

*

UMASS/AMHERST

*



312066 0333 3435 7

LIBRARY

OF THE



MASSACHUSETTS
AGRICULTURAL
COLLEGE

~~Per~~

~~Per~~

v. 6
pt. 2

MASSACHUSETTS
AGRICULTURAL
EXPERIMENT
STATION

THE
HISTORY OF
THE
CITY OF
NEW YORK

INSTITUTE OF
TECHNOLOGY
LIBRARY

Digitized by the Internet Archive
in 2009 with funding from
Boston Library Consortium Member Libraries

THE
LIBRARY
OF THE
MUSEUM OF
ART AND
ARCHAEOLOGY
OF THE
UNIVERSITY OF
CHICAGO

ANNUAL REPORT

OF THE

DIRECTOR

OF THE

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS

FOR

THE YEAR 1899.

PART II.

Monthly Bulletins, January to June, 1899, Inclusive,
Nos. 64-69, Vol. VI.

DECEMBER 10, 1899.—Referred to the Committee on Printing
and ordered to be printed.

WASHINGTON.

GOVERNMENT PRINTING OFFICE.

1900.

C

Per

P19 v.6 pt.2

CONTENTS.

January Number.

| | Page. |
|---|-------|
| ANNUAL REPORT OF THE BUREAU | 1157 |
| DEATH OF MINISTER ROMERO | 1175 |
| SEÑOR CALVO APPOINTED MINISTER PLENIPOTENTIARY..... | 1177 |
| COMMERCIAL POSSIBILITIES IN MEXICO..... | 1180 |
| COCOANUT OIL IN CUBA..... | 1183 |
| VALUE OF AMERICAN TRADE WITH GREAT BRITAIN..... | 1183 |
| ARGENTINE REPUBLIC: Foreign trade returns—Cultivation of cotton.... | 1185 |
| BOLIVIA: Production of tin..... | 1187 |
| BRAZIL: Commerce of Para—Outlook for United States goods—Expres- sions of good will toward the United States..... | 1188 |
| CHILE: New ministry—Stationery and printing paper..... | 1193 |
| COSTA RICA: Growing interest in rubber culture..... | 1194 |
| ECUADOR: Guayaquil and Quito Railway..... | 1195 |
| GUATEMALA: Control of foreign commerce | 1196 |
| HAITI: Manufacture of sugar—Valuable mineral deposits | 1198 |
| HONDURAS: Imports from the United States..... | 1200 |
| MEXICO: Great increase in railroad traffic—Electric traction in the capi- tal—Estimated profits in rubber production | 1201 |
| NICARAGUA: New ministry..... | 1204 |
| PARAGUAY: Native lumber and the furniture trade..... | 1204 |
| PERU: Fuels peculiar to the Republic | 1205 |
| UNITED STATES: Trade with Latin America—Suggested maritime policy— Prospective American railway and steamship company..... | 1206 |
| URUGUAY: New market for United States coal..... | 1219 |
| VENEZUELA: National Exposition in 1900..... | 1219 |
| TRADE MISCELLANY | 1221 |

February Number.

| | |
|--|------|
| AMERICAN GOODS FOR AMERICAN MARKETS..... | 1356 |
| SOUTH AMERICAN TRADE..... | 1367 |

| | Page. |
|--|-------|
| CHILE AND THE INTERNATIONAL UNION OF THE AMERICAN REPUBLICS .. | 1375 |
| NEW AMBASSADOR FROM MEXICO | 1379 |
| ARBITRATION IN CENTRAL AMERICA | 1380 |
| CONTROL OF THE COFFEE MARKET..... | 1381 |
| PORTO RICAN CURRENCY | 1382 |
| ARGENTINE REPUBLIC: Industrial Congress..... | 1382 |
| BRAZIL: Stationery and stationery sundries..... | 1384 |
| COLOMBIA: Trade with the United States..... | 1384 |
| ECUADOR: Reciprocity Treaty with Chile..... | 1385 |
| MEXICO: Official encouragement of new industries—Modifications of the tariff..... | 1386 |
| NICARAGUA: New internal revenue and customs regulations | 1392 |
| PARAGUAY: The new President—Imports of shoes, firearms, and ammu- nition—Immigration to the Republic..... | 1393 |
| Peru: Attempt to establish a gold currency | 1398 |
| UNITED STATES: Trade with Latin America—Enormous balance of trade | 1399 |
| URUGUAY: Value of imports from the United States—Products of the sea fisheries | 1412 |
| VENEZUELA: Imports from the United States in December, 1898—Hat trade of the Republic—Value of the peso—Decision relative to cotton goods..... | 1414 |
| TRADE MISCELLANY | 1418 |

March Number.

| | |
|--|------|
| AMERICAN GOODS FOR AMERICAN MARKETS. II..... | 1549 |
| NEW MINISTER FROM COLOMBIA | 1556 |
| THE INTERCONTINENTAL RAILWAY REPORT | 1558 |
| LEAGUE OF THE COFFEE-GROWING COUNTRIES | 1560 |
| MESSAGE OF THE PRESIDENT OF URUGUAY | 1566 |
| BUTTER MADE FROM PEANUTS | 1568 |
| ARGENTINE REPUBLIC: Custom-house law for 1899—United States trol- ley cars in Buenos Ayres..... | 1569 |
| BOLIVIA: Principal tin mines and their production..... | 1572 |
| BRAZIL: Advantages of the State of Sergipe—Estimate of coffee crop of 1899-1900—Syndicate for purchasing agricultural machinery, etc.— The Quissaman sugar estates | 1574 |
| CHILE: Mineral wealth of the Republic..... | 1579 |
| COLOMBIA: New customs regulations..... | 1580 |

| | Page. |
|--|-------|
| COSTA RICA: Development of mines and agriculture—First electric railway in Central America..... | 1581 |
| DOMINICAN REPUBLIC (SANTO DOMINGO): New banana district..... | 1582 |
| GUATEMALA: Agricultural conditions and products..... | 1583 |
| HONDURAS: New Presidential administration—Resources of the Republic..... | 1589 |
| MEXICO: Trade with the United States—New articles of export..... | 1593 |
| PARAGUAY: Market for canvas, rope, and varnish..... | 1595 |
| UNITED STATES: Trade with Latin America..... | 1596 |
| URUGUAY: Customs receipts at Montevideo, 1898—Movement of live stock, 1898..... | 1607 |
| VENEZUELA: Port of Maracaibo—Cotton goods manufactory at Caracas—Monument to United States citizens..... | 1608 |
| TRADE MISCELLANY..... | 1611 |

April Number.

| | |
|--|------|
| GOVERNMENT OF THE BUREAU..... | 1741 |
| INTERNATIONAL EXPOSITIONS AND THE BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS..... | 1749 |
| PRESENTATION OF THE MEXICAN AMBASSADOR..... | 1753 |
| THE PRODUCTION OF COAL..... | 1754 |
| ARGENTINE REPUBLIC: Imports and exports for 1898—United States business houses in Buenos Ayres—Extent of Italian immigration.... | 1756 |
| BRAZIL: Details of the iron trade—Extract from budget law of December 31, 1898..... | 1759 |
| CHILE: New acts of Congress—Public expenditures for 1899—Manufacture of shoes—Leading financial institution—New sugar bounty law..... | 1763 |
| COLOMBIA: Latest available trade statistics..... | 1768 |
| COSTA RICA: Recent official decrees..... | 1770 |
| ECUADOR: Adoption of the gold standard..... | 1770 |
| GUATEMALA: The Puerto Barrios and Northern Railway..... | 1772 |
| HAITI: Possibilities of commercial development..... | 1773 |
| MEXICO: Yucatan and the port of Progreso—Market for shoes—Opportunities for trade with Chiapas—Recognition of United States incorporation certificates—Mining taxes—Sulphur mining in the volcano of Popocatepetl..... | 1775 |
| NICARAGUA: Resources of the Mosquito Reservation..... | 1781 |
| PARAGUAY: Opportunities for United States capital..... | 1782 |

| | Page. |
|--|-------|
| PERU: Indorsement of the International Commercial Congress at Philadelphia—Legal rights of foreign residents—Market for machinery— New patent law | 1784 |
| UNITED STATES: Trade with Latin America—Prevention of yellow fever | 1788 |
| URUGUAY: Market for paper..... | 1800 |
| VENEZUELA: Message of the President—Arbitration brief in behalf of the Republic—Popularity of Minister Loomis..... | 1801 |
| TRADE MISCELLANY | 1808 |

May Number.

| | |
|--|------|
| AMERICAN GOODS FOR AMERICAN MARKETS. III..... | 1929 |
| PRODUCTION AND CONSUMPTION OF COFFEE..... | 1939 |
| THE YERBA MATÉ INDUSTRY | 1950 |
| CODE OF COMMERCIAL NOMENCLATURE IN PERU | 1957 |
| ARGENTINE REPUBLIC: Buenos Ayres harbor improvements | 1958 |
| BOLIVIA: Value of mineral exports | 1959 |
| BRAZIL: Cruise of the "Wilmington"—Tour of United States diplo- matic representatives in Minas Geraes—State of Santa Catharina— Projected railroads..... | 1960 |
| GUATEMALA: President Cabrera's Administration..... | 1967 |
| HAWAII: Commerce of 1898 | 1969 |
| HONDURAS: Import and export statistics for 1898 | 1970 |
| MEXICO: Agricultural statistics—Electric power for street railways— Great mining tunnel—Demand for copper properties..... | 1971 |
| PARAGUAY: Demand for axes | 1975 |
| PERU: Geographic situation and climatic conditions | 1976 |
| UNITED STATES: Trade with Latin America—Increased circulation of money | 1979 |
| URUGUAY: Cabinet of President Cuestas—Commercial statistics for 1898 | 1991 |
| VENEZUELA: Imports from the United States in February—Observations on the Orinoco River | 1993 |
| TRADE MISCELLANY | 1996 |

June Number.

| | |
|--|------|
| FOREIGN TRADE OF THE UNITED STATES IN AGRICULTURAL PRODUCTS | 2137 |
| PRODUCTION OF IRON AND STEEL IN THE UNITED STATES | 2143 |
| ARGENTINE REPUBLIC: Extracts from President Roca's message..... | 2145 |

| | Page. |
|--|-------|
| BOLIVIA: Surtax on importations—New commercial port | 2148 |
| BRAZIL: Summary of the address of President Campos Salles at the opening of Congress—Control of freight rates—Resolution advocating the establishment of steamship lines | 2148 |
| BRITISH HONDURAS (BELIZE): Postal money-order service with the United States | 2151 |
| CHILE: Mineral products in Antofogasta Province—The manganese industry—Proposed match factory—Commercial treaty with Switzer- land—Amendments to tariff laws | 2152 |
| COLOMBIA: Trade of Panama and Bolivar—Shoe and leather trade of Barranquilla—Agreement with reference to match monopoly | 2158 |
| HAITI: Surtax on importations—Copper and iron mines | 2166 |
| MEXICO: Port dues of the Republic—The sugar industry | 2167 |
| PARAGUAY: Inducements to colonists—Agricultural products | 2169 |
| PERU: Oroya and Cerro de Pasco Railroad—Reciprocal trade advan- tages with the United States—Trade of Iquitos | 2171 |
| SALVADOR: Laws relative to customs | 2179 |
| UNITED STATES: Trade with Latin America—Pocahontas coal—Crea- tion of new insular offices—Packing goods for export | 2180 |
| URUGUAY: Principal exports during first quarter, 1899—Annual message of President Cuestas—March statement of the Bank of the Republic— Customs receipts at Montevideo, April, 1899 | 2194 |
| VENEZUELA: Imports from the United States, April, 1899—Creation of a match monopoly—Increase in tariff rates—Value of the bolivar, peso, and dollar | 2198 |
| TRADE MISCELLANY | 2201 |





SEÑOR DON JOAQUIN BERNARDO CALVO.

See pages 1177 and 1246.

MONTHLY BULLETIN

OF THE

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,

INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS.

VOL. VI.

JANUARY, 1899.

No. 7.

ANNUAL REPORT OF THE BUREAU.

MESSAGE FROM THE PRESIDENT OF THE UNITED STATES
TRANSMITTING IT TO CONGRESS.

LETTER OF THE SECRETARY OF STATE SUMMARIZING RESULTS.—
RENEWAL OF RELATIONS BY THE ARGENTINE REPUBLIC.—PROB-
ABLE ENTRANCE OF CHILE INTO THE UNION.—RECENT PROGRESS
IN THE BUREAU'S WORK.

The report of the Director of the Bureau of the American Republics for the year 1898 was transmitted, with accompanying documents, to the Congress of the United States on the 6th of January, with the following message from the President:

To the Senate and House of Representatives:

I transmit herewith a communication from the Secretary of State inclosing the annual report of the Director of the Bureau of the American Republics, with accompanying documents.

In view of the improved condition and increasing usefulness of the Bureau, to which I have already called attention in my annual message, and the welcome assurances of greater activity on the part of the other American Republics in support of its purposes, I cordially indorse the recommendations of the Secretary of State. It will doubtless be as gratifying to Congress as it is to me to be informed that the Argentine Republic has decided to renew its relations with the Bureau, and that there are grounds for hoping

that the International American Union, created by the impressive conference of the representatives of our sister Republics and those of the United States in Washington in 1889-90, will soon be perfected by the adhesion of the Republic of Chile to the compact for the support of the Bureau as the organ of the Union. The interest of the United States in giving the fullest possible effect to the laudable desire of the International Conference to promote not only trade intercourse but a closer fellowship among the various Republics of this hemisphere is so evident that I am satisfied the progress made by the Bureau as a practical agency for attaining these objects will receive the commendation and support of Congress.

WILLIAM MCKINLEY.

EXECUTIVE MANSION,

Washington, January 6, 1899.

LETTER FROM THE SECRETARY OF STATE.

THE PRESIDENT:

I have the honor to transmit the annual report of the Director of the Bureau of the American Republics, covering more particularly the provisional management of the Bureau since the death of the former Director, Mr. JOSEPH P. SMITH, on the 5th of February, 1898. The report was read and approved at a meeting of the Executive Committee of the International Union of American Republics on the 17th instant. It will be observed that the efforts of the provisional Director, an officer of the Department of State, who was detailed, with the full concurrence of the Executive Committee, to take charge of the Bureau in February last, have been chiefly addressed to the work of carrying out the more important purposes of the former Director; of meeting financial difficulties, which had resulted mainly from business operations growing out of a contract entered into by the Executive Committee in November, 1896, for obtaining advertisements for the MONTHLY BULLETIN, and of reconciling the objections of publishing and other interests to the competition of a bureau supported, in part, by appropriations from the Congress of the United States, with the desire of the Executive Committee to obtain revenue for the support of the Bureau and the proper extension of its work.

It is gratifying to be able to state that the provisional management has substantially attained these objects, and that the Bureau seems to have entered upon a path of development which promises the gradual fruition of the purposes of the International American Conference of 1889-90 in creating it as an agency for promoting fraternal intercourse and trade among the various Republics of the Western Hemisphere. The efforts of the Bureau in the past, as was indicated in the annual report of the Director for 1897, have, necessarily, been more or less of an experimental character in consequence of the fact that the plan outlined by the International Conference was novel, both in conception and design, and its execution involved the solution of many perplexing problems. It is hoped that solid ground has at length been reached, and strong encouragement for indulging this hope is found not only in the present condition and prospects of the Bureau, but in the fact that the other members of the Union are giving it their active and cordial support.

From the report of the Director, it appears that the responses to the recent requests for the payment of the annual contributions of the Latin-American countries to the support of the Bureau have already resulted in the payment by five of them of a sum considerably larger than the whole amount received during the previous fiscal year. It will also be noted that certain members of the International Union which, for some years, have ceased to take an active part now evince a desire to resume their former relations with the Bureau and renew their contributions for its maintenance. Among these is the Argentine Republic, which has just given official notice of its intention. The Director also calls attention to expressions of interest on the part of the Chilean Minister to the United States, which justify the hope that Chile, the only country participating in the International American Conference which did not subsequently become a member of the Union, will decide to avail itself of its privilege, thus completing the solidarity of the American Republics in the effort to weld together and promote the common interests of all.

At a time when the thoughts of men are directed more earnestly than ever before to the harvest awaiting the industries and commerce of the United States in other lands, the importance of availing ourselves of the many proffers of friendship from our

southern neighbors, in the spirit of fair exchange and mutual helpfulness, is clearly obvious; and when we consider the many points at which the interests and aspirations of the Latin-American Republics coincide with those which are most deeply graven upon our national life, it would seem to be no less evident that every step taken toward a closer identification in sympathies and purposes must contribute sensibly to the economic and social development of our sister Republics as well as of ourselves. From the point of view of its probable usefulness in these directions, the increasing activity of the Bureau of the American Republics on lines which commend themselves especially to the representatives of the other countries of the International Union seems to me to be a subject for special congratulation, and I would respectfully suggest that the attention of Congress be called to the fact that the effort is being made to economize as well as to develop the Bureau's resources, so that its practical utility may be increased with the least cost to the public treasury.

The Secretary of the Treasury, at my request, has transmitted to Congress the estimates for the Bureau for the next fiscal year, and also the draft of an act permitting the use by the Bureau of amounts received from the other countries during the current fiscal year. The reasons for the proposed legislation are fully stated in communications from the Director of the Bureau accompanying the letters from the Secretary of the Treasury to the House of Representatives, and I hope they will commend themselves to Congress as being fully justified by the actual requirements.

I have the honor to indorse the recommendation of the Director that Congress be asked to authorize the printing of 2,500 copies of the annual report for distribution by the Bureau to meet the demands for information as to its present condition and its plans for the future.

Respectfully submitted.

JOHN HAY.

DEPARTMENT OF STATE,

Washington, December 30, 1898.

LETTER FROM THE DIRECTOR.

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,
Washington, D. C., December 21, 1898.

SIR: In pursuance to instructions from the Executive Committee of the International Union of American Republics, at its meeting on the 17th instant, I have the honor to request that the accompanying report of the operations of the Bureau of the American Republics during the past year, together with a brief synopsis of the proceedings of the Executive Committee at the recent meeting, be submitted to the President, with the view to its transmission to the Congress of the United States.

In addition to the announcement in the report that the Republic of Chile may, for the first time, give its active support to the Bureau, I am happy to be able to state that official information has just reached me that the Argentine Republic, which, since 1891, has not contributed to the support of the Bureau, has decided to take the necessary steps for the renewal of its former relations. For this welcome result, special acknowledgment is due the Argentine Minister in Washington, Dr. MARTIN GARCIA MÉRQU, who has been at special pains to impress upon his Government the increasing usefulness of the Bureau.

In order that the Bureau may be enabled to answer inquiries from many quarters as to its condition and purposes, I would respectfully recommend that Congress be asked to authorize the printing of an edition of 2,500 copies of the annual report for distribution by the Bureau.

I have the honor to be, sir, your obedient servant,

FREDERIC EMORY,

Director.

The SECRETARY OF STATE.

PROCEEDINGS OF THE EXECUTIVE COMMITTEE, INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS, SATURDAY, DECEMBER 17, 1898.

WASHINGTON, D. C., *December 17, 1898.*

The executive committee of the International Union of American Republics met in the diplomatic reception room, Department of State, Saturday, December 17, 1898, at 11 a. m.

The meeting was called to order by Hon. JOHN HAY, Secretary of State, as chairman.

The other members present were—

Señor DR. DON MARTIN GARCIA MÉROU, Argentine minister.

Señor DON JOAQUIN BERNARDO CALVO, Costa Rican minister.

Señor DON MANUEL M. PONTE, chargé d'affaires of Venezuela.

The Director of the Bureau of the American Republics, Mr. FREDERIC EMORY, was also present.

The committee having signified its readiness, the Director read the annual report of the Bureau, after which he explained the leading features of the financial statement, as follows:

The first page gives the receipts and expenditures during the fiscal year ended June 30, 1898. I did not take charge until the 5th of February, 1898, and the detailed statement on the next page will show how I expended the money during the remainder of the fiscal year. Page 3 is a statement of the receipts and expenditures from July 1, 1898, to November 30, 1898, and this is important, because it shows the existing condition of the Bureau and its resources. The annual appropriation was \$36,000 and the expenditures from that appropriation were \$19,430.79, leaving a balance December 1, 1898, of the appropriation of \$16,569.21. The receipts from advertisements and sales of Commercial Directory and other publications amount altogether during this period, July 1 to November 30, to \$17,812.35, the expenditures to \$16,078.85, leaving a balance of \$1,733.50. To that I have added the face value of the advertising December 1, 1898, \$16,500, and uncollected bills, \$8,000, showing the total resources of the Bureau December 1, 1898, to be \$42,802.71. The fourth table shows the expenditures made by me since the 1st of July to the 1st of December in detail, and in that statement appears an

item—commissions on contract prior to March 1, 1898—which means that those commissions were earned before I took charge of the Bureau and that I have been settling them as well as I could.

The ARGENTINE MINISTER (Mr. MÉROU): We find the report of Mr. EMORY to be very satisfactory, and we can fully approve it. It is very gratifying to be informed that the Government of Chile may come into the Union with the other Latin-American countries and unite with us, thus making it complete. I think perhaps it would be well to put upon the record some expression of this committee's pleasure in that regard.

The MINISTER FROM COSTA RICA (Mr. CALVO): I fully concur with the suggestion of the minister from Argentina, and hope the Director of the Bureau will be authorized to express to the minister of Chile the sincere desire of the committee that Chile may come into the Union.

The CHAIRMAN: In accordance with the expressions of the committee, the Director will please communicate to the Minister from Chile the gratification of the committee at the prospect of Chile becoming a member of the Union.

The report was then approved, and the Director was instructed to take the usual course for its transmission to the Congress of the United States.

The committee thereupon adjourned.

ANNUAL REPORT.

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,

Washington, December 17, 1898.

The Secretary of State, Chairman and

Members of the Executive Committee of the

International Union of American Republics.

GENTLEMEN: I have the honor to submit a report of the operations of the Bureau of the American Republics since I was placed in charge of it upon the death of the late Director, Mr. JOSEPH P. SMITH, on the 5th of February, 1898. The premature loss to the Bureau of the services of Mr. SMITH, who had been its Director less than a year, cut short the prosecution of plans which he had conceived and partly carried into effect for greatly enlarging the scope and practical usefulness of the work which the

International American Conference had in view when it created the Bureau in 1890. The details of Mr. SMITH's purposes are clearly set forth in the annual report prepared by his direction—but never formally approved by him—which I presented to the committee on the 28th of February last, for the reason, as I stated in my communication of that date, that it substantially embodied his views. This report gives a careful summary of the work of the Bureau up to the time I was designated by the Secretary of State, with the approval of the executive committee, as Acting Director.

The report has been printed by order of the Congress of the United States, and it is, therefore, unnecessary for me to repeat its conclusions. It is gratifying to me, however, to be able to state that, in so far as it was possible under the conditions I found existing, I have been able to carry forward the purposes to which the late Director attached more particular importance. Among these was the completion of the Commercial Directory of the American Republics, in two volumes, numbering altogether 2,643 pages of carefully collected descriptive and statistical matter, setting forth the natural resources, industries, commerce, and existing laws affecting agriculture and trade enterprises in all of the countries of the Western Hemisphere, together with lists of merchants and manufacturers in each who were believed to be especially interested in the development of trade relations among the different countries. The second volume (1,589 pages) was completed in November last, and the distribution of copies began November 24, 1898, about a year after the publication of the first volume. It is believed that this work, which was wholly conceived by the late Director, is unique in its scope and its general accuracy, and that it will be found to be of great practical value, not only to business houses engaged in or about to enter the Latin-American trade, but as a comprehensive book of reference for all who are seeking information as to the commercial and industrial development of the American Republics and the West Indian and other colonial possessions of this hemisphere. The thanks of the Bureau are especially due to the National Association of Manufacturers and the Philadelphia Commercial Museum for valuable advice and assistance in compiling the commercial

lists for that part of the second volume of the Commercial Directory which is devoted to the United States.

Another object which the late Director had especially at heart, as indicated in his annual report, was the development of the Bureau's usefulness on such lines as would commend it to the business houses of the Latin-American Republics as a practical agency for removing obstacles to closer commercial intercourse with the United States and opening new channels of trade. I am happy to be able to state that sensible progress has been made in this direction, and that I may repeat and emphasize the statement made by the late Director in the annual report for 1897, namely, that "The Bureau is indebted for much of its recent growth to the more active and vigilant participation of the representatives in Washington of the various Republics interested." At the close of the year 1898, the Bureau finds itself in the encouraging position of having the unanimous and cordial support of the diplomatic representatives of all the members of the International Union, and is induced to hope that the Latin-American Republics will exhibit a constantly increasing interest in its affairs. The many expressions of indorsement and approval which are to be found in the files of the Bureau fully justify this expectation. A pleasing incident, confirming this view, was the recent visit to the Bureau of the President of Costa Rica, who, after examination of its workings, expressed his approval and the intention to contribute in every way in his power to its development.

The Bureau also feels itself to be under special obligations to the former member of the executive committee, the Minister from Mexico, Mr. ROMERO, who retired from the committee, in conformity with the rule for the change of membership every year, in June last, but has still continued to exhibit an active interest in its affairs; and to the former Minister to the United States from Brazil, Mr. MENDONÇA, who, from the beginning of the Bureau, gave it his counsel and zealous support. The Bureau has been honored with expressions of interest in its work from the recently accredited Chilean Minister to the United States, Señor DON CARLOS MORLA VICÚNA. These encourage the hope that the Government of Chile, which, although it was represented in the

International American Conference, which created the Bureau, has never availed itself of the right to enter the Union, may decide in the near future to give the Bureau its active support.

As I had the honor of reporting to the committee at its meeting on the 28th of February last, I found the affairs of the Bureau when I took charge of it in a somewhat disordered condition, owing to the long illness of the late Director. The finances were also in an unsatisfactory condition, as the result of a contract entered into by authority of the executive committee, under the late Director's predecessor, in November, 1896. The object of the committee in approving this agreement was to obtain revenue from the advertisements in the MONTHLY BULLETIN of the Bureau to defray the cost of that publication, to improve its contents, and gradually increase its circulation, with the view of disseminating among the various countries information as to the resources, industries, and commerce of each. The contract provided that the solicitor for advertising should receive a commission of 40 per cent upon the face value of the advertising obtained. As a basis for the successful prosecution of these efforts, an edition of the BULLETIN had for some months been printed at a cost of over \$9,000 per month, or \$108,000 per year. The annual gross income from advertising was estimated at \$60,000, but from this amount 40 per cent commission was to be deducted, leaving a net revenue of \$36,000.

Inasmuch as it had been the practice to pay the commissions immediately, and it was necessary to wait for reimbursement until the bills for advertising could be collected, it was obvious that, even if the prospective revenue were likely to be sufficient, considerable capital would be required to meet the immediate outlay. The annual appropriation of the Bureau was but \$28,000, and the enlargement of its work had necessitated the employment of a number of persons in addition to the previous force. A deficiency appropriation of \$41,972 was voted by the Congress of the United States in January, 1898. The Bureau was in arrears at this time for payment of salaries and a number of claims growing out of its business operations, as well as increased work of compilation and translation, typewriting, etc., for various publications. It was evident that the balance remaining from the

deficiency appropriation would not more than suffice for these purposes and the efficient prosecution of the work in progress.

Under these circumstances, I suggested to the executive committee that it would be advisable to terminate the contract for soliciting advertisements upon commission, especially as there had been complaints from several quarters of competition by the agents of a bureau supported in part by the Government of the United States with private interests engaged in the advertising business. Upon the other hand, it seemed possible to accomplish the original intention of the executive committee to obtain revenue for the support of the MONTHLY BULLETIN without solicitation by persons having more or less speculative interest, and without undue competition with private interests, by continuing to offer to merchants and manufacturers the use of the pages of the BULLETIN as a means of making known the merits of their goods in the markets they desired to reach. The executive committee accepted these conclusions, and appointed me Director of the Bureau for a period not to exceed the current fiscal year ending June 30, 1898, with full power to reorganize the affairs of the Bureau, to cancel the engagements entered into for advertising, canvassing for subscriptions, or other business purposes which might seem to me to be injurious to the interests of the Bureau, etc., "having always in view the general interests of the International Union and the wishes of the committee."

Under the authority thus conferred, I at once gave notice of the termination of the advertising contract, and proceeded to reorganize the Bureau with the view of reconciling the business features which seemed to me to be valuable with official limitations and the means at command.

On the 21st of May, 1898, I had the satisfaction of being able to report to the committee that the economies enforced had resulted in a saving in the obligations which were being incurred when I took charge of the Bureau of about \$5,000 per month, and that I trusted the resources of the Bureau would be sufficient for its purposes for the remainder of the fiscal year ending June 30, 1898. This expectation was realized, the balance of \$702.78 remaining at the end of the said fiscal year. The conclusions and recommendations made by me in the report at the meeting of May 21 were approved by the executive committee.

Upon the 25th of June, 1898, another meeting of the executive committee was held, at which I announced the approaching expiration, June 30, of the term of my appointment as provisional Director. The committee, having satisfied itself that the conditions did not then justify the appointment of a permanent Director, extended my term as provisional Director to the 1st of October, and reaffirmed the special powers which it had conferred on the 28th of February. Further extensions were made at meetings of the executive committee September 27 and October 26, 1898.

At the latter meeting, the renewal of the provisional management was made indefinite, in order that it might not be necessary for the committee to take action again until such time as the plans in process of execution for development of the work upon a more economical basis should reach the point of consummation.

The efforts of the provisional management have necessarily been devoted, to a large extent, to the work of reorganization, completion of the late Director's plans, the settlement of claims, and the adjustment of a number of questions growing out of the change of business methods. It was thought advisable not only to readjust the affairs of the Bureau, but to demonstrate, if possible, the practicability of increasing its usefulness by obtaining a larger revenue from advertising and the sale of publications, thus obviating the necessity of again applying to the Congress of the United States for a deficiency appropriation. It was hoped that this result might be reached without intrenching improperly upon the rights of private individuals engaged in the advertising or publishing business. The methods employed in obtaining advertisements within these limits are fully set forth in the business announcements in the MONTHLY BULLETIN since the 5th of February last. The results justify the hope that the Bureau will receive the pecuniary support of representative business houses which have an obvious interest in the development of the trade relations of the various American Republics, and that, at no distant day, the BULLETIN may be made self-supporting without the agency of solicitors upon commission and the consequent outlay of money in advance of receipts from the advertisements.

Contracts for advertising have been renewed to the amount of \$4,961 and new contracts have been secured to the amount of

\$1,018. These results, though small in proportion to the gross amount secured under the former policy, afford a substantial basis for encouragement in view of the fact that they have been obtained without undue solicitation and will yield the Bureau the full amount of their face value. I have no doubt that the continuance of the present policy as to advertising will, within a comparatively short time, result in placing the BULLETIN upon such a basis that its circulation may be increased, the character of the contents greatly improved, and its expenses provided for independently of Government contributions. The gratuitous distribution of the BULLETIN in the United States has entailed expenditures which, it seemed to me, were not warranted by the Bureau's resources, and the free circulation is now limited to newspapers, trade bodies, libraries, Government officials, and applicants for specific information. Under the circumstances, I have felt warranted in asking that the Congress of the United States shall provide for an edition of 5,000 copies per month for the next fiscal year, ending June 30, 1900, for distribution in this country, as a means of promoting a better knowledge of the resources and commercial possibilities of the Latin-American Republics. An edition of 8,000 copies is distributed in Mexico, Central America, South America, and the West Indies, and the cost of this edition, as well as of the copies now being distributed in the United States, can, in my judgment, be met by the probable receipts from advertising.

Besides the publication of the Bulletin, the work of the Bureau includes the preparation and printing from time to time of hand-books of the various Latin-American countries. Four of these have been completed, and I am only waiting the means of defraying the cost of printing and distribution. The late Director, in his report, called attention to the fact that the appropriations for the Bureau had never been sufficient to meet the expense of printing the various documents called for by the plan of its operations as outlined by the International Conference, especially in view of the fact that all of them must be printed in the language of the country to which they relate, as well as in English. Upon this point, he said :

Investigation will show that the former Directors of the Bureau were compelled to resort to various expedients to enable them to print the publications

which have been issued from time to time. It would have been impossible to do this from the funds at their command. It was done only by means of authority obtained from the Congress of the United States to print the various handbooks and other publications as Congressional documents, to be paid for out of the general printing fund.

As a means of meeting this difficulty, at least in part, the late Director suggested to the representatives of the countries composing the International Union that "steps be taken to secure to the Bureau the use of the amounts contributed by the other Republics, which amounts at present are paid into the United States Treasury, to reimburse the latter to the extent of the different quotas of the countries." This, he estimated, would make the revenue of the Bureau from such sources about \$45,000 or \$50,000. I have taken steps to give this suggestion practical effect, and the Congress of the United States has been asked to authorize the action indicated. The other countries of the International Union have been requested to state whether they would have any objection to the proposed change, and four of them have already replied, expressing their acquiescence. The amounts which have been received from the other countries have fluctuated from year to year, but I have the pleasure of stating that there are substantial grounds for hoping that this year the contributions will largely exceed the annual average. Notification has reached the Bureau of the prompt payment by five of the countries of their quotas, amounting to \$5,027.78; one of them, Venezuela, having overpaid to the amount of \$540.41 during the fiscal year ended June 30, 1898. This amount is in excess of the total amounts received from the other countries of the Union during the previous fiscal year, viz, \$4,216.02.

Besides its various publications, the Bureau is actively engaged in furnishing information, verbally or by letter, to applicants, not only from the United States but from many quarters in other parts of the world, especially the countries of the International American Union. This branch of the work has grown to such proportions that the late Director established a division of information for the special purpose of answering such inquiries. These have continued to grow in number, and the Bureau is frequently in receipt of letters from the other countries of the Union requesting its aid in securing information in practical trade matters, or in

interesting United States capital and enterprise in agricultural, mining, industrial, or commercial possibilities in the various countries. Many of the letters refer in appreciative terms to the MONTHLY BULLETIN of the Bureau, a fact which indicates that that publication is being efficiently distributed in the Latin-American countries and is making itself known as a practical medium of promoting trade. The Bureau responds to requests from promoters of special enterprises seeking capital in the United States only so far as to call attention in the pages of the BULLETIN to such undertakings, and not then unless it has satisfied itself by careful inquiry that the projects indicated may be properly given such publicity. In cases where it is felt the Bureau can give no aid, the inquirers are referred to such organized trade bodies in the United States as more specifically cover the field they wish to enter.

The questions usually asked relate to the special agricultural and mineral resources of the different countries; the manner of obtaining lands for farming industries, cattle raising, and mining purposes; the methods employed for the production of sugar, coffee, cacao, india rubber, tropical fruits, etc.; and the steps to be taken in order to acquire land, either for individuals or for the conduct of enterprises on an extensive scale. Requests are frequently made for information as to the rates of duties imposed by the tariffs of the several countries upon special articles or classes of merchandise, the port charges and harbor regulations, statistics of exports and imports, conditions imposed by the laws of a country upon industries and trade, the names of government officials to be communicated with on special subjects, etc. From the Latin-American countries come, in increasing number, requests for information as to the markets in the United States for certain products of those countries and the kinds of goods produced or manufactured in the United States which may be taken in exchange, the names of importers and exporters interested in Latin-American trade, and other particulars showing an active desire to cultivate closer relations.

In pursuance to the recommendation of the late Director, in his report presented to the executive committee in February last, the Bureau was represented by an exhibit at the Trans-Mississippi International Exposition at Omaha, Nebraska, which closed on the

31st of October last. A report from the agent of the Bureau at the exposition will be found in the November, 1898, number of the MONTHLY BULLETIN, pages 777-779. This report indicates that the exhibit served its purpose, not only in making more widely known the usefulness of the Bureau to the people of the United States, but also in attracting attention to the commercial and industrial possibilities of Mexico, the Central and South American Republics, and the West Indies. The late Director also suggested that the Bureau should be represented at the Paris Exposition in 1900, as well as at contemplated expositions in the different countries of the International Union. Inasmuch as my tenure of the directorship is merely provisional, I have not felt warranted in taking any steps to carry out these recommendations, but respectfully submit them for the further consideration of the executive committee.

I inclose herewith a statement of the finances of the Bureau for the fiscal year ended June 30, 1898, and also from the time I took charge, on the 5th of February last, to the 1st instant; also copies of the MONTHLY BULLETIN issued during the past calendar year containing announcements of the successive steps in the work of the Bureau.

It affords me great pleasure to renew for myself the grateful acknowledgments of the late Director to the members of the Executive Committee, and, I may add, to the representatives of all the countries of the International Union, for their valuable cooperation in the conduct of the Bureau's affairs and their cordial support of the efforts to increase its usefulness.

I have the honor to be, gentlemen, your obedient servant,

FREDERIC EMORY,

Director.

RECEIPTS.

July 1, 1897, to June 30, 1898.

| | | |
|----------------------------|-------------|-------------|
| Appropriations: | | |
| Annual, 1898 | \$28,000.00 | |
| Deficiency, 1898 | 41,972.00 | |
| | | \$69,972.00 |
| Advertisements | | 32,051.41 |
| From sales: | | |
| Commercial Directory | 16,681.50 | |
| Other publications..... | 5,904.14 | |
| | | 22,585.64 |
| Total | | 124,609.05 |
| Expenditures | | 123,906.27 |
| Balance July 1, 1898 | | 702.78 |

EXPENDITURES.

July 1, 1897, to June 30, 1898.

| | Paid by disbursing clerk, Department of State. | | Paid by Director of Bureau* from "receipts from sales, rents, etc." | Total. |
|-------------------------------|---|--|--|-------------|
| | From "appro- priation 1898." | From "re- ceipts from sales, rents, etc." | | |
| Compensation | \$37,999.69 | \$8,184.58 | \$3,908.16 | \$50,092.43 |
| Stationery | 6,968.95 | 964.69 | 781.00 | 8,714.64 |
| Rent of office building..... | 1,666.66 | 833.35 | | 2,500.01 |
| Commissions..... | 5,884.70 | 5,200.00 | 13,105.80 | 24,190.50 |
| Expenses New York office..... | 360.83 | 553.43 | 2,065.63 | 2,979.89 |
| Typewriters | 1,086.07 | | | 1,086.07 |
| Furniture, repairs, etc | 1,191.65 | 165.79 | | 1,357.44 |
| Postage stamps. | 778.00 | | 450.00 | 1,228.00 |
| Library | 89.12 | 241.61 | 100.60 | 431.33 |
| Cablegrams and telegrams..... | 731.62 | 127.91 | 96.46 | 955.99 |
| Printing | 7,636.01 | 11,773.94 | 1,000.00 | 20,409.95 |
| Maps | 2,714.34 | | 206.25 | 2,920.59 |
| Telephone | 263.96 | 62.50 | | 326.46 |
| Miscellaneous | 2,547.44 | 2,314.45 | 1,851.08 | 6,712.97 |
| Total | 69,919.04 | 30,422.25 | 23,564.98 | 123,906.27 |

*No payments have been made by the Director since February 5, 1898, except upon vouchers drawn upon the disbursing officer of the Department of State against the appropriation or the receipts from sales, rents, etc., which are deposited promptly in the United States Treasury.

February 5, 1898, to June 30, 1898.

| | Paid by disbursing clerk Department of State, ap- propriation 1898. | Paid by dis- bursing clerk, re- ceipts, etc. | Total. |
|--|---|---|---------------|
| Compensation | \$19, 476. 57 | \$514. 61 | \$19, 991. 18 |
| Stationery | 3, 666. 10 | 13. 69 | 3, 679. 79 |
| Rent of office building | 666. 66 | 333. 34 | 1, 000. 00 |
| Commissions on contracts made prior to March 1, 1898..... | | 5, 200. 00 | 5, 200. 00 |
| Expenses, New York office | 335. 83 | 553. 45 | 889. 28 |
| Furniture | 555. 61 | | 555. 61 |
| Library | 32. 12 | 145. 69 | 177. 81 |
| Cablegrams and telegrams | 602. 80 | | 602. 80 |
| Printing..... | 6, 142. 38 | 10, 750. 26 | 16, 892. 64 |
| Maps | 2, 347. 50 | | 2, 347. 50 |
| Telephone..... | 97. 02 | | 97. 02 |
| Miscellaneous | 1, 522. 28 | 1, 684. 97 | 3, 207. 25 |
| Total | 35, 444. 87 | 19, 196. 01 | 54, 640. 88 |

Total receipts and expenditures from July 1, 1898, to November 30, 1898.

| | | |
|---|---------------|---------------|
| Annual appropriation, 1899..... | \$36, 000. 00 | |
| Expenditures | 19, 430. 79 | |
| Balance December 1, 1898..... | | \$16, 569. 21 |
| Receipts from sales, rents, etc.: | | |
| Balance July 1, 1898 | | 649. 82 |
| From advertisements | \$16, 444. 70 | |
| From sales: | | |
| Commercial Directory | \$260. 00 | |
| Other publications..... | 457. 83 | |
| | | 717. 83 |
| | | 17, 162. 53 |
| | | 17, 812. 35 |
| Expenditures..... | | 16, 078. 85 |
| Balance December 1, 1898..... | | 1, 733. 50 |
| Value of advertising December 1, 1898..... | | 16, 500. 00 |
| Uncollected bills..... | | 8, 000. 00 |
| Total resources of Bureau December 1, 1898..... | | 42, 802. 71 |

EXPENDITURES.

July 1, 1898, to November 30, 1898.

| | From annual appropriation, 1899. | From receipts from sales, rents, etc. | Total. |
|---|--|---|---------------|
| Compensation | \$14, 830. 44 | \$2, 743. 54 | \$17, 573. 98 |
| Stationery | 85. 80 | 52. 41 | 138. 21 |
| Rent | 833. 33 | | 833. 33 |
| Printing..... | 3, 279. 25 | 9, 456. 36 | 12, 735. 61 |
| Postage | 153. 17 | 266. 00 | 419. 17 |
| Library..... | 36. 50 | 11. 25 | 47. 75 |
| Commissions on contracts prior to March 1, 1898..... | | 2, 375. 18 | 2, 375. 18 |
| Telephone..... | 33. 75 | 33. 75 | 67. 50 |
| Miscellaneous | 178. 55 | 1, 140. 36 | 1, 318. 91 |
| Total..... | 19, 430. 79 | 16, 078. 85 | 35, 509. 64 |

DEATH OF MINISTER ROMERO.

The death of Minister ROMERO on the 30th day of December last produced a profound impression in the official and social circles of Washington. After a short though painful illness, the eminent diplomat who, for so many years and with such skill, represented Mexico in the United States, ceased to exist when he was just about to complete his sixty-second year.

In the MONTHLY BULLETIN for December there was published a short sketch of the life of Señor ROMERO, which gave an account of his many and important services during his long public career, covering a period of over forty years, for he was but a youth when he first entered the Department of Foreign Relations of his country. In all the positions he occupied, and they were many, he ever distinguished himself for his exceptional industry, his notable intelligence, his sound judgment, and his unswerving integrity. As Secretary of the Treasury of Mexico, he demonstrated that he possessed the endowments of a true economist; but it was, above all, at the head of the Mexican Legation in Washington where Señor ROMERO stood out, raising himself to the height of the first diplomats of the world. A man of lofty views, of admirable tact, and singular penetration, he seemed to have been destined by nature to play the brilliant part he represented in the great theater of American diplomacy.

In recognition of his long and valuable services, his Government had just honored him with the appointment of Ambassador in Washington, but death claimed him before he could be received in that high capacity by the President of the United States.

In the International American Conference, where he represented his country as a delegate, Señor ROMERO won the esteem and respect of all his colleagues for the sound judgment he displayed in all the questions there arising and for the essentially conciliatory spirit which animated him. That body distinguished him by electing him one of its two vice-presidents.

His labors in behalf of the Bureau of the American Republics are well known, and it can be asserted that no one took more interest than he did in everything which could tend to the development and welfare of the International Union. When the Executive

Committee was first organized, Señor ROMERO was one of its members, and his services in that capacity will ever be remembered with deep satisfaction.

The decease of this distinguished public man has been the source of sincere and universal regret—a just tribute to the memory of a lofty mind, which, inspired ever with ideas of the purest Americanism, did not limit its efforts to his own country, but made nearly all the Republics of this continent his field of endeavor.

Upon learning the fatal termination of the illness of Señor ROMERO, the Executive Committee of the International Union was called together by the Secretary of State, in order that it might adopt resolutions expressive of the sorrow occasioned it by the great loss the International Union of the American Republics had just suffered through the death of the illustrious diplomat. The resolutions adopted were as follows:

Whereas the Executive Committee of the International Union of the American Republics has heard with profound sorrow of the death of the Honorable MATÍAS ROMERO, Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary of the United Mexican States near the Government of the United States of America, at Washington, on December 30, 1898, it is hereby

Resolved, That the Committee deeply deplores the loss of the distinguished, able, and faithful diplomat, whose useful, earnest, and conscientious efforts in behalf of the Government he represented and the Bureau of the American Republics, of which he was a founder, friend, and indefatigable supporter, earned for him the respect, esteem, and admiration of all whose privilege it was to have been connected with him;

Resolved, That the Executive Committee, of which the deceased was for three years a prominent and zealous member, conveys its heartfelt condolence and sympathy to the Government of Mexico and the family of the Honorable MATÍAS ROMERO, entertaining an abiding sense of his upright, unselfish, and accomplished personality;

Resolved, That copies of these resolutions be suitably engrossed and presented to the Government of Mexico and the family of the deceased, and that they be entered upon the records of the Bureau and preserved in the minutes of this meeting as a further testimonial of the high regard and esteem of this Committee;

Resolved further, That the Bureau of the American Republics be closed on to-day, December 31, and remain closed until after the funeral.

The funeral of Señor ROMERO took place on the 1st of January, at St. Matthew's Church, Washington. There were present at the ceremony the President of the United States and his Cabinet, the Diplomatic Corps accredited at Washington, the members of

the Supreme Court of the United States, Senators, Representatives, officers of the Army and Navy, and other public officers of high rank. Numerous and beautiful floral offerings covered the bier, a wreath sent by the Executive Committee of the American Republics being among them.

The body of Señor ROMERO was deposited temporarily in a vault at Mount Olivet Cemetery, whence it will be taken to the City of Mexico for final interment.

SEÑOR CALVO APPOINTED MINISTER PLENI- POTENTIARY.

The Government of Costa Rica has taken a very important step in raising its legation in Washington to the plenipotentiary grade, and it is most satisfactory to know that the distinguished diplomat Don JOAQUÍN BERNARDO CALVO, who for some years has been representing his country in the United States, will continue to remain at its head.

Señor CALVO was born in San José, capital of Costa Rica, and is the son of one of the most eminent statesmen of Central America. He received a thorough education, which enabled him to enter public life at an early age. Although still young, he has performed notable services for his country. Señor CALVO founded the first daily newspaper in Costa Rica, vigorously supporting therein the agricultural interests of the Republic. Subsequently he discharged the duties of Governor of the province of Cartago in the most creditable manner.

In 1886 he published a book on Costa Rica, which has been translated into several languages, and in 1888 he established in his native country civil registration.* When the International American Conference met in 1889, Señor CALVO was the secretary of the Costa Rican delegation, and in 1890 returned to his country. He came back to Washington once more, in 1891, as delegate to the Monetary Conference which sat in that year, and about that time was appointed chargé d'affaires of his country

* Civil registration is the recording in public registers of everything concerning the civil status; i. e., all births, marriages, deaths, decrees of the legal incapacity or disqualification of individuals, etc.

in this capital. In this capacity he negotiated the treaty of reciprocity with the United States in 1892.

Señor CALVO had under his charge all the Costa Rican matters connected with the Columbian Exposition at Chicago, and to his intelligence and industry are due the fact that his country figured so prominently in that great gathering. In recognition of his many and important services the Costa Rican Government raised him in 1896 to the grade of Minister Resident, and has just promoted him to the rank of Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary. This latter promotion comes to crown his diplomatic career. The President of the United States received Señor CALVO in this high capacity on January 5, last, and on that occasion the following addresses were made:

ADDRESS OF SEÑOR CALVO.

MR. PRESIDENT: The Government of Costa Rica, deeply impressed by the very honorable attentions shown by the Government of the United States to DON RAFAEL YGLESIAS, President of the Republic, during his stay in this country, has accredited me as Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary in this capital, intrusting me with the special mission of making known to your excellency, in a formal manner, the profound acknowledgment of the people and Government of Costa Rica for the proofs of consideration with which the Government at Washington has once more been pleased to evidence its friendly sentiments for that sister Republic.

These demonstrations, more especially at a time when the destinies of this great nation are broadening and when the realization of the idea of blending the waters of the two great oceans through the Central American isthmus seems to be upon us, give eloquent proofs to the States forming that privileged region in particular, and to the other nations of the continent in general, of the deep interest ever evinced by the United States in behalf of the welfare of those countries.

The world has contemplated with amazement the prodigious development of this country in every realm of human activity, and has admired the wise institutions which give prestige to its Government and bring happiness to its people; but the generous spirit of high-planned fraternity which has governed its relations with the other nations of this hemisphere is even more worthy of universal admiration.

Mr. President, the States of Central America have on distinct occasions seen proofs of this spirit of the Government and people of the United States, and the Republic of Costa Rica, for the most grateful and special reasons, warmly greets the noble American people and their worthy Government, and expresses the sincere hope for their welfare and the personal happiness of your excellency.

REPLY OF THE PRESIDENT.

MR. MINISTER: The cordiality of the ties that have so long existed between the United States and the Republic of Costa Rica finds new expression in the act of your Government in raising its mission at this capital to the plenipotentiary grade, and I am pleased to receive the credential letters you now present in the capacity of Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary.

Not the least agreeable feature of this conferment of higher rank upon you is the knowledge you convey to me that the Government of Costa Rica adopts this mode of expressing its appreciation of the reception accorded to its honored President, Don RAFAEL YGLESIAS, during his recent visit to the United States. I can assure you that the friendly spirit which prompted myself and this Government to testify cordial regard for the Chief Magistrate of a neighboring Republic during his brief sojourn here as the guest of the nation was a most agreeable and spontaneous tribute not only to the personality of your honored President, but to the good fellowship that rightly prevails between two sovereign States having so many and so important interests in common. That those interests may find even greater opportunity of expansion for their mutual benefit in the course of the coming years is my earnest hope, toward the realization of which I shall cheerfully lend my best endeavors.

As for myself, Mr. Minister, I congratulate you on this deserved advancement of one who, by long residence among us, has learned to appreciate the relationship and the common needs of the two countries and their peoples, and who has by his acts heretofore contributed to enlarge their reciprocal friendliness, besides acquiring the personal esteem of all with whom he has been brought into official or social contact.

I beg you to convey to his excellency the President of Costa Rica the strong desire of this Government and of my country that peace, prosperity, and continued advancement may ever attend the Republic and people of Costa Rica.

Señor CALVO has always shown the liveliest interest in the work of the Bureau of American Republics, and has given it his most decided support. He is a member of the Executive Committee, and his services in that capacity have been and continue to be most valuable. It is with the greatest pleasure that the Bureau has seen the elevation of this worthy diplomat to the category of an Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary.

COMMERCIAL POSSIBILITIES IN NORTHERN MEXICO.

WILLIAM A. McLAREN, Esq., writes the Bureau of the American Republics from Monterey relative to the commercial possibilities of northern Mexico. Mr. McLAREN is a member of the law firm of HAMILL & McLAREN, of Chicago, Ill., and has spent some time in examining into the resources of Mexico and studying the advantages of the country. His communication, which is published in full, is written from the standpoint of an investor, and for that reason, his observations possess a special interest.

Commercially, northern Mexico is a new country. Looking at the map and noting the proximity of this part of the Republic to the United States, one would suppose that American capital would have commenced its invasion of Mexico at the nearest point and gradually worked its way southward. The contrary is true. Like the tourist, capital has sped through the northern States without stopping and landed in the City of Mexico. That has been the distributing center, and the great bulk of foreign capital has gone to points east, west, and south of the capital. Northern Mexico is destined to become a highly productive country, with its rich soil, its limitless grazing lands, its abundant streams, its great mineral deposits, and a climate equal to the best. Aside from a direct effect on agriculture and cattle raising, the climate has an indirect advantage even more important. Man, from the humble plowman to the rich banker, can live here in comfort and happiness throughout the year. The cost of production, cost in human lives in arctic regions or in the fever-stricken Tropics can not be figured in exact terms, but its influence on business can hardly be overestimated. Northern Mexico has an equable temperature from the year's beginning to its end, rarely too warm, rarely too cold. In all branches work can be pursued every day of the year. From the soil two crops are harvested annually.

Labor is cheap and moderately plentiful. Common laborers are paid from 25 cents to 62½ cents per day; skilled miners from 75 cents to \$1 per day; street-car drivers, \$20 per month; mozos, or body servants, \$10 to \$25 per month; office boys, \$5 to \$8 per month; cooks, \$10 to \$20 per month, without lodging; nurses and housemaids, \$5 to \$10 per month, and so on, all in silver. Strikes are unknown. The chief industries of northern Mexico are agriculture, cattle raising, and mining.

AGRICULTURE.

Corn, beans, sugar, cotton, and oranges are the chief products of the soil. Many other fruits and vegetables can be raised to advantage. A ready market is found in the immediate locality, and there has been considerable exportation to the United States. Cattle are raised everywhere, and the business of exporting live animals and hides to the United States is already large.

MINING AND SMELTING.

Mining has developed with rapid strides during the past few years. Gold, copper, silver, lead, antimony, zinc, mercury, in fact all the metals, are found in abundance in the Sierra Madre range, which is a continuation of the Rocky Mountains, and in its innumerable spurs and subranges. Conditions are generally favorable to mining operations; cheap experienced labor, abundant water and wood, laws that are simple and well enforced, reasonable taxes, and cheap transportation from Tampico to the markets of the East and to the markets of England. Coke is the expensive item, as it must be imported. No coke-producing coal has been found as yet in the Republic. Good coke costs \$12 to \$14 per ton in Monterey. The statement that a coal mine is better than a gold mine is a truism in this part of the world. During the century preceding this, the Spaniards made a very thorough prospect of the whole country and the results of their operations can be seen on all sides in the gopher holes and large chambers excavated by them. As they were unable to mine anything but rich surface ores, their workings are regarded by modern prospectors as points to tie to rather than to avoid. A great many of the mines now being worked at a profit have been denounced in those places where the Spaniards formerly mined. Silver is the metal which has brought most of the profit to mine owners. American investors have failed to appreciate that a silver mine in Mexico presents an aspect fundamentally different from one in the United States. This difference of condition is that here the expense account is payable in silver.

MANUFACTURING.

Manufacturing is in its infancy. Its growth as yet is slow considering the high protective policy of the Government. Such staples as toilet soap, glass, paper, and furniture are enormously expensive, and doubtless the first to manufacture them will make large profits.

RAILROADS.

Through traffic north and south is sufficiently provided for. There are numerous openings for local east and west lines to tap mining camps and fertile plains. The Mexican Northern Railroad from Escalon, on the Central, to Sierra Mojada is a line of this type which has been most profitable.

MUNICIPAL IMPROVEMENTS.

With the exception of electric lighting, Mexican cities have few of the more modern improvements. Their street cars, with but few exceptions, are run by mule power. The cities have no sewers or water plants, and the streets are poorly paved, if paved at all. [In one or more cities both water mains and sewers are now in course of construction.—Ed.]

IRRIGATION AND WATER POWER.

Irrigation on a small and expensive scale has been practiced for generations. To apply modern economic methods means to earn good dividends on the

capital invested. The average native has no conception of the meaning of water power; and that in the face of numerous large, perennial falls close to railroads.

INVESTMENT OF FOREIGN CAPITAL.

A rich and undeveloped district offers large returns to capital. Northern Mexico is no exception to the rule. The Government is stable and well disposed toward American capital. The laws are just and capably enforced; the wealth awaits marketing; the climate is superb. What is lacking? The history of the last few years shows that nothing is wanting but knowledge by Americans of the facts. Already, the awakening has begun, and with growing haste, American companies are occupying the field.

Why have the natives failed to improve the opportunities lying at their door? The answer is twofold. First, because they are a people whose philosophy is to let well enough alone. They are too happy in their quiet life to stretch out for new victories. The restless zeal of the American is a thing they look upon with wonder. They will follow its track from a distance, but they rarely take the lead in any deviation from the paths of their forefathers. As tradesmen they have been reared, and as such, most of them will die. Their skill in small trade is of the very highest quality. It would be as fruitless for Americans to come to Mexico to compete in that field as for Mexicans to go to the United States to manage railroads or build war ships. Second, because native capital here, as in every new country, is limited.

All things considered, the fact that Mexico is on a silver basis is an advantage to the foreign investor. When he crosses the Rio Grande, his capital is doubled, and his income, if he lives here, is proportionately increased, for money goes farther here. Of course, he runs the risk of further depreciation of silver, but he has as an offset, the probability (as general opinion indicates) of advance. The ideal situation is that of the man whose expenses are in silver and who receives gold for his commodity.

Interest rates are high—about double the ruling rates in New York City. For this reason it is possible for an American to buy almost any business owned by a native at a price that both regard as satisfactory. Let us suppose that a Mexican owns a ranch which yields \$10,000 net per annum. In his mind, he capitalizes it at \$50,000. The American figures that it brings 10 per cent on \$100,000. The sale is made at \$75,000, and each congratulates himself on the bargain.

It seems clear that foreign capital can be invested here most profitably in mines, railroads, manufacturing and municipal improvements; also in lands. Of the latter, the writer is less confident because of the fact that it is almost impossible to get satisfactory data, there being very few transfers on which an idea of values can be based. Prerequisites to success in Mexico, in any branch of business, are, knowledge of the peculiar traits of the people and of the characteristic conditions of the country, and adaptability to those traits and conditions accompanied by the power to lead the people to some extent away from their traditions. With these prerequisites and ample capital, large returns can be gained.

COCOANUT OIL IN CUBA.

“The National Provisioner” states that one of the most important products of eastern Cuba is the cocoanut. Likewise one of the most important ingredients in certain brands of soap is cocoanut oil. The process of manufacture of this oil is thus described: Fruiterers buy the nuts at the rate of \$8 per thousand, and they are hulled on the island, ground in primitive mills, and pressed for oil—that is, this used to be done before the Spaniards spoiled the industry. The Cuban process of extracting oil from the cocoanut resembles that by which Texans make oil from cottonseed. The “cake” of solid residue is fed to the pigs—about the only “live stock” ever successfully raised in eastern Cuba—and the shells are used for fuel in the sugar factories. The natives of the South Sea Islands sell the dry cocoanut after the milk has been extracted—“copra” they term it—and it is then shipped to England and elsewhere, where the oil is extracted by modern processes. So far, the oil in Cuba has been employed only as a lubricator for sugar-making machinery—a wicked waste of valuable material it seems to those who are familiar with the splendid possibilities of the product. It remains for some one to improve this opportunity and utilize this valuable product in the manufacture of the cleaning commodity generally referred to as soap.

VALUE OF AMERICAN TRADE WITH GREAT BRITAIN.

According to the official “Accounts relating to trade and navigation of the United Kingdom of Great Britain,” the declared valuation of all merchandise imported (including that from British possessions) for the quarter ending September 30, 1898, was £108,646,823, or to the value of \$528,023,560 in United States currency. Of this grand total, £81,820,716, or \$397,648,680, was received from foreign nations. Of the latter amount, £25,564,249, or \$124,242,250, was the appraised valuation of the

total imports from American countries. This sum included the following amounts: United States, \$103,727,928 (£21,343,195); Mexico, \$316,615 (£65,147); Guatemala, \$149,396 (£30,740); Honduras, \$36,343 (£7,478); Salvador, \$25,432 (£5,233); Nicaragua \$45,913 (£9,447); Costa Rica, \$261,385 (£53,783); Colombia, \$546,332 (£112,414); Venezuela, \$29,238 (£6,016); Ecuador, \$400,552 (£82,418); Peru, \$1,741,756 (£358,386); Chile, \$4,859,582 (£999,914); Brazil, \$4,621,325 (£950,890); Uruguay, \$383,245 (£78,857); Argentine Republic, \$7,025,261 (£1,445,527); Haiti and San Domingo, \$31,439 (£6,469); Cuba and Porto Rico, \$40,508 (£8,335).

During the same period, Great Britain exported \$292,673,958 (£60,220,979) worth of merchandise. Of this amount, \$104,481,816 (£21,498,316) went to British foreign possessions and \$188,192,142 (£38,772,663) went to other countries. Of the latter sum, \$43,278,348 (£8,905,010) was sent to America and was distributed as follows: United States, \$17,101,295 (£3,518,785); Mexico, \$2,207,237 (£454,164); Guatemala, \$195,644 (£40,256); Honduras, \$40,678 (£8,370); Salvador, \$151,146 (£31,100); Nicaragua, \$138,632 (£28,525); Costa Rica, \$157,158 (£32,337); Colombia, \$1,008,406 (£207,491); Venezuela, \$531,645 (£109,392); Ecuador, \$400,576 (£82,423); Peru, \$964,788 (£198,516); Chile, \$2,386,843 (£491,120); Brazil, \$7,579,296 (£1,559,552); Uruguay, \$2,145,432 (£441,447); Argentine Republic, \$7,854,236 (£1,616,098); Paraguay, \$5,701 (£1,173); Haiti and Santo Domingo, \$217,903 (£44,836); Cuba and Porto Rico, \$191,732 (£39,451). Besides the United States, the only countries from which goods were imported in amounts exceeding the products exported to those countries were Costa Rica, Chile, and Peru.

The accounts of the import and export trade of Great Britain are compiled "at the custom-house from documents collected from that department." These accounts are subject to the control of the board of trade as respects the nature and extent of the statistical information furnished and the form and construction of the returns. In the tables prepared, the imports are generally classified as received from the countries whence they were shipped direct to the United Kingdom. In the great majority of cases, the country of shipment is also the country of origin, but it is not

always so. To a greater or less extent, merchandise originating in one country is credited to other countries at whose ports it has been transshipped. Thus Bolivia does not figure at all in the returns because at present it has no seaboard. The exports to Paraguay are given but the imports from that country are credited to the Argentine Republic or Uruguay, from whence they are transshipped.

ARGENTINE REPUBLIC.

FOREIGN TRADE RETURNS.

The official trade returns of the Republic for the first three quarters of the year 1898 have been made public. They show the following totals, gold valuation: Imports, \$80,522,995; exports, \$100,413,169; bullion imports, \$1,192,387; bullion exports, \$1,066,663. Compared with the same months in 1897 the imports show an increase of \$7,603,405 and the exports an increase of \$20,789,480. When the premium on gold is taken into consideration, this shows a most gratifying state of affairs. The foreign trade was divided between the following countries (except an item of \$15,867,978, designated as "orders"):

| | Imports. | Exports. |
|-----------------------|----------------|----------------|
| Great Britain..... | \$29, 416, 015 | \$14, 716, 833 |
| Italy | 10, 802, 747 | 3, 743, 924 |
| Germany | 9, 058, 624 | 15, 430, 631 |
| France | 7, 967, 959 | 18, 747, 611 |
| United States | 7, 380, 831 | 4, 272, 557 |
| Belgium | 7, 191, 996 | 11, 420, 268 |
| Brazil | 3, 983, 301 | 4, 955, 645 |
| Spain..... | 2, 591, 668 | 175, 782 |
| Paraguay | 1, 445, 791 | 115, 436 |
| Uruguay..... | 360, 623 | 3, 088, 706 |
| Holland | 89, 138 | 324, 139 |
| Chile..... | 62, 371 | 1, 208, 618 |
| Portugal..... | 56, 123 | 11, 597 |
| Bolivia | 38, 029 | 377, 033 |
| West Indies..... | 24, 853 | 95, 139 |
| Other countries | 52, 926 | 5, 861, 272 |

The following countries show an increase in imports: Italy, \$2,909,540; Great Britain, \$1,891,710; Belgium, \$1,093,327; Germany, \$831,445; United States, \$405,346. France shows a falling off of \$553,709.

During the first nine months of 1898 the shipments of agricultural products from Argentina to the United States included the following items: Dry oxhides, 691,388; sheepskins, 66 bales, or 65,477 pounds; goatskins, 1,620 bales, or 1,321,437 pounds; wool, 11,734 bales, or 10,864,886 pounds; hair, 551 bales, or 546,631 pounds; tallow, 58 casks, or 12,787 pounds; hay, 63 bales; quebracho, 4,462 tons.

During the same period the principal exports from the Republic to all countries were: Wheat, 662,509 tons; maize, 446,484 tons; linseed, 152,974 tons; flour, 18,870 tons; wool, 361,881 bales; hay, 564,172 bales; hides, 2,460,803; frozen wethers, 1,875,179; live cattle, 82,764; live sheep, 455,219. Most of these items showed an increase over the same months of 1897.

The Argentine ton equals 1,000 kilos, or 2,204 pounds, or, in grain, is equal to $36\frac{2}{3}$ bushels of 60 pounds each. The weight of a bale varies, the following being the official standards: wool, 420 kilos; sheepskins, 450 kilos; goatskins, 370 kilos; hay, 50 kilos.

THE CULTIVATION OF COTTON.

“The South American Journal” publishes the following with reference to one of what have been considered experimental products of the Republic:

The cultivation of cotton in Argentina is by no means experimental; on the contrary, it was one of the very first industries that received attention when English capitalists first turned their eyes toward that Republic. It is going back very many years, but the efforts of our countrymen were, in those early days, handicapped by vast distances and the want of cheap and prompt opportunities of conveyance to the seaboard. But enough was done to prove beyond a doubt that, even in those days, when there was little, if any, available communication between the interior and the seaport towns, this form of industry might have been made profitable. Within the last few years the question of cotton growing has again been taken up, and the Argentine Government has manifested a desire to further foster the industry by granting concessions for the manufacture of the raw material into made-up articles for internal consumption. Nevertheless, there are not many acres of ground under cotton at present, and those for the most part for experimental purposes; but the results obtained on those experimental areas sufficiently illustrate the favorable possibilities of the country from this point of view.

There are three kinds of cotton—cotton trees, cotton shrubs, and herbaceous cotton. The two last named are a degeneration of the cotton tree, which grows to a height of 20 to 23 feet and flourishes for fifteen to twenty years, producing

a very delicate, white, silky cotton, but the fiber is so short that it can not be spun, and so can only be used for padding and filling cushions and mattresses. The herbaceous cotton plant is the most productive and useful, and is therefore that most generally cultivated. It grows to a height of about 2 feet in some parts of the world and to $5\frac{1}{2}$ to $6\frac{1}{2}$ feet in others; but in this latter instance it belongs more to the shrub species. With the exception of a very few kinds, cotton requires loose, nutritious soil, damp rather than dry, with sufficient vegetable mold, friable or capable of being broken up easily when hoed for the benefit of the plant and of deep tilling. A stubble ground, which has previously been occupied by some other plant, is much better for cotton growing than new land, so long as it is of good quality. This kind of land abounds in Cordoba and most of the northern provinces of Argentina. During recent years a few cotton factories have been established in the Republic, and will probably continue to increase as capitalists recognize that for home manufactured cotton goods there is a ready and remunerative market in Buenos Ayres.

The best kind of seeds for use in Argentina would be those of a species of cotton cultivated by the "Dyaks" in Borneo, which gives a crop in a perfect state of maturity four months after sowing. In addition to this very important consideration, its pods are more voluminous than those of the common cotton, and perfectly white, while the plant grows to a height of 5 or 6 feet. There is, however, another species of the cotton plant which grows even more quickly, possessing the further advantage of growing better on land where wheat has just been reaped, and without further preparation of the land than just running the rake over the surface. This species is a native of China. Rain and dew cause the seeds to germinate very speedily, and the flower soon appears, of a beautiful yellow color, and is afterwards replaced by a walnut-sized pod, which opens naturally in forty days, showing four clumps of extremely white cotton. As well as in Cordoba, lands in the vicinity of the rivers Parana and Uruguay also enjoy the climatic conditions par excellence for cotton growing; in fact, it is stated that the climate is almost identical with that of the well-known cotton-producing States of Mississippi, Georgia, and Arkansas. All along the courses of the Rivers Parana and Uruguay are little islands, some of them extremely small, but others of larger size, on which sufficient cotton could undoubtedly be grown to supply the whole of the Manchester market.

BOLIVIA.

PRODUCTION OF TIN.

The United States imports, on an average, over 25,000 tons of block tin each year. In 1897 the amount was 27,586 tons; in the nine months of 1898, ending with September, the total importations were 24,941 tons of 2,000 pounds each. Part of this supply is obtained directly from the East Indies, a smaller part

from Cornwall, England, and from Australia, and a still smaller portion from Holland and other Eastern countries.

While this is the case, there is tin nearer home. Bolivia has tin mines as yet only partially developed from which, in 1897, 5,506 tons were exported to England and other European countries. Probably some of this is reshipped to the United States, but none is sent directly from Bolivia to the United States. Both England and Germany smelt a great deal of block tin that they import.

In commenting on this, according to a statement in the *Engineering and Mining Journal*, Mr. SANTIAGO PASCOE, of Potosi, writes:

It is very well known that Bolivian tin is inferior to that from the Straits Settlements. Nevertheless, all that is shipped to Europe is promptly taken up and dealers in Bolivia are able to draw against their shipments from Antofagasta. It is always understood that the price is a certain per cent less than is quoted for Straits tin, but a Bolivian dealer, shipping to Hamburg or London, knows what his tin is worth the day it is put on board at Antofagasta.

Mr. PASCOE also mentions that a part of Bolivia's commerce is with the city of New York, but it is limited to what is absolutely necessary, and will continue to be so restricted until some change is made respecting exchange, establishment of United States banking institutions in Bolivia, etc.

BRAZIL.

THE COMMERCE OF PARA.

The annual report of Consul KENNEDY, of Para, to the Department of State contains the following commercial information with regard to his district:

There is a broad and steady expansion of trade throughout the States of Para and the Amazonas. The City of Para, situated only about 100 miles from the mouth of the Amazon River, is the key to an enormous stretch of wealthy country, and indications are that it will become the Chicago of South America. Over 150 steamers are employed on the Amazon and its tributaries (about one-third of these vessels belonging to a British company), and the number will be increased materially before the end of the year. The internal communication afforded by the Amazon and

its branches is so complete that railroad and terrestrial means of transportation are not needed, except to connect parts of rivers obstructed by rapids. Commerce at Para has developed enormously within the past few years; the custom-house is overwhelmed with work, and there are not at present enough stores to receive the goods as they arrive, although large additions have recently been made. Both lines of steamships running between Para and New York are increasing the number of their ships, as they are entirely unable to carry the heavy freight billed for this section of the country.

A short time ago, the two lines made one trip each a month; later a bimonthly service was established; now three trips are made, and the consul says that he is reliably informed that on the 1st of January, 1899, weekly trips will be made. No better evidence could be brought to show the greatly increased demand for United States goods. Captains on every vessel arriving from New York report that it is utterly impossible for any one of the steamers leaving that port to clear freight billed for Para and the Amazon. This statement is gratifying in the extreme, though it is to be regretted that these goods can not be conveyed in American ships. The freight rate from Para to New York is 25 cents per cubic foot, or, about 17 per cent less than from Para to Europe.

In the absence of printed statistics, it will be impossible to furnish an absolutely correct list of imports. The trade of the United States with Brazil, however, has increased tremendously of late years, and the broad expansion in demand can not be regarded as other than encouraging. The majority of merchants in Para require from 90 to 150 days' credit; some, of course, only ask for half of such time. Germans stand ready to meet all requirements and competition. United States salesmen must expect to encounter sharp competition. A study of the conditions is absolutely necessary.

Among the articles from the United States which have already proven their worth in the Brazilian markets, or for which there appears to be an opening, the following are mentioned, but it must be remembered that the consul has more particular reference to the district in which he is located:

In hardware, every dealer carries some stock of United States manufacture. Colt's and Winchester repeating rifles and other

guns from the United States are noted. Builders' materials, agricultural implements, such as hoes, shovels, hayforks, spades, hatchets, and axes: Yale locks, hinges, fastenings, and all kinds of cartridges; a general line of household utensils; spectacles or eyeglasses of a metal known as alloy; cheap watches, from \$4.50 to \$9 each, and rolled-gold or inexpensive plated jewelry would all find a ready sale. Iron fittings and oil and distemper paints are much in use for houses, and, as every house has a long glass corridor, common glass for window panes is in good demand. Tarpaulins and waterproof canvas can be easily marketed, on account of the rainy climate. The ordinary waterproof can surely get a foothold, provided effort is made to introduce it. Coal, machine oil, paint, rope, and twine are in demand for the largely increasing number of steamers plying up and down the Amazon and its tributaries. The sewing machines throughout the district are of United States manufacture. Most of the typewriters in use, though the number is comparatively small, were made in the United States, and opportunities for increased sales are excellent if properly looked after.

There is a broad field for expansion in machinery. This line of industry has made rapid strides forward during the past six months, and would increase more if the manufacturers in the United States would take advantage of this opening. Mr. KENNEDY's opinion, formed after a careful canvass, is that this trade could be definitely increased if a thoroughly competent agent, with long experience and practical knowledge, who could explain any article he represented and who knew how to exhibit his goods to advantage, were sent to the district. A rich harvest will follow, provided the proper methods are adopted for introducing these articles. Satisfactory results, however, can not be brought about by correspondence. An energetic man must be sent, one who, if he fails at the beginning, will not become discouraged. It is a common occurrence to receive circulars, descriptive of wares and goods from United States firms, requesting distribution among the various merchants, and in three cases out of four the circulars are printed in the English language, which renders them practically useless among a Portuguese-speaking population. Everyone in Brazil who has handled machinery from the United States, of whatsoever nature, praises it in high and unmistakable terms.

Most of the carriages and wagons are of native manufacture, and the same is true of furniture. The finer grades only are purchased in the United States or in Europe. All the material for manufacturing boxes to hold rubber, nuts, etc., for export, comes from the United States. A demand has recently arisen for window frames, doors, and a number of articles of this class. There is an unusually active demand for musical instruments, including both those for house and street use. United States boots, and especially shoes, are securing quite a foothold. Some German-American agents recently received upward of 9,000 pairs, and the consul was informed that the attractive finish and superior workmanship enabled them to dispose of the entire consignment, which had been specially made for this market by a Boston house. As a consequence of this ready sale, it has been determined to open a shoe store in Pará, in which the goods will be confined entirely to foot gear from the United States.

As regards cotton goods of the coarser and heavier qualities, especially in blue, the work of United States mills is preferred, and has almost supplanted that from the Manchester mills, or from other parts of Europe; and the same is true of spool and machine thread, twine, and cordage. The trade in hosiery is much divided, every country in Europe, as well as the United States, having a share. The Consul suggests that a line of bright-colored silk handkerchiefs would meet a ready sale. No establishment in Para deals in ready-made clothing. Everything of the kind is made to order. It would seem, however, that such goods could easily find a market. The cheapest line of clothing, together with calicoes, domestics, and fancy goods, should be sent.

The native druggists prefer to place their orders with European houses, because of longer terms of credit and superior packing. Freight rates to New York are much cheaper, however. The commercial travelers for United States drug houses who visited Para were unable to speak or understand the Portuguese language; consequently sales were almost impossible.

The United States furnishes all the flour of the community, "and," Mr. KENNEDY says, "I am proud to say there is no room for improvement in this particular article." The bulk of the hams, bacon, lard, and other articles belonging to this class, is sup-

plied by the United States. Europeans furnish this market with a considerable quantity of canned provisions, but the United States has a fair share. There is not an establishment in Para dealing in confectionery. A choice line of fancy or mixed candies, together with a general assortment of other articles that are usually carried by similar houses, including, of course, a soda fountain and an ice-cream freezer, would, in the opinion of the Consul, meet with success.

But little coal from the United States is received at Para, but it is thought that the trade could be developed. The principal fuel-importing firms given are the AMAZON STEAM NAVIGATION COMPANY, A. BERNARD & Co., the PARA GAS COMPANY, BOOTH & Co., SILVA VOLHOTE & Co., and COMPANHIA URBANA (Electric Light Company).

OUTLOOK FOR UNITED STATES GOODS.

The report of Consul CLARK, of Pernambuco, says that if properly handled United States goods will constitute a large share of the imports of Brazil. There are many openings for machinery, textiles, hardware, etc. Agricultural machinery would find a ready market if properly introduced, and small hardware is in demand when properly packed to suit the trade. The consul considers this an opportune time for the introduction of textiles, as dealers prefer them to all others, even on thirty days' credit as against four months from Europe. Boots and shoes from the United States, particularly for women and children, are in demand, as is spruce and hard pine lumber. United States coal has never had a better opportunity for introduction into Brazil, but it should be screened. Special attention should be paid to packing, in order to avoid damage and to make the packages as light as possible, as duties are paid on the gross weight. "Something just as good or similar" will not please these people, and the lack of a small part of a machine renders the thing useless, as it often takes three or six months time to replace it.

EXPRESSIONS OF GOOD WILL TOWARD THE UNITED STATES.

The Brazilian newspapers report that during and after the visit of the United States warships *Oregon* and *Iowa*, and the coaler *Celtic* to Rio Janeiro and Petropolis, in November last, there were

many incidents that showed the friendly feeling of the population toward the United States. On November 19, after following the departing warships in a steam launch beyond the fortress at the entrance of the harbor of Rio, the United States Minister, the Consul-General, and escort returned to bid farewell to ex-President MORAES at the railway station. An immense crowd, estimated at 20,000 people, was massed around the depot, anxious to join in expressions of regard for their distinguished fellow citizen. What followed the departure of President MORAES is described by "O Paiz," an "opposition" newspaper and by the "Debate," the administration organ. The former said:

Upon leaving the station the people showed Col. CHARLES PAGE BRYAN, the American Minister, extraordinary manifestations of appreciation, shouting "vivas" for the illustrious diplomat and the United States of North America.

The "Debate" noted "that various members of the diplomatic corps, prominent among them CHARLES PAGE BRYAN, received significant manifestations."

CHILE.

NEW MINISTRY.

According to late dispatches from Valparaiso, a new Cabinet has been formed, consisting of the following members:

| | |
|---------------------------------------|-------------------------------|
| Premier | Señor CARLOS WALKER MARTINEZ. |
| Minister of Foreign Affairs | Señor VENTURA VIEL. |
| Minister of Justice | Señor CARLOS ZAPATA. |
| Minister of Finance | Señor RAFAEL SOTOMAYOR. |
| Minister of War | Señor CARLOS SUBERCASAUX. |
| Minister of Public Works | Señor ARTURO ALESSANDRI. |

STATIONERY AND PRINTING PAPER.

A foreign trade paper states that letter paper is universally used in Chile in quarto blocks or pads, ranging from the most ordinary quality up to a very fine grade of handmade paper. Note paper is also sold in blocks and in cabinets or boxes containing generally 50 sheets and envelopes, "court" shape. Square envelopes are generally used, and the qualities range from the cheapest colored envelopes of Belgian make to those of heavy quality. The finer qualities of paper and envelopes come from Great Britain, while

the common grades mostly come from Italy. It is generally understood that Germany is gaining ground in this line of trade, and it is reported that nominal freights are charged for heavy packages of printing paper shipped by the two German steamship lines. The attention of shippers is directed to the advantages of quoting "f. o. b. port of shipment" on all lines of business. An importer can calculate the cost when he has to deal with marine charges only. Suggestions about packing are to the effect that cases ought to be especially made for export, battened, hooped, and with waterproof linings.

COSTA RICA.

GROWING INTEREST IN RUBBER CULTURE.

Mr. J. H. CONKLING, a merchant at Arenal, a town on the San Carlos River in Costa Rica, recently reported to "The India Rubber World" that there was a growing interest in rubber culture, especially since the Government has offered a bonus of 25 centavos per tree planted. The native trees (*Castilloa elastica*) have been disappearing rapidly in spite of the law intended for their preservation. The trouble, according to Mr. CONKLING, has been due to the repeated extension of the time for putting the law into effect. Once a year it is announced that the cutting of rubber other than on private lands will be permitted for twelve months more, and during this time rubber gatherers, thinking it is their last chance at the trees, cut and bleed them recklessly and with fatal effects. Mr. CONKLING was unable to say what is the cost of making a rubber plantation, but an important fact is that very little expense is necessary to keep one in proper condition, after planting, until the trees are old enough to yield rubber. Another encouraging fact is the low price of lands. It is unnecessary to remove all the timber in order to plant rubber, but only the undergrowth. The rubber trees soon reach such a height as to take the sun readily, while the return of the undergrowth protects the soil from the sun and keeps it moist—a condition most favorable for the rubber product. Rubber-tree seeds are readily obtainable, and young rubber seedlings may often be gathered in the forests.

While coffee is to-day the principal product exported from Costa Rica, Mr. CONKLING thinks that rubber will become the most profitable crop to plant in that country.

ECUADOR.

GUAYAQUIL AND QUITO RAILWAY.

Consul-General DE LEON sends from Guayaquil, on December 3, 1898, a report relative to the Guayaquil and Quito Railroad of Ecuador. He says the contract entered into June 14, 1897, between Mr. ARCHER HARMAN of New York, as promoter, on behalf of himself and his associates and the Government of Ecuador, after much delay and some opposition, was finally approved by the National Congress in November. Though not officially published, Mr. DE LEON has been furnished data relative to the contract which he considers reliable.

The road is to run from Duran, on the east bank of the Guayas River, opposite Guayaquil, to Quito, a distance of about 350 miles. It is to be for Government account by the company, which is to receive therefor \$12,282,000 in first-mortgage bonds, secured by a lien on the customs revenues of the Republic; \$5,250,000 in 7 per cent preferred stock, and 51 per cent of the common stock. The Government guarantees 6 per cent interest and 1 per cent per annum on the mortgage bonds, which, it is figured, will be retired in thirty-three years.

The officers of the company are: President, ROBERT M. THOMPSON (president New York Metal Exchange); Secretary, CHARLES H. SHENILL; Treasurer, CHARLES R. LEE (manager United States Leather Company). The board of directors consists of fifteen well-known citizens of the United States, four citizens of England, and three prominent citizens of Ecuador. The wealth and standing of a number of these directors seem to render the building of the road an assured fact. Messrs. DENT, PALMER & Co., of London and New York, are reported to have secured the entire sum necessary to build the road. The work is expected to be under construction within the next six months, to cost \$17,532,000, and to be built within the next three or four years.

Mr. WILLIAM F. SHUNK, an engineer of high repute, is now in the field with a corps of associates determining the lines. President ALFARO, of Ecuador, has earnestly and persistently urged the building of the railroad and has carried out his policy in the face of considerable opposition.

This railroad will connect Quito, the capital, with Guayaquil, on the tide water of the Pacific, and is to be of 40-inch gauge, with 50-pound rails. There now exists a 60-mile road of 92-centimeter (3-foot) gauge, between Duran and Chimbo Bridge, which will have to be practically rebuilt. The provinces to be traversed are Guayas, Chimborazo, Pichincha, Leon, and Tunguragua. The construction of the road will inaugurate a new era in Ecuador. Few lands are so remarkably fertile and teem with such an abundance of tropical and temperate wealth. The disbursements for labor alone, it is said, will cost the construction company \$10,000,000 or more in gold. It is expected that there will be an influx of American laborers, many of whom will settle there, and closer relations between Ecuador and the United States will undoubtedly be the result.

Minister SAMPSON, writing upon the same subject, says that under the contract the company has found it advisable to buy the national debt of Ecuador, amounting to \$3,500,000, which English capitalists hold. This was accomplished in October, 1897, the company becoming responsible to the bondholders for \$1,500,000. The same company has also received a concession to establish a bank at Guayaquil, with a capital of \$1,000,000 gold, which is to begin operation in March, 1899.

GUATEMALA.

CONTROL OF FOREIGN COMMERCE.

The consul-general at Guatemala, Mr. BEAUPRÉ, in his annual report says that the United States has maintained its lead in imports into that country during the past year, and in some important lines the gain has been most gratifying. The United States, Great Britain, and Germany practically control the foreign trade

of Guatemala. In the past four years the imports have been supplied by these nations in the following proportions:

| Year. | United States. | Great Britain. | Germany. |
|-----------|------------------|------------------|------------------|
| | <i>Per cent.</i> | <i>Per cent.</i> | <i>Per cent.</i> |
| 1894..... | 26 | 24 | 13 |
| 1895..... | 36 | 21 | 23 |
| 1896..... | 34 | 23 | 22 |
| 1897..... | 33 | 21 | 21 |

The decrease in the past two years has been due to commercial depression throughout the country. The following details as to the imports are given:

Cotton goods, cloth and thread, are far the most important in point of value, and Great Britain has ever maintained first place, Germany occupying second and the United States third. In 1894 Great Britain's share of this line was 73 per cent of the whole, Germany's 17 per cent, and the United States's 6 per cent. In 1895 the ratio stood: Great Britain, 57 per cent; Germany, 21 per cent, and the United States, 8 per cent. In 1896 Great Britain had 58 per cent, Germany 14 per cent, and the United States 10 per cent. In 1897 Great Britain had 58 per cent, Germany 18 per cent, and the United States 15 per cent—showing a continuous gain for the United States. Mr. BEAUPRE adds that a little more attention to the designs and bright colors required by the Guatemalan market and personal attention by traveling men who speak Spanish, and the rank of the United States can be easily raised.

In woolen goods and silk, the trade of the United States is very small, Germany standing first in the former and France in the latter. Hardware, iron, and steel in all its forms, agricultural implements, machinery, electric-light fixtures, glass, paints, oils, etc., are largely used, and the United States has a fair share of this trade. Galvanized corrugated sheet iron is quite extensively sold, but United States manufacturers have paid little attention to this branch of exports, and most of it comes from Great Britain. Galvanized barbed fence wire is in demand, most of it coming from the United States and Germany: more from the latter country than seems warranted by the United States's capacity to produce it. Freight from San Francisco is about \$10 per ton.

Mr. BEAUPRÉ says Guatemala will never be a good market for agricultural machinery, on account of the mountainous character of the country, but such farm tools as hoes, axes, picks, shovels, machetes, and forks are used in large quantities. Hoes have the greatest sale, because they are used on coffee "fincas" in clearing the land of brush and weeds. They should be large, of the finest steel, and have a round eye for the handle. The axes must also have round eyes, instead of the oval forms used in the United States. The latter do not sell well here, for the Indian insists on making his own helves. These articles, as well as the machetes, should be especially made for this trade. Hunting knives in ornamental sheaths sell extensively. The United States supplies most of the builders' hardware, but there is not a great demand for it at this time. The manufacture of sugar is assuming large proportions, and there is and will be a good market for the requisite machinery. This can also be said of machinery for preparing coffee.

Almost everything in the line of groceries comes from the United States. There is a large sale for canned goods—vegetables, meats, and preserves. Condensed milk and evaporated cream are increasing in demand. In general, United States goods for this market should be made to sell cheaply, but should be showy with colors and tinsel. Most of the granite ware comes from Germany, because of the low price, but it is so light and cheap that it can not last long.

HAITI.

MANUFACTURE OF SUGAR.

The Bureau of the American Republics is in receipt of a communication from Mr. PAUL SINAI, of Port-au-Prince, and also a copy of a small pamphlet compiled by him on the practical cultivation of sugar cane.

The soil of Haiti is admirably adapted to the growth of this plant, but lack of capital obliges those who are engaged in the sugar industry to limit their products to one manufactory at Sofia. Mr. SINAI claims that a sugar factory at Port-au-Prince would yield a considerable profit, as a ready sale can be found for all

sugar produced at 10 centimes (2 cents) a pound or more. At present imported white sugars sell at 25 centimes (5 cents) per pound. This is due to import duties, 6 centimes ($1\frac{1}{2}$ cents) per pound, and the freight, packing, and foreign exchange, which is 100 per cent.

The claim is made that a factory at Port-au-Prince would not be obliged to seek foreign markets for its sugar, but would profit from the import duties, packing, and other expenditures to which foreign sugars are subjected. Mr. SINAI is seeking to interest United States capitalists in this enterprise, and invites correspondence relative to his project. He asserts that guaranties and concessions can be procured from the Government, which is seeking, at present, to attract foreign capital.

VALUABLE MINERAL DEPOSITS.

The Government of Haiti has, by a contract published in the *Moniteur Officiel* of March 2, 1898, granted to Engineer MIGUEL BOOM, Chief of Division at the Department of Public Works, the exploitation, during twenty years, of a mine of gypsum or plaster which this engineer discovered in the northwestern part of the island. The Government has reserved the right to levy a duty of 15 per cent on the gross products of the mine and the right to make special treaties for other minerals that may be discovered within the boundaries of the concession. The extent of land granted to Mr. Boom is quite large. The result of recent scientific researches, added to data acquired since the time of the French occupation, leaves little doubt as to the existence of other important minerals in the vicinity of the gypsum quarry.

Besides the right to dispose of these lands, in order that they may be exploited, the Government grants the privilege, in this concession, of exemption from all customs duties.

The plaster beds are situated in the arrondissement of Gonaves, and extend from the point La Pierre to Anse Rouge. The center of the industry will be at Corydon, a little village situated on the seashore, a few miles from the large port of Gonaves. The concessionaire, Mr. Boom, died within a short time after the concession was granted him by the Government: previous to his death he was endeavoring to obtain consent from

Congress to have the products of the mine shipped directly from Corydon, instead of having to pass through Gonaives. There is no doubt that his successor will soon secure this privilege. The quarries are situated a few kilometers from the seashore, and are connected with the landing by a smooth, straight road, with no streams to cross.

The usefulness of gypsum, crystallized sulphate of lime, or rock plaster, by whichever name it may be called, is well known. That which is given the highest quotation in the United States market is imported from Nova Scotia, and sells at from \$3 to \$3.20 per ton. From this must be deducted from \$1.20 to \$1.40 for general expenses and 50 cents per ton import duty. During the winter months ice prevents the importation from Nova Scotia, and then all the supply could be obtained from Corydon.

One of the kinds of gypsum at Corydon is colorless, and tests made by United States experts demonstrate that this is superior in quality to the gypsum of Nova Scotia. There are other varieties which closely resemble the Nova Scotia gypsum.

A short time previous to his death, Mr. Boom discovered, within the radius of the concession, deposits of iron and copper ore. An analysis of samples of these ores showed that the former contained 70 per cent pure iron and the latter 34.60 per cent pure copper. In further investigations, he discovered in the mountainous region of Terre Nueve deposits of basalt coal and saltpeter, and was on the point of obtaining new concessions when death overtook him.

The correspondent who calls attention to these mineral deposits adds that Haiti is well worthy of exploitation by United States capitalists.

HONDURAS.

IMPORTS FROM THE UNITED STATES.

In his annual report for 1897-98, Consul JOHNSTON, of Utila, says that the United States has the majority of the imports into Honduras. In some lines, however—for instance, thread, lace insertion, etc.—the English have all the trade. In cotton goods,

some English products are sold, but they are mostly from the United States, especially the finer grades. The heavier qualities are not sold in shirtings, but the cottons used for sails and ticking are all from the United States. The market will use twice as much of a first-class article as of an inferior. On the Island of Utila, where the English and not the Spanish language is used, United States school books are in demand, and if introduced, says Mr. JOHNSTON, would be exclusively used. In woolen goods, the English have the lead. The demand is for fine, light-weight goods, to be used for trouserings, etc. Cottons of heavy weight take the place of the thicker woollens. The finish and style of all United States products are first class. American whisky is always commended, and our beer is sold, so far as Mr. JOHNSTON has seen, to the exclusion of all other. The consul gives the following advice as to packing, etc.:

Pickles should be put in bottles attractively labeled; those sold here are put up in England. Cornstarch should be put in 2-ounce packages and 5 or 10 pounds in a box. The English product, labeled "corn flour," is chiefly sold. Oatmeal, corn meal, etc., should be in air-tight packages, as in the climate of Honduras they soon spoil and are a loss to the merchant. No candles are imported from the United States, for the reason that they melt, while those from England are put up in tin cans and keep well. There is a good trade in this line. The great drawback to imports is the duties. The published rates are so much a pound; but there are additional charges which make the tariff about double.

MEXICO.

GREAT INCREASE IN RAILROAD TRAFFIC.

At the semiannual meeting of the directors of the Mexican Railway Company, held at London on November 12, 1898, the chairman, WILLIAM NEWBOLD, reported that the gross earnings for six months amounted to \$2,076,890, an increase of \$205,999 over the corresponding period in 1897. The working expenses increased by \$135,892, and were attributed to the "greater volume of traffic handled and to the increased coal consumption." Mr. NEWBOLD regretted "that the large increase in the traffic and receipts had been almost neutralized by the fall in the value of the silver dollar. Though this decrease in valuation was favorable

to some classes of business and, on the whole, rather advantageous to Mexico itself, yet to a railway company which had to send large remittances home and to purchase much of its plant, etc., out of the country, it had a very serious side. However," he added, "nearly all classes of traffic have increased and the general condition of Mexico is favorable to the interests of railways." It was also stated that one of the most noteworthy signs of the prosperity of Mexico was the increase of the local and passenger traffic. As wood for fuel is becoming scarce, a large increase in the transportation of coal by rail was anticipated. The telegraph receipts of the company for the six months showed an increase of \$87,350, or over \$14,500 per month.

The directors (English) of the Interoceanic Railway of Mexico, in their annual report for the year ending June 30, 1898, say that the total receipts amounted to \$3,033,209 against \$2,539,447 the previous year. The working expenses were \$2,305,178 against \$1,957,722, leaving a net profit of \$728,031, and showing a gain of \$146,306. The company has decided upon the construction of a line $39\frac{1}{4}$ miles long connecting the Morelos and Matamoras branches, and also connecting with Cuernavaca and Pacific Railway. The company will thus be in an advantageous position to secure traffic from the Zacatepec district destined for Vera Cruz or Puebla, the distance to the latter being 143 miles via the Interoceanic line, or 217 miles via the City of Mexico and the broad-gauge lines. No accidents were reported during the year out of 1,100,000 passengers carried. The freight amounted to 540,000 tons.

ELECTRIC TRACTION IN THE CAPITAL.

The Electrical World says the work of introducing electric traction on the street-car system of the City of Mexico is making good progress. The first portion of the system to be changed over to electricity will be the line to Guadalupe and the line to San Angel, by way of Chapultepec, Tacubaya, and Mixcoac, embracing in all about 26 miles of track. An entirely new road-bed is being constructed and new 85-pound rails will be laid. Three different styles of trolley poles will be used. For double track outside of the city gates, the center pole with double bracket will be used. Inside the city gates, both the side-pole system, in

which the trolley wires are suspended from wires strung across the street from pole to pole, and the single-bracket pole, will be used. The poles will be 28 feet high. They will all be iron and made by the National Tube Works, of McKeesport, Pa. The power house will be of iron and brick. There will be three boilers, of the BABCOCK & WILCOX type, and three McINTOSH & SEYMOUR engines. The nominal horsepower of the plant is calculated at 1,200. The boilers are being built in Glasgow, Scotland. The General Electric Company will furnish the electrical plant, the cars being equipped with 70-horsepower motors. The J. G. BRILL COMPANY, of Philadelphia, is now building thirty cars for this road.

ESTIMATED PROFITS IN RUBBER PRODUCTION.

The Mexican Tropical Planters' Company has issued a pamphlet in which the statement is made that experiments have conclusively demonstrated that the cultivation of the rubber tree peculiar to Mexico and Central America (*Castilloa elastica*) is perfectly feasible; also that after the seventh or eighth year a sufficient quantity may be annually extracted to make the investment an extremely profitable one. About 200 trees can be properly accommodated on an acre of ground, each tree yielding from 1 to 2 pounds of rubber annually, with a value of 60 to 70 cents (United States currency) per pound. The cost of gathering and preparing is slight, and, after adding freight to the market, 50 cents per pound net may be safely calculated on, giving, therefore, net returns to the planter of \$100 to \$200 per acre. The tree will continue to grow larger, with an increased yield each year, and a plantation fifteen years old should yield an average of 5 pounds per tree. No doubt the long time required before returns can be expected will deter some from planting rubber, but, while it requires patient waiting, it is likewise the safest of all crops. "The India Rubber World" adds this note to the company's statement:

"The point should not be overlooked that the prices above given have never prevailed long at a time and are always liable to a decline."

NICARAGUA.

NEW MINISTRY.

Mr. M. J. CLANCY, United States Consular Agent at Bluefields, forwards to the Bureau of the American Republics a marked copy of the "The Northern Star" (La Estrella del Norte), containing the names of the new Cabinet Ministers. In the order given by the Star, the names are as follows:

| | |
|---|-------------------------|
| Minister of Finance..... | Señor FELIX P. ZELAYA. |
| Minister of the Interior and Justice..... | Señor FERNANDO ABAUNZA. |
| Minister of Commerce..... | Señor LEOPOLDO RARMEIZ. |
| Minister of War and Marine..... | Señor JOSÉ D. ESTRADA. |
| Minister of Foreign Affairs and Public Instruction... | Dr. JOAQUIN SAMPSON. |

PARAGUAY.

NATIVE LUMBER AND THE FURNITURE TRADE.

In a report to the Department of State, United States Consul RUFFIN writes from Asunción with reference to the lumber industry and the market for furniture in the Republic. He says that although the forests abound in cabinet woods, the price of furniture is very high. A duty upon cabinetwork of 50 per cent ad valorem and 5 per cent additional for educational and industrial expenses serves to keep out foreign goods so successfully that only \$4,572 worth of furniture was imported during 1897. He adds that transportation facilities within the country are meager, there being but one railroad in Paraguay, and the art of furniture making has not passed the stage in which everything is made by hand. There is no factory in the country and every carpenter is a maker of furniture. There are only about five sawmills in Paraguay, three being in Asunción, and on account of the wealth of timber and the high prices for furniture, which will prevail as long as the high tariff lasts, it would seem that capital invested in sawmills here would be remunerative, as these five sawmills can not supply the demand.

Uruguay and the Argentine Republic receive the greater part of their lumber supply from Paraguay owing to the vast expanse

of prairie land in the former countries, and Paraguay is the nearest producer. There is an abundance of timber suitable for ship-building, general carpenter work, furniture, cabinet work, or musical instruments. Cedar of good quality is found. From some trees dyes and ink are made; from others, resin is obtained; the bark and gum of some are used for medicinal purposes. One species, the *Urundai para*, is considered worthy of especial mention. It is probably the most durable wood, and is extensively used in making bridges, since it petrifies when kept under water.

As inducements to United States capitalists, the consul cites the low prices of labor and the cheapness of living, a ready market, and but slight competition. He says there is need of machinery to prepare the lumber for market, also for saw and planing mills, and for the manufacture of furniture. He suggests that some articles of furniture from the United States, which would be the products of skilled labor and innovations in Paraguay, ought to find a market on account of their utility, notwithstanding the high import tariff. Goods imported into Paraguay have to be transhipped from ports in Uruguay or the Argentine Republic.

PERU.

FUELS PECULIAR TO THE REPUBLIC.

One of the fuels competing with coal in mining operations in Peru is called "yareta" by the natives. Its botanical name is *Bolax glebaria*. This is a highly resinous plant, firm and compact, growing on the tops and sides of the mountains, cropping out from beneath the boulders and spreading out into large "mounds," some of which are as much as 20 feet across. These mounds are broken up by means of chisel-headed bars, and the pieces are left to dry for three or four months. The labor is not great, and the cost of preparing it is merely nominal. It must be delivered during the dry season, which continues from May to November. Being of slow growth, yareta is becoming scarcer every year, and now costs, delivered at the amalgamation works, according to Mr. BERNARD HUNT, who describes the plant and its uses, about \$8.40 per ton. At the same time, a good quality of

coal costs \$35 per ton, as it has to be transported from the railroads to the mines on the backs of mules or llamas.

Other fuels used in Peru are turf, costing \$4.80 per ton at the mines; petroleum shale, costing \$21.60, and "taquia" (llama chips), costing \$1.56 per ton. The petroleum shale is obtained at an altitude of 18,000 feet above sea level, near Caylloma. This shale is in three beds, 2 feet apart, varying in thickness from one-half inch to 2 inches. The Peruvian turf is cut from marshy ground, and is more or less decomposed root matter of a species of stiff moss. Taquia is collected from the corrals and pastures of the Indians, and its use as fuel is increasing.

UNITED STATES.

SUGGESTED MARITIME POLICY.

In his annual report, Hon. LYMAN J. GAGE, Secretary of the Treasury, takes advanced ground in support of a maritime policy for the United States that will meet new conditions growing out of colonial acquisitions as well as previous conditions. His recommendations are:

1. A remodeling and extension of the postal subsidy act of March 3, 1891, relating to the carrying of ocean mails in United States steamships.

2. The establishment of a system of graded bounties upon the mileage navigated by registered vessels of the United States while engaged in the foreign carrying trade as compensation for the training of seamen available for the national defense, the system to have regard also to the construction of vessels which may be promptly and economically converted into cruisers, troopships, colliers, and supply ships for the use of the Government.

3. Extended application of the principle of the act of May 10, 1892, by virtue of which the *St. Louis* and *St. Paul* were constructed in this country upon the registry of the foreign-built steamships *New York* and *Paris*, this extension to continue for a short term of years and to be so guarded as to preserve the coasting trade to American-built vessels.

4. A moderate increase in the rates of tonnage taxes, equalizing them with the corresponding charges at present imposed at London, Liverpool, and Hamburg.

5. The restriction of the trade between the United States, Porto Rico, and Hawaii and the coasting trade of those islands to vessels of United States registry.

PROSPECTIVE AMERICAN RAILWAY AND STEAMSHIP COMPANY.

The Bureau of the American Republics is in receipt of a communication from Capt. J. P. WALKER, U. S. A. (retired), and member of the Board of Trade of Washington, D. C., in which he invites attention to the merits of a project for advancing the trade and commercial relations of the American Republics. He also outlines different routes of travel which would shorten materially the present roundabout means of intercommunication.

Captain WALKER says:

Since the results of the war between the United States and Spain have been to throw the control of the future of Cuba and Porto Rico into the hands of the United States, and thereby, indirectly, almost the entire control of the waters of the Gulf of Mexico and the Caribbean Sea and of all the islands thereof or adjacent thereto, the pathways of travel, trade, and commerce between the United States and the Latin-American Republics have been so clearly defined that a child can follow them at a glance.

The first is a line beginning at New York as a trade center, through Philadelphia, Baltimore, Washington, and via the southern railways to the lowest point of Florida, thence by steamship to Havana, thence west by rail to the western extremity of Cuba, thence by steamship to Yucatan, thence by rail to the Nicaragua Canal, that completed, through the canal to the west coasts of North and South America, and from the Pacific terminus of the canal to Honolulu, Manila, Hongkong, Japan, China, India, and the Orient, and the islands of its seas.

Second, to return to the original line from Havana, eastward to Santiago and the eastern extremity of Cuba by rail, thence by steamship to Haiti and Santo Domingo, through these countries by rail to the eastern extremity, thence by steamship to Porto Rico, by rail to the eastern extremity or to an established naval base, thence by steamship to South America, and by rail to all its trade centers in the middle and eastern sections, not to go into a consideration of the routes outside of those indicated between the Republics.

Attention is invited to the great improvement that will thus be effected in the communication between the Republics and how vastly travel, the intercom-

mingling of people, and the bulk of trade and commerce will be augmented. That increase will become so enormous in a few years as to be beyond the present possibility of computation. At the same time, the solidarity of the progress in arts and sciences and all other peaceful pursuits of the Republics will be assured against the assaults of all the powers of the rest of the world. The exploitation of this colossal project insures the peace of the world and the triumph of its highest civilization. The practical cooperation of the people of the southern half of this hemisphere will be solicited at the proper time in the construction and development of an American Railway and Steamship Company, which will open these avenues of trade, travel, and commerce and affiliation and intercommunication of the peoples.

It can be readily seen how an organized company such as that outlined can greatly hasten the flow of these commercial tides, advancing them almost a century over the present incomplete, unassociated, conflicting, and competing lines, or future unsystematized lines.

TRADE WITH LATIN AMERICA.

STATEMENT OF IMPORTS AND EXPORTS.

Following is the latest statement, from figures compiled by the Bureau of Statistics, United States Treasury Department, O. P. AUSTIN, Chief, showing the value of the trade between the United States and the Latin-American countries. The report is for the month of October, corrected to November 30, 1898, with a comparative statement for the corresponding period of the previous year; also for the ten months ending October, 1898, compared with the corresponding period of the fiscal year 1897. It should be explained that the figures from the various custom-houses, showing imports and exports for any one month, are not received at the Treasury Department until about the 20th of the following month, and some time is necessarily consumed in compilation and printing, so that the returns for October, for example, are not published until some time in December.

IMPORTS OF MERCHANDISE.

| Articles and countries. | October— | | Ten months ending October— | |
|--|-------------|-------------|----------------------------|--------------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Chemicals: | | | | |
| Logwood (<i>Palo campeche; Pau campeche; Campêche</i>)— | | | | |
| Mexico | \$250 | \$1, 030 | \$40, 278 | \$10, 671 |
| Coal, bituminous (<i>Carbón bituminoso; Carvão betuminoso; Charbon de terre</i>): | | | | |
| Mexico | 14, 509 | 18, 909 | 196, 925 | 178, 267 |
| Cocoa (<i>Cacao; Coco ou Cação crú; Cacao</i>): | | | | |
| Brazil | 4, 464 | 154, 804 | 169, 743 | 292, 671 |
| Other South America | 52, 764 | 87, 806 | 839, 838 | 1, 012, 906 |
| Coffee (<i>Café; Cafè; Cafè</i>): | | | | |
| Central America | 44, 935 | 82, 827 | 6, 259, 797 | 4, 080, 656 |
| Mexico | 147, 234 | 56, 497 | 4, 721, 486 | 2, 779, 752 |
| Brazil | 4, 246, 517 | 2, 127, 210 | 38, 991, 354 | 28, 329, 830 |
| Other South America | 784, 209 | 675, 919 | 8, 676, 927 | 6, 560, 590 |
| Cotton, unmanufactured (<i>Algodón en rama; Algodão em rama; Coton, non manufacturé</i>): | | | | |
| South America | 5, 049 | 9, 365 | 78, 348 | 140, 523 |
| Fibers: | | | | |
| Sisal grass (<i>Henequén; Hennequen; Hennequen</i>)— | | | | |
| Mexico | 420, 736 | 781, 704 | 3, 382, 829 | 6, 404, 779 |
| Philippine Islands | 297, 898 | 355, 711 | 2, 933, 119 | 2, 489, 148 |
| Fruits: | | | | |
| Bananas (<i>Plátanos; Bananas; Bananes</i>)— | | | | |
| Central America | 98, 657 | 160, 506 | 1, 329, 649 | 1, 503, 980 |
| South America | 25, 115 | 16, 442 | 632, 160 | 425, 251 |
| Oranges (<i>Naranjas; Laranjas; Oranges</i>)— | | | | |
| Mexico | 25, 234 | 16, 727 | 47, 678 | 20, 797 |
| Fur skins (<i>Pieles finas; Pelles; Fourrures</i>): | | | | |
| South America | 4, 009 | 12, 735 | 29, 029 | 85, 872 |
| Hides and skins (<i>Cueros y pieles; Couros e pelles; Cuirs et peaux</i>): | | | | |
| Central America | 9, 057 | 21, 625 | 172, 934 | 181, 028 |
| Mexico | 126, 711 | 117, 300 | 1, 614, 994 | 1, 424, 039 |
| South America | 493, 681 | 538, 631 | 8, 174, 903 | 7, 846, 198 |
| India rubber, crude (<i>Goma elástica cruda; Borracha crua; Caoutchouc brut</i>): | | | | |
| Central America | 15, 999 | 67, 369 | 325, 537 | 443, 985 |
| Mexico | 1, 335 | 11, 162 | 27, 406 | 51, 825 |
| Brazil | 817, 375 | 669, 913 | 10, 028, 023 | 10, 449, 113 |
| Other South America | 85, 807 | 76, 945 | 370, 679 | 643, 200 |
| Lead, in pigs, bars, etc. (<i>Plomo en galdpago, barras, etc.; Chumbo em lingnados, barras, etc.; Plombs en saumons, en barres, etc.</i>): | | | | |
| Mexico | 114, 467 | 152, 513 | 1, 348, 975 | 1, 389, 599 |

IMPORTS OF MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | October— | | Ten months ending October— | |
|--|----------|----------|----------------------------|--------------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Sugar, not above No. 16 Dutch standard (<i>Azúcar, no superior al No. 16 de la escala holandesa; Assucar não superior ao No. 16 de padrão holandez; Sucre, pas au dessus du type hollandais No. 16</i>): | | | | |
| Central America..... | | \$7, 192 | | \$213, 511 |
| Mexico..... | \$391 | 257 | \$11, 027 | 44, 176 |
| Cuba..... | | 788, 219 | 9, 933, 284 | 11, 810, 000 |
| Brazil..... | | | 1, 839, 639 | 2, 386, 886 |
| Other South America..... | 141, 141 | 326, 670 | 3, 577, 913 | 3, 929, 666 |
| Philippine Islands..... | 153, 528 | 169, 950 | 543, 426 | 993, 183 |
| Hawaiian Islands..... | 843, 599 | 794, 661 | 13, 508, 368 | 15, 123, 065 |
| Tobacco, leaf (<i>Tabaco en rama; Tabaco em folha; Tabac en feuilles</i>): | | | | |
| Mexico..... | 25, 240 | 52, 698 | 310, 739 | 253, 976 |
| Cuba..... | 37, 581 | 335, 982 | 2, 029, 538 | 2, 229, 786 |
| Wood, mahogany (<i>Caoba; Mogno; Acajou</i>): | | | | |
| Central America..... | 19, 877 | 26, 280 | 100, 381 | 172, 658 |
| Mexico..... | 42, 089 | 28, 915 | 332, 133 | 243, 802 |
| Cuba..... | | | 22, 625 | 933 |
| South America..... | 266 | 1, 562 | 37, 946 | 36, 803 |
| Wool (<i>Lana; Lã; Laine</i>): | | | | |
| South America— | | | | |
| Class 1 (clothing)..... | | 214 | 4, 854, 366 | 534, 584 |
| Class 2 (combing)..... | | 97 | 1, 183, 201 | 19, 126 |
| Class 3 (carpet)..... | 91, 240 | 81, 192 | 1, 268, 006 | 840, 833 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE.

| | | | | |
|--|----------|----------|-----------|----------|
| Agricultural implements (<i>Instrumentos de agricultura; Instrumentos de agricultura; Machines agricoles</i>): | | | | |
| Central America..... | \$3, 471 | \$320 | \$23, 048 | \$5, 610 |
| Mexico..... | 6, 409 | 10, 321 | 105, 857 | 126, 452 |
| Santo Domingo..... | 21 | | 1, 076 | 354 |
| Cuba..... | 211 | 1, 478 | 5, 376 | 4, 028 |
| Porto Rico..... | 358 | 251 | 2, 593 | 677 |
| Argentina..... | 44, 765 | 127, 503 | 284, 394 | 933, 014 |
| Brazil..... | 2, 459 | 1, 636 | 19, 781 | 20, 474 |
| Colombia..... | 32 | 40 | 2, 957 | 3, 935 |
| Other South America..... | 21, 547 | 24, 329 | 122, 789 | 248, 356 |
| Animals: | | | | |
| Cattle (<i>Ganado vacuno; Gado; Be-tail</i>)— | | | | |
| Central America..... | 310 | 420 | 14, 892 | 2, 585 |
| Mexico..... | 5, 475 | 9, 374 | 25, 461 | 75, 501 |
| South America..... | | | 2, 528 | 6, 903 |
| Hogs (<i>Cerdos; Porcos; Cochons</i>)— | | | | |
| Mexico..... | 619 | 899 | 68, 793 | 5, 632 |
| Horses (<i>Caballos; Cavallos; Che-vaux</i>)— | | | | |
| Central America..... | | 30 | 12, 250 | 10, 945 |
| Mexico..... | 3, 691 | 13, 609 | 58, 439 | 91, 175 |
| South America..... | 750 | | 3, 550 | 2, 023 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | October— | | Ten months ending October— | |
|---|----------|----------|-------------------------------|-------------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Animals—Continued. | | | | |
| Sheep (<i>Carneros; Carneiros; Moutons</i>)— | | | | |
| Mexico | \$3, 548 | \$3, 120 | \$7, 955 | \$11, 922 |
| South America | 785 | 1, 040 | 13, 424 | 9, 293 |
| Books, maps, engravings, etc. (<i>Libros, mapas, grabados, etc.; Livros, mappas, gravuras, etc.; Livres, cartes de géographie, gravures, etc.</i>): | | | | |
| Central America | 7, 408 | 3, 178 | 40, 173 | 26, 326 |
| Mexico | 8, 871 | 3, 136 | 91, 064 | 64, 373 |
| Santo Domingo | 53 | 1, 000 | 719 | 1, 858 |
| Cuba | 6 | 1, 583 | 60, 641 | 7, 117 |
| Porto Rico | 48 | 2, 276 | 2, 707 | 3, 598 |
| Argentina | 2, 255 | 2, 380 | 25, 131 | 20, 413 |
| Brazil | 24, 635 | 8, 434 | 192, 727 | 45, 085 |
| Colombia | 670 | 591 | 30, 647 | 8, 155 |
| Other South America | 5, 495 | 27, 006 | 41, 836 | 64, 261 |
| Breadstuffs: | | | | |
| Corn (<i>Maíz; Milho; Maïs</i>)— | | | | |
| Central America | 3, 004 | 4, 323 | 54, 973 | 50, 143 |
| Mexico | 2, 231 | 3, 718 | 991, 660 | 10, 702 |
| Santo Domingo | 25 | | 404 | 63 |
| Cuba | 32, 476 | 2, 659 | 248, 595 | 239, 811 |
| Porto Rico | | | 357 | |
| South America | 18, 828 | 1, 966 | 34, 883 | 16, 305 |
| Wheat (<i>Trigo; Trigo; Blé</i>)— | | | | |
| Central America | 7, 055 | 4, 973 | 43, 618 | 37, 828 |
| South America | 160, 577 | 319 | 1, 083, 795 | 386, 096 |
| Wheat flour (<i>Harina de trigo; Farina de trigo; Farine de blé</i>)— | | | | |
| Central America | 77, 349 | 77, 840 | 964, 214 | 1, 020, 530 |
| Mexico | 2, 310 | 17, 765 | 71, 871 | 89, 395 |
| Santo Domingo | 10, 634 | 5, 795 | 142, 325 | 153, 605 |
| Cuba | 113, 847 | 114, 344 | 467, 870 | 1, 060, 345 |
| Porto Rico | 24, 948 | 49, 025 | 483, 339 | 305, 868 |
| Brazil | 353, 548 | 439, 994 | 3, 085, 434 | 2, 679, 773 |
| Colombia | 56, 595 | 22, 824 | 485, 258 | 312, 890 |
| Other South America | 168, 836 | 143, 676 | 1, 386, 411 | 1, 291, 316 |
| Carriages, cars, etc., and parts of (<i>Carruages, carros y sus accesorios; Carruagens, carros e partes de carros; Voitures, wagons et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America | 2, 241 | 4, 329 | 92, 807 | 40, 967 |
| Mexico | 46, 384 | 22, 797 | 710, 988 | 229, 756 |
| Santo Domingo | 1, 132 | 2, 914 | 14, 609 | 13, 585 |
| Cuba | 398 | 806 | 11, 744 | 20, 367 |
| Porto Rico | 1, 048 | 57 | 7, 930 | 1, 502 |
| Argentina | 23, 052 | 41, 950 | 131, 384 | 490, 455 |
| Brazil | 4, 507 | 8, 987 | 129, 093 | 557, 387 |
| Colombia | 1, 486 | 1, 827 | 38, 457 | 41, 076 |
| Other South America | 7, 604 | 6, 864 | 47, 424 | 73, 829 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | October— | | Ten months ending October— | |
|---|----------|----------|----------------------------|-------------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Cycles and parts of (<i>Biciclos y sus accesorios; Bicyclos e accessorios; Bicyclettes et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America..... | \$50 | \$981 | \$18, 758 | \$6, 535 |
| Mexico..... | 3, 748 | 2, 032 | 59, 860 | 52, 983 |
| Santo Domingo..... | 58 | | 3, 780 | 598 |
| Cuba..... | 517 | 524 | 7, 476 | 3, 930 |
| Porto Rico..... | 451 | 997 | 3, 555 | 2, 351 |
| Argentina..... | 5, 134 | 22, 481 | 41, 258 | 101, 512 |
| Brazil..... | 7, 056 | 6, 661 | 30, 509 | 88, 701 |
| Colombia..... | 2, 141 | 479 | 17, 871 | 7, 372 |
| Other South America..... | 5, 339 | 8, 229 | 51, 998 | 42, 747 |
| Clocks and watches (<i>Relojes de pared y de bolsillo; Relogios de parede e de bolso; Pendules et montres</i>): | | | | |
| Central America..... | 307 | 442 | 8, 369 | 4, 590 |
| Mexico..... | 1, 023 | 3, 619 | 17, 550 | 18, 802 |
| Argentina..... | 4, 887 | 507 | 19, 038 | 23, 473 |
| Brazil..... | 4, 204 | 5, 107 | 24, 448 | 38, 281 |
| Other South America..... | 11, 684 | 11, 419 | 77, 146 | 76, 596 |
| Coal (<i>Carbón; Carvão; Charbon</i>): | | | | |
| Central America..... | 4, 111 | 337 | 21, 738 | 8, 091 |
| Mexico..... | 55, 739 | 87, 626 | 683, 829 | 915, 753 |
| Santo Domingo..... | 14 | 1, 300 | 15, 772 | 9, 121 |
| Cuba..... | 55, 412 | 45, 711 | 475, 515 | 365, 979 |
| Porto Rico..... | 3, 251 | 2, 550 | 40, 848 | 17, 648 |
| Brazil..... | | 4, 396 | 82, 526 | 130, 001 |
| Colombia..... | 15, 720 | 340 | 45, 962 | 17, 671 |
| Other South America..... | 458 | 22, 068 | 30, 435 | 122, 687 |
| Copper (<i>Cobre; Cobre; Cuivre</i>): | | | | |
| Mexico..... | 383 | 2, 451 | 11, 935 | 29, 159 |
| Cotton, unmanufactured (<i>Algodón no manufacturado; Algodão não manufacturado; Coton non manufacturé</i>): | | | | |
| Mexico..... | 89, 332 | 87, 878 | 501, 305 | 711, 417 |
| Cotton cloths (<i>Tejidos de algodón; Fazendas de algodão; Coton manufacturé</i>): | | | | |
| Central America..... | 14, 332 | 49, 441 | 410, 539 | 398, 910 |
| Mexico..... | 26, 323 | 33, 727 | 319, 099 | 367, 490 |
| Santo Domingo..... | 9, 801 | 12, 597 | 68, 927 | 124, 120 |
| Cuba..... | 2, 501 | 10, 277 | 16, 638 | 16, 469 |
| Porto Rico..... | 122 | 2, 490 | 3, 577 | 3, 656 |
| Argentina..... | 6, 807 | 26, 376 | 102, 387 | 147, 912 |
| Brazil..... | 40, 573 | 47, 569 | 454, 333 | 471, 424 |
| Colombia..... | 26, 122 | 23, 305 | 301, 467 | 228, 633 |
| Other South America..... | 104, 369 | 200, 278 | 967, 772 | 1, 118, 574 |
| Wearing apparel (cotton) (<i>Ropa de algodón; Roupa de algodão; Vêtements en coton</i>): | | | | |
| Central America..... | 6, 024 | 17, 662 | 177, 141 | 182, 882 |
| Mexico..... | 27, 567 | 30, 564 | 249, 649 | 309, 161 |
| Santo Domingo..... | 940 | 2, 975 | 18, 518 | 18, 854 |
| Cuba..... | 555 | 2, 076 | 14, 247 | 14, 100 |
| Porto Rico..... | 191 | 1, 047 | 2, 499 | 1, 878 |
| Argentina..... | 1, 430 | 5, 075 | 40, 493 | 37, 746 |
| Brazil..... | 4, 294 | 2, 606 | 48, 672 | 34, 875 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | October— | | Ten months ending October— | |
|---|----------|----------|----------------------------|-----------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Wearing apparel, etc.—Continued. | | | | |
| Colombia | \$2, 443 | \$4, 669 | \$42, 600 | \$33, 135 |
| Other South America..... | 1, 436 | 4, 960 | 36, 899 | 36, 876 |
| Fruits and nuts (<i>Frutas y nueces</i> ; <i>Frutas e nozes</i> ; <i>Fruits et noisettes</i>): | | | | |
| Central America..... | 2, 734 | 2, 013 | 41, 421 | 22, 363 |
| Mexico | 4, 925 | 6, 628 | 45, 999 | 50, 511 |
| Santo Domingo..... | 202 | 17 | 834 | 492 |
| Cuba | 6, 462 | 7, 619 | 26, 271 | 25, 066 |
| Porto Rico..... | 548 | 682 | 2, 222 | 1, 213 |
| Argentina..... | 1, 696 | 1, 386 | 5, 720 | 8, 062 |
| Brazil | 7, 631 | 6, 231 | 11, 555 | 12, 555 |
| Colombia | 1, 325 | 808 | 8, 291 | 6, 533 |
| Other South America..... | 2, 876 | 3, 382 | 23, 213 | 15, 188 |
| Hides and skins (<i>Cueros y pieles</i> ; <i>Couros e pelles</i> ; <i>Cuirs et peaux</i>): | | | | |
| Central America..... | | | 543 | |
| Mexico | | | 13, 618 | 2, 209 |
| Hops (<i>Lúpulos</i> ; <i>Lupulos</i> ; <i>Houblons</i>): | | | | |
| Central America..... | 315 | 196 | 3, 042 | 3, 361 |
| Mexico | 58 | 111 | 80, 397 | 7, 746 |
| Santo Domingo..... | | 26 | 2 | 42 |
| Cuba | | | 517 | 46 |
| Porto Rico..... | | | 97 | 69 |
| South America | 140 | 155 | 1, 099 | 1, 132 |
| Instruments: | | | | |
| Electric and scientific apparatus (<i>Aparatos eléctricos y científicos</i> ; <i>Apparelhos electricos e científicos</i> ; <i>Appareils électriques et scienti-</i> <i>fiques</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1, 301 | 5, 617 | 71, 627 | 60, 155 |
| Mexico | 21, 787 | 40, 614 | 250, 607 | 265, 023 |
| Argentina | 7, 041 | 20, 409 | 139, 814 | 149, 595 |
| Brazil | 4, 069 | 7, 490 | 96, 566 | 60, 755 |
| Other South America..... | 7, 724 | 16, 684 | 136, 167 | 97, 517 |
| Iron and steel, manufactures of: | | | | |
| Steel rails (<i>Carriles de acero</i> ; <i>Trilhos</i> <i>de aço</i> ; <i>Rails d'acier</i>): | | | | |
| Central America | 8, 060 | 3, 418 | 28, 334 | 21, 893 |
| Mexico | 7, 779 | 16, 088 | 307, 279 | 555, 108 |
| South America | 11, 796 | 25, 860 | 47, 488 | 318, 473 |
| Builders' hardware, and saws and tools (<i>Materiales de metal para</i> <i>construcción, sierras, y herra-</i> <i>mientas</i> ; <i>Ferragens, serras, e</i> <i>ferramentas</i> ; <i>Matériaux de</i> <i>construction en fer et acier, scies,</i> <i>et outils</i>): | | | | |
| Central America..... | 6, 896 | 4, 884 | 101, 119 | 60, 927 |
| Mexico | 19, 078 | 19, 939 | 443, 014 | 306, 309 |
| Santo Domingo..... | 1, 715 | 665 | 11, 562 | 9, 512 |
| Cuba | 4, 651 | 19, 381 | 51, 729 | 54, 178 |
| Porto Rico..... | 1, 049 | 589 | 11, 539 | 4, 976 |
| Argentina | 8, 693 | 35, 489 | 138, 865 | 173, 033 |
| Brazil | 13, 446 | 13, 523 | 103, 772 | 149, 019 |
| Colombia | 5, 831 | 9, 082 | 84, 755 | 75, 443 |
| Other South America..... | 21, 159 | 26, 287 | 193, 056 | 166, 650 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | October— | | Ten months ending October— | |
|--|----------|----------|----------------------------|-----------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Iron and steel, manufactures of—C't'd. | | | | |
| Sewing machines and parts of (<i>Máquinas de coser y accesorios; Máquinas de coser e accesorios; Machines à coudre et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America..... | \$1, 417 | \$1, 013 | \$59, 988 | \$18, 419 |
| Mexico..... | 16, 537 | 13, 601 | 181, 171 | 171, 497 |
| Santo Domingo..... | 387 | 181 | 1, 689 | 1, 528 |
| Cuba..... | 140 | 300 | 3, 558 | 579 |
| Porto Rico..... | | 665 | 2, 637 | 1, 715 |
| Argentina..... | 7, 967 | 3, 600 | 71, 656 | 68, 161 |
| Brazil..... | 3, 716 | 7, 053 | 66, 043 | 79, 164 |
| Colombia..... | 6, 380 | 5, 136 | 88, 789 | 59, 878 |
| Other South America..... | 9, 711 | 13, 873 | 82, 899 | 93, 742 |
| Typewriting machines and parts of (<i>Máquinas de escribir y accesorios; Máquinas de escribir e accesorios; Machines à écrire et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America..... | | 95 | 7, 487 | 1, 216 |
| Mexico..... | 2, 785 | 1, 667 | 19, 570 | 25, 969 |
| Santo Domingo..... | | 80 | 125 | 80 |
| Cuba..... | 205 | 410 | 2, 132 | 1, 320 |
| Argentina..... | 45 | 4, 191 | 6, 712 | 24, 843 |
| Brazil..... | 245 | 846 | 2, 291 | 4, 470 |
| Colombia..... | 555 | 839 | 3, 845 | 2, 743 |
| Other South America..... | 2, 476 | 1, 942 | 10, 028 | 13, 014 |
| Leather, other than sole (<i>Cuero, distinto del de suela; Couro não para solas; Cuirs, autres que pour semelles</i>): | | | | |
| Central America..... | 928 | 3, 109 | 4, 230 | 7, 823 |
| Mexico..... | 1, 426 | | 9, 692 | 5, 215 |
| Santo Domingo..... | 130 | 271 | 1, 094 | 629 |
| Cuba..... | | | 926 | 1, 742 |
| Porto Rico..... | 554 | 315 | 775 | 1, 513 |
| Argentina..... | | 1, 600 | 1, 234 | 15, 220 |
| Brazil..... | 3, 480 | 3, 686 | 23, 117 | 44, 973 |
| Colombia..... | 170 | 262 | 2, 625 | 3, 337 |
| Other South America..... | 1, 143 | 4, 321 | 7, 463 | 15, 895 |
| Boots and shoes (<i>Calzado; Calçados; Chaussures</i>): | | | | |
| Central America..... | 5, 722 | 4, 894 | 71, 095 | 59, 455 |
| Mexico..... | 3, 951 | 13, 428 | 61, 669 | 87, 382 |
| Colombia..... | 3, 339 | 2, 171 | 36, 946 | 29, 735 |
| Other South America..... | 3, 827 | 3, 512 | 19, 307 | 30, 858 |
| Naval stores: Rosin, tar, etc. (<i>Resina y alquitrán; Resina e alcatrão; Résine et goudron</i>): | | | | |
| Central America..... | 726 | 635 | 14, 448 | 14, 052 |
| Mexico..... | 279 | 179 | 5, 535 | 7, 574 |
| Santo Domingo..... | 590 | 618 | 3, 881 | 3, 912 |
| Cuba..... | 640 | 582 | 5, 640 | 4, 763 |
| Porto Rico..... | 193 | 288 | 1, 069 | 609 |
| Argentina..... | | | 49, 572 | 59, 674 |
| Brazil..... | 15, 239 | 17, 211 | 165, 656 | 146, 858 |
| Colombia..... | 749 | 1, 074 | 14, 132 | 10, 586 |
| Other South America..... | 7, 523 | 16, 167 | 61, 932 | 74, 420 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | October— | | Ten months ending October— | |
|--|----------|----------|----------------------------|-------------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Turpentine, spirits of (<i>Aguarras; Agua-raz; Térébenthine</i>): | | | | |
| Central America | \$103 | \$196 | \$2, 685 | \$2, 602 |
| Mexico | 111 | 358 | 2, 209 | 3, 678 |
| Santo Domingo | 8 | 40 | 282 | 400 |
| Cuba | 1, 660 | 1, 948 | 12, 930 | 10, 040 |
| Porto Rico | 144 | 157 | 2, 424 | 906 |
| Argentina | 5, 293 | 820 | 31, 511 | 105, 827 |
| Brazil | 4, 389 | 5, 801 | 48, 619 | 61, 661 |
| Colombia | 257 | 337 | 4, 126 | 3, 938 |
| Other South America | 3, 842 | 2, 900 | 29, 433 | 53, 750 |
| Oils, mineral, crude (<i>Aceites minerales, crudos; Oleos minerales, crús; Huiles minérales, brutes</i>): | | | | |
| Mexico | 26, 868 | 30, 626 | 304, 168 | 241, 384 |
| Cuba | | 17, 418 | 181, 755 | 116, 023 |
| Porto Rico | 9, 098 | | 34, 891 | 19, 477 |
| Oils, mineral, refined or manufactured (<i>Aceites minerales, refinados ó manufacturados; Oleos minerales, refinados ó manufacturados; Huiles minérales, raffinées ou manufacturées</i>): | | | | |
| Central America | 7, 694 | 11, 550 | 99, 106 | 101, 501 |
| Mexico | 12, 723 | 16, 555 | 145, 903 | 138, 342 |
| Santo Domingo | 418 | 1, 607 | 52, 572 | 34, 703 |
| Cuba | 945 | 7, 068 | 5, 590 | 40, 066 |
| Porto Rico | 1, 477 | 8, 118 | 26, 351 | 24, 322 |
| Argentina | 119, 177 | 61, 465 | 647, 597 | 793, 523 |
| Brazil | 77, 196 | 134, 818 | 1, 502, 812 | 1, 246, 805 |
| Colombia | 5, 659 | 6, 926 | 86, 088 | 90, 261 |
| Other South America | 73, 066 | 78, 861 | 730, 106 | 829, 318 |
| Oils, vegetable (<i>Aceites vegetales; Oleos vegetaes; Huiles végétales</i>): | | | | |
| Central America | 242 | 582 | 2, 195 | 2, 984 |
| Mexico | 19, 405 | 49, 943 | 218, 500 | 296, 547 |
| Santo Domingo | 1, 309 | 2, 075 | 16, 024 | 27, 903 |
| Cuba | 694 | 1, 305 | 2, 133 | 2, 555 |
| Argentina | | 1, 390 | 3, 092 | 10, 649 |
| Brazil | 17, 233 | 32, 061 | 158, 174 | 206, 748 |
| Other South America | 11, 472 | 9, 892 | 64, 314 | 91, 296 |
| Paraffin and paraffin wax (<i>Parafina y cera de parafina; Paraffina e cera de paraffina; Paraffine et cire de cette substance</i>): | | | | |
| Central America | 890 | 3, 287 | 21, 329 | 22, 977 |
| Mexico | 19, 160 | 15, 044 | 122, 696 | 125, 894 |
| Brazil | 980 | 451 | 8, 849 | 9, 293 |
| Other South America | 1, 848 | 638 | 4, 108 | 5, 753 |
| Provisions, comprising meat and dairy products: | | | | |
| Beef, canned (<i>Carne de vaca en latas; Carne de vacca em latas; Bœuf conservé</i>)— | | | | |
| Central America | 1, 572 | 1, 180 | 29, 573 | 18, 101 |
| Mexico | 1, 047 | 624 | 10, 073 | 11, 779 |
| Santo Domingo | | 11 | 40 | 37 |
| Cuba | 855 | 170 | 5, 335 | 5, 273 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | October— | | Ten months ending October— | |
|--|----------|----------|----------------------------|----------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Provisions, comprising meat and dairy products—Continued. | | | | |
| Beef, canned—Continued. | | | | |
| Porto Rico. | \$15 | | \$193 | |
| Argentina..... | | | 425 | \$505 |
| Brazil..... | 192 | \$1, 101 | 4, 865 | 20, 779 |
| Colombia..... | 360 | 259 | 5, 863 | 4, 356 |
| Other South America..... | 1, 519 | 1, 209 | 10, 654 | 11, 140 |
| Beef, salted or pickled (<i>Carne de vaca, salada ó en salmuera; Carne de vacca, salgada ou em salmoura; Bœuf, salé ou en saumure</i>)— | | | | |
| Central America..... | 3, 393 | 2, 642 | 29, 233 | 30, 599 |
| Mexico..... | 71 | | 410 | 190 |
| Santo Domingo..... | 130 | 213 | 1, 818 | 3, 212 |
| Cuba..... | 2, 313 | 2, 300 | 10, 116 | 11, 667 |
| Porto Rico..... | 21 | 77 | 4, 692 | 248 |
| Brazil..... | 43 | 270 | 1, 348 | 1, 675 |
| Colombia..... | 730 | 1, 094 | 10, 412 | 10, 947 |
| Other South America..... | 16, 370 | 26, 531 | 100, 109 | 160, 544 |
| Tallow (<i>Sebo; Sebo; Suif</i>)— | | | | |
| Central America..... | 3, 819 | 8, 295 | 77, 836 | 81, 742 |
| Mexico..... | 2, 796 | 915 | 26, 707 | 18, 666 |
| Santo Domingo..... | 1, 780 | 2, 689 | 16, 185 | 18, 707 |
| Cuba..... | 469 | 6, 471 | 10, 103 | 16, 435 |
| Porto Rico..... | 35 | 191 | 233 | 367 |
| Brazil..... | | 13, 184 | 16, 223 | 19, 540 |
| Colombia..... | 3, 213 | 307 | 16, 643 | 9, 325 |
| Other South America..... | 1, 441 | 7, 574 | 10, 143 | 24, 757 |
| Bacon (<i>Tocino; Toucinho; Lard fumé</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1, 303 | 1, 281 | 17, 655 | 13, 424 |
| Mexico..... | 962 | 976 | 7, 139 | 9, 736 |
| Santo Domingo..... | 193 | 53 | 1, 959 | 1, 975 |
| Cuba..... | 48, 125 | 28, 852 | 536, 864 | 477, 473 |
| Porto Rico..... | 2, 088 | 7, 319 | 27, 587 | 35, 383 |
| Brazil..... | 31, 401 | 79, 454 | 951, 199 | 412, 483 |
| Colombia..... | 196 | 386 | 1, 391 | 1, 159 |
| Other South America..... | 2, 513 | 207 | 23, 234 | 15, 921 |
| Hams (<i>Jamones; Presunto; Jam-bons</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1, 450 | 1, 703 | 26, 935 | 19, 990 |
| Mexico..... | 2, 104 | 2, 437 | 18, 191 | 23, 170 |
| Santo Domingo..... | 650 | 468 | 5, 804 | 5, 916 |
| Cuba..... | 42, 471 | 38, 681 | 286, 694 | 258, 788 |
| Porto Rico..... | 12, 793 | 833 | 74, 199 | 15, 512 |
| Brazil..... | 11 | 243 | 2, 116 | 3, 560 |
| Colombia..... | 1, 025 | 1, 225 | 12, 724 | 11, 495 |
| Other South America..... | 8, 971 | 7, 650 | 73, 655 | 57, 956 |
| Pork (<i>Carne de puerco; Carne de porco; Porc</i>)— | | | | |
| Central America..... | 5, 505 | 3, 647 | 54, 055 | 64, 105 |
| Santo Domingo..... | 186 | 447 | 3, 104 | 5, 997 |
| Cuba..... | 865 | 1, 025 | 9, 433 | 12, 694 |
| Porto Rico..... | 19, 163 | 14, 452 | 159, 189 | 115, 493 |
| Brazil..... | 46 | 64 | 16, 006 | 4, 275 |
| Colombia..... | 428 | 575 | 6, 410 | 7, 314 |
| Other South America..... | 15, 767 | 32, 618 | 138, 669 | 192, 825 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | October— | | Ten months ending October— | |
|--|----------|-----------|----------------------------|------------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Provisions, comprising meat and dairy products—Continued. | | | | |
| Lard (<i>Manteca; Banha; Saindoux</i>)— | | | | |
| Central America..... | \$8, 278 | \$13, 218 | \$97, 243 | \$149, 979 |
| Mexico..... | 24, 120 | 12, 082 | 254, 197 | 118, 564 |
| Santo Domingo..... | 1, 742 | 1, 544 | 21, 476 | 29, 520 |
| Cuba..... | 143, 631 | 63, 366 | 924, 957 | 875, 400 |
| Porto Rico..... | 17, 135 | 39, 395 | 195, 083 | 181, 961 |
| Argentina..... | | 22 | 2, 014 | 2, 993 |
| Brazil..... | 79, 686 | 183, 739 | 841, 740 | 948, 020 |
| Colombia..... | 10, 877 | 5, 617 | 118, 959 | 77, 625 |
| Other South America..... | 53, 647 | 67, 093 | 495, 441 | 554, 328 |
| Oleo and oleomargarine (<i>Grasa y oleomargarina; Oleo d'oleomargarina; Oléo et oléomargarine</i>)— | | | | |
| Central America..... | | 40 | 422 | 1, 350 |
| Mexico..... | | | 283 | 1, 009 |
| Colombia..... | 1, 066 | 427 | 6, 251 | 7, 375 |
| Other South America..... | 1, 812 | 582 | 22, 090 | 10, 072 |
| Butter (<i>Mantequilla; Manteiga; Beurre</i>)— | | | | |
| Central America..... | 3, 031 | 3, 033 | 39, 342 | 38, 584 |
| Mexico..... | 2, 627 | 2, 832 | 33, 479 | 37, 911 |
| Santo Domingo..... | 477 | 837 | 6, 347 | 9, 604 |
| Cuba..... | 376 | 4, 380 | 8, 469 | 12, 391 |
| Porto Rico..... | | 2, 588 | 5, 886 | 3, 784 |
| Brazil..... | 2, 968 | 15, 533 | 36, 575 | 87, 307 |
| Colombia..... | 1, 376 | 1, 429 | 17, 535 | 13, 031 |
| Other South America..... | 4, 138 | 9, 439 | 69, 762 | 90, 366 |
| Cheese (<i>Queso; Queijo; Fromage</i>)— | | | | |
| Central America..... | 774 | 1, 371 | 16, 473 | 14, 677 |
| Mexico..... | 996 | 974 | 11, 483 | 12, 347 |
| Santo Domingo..... | 321 | 382 | 4, 253 | 3, 998 |
| Cuba..... | 3, 361 | 6, 220 | 15, 120 | 23, 951 |
| Porto Rico..... | | 1, 465 | 2, 328 | 3, 032 |
| Brazil..... | | 295 | 267 | 370 |
| Colombia..... | 836 | 715 | 9, 867 | 7, 640 |
| Other South America..... | 966 | 1, 295 | 13, 471 | 12, 892 |
| Seeds (<i>Semillas; Sementes; Semente</i>): | | | | |
| Central America..... | 148 | 99 | 4, 865 | 4, 820 |
| Mexico..... | 1, 357 | 445 | 15, 653 | 25, 361 |
| Santo Domingo..... | 5 | 22 | 635 | 383 |
| Cuba..... | 424 | 744 | 2, 181 | 2, 865 |
| Porto Rico..... | | 26 | 131 | 47 |
| Argentina..... | | 10 | 666 | 255 |
| Brazil..... | 34 | 15 | 1, 181 | 555 |
| Colombia..... | 410 | 270 | 2, 621 | 971 |
| Other South America..... | 212 | 429 | 1, 868 | 2, 027 |
| Sugar, refined (<i>Azúcar refinado; Assucar refinado; Sucre raffiné</i>): | | | | |
| Central America..... | 3, 960 | 1, 758 | 43, 272 | 29, 252 |
| Mexico..... | 377 | 3, 389 | 14, 343 | 12, 887 |
| Santo Domingo..... | 159 | | 1, 824 | 970 |
| Colombia..... | 3, 354 | 1, 001 | 28, 810 | 15, 079 |
| Other South America..... | 1, 028 | | 4, 233 | 1, 083 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | October— | | Ten months ending October— | |
|---|----------|----------|----------------------------|-----------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Tobacco, unmanufactured (<i>Tabaco no manufacturado; Tabaco não manufacturado; Tabac non manufacturé</i>): | | | | |
| Central America..... | \$1, 939 | \$2, 873 | \$10, 996 | \$21, 181 |
| Mexico..... | 4, 479 | 5, 524 | 87, 086 | 102, 292 |
| Argentina..... | | 2, 020 | 1, 460 | 15, 259 |
| Colombia..... | 125 | 303 | 2, 906 | 6, 555 |
| Other South America..... | 5, 841 | 16, 270 | 76, 329 | 90, 007 |
| Tobacco, manufactures of (<i>Manufacturas de tabaco; Manufacturas de tabaco; Tabac fabriqué</i>): | | | | |
| Central America..... | 2, 132 | 3, 062 | 46, 304 | 46, 063 |
| Mexico..... | 293 | 210 | 4, 532 | 24, 823 |
| Cuba..... | 26, 892 | 13, 426 | 155, 596 | 98, 297 |
| Argentina..... | 37 | | 9, 210 | 1, 782 |
| Brazil..... | | | 65 | 550 |
| Colombia..... | | 68 | 654 | 5, 412 |
| Other South America..... | 2, 707 | 7, 842 | 66, 595 | 64, 793 |
| Wood, unmanufactured (<i>Madera no manufacturado; Madeira não manufacturado; Bois brut</i>): | | | | |
| Central America..... | 3, 179 | 1, 513 | 71, 046 | 23, 770 |
| Mexico..... | 15, 552 | 26, 611 | 177, 494 | 354, 120 |
| Cuba..... | 188 | 2, 678 | 15, 241 | 15, 361 |
| Argentina..... | 774 | 4, 593 | 17, 186 | 11, 679 |
| Brazil..... | | | 13, 793 | 75 |
| Colombia..... | 7, 066 | | 27, 746 | 25, 142 |
| Other South America..... | | 10, 065 | 33, 939 | 30, 968 |
| Lumber (<i>Maderas; Madeiras; Bois de construction</i>): | | | | |
| Central America..... | 1, 742 | 6, 913 | 96, 072 | 37, 644 |
| Mexico..... | 51, 435 | 49, 482 | 1, 131, 227 | 625, 113 |
| Santo Domingo..... | 5, 002 | 2, 423 | 64, 672 | 26, 355 |
| Cuba..... | 28, 439 | 62, 580 | 244, 364 | 212, 562 |
| Porto Rico..... | 10, 888 | 1, 912 | 82, 103 | 21, 156 |
| Argentina..... | 65, 366 | 89, 759 | 567, 841 | 773, 495 |
| Brazil..... | 34, 415 | 33, 717 | 502, 371 | 487, 587 |
| Colombia..... | 569 | 4, 304 | 57, 403 | 39, 923 |
| Other South America..... | 32, 229 | 51, 585 | 480, 842 | 456, 675 |
| Furniture (<i>Muebles; Mobilia; Meubles</i>): | | | | |
| Central America..... | 4, 959 | 2, 996 | 107, 851 | 35, 390 |
| Mexico..... | 10, 596 | 19, 030 | 152, 142 | 146, 632 |
| Santo Domingo..... | 895 | 230 | 9, 752 | 7, 227 |
| Cuba..... | 3, 071 | 2, 899 | 29, 940 | 14, 159 |
| Porto Rico..... | 557 | 230 | 7, 844 | 3, 200 |
| Argentina..... | 2, 993 | | 60, 317 | 41, 487 |
| Brazil..... | 6, 811 | 4, 079 | 39, 205 | 22, 954 |
| Colombia..... | 2, 598 | 1, 576 | 34, 129 | 21, 069 |
| Other South America..... | 9, 923 | 9, 797 | 64, 702 | 64, 207 |
| Wool, raw (<i>Lana cruda; Lã crúa; Laines brutes</i>): | | | | |
| Mexico..... | | | 30, 459 | |

URUGUAY.

NEW MARKET FOR UNITED STATES COAL.

In a communication from Montevideo, Consul SWALM says that he is gratified to be able to report that United States coal has come into active competition with Welsh coal. Ever since coal has been used as a steam-making fuel the English coal yards have had a complete monopoly, and have controlled prices in Uruguay. The Welsh coal strike accentuated these conditions, and 55s. (\$13.38) per ton has been demanded. In July, 1898, the Pocahontas Coal Company of the United States established itself in the River Plata, with offices at Buenos Ayres and yards at Montevideo, and since then contracts to the value of \$200,000 have been made. The work has just begun. Yards have been secured and coal in all needed quantities will be kept in stock. At the time the report was written three large cargoes had already arrived and had been taken eagerly.

Misrepresentation of this, as of all United States products, will no doubt follow introduction, but use will vindicate it. It is another line entered upon in the commercial expansion of the United States that presents the greatest possibilities to a good commodity.

The Pocahontas Company adopted the method that all firms in the United States seeking trade in any portion of Latin America should follow: It sent an able and intelligent agent to Uruguay to examine into existing conditions, and to report thereupon. He was aided and assisted by the consular service in every way possible, with the result that a fine and growing trade is promised.

VENEZUELA.

NATIONAL EXPOSITION IN 1900.

The secretary of the United States legation at Caracas, Mr. RUSSELL, transmits to the Department of State, under date of November 7, a translation of the following decree appearing in the Official Gazette signed by the President:

The President of the United States of Venezuela hereby decrees:

ARTICLE 1. On the 1st of January, 1900, there shall be opened in Venezuela

a national exposition of works of art and of natural, agricultural, and manufactured products. The place for the exposition shall be in this capital, and will be selected later. There shall be exhibited also other objects, which, on account of their importance or value, may be sent for this purpose.

ART. 2. This decree shall be communicated by the Ministry of Internal Affairs to all friendly nations, and more especially to the Latin-American countries, in order that they may exhibit their products and be officially represented.

ART. 3. The Ministry of Agriculture, Industry, and Commerce will appoint a board of directors, who shall be charged with the organization of the exposition and the formulation of regulations for the same.

ART. 4. The above-mentioned board of directors will appoint other boards in the different States, and the presidents of the States shall take the necessary steps to cause all the riches and progress of the country to be exhibited here.

ART. 5. The nations that may wish to take part in the exposition must be represented in all and each of the acts which may be decreed to celebrate the advent of the new century.

ART. 6. In the Venezuelan exposition, in addition to the products and articles mentioned in article 1, there will be exhibited the methods of education employed in the country; the methods of application and general workings of science, letters, and art; everything relating to social economy, hygiene, and public charity, systems of colonization, and all branches of national and foreign industry.

ART. 7. The works of art to be exhibited must be sent to the board of directors, together with a statement explaining the object, its character and dimensions, and also whether it has ever been exhibited in any other exposition.

ART. 8. The statements referred to in the preceding article can be sent to the board of directors, beginning with January 1, 1899.

ART. 9. Judges shall be appointed to examine and pass upon paintings, cardboard drawings and sketches, engravings on medals and fine stones, architectural objects, industrial and agricultural products, large machinery and apparatus, scientific works, physical and chemical instruments with their products, and works of art in general. The judges shall be named by the board of directors, with the approval of the President of the Republic.

ART. 10. All products, articles, and works to be exhibited must be marked with the number of their respective sections.

ART. 11. The board of directors shall divide the exposition into sections, and arrange catalogues for each section.

ART. 12. The judges referred to in article 9 shall send to the board of directors their decisions as to the diplomas to be given, said diplomas to be authorized by the minister of agriculture, industry, and commerce and the president and secretary of the board of directors.

ART. 13. The awards shall consist of gold, silver, and bronze medals and honorable mention.

ART. 14. The Venezuelan exposition shall be closed promptly on the 27th of April, 1900.

ART. 15. The board of directors shall adopt all necessary measures to promote the objects of the Venezuelan exposition.

ART. 16. All the departments of the National Executive shall take all measures necessary for the prompt fulfillment of this decree.

Given, signed with my hand, and sealed with the national seal and countersigned by the cabinet ministers at the federal palace of the capital in Caracas, October 28, 1898, eighty-eighth year of the independence and fortieth of the federation.

IGNACIO ANDRADE.

TRADE MISCELLANY.

ARGENTINE REPUBLIC.

Exports to Brazil.

The principal exports to Brazil from the Argentine Republic during the first nine months of the calendar year 1898, according to official data collected by the Review of the River Plate, were as follows: 100 bales of hair; 2,434 pipes, 4,295 casks, and 17,520 hogsheads of tallow; 54,788 tons of wheat; 29,643 tons of Indian corn; 10 tons of linseed; 18,451 tons of flour; 3,331 tons of bran; 1,705 bags of birdseed (alpiste); 475,851 bales of hay; and 711 casks of butter.

Petition for Refrigerating Steamers.

It is reported that a number of breeders and promoters of cattle have petitioned the Government to include in the matters to be considered at the extra session of Congress a bill authorizing a line of steamers constructed specially for the cattle, frozen meat, and butter traffic, including the latest designs of refrigerators, so as to prevent losses which occur under the present system of exporting in vessels inadequately equipped. The proposed measure also provides that on their return trips these ships may carry immigrants; the steamers may be armed and employed as transports during hostilities; the Government may put on board apprentices, pilots, engineers, cadets, etc., to learn the art of navigation, and at least one-fourth of the crew must be natives of Argentina.

COLOMBIA.

Value of Trade with New Orleans.

In the MONTHLY BULLETIN for December there was a statement of the importations and exportations to and from Colombia in 1897 from the New Orleans Consular District. In this it was stated that the imports were \$947,717.20, and the exports to Colombia via New Orleans amounted to \$155,219.77. These valuations were given as in Colombian currency, the silver peso or dollar being equivalent to \$0.418 United States currency. Since then the Bureau of the American Republics has received a communication from Señor ESCIPIÓN CANAL, Colombian Consul at New Orleans, in which he corrects the statement and says that the amounts were figured in United States currency and not in that of Colombia. This change in the monetary unit more than doubles the valuations in question and is indicative of the increasing trade relations between the two Republics.

MEXICO.

New Chemical and Pharmaceutical Laboratory. A factory for the preparation of chemical and pharmaceutical products has been recently opened at Santa Julia, a suburb of the City of Mexico. The steam engine and machines for preparing absorbent cotton are English and the machines for preparing the pharmaceutical products are French. The machinery was erected by a Mexican mechanical engineer.

Suchil Rubber and Coffee Company. The Mexican Tropical Planters' Company, of Kansas City, recently sold 1,000 acres of land to CHARLES E. RANSIER, of Independence, Iowa, who has organized a company with \$50,000 capital to develop it. The company will be known as the Suchil Rubber and Coffee Company of Iowa, and Mr. RANSIER will be its president. He is at present in Mexico arranging for the development of the lands.

Compressed-Air Motive Power. The first system of compressed-air motive power in Mexico has just been completed at the Rincon mines, near Temascaltepec, in the State of Mexico. The plant cost \$10,000, the machinery being furnished from the United States.

A New German Colony. A party of Germans are en route from Berlin and other points in Germany to settle on the territory of the International Land and Colonization Company. They have, through their agent, Mr. KEELING, who was in Mexico a few months since, secured 20,000 acres on what is known as the Yaveo tract. This land lies 15 miles from the station of Santa Lucrecia, on the Tehuantepec Railroad, 127 kilometers from the Gulf. The Colorado and the Trinidad Rivers bound two sides of the property taken up by the Germans. The colonists propose to engage in the cultivation of tropical products on quite a large scale.

Valuable Tabasco Mahogany. The Two Republics says the steamer *Lyderhorn*, from Frontera, Mexico, recently discharged at the yards of J. RAYNER, New York, 800 tons (397,000 feet) of Tabasco mahogany logs, some of the logs measuring 4 feet square, and some as long as 32 feet. Tabasco mahogany, being hard and fine-grained, and of a rich dark color, is especially adapted for fine interior trimmings, office and bank fixtures. Speaking of this cargo, Mr. RAYNER said, "It was beyond question the finest lot of mahogany received in the New York market in recent years." The amount of insurance carried on this cargo was \$30,000.

Wanted—Addresses of Business Firms in the United States. The Bureau of the American Republics is in receipt of the following communication from LEOPOLDO E. MARTINEZ, Fuerte-Sinaloa, Mexico, which is published for the information of manufacturers generally:

"We are trying to buy the best kind of machinery for irrigating purposes, and we beg you to kindly recommend to us some of the best manufacturers, with whom we could deal. We also need a public clock for this municipality, and we should be glad to get the addresses of some of the standard clock makers."

PERU.

**New Central American
Steamship Service.**

Under date of November 26, 1898, Minister DUDLEY, of Lima, writes of the inauguration of the service between Valparaiso, Panama, and Central American ports. The Pacific Steam Navigation Company (British) and the Compañía Sud-Americana de Vapores (Chilean) will extend their voyages, on a joint schedule, as far north as Ocos, Guatemala, and, if the prospect be encouraging, to ports in the Gulf of California and to San Francisco.

UNITED STATES.

**The Philadelphia Ex-
position.**

A bill appropriating \$350,000 from the funds of the National Government for the benefit of an exposition of manufactured products, to be held in the city of Philadelphia, this year, was passed by the House of Representatives, December 19, 1898. The same measure was approved by the Senate on March 29, 1898, as part of the Sundry Civil Appropriation Bill. To make the Government appropriation available, it is necessary that \$300,000 additional be secured by the Philadelphia Exposition Association; of this amount, the State has appropriated \$50,000; \$200,000 has been awarded by the city of Philadelphia, leaving a balance of only \$50,000 to be provided for by private subscription. It is expected that this exposition will be ready for opening on September 1, 1899, and that it will continue open for about ninety days. It is planned that the main part of the exposition shall be housed in permanent, but roughly finished, wings of what will ultimately be the home of the Commercial Museums. There will be two main buildings, which will give a floor space of over 4 acres for exhibition purposes. The plans are necessarily as yet in a somewhat chaotic state; in general, however, the idea is to permit nothing which does not relate to the foreign trade of the United States to be exhibited. At some time during the progress of the exposition, the Foreign Advisory Board of the Commercial Museum will be convened. This board consists of delegates sent from almost 200 chambers of commerce, including many in Central and South America.

**Farmers' National Con-
gress.**

The eighteenth annual session of the Farmers' National Congress was held at Fort Worth, Tex., from December 6 to 14, 1898, with a large attendance of delegates. In addition to the regularly accredited representatives of the leading agricultural institutions and societies of the United States, the Republic of Mexico was represented by two delegates and the Republic of Venezuela by one. SEÑOR MIGUEL J. ROMERO read a paper on "The Agriculture of Venezuela," in which he referred to the work of the Bureau of the American Republics and the Commercial Museums at Philadelphia. SEÑOR M. F. DEL RIO read an address, taking as his topic "The Agricultural Resources of Mexico." The contributions of both gentlemen received generous applause, and a vote of thanks was accorded them. Both papers will appear in the printed reports of the proceedings of the congress. The names of President DIAZ, of Mexico; President ANDRADE, of Venezuela; the Ministers of Agriculture of both Republics, and SEÑORS DEL RIO and ROMERO were placed on the roll as honorary members of the congress.

Death of Ranald T. McDonald. The announcement of the death on December 24, 1898, of RANALD T. McDONALD, late president and general manager of the Fort Wayne, Ind., Electric Corporation, was received with deep regret by all who have had dealings with this company. Mr. McDONALD was the founder of the electric manufacturing industry of Fort Wayne, and by his great energy and wise counsel contributed very largely to the success attained by the corporation. His death will not materially affect the business affairs of the corporation, but will necessitate the election of a new president.

Foreign Department of the General Electric Company. The Bureau of the American Republics is informed that the General Electric Company has appointed Mr. W. J. CLARK general manager of its foreign department in New York, and that Mr. D. MAZENET, who formerly held this position, becomes managing director of the Mexican General Electric Company, with headquarters at the City of Mexico. The scope of the General Electric Company's foreign department has been greatly widened and, while already very important, it is believed this department will become its foremost auxiliary. Mr. CLARK will have general management of all the foreign commercial relations of the company.

New Industrial Association. A new national association has been organized at Omaha, Nebr., the purposes of the association being the promotion of improved methods of flax, hemp, ramie, and silk culture, and of the improved preparation of fiber in the United States, the promotion of their use by United States manufacturers, the enactment of suitable national and State legislation, and in general the advancement of these interests in every manner practicable. The officers are: Former Secretary of Agriculture of the United States, J. STERLING MORTON, of Nebraska, president; Mrs. Governor LORD, of Oregon, vice-president; and Mrs. O. N. OLBERG, of Minnesota, Treasurer.

BOLETÍN MENSUAL

DE LA

OFICINA DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS,

UNIÓN INTERNACIONAL DE REPÚBLICAS AMERICANAS.

VOL. VI.

ENERO, 1899.

No. 7.

INFORME ANUAL DE LA OFICINA.

MENSAJE DEL PRESIDENTE DE LOS ESTADOS UNIDOS REMITIÉNDOLO AL CONGRESO.—CARTA DEL SECRETARIO DE ESTADO COMPENDIANDO LOS RESULTADOS OBTENIDOS.

RESTABLECIMIENTO DE LAS RELACIONES CON LA REPÚBLICA ARGENTINA.—ENTRADA PROBABLE DE CHILE EN LA UNIÓN.—RECIENTES PROGRESOS HECHOS EN LOS TRABAJOS DE LA OFICINA.

El informe anual del Director de la Oficina de las Repúblicas Americanas para el año de 1898 fué enviado, con los documentos anexos, al Congreso de los Estados Unidos el día 6 de enero, acompañado del siguiente mensaje del Presidente:

Al Senado y Cámara de Diputados:

Os envío una comunicación del Secretario de Estado que contiene el informe anual del Director de la Oficina de las Repúblicas Americanas, con los documentos anexos.

Habiendo mejorado la condición de la Oficina y prestando ésta hoy mayores servicios, según lo manifesté en mi mensaje anual, y en vista de las promesas de que las otras Repúblicas americanas se interesarán más en su mantenimiento, doy mi sincera aprobación á las recomendaciones del Secretario de Estado. Seguro estoy de que será tan grata para el Congreso, como lo ha sido para mí, la noticia de que la República Argentina se ha resuelto á restablecer

sus relaciones con la Oficina, y de que hay esperanzas de que la Unión Internacional Americana, creada por la notable conferencia de los representantes de nuestras repúblicas hermanas y de los Estados Unidos, que celebró sus sesiones en Wáshington en 1889-90, llegue á ser completa mediante la adhesión de la República de Chile al pacto que se firmó para el mantenimiento de la Oficina como órgano de la Unión. Los intereses de los Estados Unidos en llevar á efecto los laudables deseos de la Conferencia Internacional en cuanto á promover no solamente el tráfico sino más estrechas relaciones de amistad entre las repúblicas de este hemisferio, son tan palpables, que no dudo que la Oficina contará con las simpatías y el apoyo del Congreso en su carácter de agencia práctica para la realización de los objetos mencionados.

WILLIAM MCKINLEY.

MANSIÓN DEL EJECUTIVO,

Wáshington, 6 de enero de 1899.

CARTA DEL SECRETARIO DE ESTADO.

Señor PRESIDENTE:

Tengo la honra de remitiros el informe anual del Director de la Oficina de las Repúblicas Americanas, que versa principalmente sobre la administración provisional de la Oficina desde la muerte del último Director, Mr. JOSEPH P. SMITH, acaecida el 5 de febrero de 1898. El informe fué leído y aprobado el 17 del corriente en una reunión de la Comisión Ejecutiva de la Unión Internacional de Repúblicas Americanas. Se observará que los esfuerzos del Director provisional, que es un empleado del Departamento de Estado, designado en el mes de febrero próximo pasado, con la aprobación de la Comisión Ejecutiva, para que se hiciese cargo de la Oficina, se han dirigido principalmente á la realización de los importantes proyectos de su predecesor, así como á hacer frente á las dificultades económicas, producidas en su mayor parte por operaciones mercantiles á que dió lugar un contrato celebrado por la Comisión Ejecutiva en noviembre de 1896, á fin de obtener anuncios para el BOLETÍN MENSUAL; habiendo sido también objeto de esos esfuerzos el acallar la oposición de algunas empresas periódicas y otras á la competencia que les hacía una Oficina sostenida en parte con sumas votadas por el Congreso de los Estados

Unidos, satisfaciendo al mismo tiempo los deseos de la Comisión Ejecutiva de obtener fondos para mantener la Oficina y aumentar debidamente sus operaciones.

Me es satisfactorio poder asegurar que la administración provisional ha obtenido los fines indicados y que la Oficina parece haber entrado en una vía de desarrollo que promete la gradual realización de los propósitos de la Conferencia Internacional Americana de 1889-90, que la creó como una agencia para promover las relaciones amistosas y el tráfico entre las varias repúblicas del hemisferio occidental. Los esfuerzos de la Oficina en lo pasado, según se indicó en el informe anual del Director para 1897, han sido necesariamente de carácter más ó menos experimental, debido al hecho de que el plan trazado por la Conferencia Internacional era nuevo, tanto en su concepción como en su alcance, y para llevarlo á efecto había que resolver muchos problemas complicados. Es de esperar que estemos ya pisando sobre terreno firme, y nos induce á abrigar esta esperanza no sólo la condición actual de la Oficina y lo que promete para el porvenir, sino el hecho de que los otros miembros de la Unión le dan su apoyo cordial y decidido.

Por el informe del Director se ve que la solicitud últimamente hecha á los países latino-americanos de que pagasen sus cuotas anuales para el sostenimiento de la Oficina, ha dado por resultado que cinco de ellos han pagado una cantidad mayor que toda la suma recibida durante el año económico anterior. También se observará que algunos de los miembros de la Unión Internacional, que por algunos años habían dejado de figurar en ella, manifiestan ahora deseos de reasumir sus pasadas relaciones con la Oficina y de volver á contribuir con sus cuotas para el mantenimiento de la misma. Uno de los países en referencia es la República Argentina, que acaba de comunicar oficialmente su intención de obrar de la manera indicada. El Director llama asimismo la atención al interés que manifiesta el Ministro de Chile en los Estados Unidos respecto de la Oficina, lo cual justifica la esperanza de que aquella República, que fué el único de los países que tomaron participación en la conferencia Internacional Americana que no entró en la Unión, se resolverá á entrar en ella, completando así la unión de las Repúblicas Americanas, destinada á hacer más estrechos los lazos que las ligan para beneficio de todas.

En el momento en que la atención de todos se dirige con más interés que nunca á los mercados que en otras tierras se ofrecen á la industria y al comercio de los Estados Unidos, es de la mayor importancia que aprovechemos las numerosas muestras de amistad que nos dan nuestros vecinos del sur con el fin de establecer un cambio de productos y de ayudarnos mutuamente; y si tomamos en consideración los muchos puntos en que las aspiraciones é intereses de las repúblicas latino-americanas están de acuerdo con los que nos son más caros, es evidente que cada paso que tienda á identificarnos en simpatías y propósitos debe contribuir notablemente al desarrollo económico y social, tanto de nuestras repúblicas hermanas como de nosotros mismos. Desde el punto de vista de los servicios que en este sentido puede prestar la Oficina de las Repúblicas Americanas, el incremento que se dé á sus trabajos, de acuerdo con las miras de los representantes de los otros países que figuran en la Unión Internacional, debe, á mi juicio, ser motivo de congratulaciones, y me permito indicar que se llame la atención del Congreso al hecho de que se están haciendo esfuerzos para economizar y aumentar los recursos de la Oficina, en orden á que pueda ser de mayor utilidad con el menor costo posible al tesoro público.

A solicitud mía, el Ministro de Hacienda ha enviado al Congreso un cálculo de los gastos de la Oficina para el próximo año económico, así como un proyecto de ley para que se permita á dicha Oficina hacer uso de las cantidades que se reciban de los otros países durante el presente año económico. Las razones que se tuvieron en mira al formular este proyecto de ley están expuestas en las comunicaciones del Director de la Oficina, que acompañan á las que el Ministro de Hacienda ha dirigido á la Cámara de Diputados, y espero que el Congreso las estimará justificadas por las necesidades del caso.

Tengo la honra de apoyar la recomendación del Director de que se pida autorización al Congreso para imprimir 2,500 ejemplares del informe anual, á fin de que la Oficina pueda distribuirlos para satisfacer las solicitudes que se reciben pidiendo informes acerca de su condición actual y de sus planes para lo futuro.

Quedo del Señor Presidente atento y seguro servidor,

JOHN HAY.

DEPARTAMENTO DE ESTADO,

Washington, 30 de diciembre de 1898.

CARTA DEL DIRECTOR.

OFICINA DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS,

Washington, D. C., 21 de diciembre de 1898.

SEÑOR: De conformidad con las instrucciones que me fueron dadas por la Comisión Ejecutiva de la Unión Internacional de Repúblicas Americanas en la sesión del 17 del corriente, tengo la honra de suplicaros que el informe que acompaña á la presente, y que versa sobre los trabajos de la Oficina de las Repúblicas Americanas durante el año pasado, junto con un corto resumen de las deliberaciones y acuerdos de la Comisión Ejecutiva en dicha sesión, sea sometido al Señor Presidente á fin de que se sirva remitirlo al Congreso de los Estados Unidos.

Además de la noticia, contenida en el informe, de que es posible que la República de Chile dé por primera vez su apoyo á la Oficina, me es grato manifestar que acabo de ser informado oficialmente de que la República Argentina, que desde 1891 no había contribuido al mantenimiento de la Oficina, ha resuelto tomar las medidas necesarias á fin de reanudar sus antiguas relaciones. Este feliz resultado se debe especialmente al Doctor Don MARTÍN GARCÍA MÉROU, Ministro de la República Argentina en Wáshington, quien se ha empeñado en hacer comprender á su Gobierno la importancia creciente de la Oficina. A fin de poder contestar las preguntas que de muchas partes se me dirigen respecto de la condición y propósitos de la Oficina, me permito recomendaros que se pida al Congreso autorización para imprimir una edición de 2,500 ejemplares del informe anual, á fin de que puedan ser distribuidos por la Oficina.

Soy del Señor Secretario de Estado muy atento y seguro servidor.

FREDERIC EMORY,

Director.

Al Señor SECRETARIO DE ESTADO.

ACTA DE LA SESIÓN DE LA COMISIÓN EJECUTIVA DE LA
UNIÓN INTERNACIONAL DE REPÚBLICAS AMERICANAS,
QUE SE VERIFICÓ EL SÁBADO, 17 DE DICIEMBRE DE 1898.

WASHINGTON, D. C., *17 de diciembre de 1898.*

La Comisión Ejecutiva de la Unión Internacional de Repúblicas Americanas se reunió en el salón de recepciones del Departamento de Estado el sábado, 17 de diciembre de 1898, á las 11 de la mañana.

Presidió la reunión el Honorable JOHN HAY, Secretario de Estado, como Presidente de la Comisión.

Los otros miembros que estuvieron presentes fueron :

El Señor Dr. Don MARTÍN GARCÍA MÉROU, Ministro de la República Argentina.

El Señor Don JOAQUÍN BERNARDO CALVO, Ministro de Costa Rica.

El Señor Don MANUEL M. PONTE, Encargado de Negocios de Venezuela.

El Director de la Oficina de las Repúblicas Americanas, Mr. EMORY, también estuvo presente.

Habiendo manifestado la Comisión que estaba lista para oír el informe anual del Director de la Oficina, éste lo leyó, después de lo cual explicó los puntos principales relativos á la cuestión económica, y lo hizo como sigue :

En la primera página se dan las entradas y salidas durante el año económico que terminó el 30 de junio de 1898. El 5 de febrero de 1898 me hice cargo de la Oficina, y el cuadro detallado que aparece en la próxima página muestra cómo se gastó el dinero durante el resto del año económico. En la página tercera aparece un cuadro de las entradas y salidas desde el 1° de julio de 1898 hasta el 30 de noviembre del mismo año, y es importante dicho cuadro porque muestra la actual condición de la Oficina y sus recursos. La suma fijada para los gastos anuales fué de \$36,000, y aquellos ascendieron á \$19,430.79, quedando así el 1° de diciembre de 1898 un saldo de \$16,569.21. Las entradas por anuncios y ventas del Directorio Comercial y otras publicaciones, arrojaron un total durante este período, desde el 1° de julio hasta el 30 de noviembre, de \$17,812.35, y los gastos subieron á

\$16,078.85, dejando un saldo de \$1,733.50. A esta suma he agregado el valor de los anuncios hasta el 1° de diciembre de 1898, \$16,500, y el de cuentas no colectadas, \$8,000, lo cual arroja un total á favor de la Oficina de \$42,802.71 el 1° de diciembre de 1898. En el cuadro número cuatro se exponen minuciosamente los gastos hechos por mí desde el 1° de julio hasta el 1° de diciembre, y allí aparece una partida de lo que se debía por comisiones según contrato antes del 1° de marzo de 1898, lo cual quiere decir que esas sumas se adeudaban cuando aun no estaba á mi cargo la Oficina, y he estado pagándolas del mejor modo que me ha sido posible.

El Ministro de la República Argentina, Señor MÉROU, dijo. Encontramos muy satisfactorio el informe de Mr. EMORY y podemos aprobarlo en su totalidad. Es muy grata la noticia de que el Gobierno de Chile puede entrar en la Unión con los otros países latino-americanos, haciéndola así completa. Creo que quizá convendría hacer constar en el acta una manifestación del placer que la Comisión siente con este motivo.

El Ministro de Costa Rica, Señor CALVO, dijo. Me adhiero en absoluto á la moción del Señor Ministro de la República Argentina, y espero que se autorizará al Director para que exprese al Señor Ministro de Chile los sinceros deseos que tiene la Comisión de que la República de Chile entre á formar parte de la Unión.

El Señor PRESIDENTE dijo: De acuerdo con los deseos de la Comisión, el Director se servirá comunicar al Ministro de Chile que la posibilidad de que su país entre á formar parte de la Unión es motivo de complacencia para la Comisión.

Después de esto, se aprobó el informe y se dieron instrucciones al Director para que tomase las medidas de contumbre á fin de que dicho documento fuese enviado al Congreso de los Estados Unidos.

Se levantó la sesión.

INFORME ANUAL.

OFICINA DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS,

Washington, 17 de diciembre de 1898.

Al Señor Secretario de Estado, Presidente de la Comisión Ejecutiva de la Unión Internacional de Repúblicas Americanas, y á los otros Miembros de dicha Comisión.

SEÑORES: Tengo la honra de someter á vuestra consideración el informe relativo á los trabajos de la Oficina de las Repúblicas Americanas desde que fuí designado para hacerme cargo de ella con motivo de la muerte del último Director, Mr. JOSEPH P. SMITH, acaecida el 5 de febrero de 1898. La prematura muerte de Mr. SMITH, que había estado de Director menos de un año, privó á la Oficina de sus servicios, y puso término á la ejecución de sus proyectos, en parte realizados, y que tendían á hacer de más alcance y utilidad práctica los trabajos que la Conferencia Internacional Americana tuvo en mira cuando creó la Oficina en 1890. Lo que Mr. SMITH se proponía está explicado con toda claridad en el informe anual que fué preparado según sus instrucciones, pero que él no tuvo tiempo de aprobar, informe que yo presenté á la Comisión el 28 de febrero próximo pasado, por razón de que, según lo manifesté en mi comunicación de aquella fecha, contenía en sustancia sus ideas. Este informe contiene un resumen cuidadosamente preparado sobre los trabajos de la Oficina hasta la época en que fuí nombrado por el Secretario de Estado, y con la aprobación de la Comisión Ejecutiva, Director interino.

Por orden del Congreso de los Estados Unidos, el informe ha sido impreso, y es inútil, por tanto, que yo repita las conclusiones á que llega aquel documento. Me es satisfactorio, sin embargo, poder asegurar que, en cuanto me ha sido posible, bajo las condiciones en que encontré la Oficina, he podido realizar los planes á que el finado Director daba mayor importancia. Entre estos proyectos, figuraba la terminación del Directorio Comercial de las Repúblicas Americanas, obra en dos tomos, y que contiene 2,643 páginas de bien escogida materia descriptiva y estadística, en las que se exponen las riquezas naturales, industrias, comercio y leyes que afectan la agricultura y el tráfico en todos los países del hemisferio occidental, y se dan listas de comerciantes é indus-

triales á quienes se supone especialmente interesados en el desarrollo de las relaciones comerciales entre las diferentes naciones. El segundo tomo, que contiene 1,589 páginas, fué terminado en noviembre de 1898, y se dió principio á la distribución de ejemplares el 24 del mismo mes, ó sea cosa de un año después de la publicación del tomo primero. Esta obra, que fué proyectada en su totalidad por el finado Director, se considera como única, tanto por su alcance, como por la exactitud de los informes que contiene, y se cree que llegará á ser de gran valor práctico á las casas de comercio que se dedican ó están para dedicarse al tráfico con la América latina, al mismo tiempo que servirá como obra de consulta á todos los que buscan informes relativos al desarrollo industrial y comercial de las Repúblicas americanas y de las colonias europeas en el mar de las Antillas y en otros puntos de este hemisferio. La Oficina está especialmente agradecida á la Asociación Nacional de Manufactureros y al Museo Comercial de Filadelfia por las importantes indicaciones que le han hecho y por la ayuda que le han prestado en la compilación de listas de casas de comercio para aquella parte del segundo tomo del Directorio Comercial dedicada á los Estados Unidos.

Otro de los objetos que el finado Director se proponía especialmente alcanzar, según se ve por su informe anual, era que la Oficina se recomendase por sí misma á las casas de comercio de las Repúblicas americanas como un agencia importante para remover los obstáculos que se oponen al establecimiento de relaciones mercantiles más estrechas con los Estados Unidos, así como para abrir nuevos mercados al tráfico. Me causa placer poder asegurar que se han hecho progresos en este sentido, y que puedo repetir con énfasis estas palabras del finado Director en su informe anual para 1897: "La Oficina debe gran parte de su reciente desarrollo á la activa participación y á la vigilancia de los representantes en Wáshington de las varias repúblicas interesadas en ella." Al terminar el año de 1898, la Oficina se encuentra en una posición muy halagadora, pues cuenta con el apoyo unánime y cordial de los representantes diplomáticos de todos los países que componen la Unión, y abriga la esperanza de que las Repúblicas latino-americanas continuarán manifestando cada día creciente interés en sus trabajos. Estas esperanzas se justifican con las numerosas manifestaciones de aprecio y simpatía existentes en los

archivos de la Oficina. Un incidente muy grato, y que vino á corroborar esta manera de ver las cosas, fué la reciente visita que hizo á la Oficina el Señor Presidente de Costa Rica, quien, después de haber examinado los trabajos de la misma, manifestó que merecían su aprobación y que era su propósito contribuir, en cuanto le fuese posible, al desarrollo de dicha Oficina.

La Oficina siente también especial agradecimiento hacia el Señor ROMERO, Ministro de México, que formó parte de la Comisión Ejecutiva, y que al separarse de ella en el mes de junio próximo pasado, de conformidad con la disposición que prescribe que cada año cese en sus funciones uno de los miembros de dicho cuerpo, continuó siempre manifestando el mayor interés en los asuntos de la Unión Internacional. Asimismo está muy reconocida la Oficina al ex-Ministro del Brasil en los Estados Unidos, Señor MENDONÇA, quien desde que ella fué organizada, la favoreció con sus indicaciones y con su apoyo más decidido. El Señor Don CARLOS MORLA VICUÑA, últimamente nombrado Ministro de Chile en los Estados Unidos, ha honrado á la Oficina con manifestaciones que prueban el interés que toma en sus trabajos. Esto hace esperar que el Gobierno chileno, que, á pesar de haber estado representado en la Conferencia Internacional Americana que creó la Oficina, jamás ha querido hacer uso de su derecho de entrar en la Unión, se decidirá en día no lejano á prestar á la Oficina su eficaz apoyo.

Según tuve la honra de informar á la Comisión en la sesión del 28 de febrero de 1898, encontré los negocios de la Oficina en algún desorden cuando me hice cargo de ella, lo cual fué resultado de la larga enfermedad del último Director. La situación económica no era satisfactoria, debido á un contrato que había celebrado, con autorización de la Comisión, el predecesor del último Director, en noviembre de 1896. El fin que la Comisión se propuso al aprobar este convenio, fué obtener fondos para la Oficina por medio de anuncios en el BOLETÍN MENSUAL de la misma, en orden á hacer frente á los gastos ocasionados por esta publicación, mejorarla y aumentar su circulación, teniendo en mira dar á conocer á los diferentes países los recursos, industrias y comercio de cada uno. De conformidad con el contrato, la persona encargada de solicitar anuncios debía recibir por su comisión el 40 por ciento del valor de los que obtuviese. Como base para el buen éxito de esta

operación, se hizo imprimir durante algunos meses una edición del *BOLETÍN MENSUAL* con un costo de \$9,000 cada mes, ó sean \$108,000 al año. La entrada total producida anualmente por los avisos fué calculada en \$60,000, pero de esta suma había que sacar el 40 por ciento para el pago de la comisión, lo cual dejaba reducida aquélla á \$36,000.

Como el pago de las comisiones se hacía inmediatamente, y era preciso esperar para el reembolso la recolección del valor de los avisos, era evidente que, aunque la supuesta entrada hubiera sido suficiente, se necesitaba disponer de considerable capital para hacer frente á aquellos desembolsos. La cantidad fijada para los gastos de la Oficina no era más que de \$28,000, y el aumento de sus trabajos hacía indispensable que se empleara considerable número de personas, además de las que ya estaban en servicio. El Congreso de los Estados Unidos votó, en enero de 1898, la cantidad de \$41,972 para cubrir el déficit. En esa fecha la Oficina estaba atrasada en el pago de los sueldos y de numerosas reclamaciones procedentes de sus operaciones económicas, así como del aumento en los trabajos ocasionado por la necesidad de compilar, traducir, copiar con la máquina de escribir, etc., los datos requeridos para varias publicaciones. Era claro que el saldo que quedara de la suma votada para cubrir el déficit apenas podía bastar para estos gastos y para llevar á buen término los trabajos comenzados.

En estas circunstancias, indiqué á la Comisión Ejecutiva la conveniencia de poner fin al contrato para solicitar anuncios mediante el pago de una agencia con este fin, máxime en vista de las quejas procedentes de varias partes contra la competencia que los agentes de una Oficina, sostenida en parte por el Gobierno de los Estados Unidos, hacían á empresas particulares que se dedicaban al negocio de los anuncios. Por otra parte, parecía posible llevar á cabo el pensamiento de la Comisión Ejecutiva relativo á obtener una entrada para hacer frente á los gastos del *BOLETÍN MENSUAL*, con seguir ofreciendo sus columnas á los comerciantes é industriales, como un medio para dar á conocer sus efectos en los mercados adonde deseen enviarlos, y esto sin la mediación de personas que especulan, más ó menos, en esta clase de negocios, y sin hacer indebida competencia á empresas particulares. La Comisión Ejecutiva aceptó mis indicaciones, y me nombró Director de la Oficina por un período que no debía pasar

del fin del año económico en curso, esto es, del 30 de junio de 1898, y me dió amplia autorización para reorganizar la Oficina, cancelar los contratos celebrados con el fin de solicitar anuncios ó suscripciones, ú otros que me pareciesen nocivos á los intereses de la Oficina, "teniendo siempre en mira los intereses generales de la Unión Internacional y los deseos de la Comisión."

Con esta autorización, dí inmediatamente aviso de estar terminado el contrato para solicitar anuncios, y procedí á reorganizar la Oficina, de modo á conciliar sus asuntos comerciales, que estimaba valiosos, con las limitaciones impuestas por su carácter oficial y con los medios de que se podía disponer.

El 21 de mayo de 1898 tuve la satisfacción de poner en conocimiento de la Comisión que las medidas económicas adoptadas habían dado por resultado una reducción en cosa de \$5,000 mensuales de los gastos que se hacían cuando tomé á mi cargo la Oficina, y asimismo le manifesté que abrigaba la esperanza de que los fondos que había disponibles fuesen suficientes para llevar adelante los trabajos hasta la conclusión del año económico, el día 30 de junio de 1898. Mis esperanzas se realizaron, y al fin del citado año quedaba un saldo de \$702.78. Las recomendaciones que hice á la Comisión Ejecutiva en el informe que presenté en la sesión del 21 de mayo, fueron aceptadas.

El 25 de junio de 1898 se verificó otra sesión de la Comisión Ejecutiva, y en ella manifesté que se acercaba el día 30 de junio, fecha fijada para la expiración de mi período como Director provisional. Creyendo la Comisión que no era oportuno, bajo las condiciones entonces existentes, el nombramiento de un Director permanente, resolvió prolongar mi período como Director provisional hasta el 1° de octubre, y de nuevo me confirió los poderes especiales que me había dado el 28 de febrero. En las sesiones de la Comisión Ejecutiva del 17 de setiembre y del 26 de octubre de 1898, fué prolongado nuevamente el citado período.

En esta última sesión se resolvió que la administración provisional de la Oficina continuara con carácter indefinido, á fin de que la Comisión no se viese obligada á emitir otra resolución sobre el particular, antes de que se hubiesen realizado los proyectos que están en vía de ejecución para el desarrollo de los trabajos sobre bases más económicas.

Los esfuerzos de la dirección provisional han sido dedicados necesariamente, en proporción considerable, á los trabajos de reorganización, á completar los planes del anterior Director, al pago de deudas, y al arreglo de un gran número de cuestiones consecuentes al cambio de método en la conducción de los asuntos de la Oficina. Se consideró conveniente no sólo arreglar los asuntos de la Oficina, sino demostrar también la practicabilidad de aumentar su esfera de acción obteniendo al efecto mayores ingresos por concepto de anuncios y venta de publicaciones, evitando de esta suerte la necesidad de acudir otra vez al Congreso de los Estados Unidos en solicitud de un presupuesto adicional. Abri-gábase la esperanza de poder obtener este resultado sin afectar indebidamente los derechos de las personas ocupadas en la publicación de anuncios ó de las casas editoriales. El método empleado para la obtención de anuncios dentro de estos límites está ampliamente explicado en el aviso que se publica en el *BOLETÍN MENSUAL* desde el 5 de febrero último. Los resultados abonan la esperanza de que la Oficina recibirá el apoyo pecuniario de las casas de comercio de importancia que tienen marcado interés en el desarrollo de las relaciones comerciales entre las varias Repúblicas americanas, y justifican asimismo la esperanza de que en no lejano día el *BOLETÍN* pueda sostenerse por sí mismo sin necesidad de agencia en comisión y el consiguiente anticipo de dinero á cargo de los ingresos por concepto de anuncios.

Los contratos de anuncios han sido renovados en cantidad de \$4,961 y se han hecho nuevos contratos por \$1,018. Estos resultados, aunque pequeños en proporción al importe bruto obtenido bajo el sistema anterior, son sustancialmente alentadores por cuanto han sido obtenidos sin indebida solicitud y dejarán en beneficio de la Oficina una utilidad igual á su importe. No abrigo duda alguna de que la continuación de la conducta actual respecto á los anuncios dará por resultado, dentro de un período relativamente corto, un aumento en la circulación del *BOLETÍN*, un gran adelanto en el carácter de las materias contenidas en el mismo, y el mantenimiento de esta publicación independientemente de la cantidad presupuesta por el gobierno. La distribución gratuita del *BOLETÍN* en los Estados Unidos ha ocasionado gastos que, á mi juicio, no estaban justificados por los recursos de

la Oficina, y la circulación libre está limitada ahora á los periódicos, cámaras de comercio, bibliotecas, funcionarios del gobierno y personas que soliciten informes específicos. En las actuales condiciones he encontrado justificable pedir al Congreso de los Estados Unidos que disponga la publicación de 5,000 números mensuales para el año económico próximo que termina al 30 de junio de 1900, con el objeto de distribuirlos en este país como medio de propagar un conocimiento mejor de las fuentes de riqueza y posibilidades comerciales de las Repúblicas latino-americanas. Una edición de 8,000 números es distribuida en México, Centro América, Sud América y las Antillas; y el costo de esta edición, así como el de los números que ahora se están distribuyendo en los Estados Unidos, puede sufragarse á mi juicio con los ingresos probables por concepto de anuncios.

Además de la publicación del BOLETÍN, los trabajos de la Oficina comprenden la compilación é impresión, de cuando en cuando, de manuales sobre los diversos países latino-americanos. Cuatro de estos manuales han sido terminados, y sólo espero contar con los medios de sufragar su costo de impresión y distribución para darles publicidad. El anterior Director llamó la atención en su informe hacia el hecho de que los presupuestos para el sostenimiento de la Oficina no han sido nunca suficientes á sufragar los gastos de impresión de varios trabajos cuya publicación debía llevarse á cabo dentro de los límites de la esfera de acción de la Oficina, tal como fué ideada por la Conferencia Internacional, especialmente por cuanto todos estos documentos deben imprimirse en el idioma del país á que se refieren, de igual suerte que en inglés. Sobre este punto el anterior Director se expresó en los siguientes términos:

Si se practica un examen de investigación, se verá que los anteriores Directores de la Oficina se vieron obligados á acudir á varios expedientes para llevar á cabo la impresión de los trabajos que han sido publicados de cuando en cuando. Habría sido imposible hacerlo con los fondos que tenían á su disposición. Sólo pudo hacerse por virtud de la autorización que se obtuvo del Congreso de los Estados Unidos para imprimir los varios manuales y otras publicaciones, como documentos del Congreso, á cargo del fondo general para impresos.

Como medio de vencer esta dificultad, en parte al menos, el anterior Director sugirió la idea á los representantes de los países que componen la Unión Internacional, de que se tomaran "medidas al objeto de obtener para la Oficina el uso de las cantidades con

que contribuyen las otras Repúblicas, cuyos importes se pagan actualmente en la Tesorería de los Estados Unidos, para reembolsar á ésta por el anticipo de las diferentes cuotas de aquellos países." Se calculó que esta medida daría un ingreso á la Oficina de unos \$45,000 ó \$50,000. Yo he dado pasos para llevar á la práctica esta sugestión, y se ha pedido al Congreso de los Estados Unidos la autorización de este proyecto. Se han dirigido comunicaciones á los gobiernos de los otros países de la Unión Internacional preguntándoles si se les ofrece objeción alguna respecto del cambio propuesto, y cuatro de ellos han contestado ya manifestando su aquiescencia. Las cantidades que se han recibido de los otros países han variado de año á año, pero tengo el placer de consignar que hay fundamentos sustanciales para esperar que las cuotas de este año excedan con mucho al promedio anual. La Oficina ha sido informado del pronto pago de las cuotas correspondientes á cinco de aquellos países, cuyo total asciende á \$5,027.78. Uno de ellos, Venezuela, ha pagado la cantidad de \$540.41 en exceso durante el año económico terminado el 30 de junio de 1898. Aquella cantidad excede al total de importes recibidos de los otros países de la Unión en el año económico anterior, que fué de \$4,216.02.

Además de sus varias publicaciones, la Oficina se ocupa activamente en suministrar informes, ya verbalmente, ya por escrito, á los que los solicitan, no sólo en los Estados Unidos, sino también en muchas otras partes del mundo, especialmente en los países de la Unión Internacional Americana. Este ramo de los trabajos de la Oficina ha alcanzado tales proporciones, que el anterior Director hubo de establecer una sección de información con el objeto especial de dar contestación á las solicitudes de informes. Estas han continuado aumentando en número, y la Oficina recibe con frecuencia cartas de los otros países de la Unión, en las cuales se solicita su auxilio al objeto de obtener informes en asuntos comerciales, ó de interesar el capital americano en empresas mineras, industriales ó comerciales en los diversos países. Muchas de las cartas se refieren en términos laudatorios al BOLETÍN MENSUAL de la Oficina, hecho que indica que esta publicación se está distribuyendo con resultados satisfactorios en los países latino-americanos y que se está dando á conocer como medio práctico de fomentar el comercio. La Oficina responde á las solicitudes de los iniciadores de empresas especiales en busca de capital

americano, llamando solamente la atención á tales empresas en las páginas del *BOLETÍN*, después de convencerse, tras cuidadosa investigación, de que propiamente puede darse publicidad á tales proyectos. En los casos en que la Oficina no puede prestar ayuda alguna, se sugiere á los solicitantes que acudan á las corporaciones comerciales de los Estados Unidos que estén comprendidas más específicamente dentro del campo de acción que interesa al solicitante.

Las preguntas que generalmente se hacen, se refieren á las fuentes especiales agrícolas y mineras de los varios países; á la manera de obtener tierras para el cultivo, para la cría de ganado, y para la minería; los métodos empleados para la fabricación de azúcar y producción de café, cacao, goma elástica, frutas tropicales, etc., y las medidas que se han de tomar para adquirir tierras, ya sea para la aplicación de la actividad privada ó para llevar á cabo empresas en una escala más comprensiva. Con frecuencia se piden informes acerca de los derechos impuestos en las aranceles de los diversos países sobre artículos ó clases especiales de mercancías, derechos de entrada y ordenanzas de puertos, estadísticas de exportación é importación, condiciones impuestas por las leyes de un país respecto á las industrias y al comercio, nombres de los funcionarios del gobierno á quien hay que dirigirse en asuntos especiales, etc. De los países latino-americanos vienen, en número creciente, solicitudes de informes sobre los mercados de los Estados Unidos con relación á ciertos productos de aquellos países y á las clases de artículos que se producen ó fabrican en los Estados Unidos, que pudieran tomarse en cambio, los nombres de los importadores y exportadores interesados en el comercio latino-americano, y otros particulares que acusan un grande deseo de cultivar relaciones más estrechas.

En cumplimiento de la recomendación hecha por el anterior Director en su informe á la Comisión Ejecutiva en febrero último, la Oficina fué representada—exhibiendo al efecto sus trabajos—en la Exposición Internacional Transmisipiiana de Omaha, Nebraska, la cual se cerró el 31 de octubre último. En el *BOLETÍN* de noviembre de 1898, páginas 777-779, se encontrará un informe presentado por el agente de la Oficina en aquella Exposición. En este informe se indica que la exhibición hecha por la Oficina vino á llenar un objeto útil, no sólo haciendo conocer más extensa-

mente al pueblo de los Estados Unidos la utilidad de la Oficina sino también atrayendo la atención hacia las posibilidades comerciales é industriales de México, Centro y Sud América, y las Indias Occidentales. El anterior Director sugirió también la idea de que la Oficina fuese representada en la Exposición de París de 1900, así como en las exposiciones que hayan de celebrarse en los distintos países de la Unión Internacional. Como mi cargo de Director es meramente provisional, no he encontrado justificable el tomar medidas para llevar á cabo estas recomendaciones, pero las someto respetuosamente á la consideración de la Comisión Ejecutiva.

Acompaño un informe sobre la situación económica de la Oficina durante el año económico que terminó el 30 de junio de 1898, y que comprende también el período transcurrido desde la fecha en que me hice cargo de la Oficina, en 5 de febrero último hasta el 1 del corriente; acompaño también los números del *BOL-ETIN MENSUAL* publicados durante el pasado año económico, en los cuales se da cuenta sucesivamente de los trabajos realizados por la Oficina.

Es objeto de gran placer para mí reiterar en mi propio nombre las expresiones de reconocimiento que el anterior Director hizo presente á la Comisión Ejecutiva, y que yo extendiendo á los representantes de todos los países de la Unión Internacional por su valiosa cooperación en el manejo de los trabajos de la Oficina y su cordial apoyo de los esfuerzos hechos para aumentar su utilidad.

Tengo la honra de ser vuestro atento servidor,

FREDERIC EMORY,

Director.

INGRESOS

Del 1º de julio de 1897 al 30 de junio de 1898.

Presupuesto:

| | | |
|----------------------|-------------|-------------|
| Anual, 1898 | \$28,000.00 | |
| Adicional, 1898..... | 41,972.00 | |
| | | \$69,972.00 |
| Anuncios | | 32,051.41 |

Por concepto de ventas:

| | | |
|----------------------------|-----------|-----------|
| Directorio Comercial | 16,681.50 | |
| Otras publicaciones | 5,904.14 | |
| | | 22,585.64 |

| | |
|-------------|------------|
| Total | 124,609.05 |
|-------------|------------|

| | |
|-------------|------------|
| Gastos..... | 123,906.27 |
|-------------|------------|

| | |
|---------------------------------------|--------|
| Balance el 1º de julio 1 de 1898..... | 702.78 |
|---------------------------------------|--------|

GASTOS

Del 1º de julio de 1897 al 30 de junio de 1898.

| | Pagado por el Oficial pagador del Departamento de Estado. | | Pagado por el Director de la Oficina* del fondo de los productos de ventas, rentas, etc. | Total. |
|--|---|--|--|-------------|
| | Del presupuesto de 1899. | De los ingresos por concepto de ventas, rentas, etc. | | |
| Sueldos | \$37,999.69 | \$8,184.58 | \$3,908.16 | \$50,092.43 |
| Artículos de escribir | 6,968.95 | 964.69 | 781.00 | 8,714.64 |
| Alquiler de la Oficina | 1,666.66 | 833.35 | | 2,500.01 |
| Comisiones | 5,884.70 | 5,200.00 | 13,105.80 | 24,190.50 |
| Gastos de la Oficina de Nueva York | 360.83 | 553.43 | 2,065.63 | 2,979.89 |
| Máquinas de Escribir | 1,086.07 | | | 1,086.07 |
| Muebles, reparaciones, etc. | 1,191.65 | 165.79 | | 1,357.44 |
| Sellos de correo | 778.00 | | 450.00 | 1,228.00 |
| Biblioteca | 89.12 | 241.61 | 100.60 | 431.33 |
| Cablegramas y telegramas | 731.62 | 127.91 | 96.46 | 955.99 |
| Impresión | 7,636.01 | 11,773.94 | 1,000.00 | 20,409.95 |
| Mapas | 2,714.34 | | 206.25 | 2,920.59 |
| Teléfono | 263.96 | 62.50 | | 326.46 |
| Otros | 2,547.44 | 2,314.45 | 1,851.08 | 6,712.97 |
| Total | 69,919.04 | 30,422.25 | 23,564.98 | 123,906.27 |

* No se ha hecho pago alguno por el Director desde 5 de febrero de 1898, con excepción de los recibos expedidos contra el oficial pagador del Departamento de Estado, para su pago de los fondos del presupuesto, ó de los ingresos por concepto de ventas, rentas, etc., que se depositan inmediatamente en la tesorería de los Estados Unidos.

Del 5 de febrero de 1898 al 30 de junio de 1898.

| | Pagado por el oficial pagador del Departamento de Estado, presupuesto de 1898. | Pagado por el oficial pagador, ingresos, etc. | Total. |
|--|--|---|-------------|
| Sueldos | \$19,476.57 | \$514.61 | \$19,991.18 |
| Artículos de escribir | 3,666.10 | 13.69 | 3,679.79 |
| Alquiler de oficina | 666.66 | 333.34 | 1,000.00 |
| Comisiones por contratos hechos con anterioridad al 1 de marzo de 1898 | | 5,200.00 | 5,200.00 |
| Gastos de la oficina de Nueva York | 335.83 | 553.45 | 889.28 |
| Muebles | 555.61 | | 555.61 |
| Biblioteca | 32.12 | 145.69 | 177.81 |
| Cablegramas y telegramas | 602.80 | | 602.80 |
| Impresión | 6,142.38 | 10,750.26 | 16,892.64 |
| Mapas | 2,347.50 | | 2,347.50 |
| Teléfono | 97.02 | | 97.02 |
| Otros | 1,522.28 | 1,684.97 | 3,207.25 |
| Total | 35,444.87 | 19,196.01 | 54,640.88 |

Total de ingresos y gastos del 1° de julio de 1898 al 30 de noviembre de 1898.

| | | |
|---|---------------|---------------|
| Presupuesto anual, 1899..... | \$36, 000. 00 | |
| Gastos..... | 19, 430. 79 | |
| Balance, 1° de diciembre de 1898 | | \$16, 569. 21 |
| Ingresos por concepto de ventas, rentas, etc.: | | |
| Balance, 1° de julio de 1898 | 649. 82 | |
| Por concepto de anuncios..... | \$16, 444. 70 | |
| Por ventas: | | |
| Directorio Comercial | \$260. 00 | |
| Otras publicaciones..... | 457. 83 | |
| | 717. 83 | |
| | | 17, 162. 53 |
| | | 17, 812. 35 |
| Gastos | | 16, 078. 85 |
| Balance, 1° de diciembre de 1898 | | 1, 733. 50 |
| Valor de los anuncios, 1° de diciembre de 1898..... | | 16, 500. 00 |
| Cuentas no cobradas..... | | 8, 000. 00 |
| Total de ingresos de la Oficina, 1° de diciembre de 1898..... | | 42, 802. 71 |

GASTOS.

Del 1° de julio de 1898 al 30 de noviembre de 1898.

| | Del presu- puesto anu- al de 1899. | De los ingre- sos por ven- tas, rentas, etc. | Total. |
|---|--|---|---------------|
| Sueldos | \$14, 830. 44 | \$2, 743. 54 | \$17, 573. 98 |
| Artículos de escribir | 85. 80 | 52. 41 | 138. 21 |
| Alquiler | 833. 33 | | 833. 33 |
| Impresión..... | 3, 279. 25 | 9, 456. 36 | 12, 735. 61 |
| Sellos de correo | 153. 17 | 266. 00 | 419. 17 |
| Biblioteca | 36. 50 | 11. 25 | 47. 75 |
| Comisiones por contratos antes del 1° de marzo de 1898 | | 2, 375. 18 | 2, 375. 18 |
| Teléfono | 33. 75 | 33. 75 | 67. 50 |
| Otros | 178. 55 | 1, 140. 36 | 1, 318. 91 |
| Total | 19, 430. 79 | 16, 078. 85 | 35, 509. 64 |

MUERTE DEL MINISTRO ROMERO.

Profunda impresión produjo en los círculos oficiales y sociales de Wáshington la muerte del Ministro ROMERO acaecida el día 30 de diciembre próximo pasado. Después de corta pero penosa enfermedad, dejó de existir, cuando apenas iba á cumplir 62 años de edad, el eminente diplomático que por tantos años y con tanto acierto representó á México en los Estados Unidos.

En el número del BOLETÍN MENSUAL correspondiente á diciembre, se publicó un ligero bosquejo sobre la vida del Señor ROMERO, y en él se da cuenta de sus numerosos é importantes servicios durante su larga carrera pública, que abrazó un período de más de 40 años, pues no era sino un adolescente cuando entró por primera vez en la Secretaría de Relaciones Exteriores de su país. En todos los cargos que desempeñó, y que fueron muchos, se distinguió siempre por su laboriosidad excepcional, por su notable inteligencia, su recto criterio y su integridad á toda prueba. Como Ministro de Hacienda de México, mostró que poseía las dotes de un verdadero economista; pero fué, sobre todo, al frente de la Legación mexicana en Wáshington donde el Señor ROMERO sobresalió, elevándose á la altura de los primeros diplomáticos del mundo. Hombre de miras superiores, de admirable tacto y de singular penetración, parecía haber sido destinado por la naturaleza para representar el brillante papel que representó en el vasto teatro de la diplomacia americana.

En reconocimiento de sus dilatados y valiosos servicios, su Gobierno acababa de honrarle con el nombramiento de Embajador en Wáshington, pero la muerte vino á sorprenderle antes de que pudiera ser recibido en este alto carácter por el Presidente de los Estados Unidos.

Durante la Conferencia Internacional Americana, en la que representó á su patria como delegado, el Señor ROMERO se captó el aprecio y respeto de todos sus colegas por el sano criterio con que estudiaba todas las cuestiones y por el espíritu esencialmente conciliador de que estaba animado. Aquella asamblea le distinguió eligiéndole como uno de sus dos vicepresidentes.

Sus trabajos en favor de la Oficina de las Repúblicas Americanas son bien conocidos, y puede asegurarse que nadie tomó nunca más interés que él en todo aquello que podía tender al desarrollo y bienandanza de la Unión Internacional. Cuando fué organizada por primera vez la Comisión Ejecutiva, el Señor ROMERO fué uno de sus miembros, y siempre se recordarán con satisfacción sus servicios en aquel puesto.

El fallecimiento de este distinguido hombre público ha sido motivo de sincero y universal sentimiento, justo tributo á la memoria de aquel levantado espíritu, que, inspirándose siempre en ideas del más puro americanismo, no limitó sus servicios á su

patria, sino que los hizo extensivos á casi todas repúblicas de este continente.

Al saberse el desenlace fatal que había tenido la enfermedad del Señor ROMERO, la Comisión Ejecutiva de la Unión Internacional fué convocada á una reunión por el Señor Secretario de Estado á fin de que adoptase una resolución expresiva del pesar que le había ocasionado la gran pérdida que, con la muerte del ilustre diplomático, acababa de sufrir la Unión Internacional de Repúblicas Americanas. He aquí la resolución que se adoptó:

Considerando: Que la Comisión Ejecutiva de la Unión Internacional de Repúblicas Americanas ha sabido con profundo pesar la muerte del Honorable MATÍAS ROMERO, Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario de los Estados Unidos Mexicanos ante el Gobierno de los Estados Unidos de América, acaecida el 30 de diciembre de 1898:

Se resuelve, 1º. Que la Comisión deplora hondamente la pérdida del diplomático illustre, hábil y probo, cuyos sinceros, activos y útiles esfuerzos en favor del Gobierno que representaba y de la Oficina de las Repúblicas Americanas, de la cual fué uno de los fundadores, así como su infatigable sostenedor y amigo, le captaron el respeto, la admiración y el aprecio de todos aquellos que tuvieron la dicha de tratarle.

2º. Que la Comisión Ejecutiva, de la cual el Señor ROMERO fué durante tres años uno de los miembros más activos y prominentes, presenta al Gobierno de México y á la familia del finado su más sentido pésame, y que conservará imperecedero recuerdo de su integridad, desinterés y cultura.

3º. Que se saquen copias de estas resoluciones para presentarlas al Gobierno de México y á la familia del finado y que se conserven en los archivos de la Oficina y se introduzcan en el acta de esta reunión, como un nuevo testimonio del alto aprecio y respeto que esta Comisión sentía por el Señor ROMERO.

4º. Que la Oficina de las Repúblicas Americanas permanezca cerrada desde hoy, 31 de diciembre, hasta después de los funerales.

Los funerales del Señor ROMERO tuvieron lugar el día 1º de enero en la iglesia de San Mateo. Asistieron á aquella triste ceremonia el Señor Presidente de los Estados Unidos y su Gabinete, el Cuerpo Diplomático acreditado en Wáshington, los miembros de la Corte Suprema de los Estados Unidos, Senadores, Diputados, oficiales del ejército y la armada y otros funcionarios públicos de alto rango. Numerosas y bellísimas coronas de flores cubrían el féretro, figurando entre ellas la que envió la Comisión Ejecutiva de las Repúblicas Americanas.

El cadáver del Señor ROMERO fué depositado temporalmente en una bóveda en el cementerio de Mount Olivet, de donde será trasladado á la ciudad de México para su final inhumación.

EL SEÑOR CALVO NOMBRADO MINISTRO PLENIPOTENCIARIO.

El Gobierno de Costa Rica ha dado un paso muy importante al elevar su legación en Wáshington al grado de plenipotencia, y es muy satisfactorio saber que seguirá al frente de la misma el distinguido diplomático Don JOAQUÍN BERNARDO CALVO, quien, desde hace algunos años, ha estado representando á su país en los Estados Unidos. Nació el Señor CALVO en San José, capital de Costa Rica, y es hijo de uno de los estadistas más eminentes de la América Central. Recibió esmerada educación, lo cual le permitió entrar en la vida pública en muy temprana edad. Aunque es todavía joven, ha prestado á su patria notables servicios. El Señor CALVO fundó en Costa Rica el primer periódico diario, y en él sostuvo con vigor los intereses agrícolas de la República.

Más tarde desempeñó, á entera satisfacción, el cargo de gobernador de la provincia de Cartago. En 1886 publicó un libro sobre Costa Rica, que ha sido traducido en varias lenguas, y en 1888 estableció en Costa Rica el registro civil. Cuando se reunió la Conferencia Internacional Americana, en 1889, el Señor CALVO era el Secretario de la Delegación costarricense, y en 1890 regresó á su país. Volvió de nuevo á Wáshington en 1891 como delegado á la Conferencia Monetaria convocada en aquel año, y en aquella epoca fué nombrado Encargado de Negocios de su patria en esta capital. Con este carácter negoció, en 1892, el tratado de reciprocidad con los Estados Unidos. El Señor CALVO tuvo á su cargo todos los asuntos de Costa Rica relacionados con la Exposición Universal de Chicago, y á su inteligencia y actividad se debe que su patria haya figurado con tanta distinción en aquel gran certamen. En reconocimiento de sus numerosos é importantes servicios, el Gobierno costarricense le elevó en 1896 al grado de Ministro Residente, y ahora acaba de promoverle al rango de Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario. Este último ascenso viene á coronar su carrera diplomática. El Presidente de los Estados Unidos recibió al Señor CALVO en su elevado carácter el día 5 de enero del año corriente, y en esa ocasión se pronunciaron los discursos que se leerán á continuación.

DISCURSO DEL SEÑOR CALVO.

SEÑOR PRESIDENTE: El Gobierno de Costa Rica, vivamente impresionado por las muy honrosas atenciones que el Gobierno de los Estados Unidos dispuso al Señor Presidente titular de la República, Don RAFAEL YGLESIAS, durante su permanencia en este país, me ha acreditado con el carácter de Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario en esta capital, confiándome la misión especial de manifestar de modo solemne, á Vuestra Excelencia, el más cordial y sincero reconocimiento del pueblo y Gobierno de Costa Rica por las muestras de consideración con que, una vez más, el Gobierno de Washington ha tenido á bien hacer patentes sus sentimientos hácia aquella República hermana.

Esas demostraciones, principalmente en momentos en que los destinos de esta gran Nación se ensanchan, y cuando parece próxima la realización del pensamiento de unir las aguas de los dos grandes océanos á través del Istmo centroamericano, evidencian de una manera elocuente, para los Estados que forman aquella privilegiada región en particular, y en general para las otras naciones del continente, el profundo interés siempre demostrado por los Estados Unidos en favor del bienestar de aquellos pueblos.

El mundo ha contemplado con asombro el prodigioso desenvolvimiento de este país en todas las manifestaciones de la actividad humana, y ha admirado las sabias instituciones que dan prestigio á su Gobierno y hacen la felicidad de su pueblo; pero es aún más digno de la admiración universal el generoso espíritu de elevada fraternidad que ha inspirado sus relaciones con las demás naciones de este Hemisferio.

Señor Presidente, los Estados de Centro America han visto, en distintas ocasiones, manifestarse este espíritu del Gobierno y pueblo de los Estados Unidos, y la República de Costa Rica, con motivos tan gratos y especiales, saluda con efusión al noble pueblo americano y á su digno Gobierno, y hace votos sinceros por su bienestar y por la felicidad personal de Vuestra Excelencia.

CONTESTACIÓN DEL SEÑOR PRESIDENTE.

SEÑOR MINISTRO: Los lazos de cordialidad que han unido por tan largo tiempo á los Estados Unidos y á la República de Costa Rica, se patentizan nuevamente en el hecho de haber vuestro Gobierno elevado su representación en esta capital al grado de plenipotencia, y me es grato recibir la carta credencial que os acredita con el carácter de Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario.

Una de las circunstancias más agradables relacionadas con este ascenso es la manifestación que me habéis hecho de que, al elevaros á este alto rango, el Gobierno de Costa Rica ha querido mostrar así su reconocimiento por la manera como fué recibido vuestro dignísimo Presidente, Don RAFAEL YGLESIAS, durante su reciente visita á los Estados Unidos. Y puedo aseguraros que el amistoso espíritu de que estábamos animados este Gobierno y yo, al dar cordial acogida al Majistrado Supremo de una república vecina, durante su corta permanencia aquí como huésped de la nación, era no sólo grata y espontánea expresión de nuestro aprecio hacia la persona de vuestro honorable Presidente,

sino de la alta estima en que tenemos la buena amistad que existe entre dos estados soberanos ligados por tantos y tan importantes intereses. Son mis más vivos deseos que esos intereses encuentren en el curso de los años venideros mayores oportunidades para desarrollarse en beneficio mutuo, y á la realización de este fin prestaré gustoso mis mejores esfuerzos.

Señor Ministro, os congratulo por esta bien merecida distinción. Una larga residencia entre nosotros os ha hecho estimar en lo que valen las relaciones entre los dos países y sus habitantes, así como los necesidades comunes á ellos, y vuestra pasada conducta ha contribuido á fortalecer los vínculos de amistad que los unen, no menos que á captaros el aprecio de cuantos os han tratado social ú oficialmente.

Os ruego que llevéis al conocimiento de Su Excelencia el Señor Presidente de Costa Rica los ardientes deseos que animan á este Gobierno y á mi país de que la República y pueblo de Costa Rica continúen gozando siempre de paz, prosperidad y progreso.

El Señor Ministro CALVO ha manifestado constantemente el más vivo interés en los trabajos de la Oficina de las Repúblicas Americanas, y ha dado á ésta su más decidido apoyo. Es uno de los miembros de la Comisión Ejecutiva, y en ella ha prestado y sigue prestando muy valiosos servicios. La Oficina ha visto con el mayor placer la elevación de este notable diplomático á la categoría de Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario.

VALOR DEL COMERCIO AMERICANO CON LA GRAN BRETAÑA.

Según las cuentas oficiales relativas al comercio y á la navegación del Reino Unido de la Gran Bretaña, el valor declarado de todas las mercancías importadas (incluyendo las procedentes de posesiones británicas) durante el trimestre que terminó el 30 de setiembre de 1898, fué de £108,646,823, ó sea de \$528,023,560 en moneda de los Estados Unidos. De este gran total, £81,820,716 ó sea \$397,638,680 se recibieron de naciones extranjeras. De la última cantidad, £25,564,249, ó sea \$124,242,250 representan la valuación del total de importación procedente de países americanos. Esta suma incluye las siguientes cantidades: Estados Unidos, \$103,727,928 (£21,343,195); México, \$316,615 (£65,147); Guatemala, \$149,396 (£30,740); Honduras, \$36,343 (£7,478); Salvador, \$25,432 (£5,233); Nicaragua, \$45,913 (£9,447); Costa Rica, \$261,385 (£53,783); Colombia,

\$546,332 (£112,414); Venezuela, \$29,238 (£6,016); Ecuador, \$400,552 (£82,418); Perú, \$1,741,756 (£358,386); Chile, \$4,859,582 (£999,914); Brasil, \$4,621,325 (£950,890); Uruguay, \$383,245 (£78,857); República Argentina, \$7,025,261 (£1,445,527); Haití y Santo Domingo, \$31,439 (£6,469); Cuba y Puerto Rico, \$40,508 (£8,335).

Durante el mismo período la Gran Bretaña exportó mercancías por valor de \$292,673,958 (£60,220,979). De esta cantidad \$104,481,816 (£21,498,316) fueron á las posesiones británicas del extranjero, y \$188,192,142 (£38,772,662) fueron á otros países. De la ultima cantidad \$43,278,348 (£8,905,010) fueron á América y se distribuyeron de la manera siguiente:

Estados Unidos, \$17,101,295 (£3,518,785); México, \$2,207,237 (£454,164); Guatemala, \$195,644 (£40,256); Honduras, \$40,678 (£8,370); Salvador, \$151,146 (£31,100); Nicaragua, \$138,632 (£28,525); Costa Rica, \$157,158 (£32,337); Colombia, \$1,008,406 (£207,491); Venezuela, \$531,645 (£109,392); Ecuador, \$400,576 (£82,423); Perú, \$964,788 (£198,516); Chile, \$2,386,843 (£491,120); Brasil, \$7,579,296 (£1,559,552); Uruguay, \$2,145,432 (£441,447); República Argentina, \$7,854,236 (£1,616,098); Paraguay, \$5,701 (£1,173); Haití y Santo Domingo, \$217,903 (£44,836); Cuba y Puerto Rico, \$191,732 (£39,451).

Aparte de los Estados Unidos, los únicos países á los cuales se exportaron mercancías en cantidades que exceden á los productos importados de aquellos países, fueron: Costa Rica, Chile, y el Perú,

Las cuentas del comercio de importación y exportación de la Gran Bretaña están compiladas "en la Aduana, de Documentos tomados de aquel departamento." Estas cuentas están sujetas á la inspección de la Cámara de Comercio en lo que se refiere á la naturaleza y extensión de la información estadística suministrada y á la forma y construcción de las partidas. En los cuadros preparados, las importaciones están clasificadas generalmente como recibidas de los países de donde fueron embarcadas directamente para el Reino Unido. En la mayor parte de los casos, el país de embarque es también el país de origen, pero no ocurre así siempre. En mayor ó menor escala, las mercancías que proceden de un país se acreditan á los otros países en cuyos puertos han sido reem-

barcadas. Así, Bolivia no figura en absoluto en la estadística porque al presente no tiene costas. Las exportaciones al Paraguay están consignadas, pero las importaciones procedentes de aquel país se acreditan á la República Argentina ó al Uruguay en donde las mercancías son reembarcadas.

REPÚBLICA ARGENTINA.

ESTADÍSTICA DEL COMERCIO EXTERIOR.

La estadística oficial del comercio exterior de la República en los tres primeros trimestres de 1898 ha sido publicada. Esta estadística acusa los siguientes totales en oro: importación, \$80,522,995; exportación, \$100,413,169; importación de oro y plata en barras, \$1,192,387; exportación de oro y plata en barras, \$1,066,663. Comparadas la importación y exportación con las correspondientes de 1897, la primera acusa un aumento de \$7,603,405 y la exportación un aumento de \$20,789,480. Cuando se toma en consideración el premio sobre el oro, esto indica un estado de negocios de lo más halagador. El comercio exterior fué dividido entre los siguientes países (con excepción de una partida de \$15,867,978 designada con el nombre de "órdenes").

| | Importación. | Exportación. |
|----------------------|--------------|--------------|
| Gran Bretaña | 29, 416, 015 | 14, 716, 833 |
| Italia | 10, 802, 747 | 3, 743, 924 |
| Alemania | 9, 058, 624 | 15, 430, 631 |
| Francia | 7, 967, 759 | 18, 747, 611 |
| Estados Unidos | 7, 380, 831 | 4, 272, 557 |
| Bélgica | 7, 191, 996 | 11, 470, 268 |
| Brasil | 3, 983, 301 | 4, 955, 645 |
| España | 2, 591, 668 | 175 782 |
| Paraguay | 1, 445, 791 | 115, 436 |
| Uruguay | 360, 623 | 3, 088, 706 |
| Holanda | 89, 138 | 324, 139 |
| Chile | 62, 371 | 1, 208, 618 |
| Portugal | 56, 123 | 11, 597 |
| Bolivia | 38, 029 | 377, 033 |
| Antillas | 24, 853 | 95, 139 |
| Otros países | 52, 926 | 5, 861, 272 |

La importación procedente de los siguientes países acusa un aumento: Italia, \$2,909,540; Gran Bretaña, \$1,891,710; Bélgica, \$1,093,327; Alemania, \$831,445; Estados Unidos, \$405,709.

Francia acusa un descenso de \$553,709. Durante los nueve primeros meses de 1898, la Argentina exportó á los Estados Unidos los siguientes productos agrícolas: cueros secos de buey, 388; pieles de carnero, 66 fardos ó 65,477 libras; pieles de cabra, 1,625 fardos ó 1,321,437 libras; lana, 11,734 fardos ó 10,864,866 libras; pelo, 551 fardos ó 546,631 libras; sebo, 58 barriles ó 12,787 libras; heno, 63 fardos; quebracho, 4,462 toneladas.

Durante el mismo período las principales exportaciones de la República á los demás países fueron: trigo 662,509 toneladas; maíz, 446,484 toneladas; linaza, 152,974 toneladas; harina de trigo, 18,870 toneladas; lana, 361,881 fardos; heno, 564,172 fardos; cueros, 2,460,803; carneros helados, 1,875,179; ganado en pié, 82,764; carneros vivos, 455,219. La exportación de la mayor parte de estos artículos acusa un aumento sobre la correspondiente á iguales meses de 1897.

La tonelada de la Argentina equivale á 1,000 kilos ó 2,204 libras. El peso de un fardo varía; á continuación se consignan los equivalentes oficiales: lana, 420 kilos; pieles de carnero, 450 kilos; pieles de cabra, 370 kilos; heno, 50 kilos.

EL CULTIVO DEL ALGODÓN.

El "South American Journal" publica lo siguiente con relación á uno de los que han sido productos experimentales de la República:

El cultivo del algodón en la Argentina no es en manera alguna experimental, sino, al contrario, una de las primeras industrias que recibieron atención cuando los capitalistas ingleses se fijaron por primera vez en aquella República. Los esfuerzos de nuestros compatriotas en aquellos remotos días fueron obstaculizados por las vastas distancias y la falta de comunicación barata y rápida con la costa. Pero bastante se hizo para probar, fuera de toda duda, que, aun en aquellos días en que había escasa ó tal vez ninguna comunicación entre el interior y los pueblos de la costa, aquella industria pudo haber sido productiva. En los últimos años se ha prestado atención de nuevo al cultivo del algodón, y el gobierno de la Argentina ha mostrado el deseo de proteger la industria por medio de concesiones para la manufactura de algodón con destino al consumo nacional. Sin embargo, no hay al presente muchos acres sembrados de algodón y la mayor parte de éstos tienen carácter experimental; pero los resultados obtenidos en aquella área destinada á experimentos revelan suficientemente las favorables condiciones del país desde este punto de vista.

Hay tres clases de algodón: árbol de algodón, arbusto de algodón y algodón herbáceo. Los dos últimos son una degeneración del árbol del algodón, que

crece á una altura de 20 á 23 piés y florece por 15 ó 20 años, produciendo un algodón muy delicado, blanco y sedoso; pero la fibra es tan corta que no puede hilarse y sólo se usa para guatados y para rellenar cojines y colchones. El algodón herbáceo es el más productivo y útil y por consiguiente es el que más se cultiva. Crece á una altura de unos 2 piés en algunas partes del mundo y de $5\frac{1}{2}$ á $6\frac{1}{2}$ en otras, pero en este último caso la planta pertenece más bien á la clase de los arbustos. Con excepción de muy pocas clases, el algodón requiere suelo flojo y nutritivo, más bien húmedo que seco, con suficiente capa vegetal que pueda removerse fácilmente, cuando se le azadona para el beneficio de la planta, y susceptible además de profunda aradura. Un suelo apropiado en el cual ha existido otra planta es mucho mejor para el cultivo del algodón que las tierras nuevas, siempre que sea de buena calidad. Esta clase de terreno abunda en Córdoba y en la mayor parte de las provincias de la Argentina. En los últimos años se han establecido unos cuantos telares de algodón en la República y su número aumentará probablemente, pues los capitalistas reconocen que los géneros de algodón manufacturados en el país obtiene fácil y provechosa salida en el mercado de Buenos Aires.

La mejor clase de semillas para la Argentina sería la de una especie de algodón cultivado por los Dyaks en Borneo, que produce una cosecha en perfecto estado de madurez cuatro meses después de la siembra. Además de esta muy importante consideración, sus cápsulas son más voluminosas que las del algodón común, y perfectamente blancas, mientras que la planta crece á una altura de 5 á 6 piés. Hay sin embargo otra especie de algodón que crece aún más rápidamente y tiene la ventaja de que se dá mejor en los terrenos en donde el trigo acaba de recojerse y sin otra preparación de la tierra que el paso del rastrillo por la superficie. Esta especie es originaria de China. La lluvia y el rocío hacen que la semilla germine muy rápidamente, y la flor aparece en corto tiempo; ésta es de un hermoso color amarillo y es remplazada más tarde por una cápsula del tamaño de una nuez que se abre naturalmente en cuarenta días, mostrando cuatro motones de algodón extremadamente blanco. Las tierras en la vecindad de los ríos Paraná y Uruguay poseen, de igual suerte que Córdoba, las condiciones climatológicas por excelencia para el cultivo del algodón. Este clima, según se dice, es casi idéntico al de los conocidos Estados algodoneros de Misisipi, Georgia, y Arkansas. A lo largo de los ríos Paraná y Uruguay hay pequeñas islas, algunas de las cuales son extremadamente pequeñas; pero otras son más grandes, y en ellas puede cultivarse indudablemente suficiente algodón para surtir todo el mercado de Manchester.

BOLIVIA.

PRODUCCIÓN DE ESTAÑO.

Los Estados Unidos importan al año, por término medio, más de 25,000 toneladas de estaño macizo. En 1897 la importación fué de 27,586 toneladas y en los nueve meses de 1898 la impor-

tación total de aquel artículo fué de 24,941 toneladas de 2,000 libras. Parte de esta importación procede directamente de las Indias Orientales; una parte menor procede de Cornwall, Inglaterra, y una porción aún menor, de los países orientales. A pesar de ésto, es un hecho que los Estados Unidos podrían encontrar aquel producto en un país más cercano. Bolivia tiene minas de estaño que aún no se han desenvuelto sino parcialmente, de las cuales se exportaron en 1897, 5,508 toneladas á Inglaterra y otros países europeos. Parte de estas últimas es reembarcada á los Estados Unidos, pero no se exporta este artículo directamente de Bolivia á los Estados Unidos. Tanto Inglaterra como Alemania funden una gran cantidad de mineral de estaño importado.

Según el "Engineering and Mining Journal" el Señor Don SANTIAGO PASCOE de Potosí escribe sobre aquel punto lo siguiente:

Se sabe bien que el estaño de Bolivia es inferior al de las colonias del Estrecho; sin embargo, todo el que se exporta á Europa se vende prontamente, y los comerciantes en Bolivia pueden girar contra sus cargamentos desde Antofogasta. Sobrentiéndose siempre que el precio es un tanto por ciento menos que el precio en cotización del estaño del Estrecho, pero el comerciante boliviano que exporta para Hamburgo ó Londres, sabe lo que vale su estaño el día que es puesto á bordo en Antofogasta.

El Señor PASCOE dice también que una parte del comercio de Bolivia tiene lugar con la ciudad de Nueva York, pero que se limita á lo que es absolutamente necesario y que continuará restringido de esta suerte hasta que ocurra alguna alteración en cuanto al cambio, establecimiento de instituciones bancarias americanas en Bolivia, etc.

BRASIL.

EL COMERCIO DE PARÁ

El informe anual del Cónsul KENNEDY de Pará, dirijido al Departamento de Estado, contiene los siguientes informes comerciales relativos á su distrito consular.

El comercio está progresando considerablemente en los Estados de Pará y de Amazonas. La ciudad de Pará, situada solamente á unas cien millas de la boca del Amazonas, es la llave de un vastísimo y rico territorio, y según las indicaciones, llegará á ser la Chicago de la América del Sur. Surcan el Amazonas y sus tribu-

tarios, más de 150 vapores (de los cuales como una tercera son de la propiedad de una compañía inglesa) y aquel número aumentará sin duda antes de la terminación del año. La comunicación interior por medio del Amazonas y sus tributarios es tan completa que la comunicación por ferrocarril y medios terrestres no se necesitan á no ser para conectar entre sí las porciones de los ríos obstruidas por cascadas. El comercio de Pará se ha desarrollado grandemente durante los últimos años; el trabajo de la aduana es excesivo y no hay en la actualidad un número suficiente de almacenes para recibir las mercancías que llegan, por más que recientemente se han hecho considerables adiciones. Las dos líneas de vapores que hacen el servicio entre Pará y Nueva York no son bastante á trasportar toda la carga que se despacha con destino á esta sección del país.

Hace poco tiempo, las dos líneas hacían un viaje mensual; después se estableció un servicio bimensual y ahora se hacen tres viajes y según informes fidedignos que ha recibido el Cónsul, el 1° de enero de 1899 empezarán á hacerse viajes semanales. Ninguna otra prueba mejor podría presentarse para mostrar el aumento que ha obtenido la demanda de géneros de los Estados Unidos. Todos los capitanes que llegan del puerto de Nueva York manifiestan que es completamente imposible para los vapores que salen de aquel puerto trasportar la carga con destino á Pará y al Amazonas. Esta declaración es halagadora en extremo aunque es de lamentarse que estos géneros no puedan trasportarse en buques americanos. El flete de Pará á Nueva York es de 25 centavos por pié cúbico ó sea un 17 por ciento menos que el flete de Pará á Europa.

En la ausencia de estadísticas impresas, se hace imposible suministrar una lista de importaciones, absolutamente correcta. Sin embargo, el comercio americano con el Brasil ha aumentado extraordinariamente durante los últimos años y el gran aumento en la demanda no puede menos que considerarse alentador. La mayoría de los comerciantes de Pará exigen un crédito de 90 á 150 días; por supuesto, algunos sólo piden la mitad de aquel plazo. Los alemanes están alerta para la competencia y listos para llenar todas las exigencias del comercio. Los comisionistas de los Estados Unidos harán bien en prepararse para una fuerte competencia. Un estudio de las condiciones locales es absolutamente necesario.

Entre los artículos de los Estados Unidos que ya se venden en los mercados del Brasil y que prometen obtener salida, se mencionan los siguientes, pero debe observarse que el Cónsul hace referencia especial al distrito de su residencia. En artículos de ferretería, todos los comerciantes reciben algunas manufacturas de los Estados Unidos. Los rifles de repetición de Colt y Winchester, y otras armas de fuego de los Estados Unidos, tienen salida aquí, así como también materiales de construcción é instrumentos de agricultura, tales como azadas, palas, horquillas para heno, azadones, hachuelas y hachas, cerraduras de seguridad, bisagras, cerradores, y toda clase de cartuchos, un surtido general de utensilios de casa, espejuelos ó anteojos, de un metal que es una aleación, relojes baratos de \$4.50 á \$9 cada uno, y joyas baratas de oro laminado ó enchapado. Los herrajes y las pinturas al óleo y aguazos se usan mucho en las casas y como todas estas tienen un corredor largo con vidrieras, el vidrio para ventanas obtiene buena demanda. El lienzo alquitranado y la lona impermeable, tienen fácil salida á causa de las lluvias. El impermeable ordinario, podría venderse bien si se hiciera el esfuerzo por introducirlo. El carbón, el aceite para máquina, la pintura, la saga y el bramante, obtienen demanda para el consumo del número creciente de vapores que viajan por el Amazonas y sus tributarios.

Las máquinas de coser que se usan en todo el distrito vienen de los Estados Unidos. La mayor parte de las máquinas de escribir en uso, aunque su número es relativamente pequeño, son fabricadas en los Estados Unidos, y hay probabilidades de una venta mayor si se atiende debidamente á este ramo de la importación. Hay un ancho campo para la colocación de maquinaria. Este ramo de la industria ha hecho rápidos progresos durante los últimos seis meses y aumentaría más si los fabricantes de los Estados Unidos se aprovecharan de la oportunidad que se les ofrece. Mr. KENNEDY opina que este ramo de la industria aumentaría si se enviase á este distrito un agente de reconocida competencia, de larga experiencia y conocimientos prácticos de modo que pudiera dar explicaciones respecto á cada artículo y exhibir con provecho las mercancías. Obtendríanse así muy buenos resultados con tal que se empleasen métodos apropiados para la introducción de estos artículos. No se pueden obtener resultados satisfactorios por medio de la correspondencia. Debe

emplearse un hombre enérgico que no se desaliente por la falta de éxito en los comienzos. Ocurre comunmente que se reciben circulares descriptivas de artículos y géneros de casas de los Estados Unidos y se solicita su distribución entre los comerciantes. De cuatro casos, en tres de ellos las circulares vienen impresas en inglés, lo cual las hace completamente inútiles para una población que habla el portugués. Todos los que han tenido que ver con la maquinaria americana de cualquiera clase, la elogian en los más altos términos.

La mayor parte de los carruajes y carros, así como los muebles son de fabricación nacional. Los mejores artículos de esta clase se importan de los Estados Unidos y de Europa. Todo el material para la fabricación de cajas para goma, nueces, etc., viene de los Estados Unidos. Ultimamente se ha desarrollado la demanda de marcos de ventanas, puertas y otros artículos de esta clase. Hay una activa demanda extraordinaria de instrumentos de música, incluyendo los instrumentos de música para la casa y para la calle. Las botas de los Estados Unidos, y especialmente los zapatos, están obteniendo considerable demanda. Algunos agentes germano-americanos recibieron recientemente más de 9,000 pares, y según informes que obtuvo el cónsul, lo acabado de la obra les facilitó la venta de toda la factura que una casa de Boston había despachado especialmente á este mercado. Como resultado de esta fácil venta, se abrirá una peletería en Para, en la cual sólo se venderá calzado de los Estados Unidos.

En cuanto á géneros burdos de algodón, especialmente azules, los de fabricación americana son preferidos y han sustituido casi por completo á los procedentes de Manchester y otros puertos de Europa, y lo mismo puede decirse del hilo de carrete y de máquina, bramante y cordelería. El comercio en medias está muy repartido; en él participan todos los países de Europa lo mismo que los Estados Unidos. El cónsul opina que los pañuelos de seda de colores vivos obtendrían una fácil salida. Ningún establecimiento de Para vende ropa hecha; toda la ropa se hace á la orden. Sin embargo, parece que todos artículos podrían tener fácil salida en el mercado. Debiera enviarse ropa barata, zarazas y artículos de fantasía y domésticos.

Los droguistas del país prefieren hacer sus pedidos á casas europeas porque estas ofrecen plazos más largas y empacan mejor.

Sin embargo, los fletes para Nueva York son más baratos. Los comisionistas de droguerías americanas que han visitado á Para no han podido hablar ó entender el portugués, por lo cual la venta de mercancías ha sido casi imposible.

Los Estados Unidos importan allí toda la harina que se consume, y Mr. KENNEDY dice lo siguiente: “Me siento orgulloso de que no haya lugar para mayores adelantos en este artículo especial.” La mayor parte de los jamones y del tocino y de otros artículos de esta clase viene de los Estados Unidos. Europa envía una considerable cantidad de provisiones en lata, pero los Estados remiten también una parte notable. No hay confiterías en Para, y según el cónsul podrán introducirse con éxito confituras de fantasía y mezcladas, así como un surtido general de otros artículos que generalmente se venden en esta clase de establecimientos, incluyendo, por supuesto, fuentes para aguas gaseosas, y sorbeteras.

CHILE.

NUEVO MINISTERIO.

Según los últimos despachos de Valparaíso, se ha constituido un nuevo Gabinete, formado por los señores siguientes:

| | |
|---------------------------------------|-----------------------------------|
| Jefe del Gabinete..... | Señor Don CÁRLOS WALKER MARTINEZ. |
| Ministro de Relaciones Exteriores.... | Señor Don VENTURA VIEL. |
| Ministro de Justicia | Señor Don CÁRLOS ZAPATA. |
| Ministro de Hacienda..... | Señor Don RAFAEL SOTOMAYOR. |
| Ministro de la Guerra | Señor Don CÁRLOS SUBERCAS AUX. |
| Ministro de Obras Públicas | Señor Don ARTURO ALESSANDRI. |

PAPELERÍA Y PAPEL DE IMPRENTA.

Un periódico mercantil extranjero dice que el papel de carta es generalmente usado en Chile y se vende en esfoliadores en cuarto, desde las clases más inferiores hasta el papel superior hecho á mano. El papel de escuela se vende también en cuadernos ó en cajas que contienen generalmente cincuenta pliegos y cincuenta sobres, forma cuadrada. Úsanse generalmente los sobres cuadrados y los hay desde los más baratos de color, de fabricación belga, hasta los de mejor calidad. La mejor clase de papel y sobres viene de la Gran Bretaña y la clase más común se importa del Italia. Créese generalmente que Alemania está ganando terreno en este

ramo del comercio y, según informes, es nominal el flete de los pesados paquetes de papel de imprimir importados por las líneas de vapores alemanes. Diríjese la atención de los cargadores hacia las ventajas de hacer sus embarques “libres á bordo en el puerto de la carga,” en toda clase de mercancías. Un importador puede calcular el costo cuando sólo tiene que entender en gastos marítimos. En cuanto á embalaje se sugiere la idea de que se hagan cajas especiales para la exportación, debidamente entabladas, enarcadadas y con forro impermeable.

COSTA RICA.

CRECIENTE INTERÉS EN EL CULTIVO DEL HULE.

Mr. J. H. CONKLING, comerciante del pueblo de Arenal situado en el río San Carlos en Costa Rica, comunicó recientemente al “India Rubber World” que se había desarrollado gran interés en el cultivo del hule, especialmente desde que el Gobierno ha ofrecido una prima de 25 centavos por cada árbol que se plante. Los árboles oriundos del país (*Castilloa elástica*) han venido desapareciendo rápidamente á pesar de la ley dictada para su conservación. Según Mr. CONKLING, este fenómeno se debe á las repetidas prórrogas del plazo señalado para dar principio al cumplimiento de la ley. Anúnciase una vez al año que la extracción de goma en tierras que no sean de propiedad particular, se permitirá por doce meses más, y durante este tiempo los recogedores de goma creyendo que es la última oportunidad que ha de presentárseles, cortan el árbol y lo sangran decuidadamente, con resultado fatal.

A Mr. CONKLING no le ha sido posible consignar cual sea el costo del establecimiento de una plantación de hule, pero es un hecho importante el de que son muy pocos los gastos que hay que hacer para conservarla en el debido estado, desde la siembra del árbol hasta la época en que éste produce goma. Otro hecho alentador es el bajo precio de las tierras. No es necesario desmontar todo el terreno para sembrar el hule, sino que basta remover la maleza. El hule alcanza pronto bastante altura para tomar el sol, al paso que la reproducción de la maleza protege el

terreno de la acción del sol y lo conserva en una condición de humedad de lo más favorable al desarrollo del árbol. Las semillas de hule se obtienen fácilmente y á menudo pueden obtenerse en los bosques plantas jóvenes de hule nacidas de semilla. Aunque el café es hoy el principal producto que se exporta de Costa Rica, Mr. CONKLING cree que el hule dará al fin las cosechas más provechosas del país.

ECUADOR.

FERROCARRIL DE GUAYAQUIL Y QUITO.

El Cónsul General Señor DE LEÓN remite de Guayaquil, con fecha 3 de diciembre de 1898, un informe relativo al ferrocarril de Guayaquil y Quito del Ecuador. Dice que el contrato celebrado en 14 de junio de 1897, entre Mr. ARCHER HARMAN de Nueva York, por sí mismo y en representación de sus asociados, y el Gobierno del Ecuador, fué aprobado en noviembre por el Congreso Nacional después de una gran demora y alguna oposición. Aunque no se ha publicado oficialmente, al Señor DE LEÓN se le han suministrado datos relativos á este contrato, que él considera fidedignos.

El camino ha de partir de Durán, en la orilla oriental del río Guayas, en frente á Guayaquil, y seguir hasta Quito, una distancia como de 350 millas. Será construido por cuenta del Gobierno, por la compañía que recibirá al efecto \$12,282,000, en bonos de primera hipoteca garantizados por los ingresos de aduana de la República; \$5,250,000 en acciones de preferencia de 7 por ciento, y 51 por ciento de las acciones comunes. El Gobierno garantiza interés de 6 por ciento y 1 por ciento anual en los bonos hipotecarios los cuales serán retirados en 33 años.

Los Directores de la Compañía son: Presidente, ROBERT M. THOMPSON (Presidente del New York Metal Exchange); Secretario, CHARLES H. SHENILL; Tesorero, CHARLES R. LEE (Administrador de la United States Leather Company). La Directiva consiste de 15 ciudadanos de los Estados Unidos, todos ellos personas muy bien conocidas, 4 ciudadanos de Inglaterra, y 3 prominentes ciudadanos de Ecuador. La riqueza y posición social de un

número considerable de estos directores son completa garantía de la construcción de la línea. Los Señores DENT, PALMER y Compañía de Londres y Nueva York han obtenido, según se dice, toda la suma necesaria para construir el ferrocarril. Se espera que la obra esté en vía de construcción dentro de los próximos seis meses, que cueste \$17,532,000, y que quede construida dentro de los tres ó cuatro años próximos. Mr. WILLIAM F. SHUNK, ingeniero de alta reputación se encuentra ahora en el campo con un cuerpo de ayudantes, determinando las líneas. El Presidente del Ecuador, Señor ALFARO, ha recomendado con empeño y persistencia la construcción del ferrocarril y ha llevado á cabo su propósito á pesar de considerable oposición.

Este ferrocarril conectará á Quito, la capital, con Guayaquil en la costa del Pacífico, y tendrá cuarenta pulgadas de entrevía y rieles de cincuenta libras. Existe ahora un camino de 60 millas de 92 centímetros (3 piés) de entrevía, entre Durán y el puente de Chimbo, el cual tendrá que ser practicamente reconstruido.

Las Provincias que el ferrocarril habrá de travesar son Guayas, Chimborazo, Pichincha, León y Tunguragua. La construcción de la línea inaugurará una nueva era en el Ecuador. Pocas tierras hay tan notablemente fértiles y tan abundantes en riqueza tropical. Los desembolsos para los trabajos de la línea solamente costarán, según se dice, á la compañía constructora \$10,000,000 ó más en oro. Se espera que habrá una gran inmigración de trabajadores americanos, muchos de los cuales se establecerán allí y el resultado será indudablemente el de una relación más estrecha entre el Ecuador y los Estados Unidos.

GUATEMALA.

COMERCIO EXTERIOR.

El Cónsul General en Guatemala, Mr. BEAUPRÉ, dice en su informe anual que los Estados Unidos se han mantenido á la cabeza de la importación en aquel país durante el año pasado, y en algunos ramos importantes la ganancia ha sido de lo más satisfactorio. Los Estados Unidos, Gran Bretaña y Alemania

dominan prácticamente el comercio exterior de Guatemala. En los últimos cuatro años las importaciones han sido hechas por estos países en la siguiente proporción :

| Año. | Estados Unidos. | Gran Bretaña. | Alemania. |
|------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| | <i>Por ciento.</i> | <i>Por ciento.</i> | <i>Por ciento.</i> |
| 1894 | 26 | 24 | 13 |
| 1895 | 36 | 21 | 23 |
| 1896 | 34 | 23 | 22 |
| 1897 | 33 | 21 | 21 |

La baja en los dos últimos años ha sido debida á la depresión comercial de todo el país. A continuación se consignan algunos detalles sobre las importaciones :

Los géneros de algodón, paño é hilo son los más importantes en cuanto á valor, y la Gran Bretaña ha mantenido siempre el primer lugar; Alemania ocupa el segundo y los Estados Unidos el tercero. En 1894 la Gran Bretaña hizo el 73 por ciento del total de importación de esta clase de artículos, Alemania el 17 por ciento y los Estados Unidos el 6 por ciento. En 1895 la Gran Bretaña 57 por ciento, Alemania 21 por ciento y los Estados Unidos 8 por ciento. En 1896 la Gran Bretaña 58 por ciento, Alemania 14 por ciento y los Estados Unidos 10 por ciento. En 1897 Gran Bretaña hizo el 58 por ciento, Alemania el 18 por ciento y los Estados Unidos el 15 por ciento, lo cual acusa una continúa ganancia por parte de los Estados Unidos. Mr. BEAUPRÉ agrega que los Estados Unidos podrían aumentar fácilmente su importación en aquel país prestando un poco más de atención á los diseños y dibujos y á la viveza de los colores que demanda el mercado de Guatemala, así como también aplicando la atención personal de comisionistas que hablen el castellano.

En géneros de algodón y de seda el comercio es muy reducido. Alemania ocupa el primer lugar en la importación de los primeros y Francia en la de los últimos. Hay una importación considerable de artículos de ferretería y quincallería, hierro y acero en todas sus formas, instrumentos de agricultura, maquinaria, efectos para luz eléctrica, cristal, pinturas, aceites, etc., y los Estados Unidos hacen una buena parte de aquella importación en Guatemala. Se vende mucho el hierro en hojas corrugadas y galvanizado, pero

los fabricantes de los Estados Unidos han prestado poca atención á este ramo de la exportación, y la mayor parte viene de la Gran Bretaña. El alambre de púas galvanizado para cerca obtiene demanda y viene en su mayor parte de los Estados Unidos y Alemania; y este último país importa más de lo que pudiera esperarse, dada la capacidad productora de los Estados Unidos respecto de este artículo. El flete desde San Francisco es de unos \$10 por tonelada.

Dice Mr. BEAUPRÉ que Guatemala no será nunca buen mercado para maquinaria agrícola á causa del carácter montañoso del país, pero se venden en gran número azadas, hachas, picos, palas, machetes y horquillas. Las azadas obtienen la mayor venta, pues se usan en las haciendas de café para limpiar la tierra de arbustos y yerba. Estas azadas deben ser grandes hechas del mejor acero y con un ojo redondo para el mango. Las hachas deben tener también ojos redondos en lugar de la forma oval que se usa en los Estados Unidos. Este último artículo no se vende bien porque los indios insisten en hacer ellos mismos los mangos. Estos artículos, así como los machetes, deben fabricarse especialmente de acuerdo con las exigencias de este mercado. Se venden mucho los cuchillos de caza en vainas ornamentadas. Los Estados Unidos envían la mayor parte de los artículos de metal para constructores, pero no obtienen gran demanda al presente. La fabricación de azúcar está tomando proporciones y habrá un buen mercado para la venta de la maquinaria necesaria á esta industria; lo mismo puede decirse de la maquinaria para preparar café.

Casi todos los víveres se importan de los Estados Unidos. Hay una gran venta de mercancías en lata, legumbres, carnes y conservas. Aumenta la demanda de leche condensada y crema evaporada. En general, las manufacturas de los Estados Unidos con destino á este mercado deben fabricarse de modo que puedan venderse barato, pero deber presentarse también ostentosamente. La mayor parte de los utensilios de granito viene de Alemania, por razón de su bajo precio, pero es tan ligera y barata que no puede durar mucho.

HAITÍ.

FABRICACIÓN DE AZÚCAR.

La Oficina de las Repúblicas Americanas ha recibido una comunicación de Mr. PAUL SINAI, de Port-au-Prince, y también copia de un pequeño folleto por él compilado, sobre el cultivo práctico de la caña de azúcar.

El suelo de Haití se adapta admirablemente al cultivo de esta planta, pero la falta de capital obliga á los que se ocupan en esta industria á limitar la producción á una fábrica en Sofía. Mr. SINAI dice que una fábrica de azúcar en Port-au-Prince produciría un provecho considerable, pues todo el azúcar que se produjera podría venderse fácilmente á dos centavos ó más la libra. Actualmente el azúcar blanco importado se vende á cinco centavos la libra. Esto se debe á los derechos de importación, que son de $1\frac{1}{2}$ centavos por libra, y al flete, embalaje y cambio que es de 100 por ciento. Sostiénese que una fábrica en Port-au-Prince no tendría que depender de mercados extranjeros porque su azúcar no pagaría los derechos de importación, embalaje, y otros gastos á los cuales están sujetos los azúcares extranjeros. Mr. SINAI trata de interesar capitales americanos en esta empresa y solicita correspondencia sobre este punto. Asegura que las garantías y concesiones pueden obtenerse del gobierno que se ocupa en la actualidad de atraer capital extranjero.

HONDURAS.

IMPORTACIÓN PROCEDENTE DE LOS ESTADOS UNIDOS.

En su informe anual de 1897-98, el Cónsul JOHNSTON, de Utila, dice que los Estados Unidos hacen la mayor parte de la importación de Honduras. Sin embargo, en algunos ramos como hilo, tiras de encaje, etc., los ingleses hacen toda la importación. Los géneros de algodón, especialmente los de clase superior, se importan de los Estados Unidos, pero también entran algunos procedentes de Inglaterra. Los géneros gruesos para camisas no

se venden, pero todos los géneros de algodón para velas y terlices son de procedencia americana. Los artículos de primera clase tienen en el mercado doble salida que los de inferior calidad. En la isla de Utila, en donde se habla el inglés y no el español, están en demanda los libros de escuela de los Estados Unidos, y, dice Mr. JOHNSTON que si se introdujeran serían exclusivamente usados. En géneros de lana, Inglaterra vá á la cabeza. Están en demanda los géneros finos ligeros para pantalones, etc. Los géneros de algodón pesados reemplazan á los de lana gruesos. La mano de obra y estilo de los productos de los Estados Unidos son de primera clase. El Cónsul hace las siguientes indicaciones en cuanto á embalaje, etc.:

El encurtido debe ponerse en botellas con etiqueta de aspecto atrayente; el que se vende aquí es preparado en Inglaterra. La maicena debiera venir en paquetes de dos onzas y en cajas de 5 ó 10 libras. La maicena inglesa con la etiqueta "cornflour" es la que más se vende. La harina de avena, la harina de maiz, etc., debieran venir en paquetes herméticamente cerrados, pues en el clima de Honduras estos artículos se echan á perder pronto, ocasionando á los comerciantes las pérdidas consiguientes. No se importan velas de los Estados Unidos porque se derriten, mientras que las procedentes de Inglaterra vienen en latas y se conservan bien. Hay un gran comercio en este ramo.

El gran obstáculo á la importación son los derechos. Según la tarifa, se cobra tanto por libra, pero hay cargas adicionales que hacen la tarifa casi doble.

MÉXICO.

GRAN AUMENTO EN EL TRÁFICO FERROCARRILERO.

En la reunión de los directores de la Compañía del Ferrocarril Mexicano, celebrada en Londres el 12 de noviembre, el presidente, Mr. WILLIAM NEWBOLD, manifestó que la ganancia bruta, durante seis meses fué de \$2,076,890, cantidad que acusa un aumento de \$205,999 sobre el período correspondiente de 1897. Los gastos por razón de los trabajos aumentaron en \$135,892, y se atribuye el aumento "al mayor tráfico, y al creciente consumo de carbón." Mr. NEWBOLD lamenta "que el gran aumento en el tráfico y los ingresos ha sido casi neutralizado por la baja en el valor del peso de plata. Aunque esta baja fué favorable á algunas clases de negocios y, en general más ventajosa para México, tenía, sin embargo, un aspecto serio para una compañía de ferrocarril que tiene

que hacer grandes remesas al lugar de su domicilio y comprar gran parte del material, etc., fuera del país."

Sin embargo, agrega. casi todas las clases de tráfico han aumentado, y la condición general y situación de Mexico eran favorables á los intereses de los ferrocarriles.

Se manifestó también que el signo más digno de notarse de la prosperidad de México era el aumento del tráfico local y de pasajeros. Como la leña para combustible escasea, se supuso que habría un gran aumento en el transporte de carbón por ferrocarril. Los ingresos de la compañía por concepto de telégrafo, durante los seis meses, acusan un aumento de \$87,350 ó más de \$14,500 mensuales.

Los directores (ingleses) del Ferrocarril Interoceánico de México, en su informe anual correspondiente al año que terminó el 30 de junio de 1898, dicen que el total de ingresos fué de \$3,033,209 contra \$2,539,447 el año anterior. Los gastos, por concepto de trabajos, fueron de \$2,305,178 contra \$1,957,722, dejando un provecho neto de \$728,031 y mostrando una ganancia de \$146,306. La compañía ha decidido construir una línea de $39\frac{1}{4}$ millas de largo que conectará con los ramales de Morelos y Matamoras y comunicará también con el ferrocarril del Pacífico y Cuernavaca. La compañía quedará de esta suerte en una posición ventajosa para asegurar el tráfico entre el distrito de Zacatepec y Veracruz ó Puebla; la distancia de esta última ciudad es de 143 millas, vía de la línea interoceánica, ó 217 millas, vía de la ciudad de México; la línea es de vía ancha. No se dió cuenta de ningún accidente durante el año; el número de pasajeros en el mismo fué de 1,100,000. La carga fué de 540,000 toneladas.

TRACCIÓN ELÉCTRICA EN LA CAPITAL.

Dice el "Electrical World" que el trabajo de introducción de carros urbanos eléctricos en la ciudad de México, está haciendo considerables progresos. Las primeras líneas á las cuales se aplicará la tracción eléctrica son la que vá á Guadalupe y la que va á San Angel, pasando por Chapultepec, Tacubaya y Mixcoac; ambas líneas arrojan un total de 26 millas.

Se está construyendo una estructura elevada completamente nueva y se colocarán nuevos rieles de 85 libras. Se usarán tres

clases de postes de trolley. Dentro de la ciudad se usará el sistema de postes á los lados, en el cual los alambres del trolley quedan suspendidos por medio de alambres colocados á través de la calle de poste á poste; y también se usará el sistema de postes de un solo brazo. Los postes tendrán 28 piés de altura; todos serán de hierro y fabricados por la "National Tube Works" de McKeesport, Pennsylvania. La planta será de hierro y ladrillo. Habrá tres calderas de "Babcock & Wilcox" y tres máquinas de vapor de "McIntosh & Seymour." Los caballos de fuerza de la planta se calculan en 1,200. Las calderas se están fabricando en Glasgow, Escocia. La "General Electric Co." suministrará la planta eléctrica y los carros serán provistos de motores de 70 caballos de fuerza. La "J. G. Brill Co.," de Filadelfia, está construyendo ahora treinta carros para esta vía.

NICARAGUA.

NUEVO MINISTERIO.

Mr. M. J. CLANCY, agente consular de los Estados Unidos en Bluefields, ha remitido á la Oficina de las Repúblicas Americanas un número de "La Estrella del Norte," que contiene los nombres de los nuevos ministros del Gabinete. Los nombres son los siguientes, según el orden en que los publica "La Estrella del Norte:"

| | |
|---|-----------------------------|
| Ministro de Hacienda..... | Señor DON FÉLIX P. ZELAYA; |
| Ministro de lo Interior y de Justicia | Señor DON FERNANDO ABAUNZA; |
| Ministro de Comercio..... | Señor DON LEOPOLDO RAMIREZ; |
| Ministro de Guerra y Marina | Señor DON JOSÉ ESTRADA; |
| Ministro de Relaciones Exteriores é Instrucción | |
| Pública | Doctor DON JOAQUÍN SAMPSON. |

PARAGUAY.

MADERA DEL PAÍS Y COMERCIO DE MUEBLES.

En un informe dirigido al Departamento de Estado desde Asunción, el Cónsul RUFFIN escribe sobre la industria de la madera y el mercado de muebles de la República. Dice que aunque los bosques abundan en maderas valiosas los precios de los muebles

son muy altos. Por medio de un derecho de 50 por ciento ad valorem y 5 por ciento adicional sobre los muebles—para gastos educacionales é industriales—se mantiene la competencia con los géneros extranjeros con tanto éxito que sólo se importó por valor de \$4,572 en muebles, en 1897. Agrega que las facilidades del transporte en el país son escasas, pues no hay más que un ferrocarril en Paraguay y el arte de la fabricación de muebles no ha pasado del estado en que todos se hace á mano. No hay fábricas de esta clase en el país y todos los carpinteros son fabricantes de muebles. Sólo hay como unos cinco aserraderos en el Paraguay, de los cuales tres pertenecen á Asunción. Dada la riqueza en madera de construcción y tomando en consideración también los altos precios de los muebles, que prevalecerán mientras dure la alta tarifa, parece natural suponer que el capital que se invirtiera allí en aserraderos sería remunerativo, pues los cinco aserraderos de que anteriormente se ha hecho mérito no pueden llenar la demanda.

El Uruguay y la Argentina, á causa de sus vastas praderas, importan del Paraguay la mayor parte de la madera para construcción que consumen, pues el Paraguay es el país más cercano que produce aquel artículo. Hay abundancia de madera propia para la construcción de buques, trabajos de carpintería en general, muebles, trabajos de ebanistería é instrumentos de música. Se encuentra cedro de buena calidad. De algunos árboles se extraen tintes y tinta; de otros se obtiene resina, y la cáscara y goma de algunos se usan en la medicina. Es digno de especial mención el *Urundai para* que es probablemente la madera de mayor duración y se usa mucho en la construcción de puentes, pues se petrifica cuando se la conserva debajo del agua.

Como un aliciente para los capitalistas de los Estados Unidos, el cónsul cita el bajo precio de los salarios y lo barato de la vida, un buen mercado y una pequeña competencia. Dice que hay necesidad de maquinaria para preparar la madera para el mercado y también de talleres de aserrar y acepillar y para la fabricación de muebles. Indica el mencionado cónsul que algunos muebles de los Estados Unidos, que serían productos de labor artística é innovaciones en el Paraguay, deben encontrar mercado por razón de su utilidad, no obstante los altos derechos de importación. Las mercancías que se importan en el Paraguay tienen que trasbordarse en puertos del Uruguay ó de la República Argentina.

PERÚ.

COMBUSTIBLES PECULIARES Á LA REPÚBLICA.

Uno de los combustibles que compiten con el carbón en la explotación de las minas del Perú es el que los nativos llaman “yareta.” Su nombre botánico es *Bolax glebaria*. Es una planta altamente resinosa, firme y compacta que se dá en las laderas y cumbres de las montañas. Esta planta sale de debajo de los peñascos y se extiende en grandes grupos, algunos de los cuales tienen más de 20 piés al través. Estos setos se rompen por medio de barras de cabeza de cincel, y los pedazos se dejan secar por tres ó cuatro meses. El trabajo no es grande y el costo de preparación es meramente nominal. Debe entregarse durante la estación de la seca, que dura de mayo á noviembre. Como es de lento crecimiento, la yareta se hace más escasa cada año y cuesta ahora—entregada en el taller de amalgamación según Mr. BERNARD HUNT, que describe la planta y sus usos—unos \$8.40 por tonelada. Al mismo tiempo el carbón de buena calidad cuesta \$35 por tonelada, pues tiene que ser transportado de los ferrocarriles á las minas por medio de mulos ó llamas.

Otras clases de combustibles del Perú son: una especie de turba, que cuesta \$4.80 por tonelada puesta en las minas; esquisto de petróleo, que cuesta \$21.60, y la “taquí,” que cuesta \$1.56 por tonelada. El esquisto de petróleo se obtiene á una altura de 18,000 piés sobre el nivel del mar, cerca de Cailloma. Este esquisto yace en tres lechos, á dos piés el uno del otro, y su espesor varía entre media y dos pulgadas. La turba del Perú se saca de terreno pantanoso y consiste en raíces más ó menos descompuestas de una especie de musgo rígido. La taquí se saca de los corrales y potreros de los Indios y su uso como combustible está aumentando.

ESTADOS UNIDOS.

CONDUCTA QUE SE INDICA PARA EL TRÁFICO MARÍTIMO.

En su informe anual, el Honorable LYMAN J. GAGE, Secretario de la Tesorería, aboga por la regulación de un sistema marítimo para la situación actual consecuente á la adquisición de colonias, de igual suerte que se aplicará á la situación anterior.

Mr. GAGE hace las siguientes recomendaciones:

1. Reproducción y extensión de la ley de Subvención Postal de 3 de marzo de 1891, relativa á la conducción de la correspondencia oceánica en vapores de los Estados Unidos.

2. El establecimiento de un sistema gradual de primas sobre el número de millas navegadas por buques registrados de los Estados Unidos, mientras estén ocupados en el transporte del comercio extranjero, como compensación por la enseñanza de los marineros utilizables para la defensa nacional; este sistema debe hacer referencia también á la construcción de buques que pueden convertirse pronta y económicamente en cruceros, trasportes, buques carboneros y barcos de provisiones, para el uso del Gobierno.

3. Ampliación del principio de la ley de 10 de mayo de 1892, por virtud de la cual el St. Louis y el St. Paul fueron construidos en este país al otorgarse matrícula americana á los vapores New York y Paris que fueron construidos en el extranjero, y esta ampliación ha de continuar por un corto período de años observándose de manera que se reserve el comercio de cabotaje para los buques de construcción americana.

4. Un aumento moderado en los derechos de tonelaje, haciéndolos iguales á las cargas correspondientes impuestas en la actualidad en Londres, Liverpool y Hamburgo.

5. La restricción del comercio entre los Estados Unidos, Puerto Rico y Hawaii y el comercio de cabotaje á aquellas islas en favor de los buques de matrícula de los Estados Unidos.

PROYECTO DE UNA COMPAÑÍA DE FERROCARRILES Y VAPORES.

La Oficina de las Repúblicas Americanas ha recibido una comunicación de Mr. J. P. WALKER, Capitán retirado del ejército de los Estados Unidos y miembro de la Cámara de Comercio de Wáshington, D. C., en la cual llama la atención hacia los méritos de un proyecto cuyo objeto consiste en adelantar las relaciones comerciales de las Repúblicas Americanas. Indica, también, diferentes rutas de comunicación que harán materialmente más cortos los viajes que en la actualidad se llevan á cabo por un sistema de rodeos.

El Capitán WALKER se expresa en los siguientes términos:

Por motivo de la guerra entre los Estados Unidos y España, que ha puesto en manos de los Estados Unidos el porvenir de Cuba y Puerto Rico é indirectamente casi el dominio completo de las aguas del Golfo de México, del Mar Caribe y de todas las islas de estos mares ó las á ellos adyacentes, las vías de comunicación y de comercio entre los Estados Unidos y las Repúblicas Latino-americanas han sido definidas de una manera tan clara que hasta un niño podría marcarlas de una sola ojeada.

La primera es una ruta que principia en Nueva York, como centro comercial y sigue por Filadelfia, Baltimore, Wáshington y por la vía de los ferrocarriles del Sur hasta el extremo inferior de la Florida; enlaza en este punto con una línea de vapores que vá á la Habana en donde combina con un ferrocarril que vá hasta la extremidad occidental de Cuba; sigue de aquí, por vapor, hasta Yucatán y desde este punto por ferrocarril hasta el canal de Nicaragua; y, una vez terminado éste, seguiría por el canal las costas occidentales de Norte y Sud América y desde el término del canal por el lado del Pacífico hasta Honolulu, Manila, Hongkong, Japón, China, India, y el Oriente y sus islas.

La segunda, desde el punto de salida de la anterior hasta la Habana; desde aquí por ferrocarril hacia el este hasta Santiago y la extremidad oriental de la isla; desde este extremo hasta Haití y Santo Domingo por vapor y por ferrocarril hasta la extremidad oriental; después, por vapor hasta Puerto Rico y, por ferrocarril hacia la extremidad oriental hasta una estación naval establecida; desde aquí, por vapor, hasta la América del Sur y por ferrocarril hasta todos sus centros comerciales en las porciones central y oriental, sin tomar en consideración las otras rutas, aparte de las indicadas entre las Repúblicas.

Fíjese la atención en los grandes adelantos que de esta suerte se efectuarán en la comunicación entre las Repúblicas y en la vasta proporción en que aumentarán el trato y comercio de aquellos pueblos entre sí. Este aumento se hará tan enorme en pocos años que será imposible calcularlo. Al mismo tiempo, la solidaridad del progreso en las artes, las ciencias y demás ideales de la República en el seno de la paz, quedarán amparados contra la acción agresiva de los poderes del resto del mundo. La explotación de este proyecto colosal asegura la paz del mundo y el triunfo de su más alta civilización. A su debido tiempo se solicitará la cooperación de los pueblos de la porción meridional de este hemisferio para la construcción y desarrollo de la compañía americana de ferrocarriles y vapores que abrirá estos países al tráfico y comercio recíprocos y al trato en general de todos aquellos pueblos entre sí.

Fácilmente puede comprenderse la grande rapidez con que una compañía de aquella suerte organizada promovería el tráfico comercial de aquellos países, adelantándolos casi un siglo en comparación con el sistema actual de líneas inconexas, cuyos intereses están encontrados ó en competencia, ó con proyectos empíricos de futuras líneas.

URUGUAY.

NUEVO MERCADO PARA EL CARBÓN DE LOS ESTADOS UNIDOS.

En una comunicación fechada en Montevideo, el Cónsul SWALM dice que el carbón de los Estados Unidos está en activa competencia con el de Gales. Desde que el carbón se usa como combustible para la generación de vapor, el carbón de Inglaterra ha tenido un completo monopolio y ha impuesto los precios en el Uruguay. La huelga de los carboneros de Gales acentuó estas condiciones y el carbón ha alcanzado un precio de \$13.38 por tonelada. En julio de 1898, la "Pocahontas Coal Company" de los Estados Unidos se estableció en el Río de la Plata, con sus oficinas en Buenos Aires y sus depósitos en Montevideo, y desde entonces se han hecho contratos por valor de \$20,000. Los trabajos acaban de comenzar; se han obtenido depósitos y se mantendrá un amplio surtido de carbón en las cantidades que se necesiten. A la fecha en que se escribió el informe habían llegado tres grandes cargamentos que fueron vendidos prontamente. La falsa representación de esto, como la de todas los productos de los Estados Unidos, seguirá sin duda en pos de su introducción, pero bastará su uso para establecer su crédito. Este es otro ramo introducido en la expansión comercial de los Estados Unidos, el cual ofrece las más grandes posibilidades para una buena mercancía.

La "Pocahontas Company" adoptó el sistema que deben seguir todas las firmas de los Estados Unidos que solicitan el comercio de cualquiera porción de la América latina. Dicha Compañía envió al Uruguay un agente inteligente y experto para estudiar las condiciones existentes y emitir informe. Fué ayudado este agente por el servicio consular en todos los modos posibles, con el resultado de que hay hoy perspectivas halagadoras de un comercio amplio y creciente.

VENEZUELA.

EXPOSICIÓN NACIONAL EN 1900.

El Secretario de la Legación de los Estados Unidos en Caracas, Mr. RUSSELL, ha enviado con fecha 7 de noviembre al Departamento de Estado, la traducción del siguiente decreto, publicado en la "Gaceta Oficial" de Venezuela:

El Presidente Constitucional de los Estados Unidos de Venezuela, decreta:

ART. 1º. El 1º de enero del año de 1900 se celebrará en Venezuela con una Exposición Nacional de obras de arte y de productos naturales, agrícolas y manufacturados, en el sitio de esta capital que se designará oportunamente. Serán también exhibidos en el Palacio de la Exposición los demás objetos que por su importancia ó valiosa significación sean remitidos con tal fin.

ART. 2º. Por el Ministerio de Relaciones Exteriores se comunicará este Decreto á las naciones amigas y muy particularmente á las Latino-Americanas, por si tuvieran á bien concurrir con sus productos y su representación oficial á la Exposición de Venezuela.

ART. 3º. Por el Ministerio de Agricultura, Industria y Comercio, se nombrará una Junta Directiva encargada de la organización y de dictar los Reglamentos de la Exposición.

ART. 4º. La Junta Directiva nombrará en los Estados, Juntas correspondientes de ella, y los Presidentes de aquéllos dictarán todas las providencias conducentes al objeto de que la Exposición Nacional de Venezuela sea el centro de exhibición de todas las riquezas, de todos los adelantos y de todas las aptitudes del país.

ART. 5º. Las Naciones que se dignaren concurrir á la Exposición de Venezuela, deberán estar representadas en la capital de la República en todos y cada uno de los actos de alta significación que se acuerden para festejar solemnemente el advenimiento del nuevo siglo.

ART. 6º. En la Exposición de Venezuela se exhibirán, además de los productos y objetos indicados en el artículo 1º, los métodos de enseñanza y de educación empleados en el país; los medios de aplicación y procedimientos generales de las ciencias, las letras y las artes; todo lo relativo á la economía social, higiene y asistencia pública, sistemas de colonización, y de todos los ramos de la industria nacional y extranjera.

ART. 7º. Las obras de arte que aspiren á ser exhibidas en la Exposición de Venezuela deberán ser remitidas á la Junta Directiva con una solicitud en la cual se exprese el objeto, calidad y dimensiones de la obra, indicando también si ésta ha figurado ya en alguna otra exposición.

ART. 8º. Las solicitudes á que se refiere el artículo anterior podrán ser enviadas á la Junta Directiva desde el 1º de enero de 1899.

ART. 9º. Se constituirán jurados para apreciar y calificar las pinturas, cartones y dibujos; los grabados, litografías y esculturas; los grabados en medallas

y piedras finas; los objetos de arquitectura y productos industriales y agrícolas; la mecánica y maquinarias en grande; las obras científicas é instrumentos de física y química y los productos de éstas; y las obras de arte en general. Los jurados serán de nombramiento de la Junta Directiva, con la aprobación del Presidente de la República.

ART. 10. Todos los productos, objetos y obras se exhibirán marcados con el número que les corresponda en la sección á que pertenezcan.

ART. 11. La Junta Directiva distribuirá en secciones la Exposición y formará los catálogos correspondientes á cada sección.

ART. 12. Los jurados á que se refiere el artículo 9º enviarán á la Junta Directiva sus dictámenes para los efectos del diploma correspondiente, que autorizarán el Ministro de Agricultura, Industria y Comercio y el Presidente y Secretario de la Junta Directiva.

ART. 13. Los premios consistirán en medallas de oro, de plata y de bronce, y en menciones honoríficas.

ART. 14. La Exposición de Venezuela se cerrará precisamente el día 27 de abril del año de 1900.

ART. 15. La Junta Directiva adoptará todas las determinaciones necesarias á la feliz realización de los propósitos de la Exposición Nacional de Venezuela.

ART. 16. Corresponde á todos los Departamentos del Poder Ejecutivo Nacional dictar cuantas resoluciones sean indispensables al puntual cumplimiento de este decreto.

Dado, firmado de mi mano, sellado con el sello del Ejecutivo Nacional y referendado por los Ministros del Despacho en el Palacio Federal del Capitolio, en Caracas, á 28 de octubre de 1898.—Año 88º de la Independencia y 40º de la Federación.

IGNACIO ANDRADE.

MISCELÁNEA COMERCIAL.

REPÚBLICA ARGENTINA

Exportación al Brasil. Los principales artículos exportados al Brasil durante los primeros nueve meses del año civil de 1898, según los datos oficiales recogidos por la "Review of the River Plate," fueron los siguientes: 100 fardos de pelo; 2,434 pipas, 4,295 barriles, y 17,520 bocoyes de sebo; 54,788 toneladas de trigo; 29,643 toneladas de maíz; 10 toneladas de linaza; 18,451 toneladas de harina; 3,331 toneladas de salvado; 1,705 sacos de alpiste; 475,851 fardos de heno y 711 barriles de mantequilla.

Petición relativa á vapores refrigeradores. Dicese que un número considerable de ganaderos han pedido al Gobierno que incluya entre los puntos que han de ser objeto de consideración en la sesión extraordinaria del Congreso, un proyecto de ley autorizando el establecimiento de una línea de vapores construidos especialmente para el trasporte de ganado, carne helada y mantequilla, comprendiendo la clase más moderna de refrigeradores con el objeto de impedir las

pérdidas que ocurren bajo el actual sistema de exportación en buques que no están debidamente equipados. La medida propuesta comprenderá también una disposición por virtud de la cual dichos vapores trasportarán inmigrantes en sus viajes de regreso; los vapores pueden ser armados y usarse como trasportes durante el período de hostilidades. El Gobierno puede poner á bordo aprendices, pilotos, maquinistas, cadetes, etc., para aprender el arte de la navegación; y por lo menos una cuarta parte de la tripulación deben ser naturales de la Argentina.

BRASIL.

Carbón de los Estados
Unidos.

Hablando de los mercados de la Argentina, un corresponsal de los Museos Comerciales de Filadelfia dice lo siguiente: "La cantidad de carbón que necesita la Argentina puede calcularse entre 750,000 y 850,000 toneladas anualmente. La cantidad importada en 1895 fué de 850,081 toneladas. En 1896 se importaron 866,252 toneladas, y en 1897 776,825 toneladas. En los primeros seis meses de 1898 la importación fué de 448,705 toneladas, ó sea 11,391 toneladas más que las importadas durante el mismo período de 1897. El valor del carbón comprado anualmente por la Argentina puede calcularse en números redondos en \$5,000,000. De esta cantidad los Estados Unidos importaron 11,005 toneladas de carbón bituminoso en 1895, 4,808 toneladas de carbón bituminoso y 156 toneladas de antracita en 1896, y 2,206 toneladas de carbón bituminoso y 12 toneladas de antracita en 1897. Tomando el valor de las importaciones de 1897, la exportación de carbón de los Estados Unidos á la Argentina resulta en la proporción de \$11,175, siendo el valor total de las importaciones de este artículo \$4,660,953. La distancia de Filadelfia ó Norfolk á Buenos Aires por los puertos intermedios es de 5,500 millas. El promedio de flete de Norfolk ó Filadelfia á Buenos Aires fluctúa entre \$4.38 y \$4.86, y el promedio de flete de Cardiff á Buenos Aires fluctúa entre \$3.89 y \$4.86. En igualdad de condiciones el carbón de los Estados Unidos sería importado en estos mercados en mayor cantidad que ahora."

COLOMBIA.

Valor del Comercio con
Nueva Orleans.

En el BOLETÍN MENSUAL correspondiente á diciembre se publicó un informe relativo á las importaciones y exportaciones de Colombia durante 1897, verificadas con el distrito consular de Nueva Orleans. Como se dijo las importaciones alcanzaron á \$947,717.20 y las exportaciones para Colombia, via Nueva Orleans, llegaron á \$155,219.77, avaluadas en moneda colombiana, cuyo peso de plata equivale á \$0.418, moneda americana. La Oficina de las Repúblicas Americanas ha recibido una comunicación del Señor ESCIPIÓN CANAL, Cónsul de Colombia en Nueva Orleans, en que corrige dichos informes haciendo notar que las sumas indicadas son en moneda de los Estados Unidos y no colombiana. Este cambio de la unidad monetaria duplica los valores en cuestión é indica el aumento de las relaciones comerciales entre las dos repúblicas.

MÉXICO.

Una Nueva Colonia
Alemana.

Un grupo de inmigrantes alemanes ha salido de Berlín y otros puntos de Alemania con el objeto de establecerse en el territorio de la "International Land and Colonization Company." Han

obtenido por medio de su agente, Mr. KEELING, que estuvo en México hace unos cuantos meses, 20,000 acres en la porción conocida con el nombre de Yareo. Este terreno está situado á 15 millas de la estación de Santa Lucrecia, en el ferrocarril de Tehuantepec, á 127 kilómetros del Golfo. Los ríos Colorado y Trinidad rodean dos lados de la propiedad obtenida por los alemanes. Los colonos se proponen el cultivo de los productos tropicales en grande escala.

El periódico "Las Dos Repúblicas" dice que el vapor Valiosa Caoba de Tabasco.

Lyderhorn, procedente de Frontera, México, descargó recientemente en los almacenes de J. RAYNER, Nueva York, 800 toneladas (377,000 piés) de trozas de caoba de Tabasco; algunas de las trozas miden cuatro piés cuadrados, y algunas tienen hasta una longitud de 32 piés. La caoba de Tabasco por cuanto es dura, de grano fino y de rico color oscuro, se adapta especialmente para finos adornos interiores así como para muebles de oficinas y bancos. Hablando de aquel cargamento, Mr. RAYNER dice que "indubitavelmente es el mejor cargamento de caoba que se ha recibido en Nueva York en los últimos años." El importe del seguro de este cargamento fué de \$30,000.

ESTADOS UNIDOS.

El 19 de diciembre de 1898, la Cámara de Representantes votó una ley concediendo la cantidad de \$350,000, que habrá de tomarse de los fondos del Gobierno nacional, en beneficio de una exposición de productos manufacturados que se celebrará este año en la ciudad de Filadelfia. La misma medida obtuvo la aprobación del Senado el 29 de marzo de 1898, como parte del presupuesto de gastos generales del servicio civil. Para que esta cantidad votada por el Gobierno sea de provecho, es necesario que la asociación de la exposición de Filadelfia obtenga una cantidad adicional de \$300,000. De esta cantidad el Estado ha concedido \$50,000; \$200,000 han sido obtenido de la ciudad de Filadelfia, y queda un balance de \$50,000 que será suscritos por particulares. Se espera que la exposición esté dispuesta para apertura el 1º de setiembre de 1899 y que continúe abierta por unos 90 días. Se proyecta que la parte principal de la exposición será instalada en construcciones permanentes pero toscamente acabadas, las que terminadas más tarde servirán de residencia al Museo Comercial. Habrá dos edificios principales en los cuales habrá un espacio de más de cuatro acres dedicado á exhibiciones. Los planos están todavía necesariamente en un estado algo caótico; sin embargo la idea en general es que no se permita la exhibición de nada que no se refiere al comercio exterior de los Estados Unidos. En una fecha comprendida en el período durante el cual la exposición esté abierta, se reunirá la Comité Extranjero del Museo Comercial. Esta Comisión consiste de delegados enviados por cerca de 200 cámaras de comercio, incluyendo muchas correspondientes á la América Central y del Sur.

Departamento Extranjero
de la "General Electric
Company."

La Oficina de las Repúblicas Americanas ha sido informada de que la "General Electric Company" ha nombrado á Mr. W. J. CLARK administrador general del departamento extranjero de aquella compañía en Nueva York, y que Mr. D.

MAZENET, que antes ocupaba este puesto es ahora administrador de la "Mexican General Electric Company," que tiene sus oficinas en la ciudad de México. La esfera de acción del departamento extranjero de la "General Electric Company" has sido grandemente ensanchada. Este departamento reviste ya grande importancia, y se espera que sea en lo futuro el más importante elemento de aquella compañía. Mr. CLARK tendrá á su cargo la administración general de todo el comercio exterior de la compañía.

Congreso Nacional de Hacendados. La décima octava sesión anual del Congreso Nacional de Hacendados se celebró en Fort Worth, Texas, y duró del 6 al 14 de diciembre de 1898. Asistió á ella un gran número de delegados. Además de los representantes debidamente acreditados de las principales instituciones agrícolas y sociedades de los Estados Unidos, la República de México fué representada por dos delegados y la República de Venezuela por uno. El Señor Don MIGUEL J. ROMERO dió lectura á un trabajo sobre la agricultura de Venezuela en el cual hizo referencia á los trabajos de la Oficina de las Repúblicas Americanas y á los Muséos Comerciales de Filadelfia. El Señor M. F. DEL RÍO leyó un discurso sobre las fuentes agrícolas de México. Los trabajos de aquellos señores fueron recibidos con grande aplauso y se les acordó un voto de gracias. Ambos documentos aparecerán en la publicación que se haga de las actas del Congreso. Los nombres del Presidente DIAZ de México, Presidente ANDRADE de Venezuela, de los ministros de agricultura de ambas Repúblicas, y de los señores DEL RÍO y ROMERO, fueron incluidos en la lista de miembros honorarios del Congreso.

Nueva Asociación Industrial.

Se ha organizado en Omaha, Nebr., una asociación nacional que tiene por objeto la aplicación de métodos modernos al cultivo y preparación del lino, cañamo, ramié, y la seda en los Estados Unidos, la legislación apropiada tanto nacional como de los Estados, y, en general, el adelantamiento de estos intereses en todos los modos posibles. Los directores son: J. STERLING MORTON, Nebraska, ex-Secretario de Agricultura de los Estados Unidos, presidente; la Señora del Gobernador LORD, Oregón, vicepresidenta; y Señora O. N. OLBERG, Minnesota, tesorera.

BOLETIM MENSAL

DA

SECRETARIA DAS REPUBLICAS AMERICANAS,

UNIÃO INTERNACIONAL DAS REPUBLICAS AMERICANAS.

VOL. VI.

JANEIRO DE 1899.

Nº. 7.

RELATORIO ANNUAL DA SECRETARIA.

MENSAGEM DO PRESIDENTE DOS ESTADOS UNIDOS REMET-
TENDO-O AO CONGRESSO.—CARTA DO SECRETARIO DE
ESTADO COMPENDIANDO OS RESULTADOS OBTIDOS.

RESTABELECIMENTO DAS RELAÇÕES COM A REPUBLICA ARGEN-
TINA—ENTRADA PROVAVEL DO CHILE NA UNIÃO—RECENTES
PROGRESSOS FEITOS NOS TRABALHOS DA SECRETARIA.

O relatorio annual do Director da Secretaria das Republicas Americanas para o anno de 1898 foi remettido, com os documentos annexos, ao Congresso dos Estados Unidos a 6 de Janeiro, acompanhado da seguinte mensagem do Presidente:

Ao Senado e Camara de Deputados.

Remetto juntamente com esta uma communicação do Secretario de Estado que contem o relatorio annual do Director da Secretaria das Republicas Americanas, com os documentos annexos.

Havendo melhorado a condição da Secretaria e prestando esta hoje maiores serviços, segundo o manifestei em minha mensagem annual, e em vista das promessas de que as outras Republicas americanas se interessarão mais em sua manutenção, dou minha sincera approvação ás recommendações do Secretario de Estado. Estou seguro de que será tão agradavel para o Congresso, como o tem sido para mim, a noticia de que a Republica Argentina

tem resolvido a restabelecer suas relações com a Secretaria, e de que ha esperanças de que a União Internacional Americana, creada pela notavel conferencia dos representantes de nossas republicas irmãs e dos Estados Unidos, que celebrou suas sessões em Washington em 1889-90, chegue a ser completa pela adhesão da Republica do Chile ao pacto que se firmou para a manutenção da Secretaria como órgão da União. Os interesses dos Estados Unidos em levar a effeito os louvaveis desejos da Conferencia Internacional para promover não sómente o commercio mas mais estreitas relações de amizade entre as Republicas deste hemispherio, são tão evidentes, que não duvido que a Secretaria contará com as sympathias e o apoio do Congresso em seu character de agencia practica para a realização dos objectos mencionados.

WILLIAM MCKINLEY.

PALACIO EXECUTIVO,

Washington, 6 de Janeiro de 1899.

CARTA DO SECRETARIO DE ESTADO.

Senhor PRESIDENTE :

Tenho a honra de remetter-vos o relatorio annual do Director da Secretaria das Republicas Americanas, que versa principalmente sobre a administração provisoria da Secretaria desde o fallecimento do ultimo director, Mr. JOSEPH P. SMITH, no dia 5 de Fevereiro de 1898. O relatorio foi lido e approvado na reunião da Comissão Executiva da União Internacional das Republicas Americanas, realizada no dia 17 do mez corrente. Observar-se-ha que os esforços do Director provisorio, que é um empregado da Secretaria de Estado, designado no mez de Fevereiro proximo passado, com a approvação da Comissão Executiva, para que se fizesse cargo da Secretario, têm sido dirigidos principalmente á realização dos importantes projectos de seu predecessor, assim como a fazer frente ás difficuldades economicas produzidas em sua maior parte por operações mercantis a que deu lugar um contrato celebrado pela Comissão Executiva em Novembro de 1896, afim de obter annuncios para o BOLETIM MENSAL, e tambem a conciliar a opposição de algumas emprezas periodisticas e outras á concurrencia que lhes fazia uma Secretaria sustentada, em parte, por verbas votadas pelo Congresso dos

Estados Unidos, com os desejos da Commissão Executiva de obter fundos para manter a Secretaria e augmentar devidamente suas operações.

Me é satisfactorio poder assegurar que a administração provisoria tem obtido os fins indicados, e que a Secretaria parece haver entrado em uma via de desenvolvimento que promette a gradual realização dos propositos da Conferencia Internacional Americana de 1889-90, que a estabeleceu como uma agencia para promover as relações commerciaes e fraternaes entre as varias republicas do hemispherio occidental. Os esforços da Secretaria no passado, segundo se indicou no relatorio annual do Director para o anno de 1897, têm sido necessariamente de character mais ou menos experimental, devido ao facto de que o plano traçado pela Conferencia Internacional era novo, tanto em sua concepção como em seu alcance, e para levar-o a effeito havia de resolver muitos problemas complicados. É de esperar que estejamos já andando sobre terreno firme, e nos induz a nutrir essa esperança não só a condição actual da Secretaria e o que promette para o futuro, mas o facto de que as outras republicas da União lhe estão prestando seu apoio cordial e decidido.

Pelo relatorio do Director se vê que o pedido ultimamente feito ás Republicas latinas de que pagassem suas quotas annuaes para a manutenção da Secretaria tem dado em resultado que cinco dellas têm pago uma quantia maior do que toda a somma recebida durante o exercicio anterior. Tambem se observará que alguns dos membros da União Internacional que por alguns annos haviam deixado de figurar nella, manifestam agora desejos de restabelecer suas passadas relações com a Secretaria, e de volver a contribuir com suas quotas para a manutenção da mesma. Um dos paizes em referencia é a Republica Argentina que acaba de communicar officialmente sua intenção de obrar da maneira indicada. O Director tambem chama a attenção para o interesse que manifesta o Ministro do Chile nos Estados Unidos a respeito da Secretaria, o qual justifica a esperança de que aquella Republica, que foi o unico dos paizes que participaram na Conferencia Internacional Americana que não entrou na União, se resolverá a entrar nella, completando assim a união das republicas americanas, destinada a fazer mais estreitos os laços que as ligam para beneficio de todas.

No momento em que a attenção de todos se dirige com mais interesse que nunca para os mercados que em outras terras se offerecem á industria e ao commercio dos Estados Unidos, é da maior importancia que aproveitemos as numerosas mostras de amizade que nos dão nossos vizinhos do sul com o fim de estabelecer uma permuta de productos e de ajudar-nos mutuamente; e si tomamos em consideração os muitos pontos em que os interesses e aspirações das republicas latino-americanas estão de accordo com os que estão mais profundamente gravados em nossa vida nacional, é evidente que cada passo que tenda a identificarnos em sympathias e propositos deve contribuir de modo sensivel ao desenvolvimento economico e social, tanto de nossas republicas irmãs como de nos mesmos. Desde o ponto de vista dos serviços que neste sentido pode prestar a Secretaria das Republicas Americanas, o augmento que se dê a seus trabalhos de accordo com as miras dos representantes dos outros paizes que figuram na União Internacional deve, a meu juizo, ser motivo de congratulações, e me permitto indicar que se chame a attenção do Congresso para o facto de que se estão fazendo esforços para economizar e augmentar os recursos da Secretaria para que seja de maior utilidade com o menor custo possivel ao thesouro publico.

Ao meu pedido, o Secretario do Thesouro tem enviado ao Congresso o orçamento da despesa da Secretaria para o proximo exercicio, assim como um projecto de lei para que se permita á dita Secretaria fazer uso das quantias que se recebam dos outros paizes durante o presente anno fiscal. As razões que se tiveram em mira ao formular este projecto de lei estão expostas nas communicações do Director da Secretaria que acompanham ás que o Secretario do Thesouro tem dirigido á Camara dos Deputados, e espero que o Congresso as estimará justificadas pelas necessidades do caso.

Tenho a honra de apoiar a recommendação do Director de que se peça autorisação ao Congresso para imprimir 2,500 exemplares do relatorio annual, afim de que a Secretaria possa distribuil-os para satisfazer os pedidos de informação que se recebem acerca de sua condição actual e seus planos para o futuro.

Sou de V. S. attento respeitador,

JOHN HAY.

SECRETARIA DE ESTADO.

Washington, 30 de Dezembro de 1898.

CARTA DO DIRECTOR.

SECRETARIA DAS REPUBLICAS AMERICANAS,

Washington, D. C., 21 de Dezembro de 1898.

SENHOR: De conformidade com as instrucções que me foram dadas pela Commissão Executiva da União Internacional das Republicas Americanas, na sessão de 17 do corrente, tenho a honra de rogar-vos que o relatorio que acompanha a esta e que versa sobre os trabalhos da Secretaria das Republicas Americanas durante o anno passado, juntamente com um curto resumo das deliberações da Commissão Executiva na dita sessão, seja submettido ao Senhor Presidente afim de que seja remettido ao Congresso dos Estados Unidos.

Além da noticia, contida no relatorio, de que é possível que a Republica do Chile dê por primeira vez seu apoio á Secretaria, me agrada poder manifestar que acabo de ser informado officialmente de que a Republica Argentina, que desde 1891 não tinha contribuido para a manutenção da Secreteria, tem resolvido tomar as medidas necessarias afim de restabelecer suas antigas relações. Este feliz resultado se deve especialmente ao Dr. DON MARTÍN GARCÍA MEROU, Ministro da Republica Argentina em Washington, quem tem sido empenhado em fazer comprehender a seu Governo a importancia crescente da Secretaria.

Afim de poder responder ás perguntas que de muitas partes se me dirigem a respeito da condição e propositos da Secretaria, me permitto recommendar-vos que se peça ao Congresso autorisação para imprimir uma edição de 2,500 exemplares do relatorio annual, afim de que possam ser distribuidos pela Secretaria.

Sou de V. S. muito attento servidor,

FREDERIC EMORY,

Director.

Ao Senhor SECRETARIO DE ESTADO.

ACTA DA SESSÃO DA COMMISSÃO EXECUTIVA DA UNIÃO INTERNACIONAL DAS REPUBLICAS AMERICANAS QUE SE REALIZOU SABBADO, 17 DE DEZEMBRO DE 1898.

WASHINGTON, D. C., 17 de Dezembro de 1898.

A Commissão Executiva da União Internacional das Republicas Americanas reuniu-se na sala de recepção da Secretaria de Estado, Sabbado, 17 de Dezembro de 1898, ás 11 horas da manhã.

A reunião foi presidida pelo Honrado JOHN HAY, Secretario de Estado.

Os outros membros que estiveram presentes foram :

O Sr. Dr. Don MARTÍN GARCÍA MEROU, Ministro da Republica Argentina.

O Sr. Don JOAQUIM BERNARDO CALVO, Ministro de Costa Rica.

O Sr. Don MANUEL M. PONTE, Encarregado de Negocios de Venezuela.

O Director da Secretaria das Republicas Americanas, Mr. EMORY, tambem esteve presente.

Havendo manifestado a Commissão que estava prompta para dar principio á sessão, o Director leu o relatorio annual da Secretaria, depois do qual explicou os pontos principaes relativos á questão economica, e o fez como segue :

Na primeira pagina se dá conta da receita e despeza durante o exercicio findo em 30 de Julho de 1898. No dia 5 de Fevereiro de 1898 encarreguei-me da administração da Secretaria, e o quadro detalhado que apparece na proxima pagina mostra como se gastou o dinheiro durante o resto do exercicio. Na pagina terceira apparece um quadro da receita e despeza desde o dia 1º de Julho de 1898 até o dia 30 de Novembro do mesmo anno, e esse quadro é importante porque mostra a actual condição da Secretaria e seus recursos.

A verba votada para os gastos annuaes foi de \$36,000, e aquelles ascenderam a \$19,430.79, ficando assim no dia 1º de Dezembro de 1898 um saldo de \$16,569.21. A receita proveniente de annuncios e vendas do Directorio Commercial e outras publicações, durante este periodo, desde o 1º de Julho até o 30 de Novembro, foi de \$17,812.35, e as despezas subiram a \$16,078.85, deixando um saldo de \$1,733.50. A esta somma tenho aggregado o valor dos annuncios até o 1º de Dezembro de 1898, \$16,500, e o de contas não collectadas, \$8,000, o qual mostra um total a favor da Secretaria de \$42,802.71, no dia 1º de Dezembro de 1898. No quadro numero quatro se expõem minuciosamente os gastos feitos por mim desde o 1º de Julho até o 1º de Dezembro, e alli apparece uma parcella—commissões segundo contrato antes do 1º de Março de 1898—o qual quer dizer que essas sommas estavam contrahidas quando ainda não estava á meu cargo a Sec-

retaria, e tenho estado pagando-as do melhor modo que me tem sido possível.

O Ministro da Republica Argentina, Senhor MÉROU, disse: Encontramos muito satisfactorio o relatorio de Mr. EMORY e podemos approval-o em sua totalidade. Causa muita satisfação a noticia de que o Governo do Chile pode entrar na União com os outros paizes latino-americanos, fazendo-a assim completa. Creio que talvez seria conveniente fazer constar na acta uma manifestação do prazer que a Commissão sente com este motivo.

O Ministro de Costa Rica, Senhor CALVO, disse: Approvo a indicação do Sr. Ministro da Republica Argentina, e espero que se autorisará ao Director para que exprima ao Sr. Ministro do Chile os sinceros desejos que tem a Commissão de que a Republica do Chile entre a formar parte da União.

O Sr. PRESIDENTE disse: De accordo com os desejos da Commissão, o Director se servirá a communicar ao Ministro do Chile a satisfação que sente a commissão ao receber a noticia de que este paiz possa entrar na União.

Depois disto, o relatorio foi approved e se deram instrucções ao Director para que tomasse as medidas de costume afim de que o dito documento fosse enviado ao Congresso dos Estados Unidos.

Levantou-se a sessão.

RELATORIO ANNUAL.

SECRETARIA DAS REPUBLICAS AMERICANAS,

Washington, 17 de Dezembro de 1898.

Ao Sr. Secretario de Estado, Presidente da Commissão Executiva da União Internacional das Republicas Americanas, e aos outros membros da dita Commissão:

SENHORES: Tenho a honra de submeter a vossa consideração o relatorio relativo aos trabalhos da Secretaria das Republicas Americanas desde que fui designado para encarregar-me da administração della com motivo do fallecimento do ultimo Director, Mr. JOSEPH P. SMITH, a 5 de Fevereiro de 1898. A prematura morte de Mr. SMITH, que tinha estado Director menos de um anno, privou á Secretaria de seus serviços, e poz termo á execu-

ção de seus projectos, em parte realizados, e que tendiam a fazer de mais alcance e utilidade pratica os trabalhos que a Conferencia Internacional Americana teve em vista quando estabeleceu a Secretaria em 1890. O que Mr. SMITH se propunha está explicado com toda claridade no relatorio annual que foi preparado segundo suas instrucções, mas que elle não teve tempo de approvar, relatorio que eu apresentei á Commissão a 28 de Fevereiro proximo passado, por razão de que, segundo o manifestei em minha communicação daquella data, continha em substancia suas ideas. Este relatorio contem um resumo cuidadosamente preparado sobre os trabalhos da Secretaria até a epoca em que fui nomeado pelo Secretario de Estado, e com a approvação da Commissão Executiva, Director interino.

Por ordem do Congresso dos Estados Unidos, o relatorio tem sido impresso, e é inutil, portanto, que eu repita as conclusões a que chega aquelle documento. Me é satisfactorio, sem embargo, poder assegurar que em quanto me tem sido possivel, sob as condições em que encontrei a Secretaria, tenho podido realizar os planos a que o finado Director dava maior importancia. Entre estes projectos, figurava a conclusão do Directorio Commercial das Republicas Americanas, obra em dous volumes, e que contem 2, 643 paginas de bem escolhida materia descriptiva e estatistica, nas quaes se expõem as riquezas naturaes, industrias, commercio e leis que se referem á agricultura e ao commercio em todos os paizes do hemispherio occidental, e se dão listas de commerciantes e industriaes especialmente interessados no desenvolvimento das relações commerciaes entre as differentes nações.

O segundo volume, que contem 1,589 paginas, foi publicado em Novembro de 1898, e se deu principio á distribuição de exemplares a 24 do mesmo mez, ou um anno depois da publicação do primeiro volume. Esta obra que foi projectada em sua totalidade pelo finado Director, é considerada como unica, tanto por seu alcance como pela exactidão das informações que contem, e se crê que chegará a ser de grande valor pratico ás casas de commercio que se dedicam ao commercio com a America Latina, ao mesmo tempo que servirá como obra de referencia a todos os que procuram informações relativas ao desenvolvimento industrial e commercial das Republicas Americanas e das colonias europeas

no mar das antilhas e em outros pontos deste hemispherio. A Secretaria está especialmente agradecida á Associação Nacional de Manufactureiros e ao Museu Commercial de Philadelphia pelas importantes indicações que lhe têm feito e pela ajuda que lhe tem prestado na compilação de listas de casas de commercio para aquella parte do segundo volume do Directorio Commercial dedicada aos Estados Unidos.

Outro dos fins que o finado Director se propunha especialmente alcançar, segundo se vê por seu relatorio annual, era que a Secretaria se recommendasse por si mesma ás casas de commercio das republicas americanas como uma agencia importante para remover os obstaculos que se oppõem ao estabelecimento de relações mercantis mais estreitas com os Estados Unidos, assim como para abrir novos mercados ao commercio. Tenho muita satisfação em poder dizer que se têm feito progressos neste sentido e que posso repetir com emphasis estas palavras do finado Director em seu relatorio annual para 1897: "A Secretaria deve grande parte de seu recente desenvolvimento á activa participação e á vigilancia dos representantes em Washington das varias republicas que della formam parte." Ao terminar o anno de 1898 a Secretaria se encontra em uma posição muito satisfactoria, pois conta com o apoio unanime e cordial dos representantes diplomaticos de todos os paizes que compõem a União, e abriga a esperança de que as republicas latino americanas continuarão manifestando cada dia crescente interesse em seus trabalhos. Essas esperanças se justificam com as numerosas manifestações de apreço e sympathia existentes nos archivos da Secretaria. Um incidente muito agradável, e que veio a corroborar esta maneira de ver as cousas, foi a recente visita que fez á Secretaria o Senhor Presidente de Costa Rica, quem, depois de haver examinado os trabalhos da mesma, manifestou que mereciam sua approvação e que era seu proposito contribuir em quanto lhe fosse possivel ao desenvolvimento da dita Secretaria.

A Secretaria sente tambem especial agradecimento para com o Senhor ROMERO, Ministro do Mexico, que formou parte da Comissão Executiva e que ao separar-se della no mez de Junho proximo passado, de conformidade com a disposição que prescreve que cada anno cesse em suas funcções um dos membros do dito

corpo, continuou sempre manifestando o maior interesse nos assumptos da União Internacional. Assim mesmo está muito reconhecida a Secretaria ao ex-Ministro do Brazil nos Estados Unidos, Senhor MENDONÇA, quem desde que ella foi organizada, a favoreceu com suas indicações e com seu apoio mais decidido. O Senhor DON CARLOS MORLA VICUÑA, ultimamente nomeado Ministro do Chile nos Estados Unidos, tem honrado a Secretaria com manifestações que provam o interesse que toma em seus trabalhos. Isto nutre a esperança de que o Governo chileno, que apezar de haver estado representado na Conferencia Internacional Americana que estabeleceu a Secretaria, nunca tem querido fazer uso de seu direito de entrar na União, se decidirá a prestar á Secretaria seu efficaz apoio.

Segundo tive a honra de informar á Commissão na sessão de 28 de Fevereiro de 1898, encontrei os negocios da Secretaria em alguma desordem quando encarreguei-me da administração della, o qual foi resultado da longa enfermidade do ultimo Director. A situação economica não era satisfactoria, devido a um contrato que tinha celebrado, com autorisação da Commissão, o predecessor do ultimo Director, em novembro de 1896. O fim que a Commissão se propoz ao approvar este convenio foi obter fundos para a Secretaria por meio de annuncios no BOLETIM MENSAL da mesma, afim de fazer frente aos gastos occasionados por esta publicação, melhora-la e augmentar sua circulação, tendo em vista dar a conhecer aos differentes paizes os recursos, industrias e commercio de cada um. De accordo com o contrato, a pessoa encarregada de solicitar annuncios devia receber por sua commissão 40 por cento do valor dos que obtivesse. Como base para o bom exito desta operação, se fez imprimir durante alguns mezes uma edição do BOLETIM MENSAL com um custo de \$9,000 por mez, ou \$108,000 por anno. A renda total produzida annualmente pelos annuncios foi calculada em \$60,000, mas desta somma tinha de deduzir 40 por cento para o pagamento da commissão, o qual deixava reduzida aquella a \$36,000.

Como o pagamento das commissões se fazia immediatamente, e era preciso esperar para o reembolso a cobrança do valor dos annuncios, era evidente que, ainda que a supposta renda houvesse sido sufficiente, se necessitava dispor de consideravel capital para

fazer frente áquelles desembolsos. A quantia fixada para os gastos da Secretaria não era mais que de \$28,000, e o augmento de seus trabalhos fazia indispensavel que se empregasse consideravel numero de pessoas, além das que já estavam em serviço. O Congresso dos Estados Unidos votou em Janeiro de 1898, a quantia de \$41,972 para cobrir o *deficit*. Nessa data a Secretaria estava atrasada no pagamento dos ordenados e de numerosas reclamações procedentes de suas operações economicas, assim como do augmento nos trabalhos occasionados pela necessidade de compilar, traduzir, copiar com a machina de escrever, etc., os dados requeridos para varias publicações. Era evidente que o saldo que ficava da somma votada para cobrir o *deficit*, apenas podia bastar para estes gastos e para levar a cabo os trabalhos começados.

Nestas circumstancias, indiquei á Commissão Executiva a conveniencia de pôr fim ao contrato para solicitar annuncios, mediante o pagamento de uma agencia com este fim, especialmente e'n vista das queixas procedentes de varias partes contra a concorrência que os agentes de uma Secretaria, sustentada em parte pelo Governo dos Estados Unidos, faziam a empresas particulares que se dedicavam ao negocio dos annuncios. Por outra parte, parecia possivel levar a cabo o pensamento da Commissão Executiva relativo á obtenção de uma renda para fazer frente aos gastos do BOLETIM MENSAL, por continuar a offerecer suas columnas aos commerciantes e industriaes, como um meio para dar a conhecer suas mercadorias nos mercados aonde desejarem envial-as, e isto sem a mediação de pessoas que especulam mais ou menos nesta classe de negocios, e sem fazer indevida concorrência a empresas particulares. A Commissão Executiva aceitou minhas indicações, e me nomeou Director da Secretaria por um periodo que não devia passar do fim do anno economico em curso, isto é, do dia 30 de Junho de 1898, e me deu ampla autorisação para reorganisar a Secretaria, cancellar os contratos celebrados com o fim de solicitar annuncios ou assignaturas, ou outros que me parecessem nocivos aos interesses da Secretaria, “tendo sempre em vista os interesses geraes da União Internacional e os desejos da Commissão.”

Com esta autorisação, dei immediatamente aviso de estar terminado o contrato para solicitar annuncios, e procedi a reorganisar a

Secretaria, de modo de conciliar seus assumptos commerciaes que estimava valiosos, com as limitações impostas por seu character official e com os meios de que se podiam dispor.

A 21 de Maio de 1898 tive a satisfação de poder informar á Commissão que as medidas economicas adoptadas tinham dado em resultado uma redução de \$5,000 mensaes das despesas que se faziam quando tomei a meu cargo a Secretaria, e assim mesmo lhe manifestei que abrigava a esperança de que os fundos da Secretaria fossem sufficientes para levar adiante os trabalhos até a conclusão do anno economico, o dia 30 de Junho de 1898. Minhas esperanças se realisaram, e ao fim do citado anno ficava um saldo de \$702.78. As recommendações que fiz á Commissão Executiva no relatorio que apresentei na sessão de 21 de Maio foram aceitadas.

No dia 25 de Junho de 1898 se verificou outra sessão da Commissão Executiva e nella manifestei que se acercava o dia 30 de Junho, data fixada para a expiração de meu periodo como Director provisorio. Creêndo a Commissão que não era opportuna, sob as condições então existentes, a nomeação de um Director permanente, prorogou meu periodo como Director provisorio até o dia 1º de Outubro e de novo me conferiu os poderes especiaes que me tinha dado no dia 28 de Fevereiro. Nas sessões da Commissão Executiva de 27 de Setembro e de 26 de Outubro de 1898 foi prorogado novamente o citado periodo. Nesta ultima sessão se resolveu que a administração provisoria da Secretaria continuará com character indefinido afim de que a Commissão não se viesse obrigado a emittir outra resolução a respeito da administração antes de que houvessem realizados os projectos que estão em via de execução para o desenvolvimento dos trabalhos sobre bases mais economicas.

Os esforços da direcção provisoria têm sido dedicados necessariamente, em grande parte, aos trabalhos de reorganisação, a levar a cabo os planos do anterior Director, ao pagamento de dividas e ao arranjo de um grande numero de questões resultantes da mudança de methodo na administração da Secretaria. Considerou-se conveniente não sómente arranjar os assumptos da Secretaria, mas demonstrar tambem a practicabilidade de augmentar sua esphera de acção obtendo maior renda por meio de annuncios e venda de publicações, evitando desta maneira a necessidade de

dirigir-se outra vez ao Congresso dos Estados Unidos para pedir um credito supplementar. Esperava-se que este resultado podesse ser obtido sem invadir indevidamente os direitos das pessoas occupadas na publicação de annuncios das casas editoriaes. O methodo empregado para a obtenção de annuncios dentro destes limites está amplamente explicado no aviso que se publica no *BOLETIM MENSAL* desde o dia 5 de Fevereiro ultimo. Os resultados justificam a esperança de que a Secretaria receberá o apoio pecuniario das casas de commercio de importancia que têm interesse no desenvolvimento das relações commerciaes entre as varias republicas americanas, e justificam assim mesmo a esperança de que em dia não remoto o *BOLETIM MENSAL* possa manter-se por si mesmo sem necessidade de agencia em commissão e o consequente pagamento de dinheiro antes da entrada da renda proveniente de annuncios.

Os contratos de annuncios têm sido renovados em quantia de \$4,961 e têm-se feito novos contratos por \$1,018. Estes resultados, ainda que pequenos em proporção á importancia bruta obtida sob o systema anterior, são substancialmente animadores por quanto têm sido obtidos sem indevida solicitação e deixarão em beneficio da Secretaria uma utilidade igual a sua importancia. Não duvido que a continuação da conducta actual a respeito dos annuncios dará em resultado, dentro de um período relativamente curto, um augmento na circulação do *BOLETIM*, um grande adiantamento no character das materias contidas no mesmo, e a manutenção desta publicação independentemente da quantia votada pelo Governo. A distribuição gratuita do *BOLETIM* nos Estados Unidos tem occasionado gastos que, a meu juizo, não estavam justificados pelos recursos da Secretaria, e a circulação livre está limitada agora aos periodicos, camaras de commercio, bibliothecas, funcionarios do Governo e pessoas que solicitam informações especificas. Nas actuaes condições tenho encontrado justificavel pedir ao Congresso dos Estados Unidos que disponha a publicação de 5,000 numeros mensaes para o proximo anno fiscal findo em 30 de Junho de 1900, com o objecto de distribuil-os neste paiz como meio de propagar um conhecimento melhor das fontes de riqueza e possibilidades commerciaes das Republicas latino-americanas. Uma edição de 8,000 numeros é distribuida no Mexico, America Central e do Sul e as Antilhas, e o custo desta edição assim como o dos

numeros que agora se estão distribuindo nos Estados Unidos pode ser pago a meu juizo com a renda provavel proveniente de annuncios.

Além da publicação do *BOLETIM*, os trabalhos da Secretaria comprehendem a compilação e impressão, de quando em quando, de manuaes sobre os diversos paizes latino-americanos. Quatro destes manuaes têm sido concluidos, e só espero contar com os meios de custear suas despesas de impressão e distribuição para dar-lhes publicidade. O anterior Director chamou a attenção em seu relatorio ao facto de que as verbas votadas para a manutenção da Secretaria não têm sido nunca sufficientes para occorrer ás despesas de impressão de varios documentos que exigiam os planos traçados pela Conferencia Internacional, especialmente em vista do facto que todos esses documentos devem ser impressos no idioma do paiz a que se referem, de igual sorte que em inglez. Sobre este ponto o anterior Director se exprimiu nos seguintes termos:

Investigações mostrarão que os Directores anteriores da Secretaria foram obrigados a recorrerem a varios expedientes afim de poderem imprimir as publicações que sahiram á luz de tempos a tempos. Não teria sido possivel imprimir estas publicações com os fundos á disposição da Secretaria. Obteve-se autorisação do Congresso dos Estados Unidos para publicar os differentes manuaes e outras publicações como documentos do Congresso, que deviam ser pagos do fundo geral de impressão.

Como meio de vencer esta difficuldade, em parte ao menos, o anterior Director propoz aos representantes dos paizes que compõem a União Internacional, que deem passos com o objecto de obter para a Secretaria o uso das quotas contribuidas pelas outras republicas, as quaes são actualmente entregues ao Thesouro dos Estados Unidos, para reembolsar este da quantia das quotas dos varios paizes. Calculou-se que esta medida daria uma renda de uns \$45,000 ou \$50,000. Tenho dado passos para levar á pratica esta suggestão, e tem-se pedido ao Congresso dos Estados Unidos a autorisação deste projecto. Têm-se dirigido communicações aos governos dos outros paizes da União Internacional perguntando-lhes si se lhes offerece objecção alguma a respeito da mudança proposta, e quatro delles têm contestado já manifestando seu consentimento. As quantias que se têm recebido dos outros paizes têm variado de anno a anno, mas tenho o prazer de consignar que

ha fundamentos substanciaes para esperar que as quotas deste anno excedem com muito a média annual. A Secretaria tem sido informada do prompto pagamento das quotas correspondentes a cinco daquelles paizes, cujo total ascende a \$5,027.78; um delles, Venezuela, tem pago a quantia de \$540.41 em excesso durante o exercicio findo em 30 de Junho de 1898. Esta quantia excede ao total de quotas recebidas dos outros paizes da União no exercicio anterior, que foi de \$4,216.02.

Além de suas varias publicações, a Secretaria se occupa activamente em subministrar informações, já verbalmente, já por escripto, aos que as pedem, não sómente dos Estados Unidos, mas tambem de muitas outras partes do mundo, especialmente nos paizes da União Internacional Americana. Este ramo dos trabalhos da Secretaria tem alcançado taes proporções que o anterior Director houve de estabelecer uma secção de informação com o objecto especial de responder aos pedidos de informações. Estes pedidos de informações têm continuado augmentando em numero, e a Secretaria recebe com frequencia cartas dos outros paizes da União, nas quaes se solicita o auxilio da Secretaria com o objecto de obter informações em assumptos commerciaes, ou de interessar o capital americano em empresas mineiras, industriaes ou commerciaes nos diversos paizes. Muitas das cartas referem-se em termos laudatorios ao *BOLETIM MENSAL* da Secretaria, facto que indica que essa publicação se está distribuindo com resultados satisfactorios nos paizes latino-americanos e que se está dando a conhecer como meio pratico de fomentar o commercio. A Secretaria responde aos pedidos dos iniciadores de empresas especiaes em busca de capital americano, chamando sómente a attenção a taes empresas nas paginas do *BOLETIM* depois de convencer-se de que propriamente pode dar-se publicidade a taes projectos. Nos casos em que a Secretaria não pode prestar ajuda alguma, se suggere aos solicitantes que recorrem ás corporações commerciaes dos Estados Unidos que estejam comprehendidas nas especificações dentro do campo de acção que interessa ao solicitante.

As perguntas que geralmente se fazem se referem ás fontes especiaes agricolas e mineiras dos varios paizes; á maneira de obter terrenos para o cultivo, para a criação de gado e para a mineração; os methodos empregados para a fabricação da assucar e producção de

café, cacáo, borracha, frutas tropicaes, etc., e as medidas que se têm de tomar para adquirir terras, ja seja para a applicação da actividade particular ou para levar a cabo emprezas em uma escala mais comprehensiva. Frequentemente se pedem informações acerca dos direitos impostos nos diversos paizes sobre artigos ou classes especiaes de mercadorias, direitos de entrada e regulamentos de portos, estatisticas de exportação e importação, condições impostas pelas leis de um paiz respeito ás industrias e ao commercio, nomes dos funcionarios do governo a quem ha de dirigir-se em assumptos especiaes, etc. Dos paizes latino-americanos, vêm, em numero crescente, pedidos de informações sobre os mercados dos Estados Unidos com relação a certos productos daquelles paizes e ás classes de artigos que se produzem ou fabricam nos Estados Unidos que podessem ser tomados em permuta, os nomes dos importadores e exportadores interessados no commercio latino-americano, e outros pontos que mostram um grande desejo de cultivar ralações mais estreitas.

Em cumprimento da recommendação feita pelo anterior Director em seu relatorio á Commissão Executiva em Fevereiro ultimo, a Secretaria foi representada exhibindo seus trabalhos na Exposição Internacional Trans-mississippiana de Omaha, Nebraska, a qual encerrou-se a 31 de Outubro ultimo. No BOLETIM de Novembro de 1898, paginas 777-779, se encontrará um relatorio apresentado pelo agente da Secretaria naquella Exposição. Neste relatorio se indica que a exhibição feita pela Secretaria servio não sómente para fazer conhecer mais extensamente ao povo dos Estados Unidos a utilidade da Secretaria, mas tambem para attrahir a attenção para as possibilidades commerciaes e industriaes do Mexico, America Central e do Sul, e as Antilhas. O anterior Director suggerio tambem a idea de que a Secretaria fosse representada na Exposição de Paris de 1900, assim como nas exposições que tenham de celebrar-se nos differentes paizes da União Internacional. Como meu cargo de director é meramente provisorio, não senti-me justificado em tomar medidas para levar a cabo estas recommendações, mas as submetto respectivamente á consideração da Commissão Executiva.

Remetto juntamente com este um relatorio sobre a situação economica da Secretaria durante o exercicio findo em 30 de Junho

de 1898, e que comprehende tambem o periodo transcorrido desde a data em que assumi o encargo de Director da Secretaria, em 5 de Fevereiro ultimo até o 1º do corrente; acompanho tambem os numeros do BOLETIM MENSAL publicados durante o anno passado, nos quaes se dá conta successivamente dos trabalhos realizados pela Secretaria. É objecto de grande prazer para mim reiterar em meu proprio nome as expressões de reconhecimento que o anterior Director fez presente á Commissão Executiva, e que eu extendo aos representantes de todos os paizes da União Internacional pela sua valiosa cooperação no exito dos trabalhos da Secretaria e seu cordial apoio dos esforços feitos para augmentar sua utilidade.

Tenho a honra de ser vosso obediente servidor,

FREDERIC EMORY,

Director.

RECEITA.

1º de Julho de 1897 até 30 de Junho de 1898.

Verba votada :

| | | |
|-------------------------------|-------------|-------------------|
| Verba annual, 1898..... | \$28,000.00 | |
| Verba supplementar, 1898..... | 41,972.00 | |
| | | <hr/> \$69,972.00 |

| | | |
|----------------|--|-----------|
| Annuncios..... | | 32,051.41 |
|----------------|--|-----------|

Vendas :

| | | |
|--------------------------------|-----------|-----------------|
| Do Directorio Commercial | 16,681.50 | |
| De outras publicações..... | 5,904.14 | |
| | | <hr/> 22,585.64 |

| | |
|-------------|------------|
| Total | 124,609.05 |
|-------------|------------|

| | |
|-------------|------------|
| Gastos..... | 123,906.27 |
|-------------|------------|

| | |
|------------------------------------|--------|
| Balanço, 1º de Julho de 1898. | 702.78 |
|------------------------------------|--------|

DESPEZA.

De 1º de Julho de 1897 até 30 de Junho de 1898.

| | Pago pelo pagador da Secretaria de Estado. | | Pago pelo Director da Secretaria*do fundo de receita recebida de aluguel, vendas, etc. | Total. |
|------------------------------------|--|---|--|---------------|
| | Pela verba para o exercício de 1898. | Do fundo de receita recebida de aluguel, vendas, etc. | | |
| Ordenados dos empregados..... | \$37, 999. 69 | \$8, 184. 58 | \$3, 908. 16 | \$50, 092. 43 |
| Papel de escriptorio..... | 6, 968. 95 | 964. 69 | 781. 00 | 8, 714. 64 |
| Aluguel de casa para a Secretaria. | 1, 666. 66 | 833. 35 | | 2, 500. 01 |
| Commissões | 5, 884. 70 | 5, 200. 00 | 13, 105. 80 | 24, 190. 50 |
| Gastos da repartição de New York | 360. 83 | 553. 43 | 2, 065. 63 | 2, 979. 89 |
| Machinas de escrever..... | 1, 086. 07 | | | 1, 086. 07 |
| Mobilia, concertos, etc..... | 1, 191. 65 | 165. 79 | | 1, 357. 44 |
| Sellos de correio | 778. 00 | | 450. 00 | 1, 228. 00 |
| Bibliotheca | 89. 12 | 241. 61 | 100. 60 | 431. 33 |
| Cabo e telegrapho..... | 731. 62 | 127. 91 | 96. 46 | 955. 99 |
| Impressão do Boletim..... | 7, 636. 01 | 11, 773. 94 | 1, 000. 00 | 20, 409. 95 |
| Mappas | 2, 714. 34 | | 206. 25 | 2, 920. 59 |
| Telephono..... | 263. 96 | 62. 50 | | 326. 46 |
| Gastos varios | 2, 547. 44 | 2, 314. 45 | 1, 851. 08 | 6, 712. 97 |
| Total..... | 69, 919. 04 | 30, 422. 25 | 23, 564. 98 | 123, 906. 27 |

* Não se tem feito pagamento algum pelo Director desde 5 de Fevereiro de 1898' com excepção dos recibos expedidos contra o pagador da Secretaria de Estado para seu pagamento dos fundos da verba ou da receita proveniente de vendas, rendas, etc., que se depositam immediatamente no Thesouro dos Estados Unidos.

De 5 de Fevereiro de 1898 até 30 de Junho de 1898.

| | Pago pelo pagador da Secretaria de Estado pela verba para o exercício de 1898. | Pago pelo pagador da Secretaria de Estado do fundo de receita, etc. | Total. |
|---|--|---|---------------|
| Ordenados dos empregados..... | \$19, 476. 57 | \$514. 61 | \$19, 991. 18 |
| Papel de escriptorio | 3, 666. 10 | 13. 69 | 3, 679. 79 |
| Aluguel de casa para a Secretaria..... | 666. 66 | 333. 34 | 1, 000. 00 |
| Commissões por contratos feitos antes do 1º de Março de 1898..... | | 5, 200. 00 | 5, 200. 00 |
| Gastos da repartição de New York..... | 335. 83 | 553. 45 | 889. 28 |
| Mobilia | 555. 61 | | 555. 61 |
| Bibliotheca | 32. 12 | 145. 69 | 177. 81 |
| Cabo e telegrapho..... | 602. 80 | | 602. 80 |
| Impressão do Boletim..... | 6, 142. 38 | 10, 750. 26 | 16, 892. 64 |
| Mappas..... | 2, 347. 50 | | 2, 347. 50 |
| Telephono..... | 97. 02 | | 97. 02 |
| Gastos varios..... | 1, 522. 28 | 1, 684. 97 | 3, 207. 25 |
| Total..... | 35, 444. 87 | 19, 196. 01 | 54, 640. 88 |

Total da receita e despesa de 1º de Julho de 1898 até 30 de Novembro de 1898.

| | | |
|---|-------------|--|
| Verba votada, 1899 | \$36,000.00 | |
| Gastos..... | 19,430.79 | |
| Balanço, 1º de Dezembro de 1898..... | \$16,569.21 | |
| Receita proveniente de vendas, aluguel, etc.: | | |
| Balanço, 1º de Julho de 1898 | 649.82 | |
| De annuncios..... | \$16,444.70 | |
| De vendas: | | |
| Do Directorio Commercial | \$260.00 | |
| De outras publicações | 457.83 | |
| | 717.83 | |
| | 17,162.53 | |
| | 17,812.35 | |
| Gastos..... | 16,078.85 | |
| Balanço, 1º de Dezembro de 1898..... | 1,733.50 | |
| Valor dos annuncios, 1º de Dezembro de 1898 | 16,500.00 | |
| Contas não cobradas | 8,000.00 | |
| Total dos recursos da Secretaria 1º de Dezembro de 1898 | 42,802.71 | |

DESPEZA.

De 1º de Julho até 30 de Novembro de 1898.

| | Da verba para o exercicio de 1899. | Da receita pro- veniente de vendas, alu- guel, etc. | Total. |
|---|--|--|-------------|
| Ordenados dos empregados..... | \$14,830.44 | \$2,743.54 | \$17,573.98 |
| Papel de escriptorio..... | 85.80 | 52.41 | 138.21 |
| Aluguel da casa da Secretaria | 833.33 | | 833.33 |
| Impressão do Boletim | 3,279.25 | 9,456.36 | 12,735.61 |
| Sellos de correio | 153.17 | 266.00 | 419.17 |
| Bibliotheca | 36.50 | 11.25 | 47.75 |
| Commissões por contratos feitos antes do 1º de Março de 1898 | | 2,375.18 | 2,375.18 |
| Telephono..... | 33.75 | 33.75 | 67.50 |
| Gastos varios | 178.55 | 1,140.36 | 1,318.91 |
| Total..... | 19,430.79 | 16,078.85 | 35,509.64 |

FALLECIMENTO DO MINISTRO ROMERO.

O fallecimento do Ministro ROMERO no dia 30 de Dezembro proximo passado produziu profunda impressão nos circulos officiaes e sociaes de Washington. Depois de curta mas penosa enfermidade, deixou de existir, quando apenas ia a cumprir 62 annos de idade, o eminente diplomata que por tantos annos e com tanta habilidade representou o Mexico nos Estados Unidos.

No numero do BOLETIM MENSAL, correspondente ao mez de Dezembro, se publicou um ligeiro esboço sobre a vida do Senhor ROMERO, e nelle se dá conta de seus numerosos e importantes serviços durante sua larga carreira publica, que abraçou um periodo de mais de 40 annos, pois era moço quando entrou por primeira vez na Secretaria de Relações Exteriores de seu paiz. Em todos os cargos que desempenhou, e que foram muitos, se distinguuiu sempre por seu zelo excepcional, por sua notavel intelligencia, seu recto criterio e sua integridade a toda a prova. Como Ministro da Fazenda do Mexico, mostrou que possuia as dotes de um verdadeiro economista; mas foi, sobretudo, á frente da Legação Mexicana em Washington onde o Senhor ROMERO sobresahiu, elevando-se á altura dos primeiros diplomatas do mundo. Homem de miras superiores, de admiravel tacto e de singular penetração, parecia ter sido destinado pela natureza para representar o brilhante papel que representou no vasto theatro da diplomacia americana.

Em reconhecimento de seus dilatados e valiosos serviços, seu Governo acabava de honral-o com a nomeação de Embaixador em Washington, mas a morte veio a sorprendel-o antes de que pudesse ser recebido nesse alto character pelo Presidente dos Estados Unidos.

Durante a Conferencia Internacional Americana, na qual representou seu paiz como delegado, o Senhor ROMERO ganhou o apreço e respeito de todos seus collegas pelo recto criterio com que estudava todas as questões e pelo espirito essencialmente conciliador de que estava animado. Aquella assemblea o distinguuiu nomeando-o como um de seus dous vicepresidentes.

Seus trabalhos em favor da Secretaria das Republicas Americanas são bem conhecidos, e pode assegurar-se que ninguem tomou mais interesse que elle em tudo que podia tender ao desenvolvimento e prosperidade da União Internacional. Quando foi

organizada por primeira vez a Comissão Executiva, o Senhor ROMERO foi um de seus membros e sempre se recordarão com satisfação seus serviços naquelle posto.

O fallecimento deste distincto homem publico tem sido motivo de sincero e universal pezar, justo tributo á memoria daquelle levantado espirito, que, inspirando-se sempre em ideas do mais puro americanismo, não limitou seus serviços a sua patria, mas que os fez extensivos a quasi todas as republicas deste continente.

Ao saber-se o desenlace fatal que tinha tido a enfermidade do Senhor ROMERO, a Comissão Executiva da União Internacional foi convocada a uma reunião pelo Secretario de Estado afim de que adoptasse resoluções expressivas do pezar que lhe tinha occasionado a grande perda que, com a morte do illustre diplomata, acabava de soffrer a União Internacional das Republicas Americanas. As resoluções que se adoptaram foram as seguintes :

Considerando que a Comissão Executiva da União Internacional das Republicas Americanas tem sabido com profundo pezar o fallecimento do Honrado MATÍAS ROMERO, Enviado Extraordinario e Ministro Plenipotenciario dos Estados Unidos Mexicanos junto ao Governo dos Estados Unidos de America, em Washington no dia 30 de Dezembro de 1898:

Resolve-se, 1º. Que a Comissão sente profundamente a perda deste distincto, habil e fiel diplomata, cujos sinceros, activos e uteis esforços em favor do Governo que representava e da Secretaria das Republicas Americanas, da qual foi um dos fundadores, assim como seu infatigavel sustentador e amigo, lhe ganharam o respeito, a admiração. e apreço de todos aquelles que tiveram a fortuna de o conhecer ;

2º. Que a Comissão Executiva, da qual o Senhor ROMERO foi durante tres annos um dos membros mais activos e proeminentes, apresenta ao Governo do Mexico e á familia do finado seus mais sentidos pezames e que conservará a memoria de sua integridade, desinteresse e cultura ;

3º. Que se façam em devida forma copias destas resoluções afim de que sejam apresentadas ao Governo do Mexico e á familia do finado e archivadas na Secretaria e incorporadas na acta desta Comissão, como novo testemunho do alto apreço e respeito desta Comissão ;

4º. Que a Secretaria das Republicas Americanas seja fechada desde hoje, 31 de Dezembro, até depois de suas exequias funebres.

Os funeraes do Senhor ROMERO tiveram lugar no dia 1º de Janeiro na igreja de St. Matthew. Assistiram áquella triste cerimonia o Senhor Presidente dos Estados Unidos e seu Gabinete, o Corpo Diplomatico acreditado em Washington, os membros da Corte Suprema dos Estados Unidos, Senadores, Deputados, offi-

ciaes do exercito e a armada e outros funcionarios publicos de alta representação. Numerosas e bellissimas grinaldas cobriam o caixão, figurando entre ellas a que enviou a Commissão Executiva das Republicas Americanas.

O cadaver do Senhor ROMERO foi depositado temporariamente em uma abobada no cemiterio de Mount Olivet, de onde será trasladado á cidade de Mexico para seu final enterro

REPUBLICA ARGENTINA.

ESTATISTICA DO COMMERCIO EXTERIOR.

A estatistica official do commercio exterior da Republica pelos primeiros nove mezes de 1898 tem sido publicada. Esta estatistica mostra os seguintes totaes em ouro: importação, \$80,522,995; exportação, \$100,413,169; importação de ouro e prata em barras, \$1,192,387; exportação de ouro e prata em barras, \$1,066,663. Comparando estes algarismos com os do periodo correspondente de 1898, se vê que houve um augmento de \$7,603,405 na importação e de \$20,789,480 na exportação. Quando se toma em consideração o premio sobre o ouro, isto indica um estado de negocios muito satisfactorio. O commercio exterior foi repartido entre os seguintes paizes (com excepção de uma parcella de \$15,867,978, designada com o nome de “ordens”):

| | Importação. | Exportação. |
|----------------------|----------------|----------------|
| Grã Bretanha | \$29, 416, 015 | \$14, 716, 833 |
| Italia | 10, 802, 747 | 3, 743, 924 |
| Allemanha | 9, 058, 624 | 15, 430, 631 |
| França | 7, 967, 959 | 18, 747, 611 |
| Estados Unidos | 7, 380, 831 | 4, 272, 557 |
| Belgica | 7, 191, 996 | 11, 420, 268 |
| Brazil | 3, 983, 301 | 4, 955, 645 |
| Hespanha | 2, 591, 668 | 175, 782 |
| Paraguay | 1, 445, 791 | 115, 436 |
| Uruguay | 360, 623 | 3, 088, 706 |
| Hollanda | 89, 138 | 324, 139 |
| Chile | 62, 371 | 1, 208, 618 |
| Portugal | 56, 123 | 11, 597 |
| Bolivia | 38, 029 | 377, 033 |
| Antilhas | 24, 853 | 95, 139 |
| Outros paizes | 52, 926 | 5, 861, 272 |

A importação procedente dos seguintes paizes mostra um augmento: Italia, \$2,909,540; Grã Bretanha, \$1,891,710; Belgica, \$41,093,327; Allemanha, \$831,445; Estados Unidos, \$405,709. Houve uma diminuição de \$553,709 na importação procedente da França.

Durante os primeiros nove mezes de 1898 a Republica Argentina exportou para os Estados Unidos os seguintes productos agricolas: couros seccos de boi, 691,388; pelles de carneiro, 66 fardos ou 65,477 libras; pelles de cabra, 1,620 fardos ou 1,321,437 libras; lã, 11,734 fardos ou 10,864,886 libras; pello, 551 fardos ou 546,631 libras; sebo, 58 barris ou 12,787 libras; feno, 63 fardos; quebracho, 4,462 toneladas. Durante o mesmo periodo as principaes exportações da Republica aos demais paizes foram: trigo, 662,509 toneladas; milho, 446,484 toneladas; linhaça, 152,974 toneladas; farinha de trigo, 18,870 toneladas; lã, 361,881 fardos; feno, 564,172 fardos; couros, 2,460,803; carneiros gelados, 1,875,179; gado em pé, 82,764; carneiros vivos, 455,219. A exportação da maior parte destes artigos mostra um augmento sobre a de igual periodo de 1897.

A tonelada da Argentina equivale a 1,000 kilos ou 2,204 libras. O peso de um fardo varia. Os pesos officiaes são: lã, 420 kilos; pelles de carneiro, 450 kilos; pelles de cabra, 370 kilos; feno, 50 kilos.

O CULTIVO DO ALGODÃO.

O "South American Journal" publica o seguinte com relação a um dos que têm sido productos experimentaes da Republica:

O cultivo do algodão na Argentina não é em maneira alguma experimental; mas ao contrario, foi uma das primeiras industrias que receberam a attenção dos capitalistas inglezes quando por primeira vez se fixaram naquella Republica. Os esforços de nossos compatriotas n'aquelles remotos dias encontraram grandes obstaculos pelas vastas distancias e a falta de communicação barata e rapida com a costa. Mas se fez bastante para provar, fóra de toda duvida, que, ainda n'aquelles dias em que havia escassa ou talvez nenhuma communicação entre o interior e as povoações da costa, aquella industria podia ter sido lucrativa. Nos ultimos annos tem-se prestado attenção de novo ao cultivo do algodão, e o Governo da Republica Argentina tem mostrado o desejo de favorecer a industria por meio de concessões para a manufactura de algodão com destino ao consume nacional. Todavia não ha ao presente muitas geiras semeadas de algodão e a

maior parte destas tem caracter experimental; mas os resultados obtidos naquella area destinada a experiencias, mostram sufficientemente as favoraveis condições do paiz desde este ponto de vista.

Ha tres especies de algodão: arvore de algodão, arbusto de algodão e algodão herbaceo. Os dous ultimos são uma degeneração do avore de algodão que cresce a uma altura de 20 a 28 pés e floresce por 15 ou 20 annos, produzindo um algodão muito delicado, branco e sedoso, mas a fibra é tão curta que não pode ser fiada e por isso pode ser empregada sómente para encher coxins e colchões. O algodoeiro herbaceo é o mais productivo e util e por consequente é o que mais se cultiva. Cresce a uma altura de 2 pés em algumas partes do mundo e de $5\frac{1}{2}$ a $6\frac{1}{2}$ em outras, mas neste ultimo caso pertence mais á classe dos arbustos. Com a excepção de muito poucas variedades o algodão exige um solo solto e nutritivo, mais bem humido que secco, com sufficiente capa vegetal que se possa trabalhar facilmente e susceptivel ademais de profunda aradura. Capoeiras ou terrenos ainda muito cheios de tocos são muito melhores para o cultivo do algodão do que as terras novas, sempre que sejam de boa qualidade. Esta classe de terreno abunda em Cordoba e na maior parte das provincias da Argentina. Nos ultimos annos têm-se estabelecido algumas fabricas de algodão na Republica e seu numero augmentará provavelmente, pois os capitalistas reconhecem que os artigos de algodão manufacturados no paiz obtêm facil e proveitosa sahida no mercado de Buenos Aires.

A melhor classe de sementes de algodão para a Argentina seria a de uma especie de algodão cultivado pelos Dyaks em Borneo, que produz uma colheita em perfeito estado de madureza quatro mezes depois da sementeira. Além desta muito importante consideração, seus capulhos são mais voluminosos do que os do algodão commum, e perfeitamente brancos, emquanto que a planta cresce a uma altura de 5 a 6 pés. Ha, porém, outra especie de algodoeiro que cresce ainda mais rapidamente, e tem a vantagem de que se dá melhor nos terrenos em que o trigo acaba de ser recolhido e sem outra preparção da terra salvo a de passar o ancinho pela superficie. Esta especie é originaria da China. A chuva e o orvalho fazem que a semente germine muito rapidamente e a flor parece em curto tempo; esta é de uma fôrmosa côr amarella e é substituida mais tarde por um capulho do tamanho de uma noz que abre-se naturalmente em quarenta dias mostrando as fibras de algodão muito brancas. Os terrenos na vizinhança dos rios Paraná e Uruguay possuem, de igual sorte que Cordoba, as condições de clima por excellencia para o cultivo do algodão. Este clima, segundo se diz, é quasi identico ao dos conhecidos Estados productores do algodão de Mississippi, Georgia, e Arkansas. Ao longo dos rios Paraná e Uruguay ha pequenas ilhas, algumas das quaes são extremamente pequenas; mas outras são maiores e nellas se pode cultivar indubitavelmente sufficiente algodão para supprir todo o mercado de Manchester.

BOLIVIA.

PRODUÇÃO DE ESTANHO.

Os Estados Unidos importam annualmente, pela média, mais de 25,000 toneladas de estanho massiço. Em 1897 a importação foi de 27,586 toneladas e nos nove mezes de 1898 a importação total daquelle artigo foi de 24,941 toneladas de 2,000 libras. Parte desta importação procede directamente das Indias Orientaes, uma parte menor procede de Cornwall, Inglaterra, e da Australia, e uma porção ainda menor da Hollanda e dos paizes orientaes. Apezar disto, os Estados Unidos poderiam encontrar o estanho n'um paiz mais perto. Bolivia tem minas de estanho, que ainda não se têm desenvolvido senão parcialmente, das quaes se exportaram em 1897, 5,506 toneladas para a Inglaterra e outros paizes europeos. É provavel que alguma parte destas é reembarcada para os Estados Unidos. A Inglaterra e a Allemanha fundem uma grande quantidade de mineral de estanho que importam.

Segundo o "Engineering and Mining Journal," o Senhor SANTIAGO PASCOE DE POTOSI escreve sobre aquelle ponto o seguinte:

Sabe-se bem que o estanho da Bolivia é inferior ao das colonias de Estreito. Não obstante, todo o que se exporta para a Europa é vendido promptamente, e os commerciantes em Bolivia podem sacar contra seus carregamentos de Antofagasta. Entende-se sempre que o preço é um tanto por cento menos que o preço cotado pelo estanho do Estreito, mas o commerciante boliviano que exporta para Hamburgo ou Londres, sabe o que vale seu estanho o dia que é posto a bordo em Antofagasta.

O Senhor PASCOE diz tambem que uma parte do commercio da Bolivia tem lugar com a cidade de Nova York, mas que é limitado ao que é absolutamente necessario e que continuará restringido até que occorra alguma alteração em quanto ao cambio, estabelecimento de instituições bancarias americanas em Bolivia, etc.

BRAZIL.

O COMMERCIO DO PARÁ.

O relatório annual do Consul KENNEDY de Pará, dirigido á Secretaria de Estado, contem as seguintes informações commerciaes relativas ao seu districto consular.

O commercio vai augmentando constantemente nos Estados do Pará e do Amazonas. A cidade de Pará, situada sómente a umas 100 milhas da foz do Amazonas, é a chave de uma grande e rica zona, e, ao que parece, chegará a ser a Chicago da America do Sul. Navegam o Amazonas e seus tributarios mais de 150 vapores (dos quaes uma terça parte pertence a uma companhia ingleza) e este numero augmentará sem duvida antes da terminação do anno. A communicação interior por meio do Amazonas e seus tributarios é tão completa que não se necessita a communicação por via ferrea e meios terrestres, a não ser para ligar as porções dos rios obstruidos por cascatas. O commercio do Pará tem-se desenvolvido grandemente durante os ultimos annos; o trabalho da alfandega é excessivo e não ha na actualidade um numero sufficiente de armazens para receber as mercadorias que chegam, ainda que se tem feito recentemente consideraveis addições. As duas linhas de vapores que fazem o serviço entre Pará e Nova York estão augmentando o numero de seus vapores, pois os que têm não são bastante para transportar toda a carga que se despacha com destino a esta secção do paiz.

Ha pouco tempo, as duas linhas faziam uma viagem mensal; depois se estabeleceu um serviço bi-mensal, e agora se fazem tres viagens, e o Consul diz que tem recebido informações fidedignas de que no dia 1º de Janeiro de 1899 se inaugurará um serviço semanal. Não se poderia apresentar melhor prova para mostrar o augmento que tem obtido a demanda de generos dos Estados Unidos. Todos os capitães que chegam do porto de Nova York manifestam que é completamente impossivel para os vapores que saem daquelle porto transportar a carga com destino a Pará e ao Amazonas. Esta declaração é muito satisfactoria, ainda que é de lamentar-se que estes generos não possam ser transportados em navios americanos. O frete de Pará a Nova York é de 25 cen-

tavos por pé cubico, ou um 17 por cento menos que o frete de Pará a Europa.

Por falta de estatisticas impressas, faz-se impossivel subministrar uma lista de importações absolutamente correcta. Comtudo, o commercio americano com o Brazil, tem augmentado extraordinariamente durante os ultimos annos, e o grande augmento na demanda não pode menos que considerar-se animador. A maioria dos commerciantes do Pará exigem um credito de 90 a 150 dias; alguns, de certo, só pedem a metade daquelle prazo. Os allemães estão promptos para satisfazer todas as exigencias do commercio e fazer concurrencia com os outros paizes. Os agentes commerciaes dos Estados Unidos deverão preparar-se para uma forte concurrencia. Um estudo das condições locaes é absolutamente necessario.

Entre os artigos dos Estados Unidos que já se vendem nos mercados do Brazil, se mencionam os seguintes, mas deve-se tomar em consideração que o Consul faz referencia especial ao districto de sua residencia. Em ferragens, todos os commerciantes recebem algumas manuacturas dos Estados Unidos. As clavinas de repetição de Colt e Winchester e outras armas de fogo dos Estados Unidos, têm sahida aqui. Materiaes de construcção e instrumentos de agricultura, taes como enxadas, pás, forquilhas para feno, machados e machadinhas, fechaduras, gonzos, seguradores e toda a classe de cartuchos, utensilios domesticos, oculos feitos de uma liga de metaes, relogios baratos de \$4.50 a \$9 cada um, e joias baratas de ouro laminado ou prateadas.

Os apparelhos de ferro e as tintas a oleo e á clara de ovo se usam muito nas casas, e como todas estas têm um corredor largo com janellas, o vidro obtem boa demanda. O panno alcatroado e a lona impermeavel têm facil sahida por causa das chuvas. O impermeavel ordinario poderia ser vendido si se fizesse o esforço para introduzil-o. O carvão, o oleo para machinas, a tinta, a corda e o barbante obtêm demanda para o consumo do numero crescente de vapores que viajam pelo Amazonas e seus tributários. As machinas de coser que se usam em todo o districto vêm dos Estados Unidos. A maior parte das machinas de escrever em uso, ainda que seu numero é relativamente pequeno, são fabricadas nos Estados Unidos, e ha probabilidades de uma venda maior si se attende devidamente a este ramo da importação.

Ha um grande mercado para a venda de machinas. Este ramo da industria tem feito rapidos progressos durante os ultimos seis mezes, e augmentaria mais si os fabricantes dos Estados Unidos se aproveitassem da oportunidade que se lhes offerece. O Sr. KENNEDY opina que este ramo da industria augmentaria si se enviasse a este districto um agente de reconhecida competencia de larga experiencia e conhecimento practico de modo que pudesse dar explicações a respeito dos artigos e exhibir com proveito as mercadorias. Muitos bons resultados seriam obtidos si se empregassem methodos apropriados para a introduccção destes artigos. Não se podem obter resultados satisfactorios por meio da correspondencia. Deve-se empregar um homem energico que não se desalente pela falta de exito nos começos. Frequentemente se recebem circulares descriptivas de artigos e generos de casas dos Estados Unidos, e se solicita sua distribuição entre os commerciantes. De quatro casos em tres delles, as circulares vêm impressas em inglez, o quel as faz completamente inuteis para uma população que falla o portuguez. Todos os que têm negociado em machinas americanas de qualquer classe, as elogiam nos mais altos termos.

A maior parte das carruagens e carroças assim como os moveis, são de fabricação nacional. Os melhores artigos desta classe são importados dos Estados Unidos e da Europa. Todo o material para a fabricação de caixas para borracha, nozes, etc., vem dos Estados Unidos. Ultimamente tem-se desenvolvido a demanda de caixilhos de janella, portas e outros artigos desta classe. Ha grande procura de instrumentos de musica para a casa e para a rua. As botas dos Estados Unidos e especialmente os sapatos estão obtendo consideravel demanda. Alguns agentes germano-americanos receberam recentemente mais de 9,000 pares e segundo informações que recebeu o Consul, o acabado da obra lhes facilitou a venda de toda a factura, que uma casa de Boston tinha despachado especialmente a este mercado. Como resultado desta facil venda, se abrirá um armazem de calçado em Pará, no qual só se venderá calçado dos Estados Unidos.

Quanto a generos de algodão de qualidade grossa, especialmente azues, os de fabricação americana são preferidos e tem substituido quasi por completo os procedentes de Manchester e outros portos da Europa e o mesmo pode-se dizer do fio em canilha e de ma-

china, barbante e cordoalha. O commercio em meias está muito repartido, participando nelle todos os paizes da Europa assim como os Estados Unidos. O Consul opina que os lenços de seda de côres vivas obteriam uma facil sahida. Nenhum estabelecimento de Pará vende roupa feita; toda a roupe se faz á ordem. Comtudo, parece que taes artigos poderiam ser vendidos facilmente. Roupa barata, chitas, artigos domesticos e de fantasia deveriam ser enviados aqui.

Os droguistas do paiz preferem fazer seus pedidos a casas europeas porque estas offerecem prazos mais largos e empacotam melhor. Sem embargo, os fretes para Nova York são mais baratos. Os agentes commerciaes de drogarias americanas que têm visitado Pará não têm podido fallar ou entender o portuguez e por conseguinte a venda de mercadorias tem sido quasi impossivel.

Os Estados Unidos enviam toda a farinha que se consome, e o Sr. KENNEDY diz o seguinte: “Me sinto orgulhoso de que não haja lugar para melhoramentos neste artigo especial.” A maior parte dos presuntos, toucinho, banha e outros artigos desta classe vêm dos Estados Unidos. Os paizes europeos enviam uma grande quantidade de provisões em latas, mas os Estados Unidos tambem enviam uma parte consideravel. Não ha confeitarias em Pará, e, segundo o Consul, podem ser introduzidos com exito doces de fantasia e mesclados, assim como um sortimento geral de outros artigos que geralmente se vendem nesta classe de estabelecimentos, incluindo fontes para aguas gazosas e sorveteiras.

CHILE.

PAPELARIA E PAPEL DE IMPRESSÃO.

Um periodico commercial estrangeiro diz que o papel de correspondencia é geralmente vendido no Chile em cadernos em quarto, desde as classes mais inferiores até o papel superior feito á mão. Tambem o papel para bilhetes vende-se em cadernos ou em caixas que contêm geralmente cincoenta folhas e cincoenta sobrecartas, forma quadrada. Usam-se geralmente as sobrecartas quadradas que variam desde as mais baratas de côr, de fabricação belga, até as de melhor qualidade. A melhor classe de papel e sobrecarta

vem da Grã Bretanha e classe mais commum vem em sua maior parte da Italia. É geralmente reconhecido que a Allemanha está fazendo progresso neste ramo do commercio, e diz-se que é nominal o frete que se paga pelos pesados pacotes de papel de imprimir importados pelas duas linhas de vapores allemães. Chama-se a attenção dos carregadores para as vantagens de fazer seus embarques “livres a bordo no porto do embarque,” em toda a classe de mercadorias. Um importador pode calcular o custo quando só tem de considerar os gastos maritimos. Quanto ao empacotamento, se suggere a ideia de que se façam caixas especiaes para a exportação, devidamente entaboadas, ligadas com arcos e com forro impermeavel.

COSTA RICA.

CRESCENTE INTERESSE NO CULTIVO DA BORRACHA.

O Sr. J. H. CONKLING, commerciante da povoação de Arenal situada no rio São Carlos em Costa Rica, communicou recentemente ao “India Rubber World” que se tinha desenvolvido grande interesse no cultivo da borracha, especialmente desde que o Governo tem offerecido um premio de 25 centavos por cada arvore que se plantar. As arvores indigenas do paiz (*Castilloa elastica*) têm ido desapparecendo rapidamente apesar da lei dictada para sua conservação. Segundo o Sr. CONKLING, este phenomeno deve-se ás repetidas prorogações do prazo marcado para dar principio ao cumprimento da lei. Annuncia-se uma vez por anno que a extracção de borracha em terras que não sejam de propriedade particular será permittida doze mezes mais, e durante este periodo os apanhadores de borracha, julgando que é esta a ultima oportunidade que lhes será apresentada, cortam as arvores e as sangram descuidadosamente com resultado fatal. Ao Sr. CONKLING não tem sido possivel dizer qual seja o custo do estabelecimento de uma plantação de gomma, mas é um facto importante o de que são muito poucos gastos que ha de fazer para conserval-a no devido estado desde a semente da arvore até a epoca em que esta produz gomma. Outro facto alentador é o baixo preço das terras. Não é necessario desmontar todo o terreno para

semear a planta de borracha, mas basta remover os arbustos. A planta de borracha alcança logo bastante altura para tomar o sol, enquanto que a nova producção de arbustos protege o terreno da acção do sol e o conserva n'uma condição de humidade muito favoravel ao desenvolvimento da borracha. Obtêm-se facilmente as sementes de borracha e muitas vezes se podem obter nos bosques plantas novas de borracha nascidas de semente. Ainda que o café é hoje o principal producto que se exporta de Costa Rica, o Sr. CONKLING crê que a borracha chegará a ser o producto mais lucrativo do paiz.

GUATEMALA:

COMMERCIO EXTERIOR.

O Sr. BEAUPRÉ, Consul geral em Guatemala, diz em seu relatório annual (que apparecerá em “As Relações Commerciaes de 1897-98”) que os Estados Unidos têm occupado o primeiro lugar na importação daquelle paiz durante o anno passado, e em alguns ramos importantes o augmento tem sido muito satisfactorio. Os Estados Unidos, a Grã Bretanha e a Allemanha dominam praticamente o commercio exterior de Guatemala. Nos ultimos quatro annos, as importações têm sido feitas por estes paizes na seguinte proporção:

| Anno. | Estados Unidos. | Grã Bretanha. | Allemanha. |
|------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| | <i>Por cento.</i> | <i>Por cento.</i> | <i>Por cento.</i> |
| 1894 | 26 | 24 | 13 |
| 1895 | 36 | 21 | 23 |
| 1896 | 34 | 23 | 22 |
| 1897 | 33 | 21 | 21 |

A diminuição nos dous ultimos annos tem sido devida á depressão commercial de todo o paiz.

Dão-se em seguida alguns detalhes relativos ás importações. Os generos de algodão, panno e fio, são os mais importantes em quanto a valor, e a Grã Bretanha tem mantido sempre o primeiro lugar; a Allemanha occupa o segundo e os Estados Unidos o terceiro. Em 1894 a Grã Bretanha fez 73 por cento do total

de importação desta classe de artigos, a Allemanha 17 por cento, e os Estados Unidos 6 por cento. Em 1895 a importação foi feita na seguinte proporção: a Grã Bretanha, 57 por cento; Allemanha, 21 por cento, e os Estados Unidos, 8 por cento. Em 1896: a Grã Bretanha, 58 por cento; Allemanha, 14 por cento, e os Estados Unidos, 10 por cento. Em 1897: a Grã Bretanha, 58 por cento; Allemanha, 18 por cento, e os Estados Unidos, 15 por cento, o qual mostra um continuo augmento por parte dos Estados Unidos. O Sr. BEAUPRÉ accrescenta que os Estados Unidos poderiam augmentar facilmente sua importação naquelle paiz, prestando maior attenção aos desenhos e à viveza das côres que exige o mercado de Guatemala, assim como tambem applicando a attenção pessoal de agentes commerciaes que fallem o hespanhol.

Em generos de lã e de seda o commercio dos Estados Unidos é muito reduzido; a Allemanha occupa o primeiro lugar na importação dos primeiros e a França na dos ultimos. Ha uma importação consideraval de ferragens, ferro e aço em todas suas formas, instrumentos de agricultura, machinas, appparelhos para luz electrica, crystal, tintas, oleos, etc., e os Estados Unidos fazem uma boa parte daquella importação em Guatemala. Vende-se muito ferro em folhas enrugado e galvanizado, mas os fabricantes dos Estados Unidos têm prestado pouca attenção a este ramo da exportação e a maior parte vem da Grã Bretanha. Ha procura de arame farpado e galvanizado para cercas e vem em sua maior parte dos Estados Unidos e Allemanha; e este ultimo paiz importa mais do que pudesse esperar-se dada a capacidade productora dos Estados Unidos a respeito deste artigo. O frete de São Francisco é de uns \$10 por tonelada.

Diz o Sr. BEAUPRÉ que Guatemala não será nunca bom mercado para machinas agricolas por causa do character montanhoso do paiz, mas vendem-se em grande numero enxadas, machados, picaretas, pás, machetes e forquilhas. As enxadas obtêm a maior venda, pois se usam nas fazendas de café para limpar a terra de arbustos e hervas. Estas enxadas devem ser grandes, feitas do melhor aço e com um olho redondo para o cabo. Os machados devem ter tambem olhos redondos em lugar da forma oval que se usa nos Estados Unidos. Este ultimo artigo não se vende bem porque os indios insistem em fazer elles mesmos os cabos. Estes artigos,

assim como os machetes, devem ser fabricados especialmente para este mercado. Vendem-se muito as facas de caçador em bainhas ornadas. Os Estados Unidos enviam a maior parte dos artigos de metal para constructores mas na actualidade não ha grande procura destes artigos. A fabricação de assucar está tomando grandes proporções e ha e haverá um bom mercado para a venda das machinas necessarias a esta industria. Pode-se dizer o mesmo das machinas para preparar o café.

Quasi todos os viveres são importados dos Estados Unidos. Ha uma grande venda dos productos em lata—legumes, carnes e conservas. Augmenta a procura de leite condensado e nata evaporada. Em geral, as manufacturas dos Estados Unidos com destino a este mercado devem ser fabricadas de modo que possam ser vendidas barato, mas devem ser apresentadas tambem ostentamente. A maior parte da louça de granito vem da Allemanha por razão de seu baixo preço, mas é tão ligeira e barata que não pode durar muito.

HAITI.

FABRICAÇÃO DE ASSUCAR.

A Secretaria das Republicas Americanas tem recebido uma communicação de Mr. PAUL SINAI, de Port-au-Prince, e tambem copia de um pequeno folheto, por elle compilado, sobre o cultivo pratico da canna de assucar.

O solo de Haiti adapta-se admiravelmente ao cultivo desta planta, mas a falta de capital obriga os que se occupam nesta industria a limitar a producção a uma fabrica em Sofia. Mr. SINAI diz que uma fabrica de assucar em Port-au-Prince produziria um proveito consideravel, pois todo o assucar que se produzisse poderia ser vendido facilmente a dous centavos ou mais por libra. Actualmente o assucar branco importado é vendido a cinco centavos a libra. Isto é devido aos direitos de importação, que são de $1\frac{1}{2}$ centavos por libra, e ao frete, empacotamento e cambio que é de 100 por cento.

Assegura-se que uma fabrica em Port-au-Prince não teria de depender de mercados estrangeiros porque seu assucar não pagaria direitos de importação, empacotamento e outros gastos aos quaes

estão sujeitos os assucares estrangeiros. Mr. SINAI trata de interessar capitaes americanos nesta empreza e solicita correspondencia sobre este ponto. Diz que as garantias e concessões podem ser obtidas do Governo que se occupa na actualidade de attrahir capital estrangeiro.

HONDURAS.

IMPORTAÇÃO PROCEDENTE DOS ESTADOS UNIDOS.

Em seu relatorio annual de 1897-98, o Consul JOHNSTON, de Utilia, diz que a maior parte das mercadorias que Honduras importa procede dos Estados Unidos. Comtudo, em alguns ramos como fio, entremeios de renda, etc., os inglezes fazem toda a importação. Os generos de algodão, especialmente de classe superior procedem dos Estados Unidos, mas tambem entram alguns procedentes da Inglaterra. Os generos grossos para camisas não se vendem, mas todos os generos de algodão para velas e cotins são de procedencia norte-americana. Os artigos de qualidade superior têm no mercado dobre sahida que os de inferior qualidade. Na ilha de Utilia, onde se falla o inglez e não o hespanhol, estão em demanda os livros de escola dos Estados Unidos, e diz o Sr. JOHNSTON que si se introduzissem seriam exclusivamente usados. Em generos de lã a Inglaterra occupa o primeiro lugar. Estão em demanda os generos finos ligeiros para calças, etc. Os generos de algodão pesados substituem os de lã grossos. O acabado e estylo dos productos dos Estados Unidos são de primeira classe. O consul faz as seguintes indicações relativas ao empacotamento, etc.:

As conservas de vinagre devem pôr-se em garrafas com rotulos de aspecto attrahente; o que se vende aqui é preparado na Inglaterra. A maizena deveria vir em pacotes de duas onças e em caixas de 5 ou 10 libras. A maizena ingleza com o rotulo "corn flour" é a que mais se vende. A farinha de aveia, a farinha de milho, etc., deveria vir em pacotes hermeticamente cerrados, pois no clima de Honduras estes artigos deterioram logo, ocasionando prejuizos aos commerciantes. Não se importam velas dos Estados Unidos porque se derretem, emquanto que as procedentes da Inglaterra vêm em latas e se conservam bem. Ha um grande commercio neste ramo.

MEXICO.

GRANDE AUGMENTO NO TRAFEGO DAS ESTRADAS DE FERRO.

Na reunião semi-annual dos directores da Companhia da Estrada de Ferro Mexicana, realizada em Londres no dia 12 de Novembro, o Presidente Sr. WILLIAM NEWBOLD informou que a renda bruta durante seis mezes foi de \$2,076,890, ou um augmento de \$205,999 sobre a de igual periodo de 1897. As despesas de funcionamento augmentaram em \$135,892, e este augmento foi attribuido "ao maior trafego e ao crescente consumo de carvão." O Sr. NEWBOLD lamenta "que o grande augmento no trafego e nas rendas tem sido quasi neutralisado pela baixa no valor do peso de prata. Ainda que esta baixa foi favoravel a algumas classes de negocios, e, em geral, um tanto mais vantajosa para o Mexico, tinha, sem embargo, um aspecto serio para uma companhia de estrada de ferro que tem de fazer grandes remessas ao lugar de seu domicilio e comprar grande parte do material, etc., fóra do paiz. Comtudo," accrescenta, "quasi todas as classes de trafego tem augmentado e a condição geral do Mexico é favoravel aos interesses das estradas de ferro." Tambem se disse que a prosperidade do Mexico foi evidenciada pelo augmento do trafego local e de passageiros. Como a lenha para combustivel torna-se escassa, se suppoz que haveria um grande augmento no transporte de carvão por estrada de ferro. As rendas de telegrapho da companhia mostram um augmento de \$87,350, ou mais de \$14,500 por mez.

Os directores (inglezes) da Estrada de Ferro Interocéanica do Mexico, em seu relatorio annual correspondente ao exercicio findo em 30 de Junho de 1898, dizem que o total das rendas foi de \$3,033,209, contra \$2,539,447 no anno anterior. As despesas de funcionamento foram de \$2,305,178, contra \$1,957,722, deixando um ganho liquido de \$728,031 e mostrando um augmento de \$146,306. A companhia resolveu construir uma linha de 39½ milhas de comprimento que ligará os ramaes de Morelos e Matamoros e communicará tambem com a estrada de ferro do Pacifico e Cuernavaca. A companhia ficará desta sorte n'uma posição vantajosa para assegurar o trafego entre o districto de Zacatepec e Veracruz ou Puebla; a distancia desta ultima cidade é de 143

milhas via da linha interoceanica ou de 217 milhas via da cidade de Mexico e linhas de bitola larga. Não se deu conta de nenhum accidente durante o anno. A estrada de ferro levou 1,000,000 passageiros e 540,000 toneladas de carga.

PARAGUAY.

MADEIRAS DO PAIZ E COMMERCIO DE MOVEIS.

Em um relatorio dirigido á Secretaria de Estado, o Sr. RUFFIN, Consul americano em Assumpção, escreve sobre a industria da madeira e o mercado de moveis da Republica. Diz que, não obstante as florestas abundam em madeiras valiosas, os preços de moveis são muito altos. Um direito sobre moveis de 50 por cento ad valorem e 5 por cento addicional para despesas industriaes e de educação serve para afastar os moveis estrangeiros, de modo que em 1897 só se importaram moveis no valor de \$4,572. Acrescenta que as facilidades de transporte no paiz são escassas, pois não ha mais que uma estrada de ferro no Paraguay, e a arte da fabricação de moveis não tem passado do estado em que tudo se faz á mão. Não ha fábricas desta classe no paiz e todos os carpinteiros são fabricantes de moveis. Ha sómente cinco fabricas de serrar no Paraguay, das quaes tres pertencem a Assumpção. Dada a riqueza em madeira de construcção e tomando em consideração tambem os altos preços dos moveis, que prevalecerão emquanto durar a alta tarifa, parece natural suppor que o capital que se empregasse aqui em fabricas de serração seria remunerativo, pois as cinco fabricas de serração acima mencionadas não podem supprir a demanda.

O Uruguay e a Republica Argentina recebem do Paraguay a maior parte da madeira de construcção que consomem, pois o Paraguay é o pais mais proximo que produz aquelle artigo. Ha abundancia de madeira propria para a construcção de navios, trabalhos de carpinteria em geral, moveis, trabalhos de marcenaria e instrumentos de musica. Encontra-se cedro de boa qualidade. De algumas arvores extraem-se tintas; de outras se obtem resina e a casca e gomma de algumas se usam na medicina. É digno de especial menção o Urundaipara que é provavelmente a madeira

de maior duração e se usa muito na construcção de pontes, pois se petrifica quando se o colloca debaixo d'agua.

Como um incentivo para os capitalistas dos Estados Unidos o Consul cita o baixo preço dos salarios e o barato da vida, um bom mercado e uma pequena concurrencia. Diz que ha necessidade de machinas para preparar a madeira para o mercado e tambem de fabricas de serrar e aplainar e para a fabricação de moveis. O Consul diz que alguns moveis dos Estados Unidos, que seriam productos de trabalho artistico e innovações no Paraguay, devem encontrar mercado por razão de sua utilidade não obstante os altos direitos de importação. As mercadorias que se importam no Paraguay têm de ser transportadas de portos do Uruguay ou da Republica Argentina.

ESTADOS UNIDOS.

SUGGESTÕES REFERENTES AO COMMERCIO MARITIMO.

Em seu relatorio annual, o Honrado LYMAN J. GAGE, Secretario do Thesouro, advoga pela regulação de um systema maritimo para os Estados Unidos que servirá para a situação actual resultante da aquisição de colonias, assim como para a situação anterior.

Mr. GAGE faz as seguintes recommendações:

1. A reproducção e extensão da lei de Subvenção Postal de 3 de Março de 1891, relativa á conducção da correspondencia oceanica em vapores dos Estados Unidos.

2. O estabelecimento de um systema gradual de premios sobre o numero de milhas navegadas por navios registrados dos Estados Unidos, enquanto estejam occupados no transporte do commercio estrangeiro, como compensação pela instrucção na arte de navegação dos marinheiros que se podem utilizar para a defesa nacional; este systema deve fazer referencia tambem á construcção de navios que podem ser convertidos prompta e economicamente em cruzadores, transportes, navios carvoeiros e embarcações de provisões, para o uso do Governo.

3. Ampliação do principio da lei de 10 de Maio de 1892, por virtude da qual o *St. Louis* e o *St. Paul* foram construidos neste paiz segundo a matricula dos vapores *New York* e *Paris* que foram

construidos na Europa, e esta ampliação tem de continuar por um curto periodo de annos, observando-se de maneira que se reserve o commercio de cabotagem para os navios de construção americana.

4. Um augmento moderado nos direitos de tonelagem fazendo-os iguaes aos direitos correspondentes impostos na actualidade em Londres, Liverpool, e Hamburgo.

5. A restricção do commercio entre os Estados Unidos, Porto Rico, e Hawaii, e o commercio de cabotagem daquellas ilhas em favor dos navios de matricula dos Estados Unidos.

URUGUAY.

NOVO MERCADO PARA O CARVÃO DE PEDRA DOS ESTADOS UNIDOS.

N'uma communicação datada em Montevidéo, o Consul SWALM diz que o carvão de pedra dos Estados Unidos faz activa concorrência com o de Galles. Desde que se usa o carvão como combustivel para a geração de vapor, o carvão da Inglaterra tem tido um completo monopolio e tem imposto os preços no Uruguay. A parede dos carvoeiros de Galles tem accentuado essas condições e o carvão tem alcançado um preço de \$13.38 por tonelada. Em Julho de 1898 a "Pocahontas Coal Company" dos Estados Unidos se estabeleceu no Rio da Prata com suas agencias em Buenos Aires e seus depositos em Montevidéo, e desde então têm-se feito contratos por valor de \$200,000. Os trabalhos acabam de começar; têm-se obtido depositos e se manterá um amplo sortido de carvão nas quantidades que se necessitem. Á data em que se escreveu o relatorio, tiuham chegado tres grandes carregamentos que foram vendidos promptamente. A defeituosa representação deste artigo mesmo que de todos os productos dos Estados Unidos, succederá sem duvida a sua introdução, mas seu uso será bastante para estabelecer seu credito. Este é outro ramo introduzido na expansão commercial dos Estados Unidos que offerece as mais grandes possibilidades.

A "Pocahontas Company" adoptou o systema que devem seguir todas as firmas dos Estados Unidos que solicitam o commercio de qualquer porção da America Latina. A dita companhia enviou ao Uruguay um agente intelligente e competente para

estudar as condições existentes e fazer relatório. Elle foi ajudado pelo serviço consular em todos os modos possíveis, com o resultado de que ha hoje perspectiva de um commercio amplo e crescente.

VENEZUELA.

EXPOSIÇÃO NACIONAL EM 1900.

De accordo com um decreto expedido pelo Presidente ANDRADE, será aberta em Caracas no dia 1º de Janeiro de 1900 uma Exposição Nacional, a qual cerrará no dia 27 de Abril do mesmo anno. Uma copia deste decreto foi remettida á Secretaria de Estado pelo Secretario da Legação dos Estados Unidos em Caracas. Estão-se fazendo planos elaborados e far-se-hão todos os esforços para assegurar o bom exito da Exposição. Serão exhibidos productos do paiz que demonstrarão o progresso que Venezuela tem feito nas industrias, as artes e educação. Esta Exposição tambem mostrará as possibilidades do futuro desenvolvimento do paiz. O Ministerio da Agricultura, Industria e Commercio nomeará uma Junta Directora que será encarregada da organização da Exposição. As outras nações e especialmente as republicas americanas serão convidadas a concorrer com seus productos á Exposição. Os premios que se offerecerão consistirão em medalhas de ouro, de prata e de bronze e em menções honorificas.

COMMERCIO MISCELLANEO.

REPUBLICA ARGENTINA.

Exportação para o Brazil. Os principaes artigos exportados para o Brazil durante os primeiros nove mezes do anno de 1898, segundo os dados officiaes recolhidos pela "Review of the River Plate," foram os seguintes: 100 fardos de pello; 2,434 pipas, 4,295 barris e 17,520 toneis de sebo; 54,788 toneladas de trigo; 29,643 toneladas de milho; 10 toneladas de linhaça; 18,451 toneladas de farelo; 1,705 saccos de sementes para passaros; 475,851 fardos de feno, e 711 barris de manteiga.

Petição Relativa a Vapores Refrigeradores.

Diz-se que um numero consideravel de criadores de gado têm pedido ao Governo que inclua entre os pontos que tem de ser objecto de consideração na sessão extraordinaria do Congresso,

um projecto de lei autorizando o estabelecimento de uma linha de vapores construidos especialmente para o transporte do gado, carne gelada e manteiga comprehendendo a classe mais moderna de refrigeradores com o objecto de impedir as perdas que occorrem sob o actual systema de exportação em navios que não estão devidamente equipados. A medida proposta comprehenderá tambem uma disposição por virtude da qual os ditos vapores transportarão immigrants em suas viagens de regresso; os vapores podem ser armados e usados como transportes durante o periodo de hostilidades. O Governo pode pôr a bordo aprendizes, pilotos, engenheiros, alumnos de escolas militares, etc., para aprender a arte de navegação e pelo menos uma quarta parte da tripolação devem ser nativos da Argentina.

MEXICO.

Diz o periodico "The Two Republics" que o vapor *Valioso Mogno de Tabasco*. *Lyderhorn*, procedente de Frontera, Mexico, descarregou recentemente nos armazens de J. RAYNER, Nova York, 800 toneladas de tóros de mogno de Tabasco; alguns dos tóros medem quatro pés quadrados, e alguns têm 32 pés de comprimento. O mogno de Tabasco, por ser duro e de grão fino e de rica côr escura, se adapta especialmente para finos adornos interiores assim como para móveis de escriptorios e bancos. Fallando daquelle carregamento, Mr. RAYNER disse que inquestionavelmente era o melhor carregamento que se tinha recebido em Nova York nos ultimos annos. A importancia do seguro deste carregamento foi de \$30,000.

Diz o "American Exporter" que uma companhia manufactureira de Milwaukee, Wisconsin, vendeu no Mexico recentemente, um numero consideravel de suas machinas para refrigerar e para fazer gelo. Das que se exportaram para o estrangeiro as seguintes foram para o Mexico: Cerveceria Central, cidade de Mexico, uma planta refrigeradora de 25 toneladas, e um tanque de gelo de 5 toneladas; Cerveceria de Torreón, Torreón, uma machina refrigeradora de 20 toneladas; Cerveceria de Moctezuma, Orizaba, um tanque de gelo de 5 toneladas. Tambem se receberam varios pedidos do Canadá. Mexico está recebendo dos Estados Unidos alguns bons carregamentos de machinas, especialmente para fabricas de assucar e fabricas de tecidos, o qual comprehende a installação de machinas de vapor, caldeiras, bombas, eapparelhos para trabalhar madeira. A procura de ferramentas está augmentando tambem, pois as varias estradas de ferro que estão estendendo-se, têm encontrado necessario fazer addições a suas officinas. Em um numero consideravel de fundições na Republica, está tambem augmentando a demanda de ferramentas.

BULLETIN MENSUEL

DU

BUREAU DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES,

UNION INTERNATIONALE DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES

VOL. VI.

JANVIER 1899.

No. 7.

RAPPORT ANNUEL DU BUREAU.

MESSAGE DU PRÉSIDENT DES ETATS-UNIS, LE TRANSMETTENT AU CONGRÈS.—LÈTTRÉ DU MINISTRE DES AFFAIRES ÉTRANGÈRES COMMENTANT LES RÉSULTATS.

REPRISE DES RELATIONS PAR LA RÉPUBLIQUE ARGENTINE.—ENTRÉE PROBABLE DU CHILI DANS L'UNION.—PROGRÈS RÉCENT DANS LE TRAVAIL DU BUREAU.

Le rapport annuel du Directeur du Bureau des Républiques Américaines pour l'année 1898 a été transmis, avec les documents qui l'accompagnent, au Congrès des Etats-Unis, le 6 janvier, avec le message suivant du Président :

Au Sénat et à la Chambre des Députés :

Je remets ci-joint une communication reçue du Ministre des Affaires Etrangères renfermant le rapport annuel du Directeur du Bureau des Républiques Américaines, accompagné des documents.

En vue de la condition améliorée et de l'utilité croissante du Bureau, sur laquelle j'ai déjà attiré l'attention dans mon message annuel, et l'assurance agréable d'une plus grande activité de la part des autres Républiques Américaines en maintien de ses projets, j'approuve fortement les recommandations du Ministre des Affaires Etrangères. Il sera sans doute aussi agréable pour le Congrès que pour moi, de savoir que la République Argentine

s'est décidée à reprendre ses relations avec le Bureau, et qu'il y a lieu d'espérer que l'Union Internationale Américaine, créée par la conférence solennelle des représentants de nos Républiques Sœurs, et de ceux des Etats-Unis à Washington en 1889-90, sera bientôt augmentée par l'adhésion de la République du Chili qui se joindra aux autres pour le maintien du Bureau en qualité d'organe de l'Union. L'intérêt que montrent les Etats-Unis en donnant le plus d'aide possible à la Conférence Internationale pour l'encouragement, non seulement des relations commerciales, mais pour le rapprochement de l'intimité parmi les différentes Républiques de cet hémisphère, est si évident que je suis sûr que le progrès fait par le Bureau recevra l'approbation et le soutien du Congrès.

WILLIAM MCKINLEY.

MAISON EXÉCUTIVE,

Washington, le 6 janvier 1899.

Monsieur le PRÉSIDENT :

J'ai l'honneur de vous transmettre le rapport annuel du Directeur du Bureau des Républiques Américaines parlant plus spécialement de la direction provisoire du Bureau, depuis la mort de l'ancien Directeur, M. JOSEPH P. SMITH, le 5 février 1898. A une réunion du Comité Exécutif de l'Union Internationale des Républiques Américaines, tenue le 17 de ce mois, on a lu et approuvé le rapport. On remarquera que le Directeur Provisoire, un fonctionnaire du Ministère des Affaires Etrangères, choisi avec le consentement entier du Comité Exécutif pour prendre la direction du Bureau au mois de février dernier, s'est occupé principalement d'exécuter les plus importants projets de l'ancien Directeur ; de faire face aux difficultés financières qui sont survenues principalement des opérations commerciales résultant d'un contrat passé par le Comité Exécutif en novembre 1896, pour obtenir des annonces pour le BULLETIN MENSUEL, et de concilier les objections des maisons de publicité et des autres intérêts, à la concurrence d'un bureau maintenu en partie par les allocations du Congrès des Etats-Unis, au désir du Comité Exécutif pour obtenir les revenus nécessaires au maintien du Bureau et à l'extension de son travail.

Il est agréable de pouvoir dire que la direction provisoire a, en

somme, atteint ces résultats, et que le Bureau paraît être entré dans une voie de développement qui promet le progrès constant des projets de la Conférence Internationale Américaine de 1889-1890, en le créant comme agence pour l'encouragement de relations fraternelles et commerciales entre les différentes Républiques de l'Hémisphère Occidental. Les efforts du Bureau dans le passé, ainsi que le rapport du Directeur en 1897 les a fait voir, ont été de nécessité d'un caractère plus ou moins expérimental, vu que le plan tracé par la Conférence Internationale était nouveau dans la conception, ainsi que dans le but à atteindre, et son exécution entraînait la solution de beaucoup de problèmes embarrassants. On espère qu'on est enfin arrivé à une solution sûre, et on trouve lieu de se fier à cet espoir, non seulement à cause de la condition actuelle du Bureau, mais parce que les autres membres de l'Union lui accordent leur protection active et cordiale.

Selon le rapport du Directeur, il paraît que les réponses aux récentes demandes pour le versement des contributions annuelles des pays de l'Amérique Latine ont déjà eu pour résultat le paiement par cinq de ces pays, d'une somme qui dépasse considérablement le total de l'argent reçu pendant l'année fiscale antérieure. On remarquera aussi que quelques membres de l'Union Internationale qui, pendant plusieurs années, ont cessé de prendre une part active, font preuve d'un désir de renouer leurs relations d'autrefois et de renouveler leurs souscriptions pour le maintien du Bureau. Parmi ceux-ci, on peut citer la République Argentine qui vient de notifier officiellement son intention. Le Directeur attire l'attention sur les expressions d'intérêt de la part du Ministre du Chili aux Etats-Unis qui justifient l'espoir que le Chili, le seul pays participant à la Conférence Internationale Américaine qui n'est pas devenu dans la suite membre de l'Union, profitera de ce privilège, affermissant ainsi la solidarité des Républiques Américaines dans l'effet d'unir et d'encourager les intérêts communs de tous.

Au moment où les pensées de l'homme se portent plus que jamais vers les bénéfices qui attendent les industries et le commerce des Etats-Unis dans d'autres pays, l'importance de profiter des nombreuses preuves d'amitié de nos voisins du sud, offertes dans l'esprit d'un échange franc et de secours mutuel, devient manifeste; et quand nous considérons les nombreux points de rencontre des intérêts et des aspirations des Républiques de l'Amérique

Latine, avec ceux qui sont gravés le plus profondément dans notre vie nationale, il semblerait non moins évident que chaque pas fait vers une identification plus intime de sympathies et de projets doit contribuer sensiblement au développement économique et social de nos Républiques Sœurs, aussi bien qu'au nôtre.

Au point de vue de son utilité probable dans ces directions, l'activité croissante du Bureau des Républiques Américaines, sur des lignes qui se recommandent surtout aux représentants des autres pays de l'Union Internationale, me semble un sujet de félicitations spéciales, et je demande respectueusement que l'attention du Congrès soit attirée sur le fait qu'on s'efforce d'économiser les ressources du Bureau, aussi bien que de les développer, afin d'augmenter son utilité pratique sans frais pour le trésor public.

Le Ministre des Finances, sur ma demande, a transmis au Congrès les prévisions pour le Bureau pour la prochaine année fiscale, ainsi que l'extrait d'un acte permettant l'emploi par le Bureau des sommes reçues des autres pays pendant l'année fiscale courante. Les raisons pour la législation proposée sont données en détail dans les communications du Directeur du Bureau qui accompagnent les lettres du Ministre des Finances à la Chambre des Députés, et qui, j'espère, se recommanderont au Congrès comme étant entièrement justifiées par les exigences actuelles.

J'ai l'honneur d'appuyer les recommandations du Directeur qui demande que le Congrès autorise la publication de 2,500 exemplaires du rapport annuel pour être distribués par le Bureau afin de satisfaire aux demandes d'information relativement à sa condition actuelle et à ses projets pour l'avenir.

Je suis, avec respect,

JOHN HAY.

MINISTÈRE DES AFFAIRES ÉTRANGÈRES,

Washington, le 30 décembre 1898.

LETTRE DU DIRECTEUR.

BUREAU DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES,

Washington, D. C., le 21 décembre 1898.

MONSIEUR : Conformément aux instructions du Comité Exécutif de l'Union Internationale des Républiques Américaines, dans sa réunion du 17 courant, j'ai l'honneur de demander que le rapport ci-joint des opérations du Bureau des Républiques Améri-

caines, pendant l'année écoulée, ainsi que le résumé succinct des actes du Comité Exécutif à la dernière séance, soient soumis au Président en vue de sa transmission au Congrès des Etats-Unis.

Outre l'information donnée dans le rapport que la République du Chili accordera peut-être pour la première fois son soutien actif au Bureau, je suis heureux de pouvoir dire que je viens de recevoir des informations officielles que la République Argentine, qui depuis 1891 n'a pas contribué au maintien du Bureau, s'est décidé à prendre les mesures nécessaires pour le renouvellement de ses relations antérieures. Pour ce résultat heureux, on doit une reconnaissance toute spéciale à M. le Dr. GARCIA MÉROU, Ministre de la République Argentine à Washington, qui s'est occupé spécialement de faire comprendre à son Gouvernement l'utilité croissante du Bureau.

Afin que le Bureau soit à même de répondre aux demandes reçues de divers endroits relativement à sa condition et ses projets, je demanderai respectueusement que le Congrès autorise la publication d'une édition de 2,500 exemplaires du rapport annuel pour être distribués par le Bureau.

J'ai l'honneur d'être, Monsieur, avec le plus profond respect, votre très humble serviteur,

FRÉDÉRIC EMORY,

Directeur.

LE MINISTRE DES AFFAIRES ÉTRANGÈRES.

DÉCISIONS DU COMITÉ EXÉCUTIF, UNION INTERNATIONALE DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES, LE SAMEDI, 17 DÉCEMBRE 1898.

WASHINGTON, D. C., le 17 décembre 1898.

Le Comité Exécutif de l'Union Internationale des Républiques Américaines s'est réuni le samedi, 17 décembre, à 11 heures du matin, dans la salle diplomatique au Ministère des Affaires Étrangères.

La réunion a eu lieu sur la demande de l'Honorable JOHN HAY, Ministre des Affaires Étrangères, Président du Comité.

Voici les noms des membres qui assistaient à cette réunion :

Le Señor Dr. DON MARTIN GARCIA MÉROU, Ministre de la République Argentine;

Le Señor DON JOAQUIN BERNARDO CALVO, Ministre de Costa Rica;

Le Señor Don MANUEL M. PONTÉ, Chargé d'Affaires du Venezuela;

M. FREDERIC EMORY, Directeur du Bureau.

Sur la demande du Comité Exécutif, le Directeur a lu le rapport annuel du Bureau et a expliqué ensuite les principaux points de la situation financière.

La première page donne les recettes et dépenses effectuées pendant l'année fiscale finissant le 30 juin 1898. Je suis entré en fonctions le 5 février 1898, et le rapport détaillé sur la page suivante montrera de quelle manière j'ai effectué les dépenses pendant le reste de l'année fiscale. Sur la troisième page se trouve l'état des recettes et des dépenses depuis le 1^{er} juillet au 30 novembre 1898, montrant la situation actuelle du Bureau et de ses ressources. L'allocation annuelle était de \$36,000 et les dépenses s'élevaient à \$19,430.79, faisant ressortir le 1^{er} décembre 1898 un excédant de \$16,569.21. Les recettes provenant des annonces et de la vente de l'Annuaire de Commerce et d'autres publications s'élèvent en tout, pendant cette période, du 1^{er} juillet au 30 novembre, à \$17,812.35, et les dépenses à \$16,078.85, faisant ressortir un excédant de \$1,733.50. A cette somme, j'ai ajouté la valeur actuelle des annonces le 1^{er} décembre 1898, soit \$16,500, et des comptes non acquittés qui s'élèvent à \$8,000, donnant ainsi le 1^{er} décembre 1898, un chiffre de \$42,802.71 comme ressources totales du Bureau. Le quatrième tableau expose en détail les sommes que j'ai dépensées depuis le 1^{er} juillet au 1^{er} décembre. Dans cet exposé se trouve un article—commissions sous contrat antérieurement au 1^{er} mars 1898—qui veut dire qu'on les avait décidées avant mon entrée en fonction et que je les avais acquittées de mon mieux.

Le Ministre de la République Argentine, M. MÉROU, prend ensuite la parole : “ Nous trouvons que le rapport de M. EMORY est très satisfaisant et nous pouvons lui accorder notre pleine approbation. Je suis très heureux d'apprendre que le Gouvernement du Chili a manifesté son intention d'entrer dans l'Union, ce qui réunira ainsi tous les intérêts de l'Amérique Latine. Je pense qu'il serait peut-être bon de manifester la satisfaction du Comité à cet égard.”

Le Ministre de Costa Rica, M. CALVO, dit ensuite : “ Je partage les sentiments du Ministre de la République Argentine, et j'espère

que le Directeur du Bureau sera autorisé à faire connaître au Ministre du Chili combien le Comité est désireux de voir cette République entrer dans l'Union."

Le PRÉSIDENT s'exprime en ces termes: "Pour se conformer aux désirs du Comité, le Directeur communiquera au Ministre du Chili la satisfaction ressentie par le Comité en apprenant les bonnes intentions de cette contrée qui désire devenir membre de l'Union."

On a donc approuvé le rapport, et on a donné les instructions nécessaires au Directeur, afin qu'il puisse le transmettre au Congrès des Etats-Unis.

Le Comité a ensuite levé la séance.

RAPPORT ANNUEL.

BUREAU DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES,

Washington, le 17 décembre 1898.

Au Ministre des Affaires Etrangères, Président, et aux Membres du Comité Exécutif de l'Union Internationale des Républiques Américaines:

MESSIEURS: J'ai l'honneur de transmettre le rapport des opérations du Bureau des Républiques Américaines depuis que j'en ai pris la direction au moment de la mort de l'ancien Directeur, M. JOSEPH P. SMITH, le 5 février 1898. M. SMITH n'a été que quelques mois Directeur du Bureau. Sa mort prématurée, en privant cette administration de ses services, a coupé court à l'exécution des plans qu'il avait conçus et en partie exécutés, dans le but d'étendre le plan et l'utilité pratique du travail que la Conférence Internationale Américaine avait en vue en établissant le Bureau en 1890. Les détails des projets de M. SMITH sont clairement exposés dans le rapport annuel préparé sous sa direction, mais qui n'a jamais reçu son approbation formelle—je l'ai présenté au comité le 28 février dernier, parce qu'il renfermait en substance ses vues, comme je l'ai dit dans ma communication de cette date. Ce rapport donne un résumé soigneux du travail du Bureau jusqu'à la période de ma désignation comme Directeur Provisoire par le Ministre des Affaires Etrangères avec l'approbation du Comité Exécutif.

Le rapport a été publié avec l'autorisation du Congrès des

Etats-Unis, et par conséquent il m'est inutile de revenir sur ses conclusions. Toutefois je suis très heureux de pouvoir dire que j'ai pu faire avancer, autant que possible dans les conditions existantes, les projets auxquels l'ancien Directeur attachait le plus d'importance. Parmi ceux-là figurait l'achèvement d'un Annuaire de Commerce des Républiques Américaines, en deux volumes, comprenant en tout 2,643 pages de matière descriptive et statistique, soigneusement préparée, exposant les ressources naturelles, les industries, le commerce et les lois existantes au point de vue de l'agriculture, et des entreprises commerciales dans tous les pays de l'Hémisphère Occidental, avec des listes de noms de commerçants et de fabricants dans chaque pays, que l'on croyait spécialement intéressés dans le développement des relations commerciales parmi les différentes contrées. On a achevé le second volume (1,589 pages) en novembre dernier, et l'on a commencé la distribution des exemplaires de volume 2 le 24 novembre 1898, un an environ après la publication du premier tome. On croit que ce travail, conçu entièrement par l'ancien Directeur, est unique dans son plan et son exactitude générale, et qu'on le trouvera d'une grande valeur pratique, non seulement dans les maisons de commerce faisant du commerce avec l'Amérique Latine ou qui désirent en faire, mais aussi comme livre de références pour tous ceux qui cherchent des informations relatives au développement commercial et industriel des Républiques Américaines et des possessions coloniales des Indes Occidentales et autres de cet hémisphère. Le Bureau doit surtout des remerciements à l'Association Nationale des Fabricants et au Musée Commercial de Philadelphie pour les conseils et l'aide qui lui ont été donnés en compilant les listes de commerçants du second volume de l'Annuaire de Commerce qui traite des Etats-Unis.

Un autre projet auquel l'ancien Directeur tenait beaucoup, ainsi que son rapport le fait voir, était le développement de l'utilité du Bureau selon les lignes qui le recommanderaient aux maisons commerciales des Républiques de l'Amérique Latine comme une agence pratique pour vaincre les obstacles en vue de resserrer les relations commerciales avec les Etats-Unis et la création de nouveaux débouchés de commerce. Je suis heureux de pouvoir dire qu'on a fait un progrès sensible dans cette voie et je puis répéter hautement ce que disait l'ancien Directeur dans

son rapport annuel pour 1897: "Le Bureau doit une grande partie de sa croissance récente à la participation plus vigilante et plus active de ceux qui représentent à Washington les différentes Républiques intéressées." A la fin de l'année 1898 le Bureau se trouve dans la position encourageante d'avoir le soutien unanime et cordial des représentants diplomatiques de tous les membres de l'Union Internationale, et il est à espérer que les Républiques montreront, pour son travail, un intérêt toujours croissant. Les nombreuses expressions d'appui et d'approbation qu'on peut trouver dans les archives du Bureau justifient pleinement cette attente. Un incident plaisant qui confirme ces vues a eu lieu pendant la visite récente du Président de Costa Rica qui, après avoir examiné ses travaux, exprima son approbation et son intention de contribuer par tous les moyens possibles à son développement.

Le Bureau doit une reconnaissance toute spéciale à l'ancien membre du Comité Exécutif, M. ROMERO, Ministre du Mexique, qui, conformément à la règle établie pour le changement des membres qui a lieu chaque année, s'est retiré du Comité en juin dernier, mais qui a encore continué à montrer beaucoup d'intérêt dans ses affaires; et à l'ancien ministre du Brésil aux Etats-Unis, M. MENDONÇA, qui, dès le commencement du Bureau, lui a donné ses conseils et son soutien zélé. Le Bureau vient d'être honoré par les marques d'intérêt pour son travail de la part du Ministre du Chili, Señor Don CARLOS MORLA VICÚNA, récemment accrédité aux Etats-Unis. Ces marques d'intérêt donnent lieu d'espérer que le Gouvernement du Chili, quoique représenté dans la Conférence Internationale Américaine qui créa le Bureau, n'a jamais profité du droit qui lui était octroyé d'entrer dans l'Union, se décidera dans un avenir prochain à donner au Bureau son soutien actif.

Ayant eu l'honneur de dire au Comité, à l'occasion de sa réunion le 28 février dernier, que j'avais trouvé les affaires du Bureau dans une condition plus ou moins embarrassante, due à la longue maladie du Directeur, lorsque je me suis chargé de la direction. Les finances étaient aussi dans une condition peu satisfaisante, par suite d'un contrat conclu en novembre 1896, par l'autorité du Comité Exécutif, sous l'administration du prédécesseur de l'ancien Directeur. En approuvant ce contrat, le Comité comptait recevoir des annonces insérées dans le BULLETIN MENSUEL du

Bureau, des revenus suffisants pour couvrir les dépenses de cette publication afin d'améliorer le contenu, et pour en augmenter peu à peu la circulation en vue de faire circuler dans les différents pays des informations relatives aux ressources, aux industries et au commerce de chacun. Le contrat stipulait que l'agent de publicité devait recevoir une commission de 40 pour cent sur la valeur actuelle reçue des annonces. Comme base de l'exécution heureuse de ces efforts, on avait publié pendant plusieurs mois une édition du BULLETIN, coûtant plus de \$9,000 par mois, soit \$108,000 par an. Le revenu annuel en gros provenant de la publicité s'estimait à \$60,000, mais de cette somme il fallait déduire la commission de 40 pour cent, laissant un solde net de \$36,000.

Attendu que c'était l'habitude de payer les commissions immédiatement, et qu'il fallait attendre pour le remboursement de cette somme que tous les comptes soient acquittés, il était évident, que même si le revenu en perspective était suffisant, un capital considérable serait nécessaire pour faire face aux dépenses immédiates. Le budget annuel du Bureau n'était que de \$28,000 et l'agrandissement de son travail avait nécessité l'emploi d'un nombre de personnes en plus. En janvier 1898, le Congrès des Etats-Unis a voté un budget de déficit de \$41,972. A cette époque le Bureau avait encore beaucoup à payer pour des salaires et un nombre de réclamations provenant de ses opérations commerciales, ainsi que du travail augmenté de compilation, de traduction, d'écritures à la machine, etc., de nombreuses publications. Il était évident que le solde restant du budget de déficit suffirait à peine au paiement de ces dépenses et à l'exécution efficace du travail en progrès.

En vue de ces circonstances, j'ai fait entrevoir au Comité Exécutif qu'il serait avantageux de mettre fin au contrat pour la sollicitation d'annonces, moyennant commission, d'autant plus qu'on avait reçu de nombreuses marques de mécontentement de différents endroits à propos de l'entrée en concurrence d'agents d'un bureau, maintenu en partie par le Gouvernement des Etats-Unis, avec les intérêts particuliers s'occupant de la publicité. D'un autre côté, il paraissait possible d'accomplir l'intention originelle du Comité Exécutif pour assurer des revenus pour le maintien du BULLETIN MENSUEL sans la sollicitation par des personnes ayant de l'intérêt plus ou moins spéculatif, et sans la concurrence excessive avec les

intérêts particuliers, en continuant à offrir aux commerçants et aux fabricants l'emploi des pages du BULLETIN comme moyen de faire connaître les mérites de leurs marchandises dans les marchés qu'ils désiraient atteindre. Le Comité Exécutif a accepté ces conclusions, et m'a nommé Directeur du Bureau pour une période ne dépassant pas l'année fiscale courante, finissant le 30 juin 1898, avec pleins pouvoirs de réorganiser les affaires du Bureau, de résilier les contrats conclus pour la publicité, pour la sollicitation d'abonnements ou autres objets commerciaux qui pourraient me sembler porter préjudice aux intérêts du Bureau, etc., ayant toujours en vue les intérêts généraux de l'Union Internationale et les désirs du Comité.

Avec l'autorité qui m'a été ainsi conférée j'ai notifié immédiatement la résiliation du contrat pour les annonces, et je me suis occupé de la réorganisation du Bureau, ayant en vue de développer les affaires et de concilier les moyens de commerce qui me sembleraient avantageux dans les limites officielles et les moyens qui étaient à ma disposition.

Le 21 mai 1898, j'ai eu la satisfaction de pouvoir informer le Comité que le résultat des économies faites ainsi avait permis de faire face aux obligations que j'ai trouvées lors de mon entrée au Bureau, obligations se montant à la somme de \$5,000 environ par mois; et voyant cela, j'ai pensé que les ressources du Bureau suffiraient aux exigences pour le reste de l'année fiscale se terminant le 30 juin 1898. Cet espoir s'est réalisé, et à la fin de ladite année fiscale, il restait un excédant de \$702.78. Les conclusions et les recommandations que j'ai faites dans le rapport à la réunion du 21 mai ont reçu l'approbation du Comité exécutif.

Une autre réunion du Comité Exécutif a eu lieu le 25 juin 1898, à laquelle j'ai annoncé l'expiration prochaine, 30 juin, du terme de ma nomination comme Directeur Provisoire. Le comité, s'étant assuré que les conditions n'exigeaient pas alors la nomination d'un Directeur Permanent, a prolongé mon terme comme Directeur Provisoire jusqu'au 1er octobre, et a affermi de nouveau les pouvoirs spéciaux qu'il m'avait conférés le 28 février. On a encore prolongé le terme aux réunions du 27 septembre et du 26 octobre 1898.

A cette dernière réunion, on a renouvelé indéfiniment la direction provisoire, afin que le Comité ne soit plus obligé de prendre

une nouvelle décision jusqu'à ce que les plans en voie d'exécution pour le développement du travail sur une base plus économique soient exécutés.

Les efforts de la direction provisoire ont été nécessairement, en grande partie, consacrés au travail de réorganisation, à la perfection des projets de l'ancien Directeur, à l'arrangement des demandes et à l'ajustement de plusieurs questions provenant des changements dans les méthodes d'affaires. On a pensé qu'il était bien de ne pas seulement réorganiser les affaires du Bureau, mais de démontrer aussi, si possible, la praticabilité d'augmenter son utilité en obtenant un plus grand revenu des annonces et de la vente des publications, obviant ainsi à la nécessité de s'adresser de nouveau au Congrès des Etats-Unis pour une allocation de déficit. On a espéré d'obtenir ce résultat sans trop retrancher sur les droits des particuliers engagés dans la publicité. Les méthodes employées pour obtenir des annonces dans ces conditions sont très bien expliquées dans les annonces commerciales publiées dans le BULLETIN MENSUEL depuis le 5 février dernier. Les résultats justifient l'espoir que le Bureau recevra l'appui pécuniaire des premières maisons de commerce qui ont un intérêt évident dans le développement des relations commerciales des diverses Républiques Américaines, et que dans un avenir prochain le BULLETIN pourra se passer de l'emploi de solliciteurs à la commission, ce qui nécessite des avances de fonds sur les recettes non encore rentrées des annonces.

Des contrats pour les annonces ont été renouvelés aux chiffres de \$4,961, et on a reçu de nouveaux contrats pour le montant de \$1,018. Ces résultats, quoique petits en proportion avec le total obtenu sous le dernier régime, donnent une base solide d'encouragement, vu que ces contrats ont été obtenus sans trop de sollicitation et qu'ils donneront au Bureau le montant total de leur valeur. Je n'ai aucun doute que la continuation du régime présent en ce qui concerne les annonces, placera, en peu de temps, le BULLETIN sur une telle base que sa distribution sera augmentée, le caractère du contenu amélioré, et qu'il pourra faire face à ses dépenses, indépendant des contributions du Gouvernement. Par suite de la distribution gratuite du BULLETIN dans les Etats-Unis, le Bureau a encouru des dépenses qui, à mon avis, ses ressources ne lui permettaient pas, et la distribution gratuite est à présent limitée

aux journaux, organisations commerciales, bibliothèques, fonctionnaires du Gouvernement et aux personnes demandant des renseignements spécifiques. Dans ces conditions je me suis cru autorisé de demander que le Congrès des Etats-Unis vote une allocation pour 5,000 exemplaires du BULLETIN par mois pour la prochaine année fiscale, finissant le 30 juin 1900, pour être distribués dans ce pays comme moyen d'encourager et de répandre une meilleure connaissance des ressources et des possibilités commerciales des Républiques de l'Amérique Latine. Une édition de 8,000 exemplaires est distribuée au Mexique, dans l'Amérique Centrale et dans l'Amérique du Sud et les Indes Occidentales. On pourra faire face, à mon avis, aux dépenses de cette édition, aussi bien qu'à celles des exemplaires qui sont distribués maintenant aux Etats-Unis par les recettes probables des annonces.

Outre la publication du BULLETIN, le travail du Bureau comprend de temps en temps la préparation et l'impression des manuels traitant des différents pays de l'Amérique Latine. Quatre de ces livres ont été finis, et je n'attends que les fonds nécessaires pour l'imprimerie et leur distribution. L'ancien Directeur dans son rapport a attiré l'attention sur le fait que les allocations pour le Bureau n'ont jamais été suffisantes pour faire face aux dépenses d'imprimerie des divers documents demandés d'après le plan de ses opérations comme établi par la Conférence Internationale, surtout vu le fait que tous ces documents doivent être imprimés dans la langue du pays dont ils traitent aussi bien qu'en anglais. A ce sujet il dit :

Un examen montrera que les Directeurs précédents du Bureau furent obligés de recourir à divers expédients afin de pouvoir imprimer les publications qui ont paru de temps en temps. Il leur aurait été impossible de le faire avec les ressources dont ils disposaient, et ils ne le firent qu'avec l'autorisation obtenue du Congrès des Etats-Unis d'imprimer des manuels divers et autres publications comme documents officiels à être payés sur les fonds généraux d'imprimerie.

Pour faire face à cette difficulté, le dernier Directeur a conseillé à l'Union Internationale que l'on prenne des mesures d'assurer au Bureau l'emploi des montants contribués par les autres Républiques, lesquels montants sont à présent versés à la Trésorerie, de rembourser cette dernière selon les différentes quotités des pays. Il a estimé que ceci élèverait cette source de revenu du Bureau à environ \$45,000 ou \$50,000. J'ai pris des mesures pour que

cette proposition donne un résultat pratique, et j'ai demandé au Congrès des Etats-Unis d'autoriser la proposition indiquée. On a prié les autres pays de l'Union Internationale de faire savoir s'ils avaient des objections à présenter au sujet du changement proposé, et quatre parmi eux ont déjà répondu en exprimant leur acquiescement. Les sommes qu'on a reçues des autres pays ont fluctué d'une année à l'autre, mais je suis heureux de dire qu'il y a de bonnes raisons pour espérer que cette année les contributions dépasseront grandement la moyenne annuelle. Le Bureau a reçu avis du prompt paiement par cinq des pays de leurs quotités s'élevant à \$5,027.78. Un de ces pays, le Venezuela, ayant dépassé le montant de \$540.41 pendant l'année fiscale finissant le 30 juin 1898. Cette somme est une augmentation sur les montants totaux reçus des autres pays de l'Union pendant l'année fiscale précédente aux chiffres de \$4,216.02.

Outre ces diverses publications, le Bureau est activement engagé à donner des renseignements, verbalement ou par correspondance, à ceux qui s'adressent à nous, non seulement des Etats-Unis mais des autres parties du monde, et surtout des pays de l'Union Internationale Américaine. Cette partie du travail a grandi dans de telles proportions que le dernier Directeur a établi un département de renseignements dans le but unique de répondre à de telles demandes. Ces demandes ont augmenté continuellement, et le Bureau accuse fréquemment réception de lettres d'autres pays de l'Union, demandant le concours du Bureau pour obtenir des renseignements concernant le commerce pratique, ou pour attirer le capital et la coopération des Etats-Unis dans les possibilités agricoles, d'exploitation de mines, d'industries, et de commerce des différents pays. Beaucoup de ces lettres parlent en termes flatteurs du BULLETIN MENSUEL du Bureau, fait, qui indique que cette publication est distribuée et lue partout dans les pays de l'Amérique Latine, et est reconnue en ce moment comme une des premières publications pour encourager et avancer le commerce. Le Bureau ne répond qu'aux demandes de ceux qui ont une entreprise spéciale, ou qui désirent l'attention des capitalistes des Etats-Unis dans les pages du BULLETIN, et pas avant qu'il soit convaincu par un examen attentif que les projets indiqués sont dignes d'être publiés. Dans le cas où le Bureau ne peut pas prêter son concours, on envoie aux correspondants les

adresses des organisations commerciales des Etats-Unis où l'on peut obtenir la coopération ou le capital dans les champs de commerce particulier.

Ces demandes concernent ordinairement les ressources particulières d'agriculture, d'exploitation des mines, des différents pays, la méthode d'obtenir des terrains pour les industries agricoles, pour l'élevage de bétail et pour l'exploitation des mines, les méthodes employées à la production de sucre, de café, de cacao, de caoutchouc, des fruits des tropiques etc., et les mesures à prendre afin d'acquérir les terrains, soit pour les personnes, soit pour l'opération des entreprises sur une grande échelle. On fait fréquemment les demandes de renseignements concernant les droits d'entrée imposés par les tarifs des différents pays sur les articles particuliers ou sur les classes de marchandises, les paiements et les règlements de port, les statistiques des exportations et des importations, et les conditions imposées par les lois d'un pays sur les industries et sur le commerce, les noms des fonctionnaires du Gouvernement, à qui on doit s'adresser à propos des sujets particuliers, etc. Des pays de l'Amérique Latine viennent des lettres en nombres augmentants, demandant des renseignements concernant les marchés aux Etats-Unis pour les produits de l'Amérique du Sud et le genre de marchandises produites et fabriquées aux Etats-Unis que l'on pourrait accepter en échange, les noms des importateurs et exportateurs intéressés dans le commerce de l'Amérique Latine et d'autres renseignements qui indiquent un grand désir de cultiver des relations plus intimes.

D'après la recommandation l'ancien le Directeur dans son rapport présenté au Comité Exécutif en février dernier, le Bureau fut représenté à l'Exposition Internationale Trans-Mississippienne à Omaha, Nebraska, qui fut fermée le 31 octobre dernier. On trouvera un rapport fait par l'agent du Bureau à l'Exposition dans le BULLETIN MENSUEL aux pages 777-779. Ce rapport indique que les produits exposés ont non seulement démontré la grande utilité du Bureau aux habitants des Etats-Unis, mais aussi a attiré l'attention aux possibilités industrielles et commerciales du Mexique, des Républiques de l'Amérique Centrale et de l'Amérique du Sud, et des Indes Occidentales. Le dernier Directeur a aussi conseillé que le Bureau soit représenté à l'Exposition de Paris en 1900, aussi bien qu'aux expositions projetées dans les diffé-

rents pays de l'Union Internationale. Tant que ma direction ne fût que provisoire, je ne me suis pas trouvé autorisé à faire des projets vers l'exécution de ces recommandations, et je les ai soumis respectueusement à la considération du Comité Exécutif.

Ci-joint, je vous envoie un exposé des finances du Bureau pour l'année fiscale finissant le 30 juin 1898; et du moment que j'ai pris charge des affaires du Bureau, le 5 février dernier jusqu'au premier du mois courant, ainsi que des exemplaires du BULLETIN MENSUEL publiés pendant l'année passée et qui contiennent des annonces du progrès continuel des affaires du Bureau.

Je suis très heureux de renouveler, moi-même, les expressions de reconnaissance de l'ancien Directeur aux membres du Comité Exécutif, et je puis ajouter aussi, aux représentants de tous les pays de l'Union Internationale, pour leur concours dans la direction des affaires du Bureau et leur appui cordial des efforts faits pour augmenter son utilité.

J'ai l'honneur d'être, Messieurs, votre obéissant serviteur.

FRÉDÉRIC EMORY,

Directeur.

RECETTES.

1^{er} juillet 1897 au 30 juin 1898.

Allocations:

| | | |
|----------------------|-------------|-------------------|
| Annuelle, 1898 | \$28,000.00 | |
| Déficit, 1898 | 41,972.00 | |
| | | <hr/> \$69,972.00 |

Annonces..... 32,051.41

Ventes:

| | | |
|---------------------------|-----------|-----------------|
| Annuaire de Commerce..... | 16,681.50 | |
| Autres publications | 5,904.14 | |
| | | <hr/> 22,585.64 |

Total..... 124,609.05

Dépenses..... 123,906.27

Excédant, 1^{er} juillet 1898.. 702.78

DÉPENSES.

1^{er} juillet 1897 au 30 juin 1898.

| | Payées par le caissier du Ministère des Affaires Étrangères. | | Payées par le Directeur du Bureau* des recettes provenant de ventes, loyers, etc. | Total. |
|---|--|---|---|-------------|
| | De l'allocation 1898. | Des recettes provenant de ventes, loyers, etc. | | |
| Compensation..... | \$37,999.69 | \$8,184.58 | \$3,908.16 | \$50,092.43 |
| Papeterie | 6,968.95 | 964.69 | 781.00 | 8,714.64 |
| Loyer du Bureau | 1,666.66 | 833.35 | | 2,500.01 |
| Commissions..... | 5,884.70 | 5,200.00 | 13,105.80 | 24,190.50 |
| Dépenses de la succursale à New York | 360.83 | 553.43 | 2,065.63 | 2,979.89 |
| Machines à écrire | 1,086.07 | | | 1,086.07 |
| Ameublement, réparations, etc.. | 1,191.65 | 165.79 | | 1,357.44 |
| Timbres | 778.00 | | 450.00 | 1,228.00 |
| Bibliothèque | 89.12 | 241.61 | 100.60 | 431.33 |
| Télégrammes..... | 731.62 | 127.91 | 96.46 | 955.99 |
| Imprimerie..... | 7,636.01 | 11,773.94 | 1,000.00 | 20,409.95 |
| Cartes | 2,714.34 | | 206.25 | 2,920.59 |
| Téléphone | 263.96 | 62.50 | | 326.46 |
| Dépenses diverses..... | 2,547.44 | 2,314.45 | 1,851.08 | 6,712.97 |
| Total | 69,919.04 | 30,422.25 | 23,564.98 | 123,906.27 |

* Le Directeur n'a fait aucun paiement depuis le 5 février 1898, sauf sur la présentation de bons tirés sur le caissier du Ministère des Affaires Étrangères contre l'allocation ou les recettes provenant de ventes, loyers, etc., qu'on dépose promptement au Trésor des États-Unis.

5 février 1898 au 30 juin 1898.

| | Payées par le caissier au Ministère des Affaires Étrangères de l'allocation 1898. | Payées par le caissier, recettes, etc. | Total. |
|--|---|--|-------------|
| Compensation..... | \$19,476.57 | \$514.61 | \$19,991.18 |
| Papeterie | 3,666.10 | 13.69 | 3,679.79 |
| Loyer du Bureau | 666.66 | 333.34 | 1,000.00 |
| Commissions sur contrat antérieurement au 1 ^{er} mars 1898 | | 5,200.00 | 5,200.00 |
| Dépenses, succursale à New York..... | 335.83 | 553.45 | 889.28 |
| Ameublement | 555.61 | | 555.61 |
| Bibliothèque | 32.12 | 145.69 | 177.81 |
| Télégrammes..... | 602.80 | | 602.80 |
| Imprimerie..... | 6,142.38 | 10,750.26 | 16,892.64 |
| Cartes | 2,347.50 | | 2,347.50 |
| Téléphone..... | 97.02 | | 97.02 |
| Dépenses diverses | 1,522.28 | 1,684.97 | 3,207.25 |
| Total | 35,444.87 | 19,196.01 | 54,640.88 |

Recettes et dépenses totales du 1^{er} juillet 1898 au 30 novembre 1898.

| | | |
|---|---------------|------------------|
| Allocation annuelle | \$36,000.00 | |
| Dépenses | 19,430.79 | |
| Excédant, 1 ^{er} décembre 1898 | | \$16,569.21 |
| Recettes provenant de ventes, loyer, etc.: | | |
| Excédant, 1 ^{er} juillet 1898 | 649.82 | |
| D'annonces | \$16,444.70 | |
| De ventes: | | |
| Annuaire de Commerce | \$260.00 | |
| Autres publications | 457.83 | |
| | <u>717.83</u> | |
| | | <u>17,162.53</u> |
| | | 17,812.35 |
| Dépenses | | <u>16,078.85</u> |
| Excédant, 1 ^{er} décembre 1898 | | 1,733.50 |
| Valeur de la publicité, 1 ^{er} décembre 1898 | | 16,500.00 |
| Comptes non acquittés | | <u>8,000.00</u> |
| Ressources totales du Bureau, 1 ^{er} décembre 1898 | | 42,802.71 |

DÉPENSES.

1^{er} juillet 1898 au 30 novembre 1898.

| | De l'allocation 1899. | De recettes provenant de ventes, loyers, etc. | Total. |
|--|-----------------------|---|-------------|
| Compensation | \$14,830.44 | \$2,743.54 | \$17,573.98 |
| Papeterie | 85.80 | 52.41 | 138.21 |
| Loyer | 833.33 | | 833.33 |
| Imprimerie | 3,279.25 | 9,456.36 | 12,735.61 |
| Timbres | 153.17 | 266.00 | 419.17 |
| Bibliothèque | 36.50 | 11.25 | 47.75 |
| Commissions sous contrat antérieurement au 1 ^{er} mars 1898 | | 2,375.18 | 2,375.18 |
| Téléphone | 33.75 | 33.75 | 67.50 |
| Dépenses diverses | 178.55 | 1,140.36 | 1,318.91 |
| Total | 19,430.79 | 16,078.85 | 35,509.64 |

MORT DU MINISTRE ROMERO.

La mort de Mr. ROMERO, arrivée le 30 décembre dernier, a produit une douloureuse impression dans le monde officiel et social de Washington. Après une maladie courte mais pénible, l'éminent diplomate qui a représenté le Mexique aux Etats-Unis pendant de longues années et avec tant d'habileté, est mort presque au moment où il allait terminer sa soixante-deuxième année.

On a publié dans le BULLETIN MENSUEL du mois de décembre, une courte esquisse de la vie de Señor ROMERO qui a donné le récit de ses nombreux et importants services pendant sa longue carrière publique qui a duré plus de quarante ans, car il était encore tout jeune quand il entra au Ministère des Affaires Etrangères de son pays. Dans toutes les positions qu'il a occupées, et elles ont été nombreuses, il s'est toujours distingué par son habileté exceptionnelle, son intelligence supérieure, son jugement profond et sa grande intégrité. Comme Ministre des Finances du Mexique, il a démontré qu'il possédait les qualités d'un véritable financier; mais c'est surtout à la tête de la Légation du Mexique que Señor ROMERO a brillé, s'élevant à la hauteur des premiers diplomates du monde. Homme de vues élevées, d'un tact admirable et d'une pénétration singulière, il semblait avoir été destiné par la nature à jouer le rôle brillant qu'il a si bien rendu dans le vaste théâtre de la diplomatie américaine.

En reconnaissance de ses longs et précieux services, son Gouvernement l'avait honoré de la nomination d'Ambassadeur à Washington, mais la mort est venue le surprendre avant qu'il ait pu être reconnu comme tel par le Président des Etats-Unis.

Dans la Conférence Américaine Internationale, où il a représenté son pays en qualité de Délégué, Señor ROMERO a gagné l'estime et le respect de tous ses collègues pour le jugement profond dont il a fait preuve dans toutes les questions qui y ont été soulevées et pour l'esprit essentiellement conciliant dont il était animé. Cette Commission a reconnu sa supériorité en le nommant vice-Président.

Ses travaux en faveur du Bureau des Républiques Américaines sont connus de tous, et on peut affirmer que personne n'a montré

plus d'intérêt que lui dans tout ce qui pouvait contribuer au développement et au bien-être de l'Union Internationale. Dès l'organisation du Comité Exécutif, Señor ROMERO fut élu l'un des membres, et on se souviendra toujours avec une satisfaction profonde des services qu'il a rendus dans cette qualité.

La mort de cet homme d'Etat si distingué, a causé des regrets sincères et universels, justes témoignages à la mémoire de cet esprit élevé qui, inspiré toujours par l'idée de l'américanisme le plus pur, n'a pas borné ses efforts à son propre pays, mais a compris dans son champ d'activité presque toutes les Républiques de ce continent.

En apprenant le résultat fatal de la maladie de Señor ROMERO, le Ministre des Affaires Etrangères a réuni le Comité Exécutif de l'Union Internationale, afin d'adopter des résolutions pouvant exprimer la douleur que cette Société a ressentie en apprenant la perte irréparable que lui cause la mort de l'illustre diplomate.

On a adopté les résolutions suivantes :

Le Comité Exécutif de l'Union Internationale des Républiques Américaines vient d'apprendre avec une profonde douleur, la mort de l'honorable MATÍAS ROMERO, Envoyé Extraordinaire et Ministre Plénipotentiaire des Etats-Unis du Mexique, auprès du Gouvernement des Etats-Unis d'Amérique à Washington, le 30 décembre 1898, et déplore profondément la perte du diplomate distingué, habile et fidèle, dont les efforts sincères et consciencieux en faveur du Gouvernement qu'il représentait et du Bureau des Républiques Américaines, dont il était l'un des fondateurs, l'ami et le protecteur indéfatigable, lui ont gagné le respect, l'estime et l'admiration de tous ceux qui ont eu l'avantage de le connaître. Il a été décidé :

1°. Que le Comité Exécutif, dont le défunt a été pendant trois ans un membre éminent et zélé, exprime ses condoléances sincères et sa sympathie au Gouvernement du Mexique et à la famille de l'honorable MATÍAS ROMERO en mentionnant sa supériorité, son désintéressement, ses nombreuses qualités ;

2°. Que des copies de ces décisions soient convenablement transcrites et envoyées au Gouvernement du Mexique et à la famille de l'honorable MATÍAS ROMERO, et qu'elles soient classées dans les archives du Bureau et conservées dans les minutes de cette Société comme haut témoignage du respect et de l'estime de ce Comité ;

3°. Que le Bureau des Républiques Américaines soit fermé aujourd'hui et reste fermé jusqu'après les funérailles.

Les funérailles de Mr. ROMERO ont eu lieu le 1^{er} janvier à l'église de Saint-Mathieu à Washington. Parmi les nombreuses personnes qui ont assisté à cette cérémonie, on remarquait le

Président des Etats-Unis et les Membres du Cabinet, le Corps Diplomatique accrédité à Washington, les membres de la Cour Suprême des Etats-Unis, les Sénateurs, les Députés, les Officiers de l'Armée et de la Marine et beaucoup d'autres fonctionnaires de haut rang. Le cercueil était couvert d'une quantité de belles couronnes de fleurs, parmi lesquelles on remarquait celle du Comité Exécutif des Républiques Américaines.

Les restes mortels de Mr. ROMERO ont été déposés temporairement dans une sépulture au cimetière du Mont Olivet, d'où ils seront transportés à la ville de Mexico pour l'enterrement final.

RÉPUBLIQUE ARGENTINE.

REVENUS PROVENANT DU COMMERCE EXTÉRIEUR.

On vient de publier les revenus officiels du commerce de la République pour les trois premiers semestres de l'année 1898. Ces recettes présentent les totaux suivants (évaluations en or): Importations, \$80,522,995; exportations, \$100,413,169; importations de bullion, \$1,192,387; exportations de bullion, \$1,066,663. Comparées à celles des mêmes mois en 1897 les importations accusent une augmentation de \$7,603,405 et les exportations une augmentation de \$20,789,480. Quand on considère la prime sur l'or cette augmentation démontre une condition d'affaires des plus satisfaisantes. Le commerce extérieur s'était réparti entre les pays suivants à l'exception d'un article de \$15,867,978, désigné comme "commandes."

| | Importations. | Exportations. |
|--------------------------|---------------|----------------|
| Grand Bretagne | \$29,416, 015 | \$14, 716, 833 |
| Italie | 10, 802, 747 | 3, 743, 924 |
| Allemagne..... | 9, 058, 624 | 15, 430, 631 |
| France | 7, 967, 959 | 18, 747, 611 |
| Etats-Unis..... | 7, 380, 831 | 4, 272, 557 |
| Belgique | 7, 191, 996 | 11, 420, 268 |
| Brésil | 3, 983, 301 | 4, 955, 645 |
| Espagne | 2, 591, 668 | 175, 782 |
| Paraguay | 1, 445, 791 | 115, 436 |
| Uruguay | 360, 623 | 3, 088, 706 |
| Hollande..... | 89, 138 | 324, 139 |
| Chili | 62, 371 | 1, 208, 618 |
| Portugal | 56, 123 | 11, 597 |
| Bolivie | 38, 029 | 377, 033 |
| Indes Occidentales | 24, 853 | 95, 139 |
| Autres pays | 52, 926 | 5, 861, 272 |

Les contrées suivantes accusent une augmentation dans les importations: Italie, \$2,909,540; Grande Bretagne, \$1,891,710; Belgique, \$1,093,327; Allemagne, \$831,445; Etats-Unis, \$405,346. La France accuse une diminution de \$553,709.

CULTURE DE COTON.

Le "South American Journal" publie l'extrait suivant concernant un des produits d'essai de la République:

La culture du coton en Argentine n'est pas un essai, au contraire elle a été une des premières industries qui ait attiré l'attention quand les capitalistes anglais ont tourné les yeux vers cette République. C'est retourner en arrière de beaucoup d'années, mais les efforts de nos compatriotes à cette époque furent très gênés par de longues distances et le manque de facilités de transport promptes et peu coûteuses.

Mais on a accompli assez pour prouver d'une façon irréfutable que même à cette époque quand il y avait peu de communication possible entre l'intérieur et les villes de la côte, ce genre d'industrie aurait pu devenir profitable.

Dans ces dernières années on discute la question encore de la culture du coton, et le Gouvernement Argentin a exprimé le désir d'encourager plus loin cette industrie en accordant des concessions pour la manufacture du matériel brut en articles confectionnés pour la consommation du pays. Cependant, il y a très peu de terrain en culture de coton en ce moment, et la plupart n'est cultivés qu'à titre d'essai, mais les résultats obtenus sur ces acres d'essai donnent des preuves suffisantes des possibilités du pays à ce point de vue. Il y a trois variétés de coton, le cotonnier, l'arbuste et le coton herbacé. Ces derniers sont une dégénération du cotonnier qui pousse à une hauteur de 20 à 23 pieds et fleurit pendant 15 ou 20 ans, produisant du coton très délicat, blanc, et soyeux, mais les fibres sont trop courtes pour le filage et par conséquent ne peuvent être utilisées que pour ouater et pour faire des coussins et des matelas. La plante herbacée est la plus productive et la plus utile et est conséquemment plus généralement cultivée. Elle atteint à une hauteur d'environ 2 pieds dans certaines parties du monde, et de $5\frac{1}{2}$ à $6\frac{1}{2}$ pieds dans d'autres; mais dans ce dernier cas elle appartient plutôt aux espèces d'arbuste. A l'exception de très peu de sorte, le coton exige un bon sol nutritif, humide plutôt que sec, et contenant une quantité suffisante de terreau friable et capable d'être facilement remué à la houe de faire de la culture profonde afin que la plante pousse bien. Le terrain de chaume sur lequel a poussé une autre plante est beaucoup meilleur pour la culture du coton que le nouveau terrain tant qu'il est de bonne qualité. Cette sorte de terrain est commun à Cordoba, et la plupart des provinces du Nord d'Argentine. Dans les dernières années, un petit nombre de manufactures de coton ont été établies dans la République et augmenteront sans doute à mesure que les capitalistes reconnaîtront que pour des articles de coton fabriqués dans le pays, il y a un marché prêt et rémunérateur à Buenos Ayres.

La meilleure espèce de graine pour l'Argentine serait celle d'une espèce de coton cultivé par les Dyaks à Borneo qui donne la récolte dans un état parfait de maturité quatre mois après la plantation. Outre cette considération importante, ses gousses sont plus volumineuses que celles du coton ordinaire et tout à fait blanches tandis que la plante atteint de 5 ou 6 pieds. Il y a cependant une autre espèce de cotonnier qui pousse encore plus rapidement et possède l'avantage de pouvoir bien pousser sur le terrain où on vient de récolter du blé et sans autre préparation de terrain que le hersage. Cet espèce est indigène à la Chine. Les pluies et la rosée font germer les graines très rapidement et la fleur paraît bientôt, est d'une belle couleur jaune et est ensuite remplacée par une gousse de la grandeur d'une noix qui s'ouvre en quarante jours montrant quatre corbeilles de coton extrêmement blanc. De même que dans la province de Cordoba les terrains dans le voisinage des Rivières Parana et Uruguay jouissent aussi de ces conditions climatiques par excellence pour la culture du coton. En effet on constate que cette partie est presque identique avec celles des Etats de Mississippi, Georgie, et Arkansas renommés pour leur culture de coton. Tout le long du cours des Rivières Paraná et Uruguay se trouvent des petites îles, quelques-unes extrêmement petites mais d'autres plus grandes, sur lesquelles suffisamment de coton pourrait être cultivé, sans doute, pour suffire aux demandes du marché entier de Manchester.

BOLIVIE.

PRODUCTION DE L'ÉTAIN.

Les Etats-Unis importent en moyenne plus de 25,000 tonnes d'étain en bloc chaque année. En 1897, l'importation totale était de 27,586 tonnes; pour les neuf mois de 1898, finissant au mois de septembre, les importations totales s'élevaient à 24,941 tonnes de 2,000 livres chacune. Une partie de cette quantité vient directement des Indes Orientales, une autre partie plus petite, vient de Cornwall, Angleterre et aussi d'Australie, et enfin une plus petite quantité vient de la Hollande et des autres contrées orientales.

Quoiqu'il en soit, on trouve de l'étain beaucoup plus près; la Bolivie possède des mines d'étain qui ne sont que partiellement en exploitation. En 1897, on en a expédié 5,506 tonnes en Angleterre et dans les autres pays de l'Europe. Il est très probable qu'on en réexpédie une partie aux Etats-Unis mais ce pays n'en reçoit pas du tout directement de la Bolivie. L'Angleterre et l'Allemagne fondent une quantité considérable de l'étain noir

qu'ils importent. D'après un rapport publié dans l' "Engineering and Mining Journal," M. SANTIAGO PASCOE, de Potosi, en remarquant ce fait dit :

On sait très bien que l'étain bolivien est inférieur à celui qui provient des établissements anglais. Néanmoins, tout ce qu'on expédie en Europe est acheté promptement et les négociants de Bolivie peuvent faire traite sur les envois d'Antofogasta. Il est toujours convenu que le prix est un tant pour cent moindre que celui coté pour l'étain des établissements anglais, mais un négociant bolivien, expédiant à Hambourg ou à Londres, sait ce que vaut son étain le jour du chargement à Antofogasta.

M. PASCOE dit aussi qu'une partie du commerce de la Bolivie se fait avec la ville de New York, mais ce commerce se borne à ce qui est absolument nécessaire, et il continuera d'être ainsi restreint jusqu'à ce qu'on ait fait des modifications au sujet de l'échange et des établissements de crédit des Etats-Unis en Bolivie, etc.

BRÉSIL.

LE COMMERCE DE PARA.

Le rapport annuel du Consul KENNEDY, de Para, au Département d'Etat, donne les renseignements suivants sur le commerce de son district.

Il y a une augmentation de commerce continuelle partout dans les Etats-Unis et les Amazones. La ville de Para, située à environ 100 milles de l'embouchure du fleuve Amazon, est la clef d'une étendue énorme de pays, et il y a des indications qu'elle deviendra le Chicago de l'Amérique du Sud. Plus de 150 navires sont employés sur l'Amazon et ses tributaires, presque le tiers de ces navires appartenant à une Compagnie Anglaise et le nombre sera matériellement augmenté avant la fin de l'année. La communication intérieure qu'offrent l'Amazon et ses tributaires est si complète que les facilités de transport par chemin de fer et voie de terre ne sont pas nécessaires, excepté pour relier les parties des fleuves obstrues par des rapides. Le commerce à Para s'est développé énormément pendant ces dernières années. La douane est accablée de travail, et il n'y a pas en ce moment assez de magasins pour recevoir les marchandises qui arrivent quoique le nombre de magasins ait augmenté récemment. Les deux lignes de navires

faisant le service entre Para et New York augmentent le nombre de leurs bateaux vu qu'ils sont incapables de faire le transport des lourds chargements destinés pour cette partie du pays. Il y a peu de temps, ces deux lignes faisaient chacun un voyage mensuel; plus tard un voyage bi-mensuel fut établi, et maintenant ils font trois voyages, et le Consul dit qu'on lui apprend d'une source digne de confiance que le 1^{er} janvier 1899 on fera des voyages hebdomadaires. On ne pourrait apporter de meilleure preuve pour démontrer la grande augmentation dans la demande des marchandises des Etats-Unis. Des capitaines à bord de chaque navire arrivant de New York disent qu'il est tout à fait impossible que les navires quittant ce port prennent les chargements destinés à Para et à l'Amazon. Ce rapport est très satisfaisant, mais il est à regretter que ces marchandises ne puissent être transportées sur des navires américains. Les taux de chargements de Para à New York sont 25 cents par pied cube, ou environ 17 pour cent moins que de Para pour l'Europe.

Dans l'absence de statistiques imprimées il sera impossible de fournir une liste absolument correcte des importations. Le commerce américain avec le Brésil a pourtant augmenté énormément pendant ces dernières années, et la grande augmentation dans la demande ne peut être considérée qu'encourageante. La plupart des négociants à Para exigent de 90 à 150 jours de crédit, quelques-uns bien entendu demandent seulement la moitié de cette période. Les Allemands sont prêts à faire face à tous les besoins et à toute concurrence. Les commis voyageurs des Etats-Unis doivent s'attendre à une vive concurrence. Une étude des conditions est absolument nécessaire.

Parmi des articles des Etats-Unis qui ont déjà démontré leur valeur sur les marchés Brésiliens ou pour lesquels il paraît y avoir une forte demande, les suivants sont mentionnés mais il faut se rappeler que le consul parle plutôt du district où il est domicilié.

En quincaillerie, chaque quincaillier vend quelques produits fabriqués aux Etats-Unis. Des carabines à répétition Colt et Winchester et autres fusils des Etats-Unis sont renommés. Matériel de construction, instruments d'agriculture, tels que houes, pèles, fourches, bèches, hachettes, haches, serrures Yale, gonds, cartouches de toute sorte, une quantité d'articles de ménage, ainsi que des lunettes ou pince-nez d'un métal connu sous le nom d'alliage;

des montres bon marché de \$4.50 à \$9 la pièce, et la bijouterie en or plaqué ou en doublé bon marché trouvera un marché facile.

Les ajustements en fer et des couleurs à l'huile détrempées sont fort demandés pour les maisons, et comme chaque maison a un long corridor en verre les vitres ordinaires sont fort demandées; les bâches et la toile imperméable trouveront une vente facile à cause de la saison des pluies. L'imperméable ordinaire trouvera un bon débouché si l'on fait un effort pour le mettre sur le marché. Le charbon, l'huile de machine, les couleurs, la corde et la ficelle sont fort demandées pour le nombre augmentant de navires qui font le service sur l'Amazon et ses tributaires. Les machines à coudre partout dans le district proviennent des Etats-Unis. La plupart des machines à écrire employées, quoique le nombre soit très petit, sont des Etats-Unis, et les occasions pour en augmenter la vente sont excellentes si elles sont bien surveillées. Il y a un grand champs pour les machines. Ce genre d'industrie a fait de grands pas pendant les six derniers mois et augmentera davantage si les manufacturiers aux Etats-Unis voulaient profiter de cette occasion. L'avis de M. KENNEDY après un examen attentif est que ce commerce augmenterait facilement si on envoyait dans ce district un agent compétent et expérimenté avec une connaissance des choses pratiques et qui pourrait bien expliquer l'article qu'il représente et qui saurait exposer les marchandises à leur meilleure avantage. Une bonne récolte suivra pourvu qu'on adopte les méthodes pratiques pour introduire ces articles. On ne peut pas obtenir de résultats satisfaisants par correspondance. Un homme d'énergie doit être envoyé, un homme qui, s'il ne réussit pas d'abord, ne se découragera pas. Il arrive fréquemment qu'on reçoive des circulaires descriptives de marchandises et d'articles de maisons des Etats-Unis demandant qu'on les distribue parmi les divers négociants, et dans trois cas sur quatre ces circulaires sont imprimées en langue anglaise, ce qui les rend inutiles à une population portugaise. Tous ceux qui ont employé des machines américaines de n'importe quelle genre en parlent en termes flatteurs.

La plupart des voitures et wagons sont des fabrications indigènes et il en est de même des meubles. Les meilleures qualités seules sont achetées aux Etats-Unis ou en Europe. Tout le matériel pour la manufacture des boîtes pour contenir du caoutchouc, des

noix, etc., pour l'exportation viennent des Etats-Unis. On demande depuis quelque temps des châssis de fenêtres, des portes, et un nombre d'articles de ce genre. Il y a une demande extraordinaire pour les instruments de musique pour la maison et pour la rue. Des bottes des Etats-Unis et surtout des bottines sont fort demandés en ce moment. Quelques agents allemands-américains ont récemment reçu plus de 9,000 paires et on a informé le consul que le fini et le travail supérieur leur ont permis de disposer de l'envoi entier qui a été fait exprès pour ce marché par une maison à Boston. A la suite de cette vente facile on a déterminé d'ouvrir un magasin de chaussures à Para où les marchandises seront limitées entièrement à la chaussure des Etats-Unis.

Quant aux articles en coton de qualité grosse et plus lourde, surtout en couleur bleue, les articles des Etats-Unis sont préférés et ont presque supplanté ceux de Manchester ou d'autres parties d'Europe; et le même est vrai du fil de bobine, de la ficelle et des cordages. Le commerce en bonneterie est bien partagé, chaque pays d'Europe ainsi bien que les Etats-Unis ayant une partie de ce commerce. Le consul dit que des mouchoirs en soie de couleurs claires trouveraient une vente facile. Aucun établissement à Para ne vend des vêtements confectionnés. Tous les articles de ce genre sont faits sur mesure. On dirait cependant que de telles confections trouveraient un bon débouché. La qualité meilleure marchée de vêtements, ensemble avec les, cotons imprimés et des articles domestiques et de fantaisie doivent être envoyés.

Les Etats-Unis fournissent toute la farine employée ici et Mr. KENNEDY dit: "Je suis fier de dire qu'il n'y a d'amélioration possible dans cet article. La plus grande partie des jambons fumés, le saindoux et autres articles de cette classe sont expédiés par les Etats-Unis. L'Europe a expédié à ce marché une quantité considérable de provisions en boîtes de fer-blanc, mais les Etats-Unis partagent bien ce commerce. Il n'y a pas de magasin à Para vendant des confiseries. Un choix de bonbons de fantaisie ou de bonbons mixtes, avec un assortiment d'articles semblables y compris naturellement une fontaine d'eau de Seltz et un appareil à faire de la crème à la glace, rencontrerait, de l'avis du consul, beaucoup de succès.

. CHILI.

LA PAPETERIE ET LE PAPIER D'IMPRIMERIE.

Un journal de commerce étranger dit que le papier à lettre dont on se sert le plus au Chili, est vendu sous forme de blocs in-quarto ou carnets, depuis la qualité la plus ordinaire jusqu'à une qualité très fine de papier fait à la main. Le papier à lettre se vend aussi en bloc et en boîtes, contenant généralement cinquante feuilles et enveloppes de petit format. On se sert généralement des enveloppes carrées, et les qualités existent depuis les enveloppes de couleur les moins chères, faites en Belgique, jusqu'à celles de belle qualité. Les meilleures qualités de papier et d'enveloppes proviennent de la Grande Bretagne, tandis que les qualités ordinaires proviennent pour la plupart de l'Italie. On sait généralement que l'Allemagne gagne du terrain dans ce genre de commerce, et on dit que les droits perçus sur les lourds paquets de papier d'imprimerie expédiés par les deux lignes de vapeur allemandes sont nominaux. On appelle l'attention des expéditeurs sur l'avantage de faire remarquer que les marchandises sont mises à bord en franchise de tout impôt dans toutes les lignes de commerce. Un importateur peut calculer les dépenses quand il n'a qu'à s'occuper des frais maritimes. En fait d'emballage, les caisses doivent être faites spécialement en vue de l'exportation, ouatées, cerclées et doublées d'étoffe imperméable.

COSTA RICA.

INTÉRÊT MONTRÉ POUR LA CULTURE DU CAOUTCHOUC.

M. J. H. CONKLING, commerçant d'Arenal, ville située sur la rivière San Carlos dans la République de Costa Rica, a fait savoir dernièrement au "India Rubber World" qu'on remarque un intérêt toujours croissant dans la culture du caoutchouc, surtout depuis que le gouvernement a offert une prime de 25 centavos par chaque arbre planté. Les arbres natifs (*Costilloa elastica*) disparaissaient rapidement, malgré la loi destinée à leur conservation. Ceci est dû, selon M. CONKLING, au renvoi répété de la date pour la mise en vigueur de la loi. Une fois par an, on publie que la

coupe du caoutchouc, en dehors des terrains particuliers, sera prolongée encore un an, et pendant ce temps, les cultivateurs du caoutchouc, croyant que c'est la dernière fois qu'ils peuvent le recueillir, taillent et font saigner les arbres sans aucun égard et avec des résultats fatals.

M. CONKLING ne pouvait pas dire quelles étaient les dépenses pour l'établissement d'une plantation de caoutchouc, mais on sait que les dépenses pour l'entretien, après le plantage, sont très minimales, jusqu'à ce que les arbres commencent à rendre le caoutchouc. Le bas prix du terrain est aussi un fait très encourageant. Il n'est pas nécessaire d'enlever tout le bois afin de planter les arbres à caoutchouc, mais seulement les broussailles; les arbres à caoutchouc atteignent bientôt une hauteur où ils reçoivent facilement le soleil, tandis que les broussailles, repoussant de nouveau, maintiennent le sol dans l'ombre et l'humidité—condition la plus favorable aux caoutchoucs. On obtient facilement les semences des caoutchoucs, et on peut souvent trouver les jeunes arbres dans les forêts. Bien que le café soit aujourd'hui la principale production exportée de Costa Rica, M. CONKLING pense que le caoutchouc deviendra la récolte la plus profitable de ce pays.

GUATÉMALA.

CONTRÔLE DU COMMERCE EXTÉRIEUR.

Dans son rapport annuel, M. BEAUPRÉ, Consul Général au Guatemala, dit que les Etats-Unis tenaient encore le premier rang en fait d'importation dans ce pays pendant l'année dernière, et l'augmentation sur certains points a été des plus sensibles. Les Etats-Unis, la Grande Bretagne et l'Allemagne se partagent, pour ainsi dire, le commerce extérieur du Guatemala. Pendant les quatre dernières années, ces nations ont fourni les importations dans les proportions suivantes :

| Année. | Etats-Unis. | Grande Bretagne. | Allemagne. |
|------------|-------------------|---------------------|-------------------|
| | <i>Pour cent.</i> | <i>Pour cent.</i> | <i>Pour cent.</i> |
| 1894 | 26 | 24 | 13 |
| 1895 | 36 | 21 | 23 |
| 1896 | 34 | 23 | 22 |
| 1897 | 33 | 21 | 21 |

La diminution des deux dernières années est due à la dépression commerciale qui a existé dans tout le pays. On donne les détails suivants au sujet des importations :

Au point de vue de la valeur, ce sont les cotonnades, les draps et le fil qui jouent le plus grand rôle dans les importations; la Grande Bretagne a toujours occupé la première place, l'Allemagne vient ensuite, puis enfin les Etats-Unis. En 1894, la part de la Grande Bretagne dans ce commerce s'élevait à 73 pour cent du total, celle de l'Allemagne s'élevait à 17 pour cent et celle des Etats-Unis à 6 pour cent. En 1895, la proportion s'établissait comme suit : la Grande Bretagne, 57 pour cent; l'Allemagne, 21 pour cent, et les Etats-Unis 8 pour cent. En 1896, la Grande Bretagne importait 58 pour cent, l'Allemagne 14 pour cent et les Etats-Unis 10 per cent. En 1897, la Grande Bretagne avait 58 pour cent, l'Allemagne 18 pour cent et les Etats-Unis 15 pour cent—ce qui fait voir une augmentation constante au profit des Etats-Unis.

M. BEAUPRÉ ajoute que les Etats-Unis pourraient occuper facilement une place supérieure dans l'importation de ces articles si on faisait plus d'attention aux dessins et aux couleurs éclatantes demandées par le marché du Guatémala, et si les commis voyageurs parlant l'Espagnol s'en occupaient personnellement. En lainages et en soieries, le commerce des Etats-Unis est presque nul; c'est l'Allemagne qui occupe le premier rang pour les lainages et la France qui occupe le premier rang pour les soieries. On emploie beaucoup la quincaillerie, le fer et l'acier, les instruments agricoles, les machines pour la lumière électrique, la verrerie, les couleurs, les huiles, etc.; dans ce genre de commerce les Etats-Unis tiennent une bonne place. Les tôles galvanisées érodées se vendent considérablement; mais comme les fabricants des Etats-Unis ont prêté peu d'attention à cette branche d'exportations, la plupart des tôles viennent de la Grande Bretagne. La plus grande partie du fer bardé galvanisé pour clôtures, qui est très recherché, vient des Etats-Unis et d'Allemagne. Le fret de San Francisco est de \$10 par tonne.

M. BEAUPRÉ dit que le Guatémala ne sera jamais un bon débouché pour les machines agricoles, à cause de l'aspect montagneux du pays; mais on se sert beaucoup d'instruments agricoles,

tels que houes, haches, pics, pelles, machetes, et fourches. Les houes se vendent en plus grande quantité parce qu'on s'en sert sur les "finças" de café pour enlever les broussailles et les herbes sauvages. Les houes doivent être grandes, faites du meilleur acier, avoir le manche avec un trou rond. Les haches aussi doivent avoir des manches avec trous ronds au lieu de la forme ovale dont on se sert aux Etats-Unis. Ces dernières ne trouvent pas une vente facile parce que l'Indien veut faire lui-même les manches. Ces articles, de même que les machetes, doivent être faits spécialement pour ce commerce. Les coutelas de chasse, en fourreaux ornés, se vendent beaucoup. Les Etats-Unis fournissent la plus grande partie de la ferronnerie de construction, mais à présent la demande en est limitée. La fabrication de sucre prend des proportions considérables; il y a et il y aura un bon débouché pour les machines nécessaires. Il en est de même pour la préparation du café.

HAÏTI.

FABRICATION DE SUCRE.

Le Bureau des Républiques Américaines vient de recevoir une communication de M. PAUL SINAI, de Port-au-Prince, ainsi qu'un exemplaire d'un petit pamphlet qu'il a rédigé lui-même sur la culture pratique de la canne à sucre.

Le sol d'Haïti convient admirablement à la croissance de cette plante, mais le manque de capitaux oblige ceux qui sont engagés dans cette industrie d'envoyer leurs produits à la seule fabrique de sucre établie à Sofia. M. SINAI affirme qu'une sucrerie établie à Port-au-Prince donnerait un bénéfice considérable, puisqu'on peut trouver une vente facile pour tout le sucre fabriqué à 10 centimes la livre, ou plus. A présent, les sucres blancs importés se vendent 25 centimes la livre. Ceci est dû aux droits d'importations, 6 centimes la livre, et au fret, à l'emballage, et au change extérieur qui est de 100 pour cent.

On prétend qu'une sucrerie établie à Port-au-Prince ne serait pas obligée de chercher des débouchés à l'étranger pour le sucre,

mais qu'elle profiterait des droits d'importation, de l'emballage et des autres frais auxquels les sucres étrangers sont soumis. M. SINAI cherche à intéresser des capitalistes américains dans cette entreprise et il est à leur disposition pour correspondre avec eux à ce sujet. Il affirme qu'on peut obtenir des garanties et des concessions du Gouvernement qui cherche à présent à attirer le capital étranger.

IMPORTANTS GISEMENTS DE MINÉRAUX.

Le Gouvernement d'Haïti a, par contrat inséré au "Moniteur Officiel" du 2 mars 1898, concédé à l'Ingénieur MIGUEL BOOM, chef de division au Département des Travaux Publics, l'exploitation pendant vingt ans d'une mine de gypse ou pierre à plâtre, que cet ingénieur a découverte dans la partie nord-ouest de l'île. L'Etat haïtien s'est réservé le droit de percevoir une redevance de 15 pour cent sur les produits bruts de l'extraction et le droit de conclure des traités particuliers pour les autres minerais qui viendraient à être découverts dans le périmètre de la concession. L'étendue des terrains concédés est, en effet, considérable. Ajoutez que les recherches scientifiques récemment réalisées, autant que les données acquises depuis le temps de l'occupation française, ne laissent aucun doute sur l'existence de mines importantes dans le voisinage de la plâtrière.

Outre le droit de disposer de ces terrains au profit de son exploitation, la concession jouit du privilège d'être exonérée de toutes impositions de douane.

La situation exacte de la plâtrière est dans l'arrondissement des Gonaïves. Elle s'étend de la pointe de La Pierre à L'Anse Rouge. Le centre d'exploitation sera à Corydon. Corydon est un petit bourg situé sur le littoral de la mer, à quelques milles du grand port des Gonaïves. Le concessionnaire était en instance auprès des Chambres haïtiennes pour obtenir que les produits de la mine pussent partir directement de là pour l'étranger au lieu de passer par le port des Gonaïves, quand la mort est venue le surprendre. Nul doute que ses successeurs n'acquièrent prochainement cette facilité nouvelle.

Les carrières sont à quelques kilomètres du littoral par chemin plat, sans cours d'eau. On connaît les services multiples que sous

le nom de pierre à plâtre le gypse (sulfate de chaux cristallisé) rend à l'industrie. Celui qui est le mieux coté aux Etats-Unis s'importe de la Nouvelle Ecosse. Il se vend de \$3 à \$3.20 la tonne marchande (dont il faut déduire, pour avoir le bénéfice net, \$1.20 à \$1.40 de frais généraux par tonne et \$0.50 de droit d'entrée). Pendant les trois mois d'hiver les glaces empêchent l'importation de la Nouvelle Ecosse. Celle de Corydon pourrait être alors la maîtresse du marché.

Il y a à Corydon du *gypse incolore* dont la qualité a été reconnue après expériences aux Etats-Unis, supérieure au gypse de la Nouvelle Ecosse. Il y en a aussi de tout pareil. L'exploitation n'aurait, par conséquent, que l'embaras du choix. Peu de temps avant sa mort, Mr. l'Ingénieur MIGUEL BOOM, avait découvert dans le périmètre de la plâtrière des gisements de minerais de fer et de cuivre. Analysés chimiquement aux Etats-Unis, les échantillons de ce fer ont donné 70 pour cent de fer pur; ceux de cuivre, 34.60 pour cent de cuivre. Il aurait également reconnu dans le voisinage, au centre de la région montagneuse de Terre-Neuve (Haïti), des gisements de charbon de basalte et de salpêtre; et après avoir dénoncé le résultat de ses investigations à son Gouvernement, il était à la veille d'en obtenir de nouvelles concessions.

C'est donc, comme on le voit, un champ vaste d'exploitation qui s'ouvre là pour les capitalistes américains.

HONDURAS.

IMPORTATIONS PROVENANT DES ETATS-UNIS.

M. le Consul JOHNSTON, d'Utila, dit dans son rapport pour 1897-98 que les Etats-Unis occupent le premier rang dans les importations faites au Honduras. Toutefois dans certains articles, tels que, par exemple, le fil, les entre-deux en dentelle, etc., les Anglais ont tout le commerce. En fait de cotonnades, excepté quelques productions anglaises qui y sont vendues, elles viennent des Etats-Unis, surtout celles de qualités supérieures. Les shirt-ings de qualités ordinaires ne se vendent pas, mais les toiles de coton que l'on emploie pour des voiles de bateaux et des taies

d'oreiller sont de provenance américaine. Le marché consomme deux fois autant d'un article de première qualité que d'un article de qualité inférieure. Dans l'île d'Utila, où l'on parle anglais et non espagnol, les livres de classe des Etats-Unis sont très recherchés, et l'on s'en servirait exclusivement, dit M. JOHNSTON, s'ils y étaient introduits. En lainages, ce sont les Anglais qui tiennent le premier rang. On demande les lainages de qualité fine et légère pour servir à faire des pantalons, etc. Les forts tissus de coton servent à la place des lainages plus épais. Le fini et la façon de toutes les productions des Etats-Unis sont de première qualité. Le Consul donne le conseil suivant relativement à l'emballage, etc. :

On doit mettre les cornichons en bouteilles étiquetées d'une manière attrayante; ceux qu'on vend ici viennent de l'Angleterre. L'amidon de maïs doit être mis en paquets de 2 onces chacun et en boîtes de cinq ou dix livres. On vend beaucoup le produit anglais, étiqueté sous le nom de "farine de maïs." La farine d'avoine, la farine de maïs, etc., doivent être mises en paquets imperméables à l'air, car le climat du Honduras est tel qu'elles se gâtent en peu de temps et occasionnent ainsi une perte au négociant. On n'importe pas de bougies des Etats-Unis, parce qu'elles fondent, tandis que celles qui viennent de l'Angleterre sont emballées en boîtes de fer-blanc et se conservent longtemps. Il y a un bon commerce à faire avec cet article.

MEXIQUE.

GRANDE AUGMENTATION DANS LE TRAFIC DES CHEMINS DE FER.

A la réunion semestrielle des Directeurs de la Compagnie des Chemins de Fer Mexicains, qui a eu lieu à Londres le 12 novembre, le Président, WILLIAM NEWBOLD, a annoncé dans un rapport que les bénéfices pour les six mois s'élevaient à \$2,076,890, augmentation de \$205,999 sur la période correspondante de 1897. Les dépenses d'exploitation ont augmenté de \$135,892 et sont attribuées au plus grand trafic et à la plus grande consommation de charbon. M. NEWBOLD regrettait que la grande augmentation de trafic et de recettes a été presque neutralisée par la diminution dans la valeur du dollar en argent. Quoique cette diminution en

valeur a été favorable à certains genres d'affaires et dans tous les rapports avantageux au Mexique, mais à une compagnie de chemins de fer qui a été obligé d'envoyer de grandes traites en Angleterre et qui a été obligé d'acheter une grande partie de son installation, etc., à l'étranger, cela avait un côté sérieux. Malgré cela, a ajouté M. NEWBOLD, presque toutes les catégories de trafic ont augmenté et la condition générale du Mexique a été favorable aux intérêts des chemins de fer. On a aussi constaté qu'une indication des plus importantes de la prospérité de Mexique était l'augmentation du trafic local et le transport des passagers. Comme le bois employé comme combustible devient rare, on s'attend à une grand augmentation dans le transport du charbon par chemin de fer. Les recettes télégraphiques de la compagnie pour les six mois ont indiqué une augmentation de \$87,350, ou plus de \$14,500 par mois.

Les directeurs anglais du Chemin de Fer Interocéanique du Mexique, dans leur rapport annuel pour l'année finissant le 30 juin 1898, disent que les recettes totales s'élevaient à \$3,033,209 contre \$2,539,447 l'année précédente. Les dépenses d'exploitation s'élevaient à \$2,305,1 contre \$1,957,722, laissant un bénéfice net de \$728,031 et indiquant un bénéfice de \$146,306. La compagnie a décidé de construire une ligne de $39\frac{1}{4}$ milles de longueur, reliant les branches Morelos et Matamoras et reliant aussi les Chemins de Fer Cuernavaca et Pacifique. La Compagnie sera alors dans une position avantageuse pour s'assurer le trafic du district Zacatepec allant à Vera Cruz ou Puebla, la distance à la dernière ville étant de 143 milles par la ligne interocéanique, ou de 217 milles par la ville de Mexico et les lignes à larges voies. Aucun accident n'a eu lieu pendant l'année sur les 1,100,000 passagers transportés. Le trafic s'est élevé à 540,000 tonnes.

PARAGUAY.

BOIS DE CHARPENTE INDIGÈNE ET COMMERCE DES MEUBLES.

Dans un rapport adressé au Ministère des Affaires Etrangères, M. RUFFIN, Consul à Assomption, donne les renseignements suivants sur l'industrie du bois de charpente et le commerce des

meubles dans la République. Quoique les forêts abondent en bois d'ébénisterie, dit-il, les prix des meubles sont très élevés. Un impôt de 50 pour cent ad valorem et un autre de 5 pour cent en sus perçus pour faire face aux dépenses de l'instruction et de l'industrie ont si bien empêché l'entrée des marchandises étrangères, qu'en 1897 l'importation totale des meubles ne s'est élevée qu'à \$4,572. Le Consul ajoute qu'il y a peu de facilités de transport dans le pays; il n'y a qu'une ligne de chemin de fer au Paraguay et les meubles se font encore à la main. Il n'y a pas de fabrique de meubles dans le pays, et tous les menuisiers sont fabricants de meubles. Il n'y a que cinq scieries environ dans tout le Paraguay, dont trois sont dans la ville d'Assomption et, vu la richesse du bois de charpente et les prix élevés pour les meubles qui auront cours, tant que durera le tarif élevé, il semble que le capital placé dans les scieries de ce pays rapporterait de gros bénéfices puisque ces cinq scieries ne peuvent suffire à la demande.

L'Uruguay et la République Argentine reçoivent la plus grande partie du bois de charpente du Paraguay, à cause de la grande étendue des prairies des deux premiers pays et aussi parce que le Paraguay est le pays producteur le plus proche. Il y a une abondance de bois de charpente convenable à la construction de navires, au travail général de la menuiserie, à la fabrication de meubles, à l'ébénisterie, ou aux instruments de musique. On y trouve le cèdre de bonne qualité. Avec certains arbres on fait des matières tinctoriales et de l'encre; avec d'autres, on obtient la résine, et on emploie pour la médecine l'écorce et la gomme d'autres arbres. Un arbre nommé l'*Urundai para* est digne d'une mention spéciale. Il est en toute probabilité le bois le plus durable, et on s'en sert beaucoup pour faire des ponts, puisqu'il se pétrifie sous l'eau.

PÉROU.

COMBUSTIBLES SPÉCIAUX DE LA RÉPUBLIQUE.

Les natifs appellent "yareta" un des combustibles qui fait concurrence au charbon dans les opérations minières au Pérou; *Bolax glebaria* est son nom botanique. C'est une plante très résineuse,

ture et compacte, qui pousse sur les cimes et sur les côtes des montagnes entre les gros cailloux et s'étendant en larges "tertres," dont certains ont 20 pieds de largeur. On sépare ces tertres au moyen de leviers et les parties sont laissées à sécher pendant trois ou quatre mois. Le travail n'est pas grand et la dépense de la préparation est purement nominale. Le combustible doit être livré pendant la saison sèche, qui commence en mai pour finir en novembre. Le yareta qui croît lentement devient plus rare chaque année et coûte à présent, livré à la fonderie, environ \$8.40 par tonne, selon M. BERNARD HUNT, qui décrit la plante et ses usages. En même temps une bonne qualité de charbon coûte \$35 la tonne, puisqu'il faut le transporter des chemins de fer aux mines à dos de mulets ou de lamas. D'autres combustibles dont on se sert au Pérou sont la tourbe qui coûte aux houillères \$4.80 la tonne, l'argile bitumineuse qui coûte \$21.60, et le taquia qui coûte \$1.56 la tonne. On obtient l'argile bitumineuse à une élévation de 18,000 pieds au-dessus du niveau de la mer près de Caylloma. Cette argile se trouve dans trois couches, à deux pieds de distance, variant en épaisseur d'un pouce et demi à 2 pouces. La tourbe péruvienne est extraite du terrain marécageux et se compose plus ou moins de racines décomposées et d'une espèce de mousse dure. On ramasse le taquia dans les corrals, pâturages des Indiens, et son emploi comme combustible augmente journellement.

URUGUAY.

NOUVEAU DÉBOUCHÉ POUR LE CHARBON DES ETATS-UNIS.

Dans une communication datée de Montévidéo, le Consul SWALM dit qu'il est heureux de pouvoir faire connaître que le charbon des États-Unis vient d'entrer en concurrence active avec le charbon de Galles. Depuis qu'on s'est servi du charbon pour en faire de la vapeur, les chantiers anglais en ont eu le monopole complet, et ils ont établi les prix dans l'Uruguay. La grève des charbonniers de Galles en a accentué ces conditions et on a demandé 55 shillings (\$13.38) la tonne. En juillet 1898, la Compagnie de Charbon Pocahontas des États-Unis s'est établie dans la

Rivière Plata, avec bureaux à Buenos Ayres et chantiers à Montévidéo, et depuis lors on a passé des contrats pour une valeur de \$200,000. On vient de commencer le travail. On a retenu des chantiers et on gardera en stock toutes les quantités nécessaires de charbon. A la date de ce rapport, trois grandes cargaisons étaient déjà arrivées et avaient été vendues rapidement. Sans doute le charbon, de même que toutes les productions des Etats-Unis, sera mal représenté au commencement, mais l'usage fera connaître ses qualités. Cette nouvelle branche dans l'expansion commerciale des Etats-Unis présente un grand avenir avec beaucoup de facilités.

La Compagnie Pocahontas a adopté une méthode que toutes les compagnies des Etats-Unis qui cherchent à faire le commerce dans quelques parties de l'Amérique Latine devraient suivre; elle a envoyé à l'Uruguay un agent compétent et intelligent pour examiner les conditions existantes et en faire un rapport. Le service consulaire l'a aidé et assisté par tous les moyens possibles et le résultat donne en prévision un commerce superbe, promettant beaucoup d'avenir.

VENEZUELA.

EXPOSITION NATIONALE DE 1900.

D'après un décret du Président ANDRADE, on inaugurera le 1^{er} janvier 1900, une Exposition Nationale à Caracas qui continuera jusqu'au 27 avril de la même année. Le Secrétaire de la Légation Américaine, à Caracas, a envoyé le texte entier du décret au Gouvernement Américain, et sans doute les autres pays l'auront également reçu de la part de leurs représentants diplomatiques dans la République. On fait de grands préparatifs pour assurer le succès de l'Exposition. Ceci sera une exposition très intéressante. Il y aura des produits du Venezuela qui démontreront le progrès fait par ce pays dans les industries, les arts et l'éducation, et elle montrera aussi le développement futur dont le Venezuela est capable.

Tous les arrangements seront confiés à une commission nommée par le Ministre de l'Agriculture, de l'Industrie et du Com-

merce. Tout encouragement sera offert pour obtenir le concours des autres pays, surtout des Républiques de l'Amérique-Latine. Des médailles d'or, d'argent et de bronze et des mentions honorables seront accordées aux divers exposants dignes de mérite.

NOTES COMMERCIALES.

RÉPUBLIQUE ARGENTINE.

Exportations au Brésil. Voici, d'après les données officielles réunies par la "Revue de la Rivière Platte," les principales exportations envoyées au Brésil par la République Argentine pendant les neuf premiers mois de l'année 1898: 100 ballots de crin, 2,434 pipes, 4,295 barils et 17,520 tonneaux de suif; 54,788 tonnes de blé; 29,643 tonnes de maïs; 10 tonnes d'huile de graine de lin; 18,451 tonnes de farine; 3,331 tonnes de son; 1,705 sacs de graines pour nourriture d'oiseaux (alpiste); 475,851 ballots de foin, et 711 caisses de beurre.

Demande de Navires Réfrigérateurs. On rapporte que plusieurs éleveurs de bestiaux ont prié le Gouvernement de comprendre, parmi les sujets à discuter à la session supplémentaire du Congrès, un projet de loi autorisant la construction d'une ligne de vapeurs, destinés spécialement au commerce du bétail, de la viande frigorifiée et du beurre, ayant les derniers modèles d'appareils réfrigérateurs, afin d'empêcher les pertes qui ont lieu avec le système actuel d'exportation dans des navires qui ne sont pas installés pour ce commerce. La mesure proposée stipule aussi, que sur le voyage de retour ces navires pourront transporter des immigrants; les vaisseaux pourront être armés et employés comme transports en cas d'hostilités. Le Gouvernement pourra placer à bord des navires des élèves, des pilotes, des ingénieurs, des cadets, etc., pour apprendre l'art de la navigation. Le quart de l'équipage au moins doit être composé d'habitants de la République Argentine.

Charbon fourni par les Etats-Unis. Un des membres des Musées Commerciaux de Philadelphie dit ce qui suit en parlant des marchés qu'offre la République Argentine: "On peut estimer à 750,000 et à 850,000 tonnes par an les demandes de charbon de l'Argentine; les importations s'élevaient en 1895 à 850,081 tonnes; en 1896, à 866,232 tonnes; et en 1897, à 776,825 tonnes. Pendant les six premiers mois de 1898, les importations se sont élevées à 448,705 tonnes, soit 11,391 tonnes de plus que le total des importations pour la même période de 1897. La valeur du charbon acheté chaque année par la République Argentine peut être estimée, en chiffres ronds, à \$5,000,000. Dans ce commerce, les Etats-Unis étaient représentés par 11,005 tonnes de charbon bitumineux en 1895; 4,808 tonnes de charbon bitumineux et 156 tonnes d'anhracite en 1896, et 2,206 tonnes de charbon bitumineux et 12 tonnes d'anhracite

cite. Prenant la valeur des importations de 1897, l'exportation de charbon des Etats-Unis reste dans la proportion de \$11,175 à \$4,660,953, valeur totale des importations. La distance de Philadelphie ou Norfolk à Buenos Ayres, via des ports intermédiaires, est de 5,500 milles, et la distance de Cardiff à Buenos Ayres est de 6,225 milles. Le prix moyen du fret de Norfolk ou Philadelphie à Buenos Ayres varie de \$4.38 à \$4.86, et le fret de Cardiff à Buenos Ayres de \$3.89 varie à \$4.86. Toutes choses étant égales, le charbon des Etats-Unis devrait avoir sa place dans ces marchés en plus grandes quantités qu'on ne l'y trouve aujourd'hui."

MEXIQUE.

Acajou de Tabasco.

Le journal "Les Deux Républiques" dit que le vapeur Lyderhom, venant de Frontera, Mexique, a déchargé récemment aux chantiers de M. Rayner, à New York, 800 tonnes (397,000 pieds) de troncs d'acajou de Tabasco dont quelques-uns mesuraient quatre pieds carrés et quelques-uns 32 pieds de longueur. L'acajou de Tabasco étant dur, de graine fine et d'une riche couleur foncée, convient surtout pour les fines boiseries d'intérieur, les meubles de bureau et de banque. Parlant de cette cargaison, M. Rayner dit: "Elle était sans aucun doute la plus belle qui ait jamais été reçue à New York depuis quelques années. Elle était assurée pour une valeur de \$30,000."

Vente de Machines Provenant des Etats-Unis.

"L'American Exporter" fait remarquer qu'une compagnie manufacturière de Milwaukee, Wisconsin, a vendu dernièrement au Mexique un nombre de machines pour le refroidissement et pour la fabrication de la glace. Parmi celles qui ont été vendues à l'étranger, les suivantes étaient destinées au Mexique: Cerveceria Central, ville de Mexico, une machine réfrigérante de 25 tonnes, et un réservoir de 5 tonnes de glace; Cerveceria de Torreon, Torreon, une machine réfrigérante de 20 tonnes; Cerveceria Moctezuma, Orizaba, un réservoir de 5 tonnes de glace, sans compter plusieurs commandes du Canada. Le Mexique commande aux Etats-Unis un bon nombre de machines, notamment des machines pour les moulins à canne et les plantes textiles, qui demandent l'installation de machines à vapeur, de chaudières et de pompes et d'appareil pour travailler le bois. La demande d'instruments pour travailler le fer augmente aussi, les nombreux chemins de fer qui prolongent leurs lignes ayant trouvé nécessaire d'augmenter leurs chantiers. La construction d'un nombre de nouvelles fonderies dans la République ajoute aussi à la demande d'outils.

MONTHLY BULLETIN

OF THE

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,

INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS.

VOL. VI.

FEBRUARY, 1899.

No. 8.

AMERICAN GOODS FOR AMERICAN MARKETS.

OPPORTUNITIES FOR UNITED STATES COTTON GOODS IN LATIN AMERICAN COUNTRIES.

The present condition of the trade relations of the United States and the Latin-American countries demands the wider dissemination of the knowledge of what this country can produce and export advantageously to the other nations of this Continent where the idea prevails, even among the merchants themselves, that the United States can only produce groceries and provisions of all kinds, agricultural machinery, locomotives, cheap jewelry, patent medicines, manufactures of iron and wood, barbed wire, and a few other products which have already a recognized value in Central and South American markets.

The Bureau of the American Republics, founded with the object of strengthening the commercial relations between the countries forming it, realized from the first that, in order to carry out the purposes for which it was created, it was necessary, primarily, to acquaint the countries of the Union with the natural resources of each and the best methods for establishing a trade which would be profitable to all. Following this idea, the MONTHLY BULLETIN, the organ of the Bureau, began in July, 1897, the publication of a series of articles describing the internal resources of Latin-American countries, with the object of making them known in

the United States, where, speaking in general terms, very little was known of them until the meeting of the Pan-American Congress and the establishment, under its recommendation, of the Bureau of the American Republics.

In pursuance of the same plan, the BULLETIN now proposes to publish a series of articles specially devoted to informing the countries of Latin America of the merits of certain United States products whose importation into those markets would be profitable to the trade of the entire Continent. Accordingly, the Bureau has addressed to various individuals and associations requests for information concerning the qualities of such American manufactures as are at present in small demand among the countries of the Union, in order to advance the interests confided to it. Knowing the superiority of American cotton goods and the relatively small market which they enjoy in Latin America, the following information has been collected from official and commercial sources which will commend itself to the importers and consumers of one of the principal products of the United States.

According to the latest monthly summary of commerce and finance of the United States for December, 1898, corrected to January 30, 1899, prepared by the Bureau of Statistics, Treasury Department, the exports of cotton cloths from the United States to the Latin-American Republics during the twelve months ending December, 1898, amounted to \$3,628,328. The total exports of the same goods to all countries during the same period were \$15,506,376. The exports of wearing apparel (cotton) and all other cotton manufactures to the same countries in that time reached the sum of \$755,126, while the total exports of all sorts of cottons were \$4,383,454, as shown in detail on page 1,406, this issue. Such figures speak for themselves.

Official information from the United States consular service shows, according to the Consular Reports, that there is a wide field for improvement that should not be neglected. Consul-General BEAUPRÉ, of Guatemala, in his annual report, to appear in *Commercial Relations*, 1897-98, has the following to say in regard to the trade of the United States and Guatemala in cotton goods, cloths, and thread:

Cotton goods, cloth and thread, are far the most important in point of value, and Great Britain has ever maintained first place, Germany occupying second,

and the United States third. In 1894, Great Britain's share of this line was 73 per cent of the whole, Germany's 17 per cent, and the United States' 6 per cent. In 1895, the ratio stood: Great Britain, 57 per cent; Germany, 21 per cent; and the United States, 8 per cent. In 1896, Great Britain had 58 per cent; Germany, 14 per cent; and the United States, 10 per cent. In 1897, Great Britain had 58 per cent; Germany, 18 per cent; and the United States, 15 per cent—showing a continuous gain for us. A little more attention to the designs and bright colors required by this market, and personal attention by traveling men who speak Spanish, and our rank can be easily raised.

Consul JOHNSTON, of Utila, Honduras, states that:

The United States has the majority of the imports into Honduras. In some lines, however—for instance, thread, lace insertion, etc.—the English have all the trade. In cotton goods, some English products are sold, but they are mostly from the United States, especially in the finer grades. The heavier qualities are not sold in shirtings, but the cottons used for sails and ticking are all American. The market will use twice as much of a first-class article as of an inferior. * * * Cottons of heavy weight take the place of the thicker woolens. The finish and style of all United States products are first class.

Consul KENNEDY, of Para, Brazil, says:

As regards cotton goods of the coarser and heavier quality, especially in blue, the work of American mills is preferred and has almost wholly supplanted that from the Manchester mills, or from other parts of Europe; and the same is true of spool and machine thread, twine, and cordage. The trade in hosiery is very much divided, every country in Europe, as well as the United States, having a share. * * * There is no such thing as an establishment in Para carrying ready-made clothing. Everything of the kind is made to order. It would seem, however, that such goods could easily find a market. The cheapest line of clothing, together with calicoes, domestics, and fancy goods, should be sent.

Consul CLARK, of Pernambuco, Brazil, makes the following statements:

If properly handled, United States goods will constitute a large share of the imports into Brazil. There are many openings for textiles, hardware, etc. * * * This is an opportune time for the introduction of United States textiles, dealers preferring them to all others, even on thirty days' credit, as against four months from Europe. A concession in this direction would work well.

Consul-General McNALLY, of Bogotá, Colombia, reports the following conditions of the cotton trade in his consular district:

It is admitted that American cotton fabrics stand at the head, but as an offset, dealers say that fabrics of less merit but of lower price sell better. * * * Our trade in cotton goods suffers because United States exporters will not send them in the lengths desired. The Manchester goods come in the following

pieces: Whites, 24 yards; grays, 18 yards; prints, 30 yards. It should be noted that some manufacturers have been willing to take advice from those that know what is necessary, and are sending their goods packed as well as are those from Europe.

From Cartagena, Consul MADRIGAL notes that prints and cotton goods from the United States are preferred to all others in that part of the Republic on account of their excellent quality.

In a report dated January 16, 1899, Consul MONAGHAN, of Chemnitz, calls attention to the wide field that Peru offers to American textiles. The consul says that the German textile journals are telling the cloth makers of the Empire to take their wares to South America, particularly to places hitherto unvisited. He makes special reference to Iquitos, capital of the Province of Loreto, in Peru, and to the trade conditions at this point. He adds:

Up to the present the demand for German goods has been confined to manufactured articles. Among these are moleskins, in good and middle grades, in whole "cuts" or pieces of $2\frac{1}{2}$ yards; woolen and cotton blankets (England competes in this line); cotton and silk laces, and summer worsteds in cheap and middle grades. In the last a large business has been built up. Cotton hose, black and in colors, have sold well. Cotton prints, patterns that went ten years ago from Manchester, still find favor. Germans are unable to assign a good reason for this. My own impression is that it is due to the excellent qualities of the goods. The trade is not confined to bright colors. Many of Alsace's soft, quiet patterns are in demand. England sends large quantities of nettings (mosquito), tulles, gauzes and mulls, white cotton shirtings, napkins, towels, linen and cotton handkerchiefs, white drills, gray domestics, gray linen drills, Hessians, and sailcloths. Large quantities of colored cottons for shirts, as well as ready-made shirts, are going in. Colored pajamas and various kinds of underwear are imported from England and Germany in about equal quantities. * * * The United States sends cotton goods, especially blue drills. France sends corsets, shawls, silk ribbons, cloths, caps, sunshades, etc. There is a good business in hats and ready-made suits, that will wash, for any firm that goes to work in the right way to win the market of Iquitos. * * *

It is in such markets—in fact, in the fields sought by the merchants and manufacturers of this Empire—that the United States should win its greatest success.

Under date of November 25, 1898, Consul GOLDSCHMIDT, of La Guaira, Venezuela, says, under the caption "United States Cotton Fabrics in South America," in the Advance Sheets of the Consular Reports:

In looking over the Venezuelan market, I find that very few cotton goods come from the United States. With the exception of a few cheap prints and

heavy unbleached duck goods and sailcloths, no American goods can be found in the stores of this country. I inquired into the reason for this, and find that very little effort is made by our manufacturers to introduce their products here, and I suppose that the same might be said of the greater part of South America. Overproduction is the general cry of the cotton manufacturers at home, with the attendant shutting down of factories and the reduction of wages. Here we have a continent with over 150,000,000 people who, by reason of the climate, are the natural consumers of very large quantities of manufactured cottons of all kinds; and these goods are mainly bought from Germany, England, and France.

During my visit to the United States, recently, I questioned a manufacturer as to why his goods were not represented in this market, and in answer was told that he would like very much to increase his business in this direction, but he was afraid of doing business with these countries on credit. He also said that his company had an agreement with a large jobbing house not to do any direct export business. As to the first reason, I will say that there are houses in this business here and in other adjoining countries which are just as reliable as any United States house; and, as far as credit is concerned, very little business is done in the United States where the "dating ahead" of bills is not the rule rather than the exception. I firmly believe that business can be done here just as safely, if properly handled, as in the United States, and that certain grades of goods for which there is now no market at home can be sold here.

As to the jobber or middleman, I find that the wholesale merchant here is averse to dealing with him. He would rather buy direct from the manufacturer and thereby save commissions. The jobber does not care whose goods he sells, nor where they are sold, so long as he makes his profit; consequently, his efforts are directed toward selling them at home, where there is less expense and trouble in handling the goods, but only a small margin of profit for the manufacturer, which causes the overcrowding of the stores at home and a reduction of prices for lack of demand. The time will come when manufacturers will see this more clearly, and efforts will be made to reach the vast army of consumers direct. The European thoroughly understands this, and consequently the bulk of trade is in his hands. England, France, and Germany virtually control the entire South American market.

Another reason why the manufacturer is slow in opening up this business is the difficulty in making up the assortments for this market. The American manufacturer assumes that this market demands that the quantities of a certain article are to be smaller and the variety larger; that, for instance, instead of putting up cases or bales of merchandise all of one pattern or design, this trade demands cases or bales assorted in different patterns or designs. * * * Why not open a foreign department in his factory and adapt it exclusively to the demands of the foreign market, sending representatives to these countries to secure trade? By a judicious expenditure of labor and money, the result can not remain in doubt.

But in my opinion the way of attaining the best results would be to open American business houses in the largest distributing centers of South America,

which would handle American goods exclusively. This would be impossible for any establishment to undertake alone, but consolidation of interests might accomplish it without too much individual risk.

The question of personnel is also an important factor. There is no use in sending men here who do not understand Spanish and can not accommodate themselves to the habits and customs of these people, preeminently different from our own. A man must first of all be a gentleman in every sense of the word. Polish goes a great way here. You can not do things in a rush, but persistence and hard work will tell. I have observed that many American drummers sent to these countries to sell goods are, on account of their behavior, a detriment to American business. * * *

The result is that good men suffer from their behavior. The English or German representatives are totally different, as a rule. They are generally well-posted, educated gentlemen, and, comparatively speaking, far superior to the average drummer from our country. * * *

I wish to emphasize the necessity of sending good men to represent American interests, and I know that we have many such, if only care is taken in their selection. If these suggestions were followed the result would be surprising, for American goods can undoubtedly stand the highest competition and will sell alongside the best of European makes. They are in many cases admittedly superior and fully as cheap. Now is the time for the American manufacturer to introduce his goods into these markets, and, with the application of his usual common sense, he can beat the world in the sale of cotton fabrics and reap the benefits of an immense commerce, which is to-day sadly neglected.

Here are a few articles which, in my opinion, can be sold in this market: Prints, light and dark, ordinary width; prints, light and dark, wider; gingham, staple, small checks; gingham, larger checks; cretonnes and chintz, lining cambrics and silesia, bleached and unbleached cottons, cottonade for suitings, denims and tickings, cotton blankets, white and colored cotton bedspreads, checked and striped nainsooks, printed lawns and challies, cotton toweling by the yard, cotton towels by the piece, mosquito netting, and many other similar items.

Packing is a factor to be considered, as, by the customs laws here, everything pays duty according to weight; therefore everything in excess of what is absolutely necessary, such as cardboard or boards on which goods are folded or rolled, should be omitted. Heavy packing cases pay the full amount of the specified duty on the contents. Another thing to be considered is that packages must only contain merchandise of one particular kind, since if there are many kinds, the whole must pay duty as of the higher class, of which there may only be a small quantity.

MR. HORACE J. FAIRCHILD, second vice-president of the H. B. Claflin Company, of New York, one of the large exporters of cotton goods, writes the Bureau on this subject:

The attention of South American markets is being more and more directed to the superiority of the different classes of cotton goods manufactured in the

United States. For fifty years this superiority has been acknowledged in India and China as regards heavy goods, such as drills and sheetings in the gray state, the exports of which, interrupted temporarily during the decade 1860-1870 by the war period and its consequent effects, have since been constantly increasing, until within the past ten, and especially the last five, years these shipments have attained to great importance, as may be seen by reference to published statistics, and constitute to-day a large part of the supplies of the countries above named.

Two reasons may be assigned for the favor with which American cotton goods have been received in all the markets abroad into which they have been introduced, and these are: First, the honesty, perfect purity and uniformity of the goods themselves, free from all admixture of stiffening or "sizing," giving to the consumer a clean, reliable, and durable fabric which greatly outwears all similar goods made in other countries, a fact soon discovered and never forgotten by the purchaser. Secondly, the low cost and consequent low selling prices at which these goods can be offered to buyers. Made only of American cotton, by the finest machinery yet invented, in mills the largest in the world, they challenge competition both as to quality and price, and need only to be tested in order to be approved.

Moreover, it is no longer heavy goods alone to which the above terms truthfully apply. For many years large mills have turned their attention to the spinning of fine yarns and the production of great varieties of fine cloths, both plain and fancy, in such quantities that the home markets are already insufficient for their consumption and the markets of South America are needed for the disposal of their output. The same is the case with printed calicoes, jaconets, and cambrics, as well as all other light fabrics especially suited to hot climates. Producers at the North have turned their great works largely on to these classes of goods, while Southern mills are supplying the lower counts of yarns and heavier goods, such as cottonades, ticks, denims, and duck, though a large proportion of these articles still come from Northern sources.

Leading South American houses from the Isthmus of Panama down, both on the east and on the west coast, have for years been familiar with the above facts and have taken advantage of their information; but the time has come when this knowledge should be more widely disseminated, and the object of this brief paper is intended as a small contribution to so desirable an end.

The Philadelphia Commercial Museum, a well-known authority in such matters, makes the following statement for the Bureau showing the advanced position occupied by American textiles (cotton) in the markets of the world:

Quite recently a leading British textile paper stated that it was becoming a question now to many anxious British subjects whether the cotton trade of that country was holding its own. For many years English cottons ruled the markets of the world, but competition has arisen, has grown, and has penetrated into the most remote of foreign markets. Great revolutions have occurred during recent years in the international trade, and greater will be these changes in the future. The enormous increase in the productive power of the world

which has taken place since the termination of the Franco-Prussian war is very remarkable. In the season 1870-71 the weekly consumption of cotton in Great Britain, Europe, and the United States was 128,634 bales, and this has expanded during the last season to 237,024 bales. This is entirely independent of the consumption of cotton in India, Japan, and China, which, as is well known, has increased considerably. It is thus evident that there is an enormous growth in the consumption of cotton goods going on throughout the world.

Great strides ahead have been made by the American cotton industry. In the North (in the New England States) and in the South (Alabama, Georgia, South Carolina, Tennessee) immense quantities of cotton goods are turned out year by year. While in former times the United States supplied only the raw cotton to the Old World, it has at the present day already conquered quite a considerable share of the international trade in cotton goods, and this share is constantly increasing; and in spite of this growing home industry and the larger demand for the raw material, the exports of raw cotton are steadily growing—a fact best illustrating the great cotton richness of this country. While the exports of raw cotton of most of the other cotton-producing countries have decreased, those from the United States continue to grow. Thus, for instance, the total exports of raw cotton from the United States to Great Britain and the European continent amounted to 4,661,000 bales in 1887-88, rose to 5,176,000 bales in 1891-92, and further increased to 5,942,000 bales in 1896-97. During the same period East Indian cotton exports fell from 1,398,000 bales in 1887-88 to 964,000 bales in 1896-97; Brazilian from 458,000 bales in 1887-88 to 102,000 bales in 1896-97, and only the Egyptian exports rose—from 406,000 bales to 684,000 bales.

To what an enormous extent the cotton industry has grown is best represented by the number of spindles now in operation:

| | |
|-------------------------|--------------|
| Great Britain..... | 44, 900, 000 |
| European continent..... | 30, 320, 000 |
| United States..... | 17, 150, 000 |

The average weekly consumption of raw cotton in the United States has risen from 43,280 bales in 1892 to 47,500 bales in 1897, and it is estimated that a capital of about \$400,000,000 is invested in the American cotton mills.

As already stated, the exports of cotton goods from the United States are steadily increasing.

The following table shows the exportation during the last five fiscal years:

COLORED COTTON CLOTH.

| Year. | Quantity. | Value. |
|-----------|---------------|---------------|
| | <i>Yards.</i> | |
| 1893..... | 43, 016, 108 | \$2, 802, 462 |
| 1894..... | 61, 538, 458 | 3, 854, 935 |
| 1895..... | 58, 467, 743 | 3, 444, 529 |
| 1896..... | 58, 747, 789 | 3, 419, 158 |
| 1897..... | 83, 409, 441 | 4, 770, 231 |

The most striking feature in the American export trade of colored cotton cloth is the fact that the greatest European cotton manufacturing country, viz, Great Britain, is the third best buyer of the United States; it received \$445,847 worth in 1897, as against \$347,946 in the preceding year. The second best customer is a British possession, the Dominion of Canada, which received \$792,345 worth in 1897, as against \$284,391 in 1896. China, whose markets are being attacked from all parts of the world, stands at the top of the foreign buyers of United States made colored cotton cloth, receiving \$1,223,265 worth in 1897.

The exports of uncolored cloths were:

| Year. | Quantity. | Value. |
|-----------|---------------|---------------|
| | <i>Yards.</i> | |
| 1893..... | 100, 776, 006 | \$6, 306, 022 |
| 1894..... | 124, 349, 278 | 7, 639, 851 |
| 1895..... | 125, 790, 318 | 7, 054, 678 |
| 1896..... | 166, 391, 639 | 9, 529, 199 |
| 1897..... | 220, 123, 603 | 12, 511, 389 |

Here again China takes the lead, with not less than 119,448,184 yards in 1897, valued at \$6,214,938. Thus the Chinese Empire took about 50 per cent out of the total.

Wearing apparel was exported to the value of \$878,804 in 1897, as against \$708,099 in 1896. The greater part went to Great Britain, British Australia, and British Africa.

The value of all other cotton goods exported in 1897 from the States amounted to \$2,877,754, of which almost one-half was shipped to Canada.

As to the trade with Latin-America, it may be stated that, in 1897, the best buyer of American cotton goods was the West Indies, which received 15,693,546 yards, valued at \$919,602. Even these exports increased in the fiscal year 1897-98 to 16,402,051 yards, valued at \$927,711. Next in importance came Chile, with 13,419,230 yards, valued at \$646,271; Brazil, with 8,331,326 yards, valued at \$607,019; Mexico, with its increasing home industry, took only 5,577,808 yards, valued at \$366,753; and the Central American Republics received 10,446,766 yards, amounting in value to \$538,962. South America, with the exception of the above quoted Republics of Brazil and Chile, got 22,837,755 yards, valued at \$1,372,022.

By far the greater part of the South and Central American markets, however, is still supplied by the Old World. Thus, in the fiscal year ending June 30, 1898, Great Britain exported not less than 520,682,000 yards of cotton goods to Central and South America, and 41,398,100 yards to Mexico. The same is the case in regard to many other foreign markets. British India, for instance, imported during the year 1896-97, 1,222,920,000 yards of gray unbleached cotton goods, 414,154,000 yards of white bleached cotton goods, and 339,916,000 yards of colored, printed, and dyed goods, almost entirely from Great Britain. Only a trifling quantity came from the European Continent and the United States.

If it is remembered that there are nearly 250,000,000 people in India, whose principal clothing is cotton, it will readily be understood that the possibilities for the extension of trade are obvious. While India is a British possession and its trade largely in British hands, it is by no means averse to trading with other than British firms. Any article of American manufacture must win its way, but it will encounter no unreasonable opposition.

The United States is by far the most important cotton producer in the world. American skill and ingenuity have created a standard of manufacturing industry for the whole world. One thing is certain, all prime conditions exist to make the United States one of the leading manufacturers of cotton goods, and with the well-known energy of the American people there is every reason to believe that one day the States will play an important part in international trade of cotton goods.

Mr. ALFRED B. SHEPPERSON, of the New York Cotton Exchange, in a communication to the Bureau, attributes the small demand which has heretofore characterized the cotton trade between the United States and the Latin-American countries, in a great degree, to the failure of United States merchants to make satisfactory terms as to credits, and also to their neglecting to put up their goods in the manner desired by the purchasers.

Upon this point, Mr. SHEPPERSON says:

This country (the United States) exports so few cotton goods to the Republics and other countries south of us that our competition with the European cotton manufacturers is merely nominal. People all over the world buy their cotton goods in the cheapest markets for goods suited to their wants. Except in some of the cheapest classes of uncolored goods, we can not deliver cotton goods, even to the West Indies and Mexico, as cheaply as they can be delivered from Europe.* Besides this, our manufacturers, as a rule, do not go to the trouble to make and put up goods to suit the different foreign markets. * * * We can not extend our cotton-goods trade to the South American Republics until we can give them equal advantages as to price, quality, and terms of credit as they have with Europe.

Mr. SHEPPERSON also thinks the tariff duties of the United States upon machinery and upon dyestuffs and chemicals used in manufacture a hindrance to competition with European cotton goods in the Latin-American markets.

The foregoing statements present both sides of the question, the study of which is recommended to both the American manufacturer and the Latin-American merchant. For the former, there is a plain and precise exposition of the markets and the needs that

* It will be observed that this statement does not agree with the conclusions previously quoted as to the ability of our manufacturers to compete with foreign producers.

must be satisfied in order to attain success; for the latter, food for reflection is to be found in the conclusions that may be drawn therefrom.

If all the great producing centers of cotton goods in the Old World import such quantities of the American article as to indicate a demand for it over or the home product of similar fabrics, is this not an unquestionable proof of the superiority of the product of American looms? If the colonies of these same textile-producing countries, which are the first natural markets for their surplus, purchase such large quantities of cotton goods from the United States in preference to similar products of the mother country, is not this additional evidence of the superiority of the American fabrics?

To solve the problem is not as difficult as it seems, once the buyer is convinced of the superiority of the articles offered. If the manufacturer conforms to the demands of the consumer, which can be done with but little effort, the purchaser will give him the preference for reasons unnecessary to explain in detail, as they are the foundation of prosperity in business and of its consequent improved conditions.

SOUTH AMERICAN TRADE.

STATISTICS OF COMMERCE BETWEEN THE SOUTH AMERICAN COUNTRIES AND THE UNITED STATES, GREAT BRITAIN, FRANCE, AND GERMANY DURING THE TEN YEARS FROM 1888 TO 1897, INCLUSIVE.

In the following tables, official statistics of the countries under consideration have been used whenever they were available, and the values have been reduced to United States equivalents. In the absence of official statistics, the returns of imports and exports to and from the several countries, as published by the United States, Great Britain, France, and Germany, have been used.

ARGENTINE REPUBLIC.*

IMPORTS.

| Year. | Total. | United States. | Great Britain. | France. | Germany. |
|-----------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| 1897..... | \$98, 280, 000 | \$10, 100, 000 | \$36, 390, 000 | \$11, 000, 000 | \$11, 110, 000 |
| 1896..... | 112, 000, 000 | 11, 200, 000 | 44, 700, 000 | 12, 000, 000 | 13, 800, 000 |
| 1895..... | 95, 100, 000 | 6, 700, 000 | 39, 500, 000 | 9, 100, 000 | 11, 200, 000 |
| 1894..... | 92, 800, 000 | 10, 100, 000 | 35, 600, 000 | 10, 200, 000 | 10, 700, 000 |
| 1893..... | 96, 200, 000 | 9, 600, 000 | 32, 500, 000 | 12, 100, 000 | 11, 000, 000 |
| 1892..... | 91, 500, 000 | 7, 400, 000 | 35, 800, 000 | 10, 400, 000 | 10, 700, 000 |
| 1891..... | 67, 200, 000 | 3, 400, 000 | 28, 300, 000 | 7, 900, 000 | 6, 200, 000 |
| 1890..... | 142, 200, 000 | 9, 300, 000 | 87, 800, 000 | 19, 900, 000 | 12, 300, 000 |
| 1889..... | 165, 600, 000 | 16, 800, 000 | 56, 800, 000 | 30, 200, 000 | 15, 500, 000 |
| 1888..... | 128, 400, 000 | 9, 900, 000 | 44, 000, 000 | 23, 000, 000 | 13, 300, 000 |

EXPORTS.

| | | | | | |
|-----------|-----------------|---------------|----------------|---------------|----------------|
| 1897..... | \$101, 160, 000 | \$8, 300, 000 | \$12, 900, 000 | \$2, 200, 000 | \$14, 000, 000 |
| 1896..... | 115, 600, 000 | 6, 400, 000 | 14, 300, 000 | 23, 600, 000 | 13, 300, 000 |
| 1895..... | 120, 000, 000 | 8, 900, 000 | 14, 690, 000 | 20, 300, 000 | 13, 300, 000 |
| 1894..... | 101, 250, 000 | 5, 300, 000 | 20, 400, 000 | 18, 800, 000 | 11, 500, 000 |
| 1893..... | 94, 000, 000 | 3, 400, 000 | 18, 500, 000 | 18, 150, 000 | 10, 370, 000 |
| 1892..... | 113, 370, 000 | 4, 800, 000 | 19, 700, 000 | 26, 400, 000 | 16, 600, 000 |
| 1891..... | 103, 200, 000 | 4, 200, 000 | 16, 790, 000 | 24, 100, 000 | 11, 600, 000 |
| 1890..... | 100, 800, 000 | 6, 000, 000 | 19, 290, 000 | 26, 680, 000 | 11, 560, 000 |
| 1889..... | 122, 800, 000 | 7, 700, 000 | 14, 900, 000 | 38, 200, 000 | 17, 100, 000 |
| 1888..... | 100, 100, 000 | 6, 600, 000 | 17, 000, 000 | 27, 900, 000 | 13, 300, 000 |

BOLIVIA.†

IMPORTS.

| Year. | Total. | United States. | Great Britain. | France. | Germany. |
|-----------|---------------|----------------|----------------|---------|------------|
| 1897..... | (‡) | \$5, 000 | (‡) | (‡) | \$390, 000 |
| 1896..... | (‡) | 21, 900 | (‡) | (‡) | 500, 000 |
| 1895..... | (‡) | 10, 800 | (‡) | (‡) | 490, 000 |
| 1894..... | \$3, 000, 000 | 10, 000 | (‡) | (‡) | 300, 000 |
| 1893..... | (‡) | 24, 800 | (‡) | (‡) | (‡) |
| 1892..... | (‡) | 17, 000 | (‡) | (‡) | (‡) |
| 1891..... | 10, 000, 000 | 6, 000 | (‡) | (‡) | (‡) |
| 1890..... | (‡) | 11, 000 | (‡) | (‡) | (‡) |
| 1889..... | (‡) | 6, 800 | (‡) | (‡) | (‡) |
| 1888..... | (‡) | 25, 500 | (‡) | (‡) | (‡) |

* Compiled from official statistics. The figures are given in Argentine gold dollars, which are valued at 96.5 cents.

† Bolivia having no seaport, imports and exports pass through Chile and Peru. In the absence of official statistics, the tables have been compiled from the returns of imports and exports of the countries specified, so far as figures were available. The figures for the total trade in 1894 and 1891 were taken from the Commercial Directory of the Bureau of American Republics, Vol. I.

‡ Not available.

EXPORTS.

| Year. | Total. | United States. | Great Britain. | France. | Germany. |
|-----------|-------------|----------------|----------------|---------|-----------|
| 1897..... | (*) | (*) | (*) | (*) | \$690,000 |
| 1896..... | (*) | (*) | (*) | (*) | 250,000 |
| 1895..... | (*) | (*) | (*) | (*) | 290,000 |
| 1894..... | \$9,600,000 | (*) | (*) | (*) | 1,260,000 |
| 1893..... | (*) | \$5,400 | (*) | (*) | 2,850,000 |
| 1892..... | (*) | (*) | (*) | (*) | 2,180,000 |
| 1891..... | 20,000,000 | 3,700 | (*) | (*) | (*) |
| 1890..... | (*) | 30 | (*) | (*) | (*) |
| 1889..... | (*) | 2,100 | (*) | (*) | (*) |
| 1888..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |

BRAZIL.†

IMPORTS.

| Year. | Total. | United States. | Great Britain. | France. | Germany. |
|-----------|---------------|----------------|----------------|--------------|--------------|
| 1897..... | (*) | \$12,400,000 | \$27,600,000 | \$11,600,000 | \$12,500,000 |
| 1896..... | (*) | 14,200,000 | 33,900,000 | 21,000,000 | 15,700,000 |
| 1895..... | \$145,900,000 | 15,100,000 | 36,980,000 | 13,600,000 | 18,000,000 |
| 1894..... | (*) | 13,800,000 | 37,950,000 | 15,400,000 | 14,000,000 |
| 1893..... | (*) | 12,380,000 | 38,000,000 | 14,400,000 | 15,000,000 |
| 1892..... | (*) | 14,200,000 | 38,900,000 | 13,400,000 | 12,800,000 |
| 1891..... | 115,000,000 | 14,100,000 | 41,800,000 | 19,600,000 | (*) |
| 1890..... | (*) | 11,900,000 | 47,700,000 | 15,600,000 | 12,400,000 |
| 1889..... | (*) | 9,300,000 | 32,900,000 | 13,500,000 | (*) |
| 1888..... | 83,700,000 | 7,100,000 | 31,900,000 | 12,500,000 | (*) |

EXPORTS.

| | | | | | |
|-----------|---------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| 1897..... | (*) | \$69,000,000 | \$18,180,000 | \$18,140,000 | \$23,880,000 |
| 1896..... | (*) | 71,000,000 | 19,700,000 | 17,170,000 | 23,830,000 |
| 1895..... | \$171,200,000 | 78,800,000 | 17,500,000 | 16,300,000 | 27,300,000 |
| 1894..... | (*) | 79,300,000 | 19,170,000 | 10,800,000 | 21,700,000 |
| 1893..... | (*) | 76,200,000 | 22,500,000 | 14,000,000 | 30,000,000 |
| 1892..... | (*) | 118,600,000 | 17,000,000 | 15,900,000 | 32,300,000 |
| 1891..... | (*) | 83,200,000 | 20,600,000 | 16,170,000 | (*) |
| 1890..... | (*) | 59,300,000 | 21,170,000 | 15,700,000 | 32,700,000 |
| 1889..... | (*) | 60,400,000 | 24,670,000 | 12,200,000 | (*) |
| 1888..... | 103,000,000 | 53,600,000 | 25,300,000 | 11,800,000 | (*) |

* Not available.

† In the absence of complete official statistics, the above tables have been compiled from the official returns of the countries named, of imports from, and exports to, Brazil. The figures for the total trade in 1895 are from the Commercial Directory of the Bureau of American Republics, Vol. I; those for 1891 are from French official statistics, and those for 1888 from Mulhall's Dictionary of Statistics.

CHILE.*

IMPORTS.

| Year. | Total. | United States. | Great Britain. | France. | Germany. |
|----------------|--------------|----------------|----------------|-------------|--------------|
| 1897 | \$50,400,000 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1896 | 57,044,000 | \$5,241,000 | \$23,291,000 | \$2,182,000 | \$15,462,000 |
| 1895 | 53,289,000 | 3,527,000 | 24,707,000 | 1,266,000 | 13,320,000 |
| 1894 | 41,953,000 | 2,914,000 | 19,628,000 | 1,756,000 | 9,529,000 |
| 1893 | 52,542,000 | 3,456,000 | 23,712,000 | 3,214,000 | 13,058,000 |
| 1892 | 60,062,000 | 3,541,000 | 26,256,000 | 5,192,000 | 16,134,000 |
| 1891 | 47,037,000 | 3,142,000 | 21,424,000 | 3,759,000 | 9,279,000 |
| 1890 | 52,275,000 | 4,017,000 | 22,698,000 | 5,270,000 | 12,073,000 |
| 1889 | 50,119,000 | 2,958,000 | 21,476,000 | 5,042,000 | 11,387,000 |
| 1888 | 46,753,000 | 2,412,000 | 20,291,000 | 4,760,000 | 10,816,000 |

EXPORTS.

| | | | | | |
|----------------|--------------|-------------|--------------|-------------|-------------|
| 1897 | \$49,800,000 | \$2,500,000 | \$31,900,000 | \$2,000,000 | \$8,200,000 |
| 1896 | 57,000,000 | 1,600,000 | 39,600,000 | 2,000,000 | 7,700,000 |
| 1895 | 56,000,000 | 1,670,000 | 40,900,000 | 2,100,000 | 6,100,000 |
| 1894 | 54,400,000 | 1,000,000 | 40,400,000 | 1,500,000 | 7,300,000 |
| 1893 | 54,900,000 | 2,170,000 | 41,830,000 | 1,970,000 | 4,700,000 |
| 1892 | 48,790,000 | 2,370,000 | 35,650,000 | 1,160,000 | 5,300,000 |
| 1891 | 49,930,000 | 4,970,000 | 32,590,000 | 2,310,000 | 5,700,000 |
| 1890 | 51,970,000 | 6,490,000 | 34,980,000 | 1,760,000 | 4,800,000 |
| 1889 | 49,970,000 | 2,870,000 | 36,770,000 | 1,700,000 | 4,100,000 |
| 1888 | 55,540,000 | 1,570,000 | 43,240,000 | 3,260,000 | 3,600,000 |

COLUMBIA.†

IMPORTS.

| Year. | Total. | United States. | Great Britain. | France. | Germany. |
|----------------|--------------|----------------|----------------|---------|-------------|
| 1897 | (†) | \$3,800,000 | \$5,941,000 | (†) | \$2,060,000 |
| 1896 | (†) | 3,380,000 | 6,740,000 | (†) | 1,630,000 |
| 1895 | \$11,500,000 | 2,590,000 | 6,130,000 | (†) | 1,030,000 |
| 1894 | 10,700,000 | 2,780,000 | 4,960,000 | (†) | 810,000 |
| 1893 | 13,400,000 | 3,150,000 | 4,900,000 | (†) | 880,000 |
| 1892 | 12,180,000 | 3,130,000 | 5,890,000 | (†) | 760,000 |
| 1891 | (†) | 3,180,000 | 6,520,000 | (†) | (†) |
| 1890 | (†) | 2,580,000 | 5,880,000 | (†) | (†) |
| 1889 | (†) | 3,800,000 | 5,980,000 | (†) | (†) |
| 1888 | (†) | 5,000,000 | 5,760,000 | (†) | (†) |

* From official statistics of Chile. Figures for 1897 from Commercial Relations, 1897-98 (now being prepared for publication).

† Not available.

‡ The figures for the United States and Great Britain are compiled from official returns of the two countries. The total trade in 1895 was taken from the Commercial Directory, Vol. I; for the years 1894, 1893, and 1892, from the Statesman's Year-Book, 1898.

EXPORTS.

| Year. | Total. | United States. | Great Britain. | France. | Germany. |
|-----------|----------------|----------------|----------------|---------|---------------|
| 1897..... | (*) | \$4, 700, 000 | \$2, 700, 000 | (*) | \$1, 870, 000 |
| 1896..... | (*) | 4, 970, 000 | 2, 760, 000 | (*) | 2, 040, 000 |
| 1895..... | \$15, 000, 000 | 3, 700, 000 | 2, 110, 000 | (*) | 1, 770, 000 |
| 1894..... | 15, 900, 000 | 2, 230, 000 | 2, 760, 000 | (*) | 2, 010, 000 |
| 1893..... | 14, 600, 000 | 3, 570, 000 | 3, 060, 000 | (*) | 1, 220, 000 |
| 1892..... | 16, 000, 000 | 4, 100, 000 | 2, 220, 000 | (*) | 1, 320, 000 |
| 1891..... | (*) | 4, 760, 000 | 1, 600, 000 | (*) | (*) |
| 1890..... | (*) | 3, 570, 000 | 1, 470, 000 | (*) | (*) |
| 1889..... | (*) | 4, 260, 000 | 1, 190, 000 | (*) | (*) |
| 1888..... | (*) | 4, 390, 000 | 1, 810, 000 | (*) | (*) |

ECUADOR.†

IMPORTS.

| Year. | Total. | United States. | Great Britain. | France. | Germany. |
|-----------|---------------|----------------|----------------|---------------|---------------|
| 1897..... | \$6, 970, 000 | \$1, 040, 000 | \$2, 300, 000 | \$1, 010, 000 | \$1, 070, 000 |
| 1896..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1895..... | 4, 600, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1894..... | 10, 000, 000 | 1, 600, 000 | 2, 560, 000 | 1, 710, 000 | 1, 400, 000 |
| 1893..... | 6, 400, 000 | 1, 930, 000 | 2, 040, 000 | 2, 000, 000 | 1, 600, 000 |
| 1892..... | 6, 200, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1891..... | 5, 300, 000 | 1, 450, 000 | 1, 400, 000 | 1, 360, 000 | 790, 000 |
| 1890..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1889..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1888..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |

EXPORTS.

| | | | | | |
|-----------|---------------|------------|------------|---------------|------------|
| 1897..... | \$4, 040, 000 | \$730, 000 | \$480, 000 | \$1, 180, 000 | \$920, 000 |
| 1896..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1895..... | 5, 060, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1894..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1893..... | 8, 780, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1892..... | 8, 000, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1891..... | 5, 400, 000 | 765, 000 | 716, 000 | 1, 909, 000 | \$36, 000 |
| 1890..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1889..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1888..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |

* Not available.

† The figures for 1897 are from a report by Vice-Consul-General REINBERG, of Guayaquil, to appear in the forthcoming edition of Commercial Relations of the United States. Those for 1895 are from Commercial Relations, 1895-96; those for 1894, 1893, and 1892, from the Commercial Directory, Vol. I; Those for 1891 from the Statesman's Year-Book, 1898.

THE GUIANAS.

BRITISH GUIANA.*

IMPORTS.

| Year. | Total. | United States. | Great Britain. | France. |
|------------|---------------|----------------|----------------|-----------|
| 1897 | \$6, 570, 000 | \$1, 410, 000 | \$3, 850, 000 | \$38, 000 |
| 1896 | 7, 000, 000 | 1, 380, 000 | 3, 855, 000 | 53, 000 |
| 1895 | 8, 070, 000 | 2, 090, 000 | 4, 280, 000 | 87, 000 |
| 1894 | 9, 340, 000 | 2, 330, 000 | 5, 060, 000 | 68, 000 |
| 1893 | 8, 660, 000 | 2, 090, 000 | 4, 570, 000 | 82, 000 |
| 1892 | 8, 270, 000 | 1, 800, 000 | 4, 470, 000 | 77, 000 |
| 1891 | 9, 140, 000 | 1, 800, 000 | 5, 490, 000 | 63, 000 |
| 1889 | 6, 750, 000 | 1, 940, 000 | 5, 110, 000 | 48, 000 |
| 1888 | 7, 680, 000 | 1, 540, 000 | 4, 460, 000 | 24, 000 |

EXPORTS.

| | | | | |
|------------|---------------|---------------|---------------|-----------|
| 1897 | \$9, 190, 000 | \$3, 740, 000 | \$4, 670, 000 | \$19, 000 |
| 1896 | 8, 550, 000 | 3, 160, 000 | 4, 671, 000 | 19, 000 |
| 1895 | 9, 870, 000 | 2, 870, 000 | 6, 180, 000 | 14, 000 |
| 1894 | 11, 430, 000 | 4, 330, 000 | 5, 985, 000 | 4, 000 |
| 1893 | 11, 820, 000 | 4, 760, 000 | 6, 180, 000 | 4, 000 |
| 1892 | 12, 310, 000 | 5, 350, 000 | 5, 937, 000 | 14, 000 |
| 1891 | 10, 510, 000 | 4, 620, 000 | 4, 620, 000 | 4, 000 |
| 1889 | 12, 020, 000 | 4, 280, 000 | 6, 370, 000 | 4, 000 |
| 1888 | 9, 830, 000 | 3, 740, 000 | 4, 863, 000 | 38, 000 |

DUTCH GUIANA.†

| Year. | Imports. | | | Total exports. |
|------------|---------------|---------------------|---------------------|----------------|
| | Total. | From United States. | From Great Britain. | |
| 1896 | \$2, 134, 000 | \$430, 000 | \$180, 000 | \$1, 765, 000 |
| 1895 | 2, 080, 000 | 398, 000 | 398, 900 | 2, 206, 000 |
| 1894 | 2, 502, 000 | | | 2, 034, 000 |
| 1893 | 2, 303, 000 | | | 2, 197, 000 |
| 1892 | 2, 105, 000 | | | 1, 590, 000 |

* From British Colonial Returns. There are no figures for 1892; on December 31, 1891, the system of calculating by calendar years ceased, and the next fiscal year ended March 31, 1893. There were no imports from Germany.

† From Commercial Relations, 1896-97, and Statesman's Yearbook.

FRENCH GUIANA.*

| Year. | Imports. | | Exports. | |
|-----------|---------------|--------------------|------------|--------------------|
| | France. | Foreign countries. | France. | Foreign countries. |
| 1897..... | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1896..... | \$1, 790, 000 | \$500, 000 | \$410, 000 | \$43, 000 |
| 1895..... | 2, 060, 000 | 610, 000 | 105, 000 | 59, 000 |
| 1894..... | 1, 550, 000 | 510, 000 | 398, 000 | 51, 000 |
| 1893..... | 1, 330, 000 | 490, 000 | 856, 000 | 20, 000 |
| 1892..... | 1, 310, 000 | 700, 000 | 385, 000 | 58, 000 |
| 1891..... | 1, 090, 000 | 670, 000 | 166, 000 | 56, 000 |
| 1890..... | 940, 000 | 710, 000 | 92, 000 | 55, 000 |
| 1889..... | 1, 090, 000 | 570, 000 | 28, 000 | 29, 000 |
| 1888..... | 1, 090, 000 | 760, 000 | 50, 000 | 41, 000 |

PARAGUAY.†

| Year. | Imports. | Exports. |
|-----------|---------------|----------------|
| 1897..... | \$2, 200, 000 | \$1, 950, 000 |
| 1896..... | 2, 780, 000 | \$ 1, 700, 000 |
| 1895..... | 2, 460, 000 | |
| 1894..... | 2, 220, 000 | 1, 700, 000 |
| 1890..... | 2, 720, 000 | 2, 900, 000 |

PERU.‡

IMPORTS.

| Year. | Total. | United States. | Great Britain. | France. | Germany. |
|-----------|---------------|----------------|----------------|---------------|---------------|
| 1897..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1896..... | \$8, 612, 000 | \$940, 000 | \$4, 377, 000 | \$1, 116, 000 | \$1, 792, 000 |
| 1895..... | 5, 778, 000 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1894..... | 5, 773, 000 | 395, 000 | 2, 028, 000 | 508, 000 | 887, 000 |
| 1893..... | 6, 912, 000 | 493, 000 | 2, 562, 000 | 608, 000 | 1, 153, 000 |
| 1892..... | 10, 572, 000 | 636, 000 | 3, 860, 000 | 910, 000 | 1, 752, 000 |
| 1891..... | 12, 587, 000 | 980, 000 | 4, 660, 000 | 1, 168, 000 | 2, 123, 000 |

* From French colonial returns.

† No figures available.

‡ The figures for 1897 and 1896 are from a report by Consul RUFFIN, of Asuncion, to appear in the forthcoming edition of Commercial Relations. The figures for 1895, 1894, and 1890 are from Commercial Relations, 1895-96 and 1896-97. There are no figures for trade by countries. United States Treasury returns show that in 1895 \$10,000 worth was imported into the United States from Paraguay, and \$1,000 worth in 1894. There were no exports.

§ Estimated.

|| From Commercial Relations, 1896-97 and 1897-98 (now in preparation)

EXPORTS.

| Year. | Total. | United States. | Great Britain. | France. | Germany. |
|-----------|----------------|----------------|----------------|------------|------------|
| 1896..... | \$12, 533, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1895..... | 7, 359, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1894..... | 7, 275, 000 | \$499, 000 | \$3, 283, 000 | \$183, 000 | \$378, 000 |
| 1893..... | 11, 240, 000 | 535, 000 | 5, 551, 000 | 313, 000 | 605, 000 |
| 1892..... | 13, 060, 000 | 674, 000 | 6, 943, 000 | 380, 000 | 807, 000 |
| 1891..... | 12, 554, 000 | 206, 000 | 4, 097, 000 | 395, 000 | 823, 000 |

URUGUAY.†

IMPORTS.

| Year. | Total. | United States. | Great Britain. | France. | Germany. |
|-----------|----------------|----------------|----------------|----------------|---------------|
| 1897..... | \$19, 350, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1896..... | 25, 530, 000 | \$1, 770, 000 | \$7, 277, 000 | \$2, 490, 000. | \$2, 750, 000 |
| 1895..... | 25, 380, 000 | 1, 760, 000 | 7, 890, 000 | 2, 380, 000 | 2, 968, 000 |
| 1894..... | 23, 800, 000 | 1, 680, 000 | 8, 020, 000 | 2, 387, 000 | 2, 700, 000 |
| 1893..... | 19, 670, 000 | 1, 107, 000 | 6, 400, 000 | 1, 953, 000 | 2, 146, 000 |
| 1892..... | 18, 400, 000 | 1, 105, 000 | 5, 640, 000 | 2, 259, 000 | 2, 092, 000 |
| 1891..... | 18, 970, 000 | 928, 000 | 5, 470, 000 | 2, 476, 000 | 1, 844, 000 |
| 1890..... | 32, 360, 000 | 2, 440, 000 | 8, 770, 000 | 5, 099, 000 | 2, 809, 000 |
| 1889..... | 36, 820, 000 | 3, 470, 000 | 10, 470, 000 | 5, 516, 000 | 3, 432, 000 |
| 1888..... | 29, 470, 000 | 1, 580, 000 | 9, 520, 000 | 4, 532, 000 | 3, 042, 000 |

EXPORTS.

| | | | | | |
|-----------|----------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| 1897..... | \$28, 427, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1896..... | 30, 403, 000 | \$1, 714, 000 | \$1, 983, 000 | \$5, 040, 000 | \$2, 480, 000 |
| 1895..... | 32, 544, 000 | 3, 058, 000 | 4, 950, 000 | 5, 830, 000 | 1, 670, 000 |
| 1894..... | 33, 479, 000 | 1, 900, 000 | 3, 967, 000 | 5, 426, 000 | 1, 453, 000 |
| 1893..... | 27, 681, 000 | 1, 432, 000 | 3, 256, 000 | 5, 627, 000 | 1, 564, 000 |
| 1892..... | 25, 952, 000 | 2, 244, 000 | 4, 479, 000 | 4, 410, 000 | 2, 007, 000 |
| 1891..... | 26, 998, 000 | 1, 489, 000 | 4, 961, 000 | 6, 284, 000 | 1, 473, 000 |
| 1890..... | 29, 086, 000 | 2, 004, 000 | 3, 946, 000 | 6, 121, 000 | 1, 020, 000 |
| 1889..... | 25, 954, 000 | 1, 441, 000 | 3, 552, 000 | 5, 224, 000 | 1, 300, 000 |
| 1888..... | 28, 008, 000 | 2, 327, 000 | 5, 088, 000 | 4, 558, 000 | 1, 243, 000 |

* No figures available.

† The figures are from official returns of Uruguay, except the totals for 1897, which are from a British foreign office report. The Uruguayan dollar, used in these tables, is valued at \$1.034.

VENEZUELA.*

IMPORTS.

| Year. | Total. | United States. | Great Britain. | France. | Germany. |
|-----------|----------------|----------------|----------------|-------------|---------------|
| 1897..... | \$13, 241, 000 | \$3, 417, 000 | \$2, 725, 000 | \$978, 000 | \$1, 313, 000 |
| 1896..... | (†) | 3, 838, 000 | 3, 844, 000 | 1, 062, 000 | 1, 520, 000 |
| 1895..... | (†) | 3, 740, 000 | 3, 942, 000 | 772, 000 | 1, 448, 000 |
| 1894..... | 16, 379, 000 | 4, 137, 000 | 3, 309, 000 | 945, 000 | 1, 476, 000 |
| 1893..... | 11, 884, 000 | 4, 207, 000 | 4, 525, 000 | 1, 823, 000 | 750, 000 |
| 1892..... | 15, 012, 000 | 4, 049, 000 | 1, 849, 000 | 810, 000 | 310, 000 |
| 1891..... | 17, 969, 000 | 4, 784, 000 | 4, 185, 000 | 1, 447, 000 | (†) |
| 1890..... | 16, 137, 000 | 4, 028, 000 | 4, 039, 000 | 1, 737, 000 | (†) |
| 1889..... | 15, 704, 000 | 3, 738, 000 | 3, 893, 000 | 1, 409, 000 | (†) |
| 1888..... | 15, 239, 000 | 3, 038, 000 | 2, 871, 000 | 714, 000 | (†) |

EXPORTS.

| Year. | Total. | United States. | Great Britain. | France. | Germany. |
|-----------|----------------|----------------|----------------|---------------|---------------|
| 1897..... | (†) | \$9, 543, 000 | \$291, 000 | \$5, 025, 000 | \$2, 598, 000 |
| 1896..... | \$21, 510, 000 | 9, 694, 000 | 243, 000 | 4, 767, 000 | 3, 796, 000 |
| 1895..... | (†) | 10, 073, 000 | 243, 000 | 4, 496, 000 | 3, 219, 000 |
| 1894..... | 20, 777, 000 | 3, 464, 000 | 681, 000 | 4, 960, 000 | 4, 485, 000 |
| 1893..... | 16, 679, 000 | 3, 625, 000 | 389, 000 | 4, 574, 000 | 3, 616, 000 |
| 1892..... | (†) | 4, 049, 000 | 1, 216, 000 | 3, 995, 000 | 1, 461, 000 |
| 1891..... | 22, 975, 000 | 4, 784, 000 | 1, 411, 000 | 4, 265, 000 | (†) |
| 1890..... | 19, 476, 000 | 4, 028, 000 | 1, 459, 000 | 3, 965, 000 | (†) |
| 1889..... | 18, 773, 000 | 3, 738, 000 | 1, 362, 000 | 4, 149, 000 | (†) |
| 1888..... | 17, 410, 000 | 3, 038, 000 | 1, 265, 000 | 3, 416, 000 | (†) |

*The figures of the trade by countries are taken from the different returns of imports and exports. Those for the total imports in 1897 are from a British foreign office report; those for the total trade in other years are from the Statesman's Yearbook, editions of 1898 and 1896, and from the Commercial Directory of the Bureau of American Republics, Vol. II.

† No figures available.

CHILE AND THE INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS.

On the 4th of February, Don CARLOS MORLA VICUÑA, Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary of Chile in the United States, called at the Department of State for the purpose of informing Secretary HAY that the Chilean Government had determined to give its support to the Bureau of the American Republics, to which end the Congress of that Republic had appropriated the amount corresponding to its quota for the current year. Immediately thereafter, Señor MORLA VICUÑA visited the

Bureau of the American Republics and made known the welcome news to the Director. This action of the Chilean Government completes the International Union of American Republics.

Although, as is well known, the Republic of Chile took an active part, together with the other nations of this continent, in the International American Conference, in which she was worthily represented by her two delegates, Señores ALFONSO and VARAS, she had abstained, up to this time, from exercising her right to enter the International Union, and the step she has just taken shows that that cultured and progressive Government has become convinced that the Bureau of the American Republics offers important services to the commercial, industrial, and agricultural interests of all the countries of this hemisphere.

Chile is one of the most advanced nations of America, and in recent years, has made notable progress in every way. Her territorial extent is greater than that of any of the nations of Europe, with the exception of Russia, and, nevertheless, her population is estimated at only a little more than 3,000,000 inhabitants, which makes it patent that that portion of the New World offers a vast field for immigration, to which the beautiful land extends innumerable advantages, one of the principal being its benign and healthful climate, which is adapted to all kinds of cultivation.

Chile is a country very rich in minerals, having an abundance of copper, silver, iron, and other deposits, but the most valuable product of its soil is nitrate, which has become the principal source of public wealth. The production of this article in 1896 was 25,798,482 Spanish quintals, of which 23,970,789 were exported.

The Chilean Government neglects no effort to promote the development of national industry, and, to this end, measures have been adopted which tend to improve its condition and give guaranties for the investment of national and foreign capitals in industrial undertakings. There are numerous flour mills, sugar refineries, woolen factories, paper mills, and manufactories of crockery ware. Tanning is very far advanced. Agriculture also receives decided protection, and there are in the Republic several agricultural societies which contribute to the spreading of this branch of public wealth. One of these associations, the National Agricul-

tural Society, receives an annual subsidy from the Government of 6,000 pesos for prizes at agricultural fairs and other general expenses. This society is engaged in disseminating knowledge and modern advancements by means of a periodical publication, and introduces new cultivations, furnishing farmers with fertilizers at very low prices, while it causes to be brought from abroad seeds of different kinds of cereals and trees unknown in the country.

Chile produces and exports each year large quantities of wheat. It produces also considerable wine, and, in 1888, exported 66,000 gallons of this important article of trade. A great commerce is maintained with Europe, but for some time past a tendency is noticeable to establish better trade relations with the United States. The greater part of the products of American manufactories would find rapid consumption in that market, with the aid of experienced and competent agents to make known the superiority of the industries of this country.

Public instruction has reached a high degree of development in Chile, and the Government protects it very carefully. The constitution itself establishes a superintendence over it, though absolute freedom of instruction exists, the State merely reserving the right to submit to an examination those who have received degrees from public institutions, and to issue certificates, which emanate from its authority, to those who desire to exercise any profession which requires a special guaranty because of its effects on society. The number of public schools for primary instruction in the Republic during the year 1897 was 1,321.

The Republic of Chile is traversed almost throughout its entire length from north to south by railway lines, from which branches run, facilitating the transportation of the products of the country to the ports of the coast. For some time past, the Government has been engaged with the liveliest interest in improving this branch of the public service, and has succeeded in carrying it to a degree of advancement truly notable. Beside the State railways in operation, in construction, or under survey, there is a network of railroads belonging to private corporations which cross the territory of the Republic and give impulse to the national industry by facilitating communication and transportation.

The intellectual progress of Chile is also notable. Her press is one of the first in Latin America, and among her writers, figure

some of the most distinguished litterateurs of this continent. It may be stated that in all the branches of human knowledge, that Republic is on a par with the more advanced countries of the world.

Señor DON CARLOS MORLA VICUÑA, the representative of Chile in the United States, is one of the leading public men of that country. His diplomatic career has been as brilliant as it has been long, and he has rendered his country important services in all the positions he has held. Señor Vicuña was born in the city of Santiago in the year 1846, and received his primary education at an English school in Valparaiso. In 1860, he went to the Jesuit college in Santiago, and in 1865, entered the University of Chile to take up the study of law. Two years later, he began his journalistic career, and wrote many very notable articles in "La República," a daily newspaper.

Señor VICUÑA enjoys a great literary reputation, and his translation into Spanish of the well-known poem "Evangeline" is the best that has yet been made. LONGFELLOW sent him a congratulatory letter for his work in this instance. In 1870 he was appointed First Secretary of the Chilean Legation, which came to the United States on a special mission to conclude a treaty of peace with Spain. In 1871, he was sent to Paris as Secretary of the Chilean Legation in France. He subsequently discharged like duties in the Chilean Legation at London. In 1873, he was the Secretary of a special mission before the Holy See. In 1895, Señor VICUÑA was appointed Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary of Chile near the Governments of Uruguay and Paraguay, and the year following he went to the Argentine Republic in the same capacity. In November, 1896, he was named Minister of Foreign Relations of Chile, a position he held up to the month of August, 1897. In January, 1898, he was appointed Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary of Chile to the United States, and, on August 26 of the same year, presented his credentials to President McKINLEY.

Señor VICUÑA has taken great interest in the work of the Bureau of the American Republics, and to his efforts is due in great part the fact that Chile has decided to enter the International Union.

NEW AMBASSADOR FROM MEXICO.

Señor Don MANUEL ASPIROZ, a distinguished statesman of that Republic, has just been appointed Ambassador from Mexico to the United States. He comes as the successor of Señor Don MATÍAS ROMERO, whose death was noted in the MONTHLY BULLETIN of January last.

Señor ASPIROZ was born on June 9, 1836. He received a very good education in his youth and devoted himself to the study of law. He has enjoyed for many years a great reputation as a jurisconsult. During the French intervention he rendered important services in the Mexican army, in which he holds the rank of lieutenant-colonel. He was appointed Assistant Secretary of Foreign Relations in 1867, and Agent and Counsel of his Government before the Mixed Claims Commissions between Mexico and the United States in April, 1872.

On January 31, 1873, the Mexican Legation in Washington entrusted him with a confidential mission to the Government of Mexico. Señor ASPIROZ performed the duties of all of these offices in the most satisfactory manner. On April 13, 1873, he was appointed consul of his country at San Francisco, Cal. He was a Senator in the Eighth National Congress, and also served in a like capacity from April to November, 1876. In September, 1881, he was commissioned to prepare the bases for several international treaties. On June 17, 1882, he was named a Plenipotentiary to negotiate a treaty of amity, commerce, and navigation with Italy. From 1883 to 1890 he distinguished himself as Professor of Mexican Law in the State College of Puebla. He was also Secretary of the Treasury of that State. He again assumed the Assistant Secretaryship of Foreign Relations on May 6, 1890, and the Department has been, on several occasions, under his charge.

Señor ASPIROZ is a lawyer of great erudition and an authority on international law. In 1876 he published a work of great merit, under the title of *Código de Extranjería de los Estados Unidos Mexicanos* (Code of Alienage of the United Mexican States).

The public career of Señor ASPIROZ has been very distinguished, and there is no doubt that he will worthily fill the high office left vacant by the death of the lamented Señor ROMERO.

ARBITRATION IN CENTRAL AMERICA.

In August last, Consul TRAYNOR transmitted a report to the British Foreign Office on the laws of Central America in so far as they affect foreign residents. From this report are obtained the following points relative to arbitration:

Arbitration is a point of much importance for all persons who may be engaged in any business undertakings in Central America, either with the governments of any of the States or with native companies or individuals, and a clause providing for arbitration ought to be inserted in every contract as the method of settling any differences which may occur. This will save much time and expense, and will in the end probably be found more satisfactory to all parties concerned than recourse to the law courts, where unavoidable delays are apt to occur.

The method of procedure in arbitration cases in Guatemala is laid down in the civil code, and is substantially as follows: The arbitrators may be of two classes, either chosen by the disputing parties to judge the case in conformity with the civil code and deliver judgment in accordance therewith, or those who are chosen to decide the cause simply on the grounds of good faith and as friendly arbitrators as may seem right to them. There are, of course, various persons who are by law incapacitated from acting as arbitrators, such as persons interested in the dispute, minors, or incapables, or the judge before whom, in an ordinary trial, the case would come. Certain classes of causes are specially mentioned which may be referred to arbitration, and among these are disputes relative to national property.

The arbitrators are to be appointed by a public deed, and this deed is to contain a detailed account of the matter in dispute; the class of arbitration (whether in accordance with the civil code, or solely on the ground of good faith) which is to be followed; a renunciation by the parties of the right to appeal if the arbitration is of the latter order, or else the fine to be inflicted if this renunciation is not made. A third arbitrator may be named in the deed in case of the two not agreeing in their decision, or else the two first named may be empowered to name a third, should the necessity arise. Should the parties have made a renunciation of the right to appeal, mentioned above, no appeal is possible, and the judge whose duty it is will see that the decision of the arbitrators is carried out. Should such a renunciation not have been made, and the parties not be satisfied with the decision of the arbitrators, they may carry the matter before the court of appeal, which will decide only as to facts. From the decision of this court there is no appeal whatever.

In the case of an appeal being made, it must be notified to a judge of the first instance within five days of the rendering of the arbitrator's decision.

I have gone somewhat at length into these details, because questions sometimes arise in which it is necessary that the parties interested should know exactly

how to act. Quite recently, the decision of a court of arbitration has been called in question in Guatemala, after a lapse of four years, when there was no appeal made, and the matter involves some \$500,000. Although it is probable that the arbitration in question will not be set aside, I have mentioned the fact in order to point out how necessary it is for persons adventuring large sums in public or private contracts in Central America to be extremely careful as to the wording of their contracts, and in matters of arbitration and all other legal procedures to study carefully in advance the steps necessary to be taken.

CONTROL OF THE COFFEE MARKET.

In a recent issue of the "Venezuelan Herald," Señor M. J. OLAVARRIA advances a proposition for the formation of a league of all the coffee-producing countries, with the object of controlling and advancing the price of coffee. He estimates that the coffee producers of the Latin-American Republics, under the conditions prevailing, are losing about \$16,000,000 per year, of which about one-half falls upon the Brazilian producers. Calculating the total production of the world at 13,000,000 bags of 132 pounds each, and the consumption at 12,000,000 bags, Mr. OLAVARRIA considers that the fall in price is due to overproduction. He publicly appeals to the Government of Venezuela to take the initiative by inviting the governments of other American coffee-producing countries to a conference, with a view to the formation of a coffee combination. The duties of this conference will be the restriction of the output, the formation of a central committee to control the sales, the imposing of a general export duty of five francs (\$1.00) per bag (the proceeds to be applied to buying up the surplus exports), and generally to take measures to increase consumption and decrease imports duties on coffee in other countries. The production for all markets is to be restricted to 10,500,000 bags per annum, of which Brazil shall be permitted to export 6,600,000 bags, and the remainder be divided among all other countries.

PORTO RICAN CURRENCY.

Under date of January 23, 1899, Hon. G. D. MEIKLEJOHN, Assistant Secretary of War of the United States, issued "Circular No. 5, Division of Customs and Insular Affairs," which reads as follows:

The following order of the President is published for the information and guidance of all concerned:

EXECUTIVE MANSION, *January 20, 1899.*

It is hereby ordered, That on and after February 1, 1899, and until otherwise provided, all customs, taxes, public and postal dues in the Island of Porto Rico shall be paid in United States money or in foreign gold coins such as the Spanish alphonosinos (centen) and the French louis, which will be accepted in payment of such customs, taxes, public and postal dues at the following rates:

| | |
|--------------------------------------|---------|
| Alphonosinos (25-peseta piece) | \$4. 82 |
| Louis (20-franc piece)..... | 3. 86 |

It is further ordered, That on and after February 1, 1899, and until further provided, the following Porto Rican or Spanish silver coins now in circulation in the Island of Porto Rico shall be received for customs, taxes, public and postal dues at the following fixed rates in United States money:

| | |
|----------------------|--------|
| The peso..... | \$0.60 |
| The medio peso | . 30 |
| The peseta..... | . 12 |
| The real | . 06 |
| The medio real..... | . 03 |

It is further ordered and directed, That out of the Porto Rican coins so received a convenient supply shall be retained and carried for exchange for United States money at the rates hereinbefore enumerated, namely, \$0.60 United States money for one Porto Rican silver peso.

It is further ordered, That all existing contracts for the payment of money in the currency of Porto Rico may be discharged and paid in that money in accordance with the contracts, or in United States money at the relative value set forth in the above table, namely, for each \$100 United States currency 166 $\frac{2}{3}$ Porto Rican pesos.

Bronze and copper coins now current in the Island of Porto Rico will be received at their face value for fractional parts of a dollar in a single payment to an amount not exceeding 12 cents (1 peseta).

WILLIAM MCKINLEY.

This order will be duly proclaimed and enforced in the Island of Porto Rico.

ARGENTINE REPUBLIC.

INDUSTRIAL CONGRESS.

The Bureau of the American Republics is in receipt of a communication from Señor E. E. GARCIA, Secretary, relative to representation from the United States in the "Congreso Industrial

Argentina," which will be held in Buenos Ayres during the month of May, 1899,

The proceedings of this Congress will undoubtedly be of interest to those who, for any reason, give attention to the promotion of the natural resources of Argentina or the development of its industries and, consequently, of its commerce. The manufacturers and exporters of the United States should take advantage of the opportunity afforded by this assemblage of South Americans and send representatives who could thereby familiarize themselves with the requirements of the people of the Argentine Republic. The purposes of the Congress are fully set forth in the following official prospectus, forwarded by Señor GARCIA:

The progress made of late years by the Argentine Republic in every branch of human knowledge has suggested the idea of holding an Argentine Industrial Congress in the city of Buenos Ayres, the Federal capital, where the manufacturer, farmer, cattle raiser, etc., may advance his particular line of industry, some of them studying the means to develop and enlarge it, while many others may investigate the causes which hinder its expansion, discovering by this means methods of overcoming these difficulties and the partial crises affecting certain industries.

The Committee on Organization of this Congress, whose beneficial results must have a notable influence on the development of the industries and the prosperity of the nation, either through the impulse which foreign Capital will surely furnish or through the natural and logical assistance of native capitalists, has resolved to recognize as members of said Congress not only citizens of the Republic, but also such foreigners as may request it, who will enjoy all the rights and prerogatives of the former, viz: right to membership, to the certificate that will be issued, and to the book to be published containing all the proceedings of the Congress.

Applications should be sent to the chairman of the committee on organization of the Argentine Industrial Congress, Don EDUARDO CASTRO, Lorea 80, Buenos Aires, and should be accompanied by a draft for forty francs to entitle the applicant to a certificate of membership, without which amount no application will be considered. A member may be represented, should he so desire, by a reputable person in the Argentine Republic. Applications will be received in Buenos Aires up to and not later than April 15, 1899. In due time certificates and books will be sent.

BRAZIL.

STATIONERY AND STATIONERY SUNDRIES.

The British Consul at Rio Grande do Sul makes the following observations with regard to the demand for stationery in that city. Envelopes are wanted in boxes of 100 and multiples thereof; not in packages of 250, which get damaged in shops and custom-houses. All paper should be in packages of 400 sheets, and not of 480 sheets, as is customary. Note paper should be folded, five sheets together, not more, and be packed in boxes, together with the envelopes. Letter paper, for official use, should measure 22 by 33 centimeters (about $8\frac{3}{4}$ by 13 inches). Fools-cap sizes are not sold. The 22 by 33 centimeter size is also used by merchants, and it is subdivided by printers and others. All such paper is at present imported almost entirely from Austria.

Colored tissue paper, called silk paper in Brazil, is extensively used for decorating. While it is manufactured in England, it is principally procured through Hamburg, where commission agents, by some means, can supply the same article $2\frac{1}{2}$ per cent cheaper than British importers can buy it in London.

In shipping invoices, the weight of the component parts of articles, of what class, material, etc., are not specified by many British exporters, thus causing trouble and extra expense to the importers, because under the Brazilian customs law each part pays a different duty. The Germans are generally very particular in this regard, and this acts as an inducement to importers to purchase through German houses.

COLOMBIA.

TRADE WITH THE UNITED STATES.

Referring to the trade of the Republic during the past year and to the requirements of the people, Consul-General McNALLY, of Bogotá, notes that "careful inquiry points to the encouraging fact that United States manufacturers have perhaps suffered less than those of any other country" in the Colombian markets. This, he

adds, is attributable to the acknowledged merit of the products of the United States which have established themselves there. As regards footwear, he intimates that a more careful study of the styles required is necessary. What he and also what Consul MADRIGAL, of Cartagena, have to say about cotton fabrics is noted elsewhere in this issue of the BULLETIN.

Good-selling articles in the Colombian market are cheap grades of furniture of modern make and simple labor-saving machinery. As a rule, machinery from the United States is preferred when the manufacturers bear in mind the difficult transportation conditions and will consent to construct and pack their wares accordingly. This relates to coffee and sugar machinery for use of the plantations and steel ranges for ordinary use. Consul McNALLY comments on the fact that a number of manufacturers have been willing to profit by the advice of the consular officers, and are sending their goods in suitable packages. It must be remembered that most of the inland traffic is by the medium of mules, or by men themselves, who transport merchandise over the mountains, carrying immense loads on their backs.

Continuing, the Consul says:

The matter of credits is always of deep interest. European houses give six and twelve months' credit, and some of them extend this to eighteen months, charging interest on the sales. When one considers that the time required to ship goods is from six to twelve months, it is not to be wondered at that merchants (Colombian) complain of short credits. It sometimes happens that the time for payment expires some months before they receive the goods.

ECUADOR.

RECIPROCITY TREATY WITH CHILE.

PERRY M. DE LEON, consul-general of the United States at Guayaquil, has transmitted to the Department of State a translation of a proposed treaty of reciprocity between Ecuador and Chile. He states that this treaty has been ratified by the Ecuadorian Government, but does not go into effect until the Chilean Congress has also ratified it. He adds that in all probability this action will follow.

The principal advantage to be derived by Ecuador from this

reciprocal agreement will be to secure a market for her sugar in Chile. The large refiners of Ecuador have effected a combination. The protective tariff has enabled them to maintain the local market at firm and profitable prices, and also to export their surplus stock. This surplus in 1898 amounted to about 60,000 quintals (6,613.8 tons).

Mr. DE LEON thinks that in many respects the treaty is more favorable to Chile and is in some degree disadvantageous to the commerce of the Pacific coast of the United States. In 1897, the United States exported to Ecuador flour to the amount of \$88,572; in the same year, the exports of flour from Chile to Ecuador amounted to \$131,315; while the amount received by Ecuador from all other countries was only \$381; or a grand total of 3,517.6 metric tons, to the value of \$220,168, United States gold. In lumber, the United States exported \$198,162 worth in 1897, while Chile exported \$35,305 worth, and other countries to the amount of \$1,047, making a grand total of 5,893 metric tons, to the value of \$134,514, gold.

The liquor trade of Ecuador is eagerly sought for by Chile and will probably greatly increase. Mr. DE LEON says California wines are superior in quality to those of Chile and in point of price can compete with them, but there has been no effort on the part of United States exporters to cater to the Ecuadorian market. The total value in gold of the wines imported by Ecuador in 1897 was \$194,372, of which \$1,646 represents the total from the United States.

The consul observes that "treaties of commercial reciprocity are not likely to precede marked individual effort; that between Chile and Ecuador must injuriously affect the trade which California enjoys, small though it be with this country." The consul incloses the text of the treaty, which was printed in the United States Consular Reports for January.

MEXICO.

OFFICIAL ENCOURAGEMENT OF NEW INDUSTRIES.

The Mexican Government, desiring to encourage the establishment of new industries throughout the country, has enacted

the following law, which has been promulgated by President DIAZ:

THE CONGRESS OF THE UNITED MEXICAN STATES DECREES:

ARTICLE 1. The Executive is authorized, for the term of five years, reckoned from the date of the promulgation of this law, to conclude contracts granting franchises and concessions, without prejudice to third parties, to enterprises that shall guarantee the investment of capital in the establishment and development of entirely new industries in the Republic, subject to the conditions following:

I. The term of the franchises and concessions to be from five to ten years, according to the importance of the industry and the amount of capital invested therein.

II. The minimum capital to be invested in the establishment and exploitation of an industry shall be one hundred thousand pesos, and shall apply to the minimum franchise.

III. The said capital shall be exempt from all direct Federal tax during the full term of the contract.

IV. The concessionaires may import once only free of customs duties such machinery, apparatus, tools, and building materials as may be necessary for the establishing of the industry and the erection of buildings, after inspection by the Department of Promotion, and the execution of a bond in every case of introduction to be canceled as soon as the machinery shall be mounted, and the use to which the apparatus or material is to be put is proven.

V. The said concessionaires to guarantee the performance of their contracts by a deposit in securities of the public debt, to be determined by the Department of Promotion, which shall be made at the signing of the contract.

VI. The concessionaires to defray the cost of the stamps to be affixed to the contract on signing said document.

ART. 2. The importation privilege granted by this law shall be regulated by the Departments of the Treasury and of Promotion.

Promulgated at the City of Mexico, December 14, 1898.

MODIFICATIONS OF THE TARIFF LAW.

By virtue of the law enacted by Congress and approved on June 2, 1898, President DIAZ issued a decree on December 30 making a number of changes in the tariff rates. On January 18, 1899, Minister CLAYTON forwarded a translation of this decree to the Department of State, where it was incorporated in the consular reports with the new rates expressed both in Mexican and United States currency values. This translation, taken from the "Mexican Herald," has been revised by the Bureau of the American Republics from a copy of the original Spanish furnished in

printed form by the Mexican Government. The modifications and amplifications are included in the following table:

[The terms "net kilo," "legal kilo," and "gross kilo," used in the Mexican tariff, are thus explained: "Net weight" is the intrinsic weight of the merchandise, without the casings, packages, or wrappings. "Legal weight" is the weight of the goods, including the interior casings, wrappings, boxes of cardboard, wood, or tin in which they may be packed inside the exterior box, which serves as the outside receptacle. "Gross weight" is the weight of the merchandise with all the wrappings, interior and exterior, without any allowance for packing, filling; or hoops.]

| Tariff section. | Description. | Present rate. | New rate. ^a | | |
|-----------------|---|--------------------------|--------------------------|----------|-----------------------|
| | | | Mexican. | Mexican. | U. S. |
| 3a | Horses, mares, and any other animals of those specified, of pure breed, for breeding purposes. NOTE.—Horses and mares for breeding purposes are free as it is; the innovation is that all blooded stock for breeding purposes—viz, swine, neat stock, goats, sheep, and asses—are to be free also. | <i>Mexican.</i> Free. | <i>Mexican.</i> Free. | | <i>U. S.</i> |
| 31 | Beaver hair.....per legal kilo.. | \$3. 00 | \$2. 50 | | \$1. 19 |
| 32 | Hair of the vicugna, rabbit, hare, muskrat, and the like.....per legal kilo.. | 1. 75 | 1. 50 | | . 715 |
| 34 | Beaver skins, with the hair on, and untanned, per gross kilo..... | . 01 | . 30 | | . 143 |
| 34a | Skins of the vicugna, rabbit, hare, muskrat, and the like, with the hair on, and untanned, per gross kilo..... | . 01 | . 20 | | . 095 |
| 34b | Unspecified skins, untanned.....per gross kilo.. | . 01 | . 03 | | . 014 |
| 68 | Leather manufactures, unspecified..per legal kilo.. | . 75 | 1. 50 | | . 715 |
| 72 | Calfskins, patent leather, kid, chamois and other common skins, tanned.....per legal kilo.. | 1. 50 | 1. 30 | | . 62 |
| 78 | Manufactured articles of furs and fine skins, tanned, per legal kilo..... | 2. 00 | 4. 00 | | 1. 90 |
| 78a | Tanned skins and furs.....per legal kilo.. | 2. 00 | 2. 00 | | . 954 |
| | NOTE.—In this article a classification has been introduced. | | | | |
| 79 | Leather bands for hats.....per legal kilo.. | . 75 | 1. 50 | | . 715 |
| 94 | Cut patterns for leather slippers of all kinds, per legal kilo..... | . 75 | 1. 50 | | . 715 |
| 95 | Cut patterns for leather boots and shoes, per legal kilo..... | 3. 00 | 1. 50 | | . 715 |
| 173 | Feculæ, unspecified, including those of a lacteous character or those prepared under any kind of formula.....per legal kilo.. | . 10 | . 10 | | . 047 |
| | NOTE.—A slight change in wording. | | | | |
| 206a | Ordinary wood, sawed into thin layers or veneers, per gross kilo..... | . 02 | . 01 | | . 0047 |
| 207 | Manufactured articles of common wood, roughly wrought, not specified.....per legal kilo.. | . 40 | | | |
| | Do.....per gross kilo.. | | . 05 | | . 023 |
| 208 | Manufactured articles of common wood, not specified, which are not roughly wrought, and are without inlaid work or ornamentation of metal, when the weight of each article exceeds 1 kilogram.....per legal kilo.. | . 40 | . 15 | | . 071 |
| †209 | Manufactured articles of fine wood, or of common wood with veneering of fine wood, not specified, without inlaid work or ornamentation of metal, when the weight of each article exceeds 1 kilogram.....per legal kilo.. | . 40 | . 30 | | . 143 |

^a The reductions to United States currency have been made according to the valuation of the United States Director of the Mint, January 1, 1899—\$1 Mexican=47.7 cents.

| Tariff section. | Description. | Present rate. | New rate. ^a | | |
|-----------------|---|---------------------------|---------------------------|-------------------------|--|
| 210 | Manufactured articles of all kinds of woods, not specified, with inlaid work of any substance other than gold, silver, or platinum, or with ornaments of bronze or any other ordinary metal.....per legal kilo.. | <i>Mexican.</i> \$. 40 | <i>Mexican.</i> \$. 60 | <i>U. S.</i> \$. 286 | |
| 211 | Manufactured articles of all kinds of woods, not specified.....per legal kilo.. NOTE.—Nos. 207-210 are new classifications; 211 (new) practically coincides with the present 207. | . 40 | . 40 | . 19 | |
| 212 | Barrels, casks, kegs of wood, set up or knocked down, from 15 to 300 liters in capacity..... NOTE.—Change of wording. | Free. | Free. | | |
| 213 | Cases of common wood, roughly made, for outside packing, set up or knocked down..... NOTE.—Practically the same as the present 209. | Free. | Free. | | |
| 213 a | Spools of ordinary wood for winding thread, per legal kilo..... Spools of ordinary wood for winding thread, per gross kilo..... | . 40 | | | |
| 214 | Buckets, pails, and tubs of wood; wooden barrels of less than 15 liters capacity, and wooden bath tubs.....per gross kilo.. NOTE.—New wording. The duty on buckets and pails is unchanged. Barrels, irrespective of capacity, are at present under No. 208 and are free. | | . 02 | . 0095 | |
| 216 | Poles, cross-arms, and spikes of wood for stringing electrical wires..... NOTE.—New wording. At present the section reads "for telegraph and telephone lines," which, rigidly interpreted, would exclude the poles, etc., for electric railroads, from the benefit of free importation. | Free .. | Free .. | | |
| 218 | Wooden tanks or receptacles, not specified, and all kinds of wooden barrels, not specified, per gross kilo..... NOTE.—The wooden tanks at present come under No. 215, \$.06 per gross kilo and the barrels under No. 208, free. | | . 05 | . 023 | |
| 228 | Manufactured articles of straw, wickerwork, osier or rattan, not specified.....per legal kilo.. NOTE.—A fuller wording. | . 40 | . 40 | . 19 | |
| 229 | Manufactured articles of straw, wickerwork, osier or rattan, with upholstering of silk or containing silk or of skins, even though they have adornments other than gold, silver, or platinum, not specified.....per legal kilo.. NOTE.—Fuller wording. | . 60 | . 60 | . 286 | |
| 235 | Brooms or whisks, of heath or millet, of all classes and sizes, and brushes mounted with common wood, when the weight of each exceeds 1 kilogram.....per legal kilo.. NOTE.—The duty on brooms and whisks remains unchanged. The duty on brushes is at present under No. 207 \$.40 per legal kilo. | | . 20 | . 095 | |
| 247 | Furniture of common wood, coarsely finished, per legal kilo..... Do.....per gross kilo.. NOTE.—Change of wording. | . 08 | | | |
| | | | . 08 | . 038 | |

^a The reductions to United States currency have been made according to the valuation of the United States Director of the Mint, January 1, 1899—\$1 Mexican = 47.7 cents.

| Tariff section. | Description. | Present rate. | New rate. ^a | |
|-----------------|---|----------------------------|----------------------------|--------------------------|
| 248 | Furniture, other than that for sitting purposes, of common wood, not coarsely finished, without inlaid work or ornaments of metal, even though adorned with material other than silk or mixture of silk.....per legal kilo.. | <i>Mexican.</i> \$0. 20 | <i>Mexican.</i> \$0. 15 | <i>U. S.</i> \$0. 071 |
| 249 | Furniture for sitting purposes, of common wood, not roughly finished, without cushioned seats or backs and without inlaid work or ornaments of metal, even though they be adorned with leather or any material other than silk or a mixture of silk.....per legal kilo.. | . 20 | . 20 | . 095 |
| | NOTE.—Change of wording. | | | |
| 249a | Furniture for sitting purposes, of common wood, with cushioned seats and backs and without inlaid work, metal adornments, or upholstering of silk or a mixture of silk.....per legal kilo.. | . 20 | . 25 | . 119 |
| 250 | Furniture of fine wood or of common wood, with veneering of fine wood, without adornments of metal, without inlaid work or cushioned seats and backs, even though adorned with leather, material other than silk or a mixture of silk, or mirrors not measuring more than 75 centimeters in their greatest dimension.....per legal kilo.. | . 30 | . 30 | . 143 |
| | NOTE.—Change of wording. | | | |
| 251 | Furniture of fine wood or of common wood with fine wood veneering, with cushioned backs and seats, and without inlaid work or ornaments of metal nor upholstery of silk or mixture of silk, per legal kilo..... | . 30 | . 40 | . 19 |
| 252 | Furniture of wood of all classes, with inlaid work of any material other than gold, silver, or platinum, or with adornments of bronze or any other ordinary metal and furniture adorned with silk or a mixture of silk.....per legal kilo.. | | . 60 | . 286 |
| | NOTE.—Furniture with silk upholstering now pays \$0.35 per legal kilo, and furniture with inlaid work of any material other than gold, silver, platinum, etc., now pays \$0.40 per legal kilo. | | | |
| 444 | Cotton cord, not exceeding 10 millimeters in diameter.....per legal kilo.. | 1. 50 | 1. 20 | . 572 |
| 447 | Cotton thread in balls or skeins, including crochet thread and thread for rebosos, even though the center of the balls is a wooded spool, per legal kilo..... | | 1. 20 | . 572 |
| | NOTE.—Crochet thread in spools now pays \$2 per 100 spools of 275 meters. | | | |
| 473 | Under or outer shirts of cotton cloth for men and children, although said shirts include slight trimmings of wool or silk.....per legal kilo.. | 1. 30 | 1. 50 | . 715 |
| 499 | Yarn of linen, hemp, and other like fibers, <i>not specified</i>per legal kilo.. | . 10 | . 10 | . 047 |
| | NOTE.—The italicized words indicate the only innovation in this section. | | | |
| 499a | Yarn of henequen, ixtle, New Zealand fiber (<i>Phormium tenax</i>), sunn hemp (<i>Crotalaria juncex</i>), or a mixture of said substances, not exceeding 403 meters in length for each kilogram in weight; and yarn of abaca or manila hemp not exceeding 437 meters for each kilogram in weight, per legal kilo..... | . 10 | Free. | |

^a The reductions to United States currency have been made according to the valuation of the United States Director of the Mint, January 1, 1899—\$1 Mexican = 47.7 cents.

| Tariff section. | Description. | Present rate. | New rate. ^a | |
|-----------------|---|----------------------------|----------------------------|-------------------------|
| 569 | Under and outer shirts and drawers of wool, although they may have slight trimmings of silk, per legal kilo..... | <i>Mexican.</i> \$2. 00 | <i>Mexican.</i> \$2. 50 | <i>U. S.</i> \$1. 19 |
| 575 | Curtains of wool ready for use or with lining of cotton, wool or linen, even though they have embroidery, adornments, or accessories of any material other than fine metal or silk, per legal kilo..... | | 2. 75 | 1. 31 |
| 738 | Vinegar in wooden vessels.....per net kilo.. | .06 | | |
| | Do.....per gross kilo.. | | .05 | .023 |
| | NOTE.—The present rate is without allowance for loss or breakage. | | | |
| 767 | Manufactured articles, not specified, of paper or pasteboard....per legal kilo.. | .25 | .40 | .19 |
| 767a | Manufactured articles, not otherwise specified, formed of smooth or corrugated sheets of ordinary board, of crude pulp, without lining or adornment of any kind.....per legal kilo.. | .25 | .06 | .028 |
| 767b | Manufactured articles, not otherwise specified, of paper of white, crude, or dyed pulp, in open patterns or cut in strips or in any other form, without being printed, engraved, or lithographed, per legal kilo..... | .25 | .25 | .119 |
| 768 | Manufactured articles, not specified, of paper or pasteboard, adorned with silk or materials containing silk, or with skins, even though they may have adornments other than gold, silver, or platinum.....per legal kilo.. | .60 | .60 | .286 |
| | NOTE.—Change of wording. | | | |
| 783 | Fancy cards with pictures or engravings, or adornments of cloth, ribbons, or flowers, per legal kilo.. | .25 | .40 | .19 |
| 783a | Cards, not otherwise specified.....do.... | .25 | .25 | .119 |
| 838 | Tricycles without rubber tires, for children, per gross kilo..... | .20 | | |
| | Tricycles without rubber tires, for children, per net kilo..... | | .25 | .119 |
| 838a | Velocipedes (bicycles, tricycles, etc.) of all classes, not otherwise specified, and their loose parts or repair pieces.....per gross kilo.. | .20 | | |
| | Do.....per net kilo.. | | 1.00 | .477 |

^aThe reductions to United States currency have been made according to the valuation of the United States Director of the Mint, January 1, 1899—\$1 Mexican = 47.7 cents.

Accompanying these modifications are a number of explanatory notes, the purpose of which is to fix more exactly the character of the merchandise coming under the several classifications.

The note in regard to the importation of all kinds of fine stock for breeding purposes is of interest to Americans, in view of the fact that the new tariff on the subject may give rise to a very considerable trade in the bringing in of pedigreed animals. The note in question is as follows:

"The free importation of thoroughbred animals included in this section and intended for breeding purposes may be granted when they come with their pedigree or certificate showing the purity of their breed; but the opinion of the Department of Promotion shall previously be heard with respect to the standing of the breed of which specimens are to be imported, the authenticity of the pedigree,

and the reliance to be placed in the persons signing the same. In view of these particulars and others that the Department of Finance may consider proper to gather to the same end, and for the purpose of ascertaining the use which is to be made of the animals whose free importation is desired, the privilege of free importation may be granted, specifying the number of animals included in the privilege and requiring whatever guaranty may be deemed necessary, which shall be forfeited in case the animals are applied to any other use than that declared, or in case the pedigree, even after being accepted, should turn out to be false, without prejudice to those applying in such cases the penalties provided by the customs regulations for smuggling."

"TRANSIENT.

"This decree will go into force on the 1st of March, 1899, and shall be applicable to merchandise imported in ships arriving at a Mexican port after midnight on February 28, 1899, and to merchandise crossing the border through a custom-house on the same date and after the same hour, with the exception of the articles covered by section 499a, which may be imported duty free on and after January 1, 1899.

"Done in the palace of the Federal Executive in Mexico on December 30, 1898.

"PORFIRIO DIAZ."

NICARAGUA.

NEW INTERNAL-REVENUE AND CUSTOMS REGULATIONS.

The Bureau is indebted to Mr. M. J. CLANCY, Consular Agent of the United States at Bluefields, Nicaragua, for a copy of a decree of the President of that Republic promulgated on December 9, 1898, relating to changes in the internal-revenue and customs regulations.

Prior to the date named, the sale of gunpowder was a Government monopoly and it was restricted exclusively to internal-revenue offices. The decree recites that in view of the desire of the Government to maintain unimpaired national credit, which was endangered by the action of money brokers who persisted in endeavoring to depreciate the treasury notes, and in order to secure funds for the redemption of these notes, permission is granted the merchants of the Atlantic seaboard to sell gunpowder, lead, and percussion caps on the payment of a \$25 license tax. No merchant is to keep on hand at one time more than 50 pounds of powder, 200 pounds of lead, and 1,000 percussion caps. Each licensee must furnish a bond to answer for any fines that may be

imposed for violations of the regulations or any frauds against the revenue. The license tax is payable in silver coin.

The decree also imposes a duty of 50 cents gold on every turtle exported through Atlantic ports, and \$17 gold for each kilogram of gold metal exported through any port of the Republic. It also repeals the prohibition of rubber importation, and establishes a duty of 12 cents gold for each kilogram exported. The equivalent in silver coin may be paid when the exporting is done through ports on the Pacific.

All the proceeds of these duties are to be paid into the General Treasury and held as a reserve fund to be applied to the redemption of treasury notes.

The decree went into effect from and after the date of its publication, which at Bluefields was on January 2, 1899.

PARAGUAY.

THE NEW PRESIDENT.

Hon. WILLIAM R. FINCH, United States Minister to Paraguay, sends the Bureau of the American Republics a sketch of the President of the Republic from which the following particulars were obtained:

Señor Don EMILIO ACEVAL, the new President of Paraguay, was born in 1854, and is the descendant of a very old Paraguayan family. During the LOPEZ administration, the family was compelled to take refuge in the Argentine Republic, where Don EMILIO received his education. Some fifteen years ago, he returned to Paraguay, after having made a tour of Europe and the United States. Señor ACEVAL's public career dates from 1890, when he was appointed president of the National Bank of Paraguay under President ESCOBAR's administration. He held this position for nearly three years, filling it with ability and to the satisfaction of the general public.

Soon afterwards, General JUAN BAUTISTA EGUSGUIZA, the ex-President, who was then Secretary of War under the administration of General JUAN GONZALEZ, was nominated as presidential candidate by a faction of the Republican party. Although not

affiliating previously with any political party, Señor ACEVAL was chosen chairman of this faction, which was known as the "Egusguizista" party, and assumed the direction of its affairs. He so successfully managed the campaign that in spite of the opposition, which had the support of the existing Government, General EGUSGUIZA was elected President. General EGUSGUIZA assumed the office on November 25, 1894, and formed his Cabinet, with Señor ACEVAL as Secretary of War. On taking charge of his office, he made several changes in the Department, and when the then Minister of Finance, Dr. BENJAMIN ACEVAL, resigned, he was put in charge of this office also, serving until a successor was appointed.

In the summer of 1898, he was nominated by the reunited Republican party as its candidate for President, and was elected on that party's platform. He assumed the office of President on the 25th of November, 1898, and selected a Cabinet which is considered the best the Republic has ever had. So far the appointments which he has made offer all possible guarantees for the protection of life and property and a compliance with the promises made by the nation to its creditors. His administration gives promise of the beginning of a new era in the history of the Republic. Since his assumption of the office, the premium on gold has fallen very perceptibly, and loans from France and England have been offered on favorable terms, though none have been accepted. President ACEVAL is very favorable to immigration, and it is believed that he will endeavor to encourage the investment of foreign capital, so far as the facilities of the country will justify such investments. He is a firm friend of the United States, and has taken the trouble to acquaint himself, by personal observation and otherwise, with the resources and characteristics of this country.

Under the constitution of the Republic, a President can not serve for two consecutive terms. An interval of two terms must have elapsed if he is again elected to the office.

The Bureau of the American Republics has received from Mr. JOHN STEWART, Consul-General of Paraguay in the United States, the following inaugural address of President ACEVAL:

SENATORS AND DEPUTIES: Upon accepting the high office of President of the Republic, with which I have been honored by the popular vote, I have considered the duties which such delicate functions impose, and I am prepared to

employ all my energies to worthily meet the highest proof of confidence to which a citizen may aspire under the régime of a democratic government.

I am not unmindful, however, of the magnitude of the labor, but I trust that, with the enlightened and honest cooperation of all my fellow-citizens, the arduous tasks of public administration will become easier, and that we shall, in the end, attain the ideal height of national reconstruction, the vast and magnificent undertaking of patriotism, all the nobler and more lofty since it is the only effort capable of insuring the future and the greatness of the fatherland.

Deeply convinced that, without fraternity and harmony, without political tolerance which teaches mutual respect for contrary opinions, without the firm and enduring union of all the social elements of the country, we shall never achieve the cementing of liberty, justice, and order, I, therefore, urgently appeal to the cooperative spirit of my compatriots in the pursuit of these ends, for by unity of effort we can conquer the greatest difficulties that may oppose our progress and well-being. Let us not forget that internal discords and the abandonment of civic virtues have always preceded the decadence and the ruin of peoples.

It shall be my decided purpose to enforce, and cause to be enforced, the Constitution and the laws of the nation; to conduct a rigidly honest and economical administration, with the intention not only that individual rights and guaranties shall become effective to the uttermost corners of the Republic, but that the sacred respect for public liberties, which constitute one of the most glorious achievements in the history of our political growth, shall be maintained.

I believe we should persevere in promoting the moral and intellectual development of the people, spreading primary and secondary instruction, and adopting all methods tending to combat ignorance and lack of progress as the most potent foes to our advancement. Free institutions only flourish where peoples have reached a high grade of culture and civilization.

But as civilization is at the same time the result of that prosperity which recognizes the multiform manifestations of human activity as its principal cause, I shall look to the development of the sources of national production in order that our country may, in time, rise to the rank of those American nations which have already acquired eminence by reason of economic and commercial importance. With this object in view, I shall direct my efforts to the promotion and protection of agriculture; adopting means to insure the success of the crops, not only strengthening the methods for the destruction of the locusts, but endeavoring to supply the more populous agricultural departments with systems of irrigation; thus preventing the labor of the agriculturist from being fruitless through unexpected droughts, precursors of the terrible famines which may even devastate our flourishing country towns.

The incipient state of our industries also demands our first attention. And even though these only amply develop themselves when, by reason of the density of the population, the necessities and incentives to work increase, I do not for this reason cease to entertain the conviction that they are now susceptible of being implanted through the adoption of protective measures, which will stimulate the influx of labor and capital to devote themselves to the transformation

of our raw material into manufactured products, which would increase a hundredfold the public wealth. The establishment of industrial schools for these very ends would be of evident importance and utility to prepare and create special aptitude in the several branches of work, without which it is impossible to secure any progress in the industrial arts.

On the other hand, I entertain the hope that under the protection of peace and tranquillity—securities and guaranties for prosperity—through the scrupulous performance of the solemn obligations of the nation and an honest administration, we shall maintain our public credit, favoring the realization of financial operations which shall permit the execution of works of public utility and stimulate the inception of private undertakings that shall represent the unequalled advancement of our economic conditions.

I have briefly sketched my views and opinions regarding the questions which, to my mind, are of the greatest present importance and public interest. It has not been my thought to mark out any comprehensive programme of government. I have limited myself to simply indicating the most important points suggested by the general status of the country. A careful study of its necessities, considered in the light of past endeavors, will later enable me to submit to your consideration the moral and material reforms I may deem necessary or indispensable, counting beforehand on your enlightened support in the carrying out of every useful idea that shall constitute a new factor in the aggrandizement and happiness of the nation.

I have but to add, in conclusion, that I must here record the testimony of my profound acknowledgment for the signal distinction I have merited at the hands of the people. I maintain an unconquerable faith in the brilliant future of the Paraguayan Fatherland, and the same faith will encourage me to devote myself with fixed intensity to the performance of my duties and to everything that may contribute to its preeminence and glory, promoting the salutary reforms productive of culture and advancement.

I sincerely trust that the inspiring light of patriotism shall continue to mark our great destiny, and that under the beneficent and fruitful influence of intelligence and honor, of moderation and prudence, and of the noble and generous sentiment of fraternity which enfolds us under one and the same glorious flag as the fairest symbol of our nationality, we shall crown the sublime work of national reconstruction.

IMPORTS OF SHOES, FIREARMS, AND AMMUNITION.

From Asunción, Consul RUFFIN sends a report of the shoes, firearms, and ammunition used in the Republic. Regarding the former, he says "the importation of shoes is very small, due in part to the native manufacture of leather." He adds that if the shoes for importation were made in Spanish style—that is, similar to those used in Mexico, with high narrow heel and toe somewhat pointed—there would be a greater sale, because of the superior

quality of the leather manufactured in the United States and the strong make and durability of the shoes. Prices range from \$1.50 to \$7 gold per pair, and purchases are made very often, because the sand and rocks of the country cut the shoes through very quickly. The import duty on shoes is 40 per cent; slippers, 50 per cent.

The importation of firearms and ammunition, in view of the smallness of the population, is very fair, there being no local manufactory, and in 1897 amounted to \$12,791. Very little blasting or mining powder is used. Of black sporting powder, principally FFF brand, about 5 tons per annum are imported. It is sold for about 55 cents gold per pound and is brought principally from London. About 2 tons of smokeless powder have been imported, but without satisfactory results. It comes from English manufactories and is sold at about \$2 per kilogram (2.2046 pounds). Shot, mostly from England, sells at 10 cents per pound. Muzzle-loading shotguns are sold almost exclusively. They come from Belgium and Germany and are sold for \$3, \$4, \$5, and \$6 each. Eley Company's cartridges, of London, have the largest sale, and a brand from the Metallic Cartridge Company, of Bridgeport, Conn., containing smokeless powder, is popular. The revolvers sold are Smith & Wesson's and Colt's from the United States. There are only two principal dealers in Asunción, namely, OTTO ZINNERT and VICTOR ROSCH.

The duty on bullets, ramrods, caps, cartouches, and swords is 25 per cent; on powder, 10 per cent; on revolvers, 50 per cent, and on guns 25 to 50 per cent.

Mr. RUFFIN says that he is satisfied that United States firms could secure the sale of all the goods in the above lines if they would send agents to Paraguay.

IMMIGRATION TO THE REPUBLIC.

Mr. A. DE BELMONT publishes in the "Nouveau Monde" of January 14, 1899, the following interesting facts relating to immigration to Paraguay:

The agricultural colonies, some of which have attained an astonishing degree of development, show the advantages which Paraguay offers to immigration. Ten years ago San Bernardino was a forest inhabited only by wild animals.

To-day, thanks to the efforts of the Government and to the facilities granted to immigrants, the greater part Germans, San Bernardino has become a splendid bathing resort. Situated on a rolling plateau, near a magnificent lake four leagues in length by one in width, this colony can compete in beauty and prosperity with any Swiss watering place. Each immigrant to this colony received sixteen hectares of land, a pair of oxen, some cows, and whatever was necessary for the sustenance of his family during one year. At present, owing to their habits of industry, most of them have become large owners of highly productive farms. Many have built picturesque and comfortable cottages on the edge of the lake, which they rent to tourists during the winter.

An important coffee plantation, which represents a value of several millions of francs, is owned by a German; another has established a big brewery, and a third a large hotel. In fact, nothing essential is lacking to this colony, where a large number of families come each year to pass the winter.

General EGUGUIZA's government has also given its attention to immigration. Many leagues of land have been given to establish a colony of Australians, which is beginning to prosper, and a colony of Sicilians, who, upon their arrival, were received by the President in person, is being established upon the banks of the Rio Paraguay. The Silesian Fathers purpose establishing an agricultural colony.

Other colonies, such as Villa-Hayés, are real centers of population, which enjoy the greatest prosperity. Five or six colonies, established a few years ago, are to-day very prosperous. The large fortunes made by foreigners in farming, commerce, and industry prove very clearly that Paraguay is a hospitable land, offering the greatest advantages and needing only labor to develop its great natural resources.

PERU.

ATTEMPT TO ESTABLISH A GOLD CURRENCY.

A British Foreign Office report recently issued says:

An attempt is being made to establish a gold currency in Peru, and with that object measures have been adopted for the purpose of contracting the silver currency, but so far without providing in a practical manner for the coinage of gold coins. Since the month of April, 1897, the coinage of silver has been suspended and the importation of soles prohibited, whilst coins have been melted down in large quantities and exported, it is said, for the purpose of purchasing gold for the new currency; but it is feared that if this efflux of specie should continue financial embarrassments may ensue. Since December 13, 1897, customs duties are leviable in pounds sterling; but they may also be paid in silver at the rate of 10 soles (\$4.36) to the pound sterling. If the market value of the sole be less than 24 pence (48 cents), the difference must be made good. At present the rate of exchange is 10 soles, 45 cents, to the pound sterling, and therefore the difference is not above $4\frac{1}{2}$ per cent; but by a Government decree,

a surcharge of 5 per cent is exacted from those who may tender silver, which surcharge is therefore excessive.

Those who are opposed to the scheme maintain that the object of the Government appears to be the adoption of the monetary system of a few countries, such as Italy, Norway, and the Netherlands, which have a small stock of gold, and a principal currency of paper which retains its value. They argue that although this system is known to work fairly well, provided the paper is limited in quantity and kept under proper control, the experience of former years shows that political emergencies in this country often demand a sudden and extraordinary expenditure, and that when paper money is in circulation, the Government is tempted to increase it beyond measure, in which case it soon becomes inconvertible, with its attendant evils.

The result of the measures above referred to has been to create a fictitious rate of exchange, thereby benefiting commerce in general; but, on the other hand, it has had the effect of increasing considerably the cost of labor, thus inflicting, in the opinion of miners and producers, a serious blow on the mining, sugar, and other industries, without any appreciable advantage being gained by the laboring classes, as the purchasing power of the silver sole has hardly increased. Merchants, during a process of financial experiment, are slow in altering the prices of commodities. It is only fair to add that the Government is moved by an earnest desire to place the currency of the country beyond the reach of the great and sudden fluctuations which the depreciation in the value of silver has caused.

UNITED STATES.

ENORMOUS BALANCE OF TRADE.

Details of the import and export trade of the United States for the calendar year 1898 have been compiled by the Bureau of Statistics of the Treasury Department, and the final returns deal with such large values and quantities that their full meaning can hardly be realized by the ordinary observer. The exports for the year are the largest in the history of the country and the imports the smallest since 1885, although the consuming population is now at least 33 per cent greater than at that time. During the twelve months the United States exported \$620,536,129 more in merchandise of all sorts than it imported, a gain in excess of exports over the calendar year 1897 of \$256,659,703. The total value of exports for the year amounted to \$1,255,494,358 and the imports to \$634,958,229, of which \$268,362,680 came in free of duty. The reduction of imports was almost altogether in articles free of duty, the dutiable imports of 1898 being \$366,595,549

and those of 1897 \$365,302,240, while the free imports amounted in value in 1898 to \$268,362,680 against \$577,329,110 in 1897.

The reduction in the importation of nondutiable articles was due, first, to the great decrease in the imports of wool and to the transfer of wool from the free to the dutiable list; second, to the reduction in the free importation of manufactured articles, whether for use in the mechanical arts or for consumption; third, to the transfer of tea from the free list to the dutiable list, and, fourth, to the reduction in the price of coffee, and also a slight decrease in the quantity imported. The imports of articles of food and live animals, which amounted to \$118,144,700 in 1897, were only \$87,323,644 in 1898. Articles manufactured for use in the mechanical arts fell from \$25,293,522 in 1897 to \$19,166,517 in 1898. Articles manufactured for consumption fell from \$20,942,277 in 1897 to \$7,842,537 in 1898, and articles of voluntary use, luxuries, etc., fell from \$6,702,370 in 1897 to \$3,857,377 in 1898.

Under the dutiable head, the imports for 1898 differ a little from those of 1897. This is especially true in regard to articles of food and live animals. Articles in crude condition for domestic industry show a marked increase, being \$49,070,823 in 1898 against \$32,555,794 in 1897, this being due to the general activity on the part of manufacturers and to the fact that in July, 1897, wool was transferred from the free to the dutiable list. Articles manufactured for use in the mechanical arts amounted in 1898 to \$39,961,169 against \$55,878,363 in 1897. Articles manufactured for consumption amounted to \$96,962,272 in 1898 against \$97,893,604 in 1897 and \$100,381,308 in 1896. Articles of voluntary use, luxuries, etc., in the dutiable list amounted in value to \$80,095,132 in 1898 against \$76,625,105 in 1897.

Of the total importations in 1898, 42 per cent were imported free of duty against 50 per cent in 1897, 48 per cent in 1896, 36.7 per cent in 1895; 51.8 per cent in 1891; 35 per cent in 1890, and from 32 to 35 per cent in the years ranging from 1884 to 1890.

The largest exports in the history of the country, coupled with the unusually small imports, are naturally accompanied by the largest net importations of gold. The total gold imports for the year were \$158,036,252 and the total gold exports \$16,194,954, making an excess of imports of gold for the year of \$141,841,298.

The largest gold importation for any previous year was that of 1896, when it amounted to but \$104,731,259. At that time the excess of gold imports over gold exports was but \$46,474,369, while only two years in the decade 1890-1898 show any excess of imports of gold. In 1897 the excess of gold exports was \$255,809.

The total imports of silver, most of which comes in with lead ore, were, during the twelve months of 1898, \$29,029,724, a sum larger than that of any earlier year since that of 1896-97. The exports of silver during the same time, stated in bullion value (except coins of the United States exported), were \$53,797,104, a sum larger than that of any previous year except 1895, 1896, and 1897.

The following table shows the imports and exports of merchandise in the calendar years from 1888 to 1898 inclusive, the excess of imports or exports in each year being also indicated:

| Year. | Imports. | Exports. | Excess of ex-ports. |
|------------|---------------|---------------|---------------------|
| 1888 | \$725,411,371 | \$691,761,050 | * \$33,650,321 |
| 1889 | 770,521,965 | 827,106,347 | 56,584,382 |
| 1890 | 823,397,726 | 857,502,548 | 34,104,822 |
| 1891 | 828,320,943 | 970,509,646 | 42,188,703 |
| 1892 | 840,930,955 | 938,420,660 | 97,489,705 |
| 1893 | 776,248,924 | 876,108,781 | 99,859,857 |
| 1894 | 676,310,310 | 825,102,248 | 148,791,938 |
| 1895 | 801,673,307 | 824,860,136 | 23,186,829 |
| 1896 | 681,579,556 | 1,005,843,241 | 324,263,685 |
| 1897 | 742,623,893 | 1,099,714,807 | 357,090,914 |
| 1898 | 634,958,229 | 1,255,494,358 | 620,536,129 |

* Excess of imports.

TRADE WITH LATIN AMERICA.

STATEMENT OF IMPORTS AND EXPORTS.

Following is the latest statement, from figures compiled by the Bureau of Statistics, United States Treasury Department, O. P. AUSTIN, Chief, showing the value of the trade between the United States and the Latin-American countries. The report is for the month of December, 1898, corrected to January 30, 1899, with a comparative statement for the corresponding period of the pre-

vious year; also for the twelve months ending December, 1898, compared with the corresponding period of the fiscal year 1897. It should be explained that the figures from the various custom-houses, showing imports and exports for any one month, are not received at the Treasury Department until about the 20th of the following month, and some time is necessarily consumed in compilation and printing, so that the returns for December, for example, are not published until some time in February.

IMPORTS OF MERCHANDISE.

| Articles and countries. | December— | | Twelve months ending December— | |
|--|-------------|-------------|--------------------------------|--------------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Chemicals: | | | | |
| Logwood (<i>Palo campeche; Pau campeche; Campêche</i>)— | | | | |
| Mexico | \$334 | \$1, 190 | \$41, 499 | \$14, 100 |
| Coal, bituminous (<i>Carbón bituminoso; Carvão betuminoso; Charbon de terre</i>): | | | | |
| Mexico | 14, 010 | 21, 637 | 224, 282 | 220, 622 |
| Cocoa (<i>Cacao; Coco ou Cacao cru; Cacao</i>): | | | | |
| Brazil | 34, 521 | 112, 140 | 225, 018 | 532, 400 |
| Other South America | 101, 697 | 167, 344 | 969, 344 | 1, 337, 647 |
| Coffee (<i>Café; Café; Café</i>): | | | | |
| Central America | 132, 643 | 149, 817 | 6, 413, 227 | 4, 314, 997 |
| Mexico | 203, 829 | 157, 179 | 5, 084, 724 | 3, 010, 893 |
| Brazil | 4, 080, 121 | 2, 230, 189 | 47, 477, 786 | 33, 153, 935 |
| Other South America | 768, 967 | 505, 788 | 10, 099, 788 | 7, 513, 089 |
| Cotton, unmanufactured (<i>Algodón en rama; Algodão em rama; Coton, non manufacturé</i>): | | | | |
| South America | | 13, 359 | 78, 348 | 158, 830 |
| Fibers: | | | | |
| Sisal grass (<i>Henequen; Henequen; Hennequen</i>)— | | | | |
| Mexico | 271, 576 | 248, 867 | 4, 110, 382 | 7, 383, 878 |
| Philippine Islands | 132, 215 | 221, 413 | 3, 401, 491 | 2, 797, 254 |
| Fruits: | | | | |
| Bananas (<i>Plátanos; Bananas; Bananes</i>)— | | | | |
| Central America | 110, 699 | 112, 473 | 1, 527, 551 | 1, 740, 953 |
| South America | 38, 679 | 50, 167 | 707, 420 | 508, 157 |
| Oranges (<i>Naranjas; Laranjas; Oranges</i>)— | | | | |
| Mexico | 37, 269 | 43, 789 | 150, 800 | 136, 453 |
| Fur skins (<i>Pieles finas; Pelles; Fourrures</i>): | | | | |
| South America | 3, 872 | 4, 816 | 34, 572 | 96, 132 |

IMPORTS OF MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | December— | | Twelve months ending December— | |
|--|-------------|-------------|--------------------------------|--------------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Hides and skins (<i>Cueros y pieles; Couros e pelles; Cuirs et peaux</i>): | | | | |
| Central America..... | \$22, 109 | \$35, 680 | \$210, 627 | \$236, 676 |
| Mexico | 131, 672 | 243, 091 | 1, 859, 747 | 1, 771, 116 |
| South America | 967, 530 | 1, 293, 013 | 10, 028, 755 | 9, 793, 530 |
| India rubber, crude (<i>Goma elástica, cruda; Borracha crua; Caoutchouc brut</i>): | | | | |
| Central America..... | 60, 305 | 95, 292 | 414, 399 | 588, 474 |
| Mexico | 3, 083 | 10, 421 | 33, 136 | 69, 499 |
| Brazil..... | 1, 782, 215 | 1, 733, 817 | 13, 671, 357 | 13, 356, 725 |
| Other South America..... | 62, 765 | 71, 562 | 507, 628 | 771, 342 |
| Lead, in pigs, bars, etc. (<i>Plomo en galdápagos, barras, etc.; Chumbo em linguados, barras, etc.; Plombs en saumons, en barres, etc.</i>): | | | | |
| Mexico | 131, 943 | 192, 312 | 1, 599, 923 | 1, 683, 083 |
| Sugar, not above No. 16 Dutch standard (<i>Azúcar, no superior al No. 16 de la escala holandesa; Assucar não superior ao No. 16 de padrão holandez; Sucre, pas au-dessus du type hollandais No. 16</i>): | | | | |
| Central America..... | | 802 | | 217, 822 |
| Mexico | 2, 290 | 2, 061 | 13, 692 | 46, 913 |
| Cuba..... | 1, 457 | 811, 292 | 9, 935, 496 | 13, 094, 196 |
| Brazil | 15, 074 | 44, 438 | 1, 854, 713 | 2, 431, 324 |
| Other South America | 416, 949 | 888, 571 | 4, 221, 621 | 5, 558, 054 |
| Philippine Islands..... | | | 543, 426 | 1, 086, 499 |
| Hawaiian Islands | 166, 789 | 105, 480 | 14, 755, 482 | 16, 184, 944 |
| Tobacco, leaf (<i>Tabaco en rama; Tabaco em folha; Tabac en feuilles</i>): | | | | |
| Mexico | 11, 666 | 11, 403 | 339, 236 | 285, 817 |
| Cuba..... | 276, 745 | 301, 389 | 2, 519, 013 | 2, 832, 497 |
| Wood, mahogany (<i>Caoba; Mogno; Acajou</i>): | | | | |
| Central America..... | | 43, 560 | 136, 281 | 261, 218 |
| Mexico | 26, 655 | 21, 947 | 367, 874 | 286, 538 |
| Cuba..... | | | 22, 852 | 8, 133 |
| South America | 17, 871 | 1, 375 | 40, 478 | 56, 498 |
| Wool (<i>Lana; Lã; Laine</i>): | | | | |
| South America— | | | | |
| Class 1 (clothing)..... | 31, 934 | 3, 140 | 4, 906, 323 | 513, 457 |
| Class 2 (combing)..... | | | 1, 183, 201 | 19, 126 |
| Class 3 (carpet)..... | 8, 251 | 10, 843 | 1, 283, 684 | 857, 399 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE.

| Articles and countries. | December— | | Twelve months ending December— | |
|--|-----------|---------|-----------------------------------|-------------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Agricultural implements (<i>Instrumentos de agricultura; Instrumentos de agricultura; Machines agricoles</i>): | | | | |
| Central America..... | \$331 | \$562 | \$27, 152 | \$6, 657 |
| Mexico | 7, 229 | 15, 604 | 119, 195 | 153, 805 |
| Santo Domingo..... | 214 | 37 | 1, 628 | 432 |
| Cuba | 657 | 2, 390 | 8, 383 | 8, 179 |
| Porto Rico..... | 122 | 50 | 3, 696 | 847 |
| Argentina..... | 25, 330 | 67, 563 | 348, 274 | 1, 163, 125 |
| Brazil | 1, 345 | 1, 163 | 22, 311 | 26, 294 |
| Colombia | 139 | 3 | 3, 163 | 4, 320 |
| Other South America | 14, 724 | 19, 612 | 146, 158 | 270, 580 |
| Animals: | | | | |
| Cattle (<i>Ganado vacuno; Gado; Bétail</i>)— | | | | |
| Central America | 147 | 1, 575 | 15, 039 | 4, 310 |
| Mexico | 8, 043 | 2, 998 | 36, 854 | 94, 404 |
| South America | 1, 200 | | 3, 728 | 7, 775 |
| Hogs (<i>Cerdos; Porcos; Cochons</i>): | | | | |
| Mexico | 18, 706 | 29, 123 | 107, 646 | 36, 014 |
| Horses (<i>Caballos; Cavallos; Chevaux</i>)— | | | | |
| Central America..... | 150 | 120 | 13, 400 | 11, 665 |
| Mexico | 9, 068 | 7, 450 | 70, 672 | 99, 360 |
| South America | 1, 600 | 500 | 5, 950 | 4, 289 |
| Sheep (<i>Carneros; Carneiros; Moutons</i>)— | | | | |
| Mexico | 100 | 128 | 8, 275 | 12, 205 |
| South America | 1, 474 | 1, 360 | 15, 839 | 10, 653 |
| Books, maps, engravings, etc. (<i>Libros, mapas, grabados, etc.; Livros, mappas, gravuras, etc.; Livres, cartes de géographie, gravures, etc.</i>): | | | | |
| Central America..... | 4, 579 | 1, 528 | 50, 262 | 28, 984 |
| Mexico | 15, 383 | 5, 747 | 129, 316 | 73, 807 |
| Santo Domingo..... | 42 | 729 | 857 | 5, 092 |
| Cuba | 1, 257 | 2, 707 | 63, 183 | 12, 402 |
| Porto Rico..... | 845 | 1, 617 | 3, 552 | 6, 337 |
| Argentina..... | 1, 094 | 686 | 29, 241 | 22, 660 |
| Brazil | 5, 404 | 7, 689 | 222, 129 | 53, 702 |
| Colombia | 1, 086 | 11, 101 | 33, 409 | 20, 255 |
| Other South America | 3, 843 | 12, 419 | 48, 865 | 109, 714 |
| Breadstuffs: | | | | |
| Corn (<i>Maíz; Milho; Maïs</i>)— | | | | |
| Central America..... | 6, 210 | 2, 086 | 68, 903 | 54, 229 |
| Mexico | 50 | 6, 341 | 991, 956 | 21, 551 |
| Santo Domingo..... | | | 444 | 63 |
| Cuba | 79, 056 | 8, 003 | 346, 631 | 258, 937 |
| Porto Rico..... | 80 | | 437 | |
| South America | 1, 357 | 2, 377 | 36, 857 | 19, 871 |
| Wheat (<i>Trigo; Trigo; Blé</i>)— | | | | |
| Central America..... | | 3, 835 | 48, 043 | 41, 663 |
| South America | 166, 304 | 46, 226 | 1, 332, 782 | 509, 323 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | December— | | Twelve months ending December— | |
|---|-----------|----------|--------------------------------|-------------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Breadstuffs—Continued. | | | | |
| Wheat flour (<i>Harina de trigo; Farina de trigo; Farine de blé</i>)— | | | | |
| Central America..... | \$113,769 | \$79,208 | \$1,151,535 | \$1,165,768 |
| Mexico..... | 9,001 | 13,101 | 86,843 | 109,884 |
| Santo Domingo..... | 15,641 | 9,073 | 171,535 | 171,413 |
| Cuba..... | 144,384 | 159,114 | 716,133 | 1,340,766 |
| Porto Rico..... | 29,854 | 29,433 | 573,411 | 366,389 |
| Brazil..... | 368,186 | 330,402 | 3,827,586 | 3,245,731 |
| Colombia..... | 31,001 | 43,033 | 587,143 | 374,012 |
| Other South America..... | 141,805 | 140,680 | 1,629,273 | 1,508,535 |
| Carriages, cars, etc., and parts of (<i>Carruages, carros y sus accesorios; Caruagens, carros e partes de carros; Voitures, wagons et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America..... | 3,645 | 2,037 | 90,560 | 48,851 |
| Mexico..... | 38,395 | 35,367 | 816,732 | 286,182 |
| Santo Domingo..... | 6,948 | 5,794 | 25,314 | 20,743 |
| Cuba..... | 1,394 | 28,189 | 15,248 | 72,777 |
| Porto Rico..... | 705 | 90 | 9,668 | 2,242 |
| Argentina..... | 7,451 | 63,286 | 143,972 | 571,673 |
| Brazil..... | 4,825 | 1,944 | 138,569 | 561,146 |
| Colombia..... | 4,783 | 1,992 | 46,196 | 43,068 |
| Other South America..... | 3,028 | 4,586 | 56,322 | 79,944 |
| Cycles and parts of (<i>Biciclos y sus accesorios; Bicyclos e accessorios; Bicyclettes et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America..... | 727 | 404 | 21,295 | 7,091 |
| Mexico..... | 5,450 | 3,129 | 69,391 | 57,947 |
| Santo Domingo..... | 24 | 33 | 3,939 | 631 |
| Cuba..... | 574 | 790 | 8,836 | 5,286 |
| Porto Rico..... | 317 | 70 | 4,285 | 2,631 |
| Argentina..... | 6,046 | 18,598 | 52,244 | 131,624 |
| Brazil..... | 9,071 | 5,494 | 54,082 | 99,232 |
| Colombia..... | 2,131 | 614 | 22,091 | 7,986 |
| Other South America..... | 4,687 | 6,916 | 61,303 | 54,104 |
| Clocks and watches (<i>Relojes de pared y de bolsillo; Relogios de parede e de bolso; Pendules et montres</i>): | | | | |
| Central America..... | 719 | 485 | 9,753 | 5,435 |
| Mexico..... | 1,017 | 2,847 | 20,660 | 23,747 |
| Argentina..... | 2,873 | 3,446 | 22,612 | 29,134 |
| Brazil..... | 5,097 | 14,260 | 35,697 | 60,073 |
| Other South America..... | 9,749 | 12,808 | 93,978 | 98,110 |
| Coal (<i>Carbón; Carvão; Charbon</i>): | | | | |
| Central America..... | 831 | 1,177 | 23,655 | 10,054 |
| Mexico..... | 65,383 | 74,429 | 807,256 | 1,076,174 |
| Santo Domingo..... | 2,957 | 1,827 | 21,949 | 11,714 |
| Cuba..... | 59,883 | 75,144 | 572,923 | 497,363 |
| Porto Rico..... | 7,848 | 2,895 | 50,649 | 20,543 |
| Brazil..... | 7,585 | 19,066 | 90,111 | 154,353 |
| Colombia..... | | | 45,962 | 17,671 |
| Other South America..... | 375 | 4,133 | 33,143 | 139,456 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | December— | | Twelve months ending December— | |
|---|-----------|----------|--------------------------------|-------------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Copper (<i>Cobre; Cobre; Cuivre</i>): | | | | |
| Mexico | \$1, 140 | \$648 | \$13, 210 | \$31, 389 |
| Cotton, unmanufactured (<i>Algodón no manufacturado; Algodão não manufacturado; Coton non manufacturé</i>): | | | | |
| Mexico | 433, 419 | 258, 805 | 1, 150, 894 | 1, 193, 835 |
| Cotton cloths (<i>Tejidos de algodón; Fazendas de algodão; Coton manufacturé</i>): | | | | |
| Central America..... | 20, 317 | 48, 193 | 451, 450 | 484, 588 |
| Mexico | 29, 053 | 43, 982 | 378, 994 | 449, 076 |
| Santo Domingo..... | 12, 206 | 9, 086 | 91, 466 | 145, 487 |
| Cuba | 44 | 35, 315 | 17, 916 | 64, 478 |
| Porto Rico..... | 227 | 1, 931 | 4, 010 | 6, 768 |
| Argentina..... | 26, 378 | 28, 528 | 158, 202 | 200, 281 |
| Brazil | 50, 965 | 82, 501 | 546, 504 | 633, 130 |
| Colombia | 27, 833 | 48, 709 | 349, 725 | 313, 727 |
| Other South America..... | 95, 489 | 187, 462 | 1, 121, 055 | 1, 402, 039 |
| Wearing apparel (cotton) (<i>Ropa de algodón; Roupa de algodão; Vêtements en coton</i>): | | | | |
| Central America..... | 13, 621 | 19, 812 | 206, 556 | 215, 750 |
| Mexico | 30, 058 | 20, 448 | 309, 980 | 359, 841 |
| Santo Domingo | 2, 081 | 1, 655 | 22, 471 | 23, 609 |
| Cuba | 600 | 8, 499 | 15, 621 | 25, 396 |
| Porto Rico..... | 286 | 1, 707 | 2, 995 | 4, 133 |
| Argentina..... | 1, 897 | 7, 207 | 43, 820 | 56, 897 |
| Brazil | 5, 603 | 8, 835 | 57, 247 | 49, 525 |
| Colombia | 2, 829 | 12, 592 | 49, 379 | 49, 504 |
| Other South America..... | 3, 326 | 1, 271 | 43, 951 | 41, 488 |
| Fruits and nuts (<i>Frutas y nueces; Frutas e nozes; Fruits et noixettes</i>): | | | | |
| Central America..... | 4, 299 | 3, 348 | 50, 182 | 28, 916 |
| Mexico | 6, 516 | 9, 503 | 59, 645 | 69, 409 |
| Santo Domingo..... | 286 | 705 | 1, 699 | 1, 636 |
| Cuba | 7, 186 | 16, 616 | 40, 648 | 50, 160 |
| Porto Rico..... | 582 | 742 | 3, 450 | 2, 442 |
| Argentina..... | 352 | 797 | 7, 141 | 8, 802 |
| Brazil | 417 | 1, 218 | 12, 302 | 14, 801 |
| Colombia | 978 | 964 | 10, 465 | 7, 859 |
| Other South America..... | 2, 510 | 2, 689 | 29, 626 | 21, 933 |
| Hides and skins (<i>Cueros y pieles; Couros e peles; Cuirs et peaux</i>): | | | | |
| Central America..... | | | 543 | |
| Mexico | 175 | 225 | 13, 968 | 2, 659 |
| Hops (<i>Lúpulos; Lupulos; Houblons</i>): | | | | |
| Central America..... | 106 | 113 | 3, 238 | 3, 940 |
| Mexico | 362 | 250 | 80, 768 | 8, 895 |
| Santo Domingo..... | 3 | | 5 | 49 |
| South America | 50 | 69 | 1, 298 | 1, 608 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | December— | | Twelve months ending December— | |
|--|-----------|-----------|--------------------------------|-----------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Instruments: | | | | |
| Electric and scientific apparatus (<i>Aparatos eléctricos y científicos;</i> <i>Apparelhos electricos e científicos;</i> <i>Appareils électriques et scientifiques</i>)— | | | | |
| Central America..... | \$3, 997 | \$17, 398 | \$85, 490 | \$83, 550 |
| Mexico | 31, 390 | 33, 468 | 302, 058 | 332, 966 |
| Argentina | 6, 592 | 11, 140 | 154, 325 | 172, 450 |
| Brazil..... | 17, 043 | 16, 986 | 119, 298 | 84, 863 |
| Other South America..... | 4, 655 | 9, 526 | 149, 829 | 112, 091 |
| Iron and steel, manufactures of: | | | | |
| Builders' hardware, and saws and tools (<i>Materiales de metal para construcción, sierras y herramientas;</i> <i>Ferragens, serras, e ferramentas;</i> <i>Matériaux de construction en fer et acier, scies, et outils</i>)— | | | | |
| Central America..... | 8, 323 | 11, 780 | 116, 611 | 78, 957 |
| Mexico | 30, 100 | 34, 404 | 502, 694 | 365, 258 |
| Santo Domingo..... | 1, 029 | 1, 384 | 13, 810 | 11, 448 |
| Cuba | 7, 547 | 22, 425 | 65, 904 | 87, 993 |
| Porto Rico..... | 990 | 673 | 13, 562 | 6, 575 |
| Argentina..... | 13, 591 | 18, 973 | 168, 284 | 207, 459 |
| Brazil..... | 14, 031 | 23, 743 | 189, 848 | 191, 463 |
| Colombia | 9, 905 | 10, 593 | 102, 057 | 94, 049 |
| Other South America..... | 18, 848 | 27, 280 | 231, 090 | 208, 515 |
| Sewing machines and parts of (<i>Máquinas de coser y accesorios;</i> <i>Machinas de coser e accessorios;</i> <i>Machines à coudre et leurs parties</i>)— | | | | |
| Central America..... | 2, 409 | 2, 634 | 62, 522 | 24, 749 |
| Mexico | 15, 194 | 15, 626 | 209, 266 | 197, 718 |
| Santo Domingo..... | 10 | 43 | 1, 826 | 1, 679 |
| Cuba | 17 | 160 | 3, 890 | 849 |
| Porto Rico..... | 265 | 100 | 3, 227 | 1, 863 |
| Argentina..... | 2, 220 | 11, 011 | 83, 911 | 95, 513 |
| Brazil..... | 11, 112 | 5, 685 | 83, 739 | 88, 990 |
| Colombia | 15, 845 | 6, 389 | 101, 567 | 73, 749 |
| Other South America..... | 12, 312 | 16, 092 | 103, 995 | 116, 673 |
| Typewriting machines and parts of (<i>Máquinas de escribir y accesorios;</i> <i>Machinas de escribir e accessorios;</i> <i>Machines à écrire et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America..... | 655 | 226 | 8, 810 | 1, 979 |
| Mexico | 2, 092 | 2, 685 | 23, 405 | 30, 914 |
| Santo Domingo..... | 90 | | 215 | 80 |
| Cuba | 160 | 2, 878 | 2, 378 | 5, 556 |
| Argentina..... | 1, 416 | 225 | 8, 628 | 25, 919 |
| Brazil..... | 660 | 153 | 3, 454 | 4, 736 |
| Colombia | 445 | 470 | 4, 974 | 3, 578 |
| Other South America..... | 742 | 1, 858 | 13, 344 | 15, 850 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | December— | | Twelve months ending December— | |
|--|-----------|---------|--------------------------------|----------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Leather, other than sole (<i>Cuero, distinto del de suelo; Couro não para solas; Cuirs, autres que pour semelles</i>): | | | | |
| Central America..... | | \$559 | \$4, 575 | \$8, 864 |
| Mexico | \$1, 191 | 1, 049 | 12, 137 | 7, 586 |
| Santo Domingo..... | 95 | | 1, 236 | 1, 047 |
| Cuba | | 668 | 934 | 2, 638 |
| Porto Rico..... | 120 | 1, 003 | 985 | 3, 266 |
| Argentina..... | | 1, 881 | 1, 234 | 18, 346 |
| Brazil..... | 3, 449 | 5, 366 | 30, 923 | 53, 088 |
| Colombia | 35 | 565 | 3, 039 | 3, 272 |
| Other South America..... | 764 | 2, 205 | 10, 151 | 20, 995 |
| Boots and shoes (<i>Calzado; Calçados; Chaussures</i>): | | | | |
| Central America..... | 11, 870 | 15, 998 | 91, 823 | 84, 881 |
| Mexico | 5, 476 | 13, 565 | 72, 540 | 116, 099 |
| Colombia | 4, 389 | 4, 466 | 45, 690 | 36, 027 |
| Other South America..... | 1, 621 | 3, 287 | 23, 377 | 40, 612 |
| Naval stores: Rosin, tar, etc. (<i>Resina y alquitrán; Resina e alcatrão; Résine et goudron</i>): | | | | |
| Central America..... | 1, 583 | 768 | 17, 442 | 15, 974 |
| Mexico | 1, 645 | 759 | 7, 829 | 9, 341 |
| Santo Domingo..... | 1, 178 | 4 | 5, 088 | 4, 247 |
| Cuba | 789 | 309 | 7, 420 | 5, 426 |
| Porto Rico..... | 76 | 300 | 1, 200 | 995 |
| Argentina..... | 24, 766 | | 88, 422 | 78, 279 |
| Brazil | 14, 133 | 10, 227 | 205, 978 | 168, 103 |
| Colombia | 427 | 2, 612 | 15, 829 | 14, 136 |
| Other South America | 16, 806 | 5, 495 | 90, 768 | 95, 055 |
| Turpentine, spirits of (<i>Aguarras; Agua-raz; Térébenthine</i>): | | | | |
| Central America..... | 418 | 325 | 3, 381 | 3, 313 |
| Mexico | 380 | 363 | 2, 958 | 4, 268 |
| Santo Domingo..... | 150 | 66 | 435 | 487 |
| Cuba | 1, 718 | 1, 367 | 16, 468 | 12, 776 |
| Porto Rico..... | 186 | 276 | 2, 688 | 1, 635 |
| Argentina..... | 9, 987 | 1, 165 | 52, 261 | 107, 216 |
| Brazil..... | 8, 210 | 6, 830 | 60, 660 | 70, 084 |
| Colombia | 559 | 776 | 5, 063 | 5, 232 |
| Other South America..... | 4, 205 | 4, 079 | 37, 716 | 58, 807 |
| Oils, mineral, crude (<i>Aceites minerales, crudos; Oleos minerais, crús; Huiles minérales, brutes</i>): | | | | |
| Mexico | 34, 708 | 32, 693 | 338, 911 | 306, 902 |
| Cuba..... | 22, 905 | 21, 019 | 253, 424 | 160, 942 |
| Porto Rico..... | 500 | | 44, 489 | 19, 477 |
| Oils, mineral, refined or manufactured (<i>Aceites minerales, refinados ó manufacturados; Oleos minerais, refinados ó manufacturados; Huiles minérales, raffinées ou manufacturées</i>): | | | | |
| Central America..... | 9, 202 | 13, 182 | 118, 434 | 123, 949 |
| Mexico | 11, 770 | 17, 306 | 182, 515 | 165, 890 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | December— | | Twelve months ending December— | |
|---|-----------|-----------|--------------------------------|-------------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Oils, mineral, refined or manufactured—Continued. | | | | |
| Santo Domingo..... | \$2, 035 | \$17, 813 | \$56, 841 | \$54, 074 |
| Cuba..... | 4, 575 | 11, 625 | 13, 769 | 69, 096 |
| Porto Rico..... | 703 | 4, 508 | 28, 601 | 36, 692 |
| Argentina..... | 71, 771 | 48, 925 | 859, 122 | 871, 124 |
| Brazil..... | 99, 363 | 219, 522 | 1, 714, 985 | 1, 622, 984 |
| Colombia..... | 9, 389 | 22, 075 | 106, 104 | 117, 960 |
| Other South America..... | 75, 103 | 52, 547 | 865, 928 | 901, 970 |
| Oils, vegetable (<i>Accites vegetales; Oleos vegetaes; Huiles végétales</i>): | | | | |
| Central America..... | 266 | 192 | 2, 500 | 3, 888 |
| Mexico..... | 51, 507 | 28, 174 | 322, 892 | 379, 739 |
| Santo Domingo..... | 1, 896 | 1, 584 | 20, 124 | 30, 999 |
| Cuba..... | | 131 | 2, 180 | 4, 056 |
| Argentina..... | | 425 | 3, 772 | 11, 774 |
| Brazil..... | 9, 873 | 32, 361 | 182, 570 | 264, 243 |
| Other South America..... | 3, 269 | 5, 747 | 73, 349 | 100, 634 |
| Paraffin and paraffin wax (<i>Parafina y cera de parafina; Paraffina e cera de paraffina; Paraffine et cire de cette substance</i>): | | | | |
| Central America..... | 3, 529 | 1, 141 | 26, 019 | 27, 466 |
| Mexico..... | 11, 207 | 17, 565 | 148, 536 | 172, 959 |
| Brazil..... | 785 | 1, 947 | 10, 555 | 12, 166 |
| Other South America..... | 256 | 481 | 4, 957 | 6, 329 |
| Provisions, comprising meat and dairy products: | | | | |
| Beef, canned (<i>Carne de vaca en latas; Carne de vacca em latas; Bœuf conservé</i>)— | | | | |
| Central America..... | 2, 726 | 2, 181 | 36, 955 | 22, 499 |
| Mexico..... | 1, 271 | 2, 189 | 12, 743 | 15, 006 |
| Santo Domingo..... | 15 | 8 | 55 | 45 |
| Cuba..... | 77 | 493 | 5, 723 | 5, 820 |
| Porto Rico..... | 15 | 8 | 208 | 8 |
| Argentina..... | | | 425 | 581 |
| Brazil..... | 359 | 2, 924 | 5, 628 | 24, 318 |
| Colombia..... | 262 | 366 | 6, 866 | 5, 160 |
| Other South America..... | 909 | 1, 078 | 13, 178 | 13, 134 |
| Beef, salted or pickled (<i>Carne de vaca, salada ó en salmuera; Carne de vacca, salgada ou em salmoura; Bœuf, salé ou en saumure</i>)— | | | | |
| Central America..... | 2, 007 | 2, 648 | 34, 757 | 36, 646 |
| Mexico..... | 47 | 101 | 505 | 291 |
| Santo Domingo..... | 109 | 142 | 2, 030 | 3, 478 |
| Cuba..... | 1, 775 | 2, 608 | 14, 252 | 16, 111 |
| Porto Rico..... | 12 | 72 | 5, 049 | 532 |
| Brazil..... | 378 | 249 | 1, 756 | 2, 082 |
| Colombia..... | 554 | 1, 396 | 12, 818 | 13, 146 |
| Other South America..... | 16, 170 | 21, 874 | 125, 475 | 194, 387 |
| Tallow (<i>Sebo; Sebo; Suif</i>)— | | | | |
| Central America..... | 8, 336 | 4, 841 | 94, 009 | 93, 477 |
| Mexico..... | 3, 079 | 6, 794 | 30, 972 | 27, 542 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | December— | | Twelve months ending December— | |
|---|-----------|----------|--------------------------------|-------------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Provisions, comprising meat and dairy products—Continued. | | | | |
| Tallow—Continued. | | | | |
| Santo Domingo..... | \$5, 585 | \$1, 477 | \$22, 096 | \$20, 274 |
| Cuba | 1, 352 | 429 | 12, 331 | 24, 722 |
| Porto Rico | | | 309 | 404 |
| Brazil..... | 6, 518 | 1, 755 | 30, 657 | 25, 730 |
| Colombia | 20 | 357 | 18, 394 | 8, 563 |
| Other South America..... | 1, 665 | 1, 163 | 11, 829 | 26, 124 |
| Bacon (<i>Tocino; Toucinho; Lard fumé</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1, 214 | 1, 746 | 20, 852 | 10, 435 |
| Mexico | 962 | 1, 854 | 8, 974 | 12, 667 |
| Santo Domingo..... | 91 | 93 | 2, 236 | 2, 122 |
| Cuba | 68, 891 | 21, 388 | 650, 861 | 524, 717 |
| Porto Rico | 5, 033 | 8, 624 | 35, 566 | 49, 215 |
| Brazil..... | 33, 189 | 35, 656 | 1, 031, 141 | 476, 884 |
| Colombia | 87 | 133 | 1, 538 | 1, 384 |
| Other South America..... | 4, 116 | 2, 355 | 30, 380 | 19, 151 |
| Hams (<i>Jamones; Presunto; Jam-bons</i>)— | | | | |
| Central America..... | 3, 271 | 2, 487 | 33, 118 | 24, 325 |
| Mexico | 1, 868 | 3, 912 | 22, 191 | 29, 530 |
| Santo Domingo..... | 384 | 881 | 6, 758 | 7, 061 |
| Cuba | 53, 066 | 48, 502 | 372, 463 | 355, 622 |
| Porto Rico | 3, 629 | 338 | 85, 204 | 16, 761 |
| Brazil..... | 127 | 550 | 2, 483 | 4, 207 |
| Colombia | 1, 102 | 1, 289 | 15, 040 | 13, 793 |
| Other South America..... | 10, 889 | 9, 453 | 95, 612 | 76, 972 |
| Pork (<i>Carne de puerco; Carne de porco; Porc</i>)— | | | | |
| Central America..... | 2, 547 | 5, 716 | 61, 010 | 72, 778 |
| Santo Domingo..... | 210 | 324 | 3, 455 | 6, 519 |
| Cuba | 612 | 2, 023 | 10, 766 | 17, 748 |
| Porto Rico | 14, 568 | 9, 835 | 195, 769 | 138, 005 |
| Brazil..... | 45 | 2, 838 | 16, 077 | 7, 152 |
| Colombia | 269 | 709 | 7, 749 | 8, 420 |
| Other South America..... | 16, 421 | 29, 088 | 167, 157 | 238, 290 |
| Lard (<i>Manteca; Banha; Saindoux</i>)— | | | | |
| Central America..... | 10, 947 | 8, 967 | 117, 772 | 169, 895 |
| Mexico | 10, 655 | 13, 865 | 284, 585 | 144, 039 |
| Santo Domingo..... | 1, 897 | 1, 526 | 24, 892 | 32, 145 |
| Cuba | 33, 587 | 92, 601 | 1, 002, 426 | 1, 058, 055 |
| Porto Rico | 18, 851 | 14, 228 | 234, 715 | 211, 379 |
| Argentina..... | 118 | | 2, 132 | 3, 655 |
| Brazil..... | 107, 165 | 75, 305 | 1, 014, 055 | 1, 146, 359 |
| Colombia | 8, 416 | 8, 843 | 137, 938 | 93, 274 |
| Other South America..... | 60, 206 | 50, 998 | 616, 585 | 644, 628 |
| Oleo and oleomargarine (<i>Grasa y oleomargarina; Oleo e oleomargarina; Oléo et oléomargarine</i>)— | | | | |
| Central America..... | 16 | 68 | 438 | 1, 695 |
| Mexico | | | 475 | 1, 102 |
| Colombia | | 1, 104 | 6, 835 | 9, 194 |
| Other South America..... | 439 | 1, 652 | 24, 031 | 13, 816 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | December— | | Twelve months ending December— | |
|--|-----------|---------|--------------------------------|----------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Provisions, comprising meat and dairy products—Continued. | | | | |
| Butter (<i>Mantequilla</i> ; <i>Manteiga</i> ; <i>Beurre</i>)— | | | | |
| Central America..... | \$5,567 | \$5,423 | \$48,245 | \$47,881 |
| Mexico..... | 4,838 | 5,802 | 41,536 | 46,530 |
| Santo Domingo..... | 435 | 496 | 7,438 | 10,531 |
| Cuba..... | 1,063 | 12,081 | 10,932 | 28,653 |
| Porto Rico..... | | 476 | 5,918 | 4,689 |
| Brazil..... | 7,785 | 24,619 | 56,183 | 130,585 |
| Colombia..... | 1,257 | 2,205 | 21,255 | 15,511 |
| Other South America..... | 6,292 | 10,818 | 84,189 | 108,162 |
| Cheese (<i>Queso</i> ; <i>Queijo</i> ; <i>Fromage</i>)— | | | | |
| Central America..... | 2,023 | 1,580 | 19,921 | 17,553 |
| Mexico..... | 1,507 | 1,714 | 14,296 | 15,419 |
| Santo Domingo..... | 179 | 426 | 4,719 | 4,631 |
| Cuba..... | 3,301 | 17,112 | 20,347 | 46,890 |
| Porto Rico..... | 273 | 1,644 | 2,601 | 5,335 |
| Brazil..... | 8 | 31 | 314 | 521 |
| Colombia..... | 768 | 764 | 12,116 | 8,974 |
| Other South America..... | 1,569 | 2,259 | 16,316 | 16,484 |
| Seeds (<i>Semillas</i> ; <i>Sementes</i> ; <i>Semence</i>)— | | | | |
| Central America..... | 384 | 188 | 5,401 | 5,336 |
| Mexico..... | 2,572 | 3,250 | 19,145 | 28,912 |
| Santo Domingo..... | 168 | 4 | 864 | 387 |
| Cuba..... | 195 | 137 | 2,733 | 3,237 |
| Porto Rico..... | 13 | 5 | 150 | 56 |
| Argentina..... | 95 | 45 | 761 | 300 |
| Brazil..... | 185 | 300 | 1,492 | 1,018 |
| Colombia..... | 66 | 137 | 2,972 | 1,253 |
| Other South America..... | 156 | 201 | 2,151 | 2,378 |
| Sugar, refined (<i>Azúcar refinado</i> ; <i>Assucar refinado</i> ; <i>Sucre raffiné</i>)— | | | | |
| Central America..... | 5,469 | 2,369 | 53,578 | 32,447 |
| Mexico..... | 2,631 | 1,057 | 19,409 | 14,180 |
| Santo Domingo..... | 145 | 165 | 2,369 | 1,205 |
| Colombia..... | 3,062 | 1,272 | 35,020 | 17,138 |
| Other South America..... | 231 | 239 | 5,209 | 1,565 |
| Tobacco, unmanufactured (<i>Tabaco no manufacturado</i> ; <i>Tabaco não manufacturado</i> ; <i>Tabac non manufacturé</i>): | | | | |
| Central America..... | 4,980 | 3,496 | 18,508 | 27,259 |
| Mexico..... | 19,035 | 20,688 | 120,727 | 142,613 |
| Argentina..... | | 3,860 | 1,460 | 19,794 |
| Colombia..... | 140 | 996 | 3,554 | 7,742 |
| Other South America..... | 5,679 | 7,693 | 86,557 | 103,517 |
| Tobacco, manufactures of (<i>Manufacturas de tabaco</i> ; <i>Manufacturas de tabaco</i> ; <i>Tabac fabriqué</i>): | | | | |
| Central America..... | 4,598 | 6,032 | 57,846 | 56,514 |
| Mexico..... | 2,857 | 499 | 8,596 | 27,164 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | December— | | Twelve months ending December— | |
|---|-----------|----------|--------------------------------|------------|
| | 1897. | 1898. | 1897. | 1898. |
| Tobacco, manufactures of—Cont'd. | | | | |
| Cuba | \$4, 267 | \$9, 864 | \$161, 558 | \$120, 153 |
| Argentina..... | | 776 | 10, 265 | 3, 621 |
| Brazil | 10 | 500 | 75 | 1, 050 |
| Colombia | 235 | 421 | 930 | 5, 833 |
| Other South America..... | 4, 325 | 9, 234 | 76, 375 | 86, 384 |
| Wood, unmanufactured (<i>Madera no manufacturado; Madeira não manufacturado; Bois brut</i>): | | | | |
| Central America..... | 2, 475 | 1, 155 | 84, 563 | 25, 817 |
| Mexico | 15, 387 | 23, 426 | 207, 258 | 391, 706 |
| Cuba | 15 | 507 | 15, 550 | 29, 098 |
| Argentina..... | 2, 201 | 2, 295 | 19, 686 | 16, 699 |
| Brazil | | 4, 284 | 16, 243 | 4, 359 |
| Colombia | 1, 128 | | 28, 874 | 26, 033 |
| Other South America..... | 1, 588 | 3, 185 | 42, 762 | 34, 213 |
| Lumber (<i>Maderas; Madeiras; Bois de construction</i>): | | | | |
| Central America..... | 2, 284 | 6, 776 | 101, 227 | 47, 660 |
| Mexico | 42, 642 | 60, 488 | 1, 211, 345 | 733, 437 |
| Santo Domingo..... | 3, 447 | 739 | 71, 813 | 28, 837 |
| Cuba | 17, 823 | 89, 756 | 292, 842 | 334, 355 |
| Porto Rico..... | 260 | | 85, 462 | 25, 725 |
| Argentina..... | 120, 560 | 95, 180 | 765, 962 | 975, 226 |
| Brazil | 47, 793 | 54, 689 | 597, 431 | 578, 154 |
| Colombia | 5, 342 | 1, 781 | 69, 791 | 44, 889 |
| Other South America..... | 17, 728 | 38, 320 | 530, 560 | 529, 722 |
| Furniture (<i>Muebles; Mobilia; Meubles</i>): | | | | |
| Central America..... | 8, 301 | 6, 530 | 123, 561 | 44, 046 |
| Mexico | 22, 339 | 9, 289 | 186, 232 | 177, 115 |
| Santo Domingo..... | 1, 095 | 291 | 11, 767 | 8, 361 |
| Cuba | 1, 661 | 6, 212 | 34, 120 | 21, 184 |
| Porto Rico..... | 236 | 1, 715 | 8, 617 | 6, 282 |
| Argentina..... | 1, 575 | 1, 884 | 75, 574 | 53, 671 |
| Brazil | 3, 485 | 3, 759 | 48, 183 | 29, 009 |
| Colombia | 3, 006 | 3, 848 | 41, 520 | 26, 736 |
| Other South America..... | 6, 993 | 5, 935 | 78, 001 | 73, 732 |
| Wool, raw (<i>Lana cruda; Lã crã; Laines brutes</i>): | | | | |
| Mexico | | 2, 587 | 30, 459 | 2, 587 |

URUGUAY.

VALUE OF IMPORTS FROM THE UNITED STATES.

Through the courtesy of Señor PRUDENCIO DE MURGUIONDO, Consul-General of the Republic of Uruguay in the United States, the Bureau of the American Republics has been furnished with

the following statistics of the value of the goods imported from the United States by Uruguay:

During the last six months of 1898, the total valuation of goods shipped was \$691,397.15; for the corresponding six months of 1897 the valuation of all exports to Uruguay from the United States was \$606,665.83, or an increase for the six months of 1898 of \$84,731.32. For the first six months of 1898, the total value of shipments was \$655,419, making a grand aggregate for the year of \$1,346,816.15. For the corresponding period of 1897, the valuation is given at \$529,018.24, which added to the \$606,615.83 of the last six months makes a total of \$1,136,684, thus showing an increase for 1898 over 1897 of \$211,132.08. Of this increase, \$35,065 indicates a new departure in the line of imports, representing, as it does, 13,000 tons of bituminous coal from the Pocahontas mines. The balance of the increase included about \$100,000 worth of lumber from Southern United States ports and almost \$76,000 worth of general merchandise from Eastern ports.

The shipment of coal from Norfolk and Philadelphia has broken up the coal monopoly that the English exporters have had in the River Plate country for so many years, and contracts have been made for the delivery of other large quantities from the United States.

PRODUCTS OF THE SEAL FISHERIES.

Consul-General MURGUIONDO has furnished the following information relative to the number of seals taken during the last season in Uruguay; also a description of the conditions under which they were allowed to be captured. It is taken from an article published in "La Nación" of Montevideo, December 1, 1898:

The executive commission of Maldonado publishes in a local newspaper of late date a statement showing the quantities of skins and seal oil produced by this year's catch, as well as the results of the municipal tax imposed on these products by the law of July 11, 1885.

The total catch was 17,686 seals, which yielded 51,260 kilograms of oil. Of this number 8,908 seals, yielding 22,970 kilograms of oil, were credited to the Castillo and Coronilla islands and the rocks on the Rocha coast; and 8,778 seals, producing 28,290 kilograms of oil, to the island of Lobos, situated in the Maldonado waters.

The municipal tax, which is at the rate of 40 centésimos per skin and 8 centésimos per kilogram of oil, amounted to \$7,484.48, which, pursuant to the law cited, is apportioned in equal parts between the juntas of Maldonado and Rocha.

The former of these bodies will invest the money, together with 8,000 odd pesos received from the same source in previous years, in the construction of a wagon road from the city to the port, a work already begun, and which will be opened to the public, probably, in the early part of April next. Besides this tax, the concessionaires pay the State, as a license for exploiting this resource, the sum of 32,000 pesos per annum; in the aggregate, 39,483.48 pesos.

By the former contract, which was made during the Santos administration, and which expired in 1895, the treasury of the Nation would have received only \$10,742.24 this year; that is, one-half the tax now established, and only \$7,000 by way of national license.

VENEZUELA.

IMPORTS FROM THE UNITED STATES IN DECEMBER, 1898.

The imports into Venezuela from the United States are reported to be increasing. The trade of November and December, 1898, has exceeded the business of the same period of the previous year by many thousands of dollars. In the case of December, the increase was one of more than 50 per cent.

The following statistical data relative to the exportations of merchandise from the port of New York to the several ports of Venezuela for the month of December, 1898, has been furnished the Bureau of the American Republics by Mr. ANTONIO E. DELFINO, Consul-General of Venezuela in New York City. In December, 1897, the total valuation of exports was \$220,607.33, including \$7,600 in specie; in December, 1898, including \$32,000 in specie, the value of the exports was \$375,433.23, a gain of \$154,825.90. Of this gain, \$130,425.90 was in merchandise and \$24,400 in specie.

The Venezuelan ports of entry and the amounts of United States goods shipped to each were: La Guaira, \$194,130.16; Maracaibo, \$68,590.49; Puerto Cabello, \$54,074.22; Ciudad Bolivar, \$36,928.40; La Vela, \$12,932.40; Carúpano, \$5,841.56; Cumaná, \$1,294, and Guanta, \$1,291.

The principal articles exported were: Wheat flour, \$55,135.21; bleached and unbleached cotton goods, \$44,787.17; calicoes, \$36,296.53; lard, \$35,777; groceries, \$24,165.95; notions,

\$23,157.71; drugs and perfumery, \$20,986.03; machinery, \$17,462.85; kerosene, \$12,845.61; butter, \$8,600.50; beer and hops, \$7,799; hardware, \$7,288.26; sailcloth, \$7,032.08, and cigar fillings, \$6,362.

HAT TRADE OF THE REPUBLIC.

M. QUIÉVREUX, of the French Legation at Caracas, has recently forwarded to his Government an exhaustive statement of the conditions governing the hat trade in Venezuela. From this it is evident that, as yet, United States manufacturers and exporters have not given this field the degree of attention it merits, and this in spite of the fact that hats of certain makes of United States origin have a standard value in the markets of the world and would command a ready sale in Venezuela and other South American markets, were their qualities adequately advertised. One drawback to a more effective knowledge of this branch of trade on the part of Latin-American buyers is limited means of communication as compared with transit facilities between Venezuelan and European cities, it being a well-authenticated fact that at certain ports of the Republic there is, on an average, an arrival of one steamer each day from Europe, while the limit of direct intercourse with the United States is fixed by one line, having at present a semimonthly service. One of the consequences of this is a high freight rate from and to the United States, while European competing companies are enabled to lower their transport schedule for the benefit of foreign purchasers.

According to M. QUIÉVREUX's report, published in the "Moniteur Officiel," though many hatters in Venezuela adopt the French or Parisian style as a distinctive mark of elegance, the greater number of hats come from Germany. France and England send only a very small proportion. Wool hats come from Austria, France, and Italy, the latter country also furnishing the majority of the straw hats. In the cities, the European styles of hats have been adopted, even the high hat finding favor in spite of the fact that the heat of the climate renders it very uncomfortable. In the provinces, however, the favorite headgear of the plainsmen or "llaneros" is a wide-brimmed, low-crowned hat, almost identical with that in use in Brittany, which is made of either velvet or straw.

It is difficult to give precise indications of this trade, owing to the fact that the custom-house statistics make no distinction between the imports of straw and felt hats, and M. QUIÉVREUX limits his figures to the ports of La Guaira, Ciudad Bolívar, and Carúpano. For the year 1898-97, La Guaira imported 41,528 kilograms of hats, valued at 538,124 bolivars (\$103,858), of which 312,236 bolivars (\$60,261) were paid for custom duties. The imports of Ciudad Bolívar for the same period were 1,272 kilograms, valued at 26,981 bolivars (\$5,207), of which 12,786 bolivars (\$2,468) represents customs dues, and Carúpano received 637 kilograms of hats, having a valuation of 6,140 bolivars (\$1,185), the import tax on this amount being 3,178 bolivars (\$613).

Felt hats, which are placed in class 9 of the customs tariff, paying 20 bolivars (\$3.86) per kilogram, are very seldom imported ready made, the felts being shipped and upon arrival are made into the desired shapes. In the matter of straw hats a different process is employed. All the parts are sent separately to avoid high duties, and are made up by the local hatters. Straw hats sent under the head of "sombrosos de paja sin ningún adorno" (untrimmed straw hats) come under the sixth class of the tariff and pay 2.50 bolivars (48 cents) per kilogram. Ribbons, in class 8, pay \$2 the kilogram, and hat crowns and sweat bands are in class 4 and pay 14½ cents the kilogram import duty.

Goods imported into Venezuela being taxed at the custom-house according to their gross weight, hats are generally packed in crates lined with oilcloth or a thin zinc sheeting. Velvet hats are shipped, like other textile fabrics, in bales closely strapped by iron bands.

VALUE OF THE PESO.

On January 27, 1899, Mr. W. B. HOWELL, Assistant Secretary of the United States Treasury, rendered a decision (20626) with reference to the value of the Venezuelan "peso." The matter was brought to the attention of the Department by the Naval Officer at the port of New York, Mr. R. A. SHARKEY, and the decision was embraced in the following communication addressed to him:

SIR: The Department is in receipt of your letter of the 5th instant, further in the matter of the liquidation of entries covering hides from Venezuela

invoiced in pesos, which matter was the subject of your letter of October 27 last, and Department's reply thereto under date of the 15th ultimo.

From the previous correspondence in this case, it appears that the collector at the port of New York contended that the peso specified in the invoice of such goods from Venezuela is equivalent to 5 bolivars, or 96.5 cents United States currency, whereas it was claimed by the importers, and concurred in by your office, that the actual value of the peso is only equivalent to 4 bolivars, and that duty should be estimated in the liquidation of the entries on that basis.

As was stated in Department's letter to you under date of the 15th ultimo, the gold standard exists in Venezuela. The standard coin is the bolivar, estimated by the Director of the Mint to be of the value of 19.3 cents United States currency.

Upon further research in this matter the Department has ascertained that the peso referred to in the invoices of hides under consideration is a money of account in active use among merchants in various districts in Venezuela, and is considered to be equivalent to 4 bolivars. It is not an actual coin, however, but a unit of account based upon the old coin of Venezuela known as the peso macuquino or sencillo, 10 of which are equivalent to 8 pesos Venezolanos or silver bolivars,* and 5, therefore, to 4 bolivars. Neither the peso nor the macuquino peso is, properly speaking, a standard coin of Venezuela at this time, in view of the fact that they are not provided for by the Venezuelan law of May 27, 1887. They may, therefore, be properly considered depreciated currency, inasmuch as the circulation thereof is dependent entirely upon the usages of trade in Venezuelan markets. Invoices made out in such currency, if accompanied by a currency certificate in due form, may, therefore, be liquidated, taking the peso as equivalent to 4 bolivars until otherwise instructed, the bolivar to be estimated as of the same value as the franc (19.3 cents), as ascertained by the Director of the Mint.

DECISION RELATIVE TO COTTON GOODS.

MR. E. H. PLUMACHER, United States Consul at Maracaibo, has transmitted to the Department of State a translation of a decision of the Venezuelan Treasury Department relative to certain varieties of cotton goods. This decree, issued on December 3, 1898, reads as follows:

In order to avoid difficulties and controversies at the custom-houses of the Republic in the dispatch and classification of colored cotton goods manufactured with colored threads, or with white and colored threads, plain or striped lines, etc. (fancy or not), which are in many cases considered by the examiners as mixed "colored cotton and linen goods" belonging to the sixth class, when they are sent as ordinary colored prints which pertain to the fifth class, therefore making them subject to confiscation according to law, the President of the Republic has decided: That when said cotton goods imported contain only thirteen threads in a square of 5 millimeters they should be considered as ordinary cotton

* 5-Bolivar piece.

prints belonging to the fifth class, and when the same square of 5 millimeters contains more than thirteen rows of thread they shall be considered as mixed cotton and linen goods of the sixth class.

Importers of ordinary cotton prints are obliged to specify in their consular declaration that said prints do not contain over thirteen rows of thread, in warp or woof, to the square of 5 millimeters.

Noncompliance to this formality will be sufficient to classify the goods as belonging to the sixth class from the 1st of January, 1899.

TRADE MISCELLANY.

ARGENTINE REPUBLIC.

Condition of Crops. Under date of December 23, 1898, Mr. WILLIAM

GOODWIN, the authorized grain inspector of the River Plate, makes this report regarding the crops of the Republic:

"A spell of very bad weather when about half the wheat of Santa Fé, Cordova, and Entre Rios was cut caused great alarm, and a good deal of wheat might have been injured, although the weather has since been very fine for harvesting. Hailstorms have occurred as usual, but the crop generally is very satisfactory, and perhaps the largest grown, although nothing has as yet been thrashed and estimates are very much guesswork. The crop of Buenos Ayres province will be harvested in January, and promises to beat the record. The prospects in Uruguay are fair, and the results equal to 1898. The wheat has been harvested from lands where the seed was simply thrown on the wet ground, and where the continuous rains had made plowing impossible. The exports of wheat and flour during 1898 from the River Plate amounted to nearly 900,000 tons, which is within 10 per cent of the estimates made in January, 1898. Linseed promises to be a fairly satisfactory crop, but is not yet harvested. The rains have done much to secure a good maize crop for 1899, and the young locusts are likely to eat succulent grass and weeds in preference to dry maize plant."

BRAZIL.

Approval of New Treaties. On December 28 the President, CAMPOS SALLES, signed

the act of Congress approving the extradition treaty between Brazil and the United States. On the same day the act approving the extradition treaty with the Netherlands, which was signed December 21, 1895, was sanctioned. The treaties of asylum and extradition with the Argentine Republic and Peru have also been approved.

**Parcel-Post Treaties
Ratified.**

The President has sanctioned the approval by Congress of the treaty signed at Washington, June 15, 1897, relative to the exchange of letters and parcels of declared value, under the rules of the Postal Union. Brazil has also completed an arrangement with Portugal for a parcel exchange, without declared value, which goes into effect at once, and

will enter into similar arrangements with other countries if this first experiment works satisfactorily.

Coffee Exports in 1898.

According to the South American Journal, the total entries of the coffee for the crop year up to December 30 were: For Rio, 1,759,374 bags in 1898, against 2,721,878 for 1897; for Santos, 3,770,608 bags in 1898, against 4,415,318 bags in 1897; or a grand total of 5,529,982 bags in 1898, against 7,137,196 bags in 1897.

Increase of Tariff Rates.

Consul-General SEEGER writes from Rio de Janeiro, under date of December 24, 1898, that the Congress of the United States of Brazil has promulgated a law ordaining that on and after January 1, 1899, 10 per cent of the duties on goods imported into Brazil shall be paid in gold. This, at the present rate of exchange, the consul adds, is equivalent to an increase of the tariff rates of 23 per cent.

Market for California Wines.

Writing from Petropolis, United States Minister BRYAN says:

"Wine merchants in Rio tell me that while California wines are not popular here, they probably would find ready acceptance in the region of Bahia, as they resemble the Figera brands of Portugal, which have a large sale in the northern States of Brazil. I think this information may be of interest to the wine-growers of California."

United States Bicycles in Para.

United States Consul KENNEDY, at Para, says, in a recent report to the State Department, that the one marked development in his district within the last six months has been in the bicycle trade. The following information of the manner in which the United States machine was brought into notice is given:

"It appears that for some time past the adoption of a bicycle by the entire police force has been rapidly gaining favor, and in consequence thereof a recent special session of the board was called with a view to putting the question to a test vote. After mature reflection the officers of said board decided to recommend the adoption of the bicycle. A committee was appointed, consisting of three experts, with instructions to carefully canvass the Para market with a view to securing the most substantial and generally superior wheel for the least money. The committee advised in the strongest terms a wheel made in the United States, adding that the latter clearly outclassed any other in the market. The wheels were forthwith adopted. The gratifying result was that the public, appreciating the test, have had their faith in our bicycles greatly increased. The favorable decision of the committee will prove an exceptionally valuable card to American manufacturers in other lines as well as in this. The future of this particular industry can not be regarded as other than encouraging."

COLOMBIA.

An Important Work.

Señores RICARDO NUÑEZ, Consul-General of the Republic of Colombia, and ex-Consul-General of the United Mexican States, and HENRY JALHAY, also Consul of Colombia and of the Greater Republic of Central America, have written in collaboration an important work, entitled "La Republique de Colombie," a copy of the second edition of which,

printed in Brussels in 1898, has been received at the Bureau. The work consists of eight chapters, replete with information of the greatest interest, relating to the geography and history of the country, the political organization, agriculture, commerce, and industries; also statistical tables, the customs tariff, and a list of merchants taken from the Commercial Directory of the American Republics, 1897-98, published by this Bureau. All the subjects have been treated with the greatest care, so that the book is one of indisputable utility for all those who desire to know the laws, the resources, and the advantages offered by the South American Republic to which the work is devoted.

**Colombian Traction and
Express Co.**

Consul-General McNALLY reports from Bogotá that a United States corporation known as the Colombian Traction and Express Company has brought into the Republic a traction engine and train of cars, with a view to operating this system between Bogotá and the Magdalena River. The express business has been inaugurated in Bogotá, and the contrast of the magnificent horses and neatly painted wagons with the cumbersome and easy-going ox teams is not only marked, but is a revelation to the Colombians.

CUBA.

**Exposition of Life
Insurance.**

Señor SEGURA y CABRERA, a Cuban lawyer, has kindly forwarded to the Bureau of the American Republics a copy of his work entitled *El Contrato de Seguro de Vida* (The Life Insurance Contract), published in Havana in 1898. It is an interesting volume of 171 pages, and is a scientific treatise on life insurance, in which the author methodically sets forth the history and the various aspects of this institution. The work also contains a detailed and clear exposition of the combinations which life insurance may embrace, valuable statistical data, and a list of the principal life insurance companies and their home offices and field of work, which makes it not only a work of a scientific character, but also of information and reference.

ECUADOR.

Cacao Crop of 1898.

According to information furnished by MARTIN REIMBERG, of Guayaquil, the cacao crop of Ecuador for 1898 was the largest for a number of years and amounted to 421,720 quintals (100 pounds each). The crop of 1897 was 331,584 quintals; of 1896, 343,310 quintals; and 360,031 quintals in 1895.

Tariff Modification.

United States Minister SAMPSON sends from Quito a copy of a law passed by the Ecuadorian Congress and published December 1, 1898, the translation of which reads:

"ARTICLE 1. Machines and machinery intended for the encouragement of agriculture and manufactures will be released from the payment of all import duties.

"ART. 2. In like manner, no import duties on cotton, ginned or unginned, will be exacted for the term of two years from the promulgation of this decree."

HAITI.

Increase of Import Duties. Hon. DAVID J. HILL, Assistant Secretary of State of the United States, under date of January 30, 1899, informs the Director of the Bureau of the American Republics that the Depart-

ment of State "is advised by our minister to Haiti that the Government of that Republic intends to put in force a law raising all import duties 25 per cent on and after February 1, 1899."

MEXICO.

Proposed Exhibition of Mexican Products.

The Consul-General of Mexico in France, Señor VIGO LIMON, has proposed to his Government that a permanent exhibition of Mexican products be established in Paris. The Government is said to be giving favorable consideration to the scheme. It is suggested that during the Paris Exposition of 1900, where there will be in all probability a fine display of Mexican products, would be a good opportunity for founding the proposed sample warehouse.

Increase of Exports and Imports.

The returns made public by the Treasury Department for the first three months of the present fiscal year show a great increase in the exports and a slight increase in the imports over the same period in 1897-98. The total value of the exports for the first quarter of the present year was \$40,098,519; in the same months of the previous year the total was \$31,342,780; an increase of \$8,755,739. The imports for the same period were, respectively, \$21,842,318, and \$21,700,344, an increase of \$141,974.

NICARAGUA.

Coffee and Sugar Crops.

The coffee crop of Nicaragua, which is now being gathered, is reported as yielding only about one-half the usual quantity of berries. The laborers are asking high wages and are indisposed to work. The sugar crop is said to have suffered great injury from late rains, and the outlook is not at all encouraging.

UNITED STATES.

Of Interest to Wood Workers.

The well-known builders of high-grade wood-working machinery of all kinds, J. A. Fay & Co., Cincinnati, Ohio, have issued a large illustrated poster, printed in two colors, showing over 100 of their new machines for working wood. These will be distributed to all applicants who write for them.

VENEZUELA.

New Steamship Service.

Mr. RUSSELL, secretary of the United States Legation at Caracas, has informed the Department of State that the Hamburg-American Steamship Company has established a new service to Venezuela. Two ships have been constructed for this service, and they will make monthly trips, beginning February 15, 1899. The itinerary is as follows: Hamburg, Havre, Barbados, Trinidad, Ciudad Bolivar, Carúpano, Curnana, Guanta, and Maracaibo. The boats are specially constructed for the Maracaibo and Ciudad Bolivar trade. They have 1,237 tons displacement, 500 horsepower, speed of 9 knots, carrying capacity of 1,800 tons; draft, 9 feet

with 600 tons of cargo and 11 feet with 950 tons; capacity of water-ballast tank, 374 tons.

Improvements in Municipalities. A contract for paving the streets of Caracas with blocks of stone or asphalt, laid upon a bed of concrete, has been granted to ANTONIO LAZONI, of Rome, Italy. The prices to be paid per square meter (10.764 square feet) are as follows: For stone, 33 bolivars (\$6.369); for artificial stone, 39 bolivars (\$7.527); for wooden pavement, 35 bolivars (\$6.755); for asphalt, 37 bolivars (\$7.141); and for cement, 33 bolivars (\$6.369).

A contract has been granted to FRANCISCO QUIROBA by the municipal council of Cua, State of Miranda, to put waterworks in the capital city. The concession is for twenty-five years, and the contractor will have the right to collect 100 bolivars (\$19.30) per annum from each householder who is supplied with water by him. Señor QUIROBA is also given the right to utilize or dispose of all the water power of the district.

The Carenero Railway has been purchased by Señor A. CRASSUS, of Rio Chico. The price paid was 900,000 bolivars (\$173,500), 400,000 in cash and 500,000 secured by mortgage on the railroad and its equipments. This road was built by an Anglo-Belgian company, but has been in liquidation for some time. The total length of the road is 33 kilometers (20½ miles), and the gauge is 3 feet. Some idea of the original cost of the road may be gained in noting that on its short course there are thirty-three tunnels and bridges of considerable length.

Lease of Coal Mines.

Minister LOOMIS transmits from Caracas, under date of January 14, 1899, copy and translation of a contract between the Government of Venezuela and the Italian firm of Lanzoni, Martini & Co., of Rome, providing for the working of the Guanta coal mines, near one of the best harbors of Venezuela, for a period of fifteen years. The coal from this mine, which is situated in the Bolivar District, in the State of Bermudez, Mr. LOOMIS adds, was recently tested by an Italian man-of-war, and if the coal possesses good gas or steam making qualities the output will seriously affect the consumption of American and English coals, which at present are exclusively used in Venezuela. The annual rental of the mines is to be 104,000 bolivars (\$20,072), to be paid in monthly installments. The company also binds itself to pay the Government one-half a bolivar (9.65 cents) for every ton of coal taken out, as an indemnity for claimants of the property on which the mine is located. The lessees bind themselves not to charge the Government over 25 bolivars (\$4.825) per ton for coal consumed by its war ships. Various other concessions are mutually agreed upon by both parties to the contract.

BOLETÍN MENSUAL

DE LA

OFICINA DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS,

UNIÓN INTERNACIONAL DE REPÚBLICAS AMERICANAS.

VOL. VI.

FEBRERO, 1899.

No. 8.

MERCANCÍAS AMERICANAS PARA LOS MERCADOS DE LA AMÉRICA.

OPORTUNIDAD PARA INTRODUCIR TELAS DE ALGODÓN AMERICANAS EN LA AMÉRICA LATINA.

El estado á que han llegado hoy las relaciones comerciales de los Estados Unidos con la América latina, hace necesario difundir más amplios conocimientos acerca de lo que aquellos producen y pueden exportar con ventaja, pero que aún no es conocido en los otros países del continente, en donde existe la idea casi general, aún entre el mismo comercio, de que los Estados Unidos sólo producen víveres en inmensa cantidad, maquinaria agrícola, locomotoras, prendas falsas, remedios patentados, artefactos de hierro y de madera, alambre de púas, y otros artículos que de aquí se exportan en mayor ó menor cantidad.

La Oficina de las Repúblicas Americanas, fundada con el objeto de hacer más estrechas las relaciones comerciales entre los países que en ella toman parte, comprendió desde un principio que, para llevar á cabo el plan de la obra que debía ejecutar, se necesitaba antes que todo dar á conocer en unos y otros países las riquezas de que podían disponer y la mejor manera de efectuar un comercio que reportase beneficio á todas las naciones del continente americano. Obedeciendo á esto el BOLETÍN, órgano de la Oficina, comenzó á publicar en julio de 1897 una série de artícu-

los referentes á las riquezas territoriales de los países latinos de América, con el objeto de hacerlas conocidas aquí en donde, hablando en términos generales, muy poco se sabía de ellas hasta la reunión del Congreso pan-americano y la fundación de la Oficina de las Repúblicas Americanas, que aquel cuerpo recomendó.

Siguiendo el mismo plan el BOLETÍN MENSUAL se propone publicar una série de artículos para dar á conocer á los países de la América latina los méritos de ciertos productos americanos, cuya importación en aquellos mercados sería de verdadero interés y ventaja para el comercio del continente. Con este objeto la Oficina se ha dirigido á varias personas y asociaciones del país, en solicitud de informes relativos á los méritos de aquellas manufacturas americanas que hoy tienen poco consumo en la América latina, para servir así mejor los intereses que se le han confiado.

Conociendo las ventajas de las telas de algodón americanas y la escasa demanda de que relativamente hoy gozan en la América latina, se han recogido de fuentes oficiales y comerciales los informes que á continuación van, cuya lectura es innecesario recomendar á los importadores y consumidores de uno de los primeros productos de los Estados Unidos.

Según el último "Sumario Mensual del Comercio y las Finanzas de los Estados Unidos para Diciembre de 1898, corregido hasta el 30 de enero de 1899," obra preparada por la Oficina de Estadísticas del Departamento del Tesoro, las exportaciones de telas de algodón hechas de los Estados Unidos para las Repúblicas de la América Latina durante los doce meses que terminaron en dicho mes de diciembre alcanzaron á \$3,628,328. El total de las exportaciones de este artículo para todos los países extranjeros durante el mismo período alcanzó á \$15,506,376. Las exportaciones de trajes ó ropa de algodón y otros productos manufacturados de la misma fibra, para los susodichos países del continente, llegaron durante la época mencionada á \$755,126, mientras que las exportaciones totales se calculan en \$4,383,454, como se ve, en detalle, en la página 1406 de este número del BOLETÍN. Es innecesario comentar acerca de lo que expresan estos números.

Los informes recogidos por el cuerpo consular de los Estados Unidos, referentes á la materia, demuestran que se puede hacer mucho todavía para extender el comercio de telas de algodón americanas. El Cónsul-General en Guatemala, Mr. BEAUPRÉ, en

el informe anual que se publicará en la obra titulada "Commercial Relations 1897-98," dice lo siguiente acerca del comercio de telas de algodón entre los Estados Unidos y Guatemala:

Por lo que á valor se refiere, las telas de algodón, los hilos, etc., ocupan el lugar más importante. La Gran Bretaña ha conservado siempre el primer puesto, Alemania el segundo, y el tercero los Estados Unidos. En 1894 tocó á la Gran Bretaña el 73 por ciento del total de estas importaciones, 17 por ciento á Alemania, y á los Estados Unidos el 6 por ciento. En 1895 la proporción era como sigue: Gran Bretaña, 57 por ciento, Alemania 21 por ciento, y los Estados Unidos 8 por ciento. En 1896 correspondió á la Gran Bretaña el 58 por ciento, Alemania el 14 por ciento, y los Estados Unidos el 10 por ciento. En 1897 la Gran Bretaña tuvo 58 por ciento, Alemania 18 por ciento, y 15 por ciento los Estados Unidos, lo que demuestra un aumento para este país. Con atender un poco más á los dibujos y los colores que tienen demanda en este mercado y al envío de agentes viajeros que hablen el español, facilmente podemos aumentar nuestro comercio.

El Cónsul JOHNSTON, de Utila, Honduras, dice que la mayor parte de las importaciones que hace aquel país son procedentes de los Estados Unidos y añade:

En algunos artículos, por ejemplo, hilos de coser, encajes, etc., el comercio pertenece á los ingleses. En materia de telas de algodón se venden algunos productos ingleses; sin embargo, los productos americanos son los que tienen mayor consumo, especialmente los de la calidad más fina. * * * Las telas más gruesas para camisas no se venden, pero los generos de lona y terlices ó telas para colchones son todos productos americanos. En este país se prefiere la clase más fina á las clases inferiores. En vez de telas de lana se usan de algodón muy gruesas, y el estilo y acabado del producto americano son de primer orden.

El Cónsul en Pará, Mr. KENNEDY, se expresa como sigue:

Por lo que se refiere á las telas de algodón más bastas y gruesas, especialmente de color azul, el producto de los telares americanos obtiene la preferencia y casi ha llegado á suplantar al de los telares de Manchester y de otros lugares de Europa. Igual cosa puede decirse del hilo en carretes y cordelería. El comercio en calcetas y calcetines está dividido, participando en él los países productores de Europa y los Estados Unidos. * * * En Pará no hay establecimiento alguno de ropa hecha; todo lo de este ramo se hace á la medida. Parece que esta especie de artículos ha de tener aquí buena demanda, de suerte que deberían introducirse ciertas clases de ropa hecha barata, zarazas, domésticos y telas de fantasía.

El Cónsul en Pernambuco, Mr. CLARK, dice lo siguiente:

Los productos americanos se podrían importar al Brasil en grandes cantidades, si se desplegara habilidad en el manejo de este ramo. Hay un buen mercado para telas, ferretería, etc. * * * Esta es la oportunidad de introducir las

telas de los Estados Unidos, pues los comerciantes las prefieren á todas las otras, aún con créditos de treinta días, cuando en Europa les conceden cuatro meses. Semejante concesión daría buen resultado.

El Cónsul General en Bogotá, Mr. McNALLY, refiriéndose al comercio en telas de algodón en el distrito consular á su cargo, dice así:

Existe el convencimiento de que las telas de algodón americanas ocupan el primer rango, pero los comerciantes desde el principio se expresan diciendo que telas de calidad inferior pero más baratas de precio, tienen mejor venta. * * * Nuestro comercio en telas de algodón sufre por que los exportadores de los Estados Unidos no mandan los tamaños que tienen demanda. Los productos de Manchester vienen en piezas de los tamaños siguientes: Telas blancas, 24 yardas; crudas, 18 yardas; zarazas, 30 yardas. Debe hacerse notar que algunos fabricantes han oído el consejo de los que saben que es lo que se necesita y están enviando sus mercancías empacadas como las de Europa.

El Cónsul MADRIGAL, de Cartagena, Colombia, hace constar que las zarazas y telas de algodón americanas son preferidas á las de cualquier otro país, á causa de su calidad excelente.

En un informe fechado á 16 de enero de 1899, el Cónsul MONAGHAN, de Chemnitz, llama la atención al vasto campo que para los productos fabriles americanos presenta el Perú. El Cónsul dice que los periódicos dedicados á la industria de tejidos animan á los fabricantes alemanes á enviar sus productos á aquellos países de Sud América en donde no son muy conocidos. Hace referencia especial á Iquitos, capital de la provincia de Loreto, en el Perú, y á las condiciones particulares de este comercio, y añade luego:

Hasta el presente, la demanda por mercancías alemanas ha estado circunscrita á artículos manufacturados. Cuéntanse entre éstos, ratinas de calidad mediana y buena, en cortes ó piezas de $2\frac{1}{2}$ yardas; frazadas de lana y de algodón, en cuyo artículo hace competencia Inglaterra; encajes de algodón y seda, telas de lana delgadas para verano, baratas y de mediana calidad. Se venden bien calcetas y medias de algodón, negras y de color. Todavía tienen demanda zarazas cuyas pintas hace diez años salieron de los telares de Manchester. Los alemanes no pueden explicar satisfactoriamente á que obedece ésto; pero yo supongo que se debe á la calidad excelente de las mercancías. El comercio no está circunscrito á los colores vivos, pues tienen demanda muchas de las pintas y colores suaves de Alsacia. La Inglaterra envía grandes cantidades de telas para mosquiteros, tules, gasas y muselinas delgadas, telas blancas de algodón para camisas, domésticos crudos, driles de hilo crudos, servilletas, toallas, pañuelos de hilo y de algodón, driles blancos y lonas. También se exportan para allá en gran cantidad telas de algodón de color para camisas y aún camisas hechas. De

Inglaterra y de Alemania se exportan, más ó menos en igual cantidad, pajamas de color y otras clases de ropa interior. * * * Los Estados Unidos exportan para aquel lugar telas de algodón, en especial driles azules. Francia exporta corsés, chales, cintas de seda, telas de paño, gorros, sombrillas, etc. Hay bastante comercio en sombreros y ropa hecha que se pueda lavar, para el comerciante que sepa como ganarse el mercado de Iquitos. * * * Es en estos mercados, es decir, en el campo que solicitan los comerciantes y fabricantes de este Imperio, que los Estados Unidos deben obtener su mayor éxito. * * *

Con fecha de 25 de noviembre de 1898, el Cónsul americano en La Guaira, Venezuela, Mr. GOLDSCHMIDT, ha presentado un informe que bajo el título de "Telas de Algodón en los Estados Unidos," publica la obra titulada Informes Consulares, como sigue:

En mi estudio del mercado de Venezuela encuentro que de los Estados Unidos vienen pocos géneros de algodón. Con excepción de algunas zarazas baratas, lonas crudas gruesas y lonas para velas, en los almacenes de este país no se encuentran otras telas americanas. He indagado la razón de esto y se me informa que nuestros fabricantes hacen muy poco esfuerzo para introducir aquí sus productos y supongo que lo mismo puede decirse de la mayor parte de la América del Sur. El clamor general de nuestros fabricantes de telas de algodón es que hay un excedente de producción, acompañado de la suspensión de los trabajos y disminución de los salarios. Aquí tenemos un continente con más de 150,000,000 de almas que, á causa del clima, son los consumidores naturales de grandes cantidades de telas de algodón de todas clases, y todas estas mercancías vienen principalmente de Alemania, Inglaterra y Francia.

Durante mi visita á los Estados Unidos, re ientemente, pregunté á un fabricante por que razón sus mercancías no se encontraban en estos mercados, y me contestó que le agradaría mucho aumentar sus negocios, pero que temía hacerlos á crédito con estos países, añadiendo que su compañía habia hecho un convenio con una gran casa de no hacer negocios de exportación directos.

En cuanto á lo primero se refiere, debo decir que aquí y en otros países circunvecinos hay casas que se ocupan en dicho negocio y que son tan dignas de fê como cualquiera casa de los Estados Unidos; por lo que respecta al crédito, muy pocos son los negocios que se hacen en los Estados Unidos en que las facturas con fecha adelantada no sea una excepción, sino una práctica que se siga casi como regla. Creo firmamente que bien manejados, pueden hacerse aquí negocios con tanta seguridad como en los Estados Unidos y que ciertas clases de mercancías que no tienen salida allá pueden venderse aquí.

Por lo que se refiere al vendedor al detal ó intermediario, he visto que el comerciante al por mayor de aquí no demuestra deseos de hacer negocios con él; prefiere comprar directamente del fabricante, economizando así la comisión. El vendedor al detal no se preocupa á quien le vende las mercancías, ni donde se venden, mientras tenga en ello su ganancia y por consiguiente sus esfuerzos se dirijen á disponer de sus efectos en su propio mercado, donde los gastos y el

trabajo son menores, quedando sólo una pequeña ganancia al fabricante, todo lo cual causa una plétora en los almacenes del país productor y baja de precios por falta de demanda. Llegará el día en que los fabricantes comprendan mejor esto y hagan esfuerzos para alcanzar el consumo directo en general. Los europeos lo comprenden perfectamente y por consiguiente la mayor parte del comercio está en sus manos. Inglaterra, Francia y Alemania tienen en realidad el dominio de los mercados de Sud América.

Otra de las razones por que no es fácil al comerciante extender hasta aquí su comercio, es la dificultad que experimenta al hacer surtidos de mercancías para estos mercados. El fabricante americano parte del principio de que este mercado exige que la cantidad de los artículos sea pequeña y grande la variedad; por ejemplo, que en vez de preparar cajas ó pacas de telas de un mismo dibujo, sea necesario enviar un surtido de diferentes dibujos ó pintas. * * * ¿Porqué no habrían de establecer los fabricantes un departamento extranjero en sus fábricas que se ocupara exclusivamente de las necesidades de los mercados extranjeros y que enviara representantes con el objeto de conseguir el comercio de aquellos países? No queda duda del éxito, si se emplease sábiamente trabajo y dinero en este sentido. En mi opinión, sin embargo, el modo de alcanzar los mejores resultados sería establecer casas de comercio americanas en los grandes centros de distribución en la América del Sur, que sólo vendan mercancías americanas. Un solo establecimiento no podría emprender esto; pero la unidad de intereses puede lograrlo sin mayor riesgo individual.

Otro factor importante es la cuestión de empleados. Es inútil mandar aquí personas que no entiendan el español, ni puedan allanarse á los usos y costumbres de los naturales del país, que tanto difieren de los nuestros. La persona que venga debe ser antes de todo un caballero, en todo el sentido de la palabra. No se puede hacer mucho á prisa, pero con insistencia y trabajo mucho se consigue. He notado que varios agentes viajeros americanos que vienen á estos países son, á causa de su conducta, detrimento para los negocios. * * * De todo lo cual resulta que otros agentes que son buenos sufren por este respecto. Los representantes de casas inglesas y alemanas son completamente diferentes, por regla general. * * * Son bien educados, caballerosos, y relativamente de mejores modales que la generalidad de los que vienen de nuestro país. * * *

Deseo llamar la atención á la necesidad que hay de enviar personas competentes á representar intereses americanos; sé que éstas abundan, siendo lo difícil saber escoger. Si se siguen estas indicaciones los resultados serían sorprendentes, porque las mercancías americanas pueden competir con las mejores y se venden á la par de los productos europeos de mejor calidad. Éste es el momento en que los fabricantes americanos deben introducir sus mercancías en estos mercados, y haciéndolo uso de su buen sentido comercial podrán ser los primeros del mundo en la venta de telas de algodón, gozando de los beneficios de un inmenso comercio que hoy ha sido descuidado.

A continuación van unos pocos de los artículos que en mi opinión tienen salida en esta plaza: zarazas de colores claros y oscuros, de ancho corriente y las más anchas; guingas corrientes, de cuadritos y de cuadros grandes; cretonas, zarazas finas; cambráis gruesos y finos para forros; telas de algodón crudas y blanquea-

das; telas de algodón para trajes, sarga de algodón y cotíes; mantas de algodón; colchas de algodón, blancas y de color; muselinas de cuadros y de rayas; linones y bareges con diseños; tela para toallas, por yarda y por pieza; telas para mosquiteros y muchas otras semejantes. La manera de empacar las mercancías merece consideración, pues las leyes de aduana de este país disponen que todos los derechos se paguen por el peso y por consiguiente, todo aquello que aumente éste innecesariamente, como tablas y cartones en donde van enrolladas las telas, debe suprimirse. Otra circunstancia que se ha de observar es que los bultos no deben contener sino mercancías de una sola clase, pues cuando las hay de varias, todo paga derecho por clase más alta, aún cuando de ésta no haya sino una pequeña cantidad.

Mr. HORACE J. FAIRCHILD, segundo vice-presidente de la casa de H. B. Claffin Company, de Nueva York, que es una de las principales exportadoras de telas de algodón, escribe á esta Oficina con referencia á la materia, lo que sigue:

Comienza á despertarse la atención en los mercados de Sud América á la superioridad de las distintas clases de telas de algodón que se fabrican en los Estados Unidos. Durante 50 años esta superioridad ha sido reconocida en la India y la China, por lo que se refiere á las telas gruesas, como los driles y géneros crudos para sábanas, cuyas exportaciones temporalmente interrumpidas durante la década de 1860 á 1870 por la guerra y sus efectos, han ido aumentando hasta hace diez años. Especialmente durante el último lustro estos embarques han llegado á ser de grande importancia, como puede verse en las estadísticas y hoy constituyen una gran parte de lo que consumen en este ramo los países arriba mencionados.

Dos son las razones que pueden darse para explicar la demanda de que gozan las telas de algodón americanas en todos los mercados del extranjero en donde se han importado: en primer lugar la excelente calidad, la pureza perfecta y la uniformidad de las mercancías que están exentas de toda clase de mezcla para endurecerlas ó encolarlas, de donde resulta que el consumidor obtiene una tela limpia, de excelente calidad, duradera, que resiste más al uso que cualesquier otros productos extranjeros de la misma clase. Esto pronto lo descubre el comprador y nunca lo olvida. En segundo lugar, el bajo costo de producción que da, por consecuencia, precio bajo de venta en beneficio de los consumidores. Estos productos de la industria americana, fabricados sólo con algodón del país, en la maquinaria más perfecta que hasta ahora se ha inventado y en las fábricas más extensas del mundo, desafían la competencia, ya por cuanto se refiera á calidad ó por lo que respecta á precios, y basta sólo someterlos á prueba para que merezcan la aprobación general.

Lo anterior no es sólo aplicable á las telas gruesas, pués durante muchos años grandes fábricas se han ocupado en producir telas finas en gran variedad, sencillas ó de fantasía, en cantidades tan grandes que los mercados del país no bastan para su consumo, siendo necesario buscar en los de Sud América salida para el excedente del producto. Lo mismo acontece con las zarazas de color,

chaconetas y telas de batista ó cambrai, así como también toda clase de telas delgadas para climas cálidos. Los telares del norte del país producen en su mayor parte dichas telas finas, mientras que los de sur se dedican á la producción de telas más gruesas como algodonzos, terlizos, denims y lonetas, aun cuando gran cantidad de estos artículos se fabrica todavía en los telares del norte. Hace muchos años que las primeras casas comerciales de Sud América, del Istmo de Panamá hacia el sur, en ambas costas del continente, saben la verdad de lo antedicho y se han aprovechado de este conocimiento. Ha llegado el tiempo, sin embargo, en que se hace necesario dar mayor extensión al conocimiento de estos hechos, y mi objeto al expresarlo así es ayudar en lo que pueda á la consecución de tan deseados fines.

Los Museos Comerciales de Filadelfia, reconocida autoridad en la materia, escriben á la Oficina lo que sigue, que demuestra la posición que los productos americanos, en el ramo de telas de algodón, ocupan en los mercados del mundo:

No hace mucho que una de las primeras publicaciones inglesas, consagrada á la industria textil, dijo que para muchos súbditos británicos estaba haciéndose cuestión de interés el saber si el comercio en telas de algodón en aquél país conservaba su puesto. Durante muchos años los algodones ingleses dominaban los mercados del mundo, pero la competencia ha ido creciendo y penetrando á los mercados más remotos del extranjero. Recientemente han tenido lugar en el comercio internacional grandes revoluciones, que predicen mayores cambios en el porvenir. El inmenso aumento en la capacidad productora del mundo, que se ha venido desarrollando desde que terminó la guerra franco-prusiana, es á todas luces notable. Durante la temporada de 1870-71 el consumo semanal de algodón en la Gran Bretaña, Europa y los Estados Unidos era de 128,634 pacas, que han llegado durante la última temporada á la cantidad de 237,024 pacas. Esto es completamente independiente del consumo del algodón en la India, el Japón y la China que, como es bien sabido, ha aumentado considerablemente. Es evidente, pues, que ha habido un enorme consumo de telas de algodón en todos los países del mundo.

La industria americana de la fabricación de telas de algodón ha hecho grandes adelantos; en el norte, en los Estados de Nueva Inglaterra y en el sur—Alabama, Georgia, la Carolina del Sur y Tennessee—año por año aumenta la cantidad del producto de sus telares. Hubo un tiempo en que los Estados Unidos sólo suplían de algodón en rama los mercados del viejo mundo; hoy, han llegado á conquistar gran parte en el comercio internacional de telas de algodón, comercio que va constantemente en aumento. No obstante el desarrollo de la industria en el país y la solicitud creciente que tiene la materia prima, las exportaciones de algodón en rama han ido creciendo poco á poco, lo cual viene á demostrar la gran abundancia con que se produce el algodón en este país. Mientras que las exportaciones de algodón en rama de la mayor parte de los otros países que producen esta fibra ha ido disminuyendo, las los Estados Unidos continúan aumentando, y así tenemos que la exportación total de algodón en rama de los Estados Unidos á la Gran Bretaña y á varios países del continente

européo, que para 1887-88 alcanzaba á 4,661,000 pacas aumentó á 5,176,000 pacas en 1891-92 y á 5,942,000 pacas en 1896-97. Durante el mismo período las exportaciones de algodón de la India disminuyeron de 1,398,000 pacas en 1887-88 á 964,000 pacas en 1896-97; las del Brasil de 458,000 pacas en 1887-88 á 102,000 pacas en 1896-67 y solamente las exportaciones del algodón de Egipto aumentaron de 406,000 pacas á 648,000 pacas.

Nada demuestra mejor el enorme desarrollo que ha alcanzado la industria de la fabricación de géneros de algodón que las siguientes cifras que representan el número de husos que hoy funcionan: En la Gran Bretaña hay 44,900,000; en el continente europeo, 30,320,000, y en los Estados Unidos 17,150,000. El consumo del algodón en rama, por semana, en los Estados Unidos, ha subido por término medio de 43,280 pacas en 1892 á 47,500 en 1897 y se calcula que en los telares de los Estados Unidos hay invertido un capital de cerca de \$400,000,000.

Como ya se ha dicho, las exportaciones de géneros de algodón de los Estados Unidos van aumentando paulatinamente. El siguiente cuadro demuestra las exportaciones que han tenido lugar durante los últimos cinco años fiscales:

TELAS DE ALGODÓN DE COLOR.

| Año. | Cantidad. | Valor. |
|-----------|----------------|---------------|
| | <i>Yardas.</i> | |
| 1893..... | 43, 016, 108 | \$2, 802, 462 |
| 1894..... | 61, 538, 458 | 3, 854, 935 |
| 1895..... | 58, 467, 743 | 3, 444, 529 |
| 1896..... | 58, 747, 789 | 3, 419, 158 |
| 1897..... | 83, 409, 441 | 4, 770, 231 |

La particularidad más notable de la exportación de telas de algodón de color americanas es que el país europeo que produce en mayor escala telas de algodón—es decir, la Gran Bretaña—ocupa el tercer lugar entre los que más compran este producto de los Estados Unidos. En 1897 recibió telas de algodón americanas por valor de \$445,847 contra \$347,946 el año anterior; síguete luego el Dominio del Canadá, posesión británica, que importó nuestros productos en este ramo por valor de \$792,345 en 1897, contra \$284,391 en 1896. La China, cuyos mercados son blanco de los ataques de todas partes del mundo, es el primer comprador de telas de algodón americanas y en 1897 recibió este artículo por valor de \$1,223,265.

Las exportaciones de géneros blancos de algodón fueron como sigue:

| Año. | Cantidad. | Valor. |
|-----------|----------------|---------------|
| | <i>Yardas.</i> | |
| 1893..... | 100, 776, 006 | \$6, 306, 022 |
| 1894..... | 124, 349, 278 | 7, 639, 851 |
| 1895..... | 125, 790, 318 | 7, 054, 678 |
| 1896..... | 166, 391, 639 | 9, 529, 199 |
| 1897..... | 220, 123, 603 | 12, 511, 389 |

En este ramo corresponde también á China el primer puesto, pues en 1897 recibió 119,448,184 yardas, avaluadas en \$6,214,938, de modo que el Imperio Chino compró cerca de 50 por ciento del total general.

En 1897 las exportaciones de ropa hecha alcanzaron á \$878,804 contra \$708,099 en 1896. La mayor parte fué á la Gran Bretaña, la Australia inglesa y el Africa inglesa.

El valor de todos los otros géneros de algodón exportados en 1897 de los Estados Unidos alcanzó á \$2,877,754, de lo cual cerca de la mitad fué enviado al Canada.

Por lo que se refiere á la América latina y las Antillas puede decirse que en 1897 el mayor comprador de telas de algodón americanas fueron las Antillas, que recibieron 15,693,546 yardas, avaluadas en \$919,602. Estas exportaciones aumentaron en el año económico de 1897-98 á la cantidad de 16,402,051 yardas, avaluadas en \$927,711. En importancia sigue Chile con 13,419,230 yardas, avaluadas en \$646,271; el Brasil, con 8,331,326 yardas por \$607,019; México, cuyas industrias fabriles van en aumento, sólo tomó 5,577,808 yardas, avaluadas en \$366,753; y las Repúblicas Centro-americanas tomaron 10,446,766 yardas por valor de \$538,962. La América del Sur, exceptuando las Repúblicas del Brasil y Chile, compró 22,837,755 yardas por valor de \$1,372,022.

Esto no obstante la mayor parte de los mercados de Sud y Centro América reciben del viejo mundo gran cantidad de telas de algodón; y así tenemos que en el año económico que terminó el 30 de junio de 1898 la Gran Bretaña exportó nada menos que 520,882,000 yardas de telas de algodón para Centro y Sud América y 41,398,100 yardas para México. Lo mismo pasó con otros mercados extranjeros. La India inglesa, por ejemplo, importó durante el año 1896-97 1,222,120,000 yardas de telas de algodón crudas, 414,154,000 yardas de telas blancas de algodón y 339,916,000 yardas de zarazas pintadas y teñidas, casi todo proveniente de la Gran Bretaña y sólo una pequeña cantidad del continente europeo y de los Estados Unidos. Si se recuerda que hay en la India cerca de 250,000,000 de habitantes cuyos vestidos principales se hacen de algodón, facil es comprender la posibilidad de hacer más extenso comercio. Aún cuando la India es una posesión británica y su comercio por consiguiente en su mayor parte es inglés, no duda en hacer negocios con casas de otras nacionalidades. Cualquier producto de fabricación americana debe luchar para obtener demanda, pero no encontrará oposición injusta alguna.

Los Estados Unidos son, sin duda alguna, el país más importante de los productores de algodón en el mundo. El talento y la habilidad del americano han llegado á crear un tipo modelo de producto en el mundo manufacturero. Es innegable que los Estados Unidos poseen todas las condiciones primordiales para ser uno de los primeros países productores de telas de algodón, y con la energía reconocida de su pueblo no hay por que dudar que llegará el día en que los Estados Unidos representen el papel más importante en el comercio internacional de telas de algodón.

Mr. ALFRED SHEPPERSON, de la Bolsa de Algodón de Nueva York, atribuye la escasa demanda, que hasta ahora ha tenido los productos manufacturados de algodón de los Estados Unidos en el

comercio latino-americano, en gran parte á la dificultad de conseguir que los comerciantes de los Estados Unidos concedan créditos satisfactorios y á la manera de empacar las mercancías de un modo que no es cónsono con las necesidades de los compradores.

Con referencia á la materia, Mr. SHEPPERSON se expresa en los siguientes términos:

Este país (los Estados Unidos) exporta géneros de algodón en tan pequeña cantidad para las repúblicas y otros países que quedan al sur de nosotros, que nuestra competencia con los fabricantes europeos de telas de algodón es simplemente nominal. En el mundo todos compran sus géneros de algodón en los mercados en donde encuentran los efectos que satisfacen más sus necesidades. Con excepción de algunos géneros de algodón blancos muy baratos, no podemos entregar estas telas ni aún en las Antillas y México á precios tan baratos como las de Europa.* Además nuestros fabricantes, por regla general, no se toman el trabajo de hacer y preparar mercancías apropósito para satisfacer las necesidades de los distintos mercados extranjeros. * * * No podemos extender nuestro comercio en telas de algodón á las repúblicas de la América del Sur hasta que no podamos ofrecerles las mismas ventajas, en lo que se refiere á precio, calidad y condiciones de crédito, que les da Europa.

Cree también, Mr. SHEPPERSON, que los altos derechos que la tarifa de los Estados Unidos impone á la maquinaria, materias tinctorias y agentes químicos que se emplean en la fabricación de dichas telas, estorba la competencia á los productos de Europa en los mercados de la América latina.

Lo antedicho expresa las dos fases de la cuestión, cuyo estudio se recomienda tanto al fabricante americano cuanto al comerciante de la América latina. Al primero se le indica de manera clara y precisa la situación del mercado y las necesidades que hay que satisfacer para obtener éxito; al segundo se le llama la atención á una série de consideraciones que de todo lo dicho se desprende y que tienden á su propio beneficio.

Si todos los primeros centros productores de géneros de algodón del viejo mundo importan telas de algodón americanas, lo que indica que deben necesariamente tener consumo en sus mercados con preferencia á los productos de allí; no es ésto prueba incontestable de la superioridad del producto de los telares de los Estados Unidos? Si las colonias de esos países, primeras plazas de desahogo del excedente de producción, con cuyo consumo cuentan los

* Nótese que estas ideas son distintas á las conclusiones ya citadas referentes á la habilidad de nuestros fabricantes para competir con los productores extranjeros.

grandes centros de la madre patria, compran tan gran cantidad de telas de algodón americanas, preferiéndolas á los géneros que por razón natural debían consumir; no es ésto prueba adicional de la excelencia del producto americano?

No están difícil como parece la solución del problema, una vez convencido el comprador de la excelencia de los géneros de consumo. Si el fabricante se amolda á las exigencias del comprador, lo cual puede hacer con un poco de voluntad, el comprador habrá de darle la preferencia, por razones que no es necesario exponer detalladamente, pués en ello va la prosperidad de su negocio, base del mejoramiento de sus propios intereses.

COMERCIO CON LA AMÉRICA DEL SUR.

ESTADÍSTICAS DEL COMERCIO ENTRE LOS PAISES DE LA AMÉRICA DEL SUR Y LOS ESTADOS UNIDOS, GRAN BRETAÑA, FRANCIA Y ALEMANIA DE 1888 Á 1897, INCLUSIVE.

Los siguientes cuadros contienen estadísticas oficiales de los países arriba mencionados, y los valores han sido reducidos á equivalentes en moneda de los Estados Unidos. En defecto de estadísticas oficiales se han utilizado los datos relativos á las exportaciones á aquellos países y á las importaciones procedentes de los mismos, publicados por los Estados Unidos, Gran Bretaña, Francia y Alemania:

REPÚBLICA ARGENTINA.*

IMPORTACIÓN.

| Año. | Total. | Estados Unidos. | Gran Bretaña. | Francia. | Alemania. |
|-----------|----------------|-----------------|----------------|----------------|----------------|
| 1897..... | \$98, 280, 000 | \$10, 100, 000 | \$36, 390, 000 | \$11, 000, 000 | \$11, 110, 000 |
| 1896..... | 112, 000, 000 | 11, 200, 000 | 44, 700, 000 | 12, 000, 000 | 13, 800, 000 |
| 1895..... | 95, 100, 000 | 6, 700, 000 | 39, 500, 000 | 9, 100, 000 | 11, 200, 000 |
| 1894..... | 92, 800, 000 | 10, 100, 000 | 35, 600, 000 | 10, 200, 000 | 10, 700, 000 |
| 1893..... | 96, 200, 000 | 9, 600, 000 | 32, 500, 000 | 12, 100, 000 | 11, 000, 000 |
| 1892..... | 91, 500, 000 | 7, 400, 000 | 35, 800, 000 | 10, 400, 000 | 10, 700, 000 |
| 1891..... | 67, 200, 000 | 3, 400, 000 | 28, 300, 000 | 7, 900, 000 | 6, 200, 000 |
| 1890..... | 142, 200, 000 | 9, 300, 000 | 87, 800, 000 | 19, 900, 000 | 12, 300, 000 |
| 1889..... | 165, 600, 000 | 16, 800, 000 | 56, 800, 000 | 30, 200, 000 | 15, 500, 000 |
| 1888..... | 128, 400, 000 | 9, 900, 000 | 44, 000, 000 | 23, 000, 000 | 13, 300, 000 |

*Tomado de estadísticas oficiales. Los números representan pesos en oro de la Argentina, valuados en 96.5 centavos.

EXPORTACIÓN.

| Año. | Total. | Estados Unidos. | Gran Bretaña. | Francia. | Alemania. |
|-----------|-----------------|-----------------|----------------|---------------|----------------|
| 1897..... | \$101, 160, 000 | \$8, 300, 000 | \$12, 900, 000 | \$2, 200, 000 | \$14, 000, 000 |
| 1896..... | 115, 600, 000 | 6, 400, 000 | 14, 300, 000 | 23, 600, 000 | 13, 300, 000 |
| 1895..... | 120, 000, 000 | 8, 900, 000 | 14, 690, 000 | 20, 300, 000 | 13, 300, 000 |
| 1894..... | 101, 250, 000 | 5, 300, 000 | 20, 400, 000 | 18, 800, 000 | 11, 500, 000 |
| 1893..... | 94, 000, 000 | 3, 400, 000 | 18, 500, 000 | 18, 150, 000 | 10, 370, 000 |
| 1892..... | 113, 370, 000 | 4, 800, 000 | 19, 700, 000 | 26, 400, 000 | 16, 600, 000 |
| 1891..... | 103, 200, 000 | 4, 200, 000 | 16, 790, 000 | 24, 100, 000 | 11, 600, 000 |
| 1890..... | 100, 800, 000 | 6, 000, 000 | 19, 290, 000 | 26, 680, 000 | 11, 560, 000 |
| 1889..... | 122, 800, 000 | 7, 700, 000 | 14, 900, 000 | 38, 200, 000 | 17, 100, 000 |
| 1888..... | 100, 100, 000 | 6, 600, 000 | 17, 000, 000 | 27, 900, 000 | 13, 300, 000 |

BOLIVIA.*

IMPORTACIÓN.

| Año. | Total. | Estados Unidos. | Gran Bretaña. | Francia. | Alemania. |
|-----------|---------------|-----------------|---------------|----------|------------|
| 1897..... | (†) | \$5, 000 | (†) | (†) | \$390, 000 |
| 1896..... | (†) | 21, 900 | (†) | (†) | 500, 000 |
| 1895..... | (†) | 10, 000 | (†) | (†) | 490, 000 |
| 1894..... | \$3, 000, 000 | 10, 000 | (†) | (†) | 300, 000 |
| 1893..... | (†) | 24, 800 | (†) | (†) | (†) |
| 1892..... | (†) | 17, 000 | (†) | (†) | (†) |
| 1891..... | 10, 000, 000 | 6, 000 | (†) | (†) | (†) |
| 1890..... | (†) | 11, 000 | (†) | (†) | (†) |
| 1889..... | (†) | 6, 800 | (†) | (†) | (†) |
| 1888..... | (†) | 25, 500 | (†) | (†) | (†) |

EXPORTACIÓN.

| | | | | | |
|-----------|---------------|----------|-----|-----|-------------|
| 1897..... | (†) | (†) | (†) | (†) | \$690, 000 |
| 1896..... | (†) | (†) | (†) | (†) | 250, 000 |
| 1895..... | (†) | (†) | (†) | (†) | 290, 000 |
| 1894..... | \$9, 600, 000 | (†) | (†) | (†) | 1, 260, 000 |
| 1893..... | (†) | \$5, 400 | (†) | (†) | 2, 850, 000 |
| 1892..... | (†) | (†) | (†) | (†) | 2, 180, 000 |
| 1891..... | 20, 000, 000 | 3, 700 | (†) | (†) | (†) |
| 1890..... | (†) | 30 | (†) | (†) | (†) |
| 1889..... | (†) | 2, 100 | (†) | (†) | (†) |
| 1888..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |

* Como Bolivia no tiene puertos de mar, las importaciones y exportaciones pasan por Chile y el Perú. En defecto de estadísticas oficiales, los cuadros han sido preparados según los datos de la importación y exportación de los países especificados. Las cifras representativas del comercio total de 1894 y 1891 han sido tomadas del Directorio Comercial de la Oficina de las Repúblicas Americanas, Vol. I.

† Ningún dato utilizable.

BRASIL.*

IMPORTACIÓN.

| Año. | Total. | Estados Unidos. | Gran Bretaña. | Francia. | Alemania. |
|-----------|---------------|-----------------|---------------|--------------|--------------|
| 1897..... | (†) | \$12,400,000 | \$27,600,000 | \$11,600,000 | \$12,500,000 |
| 1896..... | (†) | 14,200,000 | 33,900,000 | 21,000,000 | 15,700,000 |
| 1895..... | \$145,900,000 | 15,100,000 | 36,980,000 | 13,600,000 | 18,000,000 |
| 1894..... | (†) | 13,800,000 | 37,950,000 | 15,400,000 | 14,000,000 |
| 1893..... | (†) | 12,380,000 | 38,000,000 | 14,400,000 | 15,000,000 |
| 1892..... | (†) | 14,200,000 | 38,900,000 | 13,400,000 | 12,800,000 |
| 1891..... | 115,000,000 | 14,100,000 | 41,800,000 | 19,600,000 | (†) |
| 1890..... | (†) | 11,900,000 | 47,700,000 | 15,600,000 | 12,400,000 |
| 1889..... | (†) | 9,300,000 | 32,900,000 | 13,500,000 | (†) |
| 1888..... | 83,700,000 | 7,100,000 | 31,900,000 | 12,500,000 | (†) |

EXPORTACIÓN.

| | | | | | |
|-----------|---------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| 1897..... | (†) | \$69,000,000 | \$18,180,000 | \$18,140,000 | \$23,880,000 |
| 1896..... | (†) | 71,000,000 | 19,700,000 | 17,170,000 | 23,830,000 |
| 1895..... | \$171,200,000 | 78,800,000 | 17,500,000 | 16,300,000 | 27,300,000 |
| 1894..... | (†) | 79,300,000 | 19,170,000 | 10,800,000 | 21,700,000 |
| 1893..... | (†) | 76,200,000 | 22,500,000 | 14,000,000 | 30,000,000 |
| 1892..... | (†) | 118,600,000 | 17,000,000 | 15,900,000 | 32,300,000 |
| 1891..... | (†) | 83,200,000 | 20,600,000 | 16,170,000 | (†) |
| 1890..... | (†) | 59,300,000 | 21,170,000 | 15,700,000 | 32,000,000 |
| 1889..... | (†) | 60,400,000 | 24,670,000 | 12,200,000 | (†) |
| 1888..... | 103,000,000 | 53,600,000 | 25,300,000 | 11,800,000 | (†) |

CHILE.†

IMPORTACIÓN.

| Año. | Total. | Estados Unidos. | Gran Bretaña. | Francia. | Alemania. |
|-----------|--------------|-----------------|---------------|-------------|--------------|
| 1897..... | \$50,400,000 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1896..... | 57,044,000 | \$5,241,000 | \$23,291,000 | \$2,182,000 | \$15,462,000 |
| 1895..... | 53,289,000 | 3,527,000 | 24,707,000 | 1,266,000 | 13,320,000 |
| 1894..... | 41,953,000 | 2,914,000 | 19,628,000 | 1,756,000 | 9,529,000 |
| 1893..... | 52,542,000 | 3,456,000 | 23,712,000 | 3,214,000 | 13,058,000 |
| 1892..... | 60,062,000 | 3,541,000 | 26,256,000 | 5,192,000 | 16,134,000 |
| 1891..... | 49,037,000 | 3,142,000 | 21,424,000 | 3,759,000 | 9,279,000 |
| 1890..... | 52,275,000 | 4,017,000 | 22,698,000 | 5,270,000 | 12,073,000 |
| 1889..... | 50,119,000 | 2,958,000 | 21,476,000 | 5,042,000 | 11,387,000 |
| 1888..... | 46,753,000 | 2,412,000 | 20,291,000 | 4,760,000 | 10,816,000 |

*A falta de estadísticas oficiales completas, los cuadros anteriores han sido preparados con los datos oficiales de los países mencionados, relativos á las importaciones procedentes del Brasil y á las exportaciones á este mismo país. Las cifras, que representan el comercio total de 1895, han sido tomadas del Directorio Comercial de la Oficina de las Repúblicas Americanas, Vol. I. Las correspondientes á 1891 están tomadas de estadísticas oficiales francesas, y las de 1888 del Diccionario de Estadísticas de Mulhall.

† Ningún dato utilizable.

‡ De las estadísticas oficiales de Chile. Las cifras relativas á 1897 están tomadas de las Relaciones Comerciales de 1897-98 (que se están preparando para publicación).

EXPORTACIÓN.

| Año. | Total. | Estados Unidos. | Gran Bretaña. | Francia. | Alemania. |
|-----------|----------------|-----------------|----------------|---------------|---------------|
| 1897..... | \$49, 800, 000 | \$2, 500, 000 | \$31, 900, 000 | \$2, 000, 000 | \$8, 200, 000 |
| 1896..... | 57, 000, 000 | 1, 600, 000 | 39, 600, 000 | 2, 000, 000 | 7, 700, 000 |
| 1895..... | 56, 000, 000 | 1, 670, 000 | 40, 900, 000 | 2, 100, 000 | 6, 100, 000 |
| 1894..... | 54, 400, 000 | 1, 000, 000 | 40, 400, 000 | 1, 500, 000 | 7, 300, 000 |
| 1893..... | 54, 900, 000 | 2, 170, 000 | 41, 830, 000 | 1, 970, 000 | 4, 700, 000 |
| 1892..... | 48, 790, 000 | 2, 370, 000 | 35, 650, 000 | 1, 160, 000 | 5, 300, 000 |
| 1891..... | 49, 930, 000 | 4, 970, 000 | 32, 590, 000 | 2, 310, 000 | 5, 700, 000 |
| 1890..... | 51, 970, 000 | 6, 490, 000 | 34, 980, 000 | 1, 760, 000 | 4, 800, 000 |
| 1889..... | 49, 970, 000 | 2, 870, 000 | 36, 770, 000 | 1, 700, 000 | 4, 100, 000 |
| 1888..... | 55, 540, 000 | 1, 570, 000 | 43, 240, 000 | 3, 260, 000 | 3, 600, 000 |

COLOMBIA.*

IMPORTACIÓN.

| Año. | Total. | Estados Unidos. | Gran Bretaña. | Francia. | Alemania. |
|-----------|----------------|-----------------|---------------|----------|---------------|
| 1897..... | (†) | \$3, 800, 000 | \$5, 941, 000 | (†) | \$2, 060, 000 |
| 1896..... | (†) | 3, 380, 000 | 6, 740, 000 | (†) | 1, 630, 000 |
| 1895..... | \$11, 500, 000 | 2, 590, 000 | 6, 130, 000 | (†) | 1, 030, 000 |
| 1894..... | 10, 700, 000 | 2, 780, 000 | 4, 960, 000 | (†) | 810, 000 |
| 1893..... | 13, 400, 000 | 3, 150, 000 | 4, 900, 000 | (†) | 880, 000 |
| 1892..... | 12, 180, 000 | 3, 130, 000 | 5, 890, 000 | (†) | 760, 000 |
| 1891..... | (†) | 3, 180, 000 | 6, 520, 000 | (†) | (†) |
| 1890..... | (†) | 2, 580, 000 | 5, 880, 000 | (†) | (†) |
| 1889..... | (†) | 3, 800, 000 | 5, 980, 000 | (†) | (†) |
| 1888..... | (†) | 5, 000, 000 | 5, 760, 000 | (†) | (†) |

EXPORTACIÓN.

| | | | | | |
|-----------|----------------|---------------|---------------|-----|---------------|
| 1897..... | (†) | \$4, 700, 000 | \$2, 700, 000 | (†) | \$1, 870, 000 |
| 1896..... | (†) | 4, 970, 000 | 2, 760, 000 | (†) | 2, 040, 000 |
| 1895..... | \$15, 000, 000 | 3, 700, 000 | 2, 110, 000 | (†) | 1, 770, 000 |
| 1894..... | 15, 900, 000 | 2, 230, 000 | 2, 760, 000 | (†) | 2, 010, 000 |
| 1893..... | 14, 600, 000 | 3, 570, 000 | 3, 060, 000 | (†) | 1, 220, 000 |
| 1892..... | 16, 000, 000 | 4, 100, 000 | 2, 220, 000 | (†) | 1, 320, 000 |
| 1891..... | (†) | 4, 760, 000 | 1, 600, 000 | (†) | (†) |
| 1890..... | (†) | 3, 570, 000 | 1, 470, 000 | (†) | (†) |
| 1889..... | (†) | 4, 260, 000 | 1, 190, 000 | (†) | (†) |
| 1888..... | (†) | 4, 390, 000 | 1, 810, 000 | (†) | (†) |

* Los números relativos á los Estados Unidos y á la Gran Bretaña están tomados de datos oficiales de ambos países. El comercio total de 1895 está tomado del Directorio Comercial, Vol. I, y el de los años 1894, 1893, y 1892 del Statesman's Year Book, 1898.

† Ningún dato utilizable.

ECUADOR.*

IMPORTACIÓN.

| Año. | Total. | Estados Unidos. | Gran Bretaña. | Francia. | Alemania. |
|-----------|---------------|-----------------|---------------|---------------|---------------|
| 1897..... | \$6, 970, 000 | \$1, 040, 000 | \$2, 300, 000 | \$1, 010, 000 | \$1, 070, 000 |
| 1896..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1895..... | 4, 600, 000 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1894..... | 10, 000, 000 | 1, 600, 000 | 2, 560, 000 | 1, 710, 000 | 1, 400, 000 |
| 1893..... | 6, 400, 000 | 1, 930, 000 | 2, 940, 000 | 2, 000, 000 | 1, 600, 000 |
| 1892..... | 6, 200, 000 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1891..... | 5, 300, 000 | 1, 450, 000 | 1, 400, 000 | 1, 360, 000 | 790, 000 |
| 1890..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1889..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1888..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |

EXPORTACIÓN.

| | | | | | |
|-----------|---------------|------------|------------|---------------|------------|
| 1897..... | \$4, 040, 000 | \$730, 000 | \$480, 000 | \$1, 180, 000 | \$920, 000 |
| 1896..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1895..... | 5, 060, 000 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1894..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1893..... | 8, 780, 000 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1892..... | 8, 000, 000 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1891..... | 5, 400, 000 | 765, 000 | 716, 000 | 1, 909, 000 | 836, 000 |
| 1890..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1889..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1888..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |

LAS GUAYANAS.†

GUAYANA INGLESA.

IMPORTACIÓN.

| Año. | Total. | Estados Unidos. | Gran Bretaña. | Francia. |
|-----------|---------------|-----------------|---------------|-----------|
| 1897..... | \$6, 570, 000 | \$1, 410, 000 | \$3, 850, 000 | \$38, 000 |
| 1896..... | 7, 000, 000 | 1, 380, 000 | 3, 855, 000 | 53, 000 |
| 1895..... | 8, 070, 000 | 2, 090, 000 | 4, 280, 000 | 87, 000 |
| 1894..... | 9, 340, 000 | 2, 330, 000 | 5, 060, 000 | 68, 000 |
| 1893..... | 8, 660, 000 | 2, 090, 000 | 4, 570, 000 | 82, 000 |
| 1892..... | | | | |
| 1891..... | 8, 270, 000 | 1, 800, 000 | 4, 470, 000 | 77, 000 |
| 1890..... | 9, 140, 000 | 1, 800, 000 | 5, 490, 000 | 63, 000 |
| 1889..... | 6, 750, 000 | 1, 940, 000 | 5, 110, 000 | 48, 000 |
| 1888..... | 7, 680, 000 | 1, 540, 000 | 4, 460, 000 | 24, 000 |

* Las cifras relativas á 1897 están tomadas de un informe del Vice-cónsul General REINBERG, de Guayaquil, que aparecerá en Las Relaciones Comerciales de los Estados Unidos. Los números de 1895 están tomados de las Relaciones Comerciales de 1895-96; los de 1894, 1893, y 1892 del Directorio Comercial, Vol. I; los de 1891 del Statesman's Year Book de 1898.

† Ningún dato utilizable.

‡ Tomadas de las estadísticas de las colonias Británicas. No hay números correspondientes á 1892; en 31 de diciembre de 1891 cesó sistema de cálculos por años comunes, y el próximo año fiscal terminó en 31 de marzo de 1893. No hubo importaciones de Alemania.

EXPORTACIÓN.

| Año. | Total. | Estados Unidos. | Gran Bretaña. | Francia. |
|-----------|---------------|-----------------|---------------|-----------|
| 1897..... | \$9, 190, 000 | \$3, 740, 000 | \$4, 670, 000 | \$19, 000 |
| 1896..... | 8, 550, 000 | 3, 160, 000 | 4, 671, 000 | 19, 000 |
| 1895..... | 9, 870, 000 | 2, 870, 000 | 6, 180, 000 | 14, 000 |
| 1894..... | 11, 430, 000 | 4, 330, 000 | 5, 985, 000 | 4, 000 |
| 1893..... | 11, 820, 000 | 4, 760, 000 | 6, 180, 000 | 4, 000 |
| 1892..... | | | | |
| 1891..... | 12, 310, 000 | 5, 350, 000 | 5, 937, 000 | 14, 000 |
| 1890..... | 10, 510, 000 | 4, 620, 000 | 4, 620, 000 | 4, 000 |
| 1889..... | 12, 020, 000 | 4, 280, 000 | 6, 370, 000 | 4, 000 |
| 1888..... | 9, 830, 000 | 3, 740, 000 | 4, 863, 000 | 38, 000 |

GUAYANA FRANCESA.

| Año. | Importación. | | Exportación. | |
|-----------|---------------|---------------------|--------------|---------------------|
| | Francia. | Paises Extranjeros. | Francia. | Paises Extranjeros. |
| 1897..... | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1896..... | \$1, 790, 000 | \$500, 000 | \$410, 000 | \$43, 000 |
| 1895..... | 2, 060, 000 | 610, 000 | 105, 000 | 59, 000 |
| 1894..... | 1, 550, 000 | 510, 000 | 398, 000 | 51, 000 |
| 1893..... | 1, 330, 000 | 490, 000 | 856, 000 | 20, 000 |
| 1892..... | 1, 310, 000 | 700, 000 | 385, 000 | 58, 000 |
| 1891..... | 1, 090, 000 | 670, 000 | 166, 000 | 56, 000 |
| 1890..... | 940, 000 | 710, 000 | 92, 000 | 55, 000 |
| 1889..... | 1, 090, 000 | 570, 000 | 28, 000 | 29, 000 |
| 1888..... | 1, 090, 000 | 760, 000 | 50, 000 | 41, 000 |

Las cifras están tomadas de datos oficiales de las colonias francesas.

GUAYANA HOLANDESA.†

| Año. | Importación. | | | Total de exportación. |
|-----------|---------------|------------------------|---------------|-----------------------|
| | Total. | De los Estados Unidos. | Gran Bretaña. | |
| 1896..... | \$2, 134, 000 | \$430, 000 | \$180, 000 | \$1, 765, 000 |
| 1895..... | 2, 080, 000 | 398, 000 | 398, 900 | 2, 206, 000 |
| 1894..... | 2, 502, 000 | | | 2, 034, 000 |
| 1893..... | 2, 303, 000 | | | 2, 197, 000 |
| 1892..... | 2, 105, 000 | | | 1, 590, 000 |

* Ningún dato utilizable.

† De las Relaciones Comerciales de 1896-97 y del Statesman's Year Book.

PARAGUAY.*

| Año. | Importación. | Exportación. |
|-----------|---------------|---------------|
| 1897..... | \$2, 200, 000 | \$1, 950, 000 |
| 1896..... | 2, 780, 000 | †1, 700, 000 |
| 1895..... | 2, 460, 000 | |
| 1894..... | 2, 220, 000 | 1, 700, 000 |
| 1890..... | 2, 720, 000 | 2, 900, 000 |

PERÚ.

IMPORTACIÓN.

| Año. | Total. | Estados Unidos. | Gran Bretaña. | Francia. | Alemania. |
|-----------|---------------|-----------------|---------------|---------------|---------------|
| 1897..... | (‡) | (‡) | (‡) | (‡) | (‡) |
| 1896..... | \$8, 612, 000 | \$940, 000 | \$4, 377, 000 | \$1, 116, 000 | \$1, 792, 000 |
| 1895..... | 5, 778, 000 | (‡) | (‡) | (‡) | (‡) |
| 1894..... | 5, 773, 000 | 395, 000 | 2, 028, 000 | 508, 000 | 887, 000 |
| 1893..... | 6, 912, 000 | 493, 000 | 2, 562, 000 | 608, 000 | 1, 153, 000 |
| 1892..... | 10, 572, 000 | 636, 000 | 3, 860, 000 | 910, 000 | 1, 752, 000 |
| 1891..... | 12, 587, 000 | 980, 000 | 4, 660, 000 | 1, 168, 000 | 2, 123, 000 |

EXPORTACIÓN.

| | | | | | |
|-----------|----------------|------------|---------------|------------|------------|
| 1896..... | \$12, 533, 000 | (‡) | (‡) | (‡) | (‡) |
| 1895..... | 7, 359, 000 | (‡) | (‡) | (‡) | (‡) |
| 1894..... | 7, 275, 000 | \$499, 000 | \$3, 283, 000 | \$183, 000 | \$378, 000 |
| 1893..... | 11, 240, 000 | 535, 000 | 5, 551, 000 | 313, 000 | 605, 000 |
| 1892..... | 13, 060, 000 | 674, 000 | 6, 943, 000 | 380, 000 | 807, 000 |
| 1891..... | 12, 554, 000 | 206, 000 | 4, 097, 000 | 395, 000 | 823, 000 |

* Los datos están tomados de las Relaciones Comerciales de 1896-97 y 1897-98 (en preparación). Las cifras correspondientes á 1897 y 1898 están tomadas de un informe del Cónsul RUFFIN, de Asunción, que aparecerá en la próxima edición de las Relaciones Comerciales. Las cifras relativas á 1895, 1894, y 1890 están tomadas de las Relaciones Comerciales de 1895-96 y 1896-97. No hay cifras del comercio por países. Los datos oficiales de la Tesorería de los Estados Unidos muestran que en 1895 se importó del Paraguay por valor de \$10,000 y \$1,000 en 1894. No hubo exportaciones.

† Calculados.

‡ Ningún dato utilizable.

URUGUAY.*

IMPORTACIÓN.

| Año. | Total. | Estados Unidos. | Gran Bretaña. | Francia. | Alemania. |
|-----------|--------------|-----------------|---------------|-------------|-------------|
| 1897..... | \$19,350,000 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1896..... | 25,530,000 | \$1,770,000 | \$7,277,000 | \$2,490,000 | \$2,750,000 |
| 1895..... | 25,380,000 | 1,760,000 | 7,890,000 | 2,380,000 | 2,968,000 |
| 1894..... | 23,800,000 | 1,680,000 | 8,020,000 | 2,387,000 | 2,700,000 |
| 1893..... | 19,670,000 | 1,107,000 | 6,400,000 | 1,953,000 | 2,146,000 |
| 1892..... | 18,400,000 | 1,105,000 | 5,640,000 | 2,259,000 | 2,092,000 |
| 1891..... | 18,970,000 | 928,000 | 5,470,000 | 2,476,000 | 1,844,000 |
| 1890..... | 32,360,000 | 2,440,000 | 8,770,000 | 5,099,000 | 2,809,000 |
| 1889..... | 36,820,000 | 3,410,000 | 10,470,000 | 5,516,000 | 3,432,000 |
| 1888..... | 29,470,000 | 1,580,000 | 9,520,000 | 4,532,000 | 3,042,000 |

EXPORTACIÓN.

| | | | | | |
|-----------|--------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| 1897..... | \$28,427,000 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1896..... | 30,403,000 | \$1,714,000 | \$1,983,000 | \$5,040,000 | \$2,480,000 |
| 1895..... | 32,544,000 | 3,058,000 | 4,950,000 | 5,830,000 | 1,670,000 |
| 1894..... | 33,479,000 | 1,900,000 | 3,967,000 | 5,426,000 | 1,453,000 |
| 1893..... | 27,681,000 | 1,432,000 | 3,256,000 | 5,627,000 | 1,564,000 |
| 1892..... | 25,952,000 | 2,244,000 | 4,479,000 | 4,410,000 | 2,007,000 |
| 1891..... | 26,998,000 | 1,489,000 | 4,961,000 | 6,284,000 | 1,473,000 |
| 1890..... | 29,086,000 | 2,004,000 | 3,946,000 | 6,121,000 | 1,020,000 |
| 1889..... | 25,954,000 | 1,441,000 | 3,552,000 | 5,224,000 | 1,300,000 |
| 1888..... | 28,008,000 | 2,327,000 | 5,088,000 | 4,558,000 | 1,243,000 |

VENEZUELA.†

IMPORTACIÓN.

| Año. | Total. | Estados Unidos. | Gran Bretaña. | Francia. | Alemania. |
|-----------|--------------|-----------------|---------------|-----------|-------------|
| 1897..... | \$13,241,000 | \$3,417,000 | \$2,725,000 | \$978,000 | \$1,313,000 |
| 1896..... | (†) | 3,838,000 | 3,844,000 | 1,062,000 | 1,520,000 |
| 1895..... | (†) | 3,740,000 | 3,942,000 | 772,000 | 1,448,000 |
| 1894..... | 16,379,000 | 4,137,000 | 3,309,000 | 945,000 | 1,476,000 |
| 1893..... | 11,884,000 | 4,207,000 | 4,525,000 | 1,823,000 | 750,000 |
| 1892..... | 15,012,000 | 4,049,000 | 1,849,000 | 810,000 | 310,000 |
| 1891..... | 17,969,000 | 4,784,000 | 4,185,000 | 1,447,000 | (†) |
| 1890..... | 16,137,000 | 4,028,000 | 4,039,000 | 1,737,000 | (†) |
| 1889..... | 15,704,000 | 3,738,000 | 3,893,000 | 1,409,000 | (†) |
| 1888..... | 15,239,000 | 3,038,000 | 2,871,000 | 714,000 | (†) |

* Las cifras están tomadas de datos oficiales del Uruguay, con excepción de los totales de 1897 que se han tomado del informe de la Oficina de Relaciones Exteriores de la Gran Bretaña. El peso del Uruguay que se usa en estos cuadros ha sido valuado en \$1.034.

† Ningún dato utilizable.

‡ Las cifras representativas del comercio por países han sido tomadas de los diferentes datos sobre importación y exportación. Las de la importación total de 1897 están tomadas del informe de la Oficina de Relaciones Exteriores de la Gran Bretaña; los datos del comercio total de otros años han sido tomados del Statesman's Year Book (ediciones del 1898 y 1896) y del Directorio Comercial de la Oficina de las Repúblicas Americanas, Vol. II.

EXPORTACIÓN.

| Año. | Total. | Estados Unidos. | Gran Bretaña. | Francia. | Alemania. |
|-----------|----------------|-----------------|---------------|---------------|---------------|
| 1897..... | (*) | \$9, 543, 000 | \$291, 000 | \$5, 025, 000 | \$2, 598, 000 |
| 1896..... | \$21, 510, 000 | 9, 694, 000 | 243, 000 | 4, 767, 000 | 3, 796, 000 |
| 1895..... | (*) | 10, 073, 000 | 243, 000 | 4, 496, 000 | 3, 219, 000 |
| 1894..... | 20, 777, 000 | 3, 464, 000 | 681, 000 | 4, 960, 000 | 4, 485, 000 |
| 1893..... | 16, 679, 000 | 3, 625, 000 | 389, 000 | 4, 574, 000 | 3, 616, 000 |
| 1892..... | (*) | 4, 049, 000 | 1, 216, 000 | 3, 995, 000 | 1, 461, 000 |
| 1891..... | 22, 975, 000 | 4, 784, 000 | 1, 411, 000 | 4, 265, 000 | (*) |
| 1890..... | 19, 476, 000 | 4, 028, 000 | 1, 459, 000 | 3, 965, 000 | (*) |
| 1889..... | 18, 773, 000 | 3, 738, 000 | 1, 362, 000 | 4, 149, 000 | (*) |
| 1888..... | 17, 410, 000 | 3, 038, 000 | 1, 265, 000 | 3, 416, 000 | (*) |

* Ningún dato utilizable.

CHILE Y LA UNIÓN INTERNACIONAL DE REPÚBLICAS AMERICANAS.

El día 4 de febrero Don CARLOS MORLA VICUÑA, Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario de Chile en los Estados Unidos, pasó al Departamento de Estado con el objeto de informar al Señor Secretario HAY de que el Gobierno chileno había resuelto dar su apoyo á la Oficina de las Repúblicas Americanas, á cuyo efecto el Congreso de aquella república había votado la suma correspondiente á su cuota para el año corriente. A continuación el Señor MORLA VICUÑA visitó la Oficina de las Repúblicas Americanas y puso en conocimiento del Director la grata noticia. Esta determinación del Gobierno chileno completa la Unión Internacional de Repúblicas Americanas.

Aunque, como es bien sabido, la República de Chile tomó parte activa, junto con las otras naciones de este continente, en la Conferencia Internacional Americana, en la cual estuvo dignamente representada por sus dos delegados, los Señores ALFONSO y VARAS, se había abstenido hasta hoy de hacer uso de su derecho de entrar en la Unión Internacional, y la medida que acaba de tomar demuestra que aquel Gobierno culto y progresista se ha convencido de que la Oficina de las Repúblicas Americanas presta importantes servicios á los intereses comerciales, industriales y agrícolas de todos los países de este hemisferio.

Chile es una de las naciones más adelantadas de América, y en los últimos años ha hecho notables progresos en todo sentido. Su

extensión territorial es superior á la de cualquiera de los países de Europa, con excepción de Rusia, y, sin embargo, su población se calcula solamente en algo más de tres millones de habitantes, lo cual deja ver que hay en aquella parte del Nuevo Mundo vasto campo para la inmigración europea, á la cual ofrece innumerables ventajas aquella hermosa tierra, siendo una de las principales su clima benigno y saludable, que se adapta á todo género de cultivos.

Chile es un país muy rico en minerales, pues tiene en abundancia minas de cobre, plata, hierro, etc., pero el más valioso producto de su suelo es el salitre, que ha llegado á convertirse en la fuente principal de recursos fiscales. La producción de este artículo fué en 1896, de 25,798,482 quintales españoles, de cuya cantidad se exportaron 23,970,789.

El Gobierno chileno no economiza esfuerzo alguno para impulsar el desarrollo de la industria nacional, y con este fin se han adoptado disposiciones que tienden á mejorar su condición y á dar garantías á la inversión de capitales nacionales y extranjeros en empresas industriales. Hay numerosos molinos harineros, ingenios de refinación de azúcar, fábricas de tejidos de lana, de loza y de papel. La curtiduría está muy adelantada. Recibe asimismo decidida protección la agricultura, y existen en la República varias sociedades agrícolas que contribuyen á dar incremento á este ramo de la riqueza pública. Una de dichas corporaciones, *La Sociedad Nacional de Agricultura*, recibe del Gobierno una subvención anual de 6,000 pesos para premios de concursos agrícolas y demás gastos generales. Ocúpase esta sociedad en difundir los conocimientos y adelantos más modernos, por medio de una publicación periódica, é introduce nuevos cultivos, facilitando á los agricultores abonos á precios muy bajos, al mismo tiempo que hace venir del extranjero semillas de diferentes clases de cereales y árboles no conocidos en el país. Chile produce y exporta cada año grandes cantidades de trigo. Produce además bastante vino, y en 1888 exportó 66,000 galones de este importante artículo de comercio.

Chile tiene gran tráfico con Europa, pero de algún tiempo á esta parte se nota manifiesta tendencia á establecer mayores relaciones comerciales con los Estados Unidos. La mayor parte de los productos de las fábricas americanas encontrarían rápido consumo

en aquel mercado, y lo que únicamente se necesita es el empleo de agentes experimentados y competentes que den á conocer la superioridad de la industria de este país, comparada con la de Europa.

La instrucción pública ha llegado en Chile á un alto grado de desarrollo, y el Gobierno la protege de un modo decidido. La Constitución misma establece una superintendencia sobre ella, pero existe absoluta libertad de enseñanza, reservándose el estado solamente el derecho de someter los grados por la instrucción adquirida á exámenes y certificados, que emanan de su autoridad, cuando los que la han recibido desean ejercer alguna profesión que requiere especial garantía por sus efectos en la sociedad. El número de escuelas públicas de instrucción primaria que funcionaron en la República durante el año de 1897, fué de 1,321.

La República de Chile está cruzada casi en su totalidad, de norte á sur, por líneas férreas, de las cuales se desprenden ramales que facilitan el transporte de los productos del país hacia los puertos de la costa. Desde hace ya mucho tiempo el Gobierno se ocupa con el más vivo interés en mejorar este ramo del servicio público, y ha logrado llevarlo á un grado de adelanto verdaderamente notable. Además de los ferrocarriles del Estado en explotación, en construcción ó en estudio, hay una red de ferrocarriles de empresas particulares que atraviesan el territorio de la República y dan impulso á la industria nacional, facilitando las comunicaciones y los trasportes.

Notable es también el adelanto intelectual de Chile. Su prensa es una de las primeras de la América latina, y entre sus escritores figuran algunos de los más distinguidos literatos de este continente. Bien puede afirmarse que en todos los ramos del saber humano aquella República está á la altura de los países más avanzados del mundo.

El representante de Chile en los Estados Unidos, Señor Don CARLOS MORLA VICUÑA, es uno de los hombres públicos más notables de aquel país. Su carrera diplomática ha sido tan larga como brillante, y ha prestado á su patria importantes servicios en todos los destinos que ha desempeñado. Nació el Señor MORLA VICUÑA en la ciudad de Santiago el año de 1846, y recibió su primera educación en una escuela inglesa en Valparaíso. En 1860 pasó al colegio de los jesuitas en Santiago, y en 1865 entró á la univer-

sidad de Chile á hacer estudios de derecho. Dos años más tarde dió principio á su carrera periodística, y escribió muchos y muy notables artículos en el diario "La República." El Señor VICUÑA goza de gran reputación literaria, y su traducción al castellano del conocido poema "Evangelina" es la mejor que hasta hora se ha hecho. LONGFELLOW le dirigió por ese trabajo una carta de felicitaciones. En 1870 fué nombrado Primer Secretario de la Legación chilena que vino á los Estados Unidos con la misión especial de celebrar un tratado de paz con España. En 1871 el Señor MORLA VICUÑA fué á Paris como Secretario de la Legación de Chile en Francia. También desempeñó más tarde el mismo cargo en la Legación chilena en Londres. En 1873 fué Secretario de una misión especial ante la Santa Sede. En 1895 el Señor MORLA VICUÑA fué nombrado Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario de Chile ante los Gobiernos de Uruguay y Paraguay, y el año siguiente pasó á la República Argentina con el mismo carácter. En noviembre de 1896 fué nombrado Ministro de Relaciones Exteriores de Chile, cargo que desempeñó hasta el mes de agosto de 1897. En enero de 1898 fué nombrado Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario de Chile en los Estados Unidos, y el 26 de agosto del mismo año presentó sus credenciales al Presidente McKINLEY.

El Señor MORLA VICUÑA ha tomado mucho interés en los trabajos de la Oficina de las Repúblicas Americanas, y á sus esfuerzos se debe en gran parte el que Chile se haya decidido á entrar en la Unión Internacional.

NUEVO EMBAJADOR DE MÉXICO.

Acaba de ser nombrado Embajador de México en los Estados Unidos el Señor Don MANUEL ASPIROZ, distinguido estadista de aquella República. Viene á suceder al Señor Don MATÍAS ROMERO, de cuya muerte se dió cuenta en el BOLETÍN MENSUAL del mes de enero próximo pasado.

Nació el Señor ASPIROZ el 9 de junio de 1836. Recibió en su juventud muy buena educación y se dedicó al estudio de derecho. Como jurisconsulto goza desde hace muchos años de gran reputación. Durante la invasión francesa prestó notables

servicios en el ejército mexicano, en el cual tiene el grado de teniente coronel. Fué nombrado Subsecretario de Relaciones Exteriores en 1867, y Agente y Abogado de su Gobierno ante la Comisión Mixta de Reclamaciones entre México y los Estados Unidos, en abril de 1872. El 31 de enero de 1873 la Legación mexicana en Wáshington le encomendó una misión reservada ante el Gobierno de México.

Todos estos cargos fueron desempeñados por el Señor ASPÍROZ de la manera más satisfactoria. El 13 de abril de 1873 fué nombrado Cónsul de su país en San Francisco de California. Fué Senador suplente en el 8º Congreso, y sirvió en el Senado de abril á noviembre de 1876. Se le comisionó en setiembre de 1881 para proponer las bases de varios tratados internacionales. El 17 de junio de 1882 fué nombrado Plenipotenciario para negociar un tratado de amistad, comercio y navegación con Italia. De 1883 á 1890 se distinguió como Profesor de Derecho patrio en el Colegio del Estado de Puebla. Fué también Secretario de Hacienda del mismo Estado. Entró de nuevo á la Subsecretaría de Relaciones Exteriores el 6 de mayo de 1890, y el despacho ha estado varias veces á su cargo.

El Señor ASPÍROZ es un abogado de gran erudición y una autoridad en asuntos de derecho internacional. En 1876 publicó una obra de mucho mérito con este título: "Código de Extranjería de los Estados Unidos Mexicanos."

Notable ha sido la carrera pública del Señor ASPÍROZ, y es seguro que sabrá llenar dignamente el alto puesto que dejó vacante la sentida muerte del Señor ROMERO.

DOMINIO DEL MERCADO DE CAFÉ.

En un número reciente del "Venezuela Herald," el Señor M. J. OLAVARRÍA presenta una proposición para la formación de una liga de todos los países productores de café, con el objeto de dominar y aumentar el precio del café. El Señor OLAVARRÍA calcula que los productores de café de las Repúblicas latino-americanas están perdiendo en las condiciones actuales unos \$6,000,000 por año, de los cuales una mitad corresponde á

los productores brasileños. Calculando la producción total del mundo en 13,000,000 de sacos de 132 libras cada uno y el consumo en 12,000,000 de sacos, el Señor OLAVARRÍA considera que la baja en el precio se debe á un exceso de producción. Acude publicamente al Gobierno de Venezuela para que tome la iniciativa, invitando á los gobiernos de otros países productores de café á una conferencia con el objeto de formar una combinación cafetalera. Los deberes de esta conferencia consistirán en la restricción de la producción, la formación de un comité central para regular las ventas, la imposición de un derecho de exportación general de cinco francos (\$1) por saco cuyos productos han de aplicarse á la compra de las exportaciones excedentes, y en general tomar medidas para aumentar el consumo y disminuir los derechos de importación sobre el café en otros países. La producción para todos los mercados ha de limitarse á 10,500,000 sacos por año de los cuales se permitirá al Brasil que exporte 6,600,000 sacos y el resto se dividirá entre todos los otros países.

CIRCULACIÓN MONETARIA DE PUERTO RICO.

Con fecha 23 de enero de 1899, el Honorable G. D. MEIKLEJOHN, Subsecretario del Ministerio de la Guerra de los Estados Unidos, expidió la "Circular No. 5, División de Aduanas y Asuntos Insulares," que dice así:

Se publica la siguiente orden del Presidente para conocimiento y guía de los interesados.

MANSIÓN EJECUTIVA, *Enero 20, 1899.*

Por medio de esto decreto se dispone que á contar del 1º de febrero, inclusivo, de 1899, y hasta nueva disposición, todos los derechos de aduana, contribuciones, impuestos públicos y postales en la isla de Puerto Rico se pagarán en moneda de los Estados Unidos ó en moneda de oro del cuño extranjero, tales como los alfonsinos españoles (centenes) y el luis francés, las cuales serán aceptadas en pago de los mencionados derechos de aduana, contribuciones é impuestos públicos y postales al tipo siguiente:

| | |
|--|---------|
| Alfonsinos (moneda de 25 pesetas)..... | \$4. 82 |
| Luis (moneda de 20 francos) | 3. 86 |

Se dispone además que á contar de 1º de febrero, inclusivo, de 1899, y hasta nueva disposición, las siguientes monedas portorriqueñas ó españolas, en circulación en la isla de Puerto Rico, se recibirán en pago de derechos de aduana, con-

tribuciones é impuestos públicos y postales al tipo siguiente, en relación con la moneda de los Estados Unidos :

| | |
|---------------------|---------|
| El peso | \$o. 6o |
| El medio peso..... | . 3o |
| La peseta | . 12 |
| El real..... | . o6 |
| El medio real | . o3 |

Se dispone además que de las monedas de Puerto Rico que ingresen por aquellos conceptos, se reservará una conveniente cantidad para su cambio por moneda de los Estados Unidos á los tipos aquí enumerados, ó sea \$o.6o en moneda de los Estados Unidos por cada peso portorriqueño de plata.

Se dispone además que todos los contratos existentes, cuyo pago haya de hacerse en moneda de Puerto Rico, sean satisfechos de acuerdo con los términos del contrato ó en moneda de los Estados Unidos al valor relativo establecido en el cuadro anterior ó sea, por cada \$100 en moneda de los Estados Unidos, 166⅔ pesos en moneda de Puerto Rico.

Las monedas de bronce y cobre en circulación ahora en la isla de Puerto Rico serán recibidas por su valor nominal, en pago de fracciones de peso, hasta una cantidad que no exceda de doce centavos (una peseta) en cada pago.

WILLIAM MCKINLEY.

Esta orden será promulgada y puesta en ejercicio en la isla de Puerto Rico.

ARGENTINA.

CONGRESO INDUSTRIAL.

La Oficina de las Repúblicas Americanas ha recibido una comunicación del Señor E. E. GARCÍA, la cual se refiere á la representación de los Estados Unidos en el Congreso Industrial de la Argentina que se celebrará en Buenos Aires durante el mes de mayo de 1899.

Las sesiones de este Congreso serán indudablemente de importancia para los que, por cualquiera razón, se interesan en el desarrollo de las fuentes de riqueza de la Argentina ó en el desenvolvimiento de sus industrias y consecuentemente de su comercio.

Por consiguiente los fabricantes y exportadores debieran aprovecharse de la oportunidad que este Congreso les ofrece para familiarizarse con las necesidades de la población de la Argentina. Los propósitos del Congreso están extensamente expuestos en el siguiente prospecto oficial remitido por el Señor GARCÍA :

Los progresos que ha realizado la República Argentina en estos últimos años en todos los ramos del saber humano han sugerido la idea de celebrar un Congreso-

Industrial Argentino en la ciudad de Buenos Aires, capital federal, donde el manufacturero, agricultor, industrial y el ganadero, reunidos, traten de la defensa de sus respectivos ramos industriales, estudiando muchos de ellos, los medios para su desarrollo y progreso, á la vez que las causas que impiden su desenvolvimiento, proponiendo en su consecuencia soluciones que resuelvan esas dificultades y las crisis parciales que afectan á los intereses de determinadas industrias.

El Comité de Organización de ese Congreso, cuyos benéficos resultados habrán de influir notablemente en los adelantos de las industrias y en la prosperidad de la nación, ora por el impulso con que seguramente coadyuvarán los capitalistas extranjeros, ora también por el esfuerzo lógico y natural de los del país, ha acordado reconocer como miembros adherentes á dicho Congreso no sólo á los que allí residen sino también á los que lo soliciten viviendo en el extranjero, los que gozarán de los mismos derechos y prerogativas que los adherentes de la República Argentina; esto es, tener derecho á ser miembro de él, al diploma que se expida y al libro que se publique conteniendo cuanto se trate en aquel Congreso.

Al solicitar al presidente del Comité de Organización del Congreso-Industrial Argentino, Sr. EDUARDO CASTRO, Lorea 80, Buenos Aires, y poder obtener por consiguiente el diploma que lo acredite congresal, deberá acompañarse un giro por valor de cuarenta francos, sin cuyo pago no se reconocerá solicitud alguna. El adherente podrá ser representado si lo deseara, por persona reconocidamente honorable, á fin de que lo acredite en tal calidad. Las adhesiones se recibirán en Buenos Aires hasta el día 15 de abril 1899; después no se reconocerá ninguna. Oportunamente se expedirán los diplomas y el envío de los libros.

COLOMBIA.

COMERCIO CON LOS ESTADOS UNIDOS.

Refiriéndose al comercio de la República durante el año pasado, así como á las necesidades del pueblo, el Cónsul General de Bogotá, Mr. McNALLY, advierte que “cuidadosas investigaciones revelan el hecho halagador de que las manufacturas de los Estados Unidos han sufrido talvez menos que las de ningún otro país” en los mercados de Colombia. Agrega que esto se atribuye al reconocido mérito de los productos de los Estados Unidos que se han abierto paso por sí mismos. En cuanto al calzado, indica que es necesario prestar más cuidadosa atención al estilo de calzado que prevalece en el país. Los tejidos de algodón de los Estados Unidos tienen buena salida, mas los “tejidos de menos mérito, pero de precio más bajo se venden mejor.” Si los exportadores de los Estados Unidos remitieran sus géneros en piezas del tamaño que aquí se desea (las casas de Manchester, Inglaterra, así lo

hacen), es decir, en piezas de 24 yardas para géneros blancos, 18 para géneros oscuros y 30 para géneros estampados, es opinión del Cónsul que habría entonces una demanda mayor.

El Cónsul de Cartagena, Señor MADRIGAL, advierte empero, en su informe anual, que los géneros estampados y de algodón que se importan de los Estados Unidos son preferidos á todos los demás en aquella parte de la República, á causa de su excelente calidad.

Los muebles baratos de hechura moderna y la maquinaria simple tienen buena salida en el mercado de Colombia. Por lo general se prefiere la maquinaria de los Estados Unidos siempre que los fabricantes tengan en cuenta, en la fabricación y empaque de sus artículos, las dificultades del transporte. Esto se refiere á la maquinaria para café y azúcar y á fogones de acero para uso ordinario.

El Cónsul McNALLY comenta el hecho de que un número considerable de fabricantes se han aprovechado gustosos de las indicaciones de los agentes consulares y están enviando sus géneros debidamente empacados. Debe recordarse que la mayor parte del tráfico del interior se lleva á cabo en mulas ó empleando cargadores que hacen el transporte por las montañas, cargando sobre sus espaldas inmensas cargas de mercancía.

El Cónsul continúa :

La cuestión del crédito es siempre de grande interés. Las casas europeas dán seis y doce meses de crédito y algunas de ellas lo extienden hasta 18 meses, cargando interés sobre las ventas. Cuando se considera que el tiempo que se necesita para embarcar géneros es de seis á doce meses, no es de extrañarse que aquellos comerciantes (colombianos) se quejen de los créditos á corto plazo. Ocurre á veces que el plazo para el pago expira algunos meses antes de que aquéllos reciban las mercancías.

ECUADOR.

TRATADO DE RECIPROCIDAD ENTRE ECUADOR Y CHILE.

Mr. PERRY M. DE LEÓN, Cónsul General en Guayaquil, ha remitido al Departamento de Estado de los Estados Unidos, la traducción de un tratado de reciprocidad que se proyecta entre Ecuador y Chile. Dice que el tratado ha sido ratificado por el

Gobierno del Ecuador, pero que no empezará á regir hasta que el Congreso chileno lo haya ratificado también. Agrega que en toda probabilidad se llevará á cabo esta ratificación.

La principal ventaja que obtendrá el Ecuador de este convenio de reciprocidad será la adquisición del mercado de Chile para sus azúcares. Las grandes refinerías del Ecuador han efectuado una combinación. La tarifa proteccionista les ha facilitado el mantenimiento de buenos precios en el mercado local, así como la exportación de su excedente de producción. Este excedente fué, en 1898, de unos 60,000 quintales (6,613.8 toneladas).

Mr. DE LEÓN cree que, en muchos respectos, el tratado es más favorable á Chile y que es en cierto grado desaventajoso al comercio de la costa del Pacífico de los Estados Unidos. En 1897 los Estados Unidos exportaron al Ecuador harina por valor de \$88,572; en el mismo año la exportación de harina de Chile al Ecuador fué de \$131,315, mientras que lo importado de todos los otros países por el Ecuador, fué sólo de \$381 ó sea un gran total de 3,517.6 toneladas métricas, valuadas en \$220,168 en oro de los Estados Unidos. En madera para construcción, los Estados Unidos exportaron por valor de \$198,162 en 1897, y Chile exportó por valor de \$35,305, y otros países exportaron por valor de \$1,047, haciendo un gran total de 5,893 toneladas métricas, valuadas en \$134,514 oro.

El comercio de licores del Ecuador es solicitado con empeño por Chile, y probablemente aumentará en grande escala. Mr. DE LEÓN dice que los vinos de California son superiores á los de Chile y pueden competir con estos en precio, pero los exportadores de los Estados Unidos no han hecho esfuerzo ninguno por conseguir el mercado del Ecuador. El valor total en oro de los vinos importados por el Ecuador en 1897 fué de \$194,372, de los cuales \$1,646 representan el total importado de los Estados Unidos.

El Cónsul observa que “los tratados de reciprocidad comercial no preceden generalmente á un mercado esfuerzo individual; el tratado entre Chile y el Ecuador perjudicará el comercio, por pequeño que sea, que California tiene, con este país.” El Cónsul incluye el texto del tratado.

MEXICO.

PROTECCIÓN OFICIAL PARA LAS NUEVAS INDUSTRIAS.

El Gobierno mexicano, deseoso de fomentar el establecimiento de nuevas industrias en el país, ha dictado la siguiente ley que lleva el ejecútese del Presidente DIAZ, con fecha 14 de diciembre de 1898.

EL CONGRESO DE LOS ESTADOS UNIDOS MEXICANOS, DECRETA:

ART. 1º. Se autoriza al Ejecutivo para que durante cinco años, contados desde la fecha de la promulgación de la presente ley, pueda celebrar contratos otorgando franquicias y concesiones, sin perjuicio de tercero, á las empresas que garanticen la inversión de capitales en el planteamiento y desarrollo de industrias enteramente nuevas en la República, sujetándose á las siguientes bases:

I. La duración de las franquicias y concesiones será desde cinco hasta diez años, según la importancia de la industria y del capital que se invierta en ella.

II. El minimum del capital que se invierta en el establecimiento y explotación de la industria, no será menor de cien mil pesos y corresponderá al minimum de las franquicias.

III. Ese mismo capital quedará exento de todo impuesto federal directo, por todo el tiempo de la duración del contrato.

IV. Los concesionarios podrán importar por una sola vez, libres de derecho arancelarios, las máquinas, aparatos, útiles y materiales de construcción, necesarios para el establecimiento de la industria y erección de los edificios, previa calificación de la Secretaría de Fomento y otorgando fianza en cada caso de introducción que se cancelará luego que se haya montado la maquinaria y que se haya acreditado el empleo del aparato, útil ó material.

V. Los mismos concesionarios garantizarán el cumplimiento de sus contratos con un depósito en valores de la Deuda Pública que se fijará por la Secretaría de Fomento y que se constituirá al firmarse el contrato.

VI. Los concesionarios expensarán los timbres que correspondan al contrato al firmarse el mismo documento.

Art. 2º La franquicia de importación que otorga esta ley, será reglamentada por las Secretarías de Hacienda y Fomento.

MODIFICACIÓN DE LA TARIFA.

Por virtud de la ley aprobada por el Congreso el 2 de junio de 1898, el Presidente DIAZ dió un decreto fechado el 30 de diciembre del mismo año, disponiendo que se hagan ciertos cambios en dicha ley de aduanas. El Ministro CLAYTON envió al Departamento de Estado el 18 de enero de 1899, traducción de este

decreto, que fué incorporado en los Informes Consulares expresando en moneda mexicana y de los Estados Unidos los nuevos tipos de derechos. Aquella traducción, tomada del "Mexican Herald," ha sido revisada por la Oficina de las Repúblicas Americanas comparándola con un ejemplar del original en castellano que publica el Gobierno Mexicano. En el siguiente cuadro aparecen las modificaciones á que se hace referencia:

Se reforma y adiciona la Tarifa vigente de la Ordenanza General de Aduanas Marítimas y Fronterizas, en los términos que á continuación se expresan:

| Fracción de tarifa. | Descripción. | Tasa nueva. |
|---------------------|---|------------------|
| 3a | Caballos, yeguas y cualesquier otros animales de los especificados, de raza pura, para cría..... | <i>Mexicana.</i> |
| 31 | Pelo de castorkilo legal.. | Exentos. |
| 32 | Pelo de vicuña, conejo, liebre, rata almizclada, y semejantes, kilo legal | \$2. 50 |
| 34 | Piel de castor con pelo, sin curtir.....kilo bruto.. | 1. 50 |
| 34a | Piel de vicuña, conejo, liebre, rata almizclada, y semejantes, con pelo, sin curtir.....kilo bruto.. | . 30 |
| 34b | Piel sin curtir, no especificadas.....kilo bruto.. | . 20 |
| 68 | Artefactos de cuero no especificadoskilo legal.. | . 03 |
| 72 | Becerrillos, charoles, cabritillas, gamuzas y demás pieles comunes curtidas.....kilo legal.. | 1. 50 |
| 78 | Manufacturas de pieles curtidas, de pelo finokilo legal.. | 1. 30 |
| 78a | Piel curtidas, de pelo finokilo legal.. | 4. 00 |
| 79 | Tiras de cuero para sombreros.....kilo legal.. | 2. 00 |
| 94 | Cortes de babuchas, chinelas ó pantuflas de cuero.....kilo legal.. | 1. 50 |
| 95 | Cortes de botas y de botines de cuerokilo legal.. | 1. 50 |
| 173 | Féculas no especificadas, incluidas las lacteadas ó preparadas bajo cualquiera fórmulakilo legal.. | . 10 |
| 206a | Madera ordinaria aserrada en hojas ó chapaskilo bruto.. | . 01 |
| 207 | Artefactos de madera ordinaria, toscamente labrados, no especificadoskilo bruto.. | . 05 |
| 208 | Artefactos de madera ordinaria, no especificados, que no estén toscamente labrados, sin embutidos ni ornamentos de metal, cuando el peso de cada artefacto exceda de un kilogramo, kilo legal..... | . 15 |
| 209 | Artefactos de madera fina ó de madera ordinaria enchapada con madera fina, no especificados, sin embutidos ni ornamentos de metal, cuando el peso de cada artefacto exceda de un kilogramo, kilo legal..... | . 30 |
| 210 | Artefactos de toda clase de maderas, no especificados, con embutidos de cualquiera materia que no sea oro, plata ó platino, ó con ornamentos de bronce ú otro metal ordinario....kilo legal.. | . 60 |
| 211 | Artefactos de toda clase de maderas, no especificados..kilo legal.. | . 40 |
| 212 | Barriles, barricas y cuñetes de madera, armados ó desarmados, de 15 á 300 litros de capacidad | Exentos. |
| 213 | Cajas de madera ordinaria, toscamente labradas, para envases exteriores, armadas ó desarmadas..... | Exentas. |
| 213a | Carretes de madera ordinaria, para enrollar hilokilo bruto.. | . 02 |
| 214 | Cubos, cubetas y tinetas de madera; barriles de madera de menos de 15 litros de capacidad, y tinas de madera, para baño, kilo bruto..... | . 10 |
| 216 | Postes, crucetas y espigas de madera, para suspensión de conductores eléctricos..... | Exentos. |

| Fracción de tarifa. | Descripción. | Tasa nueva. |
|---------------------|--|---------------------------|
| 218 | Tanques ó recipientes de madera no especificados; y toda pipería de madera no especificada.....kilo bruto.. | <i>Mexicana.</i> \$.05 |
| 228 | Artefactos de paja, bejuco, mimbre ó caña, no especificados, kilo legal | .40 |
| 229 | Artefactos de paja, bejuco, mimbre ó caña, con tela de seda ó que contenga seda, ó con piel, aun cuando tengan adornos que no sean de oro, plata ó platino, no especificados.....kilo legal.. | .60 |
| 235 | Escobas y escobillas de brezo ó mijo, de todas clases y tamaños; y los cepillos montados en madera ordinaria, cuando el peso de cada uno de éstos exceda de un kilogramo.....kilo legal.. | .20 |
| 247 | Muebles de madera ordinaria, toscamente labrados ...kilo bruto.. | .08 |
| 248 | Muebles que no sean de asiento, de madera ordinaria que no esté toscamente labrada, sin embutidos ni ornamentos de metal, aun cuando tengan tela que no sea de seda ni mezclada con seda, kilo legal | .15 |
| 249 | Muebles de asiento, de madera ordinaria que no esté toscamente labrada, sin acojinados, embutidos ni ornamentos de metal, aun cuando tengan cuero ó tela que no sea de seda ni mezclada con seda | .20 |
| 249a | Muebles de asiento, de madera ordinaria, con acojinados y sin embutidos, ornamentos de metal, ni tela de seda ó mezclada con seda | .25 |
| 250 | Muebles de madera fina, ó de madera ordinaria enchapada con madera fina, sin ornamentos de metal, embutidos, ni acojinados, aun cuando tengan cuero, tela que no sea de seda ni mezclada con seda, ó espejos que no midan más de 75 centímetros en su mayor tamaño | .30 |
| 251 | Muebles de madera fina, ó de madera ordinaria enchapada con madera fina, con cacojinados y sin embutidos, ornamentos de metal ni tela de seda ó mezclada con seda | .40 |
| 252 | Muebles de madera de todas clases, con embutidos de cualquiera materia que no sea oro, plata ó platino, ó con ornamentos de bronce ú otro metal ordinario; y los que contengan tela de seda, ó mezclada con seda | .60 |
| 444 | Cordones de algodón, cuyo diámetro no exceda de 10 milímetros | 1.20 |
| 447 | Hilo de algodón en ovillos y madejas, incluso el de crochet y el planchado para rebozos, aun cuando el alma de los ovillos la constituya un carrete | 1.20 |
| 473 | Camisas interiores ó exteriores de tela de algodón, para hombres y niños, aun cuando dichas camisas tengan pequeños adornos de lana ó seda.....kilo legal.. | 1.50 |
| 499 | Hilaza de lino, cáñamo y demás fibras análogas, no especificada, kilo legal | .10 |
| 499a | Hilaza de henequén, ixtle, fibra de Nueva Zelanda (<i>Phormium tenax</i>), crotalaria ó sunn (<i>Crotolaria juncea</i>), ó mezcla de dichas materias, que no exceda de 403 metros cada kilogramo de su peso; y la hilaza de abaca ó cáñamo de Manila, que no exceda de 437 metros cada kilogramo de su peso..... | Exenta. |
| 569 | Camisas interiores ó exteriores y calzoncillos de tela de lana, aun cuando tengan pequeños adornos de seda.....kilo legal.. | 2.50 |
| 575 | Cortinas de tela de lana ya dispuestas para usarse, ó bien con forro de algodón, lana ó lino, aun cuando tengan bordados, adornos ó accesorios que no sean de metal de fino ni de seda, kilo legal | 2.75 |
| 738 | Vinagre en vasijería de madera.....kilo bruto.. | .05 |
| 767 | Artefactos no especificados de papel ó cartón | .40 |
| 767a | Artefactos no especificados, formados con hojas lisas ó encarrujadas de cartón ordinario, de pasta cruda, sin forro ni ornamento alguno.....kilo legal.. | .06 |
| 767b | Artefactos no especificados de papel de pasta blanca, cruda ó teñida, calado ó cortado en tiras ú otra forma, sin estar impreso, grabado ni litografiado | .25 |

| Fracción de tarifa. | Descripción. | Tasa nueva. |
|---------------------|---|----------------------------|
| 768 | Artefactos no especificados de papel ó cartón, con tela de seda ó que contenga seda, ó con piel, aun cuando tengan adornos que no sean de oro, plata ó platino.....kilo legal.. | <i>Mexicana.</i> \$. 60 |
| 783 | Tarjetas de fantasía con estampas, grabados ó adornos de tela, cintas ó flores.....kilo legal.. | .40 |
| 783a | Tarjetas no especificadas.....kilo legal.. | .25 |
| 838 | Triciclos sin llanta de hule, para niños.....kilo neto.. | .25 |
| 838a | Velocípedos de todas clases, no especificados, y sus partes sueltas ó piezas de refacción.....kilo neto.. | 1. 00 |

Acompañan á estas modificaciones varias notas explicativas con el fin de precisar bien las diversas mercancías bajo las diferentes clasificaciones.

La nota que se refiere á la introducción de toda clase de animales de sangre pura para cría tiene interés para los amencarros en vista del hecho de que la nueva tarifa sobre el particular puede atraer un comercio considerable con la introducción de animales de pura raza. Dicha nota es como sigue:

“Podrá concederse la libre importación de animales de sangre pura, para cría, comprendidos en la fracción de referencia, cuando vengan con su *pedigree* ó certificado de origen que acredite la pureza de la raza; pero oyéndose previamente el informe de la Secretaría de Fomento acerca de la raza de los animales de que se trate, de la autenticidad de la certificación y del crédito que merezcan los signatarios de ésta. En vista de esas datos y de los demás que estime conveniente recoger la Secretaría de Hacienda, con el propio objeto y con el de cerciorarse del destino que vaya á darse á los animales cuya importación se solicite, se podrá declarar la exención de pago, especificando el número de animales comprendidos en la franquicia, y exigiendo la garantía que se juzgue necesaria, la cual se hará efectiva si se destinan á otro objeto del declarado, ó si, después de admitida, resulta falsa la certificación presentada; sin perjuicio de aplicar en estos casos las penas que para los de contrabando establece la Ordenanza de Aduanas.

“TRANSITORIO.

“Este decreto comenzará á regir el 1º de marzo próximo, y estarán sujetas á él todas las mercancías importadas en buques que arriben á puertos mexicanos después de las doce de la noche del 28 de febrero, y las que entren por las fronteras después de la misma hora de dicho día á la aduana respectiva, exceptuándose los artículos de que habla la fracción 499a, los cuales podrán importarse libres de derechos desde el día 1º de enero próximo.”

NICARAGUA.

NUEVOS REGLAMENTOS DE ADUANA Y RENTA INTERIOR.

Esta Oficina queda muy agradecida al Sr. M. J. CLANCY, Agente Consular de los Estados Unidos en Bluefields, Nicaragua, por una copia de un decreto del Señor Presidente de aquella República, promulgado el 9 de diciembre de 1898, que se refiere á modificaciones en los reglamentos de la renta interior y de aduanas.

Antes de la fecha citada la renta de pólvora fué un monopolio del Gobierno y se hacía exclusivamente por los empleados fiscales.

El decreto dice que en vista del deseo del Gobierno por mantener en buen pié el crédito nacional, que estaba en peligro debido á que los agiotistas persistían en hacer esfuerzos que tendían á depreciar los billetes del Tesoro y con el propósito de acumular fondos para el cambio y amortización de estos billetes, se permite á los comerciantes del Litoral atlántico la venta de pólvora, plomo y tubos fulminantes previo el pago de \$25 por derecho de patente. Ningún comerciante podrá tener en su establecimiento más de 50 libras de pólvora, 200 de plomo y 1,000 de tubos. Los patentados están obligados a dar una fianza para responder á las multas que se les impongan en caso de responsabilidades que contraigan en el expendio de los artículos especificados, de conformidad con el reglamento de defraudaciones fiscales. El pago del derecho de patente se efectuará en plata acuñada.

También impone el decreto un derecho de 50 centavos oro por cada tortuga que se exporte en los puertos del Atlántico, y por cada kilo de oro que se exporte por los puertos de la República se pagará \$17 oro. El decreto también restablece la exportación de hule, debiéndose pagar 12 centavos oro por cada kilo que se exporte, y pudiéndose pagar su equivalente en plata acuñada cuando la exportación se haga por el Pacífico.

El producto de estos derechos será trasladado á la Tesorería General y destinado á un fondo de reserva para el cambio del billete del Tesoro ó su amortización.

El decreto empezó á regir desde su publicación, la cual en Bluefields fué el día 2 de enero próximo pasado.

PARAGUAY.

EL NUEVO PRESIDENTE.

El Señor Don EMILIO ACEVAL, nuevo Presidente del Paraguay nació en 1854 y descende de una familia paraguaya muy antigua. Durante la administración de Lopez la familia se vió obligada á refugiarse en la República Argentina, en donde Don EMILIO recibió su educación. Volvió al Paraguay hace como 15 años después de haber viajado por Europa y los Estados Unidos. La carrera pública del Señor ACEVAL data de 1890, cuando fué nombrado, bajo la presidencia de ESCOBAR, presidente del Banco Nacional del Paraguay, posición que ocupó por cerca de tres años á satisfacción del público en general.

Poco después, el General JUAN BAUTISTA EGUSGUIZA, el ex-Presidente, que era Ministro de la Guerra bajo la administración del General JUAN GONZALEZ, fué nombrado candidato á la presidencia por una facción del partido republicano. Aún cuando el Señor ACEVAL no había pertenecido anteriormente á ningún partido político, fué escogido Director de esta facción, conocida con el nombre de partido "Egusguizista." Dirigió con tanto acierto la campaña que, no obstante la oposición del Gobierno existente, el General EGUSGUIZA fué elegido Presidente, entrando á desempeñar las funciones de su cargo el 25 de noviembre de 1894, y nombró al Señor ACEVAL Ministro de la Guerra. Al tomar posesión de este destino el Señor ACEVAL hizo varios cambios en el ministerio, y cuando el Doctor BENJAMIN ACEVAL, que era Ministro de Hacienda, renunció este cargo, fué nombrado también para desempeñar dicha cartera, la cual sirvió hasta que se nombró su sucesor.

En el verano de 1898 fué nombrado por el partido republicano reunido su candidato para Presidente, y fué elegido. El 25 de noviembre de 1898 entró á desempeñar la presidencia escogiendo un gabinete que se considera ser el mejor que ha tenido la República. Hasta ahora los nombramientos hechos ofrecen toda clase de garantías para la protección de vidas y propiedades y el cumplimiento de las promesas hechas por la nación á su acreedores. La administración del Señor ACEVAL promete ser el principio de una nueva era en la historia de la República. Desde que subió á la

presidencia, la prima del oro ha disminuido notablemente, habiéndose obtenido proposiciones favorables en Francia y en Inglaterra para contratar empréstitos, aún cuando no han sido aceptadas. El Presidente ACEVAL favorece la inmigración y se cree que estimulará la inversión de capitales extranjeros en el país mientras las facilidades así lo justifiquen. El Señor ACEVAL es amigo decidido de los Estados Unidos, interesándose en observar, ya personalmente ó por otros medios, las fuentes de riquezas y los rasgos característicos de este país.

Esta Oficina ha recibido del Señor JOHN STEWART, Cónsul General del Paraguay, el siguiente discurso pronunciado por Don EMILIO ACEVAL al tomar posesión de la presidencia de aquella República el 25 de noviembre de 1898:

SEÑORES SENADORES Y DIPUTADOS: Al aceptar el elevado cargo de Presidente de la República con que he sido honrado por el voto popular, me he dado cuenta de los deberes que imponen tan delicadas funciones y vengo dispuesto á emplear todos mis esfuerzos para corresponder dignamente á la más alta prueba de confianza á que puede aspirar un ciudadano bajo el régimen de un gobierno democrático.

No desconozco sin embargo la magnitud de la obra, pero confío en que con la ilustrada y honesta cooperación de todos mis conciudadanos, las arduas tareas de la administración pública se harán más fáciles y habremos al fin dado cima al pensamiento de la reconstrucción nacional, empresa vasta y grandiosa del patriotismo, tanto más noble y elevada, cuanto que ella es la única capaz de asegurar el porvenir y la grandeza de la patria.

Penetrado íntimamente de que sin la fraternidad y concordia, sin la tolerancia política que enseña el respeto recíproco de las opiniones contrarias, sin la consolidación firme y duradera de la unión de todos los elementos sociales del país no llegaremos jamás á cimentar la libertad, la justicia y el orden, reclamo vehementemente el concurso de mis compatriotas para la consecución de estos propósitos; aunados los esfuerzos comunes venceremos las más grandes dificultades que se opongan á nuestro progreso y bienestar. No olvidemos que las discordias intestinas y el abandono de las virtudes cívicas han precedido siempre á la ruina y decadencia de los pueblos.

Vengo con decidido empeño á cumplir y hacer cumplir la Constitución y las leyes de la Nación; á hacer una administración severamente honrada y económica, propendiendo no solo á que los derechos y garantías individuales se hagan efectivas hasta el último rincón de la República, sino manteniendo el sagrado respeto de las libertades públicas que constituyen una de las más gloriosas conquistas en la historia de nuestro desenvolvimiento político.

Pienso que debemos perseverar en promover el desarrollo moral é intelectual del pueblo, difundiendo la instrucción primaria y superior y adoptando todas aquellas medidas tendentes á combatir la ignorancia y el atraso como obstáculos

los más poderosos á nuestro desenvolvimiento progresivo. Las instituciones libres solo fructifican cuando los pueblos han llegado á un alto grado de cultura y civilización.

Pero como la civilización á la vez es el resultado de la prosperidad que reconoce por causa principal las múltiples manifestaciones de la actividad humana, me ocuparé de desarrollar las fuentes de la producción nacional, á fin de que nuestro país pueda elevarse con el tiempo al rango de las naciones americanas que han adquirido ya notoriedad por su importancia económica y comercial. Dirigiré con tal motivo mis conatos al fomento y protección de la agricultura, arbitrando además medios para asegurar el éxito de las cosechas, no solo vigorizando las medidas para la destrucción de la langosta, sino procurando dotar á aquellos departamentos más poblados y agrícolas de un sistema de irrigación, para evitar así que se malogren los sacrificios del agricultor á consecuencia de inesperadas sequías precursoras de las terribles carestías que pueden llegar hasta asolar á nuestros florecientes pueblos de campaña.

El estado incipiente de nuestras industrias reclama también nuestra atención más preferente y aun cuando éstas solo se desenvuelven ámpliamente cuando por razón de la densidad de la población aumentan las necesidades y los incentivos para el trabajo, no por eso abrigo menos la convicción de que ellas no sean susceptibles de implantarse gradualmente, mediante la adopción de medidas protectoras que estimulen la afluencia de brazos y capitales, que se consagren y destinen á la trasformación de nuestras materias primas en productos manufacturados que centuplicarían la riqueza pública. El establecimiento de escuelas industriales para estos mismos fines sería de evidente importancia y utilidad, para preparar y formar las aptitudes especiales en los diferentes ramos del trabajo sin cuyo requisito no es posible operar ningún progreso en las artes industriales.

Abrigo por otra parte la esperanza de que á la sombra de la paz y tranquilidad, de la seguridad y garantías á la propiedad—con el cumplimiento escrupuloso de los solemnes compromisos de la Nación y con una honesta administración—mantendremos bien alto nuestro crédito público, favoreciendo la realización de operaciones financieras que nos permitan la ejecución de obras de utilidad pública y estimulando la iniciativa particular para las empresas que representen mejoras trascendentales en nuestra situación económica.

He diseñado brevemente mis vistas y opiniones sobre las cuestiones que á juicio mío son de mayor oportunidad é interés público; no ha sido mi mente trazar un programa comprensivo de gobierno; me he limitado apenas á señalar los puntos más importantes sugeridos por el estado general del país. Un estudio atento de sus necesidades como resultado de una labor reflexiva, me habilitarán más tarde para someter á vuestra consideración las reformas que considere necesarias ó indispensables en el orden moral y material, anticipándome desde ya á contar con vuestro ilustrado apoyo para llevar á cabo todo pensamiento útil que constituya un nuevo factor del engrandecimiento y felicidad de la nación.

Solo me resta agregar dos palabras para terminar. Debo consignar aquí el testimonio de mi profundo reconocimiento por la señalada distinción que he merecido del pueblo. Mantengo una fé inquebrantable en el brillante porvenir

de la patria paraguaya y esta misma fé me animará para consagrarme con solícito tesón al cumplimiento de mis deberes, y á todo aquello que contribuya á su enaltecimiento y gloria, promoviendo las reformas saludables conducentes á su cultura y progreso.

Confío sinceramente que las inspiraciones del patriotismo continuarán marcando con sus destellos nuestros grandes destinos y que bajo el influjo benéfico y fecundo de la inteligencia y del honor, de la moderación y cordura y del sentimiento noble y generoso de la fraternidad que nos cobija bajo una misma y gloriosa bandera, como el más bello símbolo de nuestra nacionalidad, habremos coronado la obra sublime de la reconstrucción nacional.

IMPORTACIÓN DE ZAPATOS, ARMAS DE FUEGO Y MUNICIONES.

El Cónsul RUFFIN remite de Asunción un informe sobre zapatos, armas de fuego y municiones en la República. Dice que “la importación de zapatos es muy reducida, lo cual se debe en gran parte á la manufactura de cuero en el país.” Agrega que si los zapatos para la importación se fabricaran al estilo español—es decir, semejantes á los que se usan en México, con tacón alto y estrecho y punta algo aguda—se venderían muchos más, por virtud de la calidad superior de la piel que se manufactura en los Estados Unidos y de la resistente hechura y durabilidad de los zapatos. Los precios varían entre \$1.50 y \$7 oro el par, y las compras se hacen con mucha frecuencia porque la arena y las rocas del país gastan el zapato muy pronto. El derecho de importación sobre las botas es de 40 por ciento; zapatos, 50 por ciento.

La importación de armas de fuego y municiones es de bastante consideración si se tiene en cuenta lo reducido de la población. En 1897 ascendió á \$12,791. No hay manufactura de estos artículos en el país. Se usa muy poca pólvora para barrenos de minas. De la pólvora negra de caza, especialmente de la marca FFF, se importan unas cinco toneladas por año; se vende á unos 55 centavos la libra y se importa principalmente de Londres. Se han importado como unas dos toneladas de pólvora sin humo, pero sin resultados satisfactorios; esta pólvora procede de fábricas inglesas y se vende á \$2 por kilogramo. El perdigón, que se importa en su mayor parte de Inglaterra, se vende á 10 centavos la libra. Las escopetas de carga por la boca son las que más se venden, casi exclusivamente. Se importan de Bélgica y Alemania, y se venden á \$3, \$4, y \$6 cada una.

Los cartuchos de la "Eley Company," de Londres, obtienen la mayor venta, y también son populares los fabricados por la "Metallic Cartridge Company," de Bridgeport, Connecticut, los cuales contienen pólvora sin humo. Los revolvers que se venden son los de "Smith & Wesson" y los de "Colt," fabricados en los Estados Unidos. Sólo hay dos comerciantes principales en estos artículos en Asunción, que son OTTO ZINNERT y VICTOR ROSCH.

Los derechos sobre las balas, baquetas, cápsulas, cartuchos y espadas son de 25 por ciento, de 10 por ciento sobre la pólvora, 50 por ciento sobre los revolvers y de 25 por ciento á 50 por ciento sobre las escopetas.

MR. RUFFIN dice que está convencido de que las casas de los Estados Unidos que comercian en todos estos artículos podrían venderlos en el Paraguay si enviasen agentes á este país.

INMIGRACIÓN EN EL PARAGUAY.

MR. A. DE BELMONT publica en el "Nouveau Monde" de 14 de enero de 1899 los siguientes interesantes datos sobre la inmigración en el Paraguay:

Las colonias agrícolas, algunas de las cuales han obtenido un desarrollo prodigioso, muestran las ventajas que el Paraguay ofrece á la inmigración. Hace diez años San Bernardino era un bosque habitado sólo por animales salvajes, y hoy, gracias á la solicitud del gobierno y á las facilidades que se ofrecen á los inmigrantes, alemanes en su mayor parte, aquella colonia se ha convertido en un balneario espléndido. Situada en una ondulante altiplanicie, cerca de un lago de cuatro leguas de largo y una de ancho, encuéntrase esta colonia en condiciones de competir tanto en belleza como en prosperidad con cualquier balneario de Suiza. Cada inmigrante á la colonia recibió dieciseis hectáreas de tierra, una yunta de bueyes, algunas vacas y lo necesario para atender durante un año á sus necesidades y las de su familia. En la actualidad, por razón de sus hábitos de trabajo, la mayor parte de ellos son propietarios de fincas altamente productivas. Muchos de ellos han construido á las orillas del lago pintorescas y cómodas casas que han alquilado en el invierno á los turistas.

Un alemán posee un importante cafetal que representa un valor de varios millones de francos; otro ha establecido una gran cervecería, y un tercero un gran hotel. En realidad, nada esencial les falta á estas colonias, á las cuales vienen un gran número de familias á pasar el invierno.

El gobierno del General EGUGUIZA ha atendido también á la inmigración. Se han concedido muchas leguas de tierra para establecer una colonia de australianos, que empieza ahora á prosperar; y una colonia de sicilianos, los que fueron

recibidos personalmente por el Presidente, se está estableciendo en las márgenes del río Paraguay. Los padres franciscanos establecerán una colonia agrícola.

Las otras colonias, como de la Villa-Hayes, son verdaderos centros de población que disfrutan de lo mayor prosperidad. Cinco á seis colonias establecidas hace algunos años se encuentran hoy en un estado muy próspero. Las grandes fortunas que han hecho los extranjeros en la agricultura, la industria y el comercio prueban claramente que el Paraguay es una tierra hospitalaria que ofrece las más grandes ventajas y que sólo necesita trabajo para desarrollar sus grandes recursos naturales.

PERÚ.

EL ORO EN LA CIRCULACIÓN MONETARIA.

Un informe publicado recientemente por la Oficina de Relaciones Exteriores de la Gran Bretaña, dice así :

Se proyecta la introducción del oro en la circulación monetaria del Perú y á este objeto ya se han tomado medidas para reducir la circulación de la plata; pero sin que hasta el presente se hayan tomado medidas prácticas para la acuñación de la moneda de oro. Desde abril de 1897 está suspendida la acuñación de plata y prohibida la importación de soles, y se ha derretido moneda en grandes cantidades y exportándose, según informes, con el objeto de comprar oro para la nueva circulación, pero se teme que surjan dificultades económicas si esta exportación de metálico continúa. Desde el 13 de diciembre de 1897, los derechos de aduana son pagadera en libras esterlinas, pero también pueden pagarse en plata á razón de 10 soles (\$4.36) la libra esterlina. Si el valor del sol es menor de 48 centavos, deberá abonarse la diferencia. Al presente, el tipo del cambio es de 10 soles 45 centavos por la libra esterlina y, por tanto, la diferencia no es más de $4\frac{1}{2}$ por ciento; pero por decreto del Gobierno se cobra un recargo de 3 por ciento á los que pagan en plata, recargo que es por consiguiente excesivo.

Los que se oponen al proyecto sostienen que el objeto del Gobierno parece que consiste en la adopción del sistema monetario de algunos países, como Italia, Noruega y los Países Bajos, los cuales tienen una reducida cantidad de oro y una circulación principal de papel moneda que mantiene su valor. Arguyen que aunque este sistema da bastante buenos resultados con tal que el papel sea limitado en cantidad y se le maneje bajo una propia restricción, la experiencia de los años anteriores muestra que las emergencias políticas en este país demandan, á menudo de súbito, gastos extraordinarios y que cuando hay papel moneda en circulación, el Gobierno se siente tentado á aumentarlo más y más, en cuyo caso el papel se hace inconvertible, con los males consiguientes.

El resultado de las medidas de que ya se ha hecho mérito, ha sido crear un tipo de cambio ficticio favoreciendo así el comercio en general; pero, por otra

parte, ha aumentado considerablemente el precio de los salarios, dando así, en la opinión de mineros y productores, un serio golpe á las industrias minera, azucarera y otras sin que las clases trabajadoras obtengan ventajas apreciables, pues el valor del sol de plata ha aumentado apenas en el mercado por cuanto los comerciantes durante el período de experimentos económicos proceden con marcada prudencia en cuanto á la alteración del precio de sus mercancías. Justo es agregar que el Gobierno está inspirado por el deseo de establecer la circulación monetaria del país fuera del alcance de las grandes y súbitas fluctuaciones causadas por la depreciación en el valor de la plata.

ESTADOS UNIDOS.

ENORME AUMENTO EN EL COMERCIO DE EXPORTACIÓN.

El Bureau de Estadísticas ha compilado los datos relativos al comercio de importación y exportación, los cuales acusan cantidades y valores de tal importancia que son realmente objeto de grande sorpresa para el observador ordinario. La exportación del año es la mayor que se conoce en la historia del país, y la importación es la menor que ha ocurrido desde 1885 aunque la población consumidora es ahora por lo menos un 33 por ciento mayor que en aquella fecha. En los doce meses los Estados Unidos exportaron \$620,536,129 más de mercancías de todas clases que la cantidad importada, ó sea un aumento sobre la exportación del año común de 1897 de \$256,659,703. El valor total de la exportación durante el año fué de \$1,255,494,358, y la importación \$634,958,229, de las cuales \$268,362,680 entraron libres de derechos. La baja de las importaciones ocurrió casi totalmente en artículos libres de derechos, pues la importación de artículos imponibles en 1898 fué de \$366,595,549, y la de 1897 \$365,302,240, mientras que la importación libre en 1898 fué de \$268,362,680 contra \$577,329,110 en 1897.

La baja en la importación de artículos no imponibles fué debida: primero, al gran descenso en la importación de lana y á la colocación de la lana en la lista de los artículos imponibles; segundo, á la reducción en la importación libre de artículos manufacturados, ya destinada á las artes mecánicas ó ya al consumo; tercero, á la colocación del té en la lista de los artículos imponibles, y cuarto, á la reducción en el precio del café y á una ligera baja en la cantidad importada. La importación de artículos alimenticios y

ganado en pié, que fué de \$118,144,700 en 1897, fué sólo de \$87,323,644 en 1898. La importación de artículos manufacturados para su uso en las artes mecánicas bajó de \$25,293,522 en 1897 á \$19,166,517 en 1898. La de los artículos manufacturados para el consumo, bajó de \$20,942,277 en 1897 á \$7,842,537 en 1898, y la de los artículos de uso voluntario, de lujo, etc., bajó de \$6,702,370 en 1897 á \$3,857,377 en 1898.

La importación de artículos imponible en 1898 difiere un poco de la de 1897, y esto es especialmente cierto en lo que se refiere á artículos alimenticios y ganado en pié. Las materias primas para los industriales nacionales tuvieron un marcado aumento, pues su importación fué de \$49,070,823 en 1898 contra \$32,555,794 en 1897, lo cual se debe á la general actividad de parte de los manufactureros y al hecho de que en julio de 1897, la lana entró en la lista de los artículos imponible. Los artículos manufacturados para su uso en las artes mecánicas fueron importados en 1898 por valor de \$39,961,169 contra \$55,878,363 en 1897. Los artículos manufacturados para el consumo, importaron \$96,962,272 en 1898 contra \$97,893,604 en 1897 y \$100,381,308 en 1896. Los artículos de uso voluntario de lujo, etc., comprendidos en la lista de los imponible importaron \$80,095,132 en 1898 contra \$76,625,105 en 1897.

De la importación total de 1898, el 42 por ciento entró libre de derechos contra un 50 por ciento en 1897, 48 por ciento en 1896, 36.7 por ciento en 1895, 51.8 por ciento en 1891, 35 por ciento en 1890 y de 32 á 35 por ciento en los años transcurridos de 1884 á 1890.

Esta importación, la mayor en la historia del país, unida á una importación excepcionalmente pequeña, vino naturalmente acompañada de la mayor importación neta de oro. La importación total de oro en el año fué de \$158,036,252 y el total de exportación de oro \$16,194,954, haciendo un exceso de importación de oro, en el año, de \$141,841,298. La mayor importación de oro en años anteriores, fué la de 1896 que ascendió sólo á \$104,731,259. En aquella época, el exceso de la importación de oro sobre la exportación fué de \$46,474,269, y solo dos años en la década de 1890-98 acusan un exceso en la importación de oro. En 1897 el exceso en la exportación de oro fué de \$255,809.

La importación total de plata, la mayor parte de la cual viene mezclada con mineral de plomo, fué durante los doce meses de 1898, \$29,029,724, suma mayor que la de ningún año previo desde 1896-97. La exportación de plata durante el mismo período expresada en valor de la pasta (con excepción de las monedas de los Estados Unidos que se exportaron), fué de \$53,797,104, suma mayor que la de ningún año previo con excepción de 1895, 1896 y 1897.

El cuadro siguiente muestra la importación y exportación de mercancías en los años comunes transcurridos de 1888 á 1898 inclusive, indicándose también el exceso de la importación ó exportación en cada año:

| Año. | Importación. | Exportación. | Exceso de exportación. |
|------------|-----------------|------------------|------------------------|
| 1888 | \$725, 411, 371 | \$691, 761, 050 | *\$33, 650, 321 |
| 1889 | 770, 521, 963 | 827, 106, 347 | 56, 584, 352 |
| 1890 | 823, 397, 726 | 857, 502, 548 | 34, 104, 822 |
| 1891 | 828, 320, 943 | 970, 509, 646 | 42, 188, 703 |
| 1892 | 840, 930, 955 | 938, 420, 660 | 97, 489, 705 |
| 1893 | 776, 248, 924 | 876, 108, 781 | 99, 859, 857 |
| 1894 | 676, 310, 310 | 825, 102, 248 | 148, 791, 938 |
| 1895 | 801, 673, 307 | 824, 860, 136 | 23, 186, 829 |
| 1896 | 681, 579, 556 | 1, 005, 843, 241 | 324, 263, 685 |
| 1897 | 742, 623, 893 | 1, 099, 714, 807 | 357, 090, 914 |
| 1898 | 634, 958, 229 | 1, 255, 494, 358 | 620, 536, 129 |

*Exceso de importaciones.

URUGUAY.

VALOR DE LAS IMPORTACIONES PROCEDENTES DE LOS ESTADOS UNIDOS.

Por cortesía del Señor PRUDENCIO DE MURGUIONDO, Cónsul General de la República del Uruguay en los Estados Unidos, la Oficina de las Repúblicas Americanas ha recibido los siguientes datos estadísticos del valor de los géneros importados en el Uruguay precedentes de los Estados Unidos.

Durante los seis últimos meses de 1898 el valor total de los géneros embarcados fué de \$691,397.15 y en el mismo período de 1897 el valor total de todas las exportaciones de los Estados Unidos á Uruguay fué de \$606,665.83, ó sea un aumento en

favor de los seis meses de 1898 ascendente á \$84,731.32. En los seis primeros meses de 1898 el valor total de los cargamentos fué de \$655,419, haciendo un gran total de \$1,346,816.15 por todo el año. En el período correspondiente de 1897 el valor de los embarques fué de \$529,018.24, cantidad que, agregada á la de \$606,615.83 correspondiente á los últimos seis meses, forma un total de \$1,135,634, mostrando así un aumento en 1898 sobre 1897 ascendente á \$211,132.08. De este aumento \$35,065 corresponden á un nuevo ramo en las importaciones, pues representan 13,000 toneladas de carbón bituminoso extraído de las minas de Pocahontas. El resto del aumento comprende unos \$100,000 de madera para construcción, procedente de puertos del sur de los Estados Unidos, y casi \$76,000 de mercancías en general procedentes de puertos de Este.

Los embarques de carbón de Norfolk y Filadelfia han destruido el monopolio de este artículo que los exportadores ingleses han sostenido por tantos años en los terrenos del río de la Plata; y se han celebrado contratos para la entrega de grandes cantidades de carbón procedentes de los Estados Unidos.

PRODUCTO DE LA PESCA DE LOBOS MARINOS.

El Cónsul-General, Señor MURGUIONDO, suministra el siguiente informe referente á la pesca de lobos marinos en Uruguay durante la última temporada y las condiciones bajo las cuales se permite la industria, tomado de un artículo publicado en La Nación de Montevideo de 1º de diciembre de 1898:

La Comisión E. Administrativa de Maldonado publica, en un periódico local de última fecha, el estado demostrativo de las cantidades de pieles y aceite de lobos obtenidos en la faena del año corriente, así como también el resultado del impuesto municipal establecido á esos productos por ley de 11 de julio de 1885.

La matanza general ha sido de 17,686 lobos, de los cuales se extrajeron 51,260 kilogramos de aceite.

De esta faena corresponden á las islas de Castillo, Coronilla y demás peñones de las costas de Rocha, 8,908 animales, con un rendimiento de 22,970 kilogramos de aceite, y á la isla de Lobos, solamente, situada en la aguas de Maldonado, 8,778 lobos y 28,290 kilogramos de aceite.

El impuesto municipal, que se establece á razón de 40 centésimos por cuero y 8 centésimos por kilogramo de aceite, suma \$7,484.48, que, de conformidad á lo dispuesto en la ley citada, corresponde, por partes iguales, á las Juntas de Maldonado y Rocha.

La primera de estas corporaciones invertirá ese producto, conjuntamente con ocho mil y pico de pesos recaudados por igual concepto en años anteriores, en la construcción de un camino carretero de la ciudad al puerto, obra ya comenzada y que se dará al servicio público probablemente en los primeros días del mes de abril próximo.

Además de este impuesto, los concesionarios pagan al Estado, por derecho de explotación de esta riqueza, 32,000 pesos anuales. En resumen, 39,483.48 pesos.

Por el contrato anterior que se otorgó durante la administración Santos y que venció en 1895, las arcas de la Nación solo habrían percibido este año, \$10,742.24.

Esto es: La mitad del impuesto municipal hoy establecido y solo \$7,000 por concepto de renta nacional.

VENEZUELA.

IMPORTACIÓN PROCEDENTE DE LOS ESTADOS UNIDOS EN DICIEMBRE DE 1898.

Según informes, la exportación de los Estados Unidos á Venezuela va en aumento. El comercio de noviembre y diciembre de 1898 ha excedido al del mismo período del año anterior en muchos miles de dollars; en el correspondiente á diciembre el aumento fué de más de 50 por ciento. Los siguientes datos estadísticos relativos á la exportación de mercancías del puerto de Nueva York con destino á varios puertos de Venezuela durante el mes de diciembre de 1898 han sido facilitados á la Oficina de las Repúblicas Americanas por el Señor ANTONIO E. DELFINO, Cónsul-General de Venezuela en la ciudad de Nueva York.

En diciembre de 1897 el valor total de las exportaciones fué de \$220,607.33, incluyendo \$7,000 en metálico. En diciembre de 1898 el valor total de las exportaciones, incluyendo \$32,000 en especie, fué de \$375,433.23, que representan un aumento de \$154,825.90. De este aumento \$130,425.90 fueron en mercancías y \$24,400 en metálico.

Los puertos de entrada de Venezuela y los cantidades de mercancías con destino á los mismos fueron: La Guaira, \$194,130.16; Maracaibo, \$68,590.49; Puerto Cabello, \$54,074.22; Ciudad Bolivar, \$36,928.40; La Vela, \$12,932.40; Carúpano, \$5,841.56; Cumaná, \$1,294, y Guanta, \$1,291.

Los principales artículos exportados fueron: harina de trigo, \$55,135.21; géneros de algodón blanqueados y crudos,

\$44,787.17; telas de algodón estampadas, \$36,296.53; manteca, \$35,777; víveres, \$24,165.95; artículos de fantasía, \$23,157.71; drogas y perfumería, \$20,986.03; maquinaria, \$17,462.85; kerosina, \$12,845.61; mantequilla, \$8,600.50; cerveza y lúpulo, \$7,799; ferretería, \$7,288.26; lona, \$7,032.08, y tabaco de tripa, \$6,362.

VALOR DEL PESO.

Con fecha 27 de enero de 1899, el Subsecretario del Tesoro de los Estados Unidos, W. B. HOWELL, resolvió una consulta (20626) referente al valor del "peso" venezolano. El Capitán de Puerto de Nueva York, Mr. R. A. SHARKEY, llamó la atención del Departamento sobre la materia, resolviéndose el punto en los términos que indica la siguiente comunicación que le fué dirigida por el Departamento respectivo:

SEÑOR: Se ha recibido en el Departamento su carta de cinco de los corrientes que trata de la liquidación de entradas de cueros procedentes de Venezuela, declarados en factura en pesos, asunto de su carta de 27 de octubre último, á la cual contestó el Departamento con fecha 15 del actual.

De la correspondencia anterior sobre esta materia aparece que el Administrador de Aduana del puerto de Nueva York sostenía que el peso especificado en las facturas de dichas mercancías procedentes de Venezuela es equivalente á cinco bolívares, ó sea 96.5 centavos en moneda de los Estados Unidos, mientras que los importadores, y así también lo sostenía el Despacho á carga de Ud., sostenían que el valor actual del peso es equivalente solamente á 4 bolívares y por consiguiente debía ser esta la base de los cálculos en la liquidación de los derechos de entrada. Como se manifestó á Ud. en la comunicación de este Departamento fechada á 15 del actual, en Venezuela existe el patrón de oro. La unidad monetaria es el bolívar, que el Director del Cuño ha calculado ser del valor de 19.3 centavos en moneda de los Estados Unidos.

En las investigaciones que de la materia ha hecho este Departamento se desprende que el peso que aparece en las facturas de cueros referidas es una unidad monetaria que usan los comerciantes en varios puntos de Venezuela y que se considera del valor del cuatro bolívares. No es moneda acuñada, sino una unidad comercial basada sobre el valor de una antigua moneda de Venezuela conocida con el nombre de peso macuquino, ó sencillo, diez de los cuales equivalen á ocho pesos venezolanos y por consiguiente cinco pesos á cuatro venezolanos. Ni el venezolano ni el peso macuquino son, propiamente hablando, unidades monetarias en Venezuela al presente, por no estar incorporados en la ley de moneda de Venezuela del 27 de mayo de 1887. En consecuencia ambas monedas pueden considerarse como depreciadas pues su circulación depende completamente de las costumbres y usos de los mercados de Venezuela. Las facturas hechas en estas monedas pueden ser liquidadas, si están acompañadas de

un certificado de la moneda en debida forma, tomando el peso como equivalente de cuatro bolívares, hasta nueva orden, calculándose el bolívar á la misma rata que el franco (19.3), según la Dirección del Cuño.

RESOLUCIÓN REFERENTE Á LAS TELAS DE ALGODÓN.

El Señor E. H. PLUMACHER, Cónsul de los Estados Unidos en Maracaibo, ha enviado al Departamento de Estado la resolución del Ministro de Hacienda de Venezuela referente á la clasificación de ciertas telas de algodón. Dicho decreto que fué promulgado con fecha 28 de noviembre de 1898, dice así:

Con el fin de evitar las controversias y dificultades que con frecuencia se presentan en las aduanas marítimas de la República para el despacho y clasificación de las telas de algodón de color, fabricadas con hilos teñidos ó con hilos blancos y teñidos, lisas ó con listas ó cuadros (de fantasía ó nó) que en muchos casos son consideradas por los reconocedores, como cretonas de algodón de color, artículo de 6ª clase, cuando vienen manifestadas como listados ordinarios de algodón, que corresponden á la 5ª clase, quedando por este hecho sujetas á juicio de comiso, de conformidad con la ley; el Presidente de la República ha tenido á bien resolver: que cuando dichas telas sólo contengan hasta trece hilos en cinco milímetros cuadrados, bien sea en la urdimbre ó en la trama, se considerarán como listados ordinarios de algodón de 5ª clase, y cuando contengan, en el mismo cuadrado de cinco milímetros, más de trece hilos en la urdimbre ó en la trama, se considerarán como cretonas de algodón de 6ª clase.

El introductor de listados ordinarios de algodón, está obligado á manifestar en la factura consular que sus listados no contienen más de trece hilos de urdimbre ó trama en los cinco milímetros cuadrados. La falta de esta formalidad hará que la tela sea aforada en la 6ª clase desde el 1º de enero en adelante.

MISCELÁNEA COMERCIAL.

REPÚBLICA ARGENTINA.

Estado de las Cosechas.

Mr. WILLIAM GOODWIN, inspector de granos del Rio de la Plata, escribe con fecha 23 de diciembre de 1898 el siguiente informe sobre las cosechas de la República:

“Cuando ya se había cortado como la mitad del trigo de Santa Fé, Cordova y Entre Rios, se presentó un tiempo muy malo que ocasionó gran alarma y pudo haber dañado una gran cantidad de trigo, pero desde entonces el tiempo se ha presentado muy bueno para recolección. Ha habido granizadas como de costumbre, pero, en general, la cosecha es satisfactoria y tal vez la mayor que se ha dado, por mas que no se ha trillado nada todavía y los cálculos són mas bien materia de suposición. La cosecha de la Provincia de Buenos Aires, será recogida en enero y promete ser superior á todas las anteriores.

“Los prospectos en Uruguay son bastante buenos; el resultado es igual al de 1898. Se ha cosechado el trigo en tierras en donde simplemente se arrojó la semilla sobre el suelo húmedo, y en donde las continuas lluvias han hecho la aradura imposible. La exportación de trigo y harina del Rio de la Plata en 1898, fué de cerca de 900,000 toneladas, cantidad que está comprendida dentro del 10 por ciento de la cantidad calculada en 1º de enero de 1898. La cosecha de linaza promete ser satisfactoria, pero no está todavía recogida. Las lluvias han hecho mucho en favor de una buena cosecha de maíz para 1899 y probablemente la langosta tendrá yerbas en abundancia con que alimentarse, en preferencia al maíz.”

BRASIL.

**Aprobación de Nuevos
Tratados.**

En 28 de diciembre, el Presidente CAMPOS SALLES firmó la ley del Congreso aprobando el tratado de extradición entre el Brasil y los Estados Unidos. En el mismo día fué sancionada la ley aprobando el tratado de extradición con Holanda, firmado en 21 de diciembre de 1895. Han sido aprobados también los tratados de asilo y extradición con la República Argentina y el Perú.

**Ratificación de Tratados
sobre el Servicio de
Paquetes Postales.**

El Presidente ha sancionado la aprobación hecha por el Congreso, del tratado que se firmó en Washington en 15 de junio de 1897, relativo al cambio de cartas y paquetes de valor declarado, bajo las disposiciones de la Unión Postal. El Brasil ha celebrado también un convenio con Portugal sobre el cambio de paquetes de valor no declarado, el cual convenio empezará á regir inmediatamente, y celebrará convenios análogos con otros países si este primer ensayo dá resultados satisfactorios.

**Exportación de Café en
1898.**

Según el “South American Journal” la exportación total de café de la cosecha del año hasta el 30 de diciembre, fué coma sigue: de Río, 1,759,374 sacos en 1898 contra 2,721,878 en 1897. De Santos, 3,770,608 sacos en 1898 contra 4,415,318 en 1897; ó sea un gran total de 5,529,982 sacos en 1898 contra 7,137,196 sacos en 1897.

**Mercado para los Vinos de
California.**

El Ministro de los Estados Unidos, Mr. BRYAN, escribe de Petrópolis lo siguiente:

“Me dicen algunos comerciantes de vino en Río que aunque los vinos de California no son populares aquí, encontrarán probablemente aceptación en la región de Bahía, pués se asemejan á los de las marcas de Tigera de Portugal que obtienen gran venta en los Estados del norte del Brasil. Creo que estos informes pueden ser de interés para los productores de vino de California.”

**Bicicletas de los Estados
Unidos en Pará.**

Mr. KENNEDY, Cónsul de los Estados Unidos en Pará, dice en un informe reciente, dirigido al Departamento de Estado, que el marcado desarrollo observado en este distrito dentro de los últimos seis meses, ha consistido en el comercio de bicicletas. Mr. KENNEDY explica en los siguientes términos la manera como la bicicleta de los Estados Unidos obtuvo la atención pública:

“Parece que desde hace algún tiempo, la adopción de la bicicleta por la policía ha venido siendo objeto de consideración favorable y en consecuencia se

convocó una sesión especial con el objeto de sondear la opinión. Después de madura deliberación, los miembros de la junta decidieron recomendar la adopción de la bicicleta. Se nombró una comisión compuesta de tres peritos con instrucciones de hacer investigaciones en el mercado de Pará al objeto de obtener por el menor precio posible la clase de bicicleta más fuerte y superior. La comisión recomendó en los términos más favorables las bicicletas que se fabrican en los Estados Unidos, agregando que son superiores á cualquiera otra en el mercado. Esta clase de bicicletas fué adoptada en seguida con el resultado satisfactorio de que el público tiene hoy mucha más fe en nuestras bicicletas. La favorable decisión de la comisión, será de gran provecho para las manufacturas americanas, tanto en este ramo como en otros. El porvenir del comercio de bicicletas no puede menos que considerarse alentador.”

Aumento en los tipos del Arancel.

El Cónsul General, Mr. SEEGER, escribe de Rio de Janeiro con fecha 24 de diciembre de 1898, que el Congreso de los Estados Unidos del Brasil ha promulgado una ley disponiendo que desde el 1° de enero, inclusive, de 1899, se pagará en oro el 10 por ciento de los derechos sobre las mercancías que se importen en el Brasil. Esto, agrega el Cónsul, es equivalente, dado el tipo actual del cambio, á un aumento en los tipos del arancel de un 23 por ciento.

COLOMBIA.

Obra Importante.

Los Señores RICARDO NUÑEZ, Cónsul General de la República de Colombia y ex-Cónsul General de los Estados Unidos Mexicanos, y HENRY JALHAY, también Cónsul de Colombia y de la República Mayor de Centro América, han escrito en colaboración una importante obra titulada “La Republique de Colombie,” de cuya segunda edición impresa en Bruselas en 1898 se ha recibido un ejemplar en esta Oficina. La obra consta de ocho capítulos nutridos de informes del mayor interés relativos á la geografía y la historia; la organización política; la agricultura, el comercio y las industrias del país; cuadros estadísticos, tarifa de Aduanas y una lista de comerciantes extractada del Directorio Comercial de las Repúblicas Americanas 1897-98, publicado por esta Oficina. Todas las materias han sido tratadas con el mayor esmero, de suerte que el libro viene á ser de utilidad indiscutible para todo aquel que desee conocer las leyes, las riquezas y las ventajas que ofrece la República de Sud América á cuyo estudio está consagrada la obra.

Compañía de Tracción y Expreso de Colombia.

Mr. McNALLY, Cónsul General de los Estados Unidos, comunica de Bogotá que una compañía de los Estados Unidos, conocida con el nombre de Colombia Traction and Express Company, ha introducido en la República una locomotora de tracción para caminos ordinarios y un tren de carros con el objeto de poner este sistema en operación entre Bogotá y el río Magdalena. Se ha inaugurado en Bogotá el negocio de expresos y el contraste de los magníficos caballos y pintados carros con el despacioso andar de las yuntas de bueyes, no es sólo notable sino que constituye asimismo una revelación para los colombianos.

CUBA.

Obra acerca de Seguros de Vida. El Señor SEGURA Y CABRERA, abogado cubano, ha tenido la atención de remitir á la Oficina de las Repúblicas Americanas un ejemplar de su obra titulada *El Contrato de Seguro de Vida*, publicada en la Habana en 1898. Es un interesante folleto de 171 páginas, y contiene un tratado científico del seguro de vida en que el autor expone metódicamente la historia y los diversos aspectos de aquella institución. También contiene la obra un estudio detallado y claro de las combinaciones que puede comprender el seguro, valiosos datos estadísticos, y una relación de las "instituciones principales de seguros de vida y países en que radican y contratan," lo cual hace que el folleto sea no sólo un trabajo de carácter científico, sino también una obra de información y consulta.

ECUADOR.

Modificación de la Tarifa. El Ministro de los Estados Unidos, Mr. SAMPSON, remite desde Quito copia de una ley votada por el Congreso del Ecuador y publicada en 1º de diciembre de 1898. Según el artículo 1º de esta ley, los implementos y la maquinaria que se dedique al fomento de la agricultura y de las manufacturas entrarán libres de derechos de importación. El artículo 2º dispone igualmente que el algodón, desmotado ó no, quedará exento del pago de derechos de importación por término de dos años, á contar de la promulgación de la ley.

Cosecha de Cacao de 1898. Según informes del Señor MARTÍN REIMBERG, de Guayaquil, la cosecha de cacao del Ecuador, correspondiente á 1898, ha sido la mayor en muchos años y ascendió á 421,720 quintales (100 libras). La cosecha de 1897 fué de 331,584 quintales; la de 1896, 343,310 quintales, y la de 1895, 36,031 quintales.

HAÍTÍ.

Aumento en los Derechos de Importación. El Honorable DAVID J. HILL, Subsecretario de Estado de los Estados Unidos, comunica al Director de la Oficina de las Repúblicas Americanas, con fecha 30 de enero de 1899, que el "Ministro de los Estados Unidos en Haití ha comunicado al Departamento de Estado que el Gobierno de aquella República piensa promulgar una ley aumentando los derechos de importación en un 25 por ciento á contar desde 1º de febrero, inclusive, de 1899."

Demanda de Capital Americano. El Ministro de los Estados Unidos en Haití, Mr. POWELL, ha remitido últimamente al Departamento de Estado una comunicación que contiene los siguientes informes: El capital americano está próximo á encontrar inversión en las fuentes de riqueza de Haití. Se ha constituido una compañía de acuerdo con una carta de concesión del Estado de New Jersey, para construir pozos artesianos y surtir de agua varias localidades. Hay otra compañía que se propone utilizar las maderas valiosas del país susceptibles de gran pulimento, para su exportación á los Estados

Unidos y fabricación de muebles. Esta compañía se establecerá de acuerdo con una carta de concesión expedida por el Estado de Nueva York. Se está organizando otro sindicato para construir un ferrocarril que abrirá al tráfico la parte norte de la República. El Gobierno está protegiendo estas empresas con los medios que tiene en su poder. Entiendo que el Gobierno desea estimular la inmigración de capital americano al objeto de desarrollar los recursos aun no explotados del país.

MÉXICO.

Proyecto de Exhibición de Productos Mexicanos.

El Cónsul General de México en Francia, Señor VIGO LIMÓN, ha propuesto á este Gobierno que se establezca en París una exhibición permanente de productos mexicanos. Dícese que el Gobierno está prestando consideración favorable á este proyecto. Indícase que la Exposición de París de 1900 en donde habrá, según todas probabilidades, una excelente presentación de productos mexicanos, ofrecerá una buena oportunidad para fundar el proyectado almacén de muestras.

Aumento de Exportación é Importación.

Los datos estadísticos publicados por el Departamento de Hacienda en los tres primeros meses del presente año fiscal, acusan un gran aumento en la exportación y un ligero aumento en la importación, comparados con igual período de 1897-98. El valor total de la exportación del primer trimestre del año actual fué de \$40,098,519; en los mismos meses del año anterior, el total fué de \$31,342,780, un aumento de \$8,755,739. Las importaciones en el mismo período fueron respectivamente de \$21,842,318 y \$21,700,344, un aumento de \$141,974.

NICARAGUA.

Las Cosechas de Café y de Azúcar.

La cosecha de café de Nicaragua que actualmente se recoge, segun se dice, no producirá más que la mitad del grano que generalmente produce. Los trabajadores exigen mejores sueldos y no demuestran disposición de trabajar. Se dice que la cosecha del azúcar ha sufrido mucho con motivo de las últimas lluvias, de suerte que no son muy halagadores los prospectos.

ESTADOS UNIDOS.

Cosecha de Algodón de 1897-98.

El Departamento de Agricultura ha publicado una circular que contiene un informe sobre la producción de algodón en los Estados Unidos en el año de 1897-98, preparado por Mr. JAMES L. WATKINS. Los resultados fueron obtenidos de los datos relativos al trasporte de algodón de las plantaciones á los puntos de embarque. El gran total así obtenido es de 10,897,857 pacas comerciales, un aumento neto sobre la producción de 1896, de 1,046,375 pacas. Los siguientes Estados produjeron la mayor parte de la cosecha, y las siguientes cifras representan el número de pacas producidas: Texas, 2,822,408; Mississippi, 1,524,771; Georgia, 1,350,781; Alabama, 1,112,681; Carolina del Sur, 1,030,085. Otros doce Estados y Territorios produjeron algodón en cantidad que fluctúa entre 942,267 pacas en

Arkansas y 35 pacas en Kansas. El promedio de peso neto de cada paca fué de 482 libras. El precio medio (algodón ordinario de altiplanicie) en Nueva York fué de 6.22 centavos. El valor total de la cosecha se calcula en \$319,491,412. La cantidad de algodón exportada fué de 7,648,699 pacas y el número de estas consumido en los telares de los Estados Unidos durante el año fué de 3,443,581. El importe total de algodón importado fué de 103,798 pacas de 500 libras cada una.

De Interés para los Carpinteros. La bien conocida casa de los Señores J. A. FAY & Co., de Cincinnati, Ohio, que se dedica á la construcción de maquinaria de la mejor clase para trabajar madera, ha publicado un gran cartel-catálogo ilustrado, impreso en dos colores, el cual comprende más de 100 de sus nuevas máquinas para trabajar madera. Estos catálogos se remitirán á los que los soliciten por escrito.

Venta de Maquinaria de los Estados Unidos. Dice el "American Exporter" que una compañía manufacturera de Milwaukee, Wisconsin, vendió en México recientemente un número considerable de sus máquinas para refrigerar y para hacer hielo. De las que se exportaron para el extranjero, las siguientes lo fueron para México: Cervecería Central, Ciudad de México, una planta refrigeradora de 25 toneladas y un tanque de hielo de 5 toneladas; Cervecería de Torreón, una máquina refrigeradora de 20 toneladas; Cervecería de Moctezuma, Orizaba, un tanque de hielo de 5 toneladas. También se sirvieron varios pedidos del Canadá. México está recibiendo de los Estados Unidos algunos buenos cargamentos de maquinaria, especialmente equipos para fábricas de azúcar y telares, lo cual comprende la instalación de máquinas de vapor, calderas, bombas, y aparatos para trabajar madera. La demanda de herramientas está aumentando también, pues los varios ferrocarriles que están extendiéndose, han encontrado necesario ensanchar sus talleres. En un buen número de fundiciones en la República, está también aumentando la demanda de herramientas.

VENEZUELA.

Nuevo Servicio de Vapores. Mr. RUSSELL, Secretario de la Legación de los Estados Unidos en Caracas, ha informado al Departamento de Estado de que la compañía de vapores titulada "Hamburg-American Steamship Company" ha establecido un nuevo servicio de comunicación con Venezuela. Dos vapores se han construido para este servicio, los cuales harán viajes mensuales á comenzar desde el 15 de febrero de 1899. El itinerario es como sigue: Hamburgo, Havre, Barbadas, Trinidad, Ciudad Bolívar, Carúpano, Cumaná, Guanta y Maracaibo. Los vapores han sido construidos especialmente para el comercio de Maracaibo y Ciudad Bolívar. Tienen 1,237 toneladas de desplazamiento, 500 caballos de fuerza, 9 millas de velocidad y una capacidad de 1,800 toneladas; el calado es de 9 piés con 600 toneladas de carga y de 11 con 950 toneladas; tanque de lastre, 374 toneladas de capacidad.

BOLETIM MENSAL

DA

SECRETARIA DAS REPUBLICAS AMERICANAS,

UNIÃO INTERNACIONAL DAS REPUBLICAS AMERICANAS.

VOL. VI.

FEVEREIRO DE 1899.

No. 8

MERCADORIAS AMERICANAS PARA OS MERCADOS DA AMERICA.

OPPORTUNIDADE PARA INTRODUIR FAZENDAS DE
ALGODÃO AMERICANAS.—NA AMERICA LATINA.

O estado a que têm chegado hoje as relações commerciaes dos Estados Unidos com a America latina faz necessario diffundir mais amplos conhecimentos acerca do que aquelles produzem e podem exportar com vantagem para os outros paizes do continente, onde existe a ideia quasi geral, ainda entre os commerciantes, de que os Estados Unidos só produzem viveres de todas as classes, machinas agricolas, locomotivas, joias baratas, remedios patenteados, manufacturas de ferro e madeira, arame farpado e alguns outros artigos que se exportam para os mercados da America Central e do Sul.

A Secretaria das Republicas Americanas, fundada com o objecto de fazer mais estreitas as relações commerciaes entre os paizes que nella tomam parte, comprehendeu desde o principio que para levar a cabo o plano da obra que devia executar, era necessario antes de tudo dar a conhecer nos paizes da União as riquezas de que podiam dispor, e a melhor maneira de effectuar um commercio que seria vantajoso para todas as nações do continente americano. Obedecendo a isto o BOLETIM MENSAL, órgão da Secretaria, começou a publicar uma serie de artigos referentes

ás riquezas territoriaes dos paizes da America latina, com o objecto de fazel-as conhecidas nos Estados Unidos, onde, fallando em termos geraes, muito pouco se sabia dellas até a reunião do Congresso Pan-Americano e o estabelecimento da Secretaria das Republicas Americanas, que aquelle corpo recommendou.

Seguindo o mesmo plano, o *BOLETIM MENSAL* se propõe publicar uma serie de artigos para dar a conhecer aos paizes da America latina os meritos de certos productos americanos cuja importação naquelles mercados seria vantajosa para o commercio do continente. Com este objecto a Secretaria tem pedido a varias pessoas e associações informações relativas aos meritos daquellas manufacturas americanas que hoje têm pouco consumo na America latina, para servir assim melhor os interesses que se lhe têm confiado. Conhecendo a qualidade superior dos tecidos de algodão americanos e o pequeno consumo de que relativamente hoje gozam na America latina, se tem recolhido de fontes officiaes e commerciaes as seguintes informações, cuja leitura é desnecessario recommendar aos importadores e consumidores de um dos primeiros productos dos Estados Unidos.

Segundo o ultimo "Summario Mensal do Commercio e as Finanças dos Estados Unidos para Novembro de 1898, corrigido até 6 de Janeiro de 1899," obra preparada pela Repartição de Estatisticas da Secretaria do Thesouro, as exportações de fazendas de algodão feitas deste paiz para as Republicas da America latina durante os onze mezes findos em Novembro de 1898 foram no valor de \$3,194,544. O total das exportações deste artigo para todos os paizes estrangeiros durante o mesmo periodo alcançaram a \$13,740,833. As exportações de roupa de algodão e outros productos manufacturados de algodão para os ditos paizes durante o periodo mencionado chegaram a \$724,794, emquanto que o total das exportações montaram a \$3,711,675, como se vê, em detalhe, na pagina 1406 deste numero do *BOLETIM*. Não é necessario commentar acerca do que exprimem estes algarismos.

As informações recolhidas pelo corpo consular dos Estados Unidos demonstram que ha muitas oportunidades para estender o commercio que não se devem descuidar. O Consul Geral em Guatemala, Mr. BEAUPRÉ, no seu relatorio annual que se publicará na obra intitulada "Commercial Relations," 1897-98, diz o

seguinte acerca do commercio de fazendas de algodão entre os Estados Unidos e Guatemala :

Quanto ao valor, as fazendas de algodão, fios, etc., occupam o lugar mais importante. A Grã Bretanha tem conservado sempre o primeiro posto, Allemanha o segundo e o terceiro os Estados Unidos. Em 1894, do total desta importação 73 por cento correspondeu á Grã Bretanha, 17 por cento á Allemanha e aos Estados Unidos 6 por cento. Em 1895 a proporção era como segue: Grã Bretanha, 57 por cento; Allemanha, 21 por cento, e os Estados Unidos, 8 por cento. Em 1896 correspondeu á Grã Bretanha 58 por cento, á Allemanha, 14 por cento, e aos Estados Unidos, 10 por cento. Em 1897 a Grã Bretanha teve 58 por cento, Allemanha 18 por cento, e os Estados Unidos 15 por cento, o que demonstra um augmento constante para este paiz. Si attendermos um pouco mais aos desenhos e as cores que têm procura neste mercado e si enviarmos agentes commerciaes que falem o hespanhol, facilmente poderemos augmentar nosso commercio.

O Consul JOHNSTON, de Utilia, Honduras, diz que a maior parte das importações que faz aquelle paiz procedem dos Estados Unidos.

Em alguns artigos, por exemplo, fios de coser, entremeios de renda, etc., o commercio pertence aos inglezes. Quanto a fazendas de algodão se vendem alguns productos inglezes mas os productos americanos são os que têm maior consumo, especialmente os da qualidade mais fina. Não se vendem as fazendas mais grossas para camisas mas os generos de lona e os riscados para colchões são todos productos americanos. Neste paiz se prefere a classe mais fina ás classes inferiores. Usam-se aqui as fazendas de algodão grossas em vez das de lã. O estylo e acabado do producto americano é de primeira ordem.

O Consul em Pará, Mr. KENNEDY, exprime-se como segue :

Quanto ás fazendas de algodão de qualidade grossa, especialmente de côr azul, o producto das fabricas americanas é preferido e quasi tem chegado a supplantar ao das fabricas de Manchester e de outros lugares da Europa. O mesmo pode-se dizer do fio em carreteis, barbante e cordoalha. O commercio em meias está dividido, participando nelle os paizes da Europa e os Estados Unidos. Em Pará não ha estabelecimento algum de roupa feita; toda a roupa se faz á ordem. Parece que artigos desta classe podiam encontrar aqui excellente mercado, mas sómente as classes mais baratas de roupa feita, chitas e telas de fantasia devem ser introduzidas.

O Consul em Pernambuco, Mr. CLARK, diz o seguinte :

Os productos americanos poderiam ser importados no Brasil em grandes quantidades, si se mostrasse habilidade no manejo deste ramo. Ha um bom mercado para tecidos, ferragens, etc., e esta é a oportunidade de introduzir os tecidos dos Estados Unidos, pois os commerciantes os preferem a todos os outros, ainda com creditos de trinta dias quando na Europa se lhes concedem quatro mezes. Uma concessão neste sentido daria bom resultado.

O Consul Geral em Bogotá, Mr. McNALLY, dá as seguintes informações acerca do commercio em fazendas de algodão no districto consular a seu cargo:

Os commerciantes admittem que os generos de algodão americanos são de primeira ordem mas dizem que os de qualidade inferior e mais baratos têm melhor venda. Nosso commercio em fazendas de algodão soffre porque os exportadores dos Estados Unidos não mandam os tamanhos que têm procura. Os productos de Manchester vêm em peças dos tamanhos seguintes: fazendas brancas, 24 jardas; crúas, 18 jardas; chitas, 30 jardas. Deve-se notar que alguns fabricantes têm ouvido o conselho dos que sabem que é o que se necessita e estão enviando suas mercadorias empacotadas como as da Europa.

O Consul MADRIGAL, de Cartagena, informa que as chitas e fazendas de algodão americanas são preferidas ás de qualquer outro paiz, por razão de sua excellente qualidade.

Mr. MONAGHAN, consul dos Estados Unidos em Chemnitz, em um relatorio em data de 16 de Janeiro de 1899, chama a attenção para o largo campo que o Peru offerece aos tecidos americanos. Diz o consul que os periodicos allemães que se dedicam á industria textil estão aconselhando os manufactureiros de tecidos nacionaes para enviar seus generos para a America do Sul, especialmente para os lugares ainda não visitados. O consul faz referencia especial a Iquitos, capital da Provincia de Loreto no Peru, e ao estado do commercio neste ponto. Elle accrescenta:

Até hoje, a procura de mercadorias allemãs tem sido limitada a artigos manufacturados. Entre estes figuram as ratinas de boa e mediana qualidade, em peças de $2\frac{1}{2}$ jardas; cobertores de lã e de algodão (a Inglaterra faz concurrencia neste ramo); rendas de seda e de algodão e fazendas ligeiras de estambre de qualidade mediana. Meias de algodão, pretas e de côres, obteem grande procura. As chitas semelhantes em desenhos ás que se importaram de Manchester ha dez annos, ainda estão em favor. Os allemães não podem explicar este phenomeno, mas em minha opinião é devido ás excellentes qualidades dos generos.

O commercio neste ramo não é limitado ás chitas de côres vivas mas vendem-se tambem as chitas com desenhos simples. Da Inglaterra procedem grandes quantidades de tecidos para mosquiteiros, tulles, gazes, musselinas, fazendas brancas para camisas, guardanapos, toalhas, lenços de linho e de algodão, riscados branqueados, riscados de linho sem branquear, pannos de canhamo e lonas. Estão-se importando em grandes quantidades camisas e fazendas de côres para camisas. Importam-se da Inglaterra e Allemanha *pajamas* de côr e roupa feita de varias classes. * * *

Dos Estados Unidos vão fazendas de algodão, especialmente riscados azúes. A França envia colletes, chales, fitas de seda, pannos, gorras, chapéos de sol, etc. Os fabricantes de chapéos e fatos que se podem lavar, encontrarão um

excellente mercado em Iquitos para seus generos, mas devem esforçar-se para obtel-o.

Em mercados taes como estes—em terrenos para os quaes trabalham os commerciantes e manufactureiros da Allemanha é que os Estados Unidos devem obter seu maior exito.

Em data de 25 de Novembro de 1898 o Consul americano em La Guaira, Venezuela, Mr. GOLDSCHMIDT, remetteu um relatorio que, sob o titulo “Fazendas de algodão americanas na America do Sul,” foi publicado nos Relatorios Consulares:

Em meu estudo do mercado de Venezuela encontro que dos Estados Unidos vêm poucos generos de algodão. Com excepção de algumas chitas baratas, lonas crúas grossas e lonas para velas, nos armazens deste paiz não se encontram outras fazendas americanas. Tenho indagado a razão disto e estou informado de que nossos fabricantes fazem muito pouco esforço para introduzir aqui seus productos e supponho que o mesmo pode dizer-se da maior parte da America do Sul. O clamor geral de nossos fabricantes de fazendas de algodão é que ha um excesso de producção acompanhado da suspensão dos trabalhos e diminuição dos salarios. Aqui temos um continente com mais de 150,000,000 de almas que, por causa do clima, são os consumidores naturaes de grandes quantidades de fazendas de algodão de todas as classes, e todas estas mercadorias vêm principalmente da Allemanha, Inglaterra e França.

Durante uma visita que fiz recentemente aos Estados Unidos, perguntei a um fabricante por que razão suas mercadorias não se encontravam nestes mecados e me replicou que lhe agradaria muito augmentar seus negocios, mas que temia fazel-os a credito com estes paizes, accrescentando que sua companhia tinha feito um convenio com uma grande casa de não fazer negocios de exportação directos.

Quanto a primeira razão, devo dizer que aqui e em outros paizes vizinhos ha casas que se occupam no dito negocio e que são tão dignas de fé como qualquer casa dos Estados Unidos; e, pelo que se refere ao credito, muito poucos são os negocios que se fazem nos Estados Unidos, em que as facturas com data adiantada não seja uma excepção, mas uma pratica que se siga quasi como regra. Creio firmemente que bem manejados podem fazer-se aqui negocios com tanta segurança como nos Estados Unidos e que certas classes de mercadoris que não têm sahida naquelle pais podem ser vendidas aqui.

Quanto ao commissario ou intermediario, tenho visto que o commerciante que vende por grosso de aqui não está disposto de fazer negocios com elle; prefere comprar directamente do fabricante, economizando assim a comissão. O intermediario não se preocupa a quem pertence as mercadorias que vende, nem aonde se vendem, emquanto que obtenha seu ganho, e, por consequinte, seus esforços se dirigem a dispôr de seus effectos em seu proprio mercado, onde os gastos e o trabalho são menores, ficando só um pequeno ganho ao fabricante, todo o qual causa uma plethora nos armazens do paiz e baixa de preços por falta de procura. Chegará o dia em que os fabricantes comprehenderão melhor isto e farão esforços para alcançar directamente os consumidores. Os europeos

o comprehendem perfeitamente e por conseguinte a maior parte do commercio está em suas mãos. A Inglaterra, França, e Allemanha em realidade dominam os mercados da America do Sul.

Outra razão por que o commerciante é atrazado em estender até aqui seu commercio, é a difficuldade que experimenta ao fazer sortimentos de mercadorias para estes mercados. O fabricante americano assume que este mercado exige que a quantidade dos artigos seja pequena e grande a variedade; por exemplo, que em vez de preparar caixas ou fardos de mercadorias de um mesmo desenho seja necessario enviar um sortimento de differentes desenhos. Por que não estabelecem os fabricantes um departamento estrangeiro em suas fabricas que se occupasse exclusivamente das necessidades dos mercados estrangeiros e que enviasse representantes com o objecto de conseguir o commercio daquelles paizes? Não ha duvida do exito, si se empregasse sabiamente trabalho e dinheiro neste sentido. Em minha opinião, o modo de alcançar os melhores resultados seria estabelecer casas de commercio americanas nos grandes centros de distribuição na America do Sul, que só vendam mercadorias americanas. Um só estabelecimento não poderia emprehender isto, mas a unidade de interesses pode realisalo sem maior risco individual.

Outro factor importante é a questão de empregados. E inutil mandar aqui pessoas que não entendam o hespanhol, nem possam accomodarse aos usos e costumes dos naturaes do paiz, que tanto differem dos nossos. A pessoa que venha deve ser antes de tudo um cavalheiro, em todo o sentido da palavra. Não se pode fazer muito á pressa, mas com insistencia e trabalho muito se consegue. Tenho observado que muitos agentes americanos que vem a estes paizes são, por razão de sua conducta, detrimento para os negocios, do qual resulta que outros agentes que são bons soffrem por este respeito. Os representantes de casas inglezas e allemãs são completamente differentes, por regra geral. São bem educados, cavalheirosos, e relativamente de melhores costumes que a generalidade dos que vêm de nosso paiz.

Desejo chamar a attenção á necessidade que ha de enviar pessoas competentes para representar interesses americanos; sei que estas abundam mas deve-se ter cuidado na sua escolha. Si se seguem estas indicações os resultados seriam surprehendedentes, porque as mercadorias americanas podem fazer concurrencia com as melhores e se vendem á par dos productos europeos de melhor qüalidade. Este é o momento em que os fabricantes americanos devem introduzir suas mercadorias nestes mercados e fazendo uso de seu bom sentido commercial poderão ser os primeiros do mundo na venda de generos de algodão, gozando dos beneficios de um immenso commercio que hoje tem sido descuidado.

Dão-se em seguida alguns dos artigos que na minha opinião têm sahida nesta praça: Chitas, de côres claras e escuras, de largura ordinaria e as mais largas; riscados correntes, de quadritos e de quadros grandes; cretones, chitas de côr; cambraias grossas e finas para forros; fazendas de algodão branqueadas e sem branquear; fazendas de algodão para fatos; denims e cotins; cobertores de algodão; colchas de algodão, brancas e de côr; musselinas listradas e de quadros; cambraias finas de linho e chalis com desenhos; pannos para toalhas, por jarda e por peça; tecidos para mosquiteiros e muitos outros semelhantes. A

maneira de empacotar as mercadorias merece consideração, pois as leis aduaneiras deste paiz dispõem que todas os direitos se paguem pelo peso e por consequente tudo que augmente este innecessariamente, como taboas e cartões em que vão enroladas as telas, deve ser supprimido. Outra circumstancia que se deve observar é, que os volumes devem conter mercadorias de uma só classe, pois quando ha de varias classes, todo paga direito por classe mais alta, ainda quando desta não haja senão uma pequena quantidade.

Mr. HORACE J. FAIRCHILD, segundo vice-presidente da casa de H. B. Claffin Company, de Nova York, que é uma das principaes exportadoras de fazendas de algodão diz, com referencia á materia, o que segue:

Começa a despertar-se a attenção nos mercados da America do Sul á superioridade das varias classes de fazendas de algodão que se fabricam nos Estados Unidos. Durante 20 annos esta superioridade tem sido reconhecida na India e China, pelo que se refere ás fazendas grossas como os riscados e fazendas crúas para lenções, cujas exportações, temporariamente interrompidas durante a decada de 1860 a 1870 pela guerra e seus effeitos, têm ido augmentando até ha dez annos e especialmente durante os ultimos cinco annos estes embarques têm chegado a ser de grande importancia, como se pode verificar pelas estatisticas, e hoje constituem uma grande parte do que consomem neste ramo os paizes acima mencionados.

Duas são as razões que podem ser dadas para explicar a procura de que gozam as fazendas de algodão americanas em todos os mercados do estrangeiro em que se têm importado; em primeiro lugar a excellente qualidade, a pureza perfeita e a uniformidade das mercadorias que estão isentas de toda a classe de mescla para endurecel-as ou encolal-as, de onde resulta que o consumidor obtem uma tela limpa, de excellente qualidade e duradoura, que resiste mais ao uso que quaesquer outros productos estrangeiros da mesma classe. Isto prompto descobre o comprador e nunca o olvida. Em segundo lugar o baixo custo de producção que dá em resultado preço baixo de venda em beneficio dos consumidores. Estes productos da industria americana, fabricados só com algodão do paiz, nas machinas mais perfeitas que até agora se têm inventado e nas fabricas mais extensas do mundo, desafiavam a concurrencia, já por quanto se refere á qualidade ou pelo que respeita a preços e basta só submettel-os á prova para que mereçam a approvação geral.

O anterior não é sómente applicavel ás fazendas grossas, pois durante muitos annos grandes fabricas têm-se occupado em produzir fazendas finas em grande variedade, lisas ou de fantasia, em quantidades tão grandes que os mercados do paiz não bastam para seu consumo, sendo necessario buscar nos da America do Sul sahida para o excesso do producto. O mesmo acontece com as chitas de côr, jaconás e cambraias, assim como tambem toda a classe de fazendas delgadas para climas quentes. Os teares do norte do paiz produzem em sua maior parte estas fazendas finas, emquanto que os do sul se dedicam á producção de fazendas mais grossas como riscados, cotins, denims e lonas, ainda que grande quantidade destes artigos se fabrica todavia nos teares do norte. Ha muitos annos que as

primeiras casas commerciaes da America do Sul, do Isthmo de Panama até o sul, em ambas as costas do continente, sabem estes factos e têm-se aproveitado deste conhecimento. Tem chegado o tempo sem embargo, em que se faz necessario fazer mais extenso o conhecimento destes factos e meu objecto ao fazer este resumo é ajudar no que possa á consecução de tão desejados fins.

O Museu Commercial de Philadelphia, reconhecida autoridade na materia, diz o que segue, que mostra a posição que os productos americanos no ramo de fazendas de algodão occupam nos mercados do mundo :

Uma das primeiras publicações inglezas, consagrada á industria textil, disse recentemente que para muitos subditos britannicos estava fazendo-se questão de interesse o saber si o commercio em fazendas de algodão naquelle paiz conservava seu posto. Durante muitos annos os algodões inglezes dominavam os mercados do mundo, mas a concorrência tem ido crescendo e penetrando aos mercados mais remotos do estrangeiro.

Recentemente têm tido lugar no commercio internacional grandes revoluções, que predizem maiores mudanças no futuro. O immenso augmento na capacidade productora do mundo que tem tido lugar desde que terminou a guerra franco-prussiana é muito notavel. Durante a temporada de 1870-71 o consumo semanal de algodão na Grã Bretanha, Europa e os Estados Unidos era de 128,634 fardos, que tem chegado durante a ultima temporada á quantidade de 237,024 fardos. Isto é completamente independente do consumo de algodão na India, o Japão e a China, que, como é bem sabido, tem augmentado consideravelmente. É evidente pois que tem havido um enorme consumo de fazendas de algodão em todos os paizes do mundo.

A industria da fabricação de fazendas de algodão americanas tem feito grandes adiantamentos; no norte, nos Estados de Nova Inglaterra, e no sul, Alabama, Georgia, Carolina do Sul, Tennessee, anno por anno, augmenta a quantidade do producto de seus teares. Houve um tempo em que os Estados Unidos só suppriam de algodão em rama os mercados do velho mundo; hoje, têm chegado a conquistar grande parte no commercio internacional de fazendas de algodão, commercio que vai augmentando constantemente. Não obstante o desenvolvimento da industria no paiz e a maior procura que tem a materia prima, as exportações de algodão em rama têm ido crescendo pouco a pouco, o qual vem a demonstrar a grande abundancia com que se produz o algodão neste paiz.

Emquanto que as exportações de algodão em rama da maior parte dos outros paizes que produzem esta fibra têm ido diminuindo, as dos Estados Unidos continuam augmentando, e assim temos que a exportação total de algodão em rama dos Estados Unidos á Grã Bretanha e a varios paizes do continente europeu, que para 1887-88 alcançava a 4,661,000 fardos, augmentou a 5,176,000 fardos em 1891-92 e a 5,942,000 fardos em 1896-97. Durante o mesmo periodo as exportações de algodão da India diminuíram de 1,398,000 fardos em 1887-88 a 964,000 fardos em 1896-97; as do Brazil de 458,000 fardos em 1887-88 a 102,000 fardos em 1896-97 e sómente as exportações do algodão de Egypto augmentaram de 406,000 fardos a 648,000 fardos.

Para mostrar o enorme desenvolvimento que tem alcançado a industria da fabricação de generos de algodão, basta consignar o numero de fusos que hoje funcionam: Na Grã Bretanha ha 44,900,000; no continente Europeo, 30,320,000; e nos Estados Unidos, 17,150,000. O consumo médio por semana do algodão em rama nos Estados Unidos tem subido de 43,280 fardos em 1892 a 47,500 fardos em 1897, e se calcula que nos teares dos Estados Unidos ha empregado um capital de cerca de \$400,000,000.

Como já se tem dito, as exportações de fazendas de algodão dos Estados Unidos vão augmentando constantemente. O seguinte quadro mostra as exportações que têm tido lugar durante os ultimos cinco annos fiscaes:

FAZENDAS DE ALGODÃO DE CÔR.

| Anno. | Quantidade. | Valor. |
|------------|----------------|---------------|
| | <i>Jardas.</i> | |
| 1893 | 43,016, 108 | \$2, 802, 462 |
| 1894 | 61, 538, 458 | 3, 854, 935 |
| 1895 | 58, 467, 743 | 3, 444, 529 |
| 1896 | 58, 747, 789 | 3, 419, 158 |
| 1897 | 83, 409, 441 | 4, 770, 231 |

A particularidade mais notavel da exportação de fazendas de algodão de côr americanas é que o paiz europeu que produz em maior escala fazendas de algodão—é dizer, a Grã Bretanha—occupa o terceiro lugar entre os que mais compram este producto dos Estados Unidos. Em 1897 recebeu fazendas de algodão americanas por valor de \$445,847 contra \$347,946 no anno anterior; segue-lhe logo o Dominio do Canadá, possessão britannica, que importou nossos productos neste ramo por valor de \$792,345 em 1897 contra \$284,391 em 1896. A China, cujos mercados são alvo dos ataques de todas as partes do mundo, é o primeiro comprador de fazendas de algodão americanas e em 1897 recebeu este artigo por valor de \$1,223,265.

As exportações de fazendas brancas de algodão foram como segue:

| Anno. | Quantidade. | Valor. |
|------------|----------------|---------------|
| | <i>Jardas.</i> | |
| 1893 | 100, 776, 006 | \$6, 306, 022 |
| 1894 | 124, 349, 278 | 7, 639, 851 |
| 1895 | 125, 790, 318 | 7, 054, 678 |
| 1896 | 166, 391, 639 | 9, 529, 199 |
| 1897 | 220, 123, 603 | 12, 511, 389 |

Neste ramo corresponde á China tambem o primeiro posto, pois em 1897 recebeu 119,448,184 jardas, avaliadas em \$6,214,938, de modo que o Imperio da China comprou cerca de 50 por cento do total.

Em 1897 as exportações de roupa feita alcançaram a \$878,804 contra \$708,099 em 1896. A maior parte foi á Grã Bretanha, á Australia ingleza e á Africa ingleza.

O valor de todas as outras fazendas de algodão exportadas em 1897 dos

Estados Unidos alcançou a \$2,877,754, do qual cerca da metade foi enviada ao Canadá.

Pelo que se refere á America latina pode-se dizer que em 1897 o maior comprador de fazendas de algodão americanas foram as Antilhas, que receberam 15,693,546 jardas, avaliadas em \$919,602. Estas exportações augmentaram no exercicio de 1897-98 á quantidade de 16,402,051 jardas, avaliadas em \$927,711. Segue em importancia o Chile, com 13,419,230 jardas, avaliadas em \$646,271; o Brazil, com 8,331,326 jardas no valor de \$607,010; o Mexico, cujas industrias fabris vão augmentando, só tomou 5,577,808 jardas, avaliadas em \$366,753; e as Republicas da America Central tomaram 10,446,766 jardas por valor de \$538,962. A America do Sul, com excepção das Republicas do Brazil e Chile, comprou 22,837,755 jardas por valor de \$1,372,022.

Isto não obstante a maior parte dos mercados da America Central e do Sul recebem do velho mundo grande quantidade de fazendas de algodão, e assim temos que no anno fiscal findo em 30 de Junho de 1898 a Grã Bretanha exportou nada menos que 520,882,000 jardas de fazendas de algodão para a America Central e do Sul e 41,398,100 jardas para o Mexico. O mesmo succedeu com outros mercados estrangeiros. A India ingleza, por exemplo, importou durante o anno de 1896-97, 1,222,120,000 jardas de fazendas de algodão crúas, 414,154,000 jardas de fazendas brancas de algodão e 339,916,000 jardas de fazendas estampadas e tingidas, quasi todo proveniente da Grã Bretanha e só uma pequena quantidade do continente europeu e dos Estados Unidos.

Os Estados Unidos são sem duvida alguma o paiz mais importante dos productores de algodão no mundo. O talento a habilidade do americano têm chegado crear um typo modelo de producto no mundo manufactureiro. É innegavel que os Estados Unidos possuem todas as condições primordiaes para ser um dos primeiros paizes productores de fazendas de algodão, e com a energia reconhecida de seu povo não ha por que duvidar que chegará o dia em que os Estados Unidos representem o papel mais importante no commercio internacional de fazendas de algodão.

Mr. ALFREDO SHEPPERSON, da Bolsa de Algodão de Nova York, attribue a escassa procura que até agora têm tido os productos manufacturados de algodão dos Estados Unidos no commercio latino-americano, em grande parte, á difficuldade de conseguir que os commerciantes dos Estados Unidos concedam creditos satisfactorios e á maneira de empacotar as mercadorias de um modo que não é em conformidade com as necessidades dos compradores.

Com referencia ao assumpto, Mr. SHEPPERSON exprime-se nos termos seguintes:

Este paiz (os Estados Unidos) exporta fazendas de algodão em tão pequena quantidade para as republicas e outros paizes do sul que nossa concurrencia com os fabricantes europeos de fazendas de algodão é simplesmente nominal. No

mundo todos compram seus generos de algodão nos mercados onde encontram os effectos que satisfazem mais suas necessidades. Com excepção de alguns generos muito baratos de algodão brancos, não podemos entregar estas telas, nem ainda nas Antilhas e Mexico a preços tão baratos como as da Europa.* Além disto, nossos fabricantes, por regra geral, não se tomam o trabalho de fazer e preparar mercadorias conformes ás necessidades dos distinctos mercados estrangeiros. * * * Não podemos estender nosso commercio em fazendas de algodão ás republicas da America do Sul até que possamos offerecer-lhes as mesmas vantagens, no que se refere a preço, qualidade e condições de credito, que as da Europa.

Crê tambem Mr. SHEPPERSON que os altos direitos que a tarifa dos Estados Unidos impõe sobre as machinas, materias tintoreiras e agentes chimicos que se empregam na fabricação das ditas telas são obstaculo á concurrencia com os productos de Europa nos mercados da America latina.

O antedito exprime as duas phases da questão, cujo estudo se recommenda tanto ao fabricante americano quanto ao commerciante da America latina. Ao primeiro se lhe indica de maneira clara e precisa a situação do mercado e as necessidades que ha que satisfazer para obter exito; ao segundo se lhe chama a attenção a uma serie de considerações que de todo se desprende e que tendem a seu proprio beneficio.

Si todos os primeiros centros productores de fazendas de algodão do velho mundo importam telas de algodão americanas, o que indica que devem necessariamente ter consumo em seus mercados em preferencia aos productos de alli, não é isto prova incontestavel da superioridade do producto dos teares dos Estados Unidos? Si as colonias desses paizes, primeiras praças do excesso de producção com cujo consumo contam os grandes centros da mãe patria, compram tão grande quantidade de fazendas de algodão americanas preferindo-as ás fazendas que por razão natural deviam consumir, não é isto prova addicional da excellencia do producto americano?

Não é tão difficil como parece a solução do problema, uma vez convencido o comprador da excellencia dos generos de consumo. Si o fabricante se conforma com as exigencias do comprador, o qual pode fazer com um pouco de vontade, o comprador terá de

* Note-se que estas ideas são distinctas ás conclusões já citadas referentes á habilitade de nossos fabricantes para fazer concurrencia com os productores estrangeiros.

dar-lhe a preferencia, por razões que não é necessario expôr detalhadamente, pois nelle vai a prosperidade de seu negocio, base do melhoramento de seus proprios interesses.

COMMERCIO COM A AMERICA DO SUL.

ESTATISTICAS DO COMMERCIO ENTRE OS PAIZES SUL-AMERICANOS E OS ESTADOS UNIDOS, GRÃ BRETANHA, FRANÇA E ALLEMANHA NOS DEZ ANNOS DESDE 1888 ATÉ 1897, INCLUSIVE.

Nos quadros seguintes foram empregadas as estatisticas officiaes dos paizes considerados sempre que poderiam ser obtidas. Quando foi impossivel obter estatisticas officiaes, fez-se uso das estatisticas do commercio de importação e exportação com os differentes paizes, como publicadas pelos Estados Unidos, Grã Bretanha, França e Allemanha.

REPUBLICA ARGENTINA.*

IMPORTAÇÃO.

| Anno. | Total. | Estados Unidos. | Grã Bretanha. | França. | Allemanha. |
|-----------|----------------|-----------------|----------------|----------------|----------------|
| 1897..... | \$98, 280, 000 | \$10, 100, 000 | \$36, 390, 000 | \$11, 000, 000 | \$11, 110, 000 |
| 1896..... | 112, 000, 000 | 11, 200, 000 | 44, 700, 000 | 12, 000, 000 | 13, 800, 000 |
| 1895..... | 95, 100, 000 | 6, 700, 000 | 39, 500, 000 | 9, 100, 000 | 11, 200, 000 |
| 1894..... | 92, 800, 000 | 10, 100, 000 | 35, 600, 000 | 10, 200, 000 | 10, 700, 000 |
| 1893..... | 96, 200, 000 | 9, 600, 000 | 32, 500, 000 | 12, 100, 000 | 11, 000, 000 |
| 1892..... | 91, 500, 000 | 7, 400, 000 | 35, 800, 000 | 10, 400, 000 | 10, 700, 000 |
| 1891..... | 67, 200, 000 | 3, 400, 000 | 28, 300, 000 | 7, 900, 000 | 6, 200, 000 |
| 1890..... | 142, 200, 000 | 9, 300, 000 | 87, 800, 000 | 19, 900, 000 | 12, 300, 000 |
| 1889..... | 165, 600, 000 | 16, 800, 000 | 56, 800, 000 | 30, 200, 000 | 15, 500, 000 |
| 1888..... | 128, 400, 000 | 9, 900, 000 | 44, 000, 000 | 23, 000, 000 | 13, 300, 000 |

EXPORTAÇÃO.

| | | | | | |
|-----------|-----------------|---------------|----------------|---------------|----------------|
| 1897..... | \$101, 160, 000 | \$8, 300, 000 | \$12, 900, 000 | \$2, 200, 000 | \$14, 000, 000 |
| 1896..... | 115, 600, 000 | 6, 400, 000 | 14, 300, 000 | 23, 600, 000 | 13, 300, 000 |
| 1895..... | 120, 000, 000 | 8, 900, 000 | 14, 690, 000 | 20, 300, 000 | 13, 300, 000 |
| 1894..... | 101, 250, 000 | 5, 300, 000 | 20, 400, 000 | 18, 800, 000 | 11, 500, 000 |
| 1893..... | 94, 000, 000 | 3, 400, 000 | 18, 500, 000 | 18, 150, 000 | 10, 370, 000 |
| 1892..... | 113, 370, 000 | 4, 800, 000 | 19, 700, 000 | 26, 400, 000 | 16, 600, 000 |
| 1891..... | 103, 200, 000 | 4, 200, 000 | 16, 790, 000 | 21, 100, 000 | 11, 600, 000 |
| 1890..... | 100, 800, 000 | 6, 000, 000 | 19, 290, 000 | 26, 680, 000 | 11, 560, 000 |
| 1889..... | 122, 800, 000 | 7, 700, 000 | 14, 900, 000 | 38, 200, 000 | 17, 100, 000 |
| 1888..... | 100, 100, 000 | 6, 600, 000 | 17, 000, 000 | 27, 900, 000 | 13, 300, 000 |

* Compilado de estatisticas officiaes. Os valores são exprimidos em dollares de ouro argentinos (calculados á razão de 96.5 centavos, moeda americana, por dollar).

BOLIVIA.*

IMPORTAÇÃO.

| Anno. | Total. | Estados Unidos. | Grã Bretanha. | França. | Allemanha. |
|-----------|---------------|-----------------|---------------|---------|------------|
| 1897..... | (†) | \$5, 000 | (†) | (†) | \$390, 000 |
| 1896..... | (†) | 21, 900 | (†) | (†) | 500, 000 |
| 1895..... | (†) | 10, 800 | (†) | (†) | 490, 000 |
| 1894..... | \$3, 000, 000 | 10, 000 | (†) | (†) | 300, 000 |
| 1893..... | (†) | 24, 800 | (†) | (†) | (†) |
| 1892..... | (†) | 17, 000 | (†) | (†) | (†) |
| 1891..... | 10, 000, 000 | 6, 000 | (†) | (†) | (†) |
| 1890..... | (†) | 11, 000 | (†) | (†) | (†) |
| 1889..... | (†) | 6, 800 | (†) | (†) | (†) |
| 1888..... | (†) | 25, 500 | (†) | (†) | (†) |

EXPORTAÇÃO.

| | | | | | |
|-----------|---------------|----------|-----|-----|-------------|
| 1897..... | (†) | (†) | (†) | (†) | \$690, 000 |
| 1896..... | (†) | (†) | (†) | (†) | 250, 000 |
| 1895..... | (†) | (†) | (†) | (†) | 290, 000 |
| 1894..... | \$9, 600, 000 | (†) | (†) | (†) | 1, 260, 000 |
| 1893..... | (†) | \$5, 400 | (†) | (†) | 2, 850, 000 |
| 1892..... | (†) | (†) | (†) | (†) | 2, 180, 000 |
| 1891..... | 20, 000, 000 | 3, 700 | (†) | (†) | (†) |
| 1890..... | (†) | 30 | (†) | (†) | (†) |
| 1889..... | (†) | 2, 100 | (†) | (†) | (†) |
| 1888..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |

BRAZIL.†

IMPORTAÇÃO.

| Anno. | Total. | Estados Unidos. | Grã Bretanha. | França. | Allemanha. |
|-----------|-----------------|-----------------|----------------|----------------|----------------|
| 1897..... | (†) | \$12, 400, 000 | \$27, 600, 000 | \$11, 600, 000 | \$12, 500, 000 |
| 1896..... | (†) | 14, 200, 000 | 33, 900, 000 | 21, 000, 000 | 15, 700, 000 |
| 1895..... | \$145, 900, 000 | 15, 100, 000 | 36, 980, 000 | 13, 600, 000 | 18, 000, 000 |
| 1894..... | (†) | 13, 800, 000 | 37, 950, 000 | 15, 400, 000 | 14, 000, 000 |
| 1893..... | (†) | 12, 380, 000 | 38, 000, 000 | 14, 400, 000 | 15, 000, 000 |
| 1892..... | (†) | 14, 200, 000 | 38, 900, 000 | 13, 400, 000 | 12, 800, 000 |
| 1891..... | 115, 000, 000 | 14, 100, 000 | 41, 800, 000 | 19, 600, 000 | (†) |
| 1890..... | (†) | 11, 900, 000 | 47, 700, 000 | 15, 600, 000 | 12, 400, 000 |
| 1889..... | (†) | 9, 300, 000 | 32, 900, 000 | 13, 500, 000 | (†) |
| 1888..... | 83, 700, 000 | 7, 100, 000 | 31, 900, 000 | 12, 500, 000 | (†) |

* A Bolivia, por não ter porto de mar, faz a sua importação e exportação pelos portos do Chile e Peru. Por falta de estatísticas officiaes, os quadros foram compilados das estatísticas do commercio de importação e exportação dos paizes especificados quando era possível obtel-as. As estatísticas do total do commercio para 1894 e 1891 foram tirados do Volume I do Directorio Commercial da Secretaria das Republicas Americanas.

† Não ha estatística.

‡ Por ser impossivel obter estatísticas officiaes completas, os quadros foram compilados das estatísticas officiaes dos paizes mencionados do seu commercio de importação e exportação com o Brazil. As estatísticas do total do commercio para 1895 foram tomadas do Volume I do Directorio Commercial da Secretaria das Republicas Americanas. As para 1891 foram tomadas das estatísticas officiaes francezas e as para 1888 do "Mulhall's Dictionary of Statistics."

EXPORTAÇÃO.

| Anno. | Total. | Estados Unidos. | Grã Bretanha. | França. | Allemanha. |
|-----------|-----------------|-----------------|----------------|----------------|----------------|
| 1897..... | (*) | \$69, 000, 000 | \$18, 180, 000 | \$18, 140, 000 | \$23, 880, 000 |
| 1896..... | (*) | 71, 000, 000 | 19, 700, 000 | 17, 170, 000 | 23, 830, 000 |
| 1895..... | \$171, 200, 000 | 78, 800, 000 | 17, 500, 000 | 16, 300, 000 | 27, 300, 000 |
| 1894..... | (*) | 79, 300, 000 | 19, 170, 000 | 10, 800, 000 | 21, 700, 000 |
| 1893..... | (*) | 76, 200, 000 | 22, 500, 000 | 14, 000, 000 | 30, 000, 000 |
| 1892..... | (*) | 118, 600, 000 | 17, 000, 000 | 15, 900, 000 | 32, 300, 000 |
| 1891..... | (*) | 83, 200, 000 | 20, 600, 000 | 16, 170, 000 | (*) |
| 1890..... | (*) | 59, 300, 000 | 21, 170, 000 | 15, 700, 000 | 32, 000, 000 |
| 1889..... | (*) | 60, 400, 000 | 24, 670, 000 | 12, 200, 000 | (*) |
| 1888..... | 103, 000, 000 | 53, 600, 000 | 25, 300, 000 | 11, 800, 000 | (*) |

CHILE.†

IMPORTAÇÃO.

| Anno. | Total. | Estados Unidos. | Grã Bretanha. | França. | Allemanha. |
|-----------|----------------|-----------------|----------------|---------------|----------------|
| 1897..... | \$50, 400, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1896..... | 57, 044, 000 | \$5, 241, 000 | \$23, 291, 000 | \$2, 182, 000 | \$15, 462, 000 |
| 1895..... | 53, 289, 000 | 3, 527, 000 | 24, 707, 000 | 1, 266, 000 | 13, 320, 000 |
| 1894..... | 41, 953, 000 | 2, 914, 000 | 19, 628, 000 | 1, 756, 000 | 9, 529, 000 |
| 1893..... | 52, 542, 000 | 3, 456, 000 | 23, 712, 000 | 3, 214, 000 | 13, 058, 000 |
| 1892..... | 60, 062, 000 | 3, 541, 000 | 26, 256, 000 | 5, 192, 000 | 16, 134, 000 |
| 1891..... | 49, 037, 000 | 3, 142, 000 | 21, 424, 000 | 3, 759, 000 | 9, 279, 000 |
| 1890..... | 52, 275, 000 | 4, 017, 000 | 22, 698, 000 | 5, 270, 000 | 12, 073, 000 |
| 1889..... | 50, 119, 000 | 2, 958, 000 | 21, 476, 000 | 5, 042, 000 | 11, 387, 000 |
| 1888..... | 46, 753, 000 | 2, 412, 000 | 20, 291, 000 | 4, 760, 000 | 10, 816, 000 |

EXPORTAÇÃO.

| | | | | | |
|-----------|----------------|---------------|----------------|---------------|---------------|
| 1897..... | \$49, 800, 000 | \$2, 500, 000 | \$31, 900, 000 | \$2, 000, 000 | \$8, 200, 000 |
| 1896..... | 57, 000, 000 | 1, 600, 000 | 39, 600, 000 | 2, 000, 000 | 7, 700, 000 |
| 1895..... | 56, 000, 000 | 1, 670, 000 | 40, 900, 000 | 2, 100, 000 | 6, 100, 000 |
| 1894..... | 54, 400, 000 | 1, 000, 000 | 40, 400, 000 | 1, 500, 000 | 7, 300, 000 |
| 1893..... | 54, 900, 000 | 2, 170, 000 | 41, 830, 000 | 1, 970, 000 | 4, 700, 000 |
| 1892..... | 48, 790, 000 | 2, 370, 000 | 35, 650, 000 | 1, 160, 000 | 5, 300, 000 |
| 1891..... | 49, 930, 000 | 4, 970, 000 | 32, 590, 000 | 2, 310, 000 | 5, 700, 000 |
| 1890..... | 51, 970, 000 | 6, 490, 000 | 34, 980, 000 | 1, 760, 000 | 4, 800, 000 |
| 1889..... | 49, 970, 000 | 2, 870, 000 | 36, 770, 000 | 1, 700, 000 | 4, 100, 000 |
| 1888..... | 55, 540, 000 | 1, 570, 000 | 43, 240, 000 | 3, 260, 000 | 3, 600, 000 |

* Não ha estatistica.

† Compilado de estatisticas officiaes do Chile. Os algarismos para 1897 foram tomados das Relações Commerciales para 1897-98 (em via de preparação).

COLOMBIA.*

IMPORTAÇÃO.

| Anno. | Total. | Estados Unidos. | Grã Bretanha. | França. | Allemanha. |
|-----------|----------------|-----------------|---------------|---------|---------------|
| 1897..... | (†) | \$3, 800, 000 | \$5, 941, 000 | (†) | \$2, 060, 000 |
| 1896..... | (†) | 3, 380, 000 | 6, 740, 000 | (†) | 1, 630, 000 |
| 1895..... | \$11, 500, 000 | 2, 590, 000 | 6, 130, 000 | (†) | 1, 030, 000 |
| 1894..... | 10, 700, 000 | 2, 780, 000 | 4, 960, 000 | (†) | 810, 000 |
| 1893..... | 13, 400, 000 | 3, 150, 000 | 4, 900, 000 | (†) | 880, 000 |
| 1892..... | 12, 180, 000 | 3, 130, 000 | 5, 890, 000 | (†) | 760, 000 |
| 1891..... | (†) | 3, 180, 000 | 6, 520, 000 | (†) | (†) |
| 1890..... | (†) | 2, 580, 000 | 5, 880, 000 | (†) | (†) |
| 1889..... | (†) | 3, 800, 000 | 5, 980, 000 | (†) | (†) |
| 1888..... | (†) | 5, 000, 000 | 5, 760, 000 | (†) | (†) |

EXPORTAÇÃO.

| | | | | | |
|-----------|----------------|---------------|---------------|-----|---------------|
| 1897..... | (†) | \$4, 700, 000 | \$2, 700, 000 | (†) | \$1, 870, 000 |
| 1896..... | (†) | 4, 970, 000 | 2, 760, 000 | (†) | 2, 040, 000 |
| 1895..... | \$15, 000, 000 | 3, 700, 000 | 2, 110, 000 | (†) | 1, 770, 000 |
| 1894..... | 15, 900, 000 | 2, 230, 000 | 2, 760, 000 | (†) | 2, 010, 000 |
| 1893..... | 14, 600, 000 | 3, 570, 000 | 3, 060, 000 | (†) | 1, 220, 000 |
| 1892..... | 16, 000, 000 | 4, 100, 000 | 2, 220, 000 | (†) | 1, 320, 000 |
| 1891..... | (†) | 4, 760, 000 | 1, 600, 000 | (†) | (†) |
| 1890..... | (†) | 3, 570, 000 | 1, 470, 000 | (†) | (†) |
| 1889..... | (†) | 4, 260, 000 | 1, 190, 000 | (†) | (†) |
| 1888..... | (†) | 4, 390, 000 | 1, 810, 000 | (†) | (†) |

EQUADOR.†

IMPORTAÇÃO.

| Anno. | Total. | Estados Unidos. | Grã Bretanha. | França. | Allemanha. |
|-----------|---------------|-----------------|---------------|---------------|---------------|
| 1897..... | \$6, 970, 000 | \$1, 040, 000 | \$2, 300, 000 | \$1, 010, 000 | \$1, 070, 000 |
| 1896..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1895..... | 4, 600, 000 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1894..... | 10, 000, 000 | 1, 600, 000 | 2, 560, 000 | 1, 710, 000 | 1, 400, 000 |
| 1893..... | 6, 400, 000 | 1, 930, 000 | 2, 940, 000 | 2, 000, 000 | 1, 600, 000 |
| 1892..... | 6, 200, 000 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1891..... | 5, 300, 000 | 1, 450, 000 | 1, 400, 000 | 1, 360, 000 | 790, 000 |
| 1890..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1889..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1888..... | (†) | (†) | (†) | (†) | (†) |

* Os algarismos para os Estados Unidos e Grã Bretanha são tomados das estatísticas officiaes dos dous paizes. As estatísticas do commercio total para 1895 são tomadas do Volume I do Directorio Commercial. As para os annos de 1894, 1893 e 1892 são tomadas da "Statesman's Year Book" de 1898.

† Não ha estatística.

† Os algarismos para 1897 foram tomados de um relatório feito por General REINBERG, vice-consul dos Estados Unidos em Guayaquil, o qual apparecerá no proximo numero das Relações Commerciaes dos Estados Unidos. Os para 1895 foram tomados das Relações Commerciaes de 1895-96. Os para os annos de 1894, 1893 e 1892 foram tomados do Directorio Commercial, Vol. I, e os para 1891 do "Statesman's Year-Book" de 1898.

EXPORTAÇÃO.

| Anno. | Total. | Estados Unidos. | Grã Bretanha. | França. | Allemanha. |
|-----------|---------------|-----------------|---------------|---------------|------------|
| 1897..... | \$4, 040, 000 | \$730, 000 | \$480, 000 | \$1, 180, 000 | \$920, 000 |
| 1896..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1895..... | 5, 060, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1894..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1893..... | 8, 780, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1892..... | 8, 000, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1891..... | 5, 400, 000 | 765, 000 | 716, 000 | 1, 909, 000 | 836, 000 |
| 1890..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1889..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1888..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |

AS GUYANAS.†

GUYANA INGLEZA.

IMPORTAÇÃO.

| Anno. | Total. | Estados Unidos. | Grã Bretanha. | França. |
|-----------|---------------|-----------------|---------------|-----------|
| 1897..... | \$6, 570, 000 | \$1, 410, 000 | \$3, 850, 000 | \$38, 000 |
| 1896..... | 7, 000, 000 | 1, 380, 000 | 3, 855, 000 | 53, 000 |
| 1895..... | 8, 070, 000 | 2, 090, 000 | 4, 280, 000 | 87, 000 |
| 1894..... | 9, 340, 000 | 2, 330, 000 | 5, 060, 000 | 68, 000 |
| 1893..... | 8, 660, 000 | 2, 090, 000 | 4, 570, 000 | 82, 000 |
| 1892..... | | | | |
| 1891..... | 8, 270, 000 | 1, 800, 000 | 4, 470, 000 | 77, 000 |
| 1890..... | 9, 140, 000 | 1, 800, 000 | 5, 490, 000 | 63, 000 |
| 1889..... | 6, 750, 000 | 1, 940, 000 | 5, 110, 000 | 48, 000 |
| 1888..... | 7, 680, 000 | 1, 540, 000 | 4, 460, 000 | 24, 000 |

EXPORTAÇÃO.

| | | | | |
|-----------|---------------|---------------|---------------|-----------|
| 1897..... | \$9, 190, 000 | \$3, 740, 000 | \$4, 670, 000 | \$19, 000 |
| 1896..... | 8, 550, 000 | 3, 160, 000 | 4, 671, 000 | 19, 000 |
| 1895..... | 9, 870, 000 | 2, 870, 000 | 6, 180, 000 | 14, 000 |
| 1894..... | 11, 430, 000 | 4, 330, 000 | 5, 985, 000 | 4, 000 |
| 1893..... | 11, 820, 000 | 4, 760, 000 | 6, 180, 000 | 4, 000 |
| 1892..... | | | | |
| 1891..... | 12, 310, 000 | 5, 350, 000 | 5, 937, 000 | 14, 000 |
| 1890..... | 10, 510, 000 | 4, 620, 000 | 4, 620, 000 | 4, 000 |
| 1889..... | 12, 020, 000 | 4, 280, 000 | 6, 370, 000 | 4, 000 |
| 1888..... | 9, 830, 000 | 3, 740, 000 | 4, 863, 000 | 38, 000 |

* Não ha estatistica.

† Compilado de estatisticas das colonias britannicas. Não ha algarismos para o anno de 1892. Em 31 de Dezembro de 1891 foi descontinuado o systema de computar por annos communs e o proximo anno fiscal terminou-se no dia 31 de Março de 1893. Não houve importações da Allemanha.

GUYANA FRANCEZA.*

| Anno. | Importação. | | Exportação. | |
|------------|---------------|----------------------|-------------|----------------------|
| | França. | Paizes estrangeiros. | França. | Paizes estrangeiros. |
| 1897 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1896 | \$1, 790, 000 | \$500, 000 | \$410, 000 | \$43, 000 |
| 1895 | 2, 060, 000 | 610, 000 | 105, 000 | 59, 000 |
| 1894 | 1, 550, 000 | 510, 000 | 398, 000 | 51, 000 |
| 1893 | 1, 330, 000 | 490, 000 | 856, 000 | 20, 000 |
| 1892 | 1, 310, 000 | 700, 000 | 385, 000 | 58, 000 |
| 1891 | 1, 090, 000 | 670, 000 | 166, 000 | 56, 000 |
| 1890 | 940, 000 | 710, 000 | 92, 000 | 55, 000 |
| 1889 | 1, 090, 000 | 570, 000 | 28, 000 | 29, 000 |
| 1888 | 1, 090, 000 | 760, 000 | 50, 000 | 41, 000 |

GUYANA HOLLANDEZA.†

| Anno. | IMPORTAÇÃO. | | | Total da exportação. |
|------------|---------------|---------------------|------------------|----------------------|
| | Total. | Dos Estados Unidos. | Da Grã Bretanha. | |
| 1896 | \$2, 134, 000 | \$430, 000 | \$180, 000 | \$1, 765, 000 |
| 1895 | 2, 080, 000 | 398, 000 | 398, 900 | 2, 206, 000 |
| 1894 | 2, 502, 000 | | | 2, 034, 000 |
| 1893 | 2, 303, 000 | | | 2, 197, 000 |
| 1892 | 2, 105, 000 | | | 1, 590, 000 |

PARAGUAY.§

| Anno. | Importação. | Exportação. |
|------------|---------------|---------------|
| 1897 | \$2, 200, 000 | \$1, 950, 000 |
| 1896 | 2, 780, 000 | 1, 700, 000 |
| 1895 | 2, 460, 000 | |
| 1894 | 2, 220, 000 | 1, 700, 000 |
| 1890 | 2, 720, 000 | 2, 900, 000 |

* Compilado de estatísticas das colonias francezas.

† Não ha estatística.

‡ Relações Commerciaes para 1896-97 e "Statesman's Year Book."

§ Relações Commerciaes para 1896-97 e 1897-98 (em via de preparação). Os algarismos para os annos de 1897 e 1896 são tomados de um relatório do Consul RUFFIN em Assumpção, que será publicado no proximo numero das Relações Commerciaes. Os algarismos para os annos de 1895, 1894 e 1890 são tirados das Relações Commerciaes para 1895-96 e 1896-97. Não ha estatísticas do commercio por paizes. As estatísticas do Thesouro dos Estados Unidos mostram que em 1895 os Estados Unidos importaram do Paraguay mercadorias no valor de \$10,000 e em 1894 no valor de \$1,000. Não houve exportações.

|| Calculados.

PERU.

IMPORTAÇÃO.

| Anno. | Total. | Estados Unidos. | Grã Bretanha. | França. | Allemanha. |
|-----------|-------------|-----------------|---------------|-------------|-------------|
| 1897..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1896..... | \$8,612,000 | \$940,000 | \$4,377,000 | \$1,116,000 | \$1,792,000 |
| 1895..... | 5,778,000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1894..... | 5,773,000 | 395,000 | 2,028,000 | 508,000 | 887,000 |
| 1893..... | 6,912,000 | 493,000 | 2,562,000 | 608,000 | 1,153,000 |
| 1892..... | 10,572,000 | 636,000 | 3,860,000 | 910,000 | 1,752,000 |
| 1891..... | 12,587,000 | 980,000 | 4,660,000 | 1,168,000 | 2,123,000 |

EXPORTAÇÃO.

| | | | | | |
|-----------|--------------|-----------|-------------|-----------|-----------|
| 1896..... | \$12,533,000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1895..... | 7,359,000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1894..... | 7,275,000 | \$499,000 | \$3,283,000 | \$183,000 | \$378,000 |
| 1893..... | 11,240,000 | 535,000 | 5,551,000 | 313,000 | 605,000 |
| 1892..... | 13,060,000 | 674,000 | 6,943,000 | 380,000 | 807,000 |
| 1891..... | 12,554,000 | 206,000 | 4,097,000 | 395,000 | 823,000 |

URUGUAY.†

IMPORTAÇÃO.

| Anno. | Total. | Estados Unidos. | Grã Bretanha. | França. | Allemanha. |
|-----------|--------------|-----------------|---------------|-------------|-------------|
| 1897..... | \$19,350,000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1896..... | 25,530,000 | \$1,770,000 | \$7,277,000 | \$2,490,000 | \$2,750,000 |
| 1895..... | 25,380,000 | 1,760,000 | 7,890,000 | 2,380,000 | 2,968,000 |
| 1894..... | 23,800,000 | 1,680,000 | 8,020,000 | 2,387,000 | 2,700,000 |
| 1893..... | 19,670,000 | 1,107,000 | 6,400,000 | 1,953,000 | 2,146,000 |
| 1892..... | 18,400,000 | 1,105,000 | 5,640,000 | 2,259,000 | 2,092,000 |
| 1891..... | 18,970,000 | 928,000 | 5,470,000 | 2,476,000 | 1,844,000 |
| 1890..... | 32,360,000 | 2,440,000 | 8,770,000 | 5,099,000 | 2,809,000 |
| 1889..... | 36,820,000 | 3,410,000 | 10,470,000 | 5,516,000 | 3,432,000 |
| 1888..... | 29,470,000 | 1,580,000 | 9,520,000 | 4,532,000 | 3,042,000 |

EXPORTAÇÃO.

| | | | | | |
|-----------|--------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| 1897..... | \$28,427,000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1896..... | 30,403,000 | \$1,714,000 | \$1,983,000 | \$5,040,000 | \$2,480,000 |
| 1895..... | 32,544,000 | 3,058,000 | 4,950,000 | 5,830,000 | 1,670,000 |
| 1894..... | 33,479,000 | 1,900,000 | 3,967,000 | 5,426,000 | 1,453,000 |
| 1893..... | 27,681,000 | 1,432,000 | 3,256,000 | 5,627,000 | 1,564,000 |
| 1892..... | 25,952,000 | 2,244,000 | 4,479,000 | 4,410,000 | 2,007,000 |
| 1891..... | 26,998,000 | 1,489,000 | 4,961,000 | 6,284,000 | 1,473,000 |
| 1890..... | 29,086,000 | 2,004,000 | 3,946,000 | 6,121,000 | 1,020,000 |
| 1889..... | 25,954,000 | 1,441,000 | 3,552,000 | 5,224,000 | 1,300,000 |
| 1888..... | 28,008,000 | 2,327,000 | 5,088,000 | 4,558,000 | 1,243,000 |

* Não ha estatística.

† Os algarismos são tirados de estatísticas officiaes do Uruguay, com excepção dos totaes para 1897, que são tomados de um relatório da Secretaria de Relações Exteriores da Grã Bretanha. O dollar do Uruguay, que se usa nestes quadros, equivale a \$1.034 em moeda americana.

VENEZUELA.*

IMPORTAÇÃO.

| Anno. | Total. | Estados Unidos. | Grã Bretanha. | França. | Allemanha. |
|-----------|----------------|-----------------|---------------|-------------|---------------|
| 1897..... | \$13, 241, 000 | \$3, 417, 000 | \$2, 725, 000 | \$978, 000 | \$1, 313, 000 |
| 1896..... | (†) | 3, 838, 000 | 3, 844, 000 | 1, 062, 000 | 1, 520, 000 |
| 1895..... | (†) | 3, 740, 000 | 3, 942, 000 | 772, 000 | 1, 448, 000 |
| 1894..... | 16, 379, 000 | 4, 137, 000 | 3, 309, 000 | 945, 000 | 1, 476, 000 |
| 1893..... | 11, 884, 000 | 4, 207, 000 | 4, 525, 000 | 1, 823, 000 | 750, 000 |
| 1892..... | 15, 012, 000 | 4, 049, 000 | 1, 849, 000 | 810, 000 | 310, 000 |
| 1891..... | 17, 969, 000 | 4, 784, 000 | 4, 185, 000 | 1, 447, 000 | (†) |
| 1890..... | 16, 137, 000 | 4, 028, 000 | 4, 039, 000 | 1, 737, 000 | (†) |
| 1889..... | 15, 704, 000 | 3, 738, 000 | 3, 893, 000 | 1, 409, 000 | (†) |
| 1888..... | 15, 239, 000 | 3, 038, 000 | 2, 871, 000 | 714, 000 | (†) |

EXPORTAÇÃO.

| | | | | | |
|-----------|----------------|---------------|-------------|---------------|---------------|
| 1897..... | (†) | \$9, 543, 000 | \$291, 000 | \$5, 025, 000 | \$2, 598, 000 |
| 1896..... | \$21, 510, 000 | 9, 694, 000 | 243, 000 | 4, 767, 000 | 3, 796, 000 |
| 1895..... | (†) | 10, 073, 000 | 243, 000 | 4, 496, 000 | 3, 219, 000 |
| 1894..... | 20, 777, 000 | 3, 464, 000 | 681, 000 | 4, 960, 000 | 4, 485, 000 |
| 1893..... | 16, 679, 000 | 3, 625, 000 | 389, 000 | 4, 574, 000 | 3, 616, 000 |
| 1892..... | (†) | 4, 049, 000 | 1, 216, 000 | 3, 995, 000 | 1, 461, 000 |
| 1891..... | 22, 975, 000 | 4, 784, 000 | 1, 411, 000 | 4, 265, 000 | (†) |
| 1890..... | 19, 476, 000 | 4, 028, 000 | 1, 459, 000 | 3, 965, 000 | (†) |
| 1889..... | 18, 773, 000 | 3, 738, 000 | 1, 362, 000 | 4, 149, 000 | (†) |
| 1888..... | 17, 410, 000 | 3, 038, 000 | 1, 265, 000 | 3, 416, 000 | (†) |

*Os algarismos do commercio por paizes são tirados das differentes estatisticas officiaes de importação e exportação. Os da importação total para 1897 são tomados de um relatório da Secretaria das Relações Exteriores da Grã Bretanha. Os do commercio total dos demais annos são tirados do "Statesman's Year Book" para 1898 e 1896 e do Volume II do Directorio Commercial da Secretaria das Republicas Americanas.

†Não ha estatistica.

CHILE E A UNIÃO INTERNACIONAL DAS REPUBLICAS AMERICANAS.

No dia 4 de Fevereiro Don CARLOS MORLA VICUÑA, Enviado Extraordinario e Ministro Plenipotenciario do Chile nos Estados Unidos, foi á Secretaria de Estado com objecto de informar ao Senhor Secretario HAY de que o Governo chileno tinha resolvido dar seu apoio á Secretaria das Republicas Americanas, a cujo effeito o Congresso daquella Republica tinha votado a quantia correspondente a sua quota para o anno corrente. Em seguida o Senhor MORLA VICUÑA visitou a Secretaria das Republicas Americanas e poz em conhecimento do Director a grata noticia.

Este acto do Governo chileno faz completa a União Internacional das Republicas Americanas.

Ainda que, como e bem sabido, a Republica do Chile tomou parte activa, juntamente com as outras nações deste continente, na Conferencia Internacional Americana, na qual esteve dignamente representada por seus dous delegados, Senhores ALFONSO e VARAS, se tinha abstido até hoje de fazer uso de seu direito de entrar na União Internacional, e o passo que acaba de tomar mostra que aquelle Governo culto e progressivo tem-se convencido de que a Secretaria das Republicas Americanas presta importantes serviços aos interesses commerciaes, industriaes e agricolas de todos os paizes deste hemispherio.

O Chile é uma das nações mais adiantadas da America, e nos ultimos annos tem feito notaveis progressos em todo sentido. Sua extensão territorial é superior á de qualquer das nações da Europa, com excepção da Russia, e, sem embargo, sua população é calculada sómente em pouco mais de tres milhões de habitantes, o qual deixa ver que ha naquella parte do novo mundo vasto campo para a immigração europea, á qual offerece innumeraveis vantagens aquella formosa terra, sendo uma das principaes seu clima benigno e salubre, que se adapta a todo genero de cultivo.

O Chile é um paiz muito rico em mineraes, pois tem em abundancia minas de cobre, prata, ferro, etc., mas o mais valioso producto de seu solo é o nitrato que tem chegado a converter-se na fonte principal de recursos fiscaes. A producção deste artigo foi, em 1896, de 25,798,482 quintaes, de cuja quantidade se exportaram 23,970,789.

O Governo chileno faz todos os esforços para promover o desenvolvimento da industria nacional, e com este fim têm-se adoptado medidas que tendem a melhorar sua condição e a dar garantias ao emprego de capitaes nacionaes e estrangeiros em empresas industriaes. Ha numerosos moinhos de farinha, refinarias de assucar, fabricas de tecidos de lã, de papel e de louça. A cortidura está muito adiantada. Recebe tambem decidida protecção a agricultura, e existem na Republica varias sociedades agricolas que contribuem ao desenvolvimento deste ramo da riqueza publica. Uma destas associações, a Sociedade Nacional de Agricultura, recebe do Governo uma subvenção annual de 6,000 dollars para premios de concursos agricolas e demais gastos geraes.

Esta sociedade occupa-se em diffundir os conhecimentos e adiantamentos mais modernos por meio de uma publicação periodica, e introduz novos cultivos, facilitando aos agricultores adubos a preços muito baixos, ao mesmo tempo que faz vir do estrangeiro sementes de differentes classes de cereaes e arvores não conhecidos no paiz. O Chile produz e exporta cada anno grandes quantidades de trigo. Produz ademais bastante vinho, e em 1888 exportou 66,000 galões deste importante artigo de commercio.

O Chile tem grande commercio com a Europa, mas de algum tempo a esta parte se nota manifesta tendencia a estabelecer maiores relações commerciaes con os Estados Unidos. A maior parte dos productos das fabricas americanas encontrariam rapido consumo naquelle mercado, e o que unicamente se necessita é o emprego de agentes experimentados e competentes que deem a conhecer a superioridade da industria deste paiz comparada com a da Europa.

A instrucção publica tem chegado no Chile a um alto gráo de desenvolvimento, e o Governo a protege de um modo decidido. A Constituição mesma estabelece uma superintendencia sobre ella; mas existe absoluta liberdade de ensino, reservando-se o Estado sómente o direito de submeter a exames os que têm recebido grãos de instituições publicas, e de dar certificados aos que desejam exercer alguma profissão que requer especial garantia por seus effeitos na sociedade. O numero de escolas publicas de instrucção primaria que funccionaram na Republica durante o anno de 1897, foi de 1,321.

A Republica do Chile está percorrida quasi em sua totalidade, de norte a sul, por vias ferreas, das quaes se desprendem ramaes que facilitam o transporte dos productos do paiz até os portos da costa. Desde ha muito tempo o Governo se occupa com o mais vivo interesse em melhorar este ramo do servico publico, e tem logrado leval-o a um gráo de adiantamento verdadeiramente notavel. Além das estradas de ferro do Estado, em funcionamento, em via de construcção ou em estudo, ha uma rede de estradas de ferro de empresas particulares que atravessam o territorio da Republica e dão impulso á industria nacional, facilitando as communicações e os transportes.

Notavel é tambem o progresso intellectual do Chile. Sua imprensa é uma das primeiras da America latina, e entre seus escriptores figuram alguns dos mais distinctos litteratos deste conti-

nente. Bem pode affirmar-se que em todos os ramos do saber humano aquella Republica está á altura dos paizes mais adiantados do mundo.

O representante do Chile nos Estados Unidos, Senhor DON CÁRLOS MORLA VICUÑA, é um dos homens publicos mais notaveis daquelle paiz. Sua carreira publica tem sido tão larga como brilhante, e tem prestado a sua patria importantes serviços em todos os cargos que tem desempenhado. Nasceu na cidade de Santiago no anno de 1846, e recebeu sua primeira educação em uma escola inglesa em Valparaiso. Em 1860 passou ao collegio dos Jesuitas em Santiago, e em 1865 matriculou-se na Universidade de Chile para fazer estudos de direito. Dous annos mais tarde, deu principio a sua carreira periodistica, e escreveu muitos e muito notaveis artigos no diario "La Republica."

O Senhor VICUÑA goza de grande reputação litteraria e sua traducção em hespanhol do conhecido poema "Evangelina" é a melhor que até agora se tem feito. LONGFELLOW lhe dirigiu por esse trabalho uma carta de felicitações. Em 1870 foi nomeado Primeiro Secretario da Legação chilena que veio aos Estados Unidos com a missão especial de celebrar um tratado de paz com a Hespanha. Em 1871, foi a Paris como Secretario da Legação do Chile em França. Tambem desempenhou mais tarde o mesmo cargo na Legação chilena em Londres. Em 1873, foi Secretario de uma missão especial perante a Santa Sede.

Em 1895 o Senhor MORLA VICUÑA foi nomeado Enviado Extraordinario e Ministro Plenipotenciario do Chile nos Governos do Uruguay e Paraguay, e no anno seguinte passou á Republica Argentina com o mesmo character. Em Novembro de 1896, foi nomeado Ministro das Relações Exteriores do Chile, cargo que desempenhou até o mez de Agosto de 1897. Em Janeiro de 1898, foi nomeado Enviado Extraordinario e Ministro Plenipotenciario do Chile nos Estados Unidos, e no dia 26 de Agosto do mesmo anno apresentou suas credenciaes ao Presidente McKINLEY.

O Senhor MORLA VICUÑA tem tomado muito interesse nos trabalhos da Secretaria das Republicas Americanas, e a seus esforços se deve em grande parte o que Chile se tenha decidido a entrar na União Internacional.

NOVO EMBAIXADOR DO MEXICO.

Acaba de ser nomeado Embaixador do Mexico nos Estados Unidos o Senhor Don MANUEL ASPÍROZ, distincto estadista daquella Republica. Vem a succeder ao Senhor Don MATÍAS ROMERO, de cuja morte se deu conta no BOLETIM MENSAL do mez de Janeiro próximo passado.

O Senhor ASPÍROZ nasceu no dia 9 de Junho de 1836. Recebeu em sua mocidade muito boa educação e se dedicou ao estudo de direito. Como jurisconsulto goza desde ha muitos annos de grande reputação. Durante a invasão franceza prestou notaveis serviços no exercito mexicano, no qual tem o grão de Tenente Coronel. Foi nomeado sub-secretario de Relações Exteriores em 1867, e Agente e Advogado de seu Governo perante a Commissão Mixta de Reclamações entre o Mexico e os Estados Unidos, em Abril de 1872. Em 31 de Janeiro de 1873, a Legação mexicana em Washington lhe encomendou uma missão reservada ante o Governo do Mexico. Todos estes cargos foram desempenhados pelo Senhor ASPÍROZ da maneira mais satisfactoria.

Em 13 de Abril de 1873, foi nomeado Consul de seu paiz em San Francisco de California. Foi Senador supplente no 8º Congresso, e serviu no Senado de Abril a Novembro de 1876. Foi commissionedo em Setembro de 1881 para propôr as bases de varios tratados internacionaes. Em 17 de Junho de 1882 foi nomeado Plenipotenciario para negociar um tratado de amizade, commercio e navegação com a Italia. De 1883 a 1890 se distinguuiu como Professor de Direito Nacional no Collegio do Estado de Puebla. Foi tambem Secretario de Fazenda do mesmo Estado. Assumiu de novo o cargo de sub-secretario de Relações Exteriores em 6 de Maio de 1890, e o despacho tem estado varias vezes a seu cargo.

O Senhor ASPÍROZ é um advogado de grande erudição e uma autoridade em assumptos de Direito Internacional. Em 1876 publicou uma obra de muito merito, com este titulo: "Codigo de Extranjeria de los Estados Unidos."

Notavel tem sido a carreira publica do Senhor ASPÍROZ, e é seguro que desempenhará dignamente o alto cargo que deixou vago a sentida morte do Senhor ROMERO.

ARGENTINA.

CONGRESSO INDUSTRIAL.

A Secretaria das Republicas Americanas tem recebido uma communicação do Sr. E. E. GARCIA relativa á representação dos Estados Unidos no Congresso Industrial Argentino que será celebrado em Buenos Aires durante o mez de Maio de 1899.

As sessões deste congresso serão indubitavelmente de importancia para os que, por qualquer razão, estão interessados no desenvolvimento das industrias e recursos naturaes da Argentina e consequentemente de seu commercio.

Por conseguinte, muitos fabricantes e exportadores deveriam aproveitar-se da oportunidade que este congresso lhes offerece para familiarisarem-se com as necessidades da população da Republica Argentina. Os propositos do congresso estão extensamente consignados no seguinte prospecto official remettido pelo Senhor GARCIA:

Os progressos que a Republica Argentina tem feito nos ultimos annos em todos os ramos de saber humano, têm suggerido a ideia de celebrar-se um Congresso Industrial na cidade de Buenos Aires, Capital Federal, aonde o fabricante, agricultor, criador de gado, etc., reunidos, podem tratar da defesa de seus respectivos ramos industriaes, estudando alguns os meios para seu desenvolvimento e progresso, e outros as causas que impedem seu desenvolvimento, propondo medidas que resolvam essas difficuldades e as crises parciaes que affectam determinadas industrias.

A Commissão de Organização desse congresso cujos beneficos resultados hão de influir notavelmente no desenvolvimento das industrias e na prosperidade da nação, ou pelo impulso que seguramente darão os capitaes estrangeiros, ou pelo esforço logico e natural dos capitalistas nacionaes, tem resolvido reconhecer como membro do dito congresso não sómente cidadãos da Republica, mas tambem os estrangeiros que o solicitem, os quaes gosarão dos mesmos direitos e privilegios que os nacionaes, isto é, ter direito a ser membro d'elle, ao diploma que se expedirá e ao livro que se publicará dando conta das sessões do congresso.

Devem-se dirigir os pedidos ao Presidente da Commissão de Organização do Congresso Industrial Argentino, Sr. EDUARDO CASTRO, Lorea 80, Buenos Aires, e o solicitante, para poder obter o diploma que lhe dará direito a ser membro do congresso, deverá remetter uma letra por valor de quarenta francos, e sem o pagamento desta somma não se considerará pedido algum. Um membro podia ser representado, si o desejar, por pessoa de confiança na Republica Argentina. Receber-se-hão os pedidos em Buenos Aires até o dia 15 de Abril, e não se receberá nenhum depois desta data. Opportunamente se enviarão os diplomas e os livros.

CARROS DE "TROLLEY"—SYSTEMA AMERICANO—EM BUENOS AIRES.

O "American Exporter" publica o seguinte artigo sobre os carros electricos urbanos estabelecidos nas cidades da Argentina, especialmente em Buenos Aires:

Uma casa de fabricantes americanos concluiu ha pouco um certo numero de carros de "trolley," com destino ao Governo da Argentina, os quaes serão usados em Buenos Aires e outros lugares para transportar a carne desde os matadouros do Governo, sitos nos suburbios, até os açougues e mercados das cidades. Até agora este transporte tem sido effeituado por meio de carros puxados por cavallos, mas a tracção electrica fez possivel o uso de carros mais grandes e deu mais rapidez ao serviço. A matança do gado tem de ser feita nos matadouros do Governo, e desta sorte se faz possivel uma inspecção completa de todas as carnes antes de apresental-as á venda.

Por muitos annos têm-se empregado carros de cavallo para o transporte da carne, mas se reclamava que a carne assim transportada foi exposta á accção do calor e do pó enquanto que nos modernos carros de "trolley" a carne é conduzida em caixas especiaes que são manejadas a cada extremo da viagem por meio de um grande guindaste. Para este objecto não sómente se usam os carros de motor, mas tambem outros carros sem motor ligados a estes e um trem desta classe pode fazer as viagens á cidade e aos mercados.

Buenos Aires tem pedido recentemente 20 carros com motor e 75 sem motor, de sorte que se pode apreciar bem qual seja a extensão que se pode dar a seu uso. As caixas estão forradas de zinco e provistas de apropriados ventiladores. Cada caixa contem umas 6,000 libras de carne, e este systema tem dado os mais efficazes resultados desde todos os pontos de vista.

BRAZIL.

MERCADO PARA AS MERCADORIAS DOS ESTADOS UNIDOS.

O Consul CLARK, de Pernambuco, diz em seu relatorio que as mercadorias dos Estados Unidos constituirão, si se as maneja devidamente, uma grande parte da importação do Brazil. Ha opportunidades para a introducção de machinas, tecidos, ferragens, etc. As machinas para a agricultura encontrariam facil venda si fossem introduzidas devidamente, e as ferragens miudas obtêm demanda quando vêm empacotadas de maneira apropriada ás exigencias do mercado. O Consul opina que esta é a epoca opportuna para a introducção de tecidos, pois os commerciantes os

preferem ainda ao prazo de 30 dias, aos tecidos europeos que poderiam comprar ao prazo de quatro mezes. As botas e os sapatos dos Estados Unidos, especialmente para senhoras e crianças, obtêm demanda, assim como tambem a madeira de abeto e pinho duro. O carvão dos Estados Unidos nunca tem tido oportunidade melhor que a actual para ser introduzido no Brazil, mas deve ser crivado. Deve-se prestar attenção especial ao empacotamento para evitar avarias, e os pacotes devem ser feitos o mais ligeiro possivel, pois os direitos se pagam sobre o peso bruto. "Outra cousa ainda que seja tão boa ou semelhante," não agradaria a esta população, e a falta de uma pequena peça de uma machina a inutiliza, necessitando-se muitas vezes tres ou seis mezes para repol-a.

EQUADOR.

TRATADO DE RECIPROCIDADE ENTRE O EQUADOR E O CHILE.

Mr. PERRY M. DE LEON, Consul Geral dos Estados Unidos em Guayaquil, tem remettido á Secretaria de Estado a traducção de um tratado de reciprocidade que se projecta entre o Equador e o Chile. Diz que este tratado tem sido ratificado pelo Governo do Equador mas não começa a vigorar até que o Congresso chileno o tenha ratificado tambem. Accresce que em toda probabilidade se levará a cabo esta ratificação.

A principal vantagem que obterá o Equador deste convenio de reciprocidade será a acquisição do mercado do Chile para seus assucares. As grandes refinarias do Equador têm effectuado uma combinação. A tarifa proteccionista lhes tem facilitado a manutenção de bons preços no mercado local, assim como a exportação de seu excesso de producção. Este excesso em 1898 foi de uns 60,000 quintaes.

Mr. DE LEON crê que em muitos respeitos o tratado é mais favoravel ao Chile e que é em certo gráo desvantajoso ao commercio da costa do Pacifico dos Estados Unidos. Em 1897 os Estados Unidos exportaram para o Equador farinha no valor de \$88,572; no mesmo anno, a exportação de farinha do Chile para

Equador foi de \$131,315, enquanto que a importação de todos os outros paizes foi só de \$381, ou um grande total de 3,517.6 toneladas metricas no valor de \$220,168 ouro americano. Em madeiras de construcção, os Estados Unidos exportaram no valor de \$198,162 em 1897, e o Chile exportou por valor de \$35,305 e outros paizes por valor de \$1,047, fazendo um grande total de 5,893 toneladas metricas avaliadas em \$134,514 ouro.

O commercio de licores do Equador é solicitado com empenho pelo Chile e provavelmente augmentará em grande escala. Mr. DE LEON diz que os vinhos de California são superiores aos do Chile e podem competir com estes em preços, mas os exportadores dos Estados Unidos não têm feito esforço nenhum para conseguir o mercado do Equador.

O valor total em ouro dos vinhos importados pelo Equador em 1897, foi de \$194,372, dos quaes \$1,646 representam o total importado dos Estados Unidos.

O Consul observa que “os tratados de reciprocidade commercial não precedem geralmente a um marcado esforço individual; o tratado entre o Chile e o Equador ha de prejudicar o commercio, por pequeno que seja, que a California tem com este paiz.” O Consul remette o texto do tratado que foi publicado no numero dos Relatorios Consulares dos Estados Unidos correspondente ao mez de Janeiro de 1899.

MEXICO.

PROVEITO DA PRODUÇÃO DE BORRACHA.

A “Mexican Tropical Planters' Company” tem publicado um folheto no qual se diz que as experiencias feitas têm demonstrado plenamente que se pode cultivar a planta de borracha peculiar ao Mexico e a America Central (*Castilloa elastica*). Também se diz que depois do setimo ou oitavo anno pode-se extrahir annualmente quantidade de gomma sufficiente para fazer extremamente proveitoso o emprego do dinheiro. Em uma geira de terra podem-se plantar umas 200 arvores, e cada arvore produz de uma a duas libras de gomma annualmente, com um valor de 60 a 70 centavos por libra, em moeda americana. O custo de collecta e

preparação é ligeiro, e depois de adicionada a importancia dos fretes ao mercado, se pode calcular um ganho liquido de 50 centavos por libra ou de \$100 a \$200 por geira. A arvore continua crescendo com uma producção crescente cada anno, e uma plantação de 15 annos deve produzir uma média de cinco libras por arvore. Sem duvida, o tempo que esta arvore necessita para produzir, faz que muitos se abstenham de semeal-a, mas é a mais segura de todas as colheitas ainda que exige paciencia para aguardar sua producção. O "India Rubber World" accrescenta o seguinte:

"Não deve perder-se de vista que os preços acima mencionados nunca têm permanecido por muito tempo e que podem diminuir."

TRACÇÃO ELECTRICA NA CAPITAL.

O "Electrical World" diz que o trabalho de introdução de tramvias á tracção electrica na cidade de Mexico está fazendo consideravel progresso. As primeiras linhas, ás quaes será applicada a tracção electrica, são a que vai a Guadalupe e a que vai a San Angel, passando por Chapultepec, Tacubaya e Mixcoac. A extensão total destas duas linhas é de 26 milhas. Está-se construindo uma superstructura completamente nova e se assentarão novos trilhos de 85 libras. Usar-se-hão tres classes de postes de trolley. Dentro da cidade se usará o systema de postes aos lados no qual os arames do trolley ficam suspensos por meio de arames collocados atravez da rua de poste a poste, e tambem se usará o systema de postes de um só braço. Os postes terão 28 pés de altura; todos serão de ferro e fabricados pela "National Tube Works," de McKeesport, Pennsylvania. A planta será de ferro e tijolo. Haverá tres caldeiras de "Babcock & Wilcox" e tres machinas de vapor de "McIntosh & Seymour." Os cavallos de força da planta são calculados em 1,200. As caldeiras se estão fabricando em Glasgow, Escossia. A "General Electric Company" subministrará a planta electrica e os carros serão equipados com motores de 70 cavallos de força. A "J. G. Brill Company," de Philadelphia, está construindo agora trinta carros para este caminho.

PARAGUAY.

IMPORTAÇÃO DE CALÇADO, ARMAS DE FOGO E MUNIÇÕES.

O Consul RUFFIN remette de Assumpção um relatório sobre os sapatos, armas de fogo e munições que se usam na Republica. Diz que “a importação de sapatos é muita reduzida, o qual se deve em grande parte á manufactura de couro no paiz.” Accresce que si os sapatos que se destinam para a importação se fabricassem ao estylo hespanhol—isto é, semelhantes aos que se usam no Mexico, com tacão alto e estreito e ponta um pouco aguda—augmentariam muito as vendas, por virtude da qualidade superior da pelle que se manufactura nos Estados Unidos e do bom feitio e duração dos sapatos. Os precos variam entre \$1.50 e \$7 ouro o par, e as compras se fazem com muita frequencia, porque a areia e as rochas do paiz gastam o sapato prompto. O direito de importação sobre as botas é de 40 por cento; sapatos, 50 por cento.

A importação de armas de fogo e munições é consideravel, si se toma em consideração a reduzida população. Em 1897 essa importação montou a \$12,791. Não ha fabricas destes artigos no paiz. Usa-se muito pouca polvora de mineiro. Da polvora negra de caça, especialmente de marca FFF, se importam umas cinco toneladas por anno; vende-se a uns 55 centavos a libra e se importa principalmente de Londres. Têm-se importado umas duas toneladas de polvora sem fumaça, mas sem resultados satisfactorios. Esta polvora procede de fabricas inglezas e se vende a \$2 por kilogramma. A munição, que se importa em sua maior parte da Inglaterra, se vende a 10 centavos a libra. As espingardas de carregar pela bôca são as que mais se vendem, quasi exclusivamente. Importam-se de Belgica e Allemanha e se vendem a \$3, \$4, \$5, e \$6, cada uma. Os cartuchos da Eley Company de Londres obtêm a maior venda, e tambem são populares os fabricados pela Metallic Cartridge Company, de Bridgeport, Connecticut, os quaes contêm polvora sem fumaça.

Os revolvers que se vendem são os de Smith & Wesson e os de “Colt,” fabricados nos Estados Unidos; só ha dous commerciantes principaes nestes artigos em Assumpção, que são OTTO ZINNERT e VICTOR ROSCH.

O direito sobre as balas, varetas, capsulas, cartuchos e espadas é de 25 por cento; de 10 por cento sobre a polvora; de 50 por cento sobre os revolvers, e de 25 por cento a 50 por cento sobre as espingardas.

Mr. RUFFIN diz que está convencido de que as casas dos Estados Unidos que commerciam nestes artigos poderiam vendel-os no Paraguay si enviassem agentes a este paiz.

ESTADOS UNIDOS.

ENORME AUGMENTO NO COMMERCIO DE EXPORTAÇÃO.

A Repartição de Estatisticas tem compilado os dados relativos ao commercio de importação e exportação, os quaes mostram quantidades e valores de tal importancia que são realmente objecto de grande surpresa para o observador ordinario. A exportação do anno é a maior que se conhece na historia do paiz, e a importação é a menor que tem occorrido desde 1885, ainda que a população consumidora é agora pelo menos 33 por cento maior do que era em aquella data. Nos doze mezes os Estados Unidos exportaram \$620,536,129 mais de mercadorias de todas as classes que a quantia importada, ou um augmento sobre a exportação do anno commum de 1897 de \$256,090,514. O valor total da exportação durante o anno foi de \$1,255,494,358 e a importação \$634,958,229, dos quaes \$268,362,680 entravam livres de direitos.

A diminuição das importações occorreu quasi totalmente em artigos livres de direitos, pois a importação de artigos sujeitos a direitos em 1898 foi de \$366,595,549 e a de 1897 \$365,302,240, emquanto que a importação livre em 1898 foi de \$268,362,680 contra \$577,329,110 em 1897. A diminuição na importação de artigos livres de direitos foi devida, primeiro, ao grande decrescimento na importação de lã e á collocação da lã na lista dos artigos sujeitos a direitos; segundo, á reducção na importação livre de artigos manufacturados, já destinados ás artes mechanicas ou já ao consumo; terceiro, á collocação do chá na lista dos artigos sujeitos a direitos, e, quarto, á baixa no preço do café e a uma ligeira diminuição na quantidade importada. A importação de artigos alimenticios e gado em pé, que foi de \$118,144,700 em

1897, foi só de \$87,323,644 em 1898. A importação de artigos manufacturados para uso nas artes mechanicas baixou de \$25,293,522 em 1897 a \$19,166,517 em 1898. A importação dos artigos manufacturados para o consumo baixou de \$20,942,277 em 1897 a \$7,842,537 em 1898, e a dos artigos de uso voluntario, de luxo, etc., baixou de \$6,702,370 em 1897 a \$3,857,377 em 1898.

A importação de artigos sujeitos a direitos em 1898 differe um pouco da importação de 1897, e especialmente no que se refere a artigos alimenticios e gado em pé. As materias primas para as industrias nacionaes tiveram um marcado augmento, pois sua importação foi de \$49,070,823 em 1898 contra \$32,555,794 em 1897, o qual se deve á actividade geral por parte dos manufactureiros e ao facto de que em Julho de 1897 a lã entrou na lista dos artigos sujeitos a direitos. Os artigos manufacturados para seu uso nas artes mechanicas foram importados em 1898 por valor de \$39,961,169 contra \$55,878,363 em 1897. Os artigos manufacturados para o consumo foram importados no valor de \$96,962,272 em 1898 contra \$97,893,604 em 1897 e \$100,381,308 em 1896. A importação de artigos de uso voluntario, de luxo, etc., foi no valor de \$80,095,132 em 1898 contra \$76,625,105 em 1897.

Da importação total de 1898, 42 por cento entrou livre de direitos contra 50 por cento em 1897, 48 por cento em 1896, 36.7 por cento em 1895, 51.8 por cento em 1891, 35 por cento em 1890, e de 32 a 35 por cento nos annos transcorridos de 1884 a 1890.

Esta exportação, a maior na historia do paiz, unida a uma importação excepcionalmente pequena, foi naturalmente acompanhada da maior importação liquida de ouro. A importação total de ouro no anno foi de \$158,036,252, e o total de exportação de ouro, \$16,194,954, fazendo um excesso de importação de ouro, no anno, de \$141,841,298. A maior importação de ouro em annos anteriores, foi a de 1896 que ascendeu só a \$104,731,259. Em aquella epocha, o excesso da importação de ouro sobre a exportação foi de \$46,474,369, e só dous annos na decada de 1890-98 mostram um excesso na importação de ouro. Em 1897, o excesso na exportação de ouro foi de \$255,809.

A importação total de prata, a maior parte da qual vem mesclada com mineral de chumbo, foi, durante os doze mezes de 1898,

\$29,029,724, quantia maior do que a de nenhum anno previo desde 1896-97. A exportação de prata durante o mesmo periodo, dada em valor do metallico (com excepção das moedas dos Estados Unidos que se exportaram) foi de \$53,797,104, somma maior do que a de nenhum anno previo com excepção de 1895, 1896 e 1897.

O seguinte quadro mostra a importação e exportação de mercadorias nos annos transcorridos de 1888 a 1898, inclusive, indicando-se tambem o excesso da importação ou exportação em cada anno:

| Anno. | Importação. | Exportação. | Excesso de exportação. |
|------------|-----------------|------------------|------------------------|
| 1888 | \$725, 411, 371 | \$691, 761, 050 | *\$33, 650, 321 |
| 1889 | 770, 521, 965 | 827, 106, 347 | 56, 584, 382 |
| 1890 | 823, 397, 726 | 857, 502, 548 | 34, 104, 822 |
| 1891 | 828, 320, 943 | 970, 509, 646 | 42, 188, 703 |
| 1892 | 840, 930, 955 | 938, 420, 660 | 97, 489, 705 |
| 1893 | 776, 248, 924 | 876, 108, 781 | 99, 859, 857 |
| 1894 | 676, 310, 310 | 825, 102, 248 | 148, 791, 938 |
| 1895 | 801, 673, 307 | 824, 860, 136 | 23, 186, 829 |
| 1896 | 681, 579, 556 | 1, 005, 843, 241 | 324, 263, 685 |
| 1897 | 742, 623, 893 | 1, 099, 714, 807 | 357, 090, 914 |
| 1898 ... | 634, 958, 229 | 1, 255, 494, 358 | 620, 536, 129 |

* Excesso de importações.

URUGUAY.

VALOR DA IMPORTAÇÃO PROCEDENTE DOS ESTADOS UNIDOS.

Por cortezia do Senhor PRUDENCIO DE MURGUIONDO, Consul Geral da Republica do Uruguay nos Estados Unidos, a Secretaria das Republicas Americanas tem recebido as seguintes estatisticas do valor das mercadorias importadas no Uruguay, procedentes dos Estados Unidos:

Durante o segundo semestre de 1898, o valor total das mercadorias embarcadas foi de \$691,397.15; no periodo correspondente de 1897, o valor total das mercadorias exportadas dos Estados Unidos para o Uruguay foi de \$606,665.83, ou um augmento de \$84,731.32 em favor dos seis mezes de 1898. No primeiro semestre de 1898 o valor total das mercadorias embarcadas foi de

\$655,419, fazendo um grande total de \$1,346,816.15 por todo o anno.

No periodo correspondente de 1897, o valor dos embarques foi de \$529,018.24, quantia que aggregada á de \$606,615.83 correspondente aos ultimos seis mezes, faz um total de \$1,136,684, mostrando assim um augmento em 1898 sobre 1897 de \$211,132.08. Deste augmento \$35,065 correspondem a um novo ramo nas importações, pois representam 13,000 toneladas de carvão betuminoso extraído das minas de Pocahontas. O resto do augmento comprehende uns \$100,000 de madeira de construção, procedente de portos do sul dos Estados Unidos, e quasi \$75,000 de mercadorias em geral procedentes de portos de léste.

A exportação de carvão de pedra de Norfolk e Philadelphia tem resultado em destruir o monopolio deste artigo que os exportadores inglezes têm mantido por tantos annos na região do rio da Prata, e têm-se celebrado contratos para a entrega de grandes quantidades de carvão dos Estados Unidos.

VENEZUELA.

IMPORTAÇÃO PROCEDENTE DOS ESTADOS UNIDOS EM DEZEMBRO DE 1898.

Segundo informações, a exportação dos Estados Unidos para Venezuela vai augmentando. O commercio de Novembro e Dezembro de 1898, excedeu ao do mesmo periodo do anno anterior em muitos milhares de dollars. No commercio de Dezembro, o augmento foi de mais de 50 por cento.

As seguintes estatisticas relativas á exportação de mercadorias do porto de Nova York para varios portos de Venezuela no mez de Dezembro de 1898, foram subministradas á Secretaria das Republicas Americanas pelo Sr. ANTONIO E. DELFINO, Consul Geral de Venezuela em Nova York. Em Dezembro de 1897, o valor total da exportação foi de \$220,607.33, inclusive \$7,600 em moeda; em Dezembro de 1898, o valor da exportação foi de \$375,433.23, inclusive \$32,000 em moeda, ou um augmento de

\$154,825.90. Deste augmento, \$130,425.90 foram em mercadorias e \$24,400 em moeda.

Os portos de entrada de Venezuela e as quantias de mercadorias com destino aos mesmos foram: La Guaira, \$194,130.16; Maracaibo, \$68,590.49; Puerto Cabello, \$54,074.22; Ciudad Bolívar, \$36,928.40; La Vela, \$12,932.40; Carúpano, \$5,841.56; Cumaná, \$1,264, e Guanta, \$1,291.

Os principaes artigos exportados foram: farinha de trigo, \$55,135.21; generos de algodão, branqueados e sem branquear, \$44,787.17; chitas, \$36,296.53; banha, \$35,777; viveres, \$24,165.95; artigos de fantasia, \$23,157.71; drogas e perfumarias, \$20,986.03; machinas, \$17,462.85; kerosene, \$12,845.61; manteiga, \$8,600.50; cerveja e lupulo, \$7,999; ferragens, \$7,288.26; lona, \$7,032.08; e tabaco para cigarros, \$6,362.

COMMERCIO MISCELLANEO.

REPUBLICA ARGENTINA.

Carvão de Pedra dos Estados Unidos. Fallando dos mercados da Republica Argentina, um correspondente dos Museus Commerciaes de Philadelphia diz o seguinte: "A Republica Argentina importa annualmente de 750,000 a 850,000 toneladas de carvão de pedra. A quantidade importada em 1895 foi de 850,081 toneladas; em 1896, importaram-se 866,292 toneladas, e em 1897, 776,825 toneladas. No primeiro semestre de 1898 a importação foi de 448,705 toneladas ou 11,391 toneladas mais do que as importadas durante o mesmo periodo de 1897. O valor do carvão que a Argentina compra annualmente pode ser calculado em numeros redondos em \$5,000,000. Desta quantidade os Estados Unidos importaram 11,005 toneladas de carvão betuminoso em 1895, 4,808 toneladas de carvão betuminoso e 156 toneladas de anthracito em 1896, e 2,206 toneladas de carvão betuminoso e 12 toneladas de anthracito em 1897. Tomando o valor das importações de 1897 a exportação de carvão dos Estados Unidos para a Argentina resulta na proporção de \$11,175, sendo o valor total das importações deste artigo \$4,660,953. A distancia de Philadelphia ou Norfolk a Buenos Aires pelos portos intermedios é de 5,500 milhas. A média de frete de Norfolk ou Philadelphia a Buenos Aires é de \$4.38 a \$4.86; e a média de frete de Cardiff a Buenos Aires é de \$3.89 a \$4.86. Sob circumstancias apropriadas o carvão dos Estados Unidos deveria ser importado nestes mercados em maior quantidade do que agora."

BRAZIL.

Mercado para os Vinhos da California. O Ministro dos Estados Unidos, Mr. BRYAN, escreve de Petropolis o seguinte:

“Os commerciantes de vinho no Rio me dizem que ainda que os vinhos da California não são populares aqui, obterão provalvemente prompta venda na Bahia, pois são semelhantes aos da marca de Figueira de Portugal que obtêm grande venda nos Estados do norte do Brazil. Creio que estas informações podem ser de interesse aos cultivadores de vinho da California.”

As Minas de Ouro de Carrapato. O “Engineering and Mining Journal” diz que uma companhia tem-se organizado para a exploração das antigas minas de ouro de Carrapato, e que as acções da dita corporação se acham de venda agora em Londres e em Paris. O capital autorizado é de \$1,875,000, do qual \$1,500,000 se empregará na compra das minas. A pertencencia comprehende uma area de cerca de 2,300 geiras na vizinhança da mina de San Juan del Rey. Uma parte deste territorio foi explorada em epocas passadas, mas foi abandonada ha oitenta ou cem annos por causa da dureza da pedra e das inundações. Os methodos primitivos que se usavam eram inadequados e, além disto, o Governo portuguez impunha direitos tão fortes sobre a produção que elles consumiam todos os ganhos.

Bicyclettas dos Estados Unidos no Pará. Mr. KENNEDY, Consul dos Estados Unidos em Pará, diz em um relatorio dirigido recentemente á Secretaria de Estado, que o adiantamento mais notavel observado no seu districto durante os ultimos seis mezes tem sido no commercio de bicyclettas. Dá-se em seguida uma descripção da maneira como foi introduzida a bicycletta americana: “Parece que, desde ha algum tempo, a adopção da bicycletta pela policia tem ido sendo objecto de consideração favoravel, e, em consequencia, se convocou uma sessão especial com o objecto de votar sobre o assumpto. Depois de madura deliberação, os membros da junta decidiram recommendar a adopção da bicycletta. Nomeou-se uma comissão composta de tres peritos com instruccões de fazer investigações no mercado do Pará com o objecto de obter pelo menor preço possivel a classe de bicycletta mais forte e superior. A comissão recommendou nos termos mais favoraveis as bicyclettas que se fabricam nos Estados Unidos, accrescentando que são superiores á qualquer outra no mercado. Esta classe de bicycletta foi adoptada em seguida com o resultado satisfactorio de que o publico tem hoje muita mais fé em nossas bicyclettas. A favoravel decisão da comissão será de grande proveito para as manufacturas americanas, tanto neste ramo como em outros. O futuro deste commercio não pode ser considerado menos que animador.

COLOMBIA.

Companhia de Tracção e Expresso da Colombia. Mr. McNALLY, Consul Geral dos Estados Unidos em Bogotá, informa que uma companhia dos Estados Unidos, conhecida com o nome de Colombian Traction and Express Company, tem introduzido na Republica uma locomotiva de tracção e um trem de carros com o objecto de pôr este systema em operação entre Bogotá e o rio Magdalana. Tem-se inaugu-

rado em Bogotá o negocio de expresso e o contraste dos magnificos cavallos e pintados carros com o tedioso andar das juntas de bois, não é sómente notavel, mas que constitue uma revelação para os colombianos.

EQUADOR.

Modificação da Tarifa.

Mr. SAMPSON, Ministro dos Estados Unidos em Quito, remette copia da seguinte lei que foi votada pelo Congresso do Equador e publicada em 1º de Dezembro de 1898:

ARTIGO 1º. Todas as machinas e instrumentos que se dedicarem ao fomento da agricultura e das manufacturas, entrarão livres de direitos de importação.

ARTIGO 2º. Não se cobrarão direitos de importação sobre o algodão, descaçoado ou não, pelo prazo de dous annos a contar da promulgação desta lei.

HAITI.

Emprezas Americanas.

O Ministro dos Estados Unidos em Haiti, Mr. POWELL, remetteu recentemente á Secretaria de Estado uma comunicação na qual se diz que se vai empregar capital americano para desenvolver a riqueza de Haiti. Está-se organisando uma companhia de accordo com uma carta de concessão do Estado de New Jersey, para construir poços artesianos e supprir de agua varias localidades. Ha outra companhia que se propõe utilizar as madeiras valiosas do paiz susceptíveis de grande lustre, para sua exportação para os Estados Unidos e fabricação de moveis. Essa companhia será estabelecida de accordo com uma carta de concessão expedida pelo Estado de Nova York. Está-se organisando outro syndicato para construir uma estrada de ferro que abrirá a parte septentrional da Republica. O Governo está favorecendo estas emprezas com os meios que tem em seu poder. Entendo que o Governo deseja induzir a immigração de capital americano com o fim de desenvolver os recursos ainda não explorados do paiz.

MEXICO.

A Companhia Conhecida com o Nome de "Suchil Rubber and Coffee Company."

A "Mexican Tropical Planters' Company," de Kansas City, vendeu recentemente 1,000 geiras de terra a CHARLES E. RANSIER, de Independence, Iowa, que tem organisado uma companhia com um capital de \$50,000 para explorá-la. A companhia será conhecida com o nome de "Suchil Rubber and Coffee Company," de Iowa, e o Sr. RANSIER será seu presidente. Está actualmente no Mexico fazendo arranjos para o desenvolvimento das terras.

O Ar Comprimido como Força Motriz.

O systema de ar comprimido como força motriz acaba de ser installado nas minas de Rincon, perto de Temascaltepec, no Estado de Mexico. O custo da installação foi de \$20,000, vindo as machinas dos Estados Unidos.

ESTADOS UNIDOS.

Aduos de Nitrato.

Dentro de pouco, uma companhia de California apresentará no mercado uma nova materia para adubo. Esta companhia tem obtido um extenso deposito de oxidos metallicos, cerca de Love-

lock, Nevada (a sómente dez milhas da estrada de ferro), do qual se extrahirá nitrato, potassa e phosphato. Incidentalmente, a companhia porá no mercado uma grande quantidade de materia fertilizante.

Grandes Recursos Mineraes. Os relatorios da Repartição Geologica dos Estados Unidos, correspondentes a 1897, que acabam de terminar-se, mostram uma producção total de \$632,312,347 de mineraes e productos mineraes, entre os quaes os principaes são: Ferro guza, 9,652,680 toneladas largas, no valor de \$95,122,299; prata, 53,860,000 onças de Troy, de um valor monetario de \$69,637,172, e um valor commercial de \$32,316,000; ouro, 2,744,935 onças de Troy, com um valor monetario e commercial de \$57,363,000; carvão betuminoso, 147,789,902 toneladas curtas, com um valor de \$119,740,053; carvão anthracite de Pennsylvania, 46,814,074 toneladas largas, com um valor de \$79,129,126.

URUGUAY.

Relatorio da Estrada de Ferro Central do Uruguay. O Ministro FINCH remetteu recentemente, de Montevideo, uma copia do relatorio annual da Directoria da Estrada de Ferro Central do Uruguay para o anno findo em 30 de Junho de 1898. O relatorio mostra que a renda da estrada de ferro durante o anno foi de £304,949 (\$1,484,034), contra £271,652 (\$1,321,994) do anno anterior; as despesas de funcionamento foram de £158,844 (\$773,014), contra £156,557 (\$761,885). O augmento na renda liquida é de 26.94 por cento. A renda proveniente de trafego de passageiros mostra um augmento de 8.96 por cento. A renda por trafego de mercadorias accusa um augmento de 1.11 por cento, e por trafego de animaes um augmento de 41.65 por cento. Houve augmentos no transporte de lã, couros e pelles e feno, assim como no de arame, postes e materiaes de construcção. Os cereaes accusam uma diminuição. Os novos carros de passageiros que têm sido aggregados ao material rodante durante o anno são illuminados pela electricidade.

VENEZUELA.

Novo Edifício do Governo. A Associação Nacional de Fabricantes tem obtido a collocação nos Estados Unidos de um contracto para a construcção de um edificio do Governo no porto de La Guayra, Venezuela, para o uso dos inspectores de alfandega. Tambem está pendente um contracto para a construcção de um mercado publico na cidade de Maracay, Venezuela, que custará \$40,000, e se crê que propostas serão recebidas neste paiz.

Multa por Descuido no Enfardamento. O "Venezuela Herald" cita o caso de uma multa de 13,500 francos, impostos recentemente pelo Departamento de Alfandegas de La Guayra, sobre um carregamento de papel procedente de uma casa de Boston. Esta firma tinha empacotado descuidadamente 20 kilos de amostras de capas de carta em papel de imprensa. O resultado foi que como as capas pagam um direito de 20 francos por kilo e o papel 5 centavos, a alfandega dispoz que todo o peso devia pagar direitos ao typo fixado para as capas. Estes direitos ascenderam a 13,500 francos, é dizer, mais de 30 vezes o valor do car-

regamento. Por intermedio da Legação dos Estados Unidos em Caracas, que certificou que não se tinha intentado fraude alguma, o Governo decidiu remittir a multa. Os embarcadores devem tomar nota disto e não pôr na mesma caixa artigos que pagam differentes direitos.

Novo Serviço de Vapores. Mr. RUSSELL, Secretario da Legação dos Estados Unidos em Caracas, informou a Secretaria de Estado de que a Hamburg-American Steamship Company tem estabelecido um novo serviço de vapores para Venezuela. Têm-se construido dous vapores para este serviço, os quaes farão viagens mensaes, a começar de 15 de Fevereiro de 1899. O itinerario é como segue: Hamburgo, Havre, Barbudas, Trinidad, Ciudad Bolivar, Carúpano, Curnana, Guanta, e Maracaibo. Os vapores têm sido construidos especialmente para o commercio de Maracaibo e Ciudad Bolivar. Têm 1,237 toneladas de deslocamento, 500 cavallos de força, 9 nós de velocidade e uma capacidade de 1,800 toneladas; o calado é de 9 pés com 600 toneladas de carga e de 11 com 950 toneladas; tanque de lastro, 374 toneladas de capacidade.

BULLETIN MENSUEL

DU

BUREAU DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES,

UNION INTERNATIONALE DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES.

VoL. VI.

FÉVRIER 1899.

No. 8.

MARCHANDISES AMÉRICAINES POUR LES MARCHÉS AMÉRICAINS.

AVANTAGES QU'OFFRENT LES PAYS DE L'AMÉRIQUE LATINE
AUX COTONNADES DES ETATS-UNIS.

La condition actuelle des relations commerciales qui existent entre les Etats-Unis et les pays de l'Amérique Latine exige la connaissance plus étendue de ce que ce pays peut produire et exporter avantageusement aux autres nations de ce continent, où même parmi les commerçants, on s'imagine que les Etats-Unis produisent seulement des épiceries et aliments de toutes sortes, des machines agricoles, des locomotives, de la bijouterie ordinaire, des médicaments brevetés, des objets manufacturés en fer et en bois, du fil de fer bardé et quelques autres produits qui ont déjà une valeur reconnue dans les marchés de l'Amérique du Centre et du Sud.

Le Bureau des Républiques Américaines, fondé spécialement en vue d'affermir les relations commerciales entre les pays qui le composent, a reconnu dès le commencement qu'il fallait d'abord, pour réaliser les projets en vue desquels il a été créé, familiariser les pays de l'Union avec les ressources naturelles de chacun, et faire connaître les meilleures méthodes nécessaires à l'établissement d'un commerce qui serait profitable à tous. En tenant compte de

cette idée, on a commencé la publication dans le BULLETIN MENSUEL, organe du Bureau, d'une série d'articles au sujet des ressources intérieures des pays de l'Amérique Latine, ayant en vue de les faire connaître aux Etats-Unis, où elles ont été peu connues, pour ainsi dire, jusqu'à la réunion du Congrès Pan-Américain et l'établissement du Bureau des Républiques Américaines créé sous les auspices de ce Congrès.

D'après le même plan, le BULLETIN se propose de publier maintenant une série d'articles consacrés tout spécialement à faire connaître aux pays de l'Amérique Latine les mérites de certaines productions des Etats-Unis, dont l'importation dans ces marchés serait profitable au commerce du continent entier. Par conséquent, le Bureau a adressé à différentes personnes et aussi à différentes associations des demandes de renseignements concernant les avantages de ces fabriques américaines, qui n'ont actuellement qu'une demande peu considérable parmi les pays de l'Union, afin d'avancer ainsi les intérêts qui lui sont confiés. Connaissant la supériorité des cotonnades américaines et le petit débouché dont elles jouissent relativement dans l'Amérique Latine, on a réuni, d'après des sources officielles et commerciales, l'information suivante qui se recommande aux exportateurs et consommateurs de l'un des principaux produits des Etats-Unis.

D'après le dernier Sommaire mensuel du Commerce et des Finances des Etats-Unis pour décembre 1898, corrigé au 30 janvier 1899, préparé par le Bureau des Statistiques au Ministère des Finances, les exportations de cotonnades de ce pays dans les Républiques de l'Amérique Latine pendant les douze mois finissant en décembre 1898 se sont élevées à \$3,628,328. Les exportations totales de ces mêmes marchandises dans tous les pays, pendant la même période, étaient de \$15,506,376. Les exportations de vêtements (en coton) et de tous autres tissus de coton dans les mêmes pays pendant ce temps ont atteint la somme de \$755,126, tandis que les exportations totales de toutes sortes étaient de \$4,383,454, ainsi qu'on le montre en détail à la page 1406 de cette édition. Ces chiffres parlent pour eux-mêmes.

Les renseignements officiels fournis par notre service consulaire montrent qu'il ne faut pas négliger ce commerce qui est susceptible de développement et d'amélioration. Le Consul-Général

BEAUPRÉ, de Guatémala, dans son rapport annuel qui sera publié dans les "Relations Commerciales 1897-98," dit ce qui suit au sujet du commerce des tissus de coton, des draperies et des toiles, et autres tissus de fil des Etats-Unis et du Guatémala :

Au point de vue de la valeur, ce sont les cotonnades, le drap et le fil qui ont le plus d'importance, et dans ce commerce c'est la Grande Bretagne qui a toujours occupé la première place, l'Allemagne venant en second lieu et les Etats-Unis en troisième lieu. En 1894 la part de la Grande Bretagne dans ce commerce était de 73 pour cent du commerce entier, l'Allemagne s'y était représentée avec 17 pour cent, et les Etats-Unis avec 6 pour cent. En 1895 la proportion s'établissait ainsi : Grande Bretagne, 57 pour cent ; Allemagne, 21 pour cent, et les Etats-Unis, 8 pour cent. En 1896 la Grande Bretagne figurait pour le chiffre de 58 pour cent ; l'Allemagne, 14 pour cent ; et les Etats-Unis, 10 pour cent. En 1897 le Grande Bretagne avait encore 58 pour cent ; l'Allemagne, 18 pour cent ; et les Etats-Unis, 15 pour cent, ce qui montre une augmentation constante pour nous. Avec un peu plus d'attention aux dessins et aux couleurs claires exigés par ce marché et l'attention personnelle des commis voyageurs qui parlent l'espagnol, notre rang peut être facilement élevé.

M. le Consul JOHNSTON d'Utila, Honduras, dit :

Les Etats-Unis occupent le premier rang dans les importations faites au Honduras. Toutefois, dans certains articles, tels que, par exemple, le fil, les entre-deux en dentelle, etc., les Anglais ont tout le commerce. En fait de cotonnades, excepté quelques productions anglaises qui y sont vendues, elles viennent des Etats-Unis, surtout celles de qualités supérieures. Les shirtings de qualités ordinaires ne se vendent pas, mais les toiles de coton qu'on emploie pour des voiles à bateaux et des taies d'oreillers sont de provenance américaine. Le marché consomme deux fois autant d'un article de première qualité que d'un article de qualité inférieure. Les forts tissus de coton servent à la place des lainages plus épais. Le fini et la façon de toutes les productions des Etats-Unis sont de première qualité.

M. le Consul KENNEDY de Pará dit :

Quant aux cotonnades de qualité plus forte et plus ordinaire, surtout de couleur bleue, on préfère la production des filatures américaines qui a pour ainsi dire supplanté celle des filatures de Manchester, ou des autres endroits d'Europe ; on peut en dire autant pour le fil de bobine et de machine, les ficelles et les cordages. Le commerce en bonneterie se répartit entre chaque pays de l'Europe aussi bien qu'entre les Etats-Unis. Il n'y a aucun établissement à Pará qui vend des vêtements confectionnés. Tous les articles de ce genre se font sur mesure. Toutefois il semble que les vêtements confectionnés pourraient y trouver une vente facile. On devrait y envoyer des vêtements très bon marché, de même que des calicots, des toiles de coton pour draps et des articles de fantaisie.

Le Consul CLARK de Pernambuco, Brésil, fait le rapport suivant :

Si elles sont bien travaillées les marchandises, des Etats-Unis formeront une part considérable des importations au Brésil. Il y a de nombreux débouchés pour les matières textiles, la quincaillerie, etc. Le moment est favorable pour l'introduction des matières textiles des Etats-Unis, les marchands les préférant à toutes les autres, même à terme de crédit de trente jours contre un terme de quatre mois qu'on accorde en Europe. Une concession à ce sujet ne serait pas sans bons résultats.

Le Consul-Général McNALLY de Bogotá envoie le rapport suivant sur les conditions du commerce des tissus de coton dans son district consulaire :

Il est avéré que les fabriques de coton américaines occupent la première place, mais en revanche les négociants disent que les fabriques de moins de mérite mais de plus bas prix se vendent encore mieux. Notre commerce en cotonnades souffre parce que les exportateurs des Etats-Unis ne les vendent pas dans les longueurs voulues. Les marchandises provenant de Manchester viennent dans les proportions suivantes : toiles de coton blanc, 24 verges ; toile de coton gris, 18 verges ; tissus imprimés, 30 verges. On doit remarquer que quelques fabricants ont bien voulu profiter des avis de ceux qui connaissent les besoins du marché, et qu'ils envoient leurs marchandises emballées de même manière que celles expédiées de l'Europe.

Le Consul MADRIGAL écrit de Cartagène que les indiennes et les cotonnades provenant des Etats-Unis sont préférées à toutes les autres dans cette partie de la République à cause de l'excellence de la qualité.

Dans un rapport en date du 16 janvier 1899, le Consul MONAGHAN de Chemnitz attire l'attention sur le vaste champ qu'offre le Pérou aux textiles américaines. Le Consul dit que les journaux s'occupant des textiles allemandes, conseillent aux fabricants de drap de l'Empire d'expédier leurs marchandises dans l'Amérique du Sud, surtout aux endroits où les commis voyageurs ne sont pas encore passés. Il parle tout spécialement d'Iquitos, capitale de la Province de Loreto au Pérou, et des conditions commerciales de cet endroit.

Il ajoute :

Jusqu'ici la demande aux fabriques allemandes s'est bornée aux articles fabriqués. Parmi ceux-ci figurent les molesquines, en bonne et moyenne qualité, en pièces entières ou en pièces de 2 verges $\frac{1}{2}$; les couvertures de lit en laine ou en coton (l'Angleterre fait une concurrence à ce commerce), les dentelles de coton et de soie, et les laines filées d'été de qualité ordinaire et moyenne ; dans ce der-

nier article on a établi un bon commerce. Les bas de coton, noirs et de couleurs, ont trouvé une vente considérable. On vend encore les cotons imprimés avec les mêmes dessins que l'on portait il y a dix ans. Les Allemands ne peuvent pas s'expliquer ce fait. Pour moi, je trouve que cette particularité est due aux qualités excellentes des tissus. Le commerce ne se borne pas aux couleurs claires, on demande beaucoup les tissus ordinaires de l'Alsace. L'Angleterre envoie de grandes quantités de moustiquaires, de tulles de gazes, de mousselines, de shirtings en coton bleu, de serviettes, d'essuie-mains, de mouchoirs en fil et en coton, de coutils blancs, de toiles de coton écruës pour draps, de coutil de fil gris, de draps de Hesse, et de toiles à voiles. On y envoie de grandes quantités de coton de couleurs pour chemises, ainsi que des chemises confectionnées. On importe de l'Angleterre et de l'Allemagne, en quantités à peu près égales, des pajamas en couleurs et plusieurs sortes de vêtements confectionnés de dessous. * * * Les Etats-Unis y expédient des cotonnades, surtout les coutils bleus. La France envoie des corsets, des châles, des rubans en soie, des draps, des casquettes, des ombrelles. Il y aurait un bon commerce en chapeaux et en vêtements confectionnés pouvant blanchir, pour toute compagnie qui voudrait faire des efforts sérieux afin de s'attirer le commerce d'Iquitos. * * * C'est dans ces marchés—dans les champs recherchés par les commerçants et fabricants allemands—que les Etats-Unis devraient remporter le plus grand succès. * * *

M. le Consul GOLDSCHMIDT de la Guaira, Venezuela, écrit, en date du 25 novembre 1898, sous le titre de "Cotonnades des Etats-Unis dans l'Amérique du Sud," dans les *advance sheets* des rapports consulaires :

En examinant le marché vénézuélien, je trouve que les Etats-Unis y envoient très peu de cotonnades. A l'exception de quelques tissus imprimés de bon marché et de grosse stoles écruës pour faire des pantalons et des voiles de bateaux, on ne peut trouver de marchandises américaines dans les magasins de ce pays. En m'informant de la cause, j'ai trouvé que nos fabricants ne font que très peu d'efforts pour introduire leurs productions, et je suppose qu'il en est de même dans les autres pays de l'Amérique du Sud.

Les fabricants de tissus de coton se plaignent de la surproduction qui amène la fermeture des filatures et la réduction des gages. Ici, nous avons un continent ayant plus de 150,000,000 d'habitants qui, en raison du climat, sont les consommateurs par excellence, de grandes quantités de toutes sortes de cotons fabriqués, et ces cotonnades viennent pour la plupart d'Allemagne, d'Angleterre et de France.

Pendant un voyage que j'ai fait récemment aux Etats Unis, j'ai demandé à un fabricant pourquoi ses marchandises n'étaient pas représentées dans ce marché, et comme réponse il me dit qu'il voudrait bien augmenter son commerce dans cette voie, mais qu'il craignait de faire le commerce à crédit avec ces pays. Il dit aussi que sa compagnie s'était entendue avec une maison de commission pour ne pas faire le commerce direct d'exportation.

Quant à la première raison donnée, je dirai qu'il y a des maisons s'occupant du

commerce d'exportation ici et dans les pays voisins qui sont aussi dignes de confiance que n'importe quelle maison des Etats-Unis ; quant au crédit, il y a peu de commerce qui se fasse aux Etats-Unis sans que les comptes ne soient datés à l'avance, et c'est plutôt la règle que l'exception. Je crois fermement qu'on peut faire le commerce ici avec autant de sûreté, s'il est convenablement dirigé, qu'aux Etats-Unis, et que l'on peut vendre ici certaines classes de marchandises qui ne trouvent pas de débouché maintenant aux Etats-Unis.

Quant au spéculateur ou à l'intermédiaire, je trouve que le commerçant en gros de ce pays n'aime pas beaucoup faire le commerce avec lui. Il préfère acheter directement du fabricant et épargner ainsi les frais de commission. Pourvu que le spéculateur ait son bénéfice, peu lui importe quelles marchandises vendre ou à qui les vendre ; par conséquent il s'efforce de les vendre aux Etats-Unis, où il y a moins de dépenses et de manipulation que partout ailleurs ; mais en revanche, il n'y a qu'un petit bénéfice pour le fabricant. Par cela même les magasins sont encombrés, et il s'en suit une réduction dans les prix en raison du peu de demandes qui sont faites. Ce moment viendra où les fabricants se rendront compte de cet état de choses et feront des efforts pour être en rapport direct avec le grand nombre de consommateurs. L'Européen comprend ceci parfaitement, et en conséquence c'est lui qui tient tout le commerce entre ses mains. C'est l'Angleterre, la France et l'Allemagne qui contrôlent pour ainsi dire le marché de l'Amérique du Sud.

Une autre cause de l'hésitation du fabricant à entamer ce commerce, se trouve dans la difficulté de faire les assortiments pour ce marché. Le fabricant américain s'imagine que ce marché exige certains articles en plus petites quantités et en variétés plus grandes ; que, par exemple, au lieu d'emballer des marchandises d'un seul dessin en caisses ou en ballots, il devra expédier des caisses ou ballots de marchandises de dessins variés. Pourquoi le fabricant n'ouvre-t-il pas dans son usine un service spécial pour l'étranger, destiné exclusivement aux demandes du marché extérieur, et pourquoi n'envoie-t-il pas aussi dans ces pays des agents pour s'assurer du commerce ? Avec une dépense judicieuse de travail et d'argent on obtiendrait assez vite de bons résultats. Mais, à mon avis, le meilleur moyen d'atteindre ce but, serait d'ouvrir dans les plus grands centres commerciaux de l'Amérique du Sud, des maisons de commerce américaines s'occupant exclusivement des marchandises américaines. Il serait impossible pour un seul établissement d'entreprendre cette affaire, mais une compagnie pourrait l'accomplir sans trop de risques pour chacun.

La question du personnel est aussi très importante. C'est inutile d'y envoyer des hommes qui ne comprennent pas l'espagnol et qui ne peuvent pas s'accoutumer aux habitudes et aux coutumes de ces peuples, tout à fait différentes des nôtres. En premier lieu, l'agent doit être un homme comme il faut dans toute l'acceptation du mot. La politesse est pour beaucoup dans ces pays. Vous ne pouvez rien faire ici avec précipitation, mais la persévérance et le travail sérieux produisent un bon résultat.

J'ai remarqué que beaucoup de commis voyageurs américains qu'on a envoyés dans ces pays causent un grand préjudice au commerce américain par suite de leur mauvaise conduite. Les agents sérieux souffrent en conséquence. Les repré-

sentants anglais ou français sont en général entièrement différents. Ce sont ordinairement des hommes bien posés, bien élevés et bien supérieurs aux commis voyageurs de notre pays. Je désire appuyer fortement sur la nécessité d'envoyer des hommes sérieux pour représenter les intérêts américains, et je sais que nous en avons beaucoup.

Il ne s'agit que de faire un bon choix. Si l'on suivait ces recommandations le résultat en serait surprenant, car les marchandises américaines peuvent indubitablement supporter la concurrence la plus acharnée et se vendraient de préférence aux meilleurs tissus fabriqués en Europe. Dans beaucoup de cas, les marchandises américaines sont certainement supérieures aux autres et en même temps d'un plus bas prix. C'est le moment favorable pour le fabricant américain d'introduire ses marchandises dans ces marchés, et en faisant appel à son bon sens, il peut surpasser tous les pays du monde dans la vente des cotons fabriqués et profiter des bénéfices d'un commerce immense qu'on néglige aujourd'hui.

Voici quelques articles qu'on peut, à mon avis, vendre dans ce marché : étoffes imprimées, claires et foncées, de largeur ordinaire ; étoffes imprimées, claires et foncées, de plus grande largeur ; guingans, ordinaires et à petits carreaux ; guingans, carreaux plus grands ; cretonnes et toile Perse ; doublures en toile de Cambrai et en toile de Silésie, cotons blanchis et écrus, cotonnades pour vêtements, toiles de lin pour pantalons et pour taies d'oreillers, couvertures en coton, couvertures de lits en coton blanc et en couleur, nansouk à carreaux et rayures, linon et voiles imprimés, tissus de coton au mètre pour serviettes, serviettes de coton à la pièce, moustiquaires et beaucoup d'autres articles similaires.

On doit faire attention à l'emballage, puisque suivant les lois douanières ici, tout se paye selon le poids ; ainsi on doit omettre tout ce qui n'est pas absolument nécessaire à l'emballage tels que les cartons ou planches sur lesquels on plie ou roule les marchandises. Les lourdes caisses d'emballage payent l'entière somme du droit spécifié sur le contenu. On doit aussi veiller à ce que les paquets ne contiennent que des marchandises d'une seule espèce, car s'il y a des espèces différentes, le tout doit payer le droit qu'on perçoit sur la marchandise de la classe supérieure, dont il peut n'y avoir qu'une petite quantité.

M. HORACE J. FAIRCHILD, deuxième vice-Président de la Compagnie H. B. Claffin de New York, l'un des plus grands exportateurs de cotonnades, dit à propos de ce sujet :

L'attention des marchés de l'Amérique du Sud est attirée de plus en plus sur la supériorité des différentes classes de cotonnades fabriquées aux Etats-Unis. Depuis plus de cinquante ans on a reconnu cette supériorité aux Indes et en Chine en ce qui concerne les tissus forts, tels que toiles de coton pour pantalons et pour draps en gris, dont les exportations, interrompues temporairement pendant la guerre de 1860 à 1870, ont constamment augmenté dans les dix dernières années, et surtout dans les cinq dernières, où elles ont atteint une grande importance, ainsi qu'on peut le voir en parcourant les statistiques publiées. Ces exportations constituent aujourd'hui une part considérable des acquisitions des pays précités.

On peut donner deux raisons pour l'accueil favorable fait aux cotonnades américaines dans tous les marchés de l'étranger où elles ont été introduites; ce sont premièrement la bonne qualité, la pureté parfaite et l'uniformité des marchandises elles-mêmes, libres de tout apprêt, donnant au consommateur un tissu propre, bon et durable, qui durera plus longtemps que tout autre tissu similaire fait dans d'autres pays, un fait bientôt reconnu et jamais oublié par l'acheteur. Deuxièmement, le bas prix d'achat, et par conséquent le bas prix auquel on peut offrir ces marchandises aux acheteurs. Ces tissus fabriqués seulement avec le coton américain, par les meilleures machines d'invention moderne, dans les plus grandes filatures du monde, peuvent soutenir la concurrence au point de vue de la qualité, aussi bien que du prix, et ne demandent seulement qu'à être essayés afin d'être approuvés.

D'ailleurs, tout ce que nous venons de dire ne s'applique pas seulement aux gros tissus. Pendant plusieurs années les grandes fabriques ont dirigé leur attention sur la filature du coton fin et sur la production de plus grandes variétés de toiles de coton fines, unies et de fantaisie, en quantités si grandes que les marchés nationaux sont insuffisants pour leur consommation et qu'on a besoin des débouchés de l'Amérique du Sud pour disposer de leur production. Il en est de même pour les calicots imprimés, les jaconas, les chambrails, ainsi que de tout autre tissu qui convient surtout aux climats chauds. Les producteurs du Nord se sont occupés de cette classe de marchandises, tandis que les filatures du Midi fournissent les qualités inférieures de fil de coton et les tissus plus gros, tels que les cotonnades, la toile pour taies d'oreillers, pour pantalons et la toile à voile, quoiqu'une grande partie de ces articles vienne encore du Nord.

Les principales maisons de l'Amérique du Sud, depuis l'Isthme de Panama, sur la côte est, de même que la côte ouest, se sont rendu compte de la situation précitée et ont profité de leurs informations, mais le moment est venu pour répandre davantage cette connaissance, et l'objet de cet article est de contribuer en partie à une fin aussi désirable.

Le Musée Commercial de Philadelphie, une autorité reconnue en ce qui regarde ce sujet, fait le rapport suivant qui montre la place importante qu'occupent les cotonnades américaines dans les marchés du monde.

Un important journal anglais s'occupant des textiles a dit tout récemment que beaucoup de sujets anglais commencent à s'inquiéter du rang qu'occupe aujourd'hui le commerce des tissus de coton de ce pays. Pendant beaucoup d'années, les cotonnades anglaises ont tenu la première place dans les marchés du monde, mais la concurrence s'est levée, s'est augmentée et a pénétré presque dans les marchés les plus reculés de l'étranger. Pendant les dernières années de grandes révolutions se sont produites dans le commerce international, et ces changements deviendront plus sensibles à l'avenir. L'augmentation énorme qui a eu lieu dans la puissance productive du monde depuis la fin de la guerre franco-prussienne est véritablement remarquable. Pendant la saison 1870-71, la consommation hebdomadaire du coton en Grande Bretagne, en Europe et aux Etats-Unis s'est élevée à 128,634 ballots, et cette consommation s'est élevée

pendant la dernière saison à 237,024 ballots. Cette augmentation est entièrement indépendante de la consommation du coton aux Indes, au Japon et en Chine, qui a, comme en le sait bien, augmenté considérablement. Il est par conséquent évident qu'il y a une énorme augmentation dans la consommation des cotonnades dans le monde entier.

L'industrie cotonnière américaine a fait de grands progrès : Au Nord, les Etats de la Nouvelle Angleterre, et au Sud, les Etats de Georgie, de la Caroline du Sud et du Tennessee ont produit d'immenses quantités de cotonnades d'année en année. Tandis qu'autrefois les Etats-Unis fournissaient seulement le coton brut au Vieux Monde, ils ont aujourd'hui conquis une part considérable du commerce international en tissus de coton, et cette part va toujours en augmentant. Malgré l'augmentation dans cette industrie nationale et la demande plus considérable de matières premières, les exportations de coton brut augmentent constamment, ce qui donne la meilleure preuve de la grande richesse cotonnière de ce pays. Tandis que les exportations de coton brut, de la plupart des autres pays productifs de coton, ont diminué, celles des Etats-Unis continuent à augmenter. Ainsi, par exemple, les exportations totales de coton brut des Etats-Unis, en Grande Bretagne et au Continent européen qui se sont élevées à 4,661,000 ballots en 1887-88 ont atteint le chiffre de 5,176,000 ballots en 1891-92 et ont augmenté à 5,942,000 ballots en 1896-97. Pendant la même période, les exportations de coton des Indes orientales sont tombées de 1,398,000 ballots en 1887-88 à 964,000 ballots en 1896-97 ; celles du Brésil, de 458,000 ballots en 1887-88 à 102,000 ballots en 1896-97, et ce sont seulement les exportations égyptiennes qui se sont élevées de 406,000 ballots à 684,000 ballots.

Le nombre des filatures en activité est la meilleure preuve du développement énorme de l'industrie cotonnière.

| | |
|-------------------------|--------------|
| Grande Bretagne | 44, 900, 000 |
| Continent Européen..... | 30, 320 000 |
| Etats-Unis | 17, 150, 000 |

La consommation mensuelle du coton brut aux Etats-Unis en moyenne s'est élevée de 43,280 ballots en 1892 à 47,500 ballots en 1897, et on estime qu'un capital d'environ \$400,000,000 est placé dans les filatures américaines.

Comme on l'a déjà dit, les exportations de cotonnades des Etats-Unis augmentent constamment.

Le tableau suivant montre l'exportation pendant les cinq dernières années fiscales :

COTONNADES DE COULEUR.

| | 1893. | 1894. | 1895. | 1896. | 1897. |
|--------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Verges | 43, 016, 108 | 61, 538, 458 | 58, 467, 743 | 58, 747, 789 | 83, 409, 441 |
| Valeur | \$2, 802, 462 | \$3, 854, 935 | \$3, 444, 529 | \$3, 419, 158 | \$4, 770, 231 |

Ce qui nous étonne le plus dans le commerce d'exportation des marchandises de coton en couleurs de l'Amérique, c'est que le pays d'Europe qui produit le

plus de cotonnades, à savoir, la Grande Bretagne, vient en troisième lieu parmi les pays qui achètent des Etats-Unis; elle en a reçu en 1897 pour une valeur de \$445,847 contre \$347,946 dans l'année antérieure, et le meilleur acheteur en second lieu est une possession anglaise, la Dominion du Canada, qui en a reçu en 1897 pour une valeur de \$792,345 contre \$284,391 en 1896. La Chine, dont on attaque les marchés de toutes les parties du monde, est le pays qui achète le plus de cotonnades de couleur aux Etats-Unis. Elle en a reçu en 1897 pour une valeur de \$1,223,265.

Voici les exportations des tissus de coton blancs :

| | 1893. | 1894. | 1895. | 1896. | 1897. |
|--------------|---------------|---------------|---------------|---------------|----------------|
| Verges | 100, 776, 006 | 124, 349, 278 | 125, 790, 318 | 166, 391, 639 | 220, 123, 603 |
| Valeur | \$6, 306, 022 | \$7, 639, 851 | \$7, 054, 678 | \$9, 529, 199 | \$12, 511, 389 |

Ici, encore, c'est la Chine qui tient la première place avec une quantité de 119,448,148 verges en 1897, évaluée à \$6,214,938. Ainsi, l'Empire de Chine a pris environ 50 pour cent du total.

En 1897, on a exporté des vêtements pour une valeur de \$878,804 contre une valeur de \$708,009 en 1896. La plus grande partie a été prise par la Grande Bretagne, l'Australie anglaise et l'Afrique anglaise. La valeur de toutes les autres cotonnades exportées des Etats-Unis en 1897 s'est élevée à \$2,877,754, dont presque la moitié a été exportée au Canada.

Quant au commerce avec l'Amérique Latine, on peut dire qu'en 1897 les Indes Occidentales étaient les meilleurs acheteurs de cotonnades américaines, recevant 15,693,546 verges, évaluées à \$919,602. Ces exportations se sont même accrues dans l'année fiscale, 1897-98, au chiffre de 16,402,051 verges, évaluées à \$927,711. Vient ensuite le Chili, avec 13,419,230 verges, évaluées à \$646,271; le Brésil, avec 8,331,326 verges, évaluées à \$607,019; le Mexique, avec son industrie nationale qui augmente toujours, n'a pris que 5,577,808 verges, évaluées à \$366,753; et les Républiques de l'Amérique Centrale ont reçu 10,446,766 verges, d'une valeur de \$538,962. L'Amérique du Sud, à l'exception des Républiques déjà citées du Brésil et du Chili, a reçu 22,837,755 verges, évaluées à \$1,372,022.

Cependant les marchés de l'Amérique du Sud et du Centre en reçoivent encore la plus grande partie du Vieux Monde; ainsi, pendant l'année fiscale finissant le 31 juin 1898, la Grande Bretagne a exporté 520,682,000 verges de cotonnades à l'Amérique du Centre et du Sud, et 41,388,100 verges au Mexique. Il en est de même de beaucoup d'autres marchés extérieurs. Par exemple, les Indes anglaises ont importé pendant l'année 1896-97, 1,222,920,000 verges de toiles de coton écruës, non blanchies, 414,154,000 verges de toiles de coton blanchies et 339,916,000 verges d'étoffes imprimées et colorées, provenant presque entièrement de la Grande Bretagne. Seulement une quantité insignifiante est venue du Continent Européen et des Etats-Unis.

Les Etats-Unis sont le pays producteur du coton par excellence. L'habileté

et l'ingéniosité américaines ont réglé l'industrie manufacturière du monde entier. Il y a une chose certaine, c'est que toutes les conditions premières existent pour faire des Etats-Unis l'un des principaux centres manufacturiers de cotonnades, et, vu l'énergie reconnue du peuple américain, il y a tout lieu de croire que les Etats-Unis jouiront un de ses jours d'une part importante dans le commerce international des cotonnades.

M. ALFRED P. SHEPPERSON, du Cotton Exchange de New York, dans une communication attribuée en grande partie la petite demande qui a jusqu'ici caractérisé le commerce de coton entre les Etats-Unis et les pays de l'Amérique Latine, au manque d'efforts de la part des commerçants des Etats-Unis à faire des conditions de crédit satisfaisantes et aussi à leur négligence de mettre leurs marchandises dans les formes qu'exigent leurs clients.

Relativement à ce sujet, M. SHEPPERSON dit :

Ce pays (les Etats Unis) exporte si peu de tissus de coton dans les Républiques et les autres pays qui se trouvent au sud de notre pays, que notre concurrence avec les fabricants européens de cotonnades est pour ainsi dire nominale. Partout les habitants achètent les tissus de coton, dont ils ont besoin, dans les marchés les moins chers. A l'exception de quelques espèces de tissus de coton non coloriés, très bas prix, nous ne pouvons pas livrer les cotonnades, même dans les Indes Occidentales et au Mexique à des prix aussi modérés que l'Europe peut le faire.* De plus, nos fabricants généralement ne se donnent pas la peine de fabriquer et d'emballer les marchandises pour satisfaire aux différents marchés étrangers. Nous ne pouvons étendre notre commerce en tissus de coton dans les Républiques de l'Amérique du Sud, avant de pouvoir leur accorder des avantages égaux à ceux de l'Europe, pour le prix, la qualité et les conditions de crédit.

M. SHEPPERSON pense aussi que les droits de douane des Etats-Unis perçus sur les machines, les matières tinctoriales et les produits chimiques, dont on se sert dans la manufacture, empêchent la concurrence avec les tissus de coton de l'Europe dans les marchés de l'Amérique Latine.

Le rapport ci-dessus expose les deux côtés de la question. On en recommande l'étude au fabricant américain, de même qu'au commerçant de l'Amérique Latine. Pour le premier, il y a un exposé clair et précis des marchés et des besoins auxquels il faut satisfaire, afin de réussir ; pour le dernier, on trouvera dans les conclusions qu'on peut en tirer de quoi réfléchir sérieusement.

* On remarquera que ce rapport ne coïncide pas avec les conclusions citées auparavant, quant au pouvoir de nos fabricants à concourir avec les producteurs étrangers.

Si tous les grands centres producteurs de cotonnades du Vieux Monde importent de telles quantités de l'article américain pour en indiquer une plus grande demande que pour le produit national de fabriques similaires, n'est-ce pas une preuve incontestable de la supériorité du produit des métiers américains? Si les colonies de ces mêmes pays producteurs de textiles, qui sont les premiers marchés naturels pour leur surplus, achètent de si fortes quantités de cotonnades des Etats-Unis, de préférence aux produits similaires de la mère-patrie, n'est-ce pas aussi une preuve de plus de la supériorité des fabriques américaines?

La solution de ce problème n'est pas aussi difficile qu'elle semble être, une fois que l'acheteur est convaincu de la supériorité des articles qu'on offre. Si le fabricant se conforme aux demandes du consommateur, ce qui peut se faire sans beaucoup d'effort, l'acheteur lui accordera la préférence pour des raisons qu'il n'est pas nécessaire d'expliquer en détail, puisqu'elles forment la base de la prospérité commerciale et de l'amélioration consécutive de ses conditions.

COMMERCE DE L'AMÉRIQUE DU SUD.

STATISTIQUES COMMERCIALES ENTRE LES PAYS DE L'AMÉRIQUE DU SUD ET LES ETATS-UNIS, LA GRANDE BRETAGNE, LA FRANCE ET L'ALLEMAGNE PENDANT LES DIX ANNÉES QUI SE SONT ÉCOULÉES DE 1888 à 1897, INCLUSIVEMENT.

Pour établir les statistiques ci-dessous des pays qui nous occupent, on s'est servi de notes officielles autant qu'on a pu en obtenir et on a établi la valeur en monnaie équivalente des Etats-Unis. A défaut de ces renseignements, on s'est servi des informations contenues dans les rapports publiés par les Etats-Unis, l'Angleterre, la France et l'Allemagne, rapports donnant le résultat des importations et exportations de ces différents pays.

RÉPUBLIQUE ARGENTINE.*

IMPORTATIONS.

| Année. | Total. | Etats-Unis. | Grande Bretagne. | France. | Allemagne. |
|-----------|----------------|----------------|------------------|----------------|----------------|
| 1897..... | \$98, 280, 000 | \$10, 100, 000 | \$36, 390, 000 | \$11, 000, 000 | \$11, 110, 000 |
| 1896..... | 112, 000, 000 | 11, 200, 000 | 44, 700, 000 | 12, 000, 000 | 13, 800, 000 |
| 1895..... | 95, 100, 000 | 6, 700, 000 | 39, 500, 000 | 9, 100, 000 | 11, 200, 000 |
| 1894..... | 92, 800, 000 | 10, 100, 000 | 35, 600, 000 | 10, 200, 000 | 10, 700, 000 |
| 1893..... | 96, 200, 000 | 9, 600, 000 | 32, 500, 000 | 12, 100, 000 | 11, 000, 000 |
| 1892..... | 91, 500, 000 | 7, 400, 000 | 35, 800, 000 | 10, 400, 000 | 10, 700, 000 |
| 1891..... | 67, 200, 000 | 3, 400, 000 | 28, 300, 000 | 7, 900, 000 | 6, 200, 000 |
| 1890..... | 142, 200, 000 | 9, 300, 000 | 87, 800, 000 | 19, 900, 000 | 12, 300, 000 |
| 1889..... | 165, 600, 000 | 16, 800, 000 | 56, 800, 000 | 30, 200, 000 | 15, 500, 000 |
| 1888..... | 128, 400, 000 | 9, 900, 000 | 44, 000, 000 | 23, 000, 000 | 13, 300, 000 |

EXPORTS.

| | | | | | |
|-----------|-----------------|---------------|----------------|---------------|----------------|
| 1897..... | \$101, 160, 000 | \$8, 300, 000 | \$12, 900, 000 | \$2, 200, 000 | \$14, 000, 000 |
| 1896..... | 115, 600, 000 | 6, 400, 000 | 14, 300, 000 | 23, 600, 000 | 13, 300, 000 |
| 1895..... | 120, 000, 000 | 8, 900, 000 | 14, 600, 000 | 20, 300, 000 | 13, 300, 000 |
| 1894..... | 101, 250, 000 | 5, 300, 000 | 20, 400, 000 | 18, 800, 000 | 11, 500, 000 |
| 1893..... | 94, 000, 000 | 3, 400, 000 | 18, 500, 000 | 18, 150, 000 | 10, 370, 000 |
| 1892..... | 113, 370, 000 | 4, 800, 000 | 19, 700, 000 | 26, 400, 000 | 16, 600, 000 |
| 1891..... | 103, 200, 000 | 4, 200, 000 | 16, 790, 000 | 24, 100, 000 | 11, 600, 000 |
| 1890..... | 100, 800, 000 | 6, 000, 000 | 19, 290, 000 | 26, 680, 000 | 11, 560, 000 |
| 1889..... | 122, 800, 000 | 7, 700, 000 | 14, 900, 000 | 38, 200, 000 | 17, 100, 000 |
| 1888..... | 100, 100, 000 | 6, 600, 000 | 17, 000, 000 | 27, 900, 000 | 13, 300, 000 |

BOLIVIE.†

IMPORTATIONS.

| Année. | Total. | Etats-Unis. | Grande Bretagne. | France. | Allemagne. |
|-----------|---------------|-------------|------------------|---------|------------|
| 1897..... | (‡) | \$5, 000 | (‡) | (‡) | \$390, 000 |
| 1896..... | (‡) | 21, 900 | (‡) | (‡) | 500, 000 |
| 1895..... | (‡) | 10, 800 | (‡) | (‡) | 490, 000 |
| 1894..... | \$3, 000, 000 | 10, 000 | (‡) | (‡) | 300, 000 |
| 1893..... | (‡) | 24, 800 | (‡) | (‡) | (‡) |
| 1892..... | (‡) | 17, 000 | (‡) | (‡) | (‡) |
| 1891..... | 10, 000, 000 | 6, 000 | (‡) | (‡) | (‡) |
| 1890..... | (‡) | 11, 000 | (‡) | (‡) | (‡) |
| 1889..... | (‡) | 6, 800 | (‡) | (‡) | (‡) |
| 1888..... | (‡) | 25, 500 | (‡) | (‡) | (‡) |

* Extrait des Statistiques Officielles. La valeur des chiffres est en dollars or argentins. On les évalue à 96 cents $\frac{1}{2}$.

† La Bolivie ne possédant pas de port de mer, les importations et exportations se font par le Chili et le Pérou. A défaut de statistiques officielles, on a pris les renseignements ci-dessus dans les rapports des pays dont nous avons parlé. On a relevé les chiffres du commerce total en 1894 et 1891 de l'Annuaire de Commerce des Républiques Américaines, Vol. I.

‡ Il a été impossible de se procurer les chiffres.

EXPORTATIONS.

| Année. | Total. | Etats-Unis. | Grande Bretagne. | France. | Allemagne. |
|-----------|-------------|-------------|------------------|---------|------------|
| 1897..... | (*) | (*) | (*) | (*) | \$690,000 |
| 1896..... | (*) | (*) | (*) | (*) | 250,000 |
| 1895..... | (*) | (*) | (*) | (*) | 290,000 |
| 1894..... | \$9,600,000 | (*) | (*) | (*) | 1,260,000 |
| 1893..... | (*) | \$5,400 | (*) | (*) | 2,850,000 |
| 1892..... | (*) | (*) | (*) | (*) | 2,180,000 |
| 1891..... | 20,000,000 | 3,700 | (*) | (*) | (*) |
| 1890..... | (*) | 30 | (*) | (*) | (*) |
| 1889..... | (*) | 2,100 | (*) | (*) | (*) |
| 1888..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |

BRÉSIL.†

IMPORTATIONS.

| Année. | Total. | Etats-Unis. | Grande Bretagne. | France. | Allemagne. |
|-----------|---------------|--------------|------------------|--------------|--------------|
| 1897..... | (*) | \$12,400,000 | \$27,600,000 | \$11,600,000 | \$12,500,000 |
| 1896..... | (*) | 14,200,000 | 33,900,000 | 21,000,000 | 15,700,000 |
| 1895..... | \$145,900,000 | 15,100,000 | 36,980,000 | 13,600,000 | 18,000,000 |
| 1894..... | (*) | 13,800,000 | 37,950,000 | 15,400,000 | 14,000,000 |
| 1893..... | (*) | 12,380,000 | 38,000,000 | 14,400,000 | 15,000,000 |
| 1892..... | (*) | 14,200,000 | 38,900,000 | 13,400,000 | 12,800,000 |
| 1891..... | 115,000,000 | 14,100,000 | 41,800,000 | 19,600,000 | (*) |
| 1890..... | (*) | 11,900,000 | 47,700,000 | 15,600,000 | 12,400,000 |
| 1889..... | (*) | 9,300,000 | 32,900,000 | 13,500,000 | (*) |
| 1888..... | 83,700,000 | 7,100,000 | 31,900,000 | 12,500,000 | (*) |

EXPORTATIONS.

| | | | | | |
|-----------|---------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| 1897..... | (*) | \$69,000,000 | \$18,180,000 | \$18,140,000 | \$23,880,000 |
| 1896..... | (*) | 71,000,000 | 19,700,000 | 17,170,000 | 23,830,000 |
| 1895..... | \$171,200,000 | 78,800,000 | 17,500,000 | 16,300,000 | 27,300,000 |
| 1894..... | (*) | 79,300,000 | 19,170,000 | 10,800,000 | 21,700,000 |
| 1893..... | (*) | 76,200,000 | 22,500,000 | 14,000,000 | 30,000,000 |
| 1892..... | (*) | 118,600,000 | 17,000,000 | 15,900,000 | 32,300,000 |
| 1891..... | (*) | 83,200,000 | 20,600,000 | 16,170,000 | (*) |
| 1890..... | (*) | 59,300,000 | 21,170,000 | 15,700,000 | 32,000,000 |
| 1889..... | (*) | 60,400,000 | 24,670,000 | 12,200,000 | (*) |
| 1888..... | 103,000,000 | 53,600,000 | 25,300,000 | 11,800,000 | (*) |

* Il a été impossible de se procurer les chiffres.

† A défaut de statistiques officielles complètes, on a pris les renseignements ci-dessus dans les rapports officiels des pays dont nous avons parlé. On a relevé les chiffres du commerce total en 1895 dans l'Annuaire de Commerce des Républiques Américaines, Vol. 1; les chiffres pour l'année 1891 sont extraits des statistiques officielles françaises et ceux pour 1888 du Dictionnaire de Statistiques de Mulhall.

CHILI.*

IMPORTATIONS.

| Année. | Total. | Etats-Unis. | Grande Bretagne. | France. | Allemagne. |
|-----------|--------------|-------------|------------------|-------------|--------------|
| 1897..... | \$50,400,000 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1896..... | 57,044,000 | \$5,241,000 | \$23,291,000 | \$2,182,000 | \$15,462,000 |
| 1895..... | 53,289,000 | 3,527,000 | 24,707,000 | 1,266,000 | 13,320,000 |
| 1894..... | 41,953,000 | 2,014,000 | 19,628,000 | 1,756,000 | 9,529,000 |
| 1893..... | 52,542,000 | 3,456,000 | 23,712,000 | 3,214,000 | 13,058,000 |
| 1892..... | 60,062,000 | 3,541,000 | 26,256,000 | 5,192,000 | 16,134,000 |
| 1891..... | 49,037,000 | 3,142,000 | 21,424,000 | 3,759,000 | 9,279,000 |
| 1890..... | 52,275,000 | 4,017,000 | 22,698,000 | 5,270,000 | 12,073,000 |
| 1889..... | 50,119,000 | 2,958,000 | 21,476,000 | 5,042,000 | 11,387,000 |
| 1888..... | 46,753,000 | 2,412,000 | 20,291,000 | 4,760,000 | 10,816,000 |

EXPORTATIONS.

| | | | | | |
|-----------|--------------|-------------|--------------|-------------|-------------|
| 1897..... | \$49,800,000 | \$2,500,000 | \$31,900,000 | \$2,000,000 | \$8,200,000 |
| 1896..... | 57,000,000 | 1,600,000 | 39,600,000 | 2,000,000 | 7,700,000 |
| 1895..... | 56,000,000 | 1,670,000 | 40,900,000 | 2,100,000 | 6,100,000 |
| 1894..... | 54,400,000 | 1,000,000 | 40,400,000 | 1,500,000 | 7,300,000 |
| 1893..... | 54,900,000 | 2,170,000 | 41,830,000 | 1,970,000 | 4,700,000 |
| 1892..... | 48,790,000 | 2,370,000 | 35,650,000 | 1,160,000 | 5,300,000 |
| 1891..... | 49,930,000 | 4,970,000 | 32,590,000 | 2,310,000 | 5,700,000 |
| 1890..... | 51,970,000 | 6,490,000 | 34,980,000 | 1,760,000 | 4,800,000 |
| 1889..... | 49,970,000 | 2,870,000 | 36,770,000 | 1,700,000 | 4,100,000 |
| 1888..... | 55,540,000 | 1,570,000 | 43,240,000 | 3,260,000 | 3,600,000 |

COLOMBIE.†

IMPORTATIONS.

| Année. | Total. | Etats-Unis. | Grande Bretagne. | France. | Allemagne. |
|-----------|--------------|-------------|------------------|---------|-------------|
| 1897..... | (†) | \$3,800,000 | \$5,941,000 | (†) | \$2,060,000 |
| 1896..... | (†) | 3,380,000 | 6,740,000 | (†) | 1,630,000 |
| 1895..... | \$11,500,000 | 2,590,000 | 6,130,000 | (†) | 1,030,000 |
| 1894..... | 10,700,000 | 2,780,000 | 4,960,000 | (†) | 810,000 |
| 1893..... | 13,400,000 | 3,150,000 | 4,900,000 | (†) | 880,000 |
| 1892..... | 12,180,000 | 3,130,000 | 5,890,000 | (†) | 760,000 |
| 1891..... | (†) | 3,180,000 | 6,520,000 | (†) | (†) |
| 1890..... | (†) | 2,580,000 | 5,880,000 | (†) | (†) |
| 1889..... | (†) | 3,800,000 | 5,980,000 | (†) | (†) |
| 1888..... | (†) | 5,000,000 | 5,760,000 | (†) | (†) |

* Extrait des statistiques officielles du Chili. Les chiffres pour l'année sont pris dans les Relations Commerciales 1897-98 (actuellement en voie de préparation pour être publiées plus tard).

† Il a été impossible de se procurer les chiffres.

‡ Pour les Etats-Unis et la Grande Bretagne on a pris les chiffres dans les rapports officiels des deux pays. On a relevé le commerce total de l'année 1895 dans l'Annuaire de Commerce, Vol. 1; et celui pour les années 1894, 1893, 1892 dans le Statesman's Year-Book, 1898.

EXPORTATIONS.

| Année. | Total. | Etats-Unis. | Grande Bretagne. | France. | Allemagne. |
|-----------|----------------|---------------|------------------|---------|---------------|
| 1897..... | (*) | \$4, 700, 000 | \$2, 700, 000 | (*) | \$1, 870, 000 |
| 1896..... | (*) | 4, 970, 000 | 2, 760, 000 | (*) | 2, 040, 000 |
| 1895..... | \$15, 000, 000 | 3, 700, 000 | 2, 110, 000 | (*) | 1, 770, 000 |
| 1894..... | 15, 900, 000 | 2, 230, 000 | 2, 760, 000 | (*) | 2, 010, 000 |
| 1893..... | 14, 600, 000 | 3, 570, 000 | 3, 060, 000 | (*) | 1, 220, 000 |
| 1892..... | 16, 000, 000 | 4, 100, 000 | 2, 220, 000 | (*) | 1, 320, 000 |
| 1891..... | (*) | 4, 760, 000 | 1, 600, 000 | (*) | (*) |
| 1890..... | (*) | 3, 570, 000 | 1, 470, 000 | (*) | (*) |
| 1889..... | (*) | 4, 260, 000 | 1, 190, 000 | (*) | (*) |
| 1888..... | (*) | 4, 390, 000 | 1, 810, 000 | (*) | (*) |

EQUATEUR.†

IMPORTATIONS.

| Année. | Total. | Etats-Unis. | Grande Bretagne. | France. | Allemagne. |
|-----------|---------------|---------------|------------------|---------------|---------------|
| 1897..... | \$6, 970, 000 | \$1, 040, 000 | \$2, 300, 000 | \$1, 010, 000 | \$1, 070, 000 |
| 1896..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1895..... | 4, 600, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1894..... | 10, 000, 000 | 1, 600, 000 | 2, 560, 000 | 1, 710, 000 | 1, 400, 000 |
| 1893..... | 6, 400, 000 | 1, 930, 000 | 2, 940, 000 | 2, 000, 000 | 1, 600, 000 |
| 1892..... | 6, 200, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1891..... | 5, 300, 000 | 1, 450, 000 | 1, 400, 000 | 1, 360, 000 | 790, 000 |
| 1890..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1889..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1888..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |

EXPORTATIONS.

| | | | | | |
|-----------|---------------|------------|------------|---------------|------------|
| 1897..... | \$4, 040, 000 | \$730, 000 | \$180, 000 | \$1, 180, 000 | \$920, 000 |
| 1896..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1895..... | 5, 060, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1894..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1893..... | 8, 780, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1892..... | 8, 000, 000 | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1891..... | 5, 400, 000 | 765, 000 | 716, 000 | 1, 909, 000 | 836, 000 |
| 1890..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1889..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |
| 1888..... | (*) | (*) | (*) | (*) | (*) |

* Il a été impossible de se procurer les chiffres.

† Les chiffres de 1897 sont pris dans un rapport du Vice-Consul-Général REINBURG, de Guayaquil, qui doit paraître dans la prochaine édition des Relations Commerciales des Etats-Unis. Ceux pour 1895 sont pris dans les Relations Commerciales, 1895-96, et ceux pour 1891 dans le Statesman's Year-Book de 1898.

LES GUYANES.*

GUYANE ANGLAISE.

IMPORTATIONS.

| Année. | Total. | Etats-Unis. | Grande Bretagne. | France. |
|------------|---------------|---------------|------------------|-----------|
| 1897 | \$6, 570, 000 | \$1, 410, 000 | \$3, 850, 000 | \$38, 000 |
| 1896 | 7, 000, 000 | 1, 380, 000 | 3, 855, 000 | 53, 000 |
| 1895 | 8, 070, 000 | 2, 090, 000 | 4, 280, 000 | 87, 000 |
| 1894 | 9, 340, 000 | 2, 330, 000 | 5, 060, 000 | 68, 000 |
| 1893 | 8, 660, 000 | 2, 090, 000 | 4, 570, 000 | 82, 000 |
| 1892 | 8, 270, 000 | 1, 800, 000 | 4, 470, 000 | 77, 000 |
| 1891 | 9, 140, 000 | 1, 800, 000 | 5, 490, 000 | 63, 000 |
| 1890 | 6, 750, 000 | 1, 940, 000 | 5, 110, 000 | 48, 000 |
| 1888 | 7, 680, 000 | 1, 540, 000 | 4, 460, 000 | 24, 000 |

EXPORTATIONS.

| | | | | |
|------------|---------------|---------------|---------------|-----------|
| 1897 | \$9, 190, 000 | \$3, 740, 000 | \$4, 670, 000 | \$19, 000 |
| 1896 | 8, 550, 000 | 3, 160, 000 | 4, 671, 000 | 19, 000 |
| 1895 | 9, 870, 000 | 2, 870, 000 | 6, 180, 000 | 14, 000 |
| 1894 | 11, 430, 000 | 4, 330, 000 | 5, 985, 000 | 4, 000 |
| 1893 | 11, 820, 000 | 4, 760, 000 | 6, 180, 000 | 4, 000 |
| 1892 | 12, 310, 000 | 5, 350, 000 | 5, 937, 000 | 14, 000 |
| 1891 | 10, 510, 000 | 4, 620, 000 | 4, 620, 000 | 4, 000 |
| 1890 | 12, 020, 000 | 4, 280, 000 | 6, 370, 000 | 4, 000 |
| 1888 | 9, 830, 000 | 3, 740, 000 | 4, 863, 000 | 38, 000 |

GUYANE FRANÇAISE.†

| Année. | Importations. | | Exportations. | |
|------------|---------------|-----------------|---------------|-----------------|
| | France. | Pays étrangers. | France. | Pays étrangers. |
| 1897 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1896 | \$1, 790, 000 | \$500, 000 | \$410, 000 | \$43, 000 |
| 1895 | 2, 060, 000 | 610, 000 | 105, 000 | 59, 000 |
| 1894 | 1, 550, 000 | 510, 000 | 393, 000 | 51, 000 |
| 1893 | 1, 330, 000 | 490, 000 | 856, 000 | 20, 000 |
| 1892 | 1, 310, 000 | 700, 000 | 385, 000 | 58, 000 |
| 1891 | 1, 090, 000 | 670, 000 | 166, 000 | 56, 000 |
| 1890 | 940, 000 | 710, 000 | 92, 000 | 55, 000 |
| 1889 | 1, 090, 000 | 570, 000 | 28, 000 | 29, 000 |
| 1888 | 1, 090, 000 | 760, 000 | 50, 000 | 41, 000 |

* Extrait de Rapports Coloniaux. Pour l'année 1892 il n'y a aucune donnée. On a cessé le 31 décembre de calculer d'après le système d'année ordinaire, et l'année fiscale suivante a pris fin le 31 mars 1893. Il n'y a pas eu d'importations venant de l'Allemagne.

† Extrait des Rapports Coloniaux Français.

‡ Il a été impossible de se procurer les chiffres.

GUYANE HOLLANDAISE.*

| Année. | Importations. | | | Exportations totales. |
|-----------|---------------|---------------------------|----------------------------------|-----------------------|
| | Total. | Provenant des Etats-Unis. | Provenant de la Grande Bretagne. | |
| 1896..... | \$2, 134, 000 | \$430, 000 | \$180, 000 | \$1, 765, 000 |
| 1895..... | 2, 080, 000 | 398, 000 | 398, 900 | 2, 206, 000 |
| 1894..... | 2, 502, 000 | | | 2, 034, 000 |
| 1893..... | 2, 303, 000 | | | 2, 197, 000 |
| 1892..... | 2, 105, 000 | | | 1, 590, 000 |

PARAGUAY.†

| Année. | Importations. | Exportations. |
|-----------|---------------|---------------|
| 1897..... | \$2, 200, 000 | \$1, 950, 000 |
| 1896..... | 2, 780, 000 | † 1, 700, 000 |
| 1895..... | 2, 460, 000 | |
| 1894..... | 2, 220, 000 | 1, 700, 000 |
| 1890..... | 2, 720, 000 | 2, 900, 000 |

PÉROU.

IMPORTATIONS.

| Année. | Total. | Etats-Unis. | Grande Bretagne. | France. | Allemagne. |
|-----------|---------------|-------------|------------------|---------------|---------------|
| 1897..... | (§) | (§) | (§) | (§) | (§) |
| 1896..... | \$8, 612, 000 | \$940, 000 | \$4, 377, 000 | \$1, 116, 000 | \$1, 792, 000 |
| 1895..... | 5, 778, 000 | (§) | (§) | (§) | (§) |
| 1894..... | 5, 773, 000 | 395, 000 | 2, 028, 000 | 508, 000 | 887, 000 |
| 1893..... | 6, 912, 000 | 493, 000 | 2, 562, 000 | 608, 000 | 1, 153, 000 |
| 1892..... | 10, 572, 000 | 636, 000 | 3, 860, 000 | 910, 000 | 1, 752, 000 |
| 1891..... | 12, 587, 000 | 980, 000 | 4, 660, 000 | 1, 168, 000 | 2, 123, 000 |

EXPORTATIONS.

| | | | | | |
|-----------|----------------|------------|---------------|------------|------------|
| 1896..... | \$12, 533, 000 | (§) | (§) | (§) | (§) |
| 1895..... | 7, 359, 000 | (§) | (§) | (§) | (§) |
| 1894..... | 7, 275, 000 | \$499, 000 | \$3, 283, 000 | \$183, 000 | \$378, 000 |
| 1893..... | 11, 240, 000 | 535, 000 | 5, 551, 000 | 313, 000 | 605, 000 |
| 1892..... | 13, 060, 000 | 674, 000 | 6, 943, 000 | 380, 000 | 807, 000 |
| 1891..... | 12, 554, 000 | 206, 000 | 4, 097, 000 | 395, 000 | 823, 000 |

* Extrait des Relations Commerciales 1896-97 et du Statesman's Year-Book.

† Extrait des Relations Commerciales 1896-97 et 1897-98 (en voie de préparation). Les chiffres pour les années 1896 et 1897 sont tirés d'un rapport du Consul RUFFIN, d'Assomption, qui doit paraître dans la prochaine édition des Relations Commerciales 1895-96 et 1896-97. Il n'y a pas de chiffres au sujet du commerce des différents pays. Les rapports du Trésor des Etats-Unis font voir qu'en 1895, les importations du Paraguay aux Etats-Unis se sont élevées à \$10,000 et à \$1,000 en 1894. Il n'y a pas eu d'exportations.

‡ Estimation.

§ Il a été impossible de se procurer les chiffres.

URUGUAY.*

IMPORTATIONS.

| Année. | Total. | Etats-Unis. | Grande Bretagne. | France. | Allemagne. |
|-----------|----------------|---------------|------------------|---------------|---------------|
| 1897..... | \$19, 350, 000 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1896..... | 25, 530, 000 | \$1, 770, 000 | \$7, 277, 000 | \$2, 490, 000 | \$2, 750, 000 |
| 1895..... | 25, 380, 000 | 1, 760, 000 | 7, 890, 000 | 2, 380, 000 | 2, 968, 000 |
| 1894..... | 23, 800, 000 | 1, 680, 000 | 8, 020, 000 | 2, 387, 000 | 2, 700, 000 |
| 1893..... | 19, 670, 000 | 1, 107, 000 | 6, 400, 000 | 1, 953, 000 | 2, 146, 000 |
| 1892..... | 18, 400, 000 | 1, 105, 000 | 5, 640, 000 | 2, 259, 000 | 2, 092, 000 |
| 1891..... | 18, 970, 000 | 928, 000 | 5, 470, 000 | 2, 476, 000 | 1, 844, 000 |
| 1890..... | 32, 360, 000 | 2, 440, 000 | 8, 770, 000 | 5, 099, 000 | 2, 809, 000 |
| 1889..... | 36, 820, 000 | 3, 410, 000 | 10, 470, 000 | 5, 516, 000 | 3, 432, 000 |
| 1888..... | 29, 470, 000 | 1, 580, 000 | 9, 520, 000 | 4, 532, 000 | 3, 042, 000 |

EXPORTATIONS.

| Année. | Total. | Etats-Unis. | Grande Bretagne. | France. | Allemagne. |
|-----------|----------------|---------------|------------------|---------------|---------------|
| 1897..... | \$28, 427, 000 | (†) | (†) | (†) | (†) |
| 1896..... | 30, 403, 000 | \$1, 714, 000 | \$1, 983, 000 | \$5, 040, 000 | \$2, 480, 000 |
| 1895..... | 32, 544, 000 | 3, 058, 000 | 4, 950, 000 | 5, 830, 000 | 1, 670, 000 |
| 1894..... | 33, 479, 000 | 1, 900, 000 | 3, 967, 000 | 5, 426, 000 | 1, 453, 000 |
| 1893..... | 27, 681, 000 | 1, 432, 000 | 3, 256, 000 | 5, 627, 000 | 1, 564, 000 |
| 1892..... | 25, 952, 000 | 2, 244, 000 | 4, 479, 000 | 4, 410, 000 | 2, 007, 000 |
| 1891..... | 26, 998, 000 | 1, 489, 000 | 4, 961, 000 | 6, 284, 000 | 1, 473, 000 |
| 1890..... | 29, 086, 000 | 2, 004, 000 | 3, 946, 000 | 6, 121, 000 | 1, 020, 000 |
| 1889..... | 25, 954, 000 | 1, 441, 000 | 3, 552, 000 | 5, 224, 000 | 1, 300, 000 |
| 1888..... | 28, 008, 000 | 2, 327, 000 | 5, 088, 000 | 4, 558, 000 | 1, 243, 000 |

VENEZUELA.†

IMPORTATIONS.

| Année. | Total. | Etats-Unis. | Grande Bretagne. | France. | Allemagne. |
|-----------|----------------|---------------|------------------|-------------|---------------|
| 1897..... | \$13, 241, 000 | \$3, 417, 000 | \$2, 725, 000 | \$978, 000 | \$1, 313, 000 |
| 1896..... | (†) | 3, 838, 000 | 3, 844, 000 | 1, 062, 000 | 1, 520, 000 |
| 1895..... | (†) | 3, 740, 000 | 3, 942, 000 | 772, 000 | 1, 448, 000 |
| 1894..... | 16, 379, 000 | 4, 137, 000 | 3, 309, 000 | 945, 000 | 1, 476, 000 |
| 1893..... | 11, 884, 000 | 4, 207, 000 | 4, 525, 000 | 1, 823, 000 | 750, 000 |
| 1892..... | 15, 012, 000 | 4, 049, 000 | 1, 849, 000 | 810, 000 | 310, 000 |
| 1891..... | 17, 969, 000 | 4, 784, 000 | 4, 185, 000 | 1, 447, 000 | (†) |
| 1890..... | 16, 137, 000 | 4, 028, 000 | 4, 039, 000 | 1, 737, 000 | (†) |
| 1889..... | 15, 704, 000 | 3, 738, 000 | 3, 893, 000 | 1, 409, 000 | (†) |
| 1888..... | 15, 239, 000 | 3, 038, 000 | 2, 871, 000 | 714, 000 | (†) |

* Les chiffres sont tirés des rapports officiels de l'Uruguay, à l'exception des totaux pour l'année 1897, qui sont pris dans un rapport du Foreign Office d'Angleterre. La valeur du dollar de l'Uruguay dont on se sert dans ces tableaux, est évaluée à \$1.034.

† Il a été impossible de se procurer les chiffres.

‡ Les chiffres du commerce des différents pays, sont pris dans les différents rapports sur les importations et exportations. Ceux des importations totales en 1897 sont extraits d'un rapport du Foreign Office anglais, ceux du commerce total pour les autres années sont pris dans le Statesman's Year-Book, éditions de 1898 et 1896, et dans l'Annuaire de Commerce du Bureau des Républiques Américaines, Vol. 11.

EXPORTATIONS.

| Année. | Total. | Etats-Unis. | Grande Bretagne. | France. | Allemagne. |
|-----------|----------------|---------------|------------------|---------------|---------------|
| 1897..... | (*) | \$9, 543, 000 | \$291, 000 | \$5, 025, 000 | \$2, 598, 000 |
| 1896..... | \$21, 510, 000 | 9, 694, 000 | 243, 000 | 4, 767, 000 | 3, 796, 000 |
| 1895..... | (*) | 10, 073, 000 | 243, 000 | 4, 496, 000 | 3, 219, 000 |
| 1894..... | 20, 777, 000 | 3, 464, 000 | 681, 090 | 4, 960, 000 | 4, 485, 000 |
| 1893..... | 16, 679, 000 | 3, 625, 000 | 389, 000 | 4, 574, 000 | 3, 616, 000 |
| 1892..... | (*) | 4, 049, 000 | 1, 216, 000 | 3, 995, 000 | 1, 461, 000 |
| 1891..... | 22, 975, 000 | 4, 784, 000 | 1, 411, 000 | 4, 265, 000 | (*) |
| 1890..... | 19, 476, 000 | 4, 028, 000 | 1, 459, 000 | 3, 965, 000 | (*) |
| 1889..... | 18, 773, 000 | 3, 738, 000 | 1, 362, 000 | 4, 149, 000 | (*) |
| 1888..... | 17, 410, 000 | 3, 038, 000 | 1, 265, 000 | 3, 416, 000 | (*) |

* Il a été impossible de se procurer les chiffres.

LE CHILI ET L'UNION INTERNATIONALE DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES.

Le 4 février Don CARLOS MORLA VICUÑA, Envoyé Extraordinaire et Ministre Plénipotentiaire du Chili aux Etats-Unis, s'est rendu au Ministère des Affaires Etrangères pour faire part à Monsieur le Ministre de la décision du Gouvernement chilien d'accorder son appui au Bureau des Républiques Américaines. Dans ce but, le Congrès de cette République a voté la somme nécessaire à sa quote-part pour l'année courante. Immédiatement après, Monsieur MORLA VICUÑA s'est rendu au Bureau des Républiques Américaines afin de faire connaître ces bonnes nouvelles à Monsieur le Directeur. Cet acte du Gouvernement chilien met au complet l'Union Internationale des Républiques Américaines.

Comme on le sait bien, la République du Chili s'était jointe aux autres nations de ce continent pour prendre une part active dans la Conférence Internationale Américaine, où elle était dignement représentée par ses deux délégués, les Señores ALFONSO et VARAS; mais malgré cela, elle n'avait pas jusqu'ici profité de ses droits pour entrer dans l'Union Internationale Américaine, et l'action qu'elle vient de prendre montre que son Gouvernement intelligent et progressif s'est convaincu des services importants qu'offre le Bureau aux intérêts commerciaux, industriels et agricoles de tous les pays de cet hémisphère.

Le Chili est l'une des nations les plus avancées de l'Amérique, et dans ces dernières années elle a fait des progrès remarquables

sous tous les rapports. Son étendue territoriale est plus grande que celle des nations européennes, à l'exception de la Russie, et cependant on estime sa population seulement à 3,000,000 d'habitants, ce qui prouve que cette partie du Nouveau Monde offre un vaste champ à l'immigration européenne, à laquelle ce beau pays promet d'innombrables avantages, dont le principal est un climat doux et sain convenant à toutes les cultures.

Le Chili est un pays très riche en minéraux, ayant une abondance de cuivre, d'argent, de fer et d'autres gisements; mais c'est le nitrate qui est le plus important produit de son sol; ce minéral est devenu la principale source de la richesse nationale. En 1896, la production de cet article a été de 25,798,482 quintaux espagnols, dont on a exporté 23,970,789 quintaux.

Le Gouvernement chilien ne néglige aucun effort pour encourager le développement de l'industrie nationale; dans ce but, on a pris des mesures pour améliorer ses conditions et accorder des garanties pour le placement des capitaux nationaux et étrangers dans ses entreprises industrielles. Il y a de nombreuses minoteries, des raffineries, des filatures de laine, des fabriques de papier, et des fabriques de faïence commune. L'industrie de la tannerie est très avancée. L'agriculture aussi reçoit une protection marquée, et il y a dans la République plusieurs associations agricoles qui contribuent au développement de cette source de richesse nationale. Une de ces associations, la Compagnie Agricole Nationale, reçoit du Gouvernement une subvention annuelle de 6,000 pesos pour être distribuée en primes dans les concours agricoles et dans les autres dépenses générales. Cette société s'est engagée à faire connaître les perfectionnements modernes au moyen d'une publication périodique, et elle introduit de nouvelles cultures, fournissant aux agriculteurs des engrais à des prix très bas. Elle fait aussi venir de l'étranger des grains de différentes espèces de céréales et d'arbres inconnus dans le pays.

Le Chili produit et exporte chaque année d'énormes quantités de blé. Il produit aussi beaucoup de vin, et en 1888 il a exporté 66,000 gallons de cet important article de commerce. On maintient un énorme commerce avec l'Europe, mais depuis quelque temps on remarque une tendance à établir de meilleures relations commerciales avec les Etats-Unis. La plus grande partie des

produits des fabriques américaines trouverait une consommation rapide dans ce marché en se servant de l'aide d'agents expérimentés et compétants pour faire connaître la supériorité des industries de ce pays.

L'instruction publique a atteint un degré élevé de développement au Chili et le gouvernement lui accorde une protection très marquée. La Constitution elle-même en établit la surveillance; quoiqu'il existe une liberté absolue d'instruction, l'Etat se réserve seulement le droit de faire passer un examen à ceux qui ont reçu des diplômes des institutions publiques, et de donner des certificats qui émanent de son autorité à ceux qui désirent exercer toute profession exigeant une garantie spéciale à cause de ses effets sur la société. Le nombre des écoles publiques de l'instruction élémentaire dans la République s'élevait à 1,321, en 1897.

La République du Chili est traversée sur presque toute sa longueur, du nord au sud, par des lignes de chemins de fer dont le réseau pénètre jusque dans les ports du littoral, facilitant ainsi le transport des produits du pays dans ces endroits. Depuis quelque temps le Gouvernement s'est occupé avec le plus grand intérêt de l'amélioration de cette branche du service public, et il a réussi à lui faire atteindre un degré d'avancement vraiment remarquable. Outre les chemins de fer de l'Etat actuellement en opération, en voie de construction ou d'arpentage, il y a un réseau de chemins de fer appartenant à des corporations particulières, qui traverse le territoire de la République et donne une impulsion à l'industrie nationale en facilitant la communication et le transport.

Le progrès intellectuel du Chili est aussi remarquable. La presse de ce pays figure parmi les premières de l'Amérique Latine, et au nombre de ses écrivains on compte quelques-uns des plus distingués littérateurs de ce continent. On peut dire que dans toutes les branches des connaissances humaines, cette République est égale aux pays les plus avancés du monde.

Señor Don CARLOS MORLA VICUÑA, le représentant du Chili aux Etats-Unis, est l'un des hommes les plus distingués de cette contrée. Sa carrière diplomatique a été aussi brillante qu'elle a été longue, et il a rendu d'importants services à son pays dans toutes les positions qu'il a occupées. Le Señor est né dans la ville de Santiago en 1846, et a reçu sa première éducation dans une école anglaise de Valparaíso.

En 1860 il est entré au Collège des Jésuites à Santiago, et en 1865 à l'Université du Chili, pour faire ses études de droit. Deux années plus tard, il a commencé sa carrière de journaliste, et écrivit beaucoup d'articles remarquables dans "La República," un journal quotidien. Señor VICUÑA jouit d'une grande renommée littéraire, et sa traduction en espagnol du poème bien connu d'"Evangéline" est la meilleure qui ait été faite jusqu'ici. LONGFELLOW lui a envoyé une lettre de félicitations pour son travail. En 1870 il a reçu la nomination de 1er Secrétaire de la Légation Chilienne, qui est venue aux Etats-Unis en mission spéciale pour conclure un traité de paix avec l'Espagne. En 1871 il a été envoyé à Paris en qualité de Secrétaire de la Légation Chilienne en France.

Il s'est acquitté des mêmes fonctions à la Légation Chilienne de Londres avec le même succès. En 1873 il a été le secrétaire d'une mission spéciale auprès du Saint-Siège. En 1895 on a nommé le Señor VICUÑA, Envoyé Extraordinaire et Ministre Plénipotentiaire du Chili auprès des Gouvernements de l'Uruguay et du Paraguay, et l'année suivante il a été envoyé au même titre dans la République Argentine. En novembre 1896 on l'a nommé Ministre des Affaires Etrangères du Chili, position qu'il a occupée jusqu'au mois d'août 1897. En janvier 1898 il a reçu la nomination d'Envoyé Extraordinaire et Ministre Plénipotentiaire du Chili aux Etats-Unis, et le 26 août de la même année il a présenté ses lettres de créances au Président McKINLEY.

Señor MORLA VICUÑA a montré un grand intérêt dans le travail du Bureau, et c'est à ses efforts qu'est due, en grande partie, l'entrée du Chili dans l'Union.

NOUVEL AMBASSADEUR DU MEXIQUE.

Le Señor Don MANUEL ASPIROZ, homme d'Etat distingué de cette République, vient d'être nommé Ambassadeur du Mexique aux Etats-Unis. Il succède au Señor Don MATÍAS ROMERO, dont on a fait connaître la mort dans le BULLETIN MENSUEL de janvier dernier.

Le Señor ASPIROZ est né le 9 juin 1836. Dans sa jeunesse il a reçu la meilleure instruction et s'est adonné à l'étude du droit.

Il a joui pendant longtemps d'une grande renommée comme jurisconsulte. A l'époque de l'intervention française, il a rendu d'importants services à l'armée mexicaine, dans la laquelle il occupe le rang de lieutenant-colonel. En 1867 on l'a nommé sous-Secrétaire des Affaires Etrangères, et en avril 1872 il a été nommé l'agent et le conseil de son Gouvernement dans les commissions de réclamations mixtes entre le Mexique et les Etats-Unis.

Le 31 janvier 1873, la Légation Mexicaine à Washington lui a confié une mission secrète auprès du Gouvernement du Mexique. Le Señor ASPÍROZ s'est acquitté de ces fonctions de la manière la plus satisfaisante. Le 13 avril 1873, il a été nommé Consul de son pays à San Francisco, Californie. Il a été sénateur dans le 8^e Congrès et a occupé cette place d'avril jusqu'au mois de novembre 1876. En septembre 1881, il a été désigné pour préparer les bases de plusieurs traités internationaux. Le 17 juin 1882, on l'a nommé Plénipotentiaire pour négocier un traité d'amitié, de commerce et de navigation avec l'Italie. De 1883 à 1890, il s'est distingué comme professeur de droit mexicain au Collège de Puebla. Il a aussi été Secrétaire des Finances dudit Etat. Il a repris les charges de sous-Secrétaire des Relations Etrangères le 6 mai 1890, et le Ministère a été en plusieurs occasions sous sa direction.

Le Señor ASPÍROZ est un avocat de grande érudition et ses avis font autorité en droit international. En 1876 il a publié un ouvrage d'un grande mérite sous le titre de Código de Extrangería de los Estados Unidos Mexicanos (Loi sur les Etrangers au Mexique).

Señor ASPÍROZ s'est hautement distingué dans sa carrière publique et il remplira certainement de la manière la plus satisfaisante le poste élevé que la mort regrettée de Señor ROMERO a laissé vacant.

RÉPUBLIQUE ARGENTINE.

CONGRÈS INDUSTRIEL.

Le Bureau des Républiques Américaines vient de recevoir une communication de Señor E. E. GARCIA, Secrétaire, au sujet de la participation des Etats-Unis dans le "Congreso Industrial

Argentina" qui aura lieu à Buenos Aires pendant le mois de mai 1899.

Les actes de ce Congrès auront sans aucun doute de l'intérêt pour ceux qui, sous un rapport ou sous un autre, s'occupent des ressources naturelles de l'Argentine ou du développement de ses industries et par conséquent de son commerce. .

Les fabricants et les exportateurs des Etats-Unis devraient profiter de l'occasion qui leur est offerte par cette réunion, composée d'Américains du Sud, et y envoyer des représentants qui pourraient ainsi se rendre compte des besoins des habitants de la République Argentine. Les projets du Congrès sont clairement démontrés dans le prospectus officiel transmis par Señor GARCIA, dont voici la teneur :

Les progrès que la République Argentine a faits dernièrement dans toutes les branches des connaissances humaines ont donné l'idée d'un Congrès Industriel Argentin dans la ville de Buenos Aires, capitale fédérale, où l'industriel, l'agriculteur, l'éleveur, etc., pourront faire avancer leur branche particulière d'industrie, les uns en étudiant les moyens de la développer et de l'augmenter, les autres en recherchant les causes qui empêchent son aggrandissement, et par ces moyens on pourra découvrir les méthodes nécessaires pour faire face à ces difficultés et aux crises partielles qui affectent les industries.

Le comité chargé de l'organisation de ce Congrès, dont les résultats avantageux doivent exercer une influence marquée sur le développement des industries et de la prospérité de la nation, soit par l'intermédiaire de l'impulsion que le capital étranger fournira sûrement, soit par l'assistance naturelle et logique des capitalistes du pays, a décidé de reconnaître comme membres de ce Congrès, non seulement les citoyens de la République, mais aussi les étrangers qui demanderont à en devenir membres et qui jouiront de tous les droits et privilèges des premiers, c'est à dire, le droit de devenir membre, le droit aux certificats qui seront émis et au livre qu'on publiera contenant tous les actes du Congrès.

On devra faire les demandes au Président du Comité d'Organisation du Congrès Industriel Argentin, le Señor DON EDUARDO CASTRO, Lorea 80, Buenos Aires, et les accompagner d'un bon de quarante francs pour avoir droit à un certificat de confraternité. On ne prendra en considération aucune demande non accompagnée de ladite somme. Un membre peut se faire représenter, s'il le désire, par une personne estimable de la République Argentine. On recevra les demandes à Buenos Aires jusqu'au 15 avril 1899. On enverra en temps opportun les certificats et les livres nécessaires.

COLOMBIE.

COMMERCE AVEC LES ETATS-UNIS.

En parlant du commerce de la République, pendant l'année écoulée, le Consul-Général McNALLY dit que "les recherches soigneuses qui ont été faites prouvent que les fabricants des Etats-Unis ont moins souffert que ceux de tout autre pays" dans les marchés colombiens. Il ajoute que l'on attribue cet état de choses au mérite reconnu des productions des Etats-Unis qui y ont été introduites. Au sujet des chaussures, il recommande une étude plus soigneuse des modes requises. Les cotonnades des Etats-Unis trouvent une vente facile, cependant "celles de moins de mérite mais de plus bas prix se vendent encore mieux." Le Consul dit que la demande de marchandises serait bien plus grande si les exportateurs des Etats-Unis les vendaient dans les longueurs voulues (les compagnies de Manchester, Angleterre, font une grande attention à ceci), c'est-à-dire, en pièces de 24 verges pour les toiles de coton, de 18 verges pour les toiles de coton gris et de 30 verges pour les tissus imprimés.

Toutefois, le consul MADRIGAL, de Cartagène, dit dans son rapport annuel que les indiennes et les cotonnades venant des Etats-Unis sont préférées à toutes les autres dans cette partie de la République, à cause de la qualité supérieure.

Les articles qui trouvent une vente facile dans le marché colombien sont les meubles bon marché et de fabrication moderne et les simples machines pour épargner le travail. Généralement on préfère les machines des Etats-Unis, quand les fabricants tiennent compte des conditions difficiles du transport et veulent construire et emballer leurs marchandises en vue de ce fait. Ceci se rapporte surtout aux machines destinées aux plantations de sucre et du café, et aux fours en acier pour l'usage ordinaire. Le Consul McNALLY remarque que plusieurs fabricants ont bien voulu profiter des avis des agents consulaires et qu'ils envoient leurs marchandises en paquets convenables. On doit se rappeler que la plupart du commerce sur terre s'accomplit au moyen de mulets ou d'hommes qui transportent les marchandises au delà des montagnes, portant sur le dos des fardeaux énormes.

Le Consul ajoute :

Cette affaire de crédits est toujours d'un grand intérêt. Les maisons européennes accordent de 6 à 12 mois de crédit, et quelques-unes même le prolongent à 18 mois, percevant l'intérêt sur les ventes. Quand on considère qu'il faut de 6 mois à 1 an pour le transport des marchandises, on ne peut s'étonner que les négociants (colombiens) se plaignent des courts termes de crédit. Il arrive quelquefois que le terme du paiement expire quelques mois avant l'arrivée des marchandises.

EQUATEUR.

TRAITÉ DE RÉCIPROCITÉ ENTRE L'EQUATEUR ET LE CHILI.

M. PERRY M. DE LEON, Consul-Général à Guayaquil, a transmis au Ministère des Affaires Etrangères une traduction du traité de réciprocité proposé entre l'Equateur et le Chili. Il dit que le Gouvernement de l'Equateur a ratifié ce traité, mais qu'il ne sera pas en vigueur avant de recevoir aussi la ratification du Congrès du Chili. Il ajoute qu'il sera accepté selon toute probabilité. Le principal avantage dont jouira l'Equateur dans cet arrangement réciproque sera de s'assurer un marché au Chili pour son sucre. Les importants raffineurs de l'Equateur se sont entendus entre eux. Le tarif de protection leur a permis de maintenir le marché local à des prix stables et avantageux et aussi d'exporter le surplus de leur stock. En 1898 ce surplus s'élevait à environ 60,000 quintaux (6,613.8 tonnes).

M. DE LEON pense que le traité, sous beaucoup de rapports, est plus favorable au Chili, et que d'un côté il est désavantageux au commerce de la Côte Pacifique des Etats-Unis. En 1897 les Etats-Unis ont exporté à l'Equateur, du blé pour une valeur de \$88,572; dans la même année les exportations de blé du Chili à l'Equateur se sont élevées à \$131,315, tandis que la quantité reçue par l'Equateur de toutes les autres contrées ne s'élevait qu'à une valeur de \$381, soit une importation totale de 3,517.6 tonnes métriques d'une valeur de \$220,168 en or des Etats-Unis. En fait de bois de charpente les Etats-Unis en ont exporté en 1897 pour une valeur de \$198,126, tandis que le Chili en a exporté pour une valeur de \$35,305, et les exportations des autres pays se sont élevées à \$1,047, soit un total général de 5,893 tonnes métriques d'une valeur de \$134,514 en or.

Le Chili cherche vivement à attirer le commerce de liqueurs de la République de l'Equateur et ce commerce augmentera sans doute. M. DE LEON dit que les vins de la Californie sont supérieurs en qualité à ceux du Chili et peuvent leur faire concurrence au point de vue du prix, mais jusqu'à présent les exportateurs des Etats-Unis n'ont fait aucun effort pour les mettre à la portée du marché équatorien.

La valeur totale en or des vins importés en 1897 par l'Equateur était de \$194,372, dont \$1,646 représentaient la valeur des vins provenant des Etats-Unis.

Le Consul fait remarquer "qu'il n'est pas probable que des traités de réciprocité stimulent des efforts sérieux de chacun; celui entre le Chili et l'Equateur doit porter préjudice au commerce que la Californie fait avec ce pays, si peu important qu'il puisse être."

Le Consul envoie le texte du traité qu'on a publié dans les Rapports Consulaires des Etats-Unis pour janvier 1899.

MEXICO.

ESTIMATION DES BÉNÉFICES OBTENUS DANS LA CULTURE DU CAOUTCHOUC.

Le Compagnie des Planteurs Tropicaux du Mexique vient de publier une brochure dans laquelle on dit que les expériences ont démontré, d'une manière concluante, que la culture de l'arbre à caoutchouc spécial au Mexique et à l'Amérique Centrale (*Castilloa elastica*) est très praticable. Après la septième ou huitième année, on peut extraire annuellement une quantité suffisante pour faire de cette culture une entreprise très profitable. Un acre de terrain peut aisément contenir 200 arbres environ, chaque arbre produisant d'une à deux livres de caoutchouc par an, d'une valeur de 60 à 70 cents par livre, en monnaie américaine. Les frais du cueillage et de la préparation sont peu élevés, et après avoir ajouté les dépenses du fret jusqu'au marché, on peut calculer sûrement sur 50 cents par livre, net, rapportant ainsi au planteur un bénéfice net de \$100 à \$200 par acre. L'arbre continue à pousser et le rendement augmente chaque année, de sorte qu'une plantation de

15 ans doit rendre en moyenne cinq livres par arbre. Sans doute, le longtemps d'attente avant qu'on puisse encaisser les revenus empêchera quelques personnes de se lancer dans ce commerce, mais tandis qu'il exige de la patience pour attendre les résultats, c'est encore cette culture qui donne les récoltes les plus sûres. L'“India Rubber World” ajoute cet avis au rapport de la compagnie: “On doit se rappeler que les prix donnés ci-dessus n'ont jamais duré très longtemps à la fois, et qu'ils sont toujours susceptibles d'une diminution.”

PARAGUAY.

IMPORTATION DE CHAUSSURES, D'ARMES A FEU ET DE MUNITIONS.

Monsieur le Consul RUFFIN envoie d'Assomption un rapport sur les chaussures, les armes à feu et les munitions dont on se sert dans la République. Il dit: “L'importation de chaussures est très peu considérable, ce qui est dû en partie à la fabrication indigène du cuir.” Il ajoute que si les chaussures d'importation étaient faites à l'espagnole—c'est-à-dire, pareilles à celles dont on se sert au Mexique, avec les talons hauts et minces et le bout un peu pointu, il y aurait une vente bien plus considérable, à cause de la qualité supérieure du cuir fabriqué aux Etats-Unis, de la bonne façon et de la solidité des bottines. Les prix varient de \$1.50 à \$7 en or la paire, et on en achète souvent parce que le sable et les cailloux les coupent très facilement. Le droit d'importation perçu sur les bottines est de 40 pour cent, et sur les pantoufles il est de 50 per cent.

L'importation d'armes à feu et de munitions, vu le peu d'habitants, est assez considérable; il n'y a pas de fabrique locale. En 1897 les importations se sont élevées à \$12,791. On se sert peu de poudre à mine. Quant à la poudre noire employée pour la chasse, principalement de la marque FFF, on en importe environ cinq tonnes par an. On la vend à 55 cents, or, environ la livre, et on l'importe principalement de Londres. On a importé à peu près deux tonnes de poudre sans fumée, mais les résultats n'en ont pas été satisfaisants. Cette poudre vient des fabriques anglaises et se vend \$2 le kilogramme (2.2046 livres). Le plomb de

chasse, provenant principalement de l'Angleterre, se vend 10 cents la livre. On vend presque exclusivement les fusils de chasse.

Ils viennent de la Belgique et d'Allemagne et se vendent à \$3, \$4, \$5 et \$6 chacun. Les cartouches de la Compagnie Eley de Londres ont la plus grande vente et une marque de la compagnie "Metallic Cartridge" (cartouches métalliques) de Bridgeport, Conn., contenant de la poudre sans fumée, est très recherchée. Les revolvers qu'on vend sont ceux de Smith et Wesson et de Colt, des Etats-Unis. Dans la ville d'Assomption, il n'y a que deux principaux commerçants, qui sont: Ottu Zinnert et Victor Rosch.

Le droit sur les balles, les verges de fer, les capsules, les cartouches et les épées est de 25 pour cent; sur la poudre, 10 pour cent; sur les revolvers, 50 pour cent; et sur les fusils de chasse, 25 à 50 pour cent.

M. RUFFIN dit qu'il est convaincu que les compagnies des Etats-Unis pouvaient obtenir la vente de tous les articles énumérés ci-dessus, s'ils voulaient seulement envoyer des agents au Paraguay.

IMMIGRATION AU PARAGUAY.

M. A. DE BELMONT publie dans le Nouveau Monde du 14 Janvier, 1899, l'intéressant article suivant, relatif au sujet de l'immigration au Paraguay:

Les colonies agricoles, dont quelques-unes ont acquis un développement surprenant, démontrent les avantages que le Paraguay offre à l'immigration. La colonie de San Bernardino surtout appelle l'attention.

Située à mi-côte d'une colline, près d'un magnifique lac de quatre lieues de longueur sur une lieue de largeur, cette colonie peut lutter en beauté et en prospérité avec n'importe quelle ville d'eaux de la Suisse. Il y a dix ans, San Bernardino était une forêt peuplée uniquement d'animaux sauvages; aujourd'hui, grâce à la sollicitude du gouvernement et aux facilités accordées aux immigrants, la plupart Allemands, San Bernardino est devenue une station de bains splendide.

Chaque immigrant a reçu seize hectares de terre, une paire de bœufs, des vaches et de quoi subvenir à ses besoins et à ceux de sa famille pendant un an. Aujourd'hui, par un travail continu, la plupart d'entre eux sont devenus de grands propriétaires avec des terres en plein rapport. Beaucoup ont bâti sur les bords du lac de coquets et confortables chalets qu'ils louent pendant l'hiver aux touristes.

Un Allemand y possède une importante plantation de café qui représente une valeur de plusieurs millions de francs, un autre a monté une grande fabrique de bière et un troisième un grand hôtel. Bref, rien ne manque à cette colonie où un grand nombre de familles viennent chaque année passer l'hiver.

Le gouvernement du général Eguzquiza s'est également occupé de l'immigration. De nombreuses lieues de terrain ont été données pour fonder une colonie de Siciliens qui, à leur arrivée au Paraguay, ont été reçus par le Président en personne.

Les pères Salesiens vont établir une colonie agricole.

Les autres colonies comme Villa-Hayès sont de vrais centres de population qui jouissent de la plus grande aisance. Cinq ou six colonies fondées il y a peu d'années sont aujourd'hui en pleine prospérité; d'autre part, des fortunes considérables réalisées par des étrangers dans l'agriculture, le commerce et l'industrie prouvent très clairement que le Paraguay est une terre hospitalière qui offre les plus grandes ressources et qui ne demande que des bras pour mettre en production ses richesses naturelles.

PÉROU.

TENTATIVE POUR ETABLIR LA CIRCULATION DE LA MONNAIE D'OR.

Un rapport du British Foreign Office qui vient de paraître dit :

On essaye d'établir au Pérou la circulation de la monnaie d'or, et en vue de cet objet, on a adopté des mesures pour diminuer la circulation de la monnaie d'argent, mais sans prendre encore de dispositions spéciales pour le monnayage des pièces d'or. Depuis le mois d'avril 1899, on a suspendu le monnayage d'argent et défendu l'importation de soles, tandis qu'on a fondu et exporté les pièces en grandes quantités en vue d'acheter, dit-on, de l'or pour la nouvelle circulation, mais si cet écoulement d'espèces continue, des embarras financiers pourront s'en suivre. Depuis le 13 décembre 1897, les droits de douane sont payables en livres sterlings, mais ils sont payables aussi en argent au taux de 10 soles (\$4.36) la livre sterling. Si la valeur marchande du sole est moindre que 24 pence (48 cents), il faut suppléer à ce qui manque. Actuellement le taux d'échange est de 10 soles, 45 cents la livre sterling, et ainsi la différence n'est pas au-dessus de $4\frac{1}{2}$ pour cent; cependant, par un décret gouvernemental, on exige un surplus de 5 pour cent, ce qui est excessif, de ceux qui offrent le paiement en argent.

Ceux qui s'opposent à ce système maintiennent que l'objectif du Gouvernement paraît être l'adoption monétaire de quelques pays, tels que l'Italie, la Norvège et les Pays-Bas, qui ont un petit stock d'or et une circulation principale de papier-monnaie qui garde sa valeur. Bien qu'on reconnaisse que ce système réussisse assez bien, pourvu que le papier-monnaie soit limité en quantité et soit convenablement contrôlé, ils reconnaissent que les expériences précédentes montrent que les agitations politiques qui ont lieu dans ce pays, exigent souvent une dépense subite et extraordinaire, et que lorsque le papier-monnaie est en circulation, le Gouvernement est tenté à l'augmenter outre mesure, alors il devient bientôt inconvertible avec les résultats fâcheux qui s'en suivent.

Le résultat des mesures ci-dessus énumérées a été la création d'un taux d'échange fictif, favorisant ainsi le commerce en général, mais d'un autre côté, le prix de travail a été considérablement augmenté, frappant ainsi, selon l'opinion des mineurs et des producteurs, un coup sérieux sur les industries minières, sucrières et autres, sans que les ouvriers y gagnent un avantage sensible puisque la valeur du sole en argent est presque toujours la même; pendant une période d'expériences financières, les commerçants sont lents à changer les prix des denrées. Il n'est que juste d'ajouter que le Gouvernement est inspiré d'un désir sincère de mettre la circulation du pays à l'abri des grandes et subites fluctuations qu'a causées la dépréciation de l'argent.

ETATS-UNIS.

EXTENSION CONSIDÉRABLE DU COMMERCE AUX ETATS-UNIS.

Le Bureau des Statistiques vient de faire la compilation des détails relativement au commerce d'importation et de d'exportation des Etats-Unis pour l'année 1898, et les derniers résultats sont si surprenants et montrent des valeurs et des quantités si énormes que l'observateur ordinaire peut s'expliquer difficilement quelle en est la raison. Les exportations pour l'année sont les plus considérables que l'on ait jamais vues, et depuis 1885 jamais les importations n'avaient été aussi insignifiantes, bien que la population soit de 33 per cent plus grande qu'à cette époque. Pendant les douze mois les exportations des Etats-Unis en marchandises de toutes sortes ont dépassé les importations de \$620,536,129, soit un surplus de \$256,090,514 sur les exportations de l'année 1897. La valeur totale des exportations pour l'année s'est élevée à \$1,255,494,358 et celles des importations à \$634,958,229, dont \$268,362,680 sont entrées en franchise de droits.

La diminution dans les importations a eu lieu presque entièrement dans les articles admis en franchise de droits, la valeur des importations soumises aux droits de douane en 1898, étant de \$366,595,549 et celle de 1897 de \$365,302,240, tandis que les importations admises en franchise de droits se sont élevées en 1898 à \$268,362,680, contre \$577,329,110 en 1897. La diminution dans l'importation d'articles libres de droits est due: premièrement, à la grande diminution dans les importations de laine, et au transfert de la laine de la liste des articles admis en franchise de droits à celle des articles soumis aux droits; deuxièmement, à la

diminution dans l'importation libre d'articles fabriqués, qu'ils soient destinés à servir dans les arts mécaniques ou à la consommation; troisièmement, au transfert du thé de la liste des articles admis en franchise, à celle des articles soumis aux droits, et quatrièmement, à la diminution du prix du café et aussi à une légère diminution dans la quantité importée. Les importations d'aliments et de bétail sur pied, qui, en 1897 se sont élevées à \$118,144,700, en 1898 n'étaient seulement que de \$87,323,644. L'importation d'articles fabriqués pour servir dans les arts mécaniques est tombée de \$25,293,522 en 1897 à \$19,166,517 en 1898. Les articles fabriqués pour la consommation ont diminué de \$20,942,277 en 1897 à \$7,842,537 en 1898, et les articles de luxe, etc., ont diminué de \$6,702,370 en 1897 à \$3,857,377 en 1898.

En 1898 l'importation d'articles soumis aux droits diffère un peu de celle de 1897; il en est surtout ainsi en ce qui concerne les aliments et les animaux sur pied. Les matières premières pour l'industrie intérieure accusent une augmentation considérable, étant de \$49,070,823 en 1898, contre \$32,555,794 en 1897, ce qui est dû à l'activité générale de la part de fabricants et aussi au transfert de la laine, en juillet 1897, de la liste des articles admis en franchise à celle des articles soumis aux douanes. La valeur des articles fabriqués pour servir dans les arts mécaniques s'élevait en 1898 à \$39,961,169, contre \$55,878,363 en 1897. Celle des articles de consommation fabriqués, s'élevait en 1898 à \$96,962,272, contre \$97,893,604 en 1897 et \$100,381,308 en 1896. Les articles d'un usage facultatif, de luxe, etc., dans la liste des articles soumis aux droits se sont élevés en 1898 à une valeur de \$80,095,132, contre \$76,625,105 en 1897.

Des importations totales en 1898, 42 pour cent sont entrées en franchise de droits contre 48 pour cent en 1896, 36.7 pour cent en 1895, 51.8 pour cent en 1891, 35 pour cent en 1890 et de 32 à 35 pour cent dans les années 1884 à 1890.

Les plus grandes exportations dans l'histoire du pays, accompagnées d'importations si insignifiantes, sont naturellement accompagnées des plus grandes importations d'or. Le total des importations de l'or pour l'année a été de \$158,036,252, et le total des exportations a été de \$16,194,954, soit pour l'année un excédent d'importations d'or de \$141,841,298. La plus grande importation d'or dans toutes les années précédentes a été celle de 1896 qui s'élevait à \$104,731,259.

A cette époque l'excédent des importations d'or sur les exportations d'or n'était que de \$46,474,369, tandis qu'il n'y a que deux années seulement dans la décade, 1890-98, qui montrent un excédent d'importations d'or. En 1897 l'excédent des exportations d'or a été de \$255,809.

Les importations totales d'argent, dont la plupart entre avec les minerais de plomb, ont été pendant l'année 1898 de \$29,029,724, plus considérables que celles de toute autre année antérieure à celle de 1896-97.

Les exportations d'argent pendant la même époque, évaluées en bullion (sauf les pièces des Etats-Unis exportées), ont été de \$53,797,104, somme supérieure à celle de toute autre année précédente, sauf 1895-1896 et 1898.

Le tableau suivant montre les importations et exportations de marchandises dans les années 1888 à 1898 inclusivement; l'excédent d'importations ou d'exportations dans chaque année y est signalé :

| Année. | Importations. | Exportations. | Excédent d'exportations. |
|-----------|-----------------|------------------|--------------------------|
| 1888..... | \$725, 411, 371 | \$691, 761, 050 | * \$33, 650, 321 |
| 1889..... | 770, 521, 965 | 827, 106, 347 | 56, 584, 382 |
| 1890..... | 823, 397, 726 | 857, 502, 548 | 34, 104, 822 |
| 1891..... | 828, 320, 943 | 970, 509, 646 | 42, 188, 703 |
| 1892..... | 840, 930, 955 | 938, 420, 660 | 97, 489, 705 |
| 1893..... | 776, 248, 924 | 876, 108, 781 | 99, 859, 857 |
| 1894..... | 676, 310, 310 | 825, 102, 248 | 148, 791, 938 |
| 1895..... | 801, 673, 307 | 824, 860, 136 | 23, 186, 829 |
| 1896..... | 681, 579, 556 | 1, 005, 843, 241 | 324, 263, 685 |
| 1897..... | 742, 623, 893 | 1, 099, 714, 807 | 357, 090, 914 |
| 1898..... | 634, 958, 229 | 1, 255, 494, 358 | 620, 536, 129 |

* Excès des importations.

URUGUAY.

RAPPORT DU CHEMIN DE FER CENTRAL DE L'URUGUAY.

M. FINCH a transmis de Montévidéo une copie du rapport annuel des chefs et directeurs du Chemin de Fer Central de l'Uruguay pour l'année finissant le 30 juin 1898. Le rapport montre que les recettes brutes pour le chemin de fer pendant l'année ont été de £304,949 (\$1,484,034), contre £271,652 (\$1,321,994) de l'année antérieure, et les dépenses de l'exploitation ont été de £158,844 (\$773,014), contre £156,557 (\$761,835). L'augmentation con-

statée dans le bénéfice net est de 26.94 pour cent, les recettes provenant du transport de voyageurs accusent une augmentation de 8.96 pour cent, et celles du transport des bagages et des colis une augmentation de 1.11 pour cent. Les recettes du transport de marchandises accusent une augmentation de 11.82 pour cent, et celles qui proviennent du transport d'animaux une augmentation de 41.65 pour cent. Il y a des augmentations dans les quantités de laine, de cuirs et de peaux et du foin transportées, ainsi que dans le fil de fer, la poste et les matériaux de construction. Les céréales accusent une diminution. Les nouveaux wagons qu'on a ajoutés au matériel roulant pendant l'année sont éclairés à l'électricité.

VENEZUELA.

IMPORTATIONS PROVENANT DES ETATS-UNIS EN DÉCEMBRE 1898.

On dit que les importations expédiées des Etats-Unis au Venezuela sont en augmentation. Le commerce en novembre et décembre 1898 a dépassé de plusieurs milliers de dollars celui de la période correspondante de l'année précédente. L'augmentation constatée pour le mois de décembre a été de plus de 50 pour cent.

M. ANTONIO E. DELFINO, Consul Général du Venezuela à New York, a transmis au Bureau des Républiques Américaines les données statistiques suivantes au sujet des exportations de marchandises expédiées par le port de New York aux différents ports vénézuéliens pendant le mois de décembre 1898. L'évaluation totale des exportations en décembre 1897 était de \$220,607.33, y compris une exportation en espèces d'une valeur de \$7,600; la valeur des exportations pour le mois de décembre 1898, y compris \$32,000 en espèces, était de \$375,433.28, soit une augmentation de \$154,825.90, dont \$130,425.90 en marchandises et \$24,000 en espèces.

Voici la liste des ports d'entrée vénézuéliens et la valeur des marchandises expédiées des Etats-Unis à chacun de ces ports: La Guaira, \$194,130.16; Maracaïbo, \$68,590.49; Puerto Cabello, \$54,074.22; Ciudad Bolivar, \$36,928.40; La Vela, \$12,932.40; Carúpano, \$5,841.56; Cumaná, \$1,294, et Guanta, \$1,291.

Voici les principaux articles d'exportation : farine de blé, \$55,135.21 ; cotonnades blanchies ou écruës, \$44,787.17 ; calicots, \$36,296.53 ; saindoux, \$35,777 ; épicerie, \$24,165.95 ; mercerie, \$23,157.71 ; drogues et parfumerie, \$20,986.03 ; machines, \$17,462.85 ; pétrole, \$12,845.61 ; beurre, \$8,600.50 ; bière et houblon, \$7,799 ; quincaillerie, \$7,288.26 ; toile à voile, \$7,032.08, et le tabac servant à la fabrication des cigares, \$6,362.

NOTES COMMERCIALES.

BRÉSIL.

Débouché pour les Vins de la Californie.

M. le Ministre BRYAN, écrivant de Petropolis, dit :
 “ Les marchands de vin à Rio m’informent que bien que les vins de Californie ne soient pas très appréciés ici, ils trouveraient selon toute probabilité une vente facile dans la région de Bahia, parce qu’ils ressemblent aux marques de fabrique provenant du Portugal, qui ont une vente considérable dans les états nord du Brésil. Je pense que cette information aura de l’intérêt pour les fabricants de vin en California.”

COLOMBIE.

Compagnie Colombienne de Traction et de Camionnage.

M. McNALLY, le Consul-Général des Etats-Unis, écrit de Bogotá qu’une corporation des Etats-Unis, connue sous le nom de Compagnie Colombienne de Traction et de Camionnage, a importé dans la République une locomotive et des wagons dans le but de mettre ce système en exploitation entre Bogotá et la rivière Magdalène. On a inauguré à Bogotá le nouveau service de camionnage, et le contraste de chevaux magnifiques et des wagons soigneusement peints avec les lourdes voitures si incommodes tirées par les bœufs, est non seulement frappant mais en même temps une grande nouveauté pour les Colombiens.

HAÏTI.

Demande de Capitalistes des Etats-Unis.

M. POWELL, Ministre des Etats-Unis à Haïti, a transmis dernièrement au Ministère des Affaires Etrangères une communication contenant le rapport suivant : Le capital américain cherche à entrer à Haïti pour y développer ses ressources. Une compagnie s’organise d’après les lois de l’Etat de New Jersey pour la construction de puits artésiens et pour fournir les eaux dans différentes localités. Une autre compagnie se propose d’exporter aux Etats-Unis, pour la fabrication des meubles, les bois d’ébénisterie susceptibles d’atteindre un poli parfait. Cette compagnie s’exploite d’après les lois de l’Etat de New York. Un autre syndicat s’organise pour la construction d’un chemin de fer devant ouvrir la partie nord de la République. Le Gouvernement aide de son mieux ces entreprises. J’ai entendu dire que le Gouvernement désire attirer le capital américain dans ce pays pour aider au développement des ressources inconnues du pays.

MONTHLY BULLETIN

OF THE

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,

INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS.

VOL. VI.

MARCH, 1899.

No. 9.

AMERICAN GOODS FOR AMERICAN MARKETS.

II.

SUPERIORITY OF AMERICAN PRODUCTS.

In a previous article, published in the BULLETIN for February, the effort was made to give in detail information useful for the development of the trade in American cotton goods between the United States and the Latin-American countries. The opinion of United States consuls, based on data collected on the spot, is unanimous that the main difficulty in the way of attaining the desired commercial development is due to the inadequate methods which are employed. These methods, though giving excellent results in the United States, where the means of communication are rapid and safe, where credit facilities are exceptional, where the same language is spoken, and where, with very little variation, the tastes and necessities of the people are the same, can not be applied to other countries beyond the limits of the United States, with which there are neither rapid means of communication nor credit facilities, where the language is different, where manners and customs are essentially characteristic, differing from those that prevail in this country, as the needs of daily life vary in different climates and among different peoples.

The opinion of mercantile associations consulted on the subject is also unanimous with reference to one of the most impor-

tant points—the indisputable superiority of American cotton goods, as demonstrated by trustworthy evidence, such as the importation by manufacturing countries of American products in competition with their own manufactures.

The reason is apparent. The raw material—American cotton—as has been proven by experts, produces better textile fabrics, on account of its peculiar qualities. If to this fact it is added that the raw material is not subjected, in this country, to the organic changes that the salt air might effect during a long sea voyage, and that it does not suffer any injury due to packing, transport, or other handling necessary to deliver it to foreign looms, we find, in general terms, that the raw material used in the United States, on account of these exemptions, is the best adapted for the production of cloths of the first quality.

The improved labor and time saving machinery used in all the industries of the United States is another factor which should not be overlooked, and to this, perhaps, more than to any other cause, is due the unparalleled industrial development of the country. American manufacturing methods are known and acknowledged as supreme in the Old World, American machinery is copied in the largest manufacturing centers of Europe, and imitations of American products are made and sold as the genuine article.

Therefore, following the special purpose of making known in the markets of Latin America those products of the United States which may be sold there more largely to the advantage of all the countries of the Union, it will not be out of place to make a résumé, taken from trustworthy sources, such as the United States Consular Reports and European publications of recognized authority and influence in the commercial centers of the Old World, of the position occupied by the products of American industry in European markets. A casual examination of the Consular Reports published by the Bureau of Foreign Commerce of the Department of State of the United States during the year ending December 31, 1898, will give information sufficient for a general knowledge of so important a matter and also serve as the basis for future details.

It is well known that only the great manufacturing centers of Europe enter into commercial competition with the United States in the markets of the world where American products have been

introduced and have created a steadily increasing demand, due not so much to the efforts of the manufacturers themselves as to the acknowledged superiority of the products.

The Consul of the United States at Varsovia, Russia, expresses himself in the following terms in a report to the Department of State under the title "American manufactures in Russia :"

While American manufactures, well established in this Empire through the direct efforts of the manufacturers themselves—such as agricultural implements, hardware, cutlery, wringers, bicycles, etc.—are recognized by importers and consumers as the best of their kind and are sold in large quantities, American manufactures in general are both discredited and handicapped in Russia, and the introduction of new goods is extremely difficult for two reasons: (1) European manufacturers, Germans especially, fill the Russian markets with inferior goods, stamped, trade-marked, etc., as "American," which, being accepted by the unsuspecting Russians as genuine American products, discredit our manufactures to such an extent that nothing short of active and persistent personal effort can push new articles into general use. * * *

Consul PARKER, of Birmingham, England, in a report on the trade in bicycles between the United States and England, after noting the rapid increase in the imports of these articles into the United Kingdom, says:

The exports from the United States of other manufactures which, without exception, show an increase, but are not classified by countries of destination, are brass goods, clocks and watches, glass and glassware, lead and its manufactures, steel rails, iron and steel plates and sheets, wire, printing presses, typewriters, nickel, tin, and zinc. An analysis of the exports from the United States also shows that our manufacturers are rapidly increasing the sale of the above-enumerated products in the British colonies, especially in Canada and Australasia. In addition to the increase in these articles, they are also extending their trade in cotton goods, leather, boots and shoes, and furniture in these markets, which the British manufacturer has hitherto held. In some articles, notably in typewriters, the people of the United Kingdom are no less dependent upon the United States than are the people of the latter, there being no acceptable machine of any other make. * * *

In regard to the commerce of the United States with Switzerland, Mr. GERMAIN, Consul at Zurich, expresses himself as follows:

Swiss imports from the United States show an increase for the following articles: Wheat, woods, agricultural machinery and implements, horses, dried fruits, preserved meats, bicycles, and cast-iron goods. Import decrease is shown in raw cotton, leather, lard, and fresh fish. American bicycles, gas, steam, and water fittings, builders' hardware, and many other articles are securing a better foothold and little by little are gaining ground. These lines are

obtaining a good share of the Swiss trade, to the detriment of other foreign competitors. If our people will continue in their efforts, keep up the grades, and give full values, it is, in my opinion, only a matter of time when the United States will get its full share, and more, of the Swiss trade. American-made shoes have made their appearance to some extent in Switzerland, and, I am sure, when once well introduced, will be appreciated, the make, finish, and style, and also the quality of American shoes being superior to anything in that line made anywhere else in the world. * * *

The Consul of the United States at Christiania, Norway, in a report to the Department of State concerning the demand for American products, among other statements on the same subject, says:

In machinery and mechanical appliances, the American manufacture is generally considered to excel. American farm machinery is quite freely sold here; but the Swedes are great imitators, and have of late years begun to compete. Some of these articles are also manufactured in Norway. * * *

American leather is deservedly in great demand in this country, and of about \$1,000,000 worth imported in 1896, over \$400,000 worth was imported from the United States. Ready-made boots and shoes have of late years been imported from there also, and owing to the perfection arrived at by the American manufacturers, there will in all probability be an increased demand. * * *

Consul-General MASON sends from Frankfort, Germany, an extensive report entitled "American Competition in Europe," a part of which is as follows:

But by far the most significant sign of the times is the rapidly increasing popularity and use in Germany of American machinery and tools. Here, as also to a less degree in England, American machine tools have become the mode among the more progressive classes of machinists and manufacturers. The fashion extends at present more especially to shoemaking and tanning machinery, automatic lathes, planers, and milling machines, and to the important line of special machinery used in bicycle manufacture. Not only by reason of the superiority of their machines, but on account of the energetic, intelligent way in which several American firms have gone about the work of introducing them into this country they are entitled to special mention in this connection as examples of the advantage of undertaking a new task in the right way. * * *

The same Consul, in a report on American shoes in the German Empire, sends a communication from a German shoe merchant, from which the following extract is taken:

After having visited and personally examined, during a period of several months last year, a number of the largest shoe-manufacturing establishments in the United States, I decided to purchase and import for my own long-established trade, which is located in the busiest quarter of Berlin, a trial stock of several

thousand marks' worth of American shoes. As I had foreseen, these have been promptly sold, down to the last pair; indeed, it soon became evident that my customers had already a decided preference for American shoes. * * * I have repeatedly ordered further supplies of American shoes, and my own opinion as an experienced merchant, sustained by the uniform verdict of my customers, is that these shoes, in respect to durability, elegance of style, and excellence of material, have demonstrated that the standard American manufacturers can be safely advised to offer their products, under competent management, on a large scale in Germany. * * *

Consul SCHUMANN, of Mainz, Germany, reports as follows in regard to imports of American sole leather into Germany:

I understand that large quantities of chrome-tanned leather are being exported from the United States to Germany, as the German tanners and leather dressers are unable to produce as soft and pliable leather as is manufactured in the United States. The Germans are not slow in realizing their position, and, in order to meet this competition of American-dressed leather, several of the leading leather manufactories, of which there are several in this district, have engaged American expert tanners and leather dressers to teach them the art of chrome tanning and leather dressing in general as practiced in the United States.

Under the title "American and German Machinery" the "Consular Reports" publishes information furnished by the Commercial Agent of the United States at Bamberg, Germany, as follows:

Of all the products of American industry, there are none, for the time being, of greater interest for the export trade than those of our manufactures of machinery. It is certain that the United States has outclassed, in this particular branch, all the other industrial nations, and this fact is acknowledged to-day even by persons who, upon the whole, do not evince much friendship for our country.

The city of Bamberg is not an important place for industrial enterprises. By far the greater part of products exported from here is not made in this town, but in the neighborhood. Notwithstanding this, American machinery has been very successfully introduced at Bamberg, and every week the local newspapers contain advertisements touching the sale of American agricultural and tool-making machines.

Only a few weeks ago, a shipment of American machines to manufacture metal capsules for bottles (manufacturer, Bliss Company, Brooklyn) arrived here, and I am glad to be able to state that these machines were not only entirely satisfactory to the purchasers, but exceeded their expectations. This is worthy of note, considering that only a short time ago capsules made in Germany were exported to the United States.

American machinery for the manufacture of shoes can be found in any German establishment of importance, and the United States electric machinery (Walker Company, Cleveland) used in the electric street railway of Bamberg is

giving entire satisfaction. This is saying a good deal, considering that one of the largest works for electric engineering in Germany (Schuckert, at Nuremberg) is within close proximity.

It may also be mentioned that American watches have made their appearance in this market and are finding ready purchasers. The people speak highly of the neat workmanship which is characteristic of all American machinery.

Referring to the introduction of American machinery into Denmark, Vice-Consul BLOM, of Copenhagen, expresses himself in the following manner:

From conversations I have had recently with dealers in machinery and tools, I am of the opinion that this market offers good opportunities for Americans. Comparatively large orders have recently been placed with our manufacturers, and if they give satisfaction, American machinery and tools will find ready sale in the Kingdom. Until now the Germans have controlled this market. Their prices are a trifle lower than ours, but the superiority of American goods is acknowledged.

Not only in the Consular Reports is abundant evidence given of the favor enjoyed by American products in the markets of Europe in competition with the great producing centers of the Old World, but in the mercantile press of Europe are frequent expressions of the alarm caused by the daily increased consumption of them in places which, for natural reasons, have always been considered as legitimate outlets for the products of native industry. Extracts from all of the publications would produce too lengthy an article; therefore, only the following paragraphs, taken from the Consular Reports for December, 1898—one reproduced from a Sheffield periodical by the "British Trade Journal" and the other from the "Brazilian Review"—are published.

Under the title, "March of the American," the first-mentioned article says:

The writer set himself to show in plain detail—mentioning by name various manufacturers and the articles they produce—that the American manufacturer was making rapid strides in supplying the European markets, and more particularly Great Britain. One reason for this was the freedom of the States from trade unions as they operate in England. Another was the remarkable adaptation of the machine tool to every possible purpose and the reduction of manual labor to the irreducible minimum. A third cause was the promptitude and exactitude in making deliveries. Special reference was made to the production of small malleable iron castings, such as are used in railway specialities produced in Sheffield, Birmingham, Manchester, and elsewhere. The writer says that since this article appeared he has had communications from various representatives of

large firms in England, all confirming what he stated. One of them wrote: "Our firm would far rather place orders in the British Isles, but we are sorry to say that in these days of keen competition and 'standoffishness' on the part of British manufacturers we can not do so." Another principal of an extensive British manufactory confesses to receiving large quantities of American goods, on account, he says, both of their uniform quality and of the ease with which large deliveries can be made. It seems extraordinary that in this country British firms should have such difficulty in getting all they want made by their countrymen, but there is no denying that complaint is too much heard about home firms delivering large orders in dribblets, and frequently after heavy delays. A Sheffield manufacturer having failed to get deliveries from two firms, cabled to the States and had the goods in his warehouse at half a penny per pound less than he could have got them made in England, and actually before the order he had placed in England was delivered to him.

Under the title "Trade Conditions in Brazil," speaking of the visit to Rio de Janeiro of the Commissioner of the British Board of Trade for the purpose of studying commercial conditions in South America, the "Brazilian Review" says:

The causes of the falling off of British trade lie principally in the shortcomings of the home manufacturers, who fail to meet the views of consumers in these markets. It must be recollected that the depreciation of the currency in South America has greatly enhanced the cost to local consumers without proportionately raising their earnings and power of purchase. Cheaper goods are in demand, and, if they have a good appearance, even if the quality is not good, they will find easy sale. British manufacturers seem to show obstinacy in adapting themselves to new demands. Take, for example, locomotives. Why is it that all over South America, except on some English lines, American locomotives are used and preferred? Does not this point to some indisputable advantages and superiority in these machines or their greater adaptability to local conditions? Yet our manufacturers insist on imposing their heavy, rigid models, unmindful of the fact that they are losing a most important trade. It ought not to be a very difficult matter to produce a new model on American lines, as good, if not better, if our manufacturers really bend their mind to the matter. There are some branches of trade from which we are being ousted by sheer impossibility of competing on equal terms. Steel rails, for example, are being placed here by American makers at prices at which competition seems useless in England. American competition is also threatening in the coal trade, and though in that particular branch it may be more difficult, the fact remains that English producers are threatened in the only one of which they were thought to possess a virtual monopoly.

The reports of the consuls in Latin-America published during the past year and reproduced in the MONTHLY BULLETIN indicate the progress and development attained by the countries of the American Union and give information concerning the consump-

tion of United States products in the consular districts under their jurisdiction and the preference which the consumers show for certain articles of American manufacture. From the foregoing, therefore, it is evident that there is practically no limit to the possibilities of American manufactures in all classes of goods, and that a more thorough knowledge of them in Latin-American markets is alone needed to place them in the same position they occupy in Europe and elsewhere—ahead of all chance of rivalry.

NEW MINISTER FROM COLOMBIA.

Señor Don CLÍMACO CALDERÓN was received by the President of the United States as Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary of the Republic of Colombia, on March 1, 1899, and at that occasion the speeches which appear in this connection were made.

Señor CALDERÓN was born in the State of Boyacá, Republic of Colombia, and is now forty-six years of age. He was educated in the city of Bogotá at the College of Nuestra Señora del Rosario, where he studied the moral and political sciences and took the full law course, receiving the degree of doctor of laws.

When he had completed his university course he was appointed clerk of the Superior Tribunal of Justice of the State of Boyacá. He was successively, in the same State, Circuit Judge, Deputy to the Legislative Assembly, Presiding Magistrate of the Superior Tribunal of Justice, and Superintendent of Public Instruction. By the vote of the majority of the Legislatures of the State he was elected, in 1880, an Associate Justice of the Federal Supreme Court, a position which he resigned to assume that of Secretary of the Interior in the Cabinet of the first administration of President NUÑEZ. The Chamber of Representatives in 1882 elected him Attorney-General of the Nation, the duties of which office he discharged for the term ending in April, 1884. In August of the same year Señor NUÑEZ, who had been elected President of the Republic for the second time, appointed him Consul-General at New York, which post he held for fourteen years, and from which he was promoted to the Legation in Washington. During his residence in the United States he has represented Colombia in

the International American Conference (1889-90), the Monetary Commission (1890), the Intercontinental Railway Commission (1891), and in the Universal Postal Congress of Washington (1897).

His favorite studies have been civil law, political economy, and the social sciences. In 1892 he published a study on paper money in the United States during the civil war and subsequent years, under the title of "El Curso Forzoso en los Estados Unidos" ("Legal Tender in the United States").

On presenting his credentials to President McKINLEY, Señor CALDERÓN spoke as follows:

MR. PRESIDENT: I have the honor to place in your hands the autograph letter of the President of Colombia accrediting me as Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary near the Government of the United States. At the same time I discharge the duty of also delivering to you the letters of recall which bring to a close the mission of my distinguished predecessor, Señor HURTADO.

It has ever been the ardent desire of the Government of Colombia to maintain and strengthen the cordial relations of amity which have bound the two nations since Colombia entered upon independent life, which have been sealed by solemn international compacts concluded between the respective Governments, and which no incident whatever has arisen to impair or interrupt. To contribute to these relations being not only maintained, but strengthened and made closer, if possible, is the principal object of my mission and was the purpose of the Government of Colombia upon intrusting me therewith. Confiding in the lofty ideas of equity which have always characterized the foreign policy of the Government of the United States, and in your well-known sentiments of impartiality and justice, I hope to satisfactorily discharge the high trust reposed in me by the Government of Colombia.

On entering to-day upon the fulfillment of the mission with which I have been honored, and greeting you as the Chief Magistrate of the United States, I take special pleasure in carrying out the charge of the President of Colombia to make known to you the sincere wishes that he and the Government of Colombia entertain for the continued prosperity of this powerful nation and your personal well-being.

President McKINLEY responded as follows:

MR. MINISTER: It affords me much satisfaction to welcome you as the Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary of the Republic of Colombia, and to receive from your hands the formal letters whereby the President of Colombia announces the retirement of the late representative, Señor Don MARCELINO HURTADO, and accredits you to this Government in his stead.

The community of free institutions and national sentiments which exists among the self-constituted States of the Western Hemisphere, and their obvious association in the paths of commerce and internal development, makes

it most appropriate that relations of cordiality and harmony should be maintained between them and strengthened still more when fitting occasion may offer. That your mission aims toward these high ends is a gratifying promise, and you may in turn rest assured of the sincere cooperation of the officials of this Government in all that will promote the good will and increase the intimacy of intercourse and the development of mutual exchanges between the two countries.

Wishing for yourself, Mr. Minister, success in the conduct of your mission and personal welfare during your sojourn here, I ask you to convey to the President of the Republic of Colombia the cordially reciprocal wishes I feel and express in behalf of my countrymen for the prosperity and well-being of the Colombian nation.

THE INTERCONTINENTAL RAILWAY REPORT.

The distribution has recently commenced of the reports of the Intercontinental Railway Commission, giving in detail the results of the surveys made by the different parties of engineers in Central and South America, for the proposed "Three Americas' Railway." One of the important results of the International American Conference, held in Washington in 1889-90, was its recommendation that an International Commission be created to ascertain the feasibility, the cost, and the available location for a railroad connecting the countries of South and Central America with Mexico and the United States. This recommendation was cordially indorsed by Secretary BLAINE in submitting the report to President HARRISON, who transmitted it to Congress, asking that an appropriation be made to commence the surveys. In the same act which authorized the establishment of the Bureau of the American Republics—the Diplomatic and Consular Appropriation Act of July 14, 1890—the Intercontinental Railway Commission was created. In this act it was provided that three Commissioners on the part of the United States should be appointed by the President, with the advice and consent of the Senate, who were to act with representatives of the other American Republics to devise plans for carrying out the objects recommended by the International American Conference. The Commission organized December 4, 1890, and at once set about the equipping of the surveying parties to make the necessary topographical examination. The United States representatives on the Commission were prac-

tical railroad men—A. J. CASSATT, HENRY G. DAVIS, and R. C. KERENS, and eleven other Republics were represented on the Commission.

The report just issued is in four volumes, with four sets of maps and profiles, exhibiting the surveys and examination of the country that were made from Mexico through Central America to Colombia, Ecuador, and Peru, in South America. In addition to the personal observations in South America, the officers making the reports also gathered from the best obtainable sources geographical, railroad, and other information relating to Bolivia, Argentina, Brazil, Paraguay, Uruguay, Chile, and Venezuela.

The reports of the different engineering parties, besides the valuable topographical and surveying data, furnish interesting descriptions of the countries through which it was proposed to run the railway, as the instructions issued to the parties directed that they should take notes of the general topographical and geological formations of the regions traversed, the nature of the soil, climatic conditions, and the character of the agricultural and other industries, the population, the materials available for railway construction, and generally to take note of everything of interest in connection with the proposed railway. In addition to the transit and other geodetic instruments, the parties were furnished with cameras to take views of the regions which were surveyed by them.

The condensed report of the Commission furnishes a well-digested synopsis of the work performed by the different parties sent out. The engineering force was organized in three corps, Corps No. 1 being directed to make their examinations in Central America, Corps No. 2 was assigned to Colombia, and Corps No. 3 continued the survey in Ecuador and Peru. The report gives the proposed distances as follows: Central American division, from Ayutla, Guatemala, on the Mexican border, to Rio Golfito, Colombia, 1,043 miles; from Rio Golfito to Buenos Aires, Argentina, 5,446.76 miles; through the United States from New York to Laredo, Tex., 2,094 miles; and from that point, through Mexico to Ayutla, Guatemala, 1,644.3 miles; making a total of 10,228.06 miles, including the lines already in operation in the different countries. The extent of railway to be constructed is a little over one-half the total being 5,456.13 miles. An estimate is given of the cost for grading, masonry, and bridges of that portion

of the line which must be constructed to complete the connections, which amounts to \$174,290,271.84.

The reports of the three separate engineering corps give, in addition to the scientific data of their topographical and engineering operations, very instructive and interesting notes of the country through which they traveled, the condition of the inhabitants, and a great deal of valuable general information which has never before been collated in a single work. The photographic views of the places visited by the engineers afford very interesting pictures of the countries through which the surveys for the proposed line have been made. The collection of maps and profiles is very complete, and the whole work is an excellent specimen of fine printing.

LEAGUE OF THE COFFEE-GROWING COUNTRIES.

In the February number of the *BULLETIN* appeared a brief notice of the plan presented by Don JOSÉ ANTONIO OLAVARRÍA, of Caracas, Venezuela, for the formation of a league by all the coffee-producing countries for the purpose of overcoming the great losses which the steadily decreasing prices of this article, due to overproduction, brings to these countries. After explaining the cause of the last fall in price, which is attributed to the excessive crops in Brazil—a fall that represents a decrease in wealth of 800,000,000 francs (about 160,000,000 francs, gold valuation), per annum to the coffee-producing countries of America—he asserts that the injury growing out of this is not limited to the countries directly interested, but includes also all those European and North American nations which have as tributaries to their manufactured products the coffee-producing countries of Latin America; and he adds that if Latin America is annually becoming poorer by 1,000,000,000 francs (about \$200,000,000), it is clear that each year Europe and North America sell this much less.

Señor OLAVARRÍA says that the world's visible stock of coffee is to-day 358,000 tons, and that the probabilities are that the next crop, if it does not exceed the universal consumption—estimated at 12,000,000 bags of 125 pounds each a year—will at least produce a quantity equal to this consumption; wherefore it is

logical to fear that, while the consuming world has on hand a reserve of about 6,300,000 bags, supplemented by a production equivalent to and at times exceeding its needs, and which is offered without reservation and even with eagerness, there is no reason to believe that prices will advance. Hence Señor OLAVARRÍA elaborated the plan to which he refers, and which he prefaces with the following observations:

We have said that the fall in coffee causes America an actual annual loss of 800,000,000 francs, gold (about \$160,000,000), estimating each bag of 50 kilos at 50 francs (about \$10); which means that Brazil is chargeable with from 400,000,000 to 450,000,000 francs (about from \$80,000,000 to \$90,000,000), Venezuela, Guatemala, and Mexico with 50,000,000 francs each (about \$10,000,000), and so on with the other producing countries, which it seems to us superfluous to enumerate; and, since it is proved beyond cavil that the financial backwardness of peoples establishes the economic backwardness of their governments, it is unnecessary to waste any great effort to demonstrate the advisability and urgent need of remedying the ill in both senses.

It is already the established rule in all civilized countries that the union of the producers of every article of consumption provides strength and means to regulate its price. In Chile the working of the nitrate beds is limited to the demand for this fertilizer. The owners of coal mines in North America, refiners, and even owners of milch cows in the vicinity of great cities do the same. The owners of oil wells in the same country are at this time endeavoring to bring about the same end through an agreement with those in Russia. It behooves, then, the countries of America that produce coffee to do likewise, and this is the object of this effort.

There is only to be taken into consideration the fact that we do not treat of a product that is in the bosom of the earth, but rather of a fruit that does not appear on the branches of the tree through the will of man, but pursuant to natural laws. What is needed, then, is more concert of action, better agreement, and good understanding, which, in view of the common interest, we trust will not be wanting.

The world's consumption of coffee, estimated at 12,000,000 bags, does not allow of its being offered more than this quantity, for all excess necessarily brings an oversupply and resulting depression. But, if we limit the exportation to the quantity circumstances may require, in harmony with the demand of consumption, it is also clear that we, the producers, are the regulators of the prices. And it is for this very reason that the union becomes indispensable, so as to bring about the formation of a "league" no longer of individuals, but of nations, as their bounden representatives.

According to Señor OLAVARRÍA, the advantages which will flow from this "league," economically and financially speaking, are the increase of the wealth of the agriculturist who, if he to-day gathers a thousand quintals of hulled coffee and sells them

at the shipping point for 28 or 30 francs per quintal (about \$5.60 to \$6), or at a lower price—which barely covers his expenses—he would, should the purposes of the “league” be secured, obtain 80,000 francs (about \$16,000) for the same thousand quintals, having only to pay 4,000 francs (about \$800) for the general export tax to which the plan refers. If, through this estimate, the league should bring about a rise of 50 francs (\$10) per quintal, Brazil would receive 400,000,000 francs (\$80,000,000), Venezuela, Mexico, and Guatemala 50,000,000 francs (\$10,000,000), more or less, each, and the other countries in proportion. The author explains the financial part of the plan by saying that in all coffee-growing countries there exists to some extent the same system of indirect taxes, which consists principally in the import duties collected in their custom-houses, which may be estimated at from 30 to 40 per cent *ad valorem*; so that, even estimating on the basis of 30 per cent, Brazil would see her custom-house receipts increased by 120,000,000 francs (\$24,000,000) the day on which the benefits of a rise of a permanent character should begin to be felt; Venezuela by from 15,000,000 to 18,000,000 francs (from \$3,000,000 to \$3,600,000); Mexico and Guatemala by an equal amount, and the other countries in proportion.

Señor OLAVARRÍA then continues as follows concerning the workings of the proposed “league:”

If the world’s consumption does not now exceed 12,000,000 bags a year, and we are now producing in the neighborhood of 13,000,000; if this consuming world, on account of the large stock it has on hand, can not prudently withstand a supply of more than eleven or eleven and a half millions, it is clear that we have a surplus of from 1,500,000 to 2,000,000 bags, which we must perforce withdraw from the market, restricting the exportation proportionately in each interested country, until we reach, should it become indispensable, the point of causing the surplus to disappear.

This limitation must logically depend upon the dictates of a great central committee, residing in one of the capitals of Europe, and composed of as many representatives as there are nations forming the “league,” a limitation which would naturally be determined in view of the demand, and which would partake of an irrevocable character, according to agreement between the interested parties.

If, for example, in the judgment of this committee, the exportation for 1899–1900 should not exceed 11,500,000 of bags, it would be incumbent on it to designate the quota for each country in accordance with the computation which may have been previously made of the production of each country, tak-

ing as a basis, let us say, that of the last three years, or of any others, according to previous agreement between the parties. Thus, then, if in this computation Brazil should be credited with 7,500,000 bags and the other countries with 5,500,000 bags, it would be said: necessary exportation, 11,500,000 bags; Brazil's quota, 6,600,000 bags; that of the others, 4,900,000 bags; and nothing is easier than to regulate this determination. Each country will have to know what it is exporting monthly through noting the imports. Let us suppose, then, that Mexico's quota is 700,000 bags, and that by April she has already exported 650,000. In that case the Government limits the export for the two remaining months of the fiscal year to 50,000 bags, and the exporters who may not have been able to send out their product by reason of the limitation will suffer no injury other than that of waiting until the first of the following July to have a free hand, their export, of course, counting in the bulk of that for the following year.

By this system, and acting on the supposition that the production will continue to be greater than the foreign demands may require, we would find that in the latter months of the first year there would be a surplus of from 1,000,000 to 1,500,000 bags, which would begin to go out on the following July as exports for the second year; this second year from 2,000,000 to 3,000,000, which will begin to go out in July of the third year, and so on successively until the year fixed upon as the date for general liquidation, which in our judgment should not be later than the fifth, is reached.

The committee to which the plan of the "league" of the coffee-growing countries refers should be created by a Congress of delegates from the nations interested, Señor OLAVARRÍA says, to which end the government of one of these countries, which shall take the initiative, shall send out the necessary invitations. The author also proposes that this should be the Government of Venezuela, and goes on to say:

We have, moreover, a Minister in Washington who, through the circumstance that he resides in a capital where all the coffee-raising countries are represented, is called upon to be the organ of our Government with respect to the ministers of Brazil, Mexico, Ecuador, Colombia, Guatemala, and the other Central American Republics; officials of the United States Government, now representing Porto Rico; the Minister from Holland, representing her colonies, and the Minister from Haiti, all of which countries, together with Venezuela, are coffee-producers. Through these diplomatic representatives our representative could foresee the reception which would be accorded by their Governments to the idea of holding in Washington itself a Congress of Economists from each country, to discuss the bases of an international convention which shall result in the formation of the "League of the Coffee Growing Countries," and, according to the results obtained by said representatives from their respective Governments, our Government would issue the necessary invitation as speedily as possible, for it is idle to dwell upon the urgency of the case.

This Congress would have to determine—

1. As to the limitation of the exportation.
2. As to the formation of the central committee which is to direct the operations relating to such limited exportation.
3. As to branches or agencies of such committee for the greater efficiency in the carrying out of its resolutions.
4. As to a general export duty and its amount in order to be able with the proceeds thereof to make the purchases of coffee to be withdrawn from consumption when each liquidation takes place.
5. As to the dates for these liquidations and the best method to be employed to withdraw the surplus coffee from the world's consumption.
6. As to the promoting of the consumption of coffee in such countries as Russia, Italy, and others, where the same may still be considerably increased, and the best method of bringing this about.
7. As to the reduction of duties in those countries where coffee is heavily burdened, and the best method of accomplishing this end.
8. As to commercial treaties between the countries interested and the consuming countries to the benefit of our coffee production.
9. As to the efforts which the Central Committee will be recommended to make before the chambers of commerce of Germany, England, and France, tending to secure their influence to maintain for the present producers the exclusive raising of the product, as the best means of assuring reciprocal prosperity in so far as relates to mutual commercial relations.

Our opinion on the first two points has already been expressed in previous paragraphs. As to the third, the agencies of the Central Committee might reside in the capital of each country, with authority to appoint subagencies, should it become necessary.

The general exportation tax might be sufficient, fixing it at 5 francs, gold (about \$1), for each bag of 125 pounds; and its monthly forwarding to Europe to the central committee through its agents, there to be deposited in the Bank of England or that of France, and then employed in the purchases mentioned in paragraph 4, should it be necessary, should be looked to. Our opinion is that it is very probable that we shall not have to face the extreme case of this last paragraph, for if the liquidation is to be made every five years, it may be relied on that in each country in the course of that time there will be two bad crops, which deficit will permit the locating of the surplus of the other three good crops.

But even should this not be so, which is against all probability, and even in case that the demand should not meet the general expectation, at the most we would have, in our judgment, to sacrifice from 4,000,000 to 5,000,000 bags, which can be paid for from the tax at as high a rate as 60 francs, since this tax would in the five years represent 300,000,000 francs (\$60,000,000), more or less. But neither will it be necessary to pay so high a price for them, for each country choosing points distant from the shipping point or those where inferior grades are produced may cause its quota to disappear by buying it from producers on the tree itself and allowing the bean to rot, and thus secure positive economy. Let us explain with examples so as to be more easily understood.

If on reaching the liquidation, which, as is natural, shows the inventory of the surplus stock in each one of the countries of the "league," it should appear to the general opinion that 5,000,000 bags should be done away with, these would be proportionately divided in accordance with the stock on hand which the inventory shows is in each one of these countries; and if this proportion gives, say—

| | Bags. |
|-------------------------|-------------|
| To Brazil | 3, 000, 000 |
| To Mexico..... | 400, 000 |
| To Venezuela..... | 400, 000 |
| To Guatemala..... | 400, 000 |
| To other countries..... | 800, 000 |

The respective subcommittees would then, relying on the full knowledge of their own locality that they would obtain each year, choose such producing provinces as by reason of the grade or cost of the production would find it advisable or advantageous to sell their coffee on the tree and allow it to rot, which sale they would make with the estimate of competent experts in proportion to the crop of each producer. These subcommittees, efficiently assisted by the Government, would be in the position, according to the peculiarities of each country, to establish the safeguards that might be deemed necessary to prevent fraud or abuse, which will not be as difficult as appears at first sight.

Under these conditions there will be a surfeit of those who will undoubtedly desire to sell their crops at from 40 to 50 francs (from \$8 to \$10) for 50 kilos, since they will have no more expense than the cleaning up of their plantation. This supposition of ours as to the purchase price, if well founded, creates the hope that when the first liquidation is made there will be a considerable surplus of money which can be returned to the countries interested proportionately, which sum can be very advantageously utilized to the benefit of the agriculture of each one. Moreover, there being a surplus from the first liquidation, the tax for the second period can be reduced according to the conditions and circumstances of production and demand at the time.

After a series of arguments, which, though pertinent to the subject, are too extensive for reproduction, in which it is endeavored to prove the importance of the "league" and the great advantages it will bring to coffee-growing countries, Señor OLAVARRÍA closes in these words:

Pessimists will not be wanting who will deny *a priori* the possibility of eight or ten nations reaching a good understanding on entering upon the study of a question which to their minds will be found very complex; but for us, as well as for many friends who have already examined the matter, the undertaking has nothing either difficult or arduous about it if the good will, which should always be relied on in matters of common interest, enters into it.

Brazil, Guatemala, Haiti, Colombia, and Venezuela are all equally interested, for coffee represents, for the smallest of these, 60 per cent of its agricultural wealth; and if Mexico, Ecuador, Porto Rico, and the others do not give as

high a place to coffee in the statistics of their general products, what reason could they advance for not wishing to take advantage of the benefits which would accrue from a union of all, although more to the former, still some to the latter?

No one will demand a limitation in the cultivation of this most productive plant—any one can develop it to his liking; and if upon the return of each liquidation the new calculation which is to be made shall apportion them the receipts which in justice and equity belong to them, what injury can come to them, we repeat, through an agreement that can only bring them positive benefits? Why should Mexico have to refuse 50,000,000 francs (\$10,000,000) for its citizens and 18,000,000 (\$3,600,000) for its treasury, Porto Rico 25,000,000 (\$5,000,000) for its citizens, and we know not how much for its treasury, now that a new era is about to begin, the economic methods of which we do not yet know? Would Holland like to look with indifference upon the wealth of its principal Eastern colony? Why?

MESSAGE OF THE PRESIDENT OF URUGUAY.

United States Minister WILLIAM R. FINCH, at Montevideo, on January 6, 1899, sent to the Department of State a synopsis of the message to the people of Uruguay issued by President CUESTAS at the close of the year 1898, reciting at length the civil, financial, and economic events of that country since the dissolution of its Congress in February, 1898. The President in the message calls attention to the foreign debt and expresses regret that, notwithstanding the punctuality with which the interest charges have been met, it still remains at such a depreciated figure in the money centers of the world. The message states that on his assumption of office there was a deficit left by the preceding administration of \$5,569,000, and although the country was burdened with the expenses of a civil war, this has been met by an extraordinary loan. Señor CUESTAS gives a full statement of the administrative reforms effected by him, resulting in the pacification of the country, the strengthening of the public credit, the reorganization of the finances, the return to payments in gold, and the consolidation of the treasury certificates. The message is very long, and gives a full history of the events of 1898. President CUESTAS closes as follows:

“The country asked eagerly for political liberty and administrative honesty, and throughout my Provisional Government I have shown that these desires

are an established fact. Hence, the programme of my Constitutional Government is formed by my acts; I can offer no more. In conclusion: A Roman Emperor, bidding farewell to his people on his deathbed, exclaimed, 'If I have played my part well, applaud.' I, a modest citizen of an American country, approaching the end of my Provisional Government, may say, 'I have the satisfaction of having done my duty, and I am compensated.'"

At the election held throughout the Republic, after the submission of this document, Señor CUESTAS was elected President.

SKETCH OF PRESIDENT CUESTAS.

Through the courtesy of the Consul-General of Uruguay, Señor Don PRUDENCIO DE MURGUIONDO, the Bureau of the American Republics has received a copy of the biography of the newly elected President, CUESTAS, from which the following brief notice has been collated:

JUAN LINDOLFO CUESTAS, recently elected President of Uruguay, was born in Paysandu, January 6, 1837. As a young man, he pursued his studies in Buenos Aires, and while there was connected with a commercial house, where he gained a valuable insight into business and financial affairs. On the death of his father he was obliged to return to Paysandu to take care of his mother and brothers. He soon became connected with the first local bank founded in his native city, and held many important positions in that institution. In succession he filled a number of high financial and commercial offices of the Republic, and in 1880 was called by President VIDAL to the Ministry of the Treasury, the labors of which were performed by him with singular ability and great benefit to the country. In the reorganization of the system of accounts, the unification of the public debt, and many other reforms for the improvement of the credit of the nation, Señor CUESTAS gained a reputation as an able financier.

In 1884 he was selected as the first Minister of Justice, Worship, and Public Instruction, a Cabinet position which had just been created. Under his wise supervision the University of Uruguay attained a very high standard, and the schools of medicine and law afforded excellent opportunities for students. As the Minister to the Argentine Republic, the difficulties between the two Republics were overcome, and most friendly relations were reestablished by his well-directed efforts. While a member of the Senate he was

chosen its President in 1897, and upon the assassination of President BORDA he became the executive power of the Republic until the new election. Surrounding himself with a Ministry having the confidence of the people, and bringing into the office a devotion to the welfare of the Republic, with the advantage of his varied public experiences, Señor CUESTAS brought his country into peace, and, notwithstanding the heavy expenses occasioned by the civil struggles of last year, has greatly strengthened Uruguay's credit in the financial centers of the world.

BUTTER MADE FROM PEANUTS.

At a factory that recently went into operation in Kokomo, Ind., a new industry has been inaugurated in the United States. This is the manufacture of butter from peanuts (*Arachis hypogaea*), otherwise known as "earthnuts," "groundnuts," or "goobers." It is stated that for more than a year the firm of Lane Brothers experimented with processes for making butter from the peanut that would be a substitute for the product of the milk of the dairy cow, and at last were successful in producing the desired article. At the present price of the nuts the butter can be sold wholesale at 15 cents per pound.

The process of manufacture has not been kept secret, and is described as follows by the local newspapers: The nuts, after the hulls are removed, are carefully handpicked and the faulty kernels removed. They are then roasted in a large rotary oven, and are again gone over by hand to remove scorched grains. The roasted kernels are then put through a mill and ground as fine as the finest flour, the natural oil in the grains giving it the consistency of putty as it leaves the mill. The color of the mass, however, is that of the richest cream. By the addition of filtrated water, to reduce it to a more pliable state, the butter is complete, no other ingredient, not even salt, being used. It is claimed that this butter never grows rancid and will keep in any climate. For market it is put up in 1, 2, 5, 10, 25, and 100 pound cans and sealed. The assertion is made that peanut butter is already in great demand at sanitariums and health resorts. It is to be used as a substitute for dairy butter not only on the dining table, but for shortening,

frying, and all other purposes for which ordinary butter is used. It is also claimed that by the addition of more water a delicious cream is made, and, if desired, it can in the same way be reduced to the consistency of milk. Besides being less expensive than dairy butter, it is thought to be more healthful.

ARGENTINE REPUBLIC.

CUSTOM-HOUSE LAW FOR 1899.

The custom-house law for the Argentine Republic for the present year, as passed by Congress on the 28th of December, 1898, and promulgated by the Executive on the 30th of the same month, contains some amendments to that of 1898, which were as follows, the rate of duty being given first:

Fifty per cent.—Article 2, No. 2: Articles made of any kind of cloth or textile, finished or unfinished.

Forty per cent.—Article 2, No. 4: Screws, nuts, and iron nut screws. (The word “iron” is added, as it is not mentioned in the law of 1898.)

Fifteen per cent.—Article 2, No. 6: Lumber—oak, cedar, spruce and pitch, and white pine, unplaned. (The word “cedar” is an addition.)

Ten per cent.—Article 2, No. 7: Anhydrous ammonia, in cylinders. (The phrase “for the preservation of meats” is omitted.)

Five per cent.—Article 2, No. 8: The item which reads “wire in reels for reapers” is omitted, because it is not imported into the country for that purpose.

“Sulphur of all kinds” is substituted for “sulphur in flour.” (Thus there will be less difficulty in custom-house classification.)

Plows. The phrase “and spare pieces” is added. (This phrase was not written in the law of 1898, and its omission caused difficulties in classification.)

“Wire or cables of more than 5 millimeters in diameter for electrical fixtures and implements for the installation of subterranean cables, and machinery and main pipes for public gas or electric light, or for drainage or sewerage,” are substituted for

“machinery and materials for electric or gas plants, with the exception of manufactured goods,” and “machinery and materials for the installation of conduits for water and sewers, with the exception of manufactured goods.”

Machinery, with or without motor, for agricultural purposes, and “spare pieces.” (This last phrase was not contained in the law of 1898.)

The item which reads “Motors or locomotives separately, whatever their intended application may be,” is substituted by the following: “Motors or locomotives separately, tractors, tricycles, and automobiles of all kinds, and separate pieces.” In article 2, No. 8, the phrase which reads “spare pieces for the same” is left out.

Specific.—Article 3, No. 1: The words relative to sugar have remained thus:

“Refined sugar, or sugar of a polarization of 90° or more, \$0.09.”

“Unrefined sugar, or sugar of less than 96° of polarization, \$0.07.”

The following items, “fruit preserved in its own juice or in syrup, and preserve of fruit, \$0.27,” and “fruit in its natural state, or preserved in water or brandy, \$0.15,” have been embodied into one, as follows: “Fruit in its own juice and syrup, in its natural state, or preserved in water or brandy, \$0.25.”

In the item relative to the wines called “carlon,” port wine, dry wine, claret, ordinary wine, “barbera,” and all other ordinary wines, either in casks or demijohns, the maximum of alcoholic strength has been limited to fifteen centesimal degrees, and that of the dry extract to forty-five per one thousand.

At the end of this number the following item is added: “Stearine, paraffin, and mixed candles; kilo, \$0.10,” striking this item out of No. 3.

Article 4½, (new).—The machinery introduced for the establishment of tannin factories is hereby declared free from the payment of the additional tax created by law No. 3711.

“Pita,” jute or hemp, yarns for cordage, will pay only one-half the additional tax established in the same law (No. 3711).

Free.—Article 8: Dynamite for use in mines. “Special powder for mines” is added.

“Vegetables and fresh fruits, with the exception of grapes,” is substituted for “fresh fruits and vegetables, with the exception of

grapes," the object being that dry as well as preserved vegetables may appear on the free list.

The line "special powder for mines" is omitted, because of previous mention.

"Serum for the prevention and treatment of infectious diseases," the final phrase "and the necessary materials for its application" is omitted.

The following items are added: "Ammunition for muskets; 800 tons of iron beams for the college, La Salle, which is being constructed in the capital of the Republic."

Article 9½ (new).—"The custom-house will return to the exporters of lard and sterilized milk, upon exportation, the duties that may have been paid for the introduction of wooden boxes, either set up or not, of wrapping paper, and of tin boxes."

Article 24, paragraph 3, is thus modified: "The Executive is hereby authorized to decree an exceptional reduction, not to exceed 50 per cent of the duties established by the custom-house law in force, upon such articles from countries which, in its judgment, offer reciprocal advantages, said concession to take effect for the time which may be decided upon. This concession must be granted under the declaration that the Argentine Government may decree said concession to be discontinued, notice to this effect being served six months previously."

Article 27, No. 2 (amended).—"Transit merchandise imported into Brazil by way of the ports Empedrado and Paso de los Libres." (Nos. 3 and 4 are equivalent to Nos. 2 and 3, respectively, of the law of 1889.)

Article 68.—After the words "denouncing officer" the phrase "whatever his position may be" is added.

UNITED STATES TROLLEY CARS IN BUENOS AYRES.

"The American Exporter" publishes the following article with reference to electric street cars furnished to the cities of Argentina, especially to Buenos Ayres:

A firm of American manufacturers recently completed a number of trolley cars for the Government of Argentina, which will be used at Buenos Ayres and other places for the transportation of meat from the Government abattoirs, located in the suburbs, to the butcher shops and markets of the cities. For-

merly this transportation was effected by horse cars, but the introduction of electric traction made possible much larger cars and speedier service. All the slaughtering of cattle must be done at these abattoirs, and in this way it is possible to provide a thorough inspection of all meat before it is offered for sale.

For many years horse cars have been used to bring in the dressed meat, but the objection was made that it was liable to suffer from the heat and dust, so that now, in the improved trolley cars, the meat is carried in specially made boxes, which are handled at either end of their journey by a large crane. For this purpose not only motor cars are used, but also trailers, and a train of such cars can be run to the city and the markets.

Buenos Ayres has recently ordered 20 motor cars and 75 of the trailer class, so the extent to which they are used can be appreciated. The boxes are lined with zinc, and are provided with ample ventilating arrangements. Each box carries about 6,000 pounds of meat, and the system has been found most efficient from every possible standpoint.

BOLIVIA.

PRINCIPAL TIN MINES AND THEIR PRODUCTION.

Mr. C. S. PASLEY, a practical British engineer who has spent eight years working in the tin and silver mines of Bolivia, has recently contributed to a mining journal an interesting paper on the manner of working the tin mines of the Republic. According to his statement the tin-producing districts of Bolivia are situated on the eastern cordillera of the Andes, extending north and south for a distance of 300 miles, in distinct groups. There are four districts: La Paz in the north, Oruro in the center, Potosi in the east, and Chorolque in the south.

Oruro is the most important district, producing about two-thirds of the total output. The principal mines in this section are upon the Huanuni Mountains, the Huanuni Company working a lode varying from 2 to 8 feet in width. The former owners worked down on one chute to a vertical depth of 1,000 feet, but the new company works by more modern methods and has cut a tunnel in the mountain side, using the old workings for ventilation. Under the Spanish régime the ore was sorted at the bottom of the mine and was then carried to the top on men's backs. These men could make but two trips each per day, carrying 75 pounds of ore on each trip. The new company has a 10-stamp mill and other modern machinery.

The ore is generally richer on the foot wall, but the tin is fairly good throughout the mine. Both the rock and the vein matter are very hard. The sorted ore, as a rule, contains about 50 per cent of oxide while the remainder has about 20 per cent. That containing less than 10 per cent is wholly discarded, but that containing more than 20 per cent and less than 50 per cent is put to one side, to be worked out at some future time, as there is sufficient ore of rich grade in sight to keep the laborers employed.

Late advices report that the supreme court at Sucre has granted to Henry Claxton Harrison, an Englishman, possession of rich tin mines at Huanuni.

A native firm working on this mountain has sorted extremely rich ores, some giving as high as 65 per cent of tin without concentration and the dumps about 15 per cent of oxide. A very rich pocket in soft ground was struck by this firm, and Mr. PASLEY said that when he left the country about 2,000 tons of concentrates had been taken out. The work of this firm is all done on the old Spanish system, all the ore and dirt being carried to the surface on men's backs. The ore is washed by women in narrow troughs from 12 to 18 inches wide. The bottoms of these troughs are made of peat, with a curve so as to gradually lessen the force of the stream of water. The ore is moved up against the water by a thin piece of wood a little shorter than the width of the trough until the dirt has been carried off. This process is very wasteful, as nearly all the "slime" tin is thereby lost.

Ten miles north of Huanuni are the Morococala, Vilacola, and Negro Pabellon mines. In the first named the ore averages about 25 per cent of oxide. It is run on the native system, the crushing being done by a Chile mill. The second has been abandoned, but the third is owned by a German firm, which obtains from the concentrates 70 per cent of tin.

The Chorolque mines are 16,000 feet above sea level, the principal lode being worked both for tin and bismuth. These mines are run by a German engineer having two furnaces for smelting tin and two for bismuth. The bar tin is of a good quality. Mr. PASLEY asserts that in these tin districts there are many lodes which can not be worked, as they are claimed by people who never intend to work them.

The progress made of late years in the tin mining industry in Bolivia is chiefly due to the completion of the Antofogasta and Bolivia Railway, which was opened at Oruro in 1892. This has lessened freights and has enabled many people to secure steady work.

That smelting of tin ores is not carried on to any greater extent in Bolivia is due to the high price of coal. This fuel comes mainly from Australia and costs, delivered in Oruro, \$53.50 per ton—a prohibitive price for smelters. There is difficulty in getting correct figures of the tin output of the Republic, as owners of mines exaggerate the yield, but according to the best information obtainable by Mr. PASLEY the yearly production is about 5,650 tons. According to Mr. SANTIAGO PASCOE, of Potosi, the amount exported to European markets in 1897 was 5,506 tons.

BRAZIL.

ADVANTAGES OF THE STATE OF SERGIPE.

Under date of January 17, Señor ALCIBIADES LEITE, Director of the Department of State of the Federal State of Sergipe, Brazil, sends a communication to the Director of the Bureau of the American Republics regarding that portion of the Republic of which he is one of the chief officials. This State, according to the Commercial Directory issued by this Bureau, has the least area of any of the Brazilian commonwealths, excepting Rio de Janeiro. Its extent is 15,089 square miles, containing, in 1896, a population of 461,307. It is one of the States of the extreme east, lying south of the Sao Francisco River. The capital is Aracajú, 5 miles from the Atlantic coast, on the Cotindiba River. While it has a good anchorage, the bar at the mouth of the river will not admit ships of more than 12 feet draft. Steamboats ply to Maroim, 15 miles further up the river. The population is about 6,000. A number of foreign residents and consuls reside in the latter city. Both cities have considerable trade in cotton goods and sugar and a limited trade in rubber products.

The letter of Senhor LEITE reads as follows :

I send herewith inclosed two copies of the message which the Governor of this State delivered before the Legislative Assembly at its last regular session,

together with the appropriation bill now in force and two other bills. The first guarantees the establishment of large sugar plants and provides for the construction of a railway; the other contains concessions for the extraction of cocoanut oil, and for the manufacture of rope, twine, etc.

I have thought proper to send this message, as I have not observed references to this State in the MONTHLY BULLETIN. As there is no regular representative of your country in this State, it is possible that no remittances of documents and official data are made. These surely would be of great value and interest to an important review such as that of which you are the Director and which constitutes so valuable a source of information. If you will permit me, I shall be pleased to assist in eliminating this want and will engage to send you all documents that are published and any information that may be of interest to the BULLETIN. With the aid of the Department which I direct, and with the consent of the Government, I shall collect statistics of whatever is deemed worthy of publication in your review. I beg to assure you that my only motive in offering my assistance is to enable my State to become better known, especially in the great American Republic, where it already has numerous commercial transactions.

In the annual report of Senhor LEITE, of the Department of which he is the Director, attention is called to the abundance of rubber trees in all parts of the State. The mangabeira, which is said to produce the best grade of rubber and the largest quantity per tree as well, is very abundant. The rubber from this plant commands the highest price in the market, because of its light quality, great elasticity, fineness, and purity. Besides this, there are a number of the Maniçoba, Seringueira, and other varieties of wild rubber of excellent quality. As yet the product is extracted in limited quantities, and the methods heretofore employed have been of the most primitive character. The high price of rubber, however, has stimulated the industry, and efforts are being made to adopt more modern methods.

ESTIMATE OF THE COFFEE CROP OF 1899-1900.

According to the "Moniteur Officiel" of Paris, a commission, charged with estimating the probable importance of the next coffee crop (July, 1899, to June, 1900), in the States of Rio, Minas Geraes, and Espirito Santo, Brazil, found that the trees, weakened by the prolonged dry season, had already lost a great quantity of their flowers, which were very abundant in October. Some of the fruit already formed had also dropped off. Under these conditions, the next coffee crop in the regions of which the port of

Rio is the leading export market, can not, according to the calculation of the commission, exceed 3,000,000 bags.

In the State of São Paulo, which is to-day the principal center of the production of coffee, with Santos for a shipping port, the estimates are more optimistic, although based upon figures as yet very contradictory. According to Senhor BULHOES, the production of the crop of 1899-1900 for the State of São Paulo alone will be as much as 8,000,000 bags, but the commercial associations of Santos and São Paulo protest, and apparently with reason, against such an estimate, which seems exaggerated. The approximate figure of 7,000,000 bags seems much more reasonable, although greatly in excess of the very small estimates (5,000,000 bags) of certain groups of farmers who are interested in raising the price of coffee by underestimating the crop prospects.

However it may be, in making the addition of the estimates given for Rio as well as for São Paulo, a total result is obtained which closely approximates the total of the last crop, 1898-99 (9,000,000 bags). This crop, as is known, was somewhat below the preceding crop, 1897-98, which, with its 10,500,000 bags, seems to have reached, up to the present date, the record of all the coffee crops of Brazil.

It is recalled that at the present time (December 20), of the 9,000,000 bags of the crop of 1898-99, 4,500,000 were exported, 1,000,000 bags are in stock in the storage houses of Santos or Rio, and 3,500,000 bags are still in the centers of production. This situation does not seem of such a nature as to warrant a rise in the price of the article in the European or United States markets.

The plan of establishing a Federal monopoly of the exportation of coffee, conceived with a view to remedying the commercial depreciation of this article, has just been rejected as impracticable by the National Congress. However, the planters are still actively trying to suppress the (to them) too onerous intermediaries—the exporting commission merchants. Efforts are being made to place the Brazilian producer in direct touch with the foreign markets and dealers. This would evidently be of great advantage to the national agriculturists; but is such a combination possible in view of the actual economic conditions of the country? Most of the “fazendeiros,” or planters, have too much need of the advances of

the commission merchants to be able to get along without that assistance, which only can place at their immediate disposal the necessary ready money.

It is well to call attention to the fact that the Brazilian farmer, threatened by the probabilities of a steady decrease in the price of coffee, seems to find in other products compensation for his labor. From all sections of the interior reports of abundant crops of cereals (beans, corn, etc.) are announced, which present the double advantage of restricting the imports of cereals from La Plata and North America and securing for the agriculturists of Brazil appreciable elements of resource.

SYNDICATE FOR PURCHASING AGRICULTURAL MACHINERY, ETC., ETC.

An agricultural association or syndicate has just been established in Brazil, under the name of "Sociedade Agricola Pastoral do Rio Grande do Sul," having its headquarters at Pelotas. The principal aim of this syndicate is the importation and buying, exclusively for its members, of agricultural tools, machinery, seeds, breeding animals, etc.

The plan of the association includes also the creation of experimental farms and the organization of agricultural expositions, yearly or permanent, where machines and apparatus which have been sent there by foreign manufacturers will be received and, in case of need, sold to purchasers at the cost price to the association.

The manufacturers of agricultural apparatus and machinery, etc., who desire to enter into communication with the syndicate in question should first send their catalogues, current prices, etc., to the secretary of the association at Pelotas, State of Rio Grande do Sul.

THE QUISSAMAN SUGAR ESTATES.

The Bureau of the American Republics is in receipt of a number of important documents from Mr. CHARLES PAGE BRYAN, United States Minister to Brazil, containing matters relative to the internal affairs of the Republic. Mr. BRYAN, at the date of his communication, had just returned from a most interesting tour of observation through the agricultural regions of the State of Rio de Janeiro. His chief stay was at Quissaman, where he was the guest of the Visconde de Ururahy, Dr. RIBEIRO DE CASTRO,

Senator MANOEL DE QUEIROZ (Vice-President of the Senate), and the Condessa de Araruama, and where the anniversary of the Minister's appointment to office was celebrated.

Mr. BRYAN secured many specimens of the natural wealth of the State, which he said should be exhibited in the Philadelphia Museum.

Although Mr. BRYAN found French, German, and Russian machinery in the Quissaman sugar mill, which is the oldest and perhaps the largest in Brazil, he was gratified to notice that only improved plows from the United States were used on the great sugar plantations around Macahé. These plantations are owned by one family, which forms a potent clan living in patriarchal unity in great manor houses. Nearly everything required by these people is produced on their estates. Even the cars on their short railroad are manufactured there out of native woods. The train that was placed at the disposal of the Minister and his party during their stay was decorated with the Stars and Stripes, intertwined with the Brazilian colors. Everywhere the demonstrations were enthusiastically cordial to the United States.

From the annual report of the president of the Central Sugar Factory Company of Quissaman, which was one of the documents forwarded by Mr. BRYAN, the following information is gleaned :

Notwithstanding the high prices of materials necessary to the operation and maintenance of the factory and the increase of the salaries of the employees, the company has promptly met all obligations, including the payment of interest on the funded debt, and has a balance to its credit of 270,996,175 reis. The net profit is very satisfactory, considering the financial crisis in the country and the relatively small sugar crop. This was undoubtedly due to the high price of the sugar produced, which was, on an average, 452 reis per kilogram. Not less noticeable was the reduction in the expenses of the different branches of the establishment, notwithstanding that many repairs were made and that important improvements were introduced, not only in the factory, but also in the railway system and the minor buildings of the plant.

The mills ground during the season, 29,676,930 kilograms of sugar cane, of which 828,090 kilos were for distillation purposes. The total production for the year was 30,461 sacks, or 1,827,660 kilograms of sugar, and 1,168 hogsheads of brandy, valued at 162,806,925 reis. The value of the sugar was 826,441,310 reis.

A radical change is needed in the process of extraction. The maximum pressure obtained in the presses is 64.3 kilos. If with such a pressure the per-

centage of sugar is 6.39, it is evident that with a pressure of from 75 to 80 kilos the percentage of sugar will be anywhere from 7.5 to 8. To obtain this result without any change in the existing apparatus (which is in excellent condition) it is necessary to substitute the repression process for the system of presses now in use. This is the only system or process capable of extracting all of the juice. The apparatus to which reference is made will cost, including the expense of putting it in position, about 200 centos (\$20,000), and will guarantee a gain of more than 1 per cent on the present income.

Many essential repairs have been made on the railway of the company. New steel rails have replaced old ones for a distance of 4 kilometers ($2\frac{1}{2}$ miles), and 7,453 sleepers (ties) have been purchased. The locomotives and coaches have been thoroughly overhauled. The statement of the receipts and expenditures of the railway shows a deficit of 58,852,270 reis, but the benefits the factory derived from it far exceeds the deficiency.

CHILE.

MINERAL WEALTH OF THE REPUBLIC.

According to the "Official Register of the Mines of Chile," issued by the "Sociedad Nacional de Minería," there are more than 7,000 registered mining claims in the Republic, outside of deposits of nitrate, borax, guano, and minor minerals.

To copper is accorded the leading place among the mineral products. At one time Chile was one of the principal copper-producing countries of the world, supplying about one-third of the total output. That was before the great supplies in the United States and Spain were fully developed. In 1876 the exports of bar copper from Chile amounted to 41,776 tons, but in 1897 had fallen to 19,011 tons, valued at about \$4,000,000. The causes of the decline in production have been the low quality of the ores and the primitive methods of mining. But if modern improvements in extraction and smelting were employed, the first-named cause would not amount to so much as in other countries, because labor is so cheap. Now that the price of copper has taken such an advance, great activity is at present being displayed by the owners of these mines, and modern machinery is being put into service. It is stated that syndicates have been formed for the exploitation of new mines, with headquarters in Paris, France,

and Iquique and Valparaiso, Chile. The former is capitalized at 2,000,000 francs (nearly \$400,000).

In 1897, the value of silver exported from Chile, estimated in United States currency, was \$2,898,000. This does not represent all that was produced, as the Government, in order to return to a specie basis, was itself a large consumer for mintage.

The production of gold is increasing. In 1897 the amount exported was \$693,000. The value of nitrate exported, according to the figures given, was \$28,741,626; iodine, \$1,860,900; coal, \$1,385,956. The Register shows that there are large quantities of borax in the north and a considerable number of mines of sulphur in different parts of the Republic.

COLOMBIA.

NEW CUSTOMS REGULATIONS.

According to the report of a British consul to his Government, the Colombian Government has sanctioned a law which changes the time necessary for carrying into effect alterations in the customs laws of the Republic. This law reads as follows:

ARTICLE 1. Every change in the customs tariff, the purpose of which is to decrease the importation duties, shall begin to go in force ninety days after the law which establishes it shall have been sanctioned, and the reduction shall be made by tenth parts in the following ten months. If the change has been made for the purpose of increasing the duties, this shall be verified by third parts in the three months following the sanctioning of the law.

This provision, and that of article 204 of the Constitution, does not limit the extraordinary powers of the Government when these have been assumed.

By the provisions of "Law No. 9, of 1898," the tax previously imposed on the exportation of coffee has been suspended. This was intended as a partial compensation to the planters for the present depreciation everywhere in the price of coffee.

A decree was promulgated removing the prohibition of imports of matches, but almost immediately afterwards the later decree was suspended, leaving the prohibitory law still in force.

COSTA RICA.

DEVELOPMENT OF MINES AND AGRICULTURE—FIRST ELECTRIC RAILWAY IN CENTRAL AMERICA.

The following items regarding affairs in the Republic of Costa Rica originally appeared in "Las Novedades," published in New York City, and were furnished the Bureau of the American Republics by Señor CALVO, Minister from Costa Rica.

In a recent number of "Las Novedades" an account was given of arrangements made in London by President IGLESIAS with a syndicate of wealthy Americans and business men of that commercial metropolis for the purpose of working a gold district on the Pacific Coast, near Punta Arenas, the capital of the company being \$2,000,000, one-fourth of which has already been subscribed.

It is learned from good authority that among the different companies which are actually working gold mines in Costa Rica is one of which Senator JOHN P. JONES, of Nevada, is president. This company bought last year the Union mine, situated near the Pacific coast. The amount paid was \$300,000 besides one-tenth of the shares issued by said company, which was organized with a capital of \$3,000,000.

The Bella Vista Company, which owns the "Buena Vista" mine, and the Thayer Company, having a capital of \$1,000,000 each, are also actively at work in their properties. Besides the magnificent plants already established at these mines, comprising not only ordinary machinery, but everything necessary for the application of the cyanide process, the brigantine *Harriet G* has recently been dispatched from San Francisco with a cargo of 400 tons of machinery and working utensils. Some 215 tons of the same kinds of materials have also been shipped by way of Panama. These mines, as well as the "Union" mines, are giving good results.

The famous mines of "Minte Aguacate" and other mines of equal wealth are being examined, and it is believed that in the near future they will be worked by the American companies which are negotiating for their purchase. There are also two strong English companies and one French company engaged in the mining business in Costa Rica.

Agriculture, heretofore the main dependence of the country, is equally prosperous. The Rogers Company has just shipped for Limon, on the steamship *Allegheny*, of the Atlas line, a considerable cargo of machinery for the manufacture of sugar. This cargo, it is said, comprises all things necessary for the working of the sugar plantations established in Costa Rica.

The first electric tramway line will soon be in operation in Costa Rica. Mr. D. M. ANDERSON, an engineer of Washington, D. C., directs the enterprise in San José, with Mr. H. T. PURDY as chief engineer. Mr. ANDERSON has constructed electric railways in San Antonio, Atlanta, Augusta, and other cities of the United States, and will establish several lines to connect the capital with the neighboring cities of Costa Rica. The works in San José are already very far advanced.

DOMINICAN REPUBLIC (SANTO DOMINGO).

NEW BANANA DISTRICT.

On March 2, a shipment of bananas from the Dominican Republic attracted the attention of New York dealers in foreign fruits. This shipment, which was brought by the American Fruit Company's steamer *Premier*, consisted mainly of yellow bananas, which were shorter than the common fruits, but proportionately broader. Included in the cargo were a number of bunches of red bananas, and as it had been a long time since New York dealers had seen any of this fruit, many of them visited the steamer and vied with each other in attempts to secure one or more bunches. These were auctioned off and sold at an unusually high price, averaging about 10 cents apiece, or from \$7 to \$8 per bunch.

It was at first reported that this fruit came from Cuba, but afterwards it was learned that it was part of the first cargo shipped from new plantations in Santo Domingo. This fact was of additional interest because it was a proof that a new and productive fruit district had been opened up and was an indication of its influence on the banana market. The officers of the steamer declared that the new district is teeming with fruit, but there were scarcely any facilities for getting the product to the coast. The cargo was carried on the heads of natives from near Sousa, down

the mountain side, for several miles. This is, of course, an expensive method, and several American planters, headed by Mr. A. DUMOIS, are thinking of building a railway from the plantations to the coast.

GUATEMALA.

AGRICULTURAL CONDITIONS AND PRODUCTS.

Guatemala is the most thickly populated of the Central American States. Its area is about 47,810 square miles (164,200 square kilometers), or about the size of the State of Louisiana, in the United States, which has 48,720 square miles. The length of Guatemala's coast lying on the Atlantic side is a little more than 100 miles (185 kilometers) and on the Pacific side 140 miles (260 kilometers).

Agriculture constitutes the chief source of wealth of the Republic and has attained considerable development and gives constant evidence of progress, although handicapped to some extent by the land-tax laws. The intertropical situation of the country and the diversity of latitudes allow the plants of the Tropics to grow luxuriantly almost within sight of the products of the northern temperate zone. There are districts (necessarily limited) in which two, three, or four crops of Indian corn can be obtained in the same year. The area of cultivated ground is very productive, and it is a common theory that fertilizers are unnecessary because of the rich soil washed down from the sides of the mountains. In order to secure success in any agricultural undertaking in Guatemala, it is important to make a proper selection of the ground with an intelligent understanding of its adaptability for the products desired.

The national land law of Guatemala was enacted in 1894. Under its provisions a board of efficient engineers was secured for the purpose of surveying and measuring off the State lands, more especially such as were susceptible of cultivation. These lands were divided up into lots of different sizes, the maximum limit which might be allotted to a single individual being 15 caballerias (1,687.5 acres). The price of these lands varies according to the crops they are capable of maturing, those adapted to the raising of cattle, the growing of cereals, vines, indigo, etc.,

being valued at \$250 per caballeria (112½ acres); those suitable for sugar, bananas, and tobacco, at \$400 per caballeria; those suitable for coffee or cotton culture, or on which valuable building timber grows, at \$500 per caballeria. These prices include the value of survey, revision, and titles. Persons desiring to acquire these lands must apply to the political head of the district (Jefe Publico). Lands which have never been measured off can be allotted on the same conditions and at the same rate on special application. According to this law, lands bordering on the frontiers of other States may not be acquired except by natives. In case the possessor of such lands desires to become a citizen or acknowledge allegiance to another Government, the lands revert to the State, the indemnity being fixed by two experts.

The Republic reserves for the public good land of a width of 1,500 meters (nearly one mile) on the seashore and of 200 meters (218 yards) on both banks of navigable rivers. However, these lands may be leased for specified periods by the minister of public works; but the contracts are annulled should the Government desire to open ports, build forts, or erect any necessary national buildings on them. In such cases a proper indemnity is paid. The Government grants uncultivated lands gratuitously in the following cases: (1) to municipalities; (2) to colleges, schools, or other establishments of public instruction; (3) to recently established villages; (4) to immigrants and to companies working in behalf of immigrants; (5) to those undertaking the construction of roads of a national character, provided that such concessions are regarded as compensation or assistance for opening such communications.

Under the present system the larger part of the taxes of the Government are obtained from agricultural or railway property, the most important tax being a duty on the export of coffee (this tax was materially decreased in 1897), the tax on live stock, a salt tax, and a tax on the sale of real estate. It must be remembered that when the present system of taxation was inaugurated movable property of any value was practically unknown in the country, all the wealth of the nation being in one way or another confined to the soil; but now that the movable wealth is at least equal to that fixed in the soil, a redistribution of the rate of taxation is an absolute necessity. As a first step in this direction, the tax on the

export of coffee was reduced from \$2 gold to \$1 silver per 100 pounds.

The cultivation of coffee engages the greater part of the agricultural population and almost all the land-owners. The high price of Guatemalan coffee previous to 1897 stimulated the planting of many large plantations. The principal districts of this industry are found in Alta Verapaz, Chimaltenango, Escuintla, Quezaltenango, Retalhuleu, San Marcos, Santa Rosa, and Zacapa. The coffee tree is easily cultivated, the essential conditions in Guatemala being an altitude of from 2,600 to 4,500 feet above the level of the sea, in a clayey subsoil overlaid to a considerable depth by vegetable mold. The cost of a coffee plantation and the profits yielded are difficult to state accurately, and are estimated very differently by various persons. Young plants are set out in little pits about 20 inches (50 centimeters) in depth and about 55 inches (1½ meters) apart. Every three months they require thinning out, and the first harvest is obtained in three or four years after planting. The coffee is mostly sent to Germany, but considerable quantities are also exported to the United States and Great Britain. The total quantity shipped has increased to a great extent, but the gross valuation of the shipments has decreased, owing to the decreased price of the berry everywhere. The value of the coffee exported in 1897 was \$18,875,700, which was \$3,473,923 less than the value of the exportations of 1896, although the quantity exported in 1897 was nearly 14,000,000 pounds (13,701,900 pounds) greater than in 1896. The price of coffee varies greatly, the coarser, poorer varieties being from 3 to 5 cents a pound, while the best qualities are sold at from 8½ to 11 cents a pound. The following table gives the total exports of coffee from Guatemala in the years 1896 and 1897, and the countries to which sent:

| | 1896. | 1897. |
|----------------------|----------------|----------------|
| | <i>Pounds.</i> | <i>Pounds.</i> |
| Germany..... | 44,268,079 | 54,380,672 |
| United States..... | 11,962,468 | 13,705,553 |
| England..... | 10,332,847 | 12,327,741 |
| Other countries..... | 2,009,240 | 2,061,620 |
| Total..... | 68,572,634 | 82,475,586 |

Coffee machinery is obtained mainly from London, but as it can be manufactured as cheaply if not more cheaply in the United States and can be delivered in Guatemala in a much shorter time, this is a line of business which should receive the attention of manufacturers of the United States.

The cultivation and export of bananas is increasing steadily every year. Experience has proven that this fruit grows best on the Atlantic coast and neighboring interior regions. The export trade is almost entirely confined to the southern ports of the United States. In 1883 the shipments were 29,699 bunches, valued at \$11,880. Ten years later they had grown to 364,851 bunches, valued at \$178,115. This had increased to a considerable extent previous to 1897, but exact figures are not obtainable.

Tobacco is principally grown in the eastern section of the country, and plans are being considered (1) for increasing the production and quality, and (2) of making it a larger source of revenue to the Government. According to recent statistics, the area of land upon which tobacco is grown is stated to be over 2,500 acres, and the crop is given at 2,250,000 pounds. Over 1,200 persons are engaged in cultivating this plant. One plan suggested for obtaining revenue is that the Government monopolize the sale of tobacco, the plant to be grown by private cultivators on condition that they sell the product only to the Government, the planting to be regulated by patents granted by the Government to the planter, each plantation being limited to 50,000 plants. Under this scheme, Government warehouses are to be established in all the provincial capitals, and these are to pay the producer at the rate of 1 real (2 cents) a pound for the finest leaves and 1 cent a pound for the second quality, the coarsest leaves to be destroyed. In return the warehouses will sell this tobacco at the rate of 4 reals (8 cents) for the first quality and 3 reals (6 cents) for the second quality per pound. This scheme has met with considerable opposition on account of the heavy expense it will entail in the salaries of employees, etc., and also because the Government, some five years previous, tried a monopoly of tobacco, which proved a failure as a revenue producer.

Considerable Indian corn is raised and is one of the staple crops of the country. This, with beans, forms the main food of the natives; it is also largely used for feeding stock as well as for brewing

purposes. Corn grows on the higher grounds and plateaus of the country. It is preferred by the natives to corn grown in the United States, though the latter is harder and keeps in the Guatemalan climate a much longer time. There is some Indian corn imported, but it comes in the most part from Mexican ports, where the Guatemalan currency is accepted at almost par. Upon the completion of the Northern Railroad it is thought that a considerable quantity of United States corn will be imported, as at that time there will be direct communication by way of the Gulf of Mexico and the Mississippi River between the interior of the Guatemalan Republic and the great corn-growing districts of the Western and Northwestern States of the United States. The freight rates will also be materially reduced.

Cacao is grown in small quantities throughout almost all the tropical districts. It does not yield its fruit until after six years of cultivation, but each shrub is said to bear 1 pound every four months and the life of the plant is estimated at one hundred years. The native cacao bean is preferred to any others, although the price is 50 per cent greater than other cacao, even in Guatemala.

The india-rubber tree is cultivated to a small extent, likewise several varieties of grapes and many fruits are produced in limited quantities. These might become sources of revenue to any one undertaking their cultivation in a proper manner. At present they are grown by the natives only for their own consumption, and they give neither time nor care to the improvement or increase of crops for sale or for export purposes.

In the higher regions of the country wheat, oats, and barley are grown in limited quantities, and rice is cultivated to some extent in the warm coast districts; in fact, hardly any kind of fruit, grain, or tree is known which will not flourish in some part of Guatemala, but the essentials for securing successful cultivation for any product are, first, plenty of capital, and, second, reliable labor. The latter is almost as difficult to obtain as the former, and the immigration of Chinese and negroes, except such as are required in railway construction, is prohibited by law.

Vegetables are cultivated to a considerable extent in the higher regions. It is reported that one of the best paying properties in the country is one where only ordinary garden vegetables, such as potatoes, onions, turnips, carrots, etc., are grown for market.

Several dairy farms in the neighborhood of Guatemala City do a large business. The lack of competition enables the proprietors to obtain high prices for their products, 25 cents a quart being obtained for the milk which is sent into the city every morning in carts. The pure-breed native cows give much richer milk than imported stock, but the yield is very small. The milk of the thoroughbred imported cows is said to be devoid of cream, owing to the unsuitable nature of the fodder. At different points of the Republic there are large tracts of land incapable of bearing good crops which yield fair grazing for cattle throughout the year. Most of the country is well watered. The total number of cattle is estimated at over 600,000. The price of cattle varies, of course, and depends largely on the breed. A good cow sometimes brings as much as \$70, and imported stock brings much more.

According to the last census, there were 62,000 head of horses and 42,000 mules in the Republic. Native horses, although smaller in stature, possess greater endurance and can make extraordinarily long journeys, although as a rule their fodder is the poorest kind of hay and dried corn blades. The average price of horses runs from \$150 to \$400, Guatemalan currency. Mules are very superior to horses for long journeys or heavy loads, and they cost more, being valued, it is stated, at from \$200 to \$1,000. A number of sheep are raised, but they are poor and small and neither make good mutton nor produce good wool. Hogs are raised in large numbers and bring good prices—from \$10 to \$25. Pork is one of the favorite foods of the native, and the cheapness of feeding the hogs on nourishing roots, grain, and Indian corn insures a handsome profit to the producer.

Many foreigners take up farm lands in Guatemala, but the majority of them have not proven successful; the reason given is that the most of them are only able to pay a small percentage of cash down, giving mortgages on the lands for the remainder. Then a great deal of the machinery and stock are secured on credit, and the crops are not sufficient to pay the interest required. Added to this is the scarcity of labor. On the contrary, those who have sufficient capital to pay cash for their lands and machinery, and start on a small scale, increasing their stock little by little, are always successful.

HONDURAS.

NEW PRESIDENTIAL ADMINISTRATION.

In an official communication to the Department of State, a copy of which has been forwarded to the Bureau of the American Republics, Mr. FREDERICK H. ALLISON, United States Consul at Tegucigalpa, informs the Government of the inauguration of a Chief Executive of the Republic of Honduras.

According to the Consul's report, Gen. TERRENCIO SIERRA and Gen. JOSÉ MARIA REINA were inaugurated President and Vice-President, respectively, at Tegucigalpa, at 2 p. m. on February 1, in the presence of "a large assemblage of all political parties."

Mr. ALLISON also transmits translations of two decrees, viz, "Resignation of the Cabinet of the Former Administration" and "List of Members Forming the New Cabinet," both dated February 3, 1899. The first reads as follows:

The President of the Republic decrees to admit the resignation, from their respective positions, of the following gentlemen: Dr. DIONISIO GUTIERREZ, Secretary of State for the Interior; Dr. ANGEL UGARTE, Secretary of State for Foreign Relations; Dr. CESAR BONILLA, Secretary of State for Justice and Instruction; General JOSÉ MARIA REINA, Secretary of State for the Department of War; Engineer E. CONSTANTINO FIALLOS, Secretary of State for the Department of Public Works, and to render to them thanks for the important services that they have performed.

The second is one "by which the Cabinet is organized."

The President of the Republic decrees:

ARTICLE 1. To organize the Cabinet in the following form: Secretary of State for Foreign Relations, Dr. CESAR BONILLA; Secretary of State in the Department of War, General MAXIMO B. ROSALES; Secretary of State in the Department of Finance, Mr. DANIEL FORTIN; Secretary of State in the Department of Justice and Instruction, Mr. E. CONSTANTINO FIALLOS; Secretary of State in the Department of Public Works, Mr. FRANCISCO ALTSCHUL.

ARTICLE 2. Until the Secretary of State of the Interior shall be appointed, the Secretary of State for Foreign Relations shall fill this position.

Mr. FRANCISCO ALTSCHUL, the new minister of public works, formerly director of the mails or postmaster-general, is a German by birth, and speaks English. Mr. DANIEL FORTIN, minister of finance, is one of the greatest and richest merchants in the Republic. Mr. E. CONSTANTINO FIALLOS, minister of justice, was

formerly minister of public works. He attended Columbia College, New York, and speaks good English. These members are regarded as particularly friendly to the United States. Gen. MAXIMO B. ROSALES, minister of war, was formerly commandant in the department of Cholutica.

THE RESOURCES OF THE REPUBLIC.

Mr. HENRY JALHAY, Consul of the Republic of Honduras at Brussels, sends to this Bureau a very interesting pamphlet on that country. The following extracts are taken from Mr. JALHAY's pamphlet:

The territory which forms the Republic of Honduras, one of the five States of Central America, was discovered by COLUMBUS, during his fourth and last voyage to the New World (1502), when he took possession of the country in the name of the King of Spain.

After COLUMBUS, Honduras was visited by other explorers and finally by CORTEZ himself after his conquest of Mexico. The great conqueror, spurred on by the reports that reached him of the great wealth of these regions of the South, left Mexico at the head of an expedition which lasted nearly two years and terminated, after a thousand perils and privations, at Trujillo, where CORTEZ founded a colony which he called Natividad (1526). From there he explored and conquered the interior of the country.

For nearly three centuries after this Honduras remained a province of Guatemala, one of the jewels of the Spanish crown, until in 1821, after numerous revolutions, Central America succeeded in throwing off the yoke of Spain. A Congress assembled at Guatemala in March, 1822, and founded the Republic of Central America, composed of Guatemala, Salvador, Honduras, Nicaragua, and Costa Rica. The new Republic had but a short existence; after numerous civil wars the Union was dissolved, October 26, 1838, and the five States of the Republic became so many independent countries.

Several attempts toward a reorganization of the Constitution of the Republic of Central America remained fruitless and had cost the lives of certain of their authors, when, through the influence of Dr. P. BONILLA, President of the Republic of Honduras, a treaty was concluded between Nicaragua and Salvador, according to which the three Republics constituted a federation under the name of the Greater Republic of Central America. The three Republics became States, and the sovereignty of the federation was exercised by a Diet composed of three members, one for each State, and which convened every year in the capital of the Federal States.

On the invitation of this Diet, the three States appointed a delegation which met as a Constituent Assembly at Managua, Nicaragua, and established a constitution, according to the terms of which the three States took the name of the United States of Central America, November 1, 1898.

This Constitution, grand and patriotic, which, in the minds of those who had elaborated it, meant a complete consolidation of the three Federal States and a speedy realization of a reorganization of the Grand Republic of Central America, dreamed of by MORAZAN, had a sad ending. The day after the meeting of the Constituent Assembly a revolutionary movement hostile to the new federation broke out in Salvador and gave a new administration to this State. Its first act was to retire from the Union, and this secession brought about the dissolution of the United States of Central America; for, following the example of Salvador, Honduras and Nicaragua took back their absolute sovereignty.

Honduras is situated between $13^{\circ} 10'$ and $16^{\circ} 2'$, north latitude, and between the 83° and 90° of longitude west of the meridian of Paris. It is bounded on the north by the Caribbean Sea, on the west by Guatemala, on the southwest by Salvador, and on the east and southeast by Nicaragua. The approximate area is 120,180 square kilometers or 145,000 square miles. The aspect of Honduras is generally mountainous and very picturesque. The great Cordillera crosses the country from northwest to southwest, dividing it into two basins and forming either elevated plateaus or long valleys, in which are found virgin forests, fertile plains, and vast pastures, watered by numerous streams. Honduras offers this double advantage, that it is the only country of Central America which has no volcanoes, and its mountain slopes present every variety of climate, soil, and cultivation.

The climate of Honduras is extremely varied, because of its topography, and it would be difficult to find on the globe, on a surface so limited, a greater variety of climates. These changes, due to the altitude, the situation, the predominance of winds, permit thus the cultivation of products of all the different zones. Snow and ice are unknown, and the heat is tempered by the winds which sweep over the country from ocean to ocean. Honduras presents all the desirable conditions of salubrity. The year is divided into two seasons—winter, or the season of rain, and summer, or the dry season. Ordinarily the rainy season begins in May and lasts till November, while the dry season begins in November and lasts until May.

According to the last official census Honduras had, in 1887, 382,000 inhabitants. To-day the population certainly exceeds 400,000. As it had only 93,500 inhabitants in 1791, the number has quadrupled in a century. There remain to-day but a few tribes of the original inhabitants of the country. These are laborious and peaceful. The language spoken in Honduras is Spanish, but in the northern islands English is quite extensively employed, it being the foreign language most frequently heard. The Catholic religion predominates, but there are Protestant churches in the northern part.

Honduras has been most generously endowed by nature; useful and precious metals vie in richness and abundance with the products of the plains and forests. In fact, it is a vast and rich mine of an inestimable value. Mr. E. MARTINEZ, the geologist, who has explored all this country, says: "No region of Central America can rival Honduras in rich minerals. None hides in its soil so many treasures. Gold, silver, and platinum are found in all parts of the country.

To-day the annual exportation of metals amounts to about 6,000,000 francs, figures which will easily be increased tenfold when the railway, now in construction, will permit the transportation of heavy machines necessary for the refining of minerals. Honduras is also rich in useful minerals and other products of the mineral kingdom, such as iron, lead, zinc, tin, nickel, copper, bismuth, coal, etc., but so far these veins have not been made available because of the difficulty in reaching them. There remains, among other products of the soil, opals which are of an excellent quality, the richest mines being found near Erandique, in the Department of Gracias. Marble, granite, salt, sulphur, nitrate of potassium, mica, etc., are found in large quantities.

The forests and plains of Honduras abound in medicinal and other plants. Among these are sarsaparilla, aloes, copaiba, tamarind, vanilla, saffron, ginger, gum arabic, amber, castor bean, vegetable wax, cotton, dye woods, cocoa, vegetable ivory, india rubber, tobacco, balsams, copal, etc. Cabinet woods and timber constitute, after the veins of gold and silver, the principal wealth of the country. Mahogany, the prince of Hondurian forests, rosewood, ebony, English oak, cedar, yellow pine, etc., are among these. The principal agricultural productions of Honduras are bananas, coffee, tobacco, indigo, sugar cane, and cocoa. Corn and wheat are cultivated only for the consumption of the country.

The Hondurian constitution is very liberal and is founded on that of the United States. It guarantees to every inhabitant, foreign or native, equality before the law, individual liberty, inviolability of house and property, the privilege of instruction, of religious service, of the press, etc. Capital punishment is abolished. Primary instruction is free and obligatory. Foreigners enjoy the same privileges as the native inhabitants. They can rent, buy, or sell property, and follow or practice freely all the industries or professions. They are exempt from military service.

By its superb position between two oceans, its immense mining and forest wealth, the fertility of its soil, the salubrity of its climate, the excellence of its ports, and the facility of access to the healthy and fertile plateau of the interior, Honduras is destined to play, sooner or later, an important rôle among the States of Central America. As RECLUS says, "If up to the present its advancement has been slow, we must seek the cause in its very advantages. Under Spanish rule the thriving ports, rich cultivations, and mines of wealth attracted pirates, who settled on the Atlantic and Pacific coasts, pillaging the neighborhoods and causing the depopulation of the country far into the interior. To-day the grand and useful work of interoceanic railways has attracted other filibusters, who, abusing the confidence of a simple and honest people, have ruined their future and weighted it down with an enormous debt and so discredited it that it has driven immigration and great enterprises from Honduras."

But the period of hardships for Honduras is nearly over. Due to the wise and liberal government of President BONILLA, peace and order, indispensable factors of all economical development, reign in the country, and the railway which will probably very soon unite the two oceans will be like an arterial system, transmitting life to all the country. It will attract foreign immigration,

facilitate the exportation of agricultural and mining products, the development of commerce, and the growth of industry and enterprise.

In regard to the new railway, Dr. BONILLA, in his message to Congress in 1898, says: "The execution of the contracts concluded with the Honduras syndicate will in a few years make a prosperous country of Honduras. By means of the railroads the products of the soil can be easily exported, and the country will become one of the great commercial centers of the world. The establishment of a commercial bank will result in the introduction of considerable capital, which will facilitate business, particularly agricultural enterprise, and enable the country to settle its foreign debt. Honduras will then be delivered of a weight that oppresses her and prevents her from aspiring to the bright future that her geographical position and her immense mineral and vegetable wealth assign her."

MEXICO.

TRADE WITH THE UNITED STATES.

The "Financier," of Mexico, publishes the following items with regard to the trade of the United States with Mexico:

In the calendar year 1898 the United States took of Mexican merchandise \$21,670,775, gold value, a gain over the four previous years, which, with 1898, showed these figures: 1898, \$21,670,775; 1897, \$19,650,099; 1896, \$15,887,091; 1895, \$18,207,433; 1894, \$21,192,306.

There have been better years, as in 1893, when the United States bought of Mexico merchandise to the amount of \$32,372,998, and in 1892 to the sum of \$29,413,875. The three years before were also better, the big figures being due to higher prices and not to quantities. The year 1898, however, was a most satisfactory one, as a few figures will show. Take henequen for one thing. The exports to the United States for three years have been: 1898, 67,914 tons, valued at \$7,383,878, gold; 1897, 69,117 tons, \$4,110,382; 1896, 52,639 tons, \$2,390,936. Yucatan henequen growers have reason to regard 1898 as a banner year. The price of the staple rose from 4 to 6 cents a pound gold, or an increase of 50 per cent.

Hides and skins fell off in 1898, the United States taking 12,341,214 pounds, worth in gold \$1,771,116, as compared with 14,335,003 pounds in 1897, worth \$1,859,747; but in 1896 the amount was 10,055,530 pounds, worth \$1,402,744.

India rubber, still a small business, was somewhat better, the United States taking last year 192,212 pounds, worth in gold \$69,499, against 113,976 pounds in 1897, worth \$33,136.

Lead and lead ore exports to the United States were as follows: 1898, 142,030,670 pounds, gold value, \$1,683,083; 1897, 141,796,072 pounds, \$1,599,923; 1896, 131,079,378 pounds, \$1,285,400.

Tobacco exports were good, the figures being, 1898, 803,766 pounds, valued at \$285,817; 1897, 769,326 pounds, worth \$339,236; 1896, 345,468 pounds, \$144,935. Cuba, in 1898, sent to the United States 4,120,717 pounds of tobacco, worth in gold \$2,832,497, while in 1896 the island sold 14,336,753 pounds, worth \$6,146,626. There is evidently still a big market for Mexican tobacco in the United States, although Cuban competition will be strong there. But Mexico has all of western Europe to find buyers in, and the trade to that part of the world is satisfactory.

The coffee exports to the United States for three years were: 1898, 30,620,071 pounds, valued at \$3,010,893; 1897, 34,330,631 pounds, \$5,084,742; 1896, 19,641,868 pounds, \$3,295,079. The coffee market of the world in 1896 had not begun to feel the effects of Brazil's "bouncer" crops, and so, on 11,000,000 pounds less sold to the United States in that year, our planters received \$285,000 more than for the big exportation of 1898.

Mexico's export trade to the United States is, taking it all in all, in a most healthy condition. On a silver basis of wages, taxes, etc., Mexican planters and miners are making sales for gold at fair prices in their biggest market. The above figures are for merchandise only. The United States took of Mexican gold and silver the following amounts: 1898, silver, \$24,176,840, gold, \$5,512,454; 1897, silver, \$27,020,569, gold, \$4,735,452. These gold figures represent the yellow metal declared at American custom-houses, the amount smuggled across the frontier being an unknown quantity; in all probability not less than \$2,000,000 in 1898, according to ore dealers.

NEW ARTICLES OF EXPORT.

The Mexican vice-consul in Cardiff, Wales, has addressed a consular note to his Government calling attention to the demand existing in his consular district for the article known in trade as "Campeche wax." This beeswax, which is regarded as one of the best varieties in the world, commands a good price in all the markets of the United Kingdom. It is obtained in Mexico at moderate cost, and when sold in European centers, for use in the industries and arts, is a very lucrative article of export for Mexican producers.

Another article of trade which is produced in Mexico in great abundance, and which might be sold abroad at a profitable figure, is what is commonly called "neat's-foot oil." The Mexican oil, which is considered commercially as the least adulterated on the market, obtains a better price than that of other countries, its origin guaranteeing its purity. As this oil is regarded as one of the best lubricants for all classes of machinery, its exploitation and shipment in large quantities would prove a source of considerable revenue.

PARAGUAY.

MARKET FOR CANVAS, ROPE, AND VARNISH.

Writing from Asuncion, under date of December 3, 1898, Consul RUFFIN makes a report to the Department of State regarding the market for several articles of trade. With reference to canvas he says:

I would call the attention of the American manufacturers to the favor in which their canvas is held. It is used for sails on the many small boats, canoes, etc., plying on the rivers and lakes; also for the large sailing vessels, and for domestic purposes, as cots for sleeping, etc. The poor people use the cot instead of the bed almost exclusively, the cost being about \$1.50 gold. Many of the rich in this warm country also use cots, as they are cooler. The country from which this canvas chiefly comes is the United States, and the principal mark is "Extra Duck," sold here for \$1.60 paper (about 25 cents gold) per yard. This does not come directly from the United States, being handled, like the others, by foreign houses.

The Consul reports that manila rope, coming indirectly from the United States, has a large sale. The size principally used—"about the size of the middle finger"—is sold for from 12 to 15 cents (gold) per pound. "Twine is another United States article whose identity is lost owing to its passing through foreign hands. Fishing is carried on very extensively. Twine is sold for 35 or 40 cents (gold) per pound."

In 1897 the imports of manila rope represented a total weight of 84,192 kilos, valued at \$15,386. The number of kilos of twine was 167, valued at \$442. Paraguay collects an ad valorem duty of 25 per cent on these articles.

Speaking of the varnish used, the Consul observes that probably the greater part of it is made in the United States, but it is first sold to European dealers, who in turn sell it in South American markets. The price is \$1.35 a gallon. It is stated that about all the furniture in Paraguay is varnished. Varnish pays a duty of 25 per cent ad valorem.

In closing his report the Consul adds:

I again appeal to our manufacturers to establish a showroom for American goods, and also to deal direct with the Asuncion firms. The following persons would handle our goods: Enrique Plate, commercial agent and commission merchant; Christian Heiske, Ruis y Jorba, Francisco Angalo y Cia., Gaona y Urrutia, Gomez y Cia., Trabucatti y Cia., Crobats y Rodi, and Miguel Bajae.

With the exception of Enrique Plate, who can be communicated with in English, I would recommend that all correspondence with the above firms be in Spanish, thus securing ready attention and replies.

UNITED STATES.

TRADE WITH LATIN AMERICA.

STATEMENT OF IMPORTS AND EXPORTS.

Following is the latest statement, from figures compiled by the Bureau of Statistics, United States Treasury Department, O. P. AUSTIN, Chief, showing the value of the trade between the United States and the Latin-American countries. The report is for the month of January, 1899, corrected to February 27, 1899, with a comparative statement for the corresponding period of the previous year, also for the seven months ending January, 1899, compared with the corresponding period of the fiscal year 1898. It should be explained that the figures from the various custom-houses, showing imports and exports for any one month, are not received at the Treasury Department until about the 20th of the following month, and some time is necessarily consumed in compilation and printing, so that the returns for January, for example, are not published until some time in March.

IMPORTS OF MERCHANDISE.

| Articles and countries. | January— | | Seven months ending January— | |
|--|-------------|-------------|------------------------------|--------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Chemicals: | | | | |
| Logwood (<i>Palo campeche</i> ; <i>Páu campeche</i> ; <i>Campêche</i>)— | | | | |
| Mexico | | \$1, 578 | \$20, 130 | \$13, 886 |
| Coal, bituminous (<i>Carbón bituminoso</i> ; <i>Carvão betuminoso</i> ; <i>Charbon de terre</i>): | | | | |
| Mexico | \$15, 371 | 22, 823 | 113, 585 | 147, 512 |
| Cocoa (<i>Cacao</i> ; <i>Coco ou Cacao cru</i> ; <i>Cacao</i>): | | | | |
| Brazil | 16, 245 | 27, 100 | 100, 081 | 469, 490 |
| Other South America | 87, 253 | 86, 046 | 607, 861 | 740, 925 |
| Coffee (<i>Café</i> ; <i>Café</i> ; <i>Café</i>): | | | | |
| Central America | 177, 299 | 329, 317 | 1, 121, 197 | 1, 129, 029 |
| Mexico | 378, 455 | 261, 399 | 1, 439, 002 | 733, 447 |
| Brazil | 4, 138, 441 | 3, 992, 851 | 26, 352, 977 | 18, 404, 359 |
| Other South America | 471, 101 | 506, 999 | 5, 286, 250 | 3, 559, 025 |

IMPORTS OF MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | January— | | Seven months ending January— | |
|--|-------------|-------------|------------------------------|-------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Cotton, unmanufactured (<i>Algodón en rama; Algodão em rama; Coton, non manufacturé</i>): | | | | |
| South America | \$21, 533 | \$17, 630 | \$37, 946 | \$69, 102 |
| Fibers: | | | | |
| Sisal grass (<i>Henequen; Henequen; Hennequen</i>)— | | | | |
| Mexico | 306, 230 | 769, 582 | 2, 317, 603 | 5, 060, 605 |
| Philippine Islands | 81, 202 | 230, 281 | 1, 523, 994 | 1, 378, 042 |
| Fruits: | | | | |
| Bananas (<i>Plátanos; Bananas; Bananes</i>)— | | | | |
| Central America | 64, 589 | 116, 651 | 751, 720 | 974, 986 |
| South America | 36, 545 | 40, 692 | 298, 459 | 239, 402 |
| Oranges (<i>Naranjas; Laranjas; Oranges</i>)— | | | | |
| Mexico | 234 | 370 | 134, 198 | 136, 088 |
| Fur skins (<i>Pieles finas; Pelles; Fourrures</i>). | | | | |
| South America | 1, 154 | | 31, 973 | 63, 978 |
| Hides and skins (<i>Cueros y pieles; Couros e pelles; Cuirs et peaux</i>): | | | | |
| Central America | 13, 748 | 17, 395 | 114, 484 | 160, 933 |
| Mexico | 264, 424 | 240, 825 | 934, 171 | 983, 114 |
| South America | 823, 423 | 681, 963 | 4, 874, 792 | 5, 348, 534 |
| India rubber, crude (<i>Goma elastica, cruda; Borracha crua; Caoutchouc brut</i>): | | | | |
| Central America | 73, 263 | 124, 504 | 253, 484 | 473, 457 |
| Mexico | 3, 701 | 6, 063 | 17, 623 | 48, 483 |
| Brazil | 1, 696, 029 | 2, 218, 189 | 8, 826, 546 | 7, 724, 556 |
| Other South America | 58, 342 | 86, 239 | 377, 887 | 554, 485 |
| Lead, in pigs, bars, etc. (<i>Plomo en galdpagos, barras, etc.; Chumbo em linguados, barras, etc.; Plombs en saumons, en barres, etc.</i>): | | | | |
| Mexico | 165, 233 | 239, 481 | 974, 135 | 1, 127, 554 |
| Sugar, not above No. 16 Dutch standard (<i>Açúcar, no superior al No. 16 de la escala holandesa; Assucar não superior ao No. 16 de padrão holandez; Sucre, pas au-dessus du type hollandais No. 16</i>): | | | | |
| Central America | | 16, 032 | | 38, 705 |
| Mexico | 3, 135 | 1, 703 | 7, 076 | 8, 019 |
| Cuba | 596, 476 | 180, 490 | 681, 545 | 3, 531, 148 |
| Brazil | 441, 443 | 81, 525 | 456, 517 | 209, 936 |
| Other South America | 851, 011 | 783, 870 | 2, 151, 278 | 3, 701, 543 |
| Philippine Islands | 70, 063 | 110, 575 | 223, 591 | 960, 323 |
| Hawaiian Islands | 656, 511 | 922, 527 | 8, 004, 240 | 7, 725, 448 |

IMPORTS OF MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | January— | | Seven months ending January— | |
|--|----------|----------|------------------------------|-------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Tobacco, leaf (<i>Tabaco en rama; Tabaco em folha; Tabac en feuilles</i>): | | | | |
| Mexico | \$9, 899 | \$443 | \$188, 079 | \$205, 251 |
| Cuba | 743, 964 | 528, 212 | 1, 962, 134 | 1, 752, 231 |
| Wood, mahogany (<i>Caoba; Mogno; Acajou</i>): | | | | |
| Central America | 16, 782 | 50, 000 | 104, 168 | 256, 880 |
| Mexico | 12, 308 | 37, 930 | 206, 215 | 208, 882 |
| Cuba | | | 833 | 7, 200 |
| South America | 579 | 1, 482 | 38, 879 | 8, 691 |
| Wool (<i>Lana; Lã; Laine</i>): | | | | |
| South America— | | | | |
| Class 1 (clothing) | 102, 831 | 13, 985 | 423, 144 | 35, 235 |
| Class 2 (combing) | | | 9, 391 | 106 |
| Class 3 (carpet) | 43, 743 | 60, 832 | 217, 843 | 230, 010 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE.

| | | | | |
|--|---------|----------|-----------|-------------|
| Agricultural implements (<i>Instrumentos de agricultura; Instrumentos de agricultura; Machines agricoles</i>): | | | | |
| Central America | \$208 | \$69 | \$13, 637 | \$5, 245 |
| Mexico | 19, 333 | 14, 639 | 67, 462 | 92, 205 |
| Santo Domingo | 12 | 57 | 825 | 223 |
| Cuba | 1, 096 | 1, 484 | 6, 845 | 7, 595 |
| Porto Rico | 90 | 455 | 2, 168 | 876 |
| Argentina | 52, 273 | 161, 315 | 263, 561 | 1, 158, 674 |
| Brazil | 1, 884 | 6, 609 | 12, 642 | 18, 906 |
| Colombia | 91 | 41 | 1, 844 | 1, 271 |
| Other South America | 13, 343 | 27, 738 | 119, 580 | 208, 501 |
| Animals: | | | | |
| Cattle (<i>Ganado vacuno; Gado; Bétail</i>)— | | | | |
| Central America | 950 | | 7, 018 | 3, 320 |
| Mexico | 11, 261 | 20, 695 | 34, 100 | 59, 538 |
| South America | | 130 | 2, 500 | 2, 943 |
| Hogs (<i>Cerdos; Porcos; Cochons</i>)— | | | | |
| Mexico | 1, 159 | 1, 285 | 41, 098 | 32, 751 |
| Horses (<i>Caballos; Cavallos; Chevaux</i>)— | | | | |
| Central America | 2, 000 | | 7, 600 | 4, 470 |
| Mexico | 15, 500 | 5, 880 | 39, 604 | 52, 254 |
| South America | 800 | | 4, 650 | 2, 439 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | January— | | Seven months ending January— | |
|--|----------|----------|------------------------------|-------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Animals—Continued. | | | | |
| Sheep (<i>Carneros; Carneiros; Moutons</i>)— | | | | |
| Mexico | \$2, 235 | \$975 | \$8, 168 | \$9, 365 |
| South America | 854 | 655 | 7, 210 | 5, 255 |
| Books, maps, engravings, etc. (<i>Libros, mapas, grabados, etc.; Livros, mappas, gravuras, etc.; Livres, cartes de géographie, gravures, etc.</i>): | | | | |
| Central America | 4, 908 | 2, 330 | 28, 428 | 29, 570 |
| Mexico | 9, 924 | 3, 446 | 87, 925 | 30, 248 |
| Santo Domingo | 106 | 181 | 394 | 5, 011 |
| Cuba | 683 | 3, 286 | 20, 455 | 12, 954 |
| Porto Rico | 99 | 895 | 1, 076 | 6, 877 |
| Argentina | 1, 649 | 1, 761 | 14, 461 | 10, 619 |
| Brazil | 6, 853 | 6, 158 | 133, 048 | 32, 285 |
| Colombia | 1, 265 | 8, 871 | 14, 298 | 24, 675 |
| Other South America | 3, 808 | 19, 461 | 23, 276 | 105, 085 |
| Breadstuffs: | | | | |
| Corn (<i>Maíz; Milho; Maïs</i>)— | | | | |
| Central America | 5, 731 | 2, 225 | 39, 242 | 19, 000 |
| Mexico | 577 | 2, 794 | 38, 358 | 18, 569 |
| Santo Domingo | 9 | | 114 | 2 |
| Cuba | 37, 222 | 40, 076 | 255, 010 | 100, 998 |
| Porto Rico | | | 80 | |
| South America | 2, 200 | 2, 360 | 31, 328 | 13, 173 |
| Wheat (<i>Trigo; Trigo; Blé</i>)— | | | | |
| Central America | 2, 145 | 3, 868 | 24, 669 | 24, 247 |
| South America | 78 | 17, 027 | 1, 319, 618 | 140, 719 |
| Wheat flour (<i>Harina de trigo; Farina de trigo; Farine de blé</i>)— | | | | |
| Central America | 100, 580 | 93, 271 | 599, 467 | 574, 744 |
| Mexico | 2, 690 | 16, 745 | 39, 786 | 76, 877 |
| Santo Domingo | 15, 201 | 12, 821 | 94, 902 | 66, 597 |
| Cuba | 254, 813 | 182, 257 | 801, 983 | 909, 457 |
| Porto Rico | 54, 989 | 24, 106 | 326, 061 | 211, 074 |
| Brazil | 328, 142 | 336, 320 | 2, 148, 346 | 2, 161, 893 |
| Colombia | 24, 721 | 33, 871 | 357, 600 | 199, 615 |
| Other South America | 144, 463 | 127, 198 | 1, 030, 337 | 781, 403 |
| Carriages, cars, etc., and parts of (<i>Carruages, carros y sus accesorios; Carriages, carros e partes de carros; Voitures, wagons et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America | 1, 024 | 3, 764 | 23, 977 | 29, 519 |
| Mexico | 16, 144 | 45, 396 | 430, 633 | 237, 389 |
| Santo Domingo | 6, 968 | 7, 518 | 21, 156 | 18, 338 |
| Cuba | 285 | 16, 253 | 4, 980 | 71, 531 |
| Porto Rico | 13 | 571 | 4, 405 | 1, 384 |
| Argentina | 27, 081 | 13, 920 | 96, 534 | 417, 540 |
| Brazil | 93, 206 | 20, 389 | 137, 429 | 60, 985 |
| Colombia | 1, 405 | 1, 003 | 18, 507 | 19, 144 |
| Other South America | 2, 244 | 2, 641 | 36, 252 | 36, 659 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | January— | | Seven months ending January— | |
|---|----------|---------|------------------------------|---------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Cycles and parts of (<i>Biciclos y sus accesorios; Bicyelos e accessorios; Bicyclettes et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America..... | \$945 | \$275 | \$5,610 | \$3,764 |
| Mexico..... | 5,017 | 3,335 | 37,492 | 25,735 |
| Santo Domingo..... | 15 | 96 | 680 | 221 |
| Cuba..... | 763 | 425 | 6,632 | 2,366 |
| Porto Rico..... | 157 | 190 | 2,310 | 1,615 |
| Argentina..... | 8,290 | 28,584 | 38,648 | 100,337 |
| Brazil..... | 10,973 | 2,538 | 48,435 | 40,750 |
| Colombia..... | 1,021 | 152 | 13,301 | 4,734 |
| Other South America..... | 8,021 | 5,402 | 30,565 | 33,084 |
| Clocks and watches (<i>Relojes de pared y de bolsillo; Relogios de parede e de bolso; Pendules et montres</i>): | | | | |
| Central America..... | 490 | 82 | 3,564 | 1,593 |
| Mexico..... | 1,118 | 2,052 | 10,731 | 15,284 |
| Argentina..... | 7,709 | 625 | 19,355 | 13,340 |
| Brazil..... | 2,313 | 4,668 | 25,128 | 46,658 |
| Other South America..... | 10,803 | 7,985 | 52,255 | 62,507 |
| Coal (<i>Carbón; Carvão; Charbon</i>): | | | | |
| Central America..... | 738 | 1,586 | 16,095 | 7,662 |
| Mexico..... | 77,414 | 115,350 | 484,016 | 624,086 |
| Santo Domingo..... | 1,078 | 1,203 | 7,599 | 8,150 |
| Cuba..... | 64,475 | 86,112 | 300,781 | 354,893 |
| Porto Rico..... | 2,485 | 6,723 | 17,470 | 21,237 |
| Brazil..... | 19,265 | 19,278 | 46,062 | 106,650 |
| Colombia..... | 2,699 | 8,940 | 26,737 | 12,365 |
| Other South America..... | 427 | 8,006 | 10,486 | 137,096 |
| Copper (<i>Cobre; Cobre; Cuivre</i>): | | | | |
| Mexico..... | 1,163 | 1,594 | 5,172 | 14,409 |
| Cotton, unmanufactured (<i>Algodón no manufacturado; Algodão não manufacturado; Coton non manufacturé</i>): | | | | |
| Mexico..... | 254,276 | 150,747 | 1,014,418 | 783,251 |
| Cotton cloths (<i>Tejidos de algodón; Fazendas de algodão; Coton manufacturé</i>): | | | | |
| Central America..... | 30,966 | 29,801 | 216,828 | 303,741 |
| Mexico..... | 39,053 | 48,392 | 222,095 | 264,600 |
| Santo Domingo..... | 8,232 | 14,547 | 60,459 | 92,094 |
| Cuba..... | 1,509 | 40,535 | 7,984 | 99,325 |
| Porto Rico..... | 227 | 5,323 | 1,410 | 11,068 |
| Argentina..... | 15,453 | 15,170 | 120,762 | 138,892 |
| Brazil..... | 43,768 | 16,073 | 313,896 | 353,410 |
| Colombia..... | 19,612 | 36,394 | 171,336 | 220,042 |
| Other South America..... | 134,319 | 134,251 | 599,428 | 874,528 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | January— | | Seven months ending January— | |
|---|----------|----------|------------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Wearing apparel (cotton) (<i>Ropa de algodón; Roupa de algodão; Vêtements en coton</i>): | | | | |
| Central America..... | \$15,980 | \$21,435 | \$102,379 | \$110,081 |
| Mexico..... | 29,372 | 38,230 | 178,771 | 212,819 |
| Santo Domingo..... | 2,757 | 6,351 | 11,479 | 20,191 |
| Cuba..... | 893 | 12,482 | 4,784 | 30,054 |
| Porto Rico..... | 21 | 1,144 | 953 | 4,531 |
| Argentina..... | 3,829 | 11,722 | 19,596 | 49,660 |
| Brazil..... | 6,377 | 1,335 | 34,182 | 27,837 |
| Colombia..... | 2,226 | 2,068 | 25,467 | 29,449 |
| Other South America..... | 3,451 | 6,204 | 19,545 | 28,976 |
| Fruits and nuts (<i>Frutas y nueces; Frutas e nozes; Fruits et noixettes</i>): | | | | |
| Central America..... | 3,091 | 2,431 | 23,838 | 16,378 |
| Mexico..... | 5,160 | 7,705 | 35,544 | 48,985 |
| Santo Domingo..... | 92 | 140 | 1,300 | 1,590 |
| Cuba..... | 3,972 | 4,566 | 31,536 | 44,115 |
| Porto Rico..... | 122 | 555 | 2,183 | 2,710 |
| Argentina..... | 105 | 1,298 | 5,265 | 5,499 |
| Brazil..... | 454 | 1,018 | 9,644 | 13,166 |
| Colombia..... | 1,033 | 590 | 7,025 | 4,252 |
| Other South America..... | 1,915 | 1,654 | 17,493 | 14,945 |
| Hides and skins (<i>Cueros y pieles; Couros e peles; Cuir et peaux</i>): | | | | |
| Mexico..... | | 40 | 1,022 | 1,045 |
| Hops (<i>Lúpulos; Lupulos; Houblons</i>): | | | | |
| Central America..... | 1,141 | 117 | 2,278 | 1,915 |
| Mexico..... | 388 | 165 | 25,673 | 1,920 |
| Santo Domingo..... | | 5 | 3 | 38 |
| South America..... | 161 | 17 | 635 | 851 |
| Instruments: | | | | |
| Electric and scientific apparatus (<i>Aparatos eléctricos y científicos; Aparelhos electricos e científicos; Appareils électriques et scientifiques</i>)— | | | | |
| Central America..... | 11,949 | 11,100 | 35,442 | 59,432 |
| Mexico..... | 31,155 | 60,155 | 168,804 | 243,500 |
| Argentina..... | | 15,142 | 49,332 | 127,228 |
| Brazil..... | 8,322 | 10,333 | 72,397 | 71,038 |
| Other South America..... | 8,339 | 9,747 | 73,440 | 63,139 |
| Iron and steel, manufactures of: | | | | |
| Builders' hardware, and saws and tools (<i>Materiales de metal para construcción, sierras y herramientas; Ferragens, serras, e ferramentas; Matériaux de construction en fer et acier, scies, et outils</i>)— | | | | |
| Central America..... | 8,109 | 7,405 | 51,187 | 46,978 |
| Mexico..... | 23,720 | 28,493 | 263,226 | 171,725 |
| Santo Domingo..... | 1,011 | 1,055 | 8,630 | 6,925 |
| Cuba..... | 5,502 | 40,252 | 38,439 | 104,221 |
| Porto Rico..... | 1,444 | 572 | 7,229 | 3,493 |
| Argentina..... | 21,749 | 16,805 | 87,098 | 141,655 |
| Brazil..... | 18,232 | 15,093 | 100,226 | 127,665 |
| Colombia..... | 9,992 | 15,028 | 57,129 | 65,905 |
| Other South America..... | 13,535 | 14,785 | 124,922 | 129,364 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | January— | | Seven months ending January— | |
|---|----------|----------|------------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Sewing machines and parts of (<i>Máquinas de coser y accesorios; Máquinas de coser e accesorios; Machines à coudre et leurs parties</i>)— | | | | |
| Central America. | \$2, 982 | \$1, 760 | \$20, 389 | \$13, 604 |
| Mexico. | 20, 854 | 24, 777 | 113, 910 | 117, 859 |
| Santo Domingo. | 190 | 95 | 875 | 1, 177 |
| Cuba. | 12 | 1, 916 | 2, 770 | 2, 738 |
| Porto Rico. | 308 | 368 | 2, 378 | 1, 181 |
| Argentina. | 1, 297 | 8, 006 | 44, 160 | 69, 194 |
| Brazil. | 7, 678 | 7, 504 | 56, 318 | 49, 168 |
| Colombia. | 4, 316 | ... | 49, 248 | 36, 322 |
| Other South America. | 11, 583 | 8, 374 | 64, 748 | 76, 923 |
| Typewriting machines and parts of (<i>Máquinas de escribir y accesorios; Máquinas de escribir e accesorios; Machines à écrire et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America. | ... | 149 | 1, 829 | 1, 597 |
| Mexico. | 3, 670 | 3, 786 | 14, 907 | 10, 962 |
| Santo Domingo. | ... | 50 | 90 | 130 |
| Cuba. | 159 | 1, 687 | 907 | 6, 534 |
| Argentina. | 1, 137 | 3, 339 | 6, 355 | 16, 289 |
| Brazil. | 80 | 191 | 2, 608 | 2, 510 |
| Colombia. | 503 | 100 | 3, 337 | 2, 284 |
| Other South America. | 702 | 768 | 8, 029 | 9, 293 |
| Leather, other than sole (<i>Cuero, distinto del de suelo; Couro não para solas; Cuirs, autres que pour semelles</i>): | | | | |
| Central America. | 459 | 2, 156 | 2, 437 | 8, 285 |
| Mexico. | 965 | 12 | 6, 623 | 3, 946 |
| Santo Domingo. | ... | 190 | 489 | 1, 157 |
| Cuba. | ... | 2, 135 | 731 | 3, 206 |
| Porto Rico. | 109 | 314 | 795 | 2, 872 |
| Argentina. | 1, 879 | 272 | 2, 451 | 14, 830 |
| Brazil. | 3, 821 | 4, 935 | 24, 016 | 24, 196 |
| Colombia. | 4 | 26 | 1, 965 | 1, 126 |
| Other South America. | 2, 318 | 3, 287 | 7, 926 | 16, 602 |
| Boots and shoes (<i>Calzado; Calçados; Chaussures</i>): | | | | |
| Central America. | 7, 489 | 8, 144 | 53, 713 | 50, 342 |
| Mexico. | 7, 768 | 11, 313 | 42, 796 | 74, 771 |
| Colombia. | 2, 712 | 4, 024 | 24, 817 | 20, 726 |
| Other South America. | 2, 511 | 1, 411 | 15, 464 | 26, 098 |
| Naval stores: Rosin, tar, etc. (<i>Resina y alquitran; Resina e alcatrão; Résine et goudron</i>): | | | | |
| Central America. | 486 | 1, 212 | 7, 597 | 8, 838 |
| Mexico. | 1, 000 | 2, 128 | 5, 495 | 5, 752 |
| Santo Domingo. | 8 | 773 | 3, 070 | 1, 926 |
| Cuba. | 1, 085 | 953 | 6, 080 | 3, 931 |
| Porto Rico. | 25 | 74 | 558 | 788 |
| Argentina. | 61 | 31, 435 | 54, 446 | 68, 838 |
| Brazil. | 8, 627 | 22, 634 | 130, 309 | 118, 010 |
| Colombia. | 1, 562 | 1, 447 | 6, 675 | 7, 594 |
| Other South America. | 11, 786 | 4, 045 | 63, 987 | 55, 423 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | January— | | Seven months ending January— | |
|--|----------|---------|------------------------------|---------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Turpentine, spirits of (<i>Aguarrás; Agua-raz; Térébenthine</i>): | | | | |
| Central America | \$301 | \$232 | \$1,660 | \$1,875 |
| Mexico | 172 | 331 | 1,431 | 2,232 |
| Santo Domingo..... | 38 | 73 | 294 | 325 |
| Cuba | 2,215 | 5,267 | 11,872 | 12,348 |
| Porto Rico | 124 | 356 | 1,189 | 1,408 |
| Argentina | 15,494 | 1,837 | 60,914 | 24,967 |
| Brazil | 4,212 | 3,830 | 35,397 | 30,951 |
| Colombia | 372 | 461 | 2,609 | 3,417 |
| Other South America..... | 4,677 | 3,999 | 24,455 | 20,650 |
| Oils, mineral, crude (<i>Aceites minerales, crudos; Oleos minerales, crús; Huiles minérales, brutes</i>): | | | | |
| Mexico | 25,265 | 32,944 | 190,833 | 187,900 |
| Cuba | 40,210 | 27,493 | 170,717 | 111,293 |
| Porto Rico..... | 10,497 | | 42,828 | |
| Oils, mineral, refined or manufactured (<i>Aceites minerales, refinados ó manufacturados; Oleos minerales, refinados ó manufacturados; Huiles minérales, raffinées ou manufacturées</i>): | | | | |
| Central America..... | 10,445 | 13,463 | 61,256 | 75,379 |
| Mexico | 15,156 | 14,899 | 104,710 | 86,255 |
| Santo Domingo..... | 8,229 | 569 | 26,721 | 23,084 |
| Cuba | 7,265 | 15,164 | 17,628 | 63,265 |
| Porto Rico..... | 985 | 15,663 | 14,052 | 42,715 |
| Argentina | 77,461 | 33,849 | 576,673 | 396,687 |
| Brazil | 152,844 | 110,241 | 889,813 | 937,963 |
| Colombia | 6,242 | 8,366 | 52,176 | 69,115 |
| Other South America | 83,200 | 98,328 | 439,092 | 389,123 |
| Oils, vegetable (<i>Aceites vegetales; Oleos vegetaes; Huiles végétales</i>): | | | | |
| Central America..... | 152 | 508 | 1,183 | 2,347 |
| Mexico | 68,478 | 39,010 | 245,695 | 267,198 |
| Santo Domingo..... | 2,301 | 1,552 | 12,691 | 15,117 |
| Cuba | | 1,671 | 1,923 | 4,876 |
| Argentina..... | 728 | 6,669 | 2,218 | 13,986 |
| Brazil | 29,747 | 8,978 | 110,865 | 117,274 |
| Other South America | 12,084 | 11,648 | 50,447 | 45,801 |
| Paraffin and paraffin wax (<i>Parafina y cera de parafina; Paraffina e cera de paraffina; Paraffine et cire de cette substance</i>): | | | | |
| Central America..... | 2,509 | 773 | 12,263 | 16,299 |
| Mexico | 14,055 | 18,871 | 103,959 | 123,871 |
| Brazil | 398 | 994 | 6,414 | 8,208 |
| Other South America..... | 1,023 | 76 | 4,076 | 3,755 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | January— | | Seven months ending January— | |
|---|----------|---------|------------------------------|----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Provisions, comprising meat and dairy products: | | | | |
| Beef, canned (<i>Carne de vaca en latas; Carne de vacca em latas; Bœuf conservé</i>)— | | | | |
| Central America..... | \$2,028 | \$1,542 | \$17,639 | \$11,073 |
| Mexico..... | 1,338 | 1,543 | 8,342 | 9,316 |
| Santo Domingo..... | 2 | 11 | 29 | 43 |
| Cuba..... | 424 | 3,692 | 4,983 | 7,659 |
| Porto Rico..... | | | 30 | 8 |
| Argentina..... | 67 | | 357 | 326 |
| Brazil..... | 2,724 | 834 | 5,241 | 9,925 |
| Colombia..... | 832 | 520 | 4,188 | 2,413 |
| Other South America..... | 887 | 1,129 | 7,390 | 6,274 |
| Beef, salted or pickled (<i>Carne de vaca, salada ó en salmuera; Carne de vacca, salgada ou em salmoura; Bœuf, salé ou en saumure</i>)— | | | | |
| Central America..... | 2,640 | 2,260 | 21,631 | 18,818 |
| Mexico..... | 29 | 231 | 337 | 338 |
| Santo Domingo..... | 247 | 550 | 1,068 | 2,131 |
| Cuba..... | 1,593 | 2,997 | 12,466 | 16,261 |
| Porto Rico..... | | 64 | 839 | 576 |
| Brazil..... | 68 | 398 | 699 | 1,874 |
| Colombia..... | 777 | 1,638 | 6,415 | 7,182 |
| Other South America..... | 14,748 | 16,423 | 98,078 | 119,113 |
| Tallow (<i>Sebo; Sebo; Suif</i>)— | | | | |
| Central America..... | 6,169 | 8,740 | 51,340 | 51,709 |
| Mexico..... | 692 | 1,966 | 16,697 | 21,149 |
| Santo Domingo..... | 35 | 1,116 | 14,437 | 5,454 |
| Cuba..... | | 782 | 6,089 | 18,362 |
| Porto Rico..... | | 75 | 111 | 303 |
| Brazil..... | 397 | 5,681 | 24,387 | 30,331 |
| Colombia..... | 1,678 | 1,284 | 12,768 | 4,707 |
| Other South America..... | 488 | 373 | 6,095 | 12,071 |
| Bacon (<i>Tocino; Toucinho; Lard fumé</i>)— | | | | |
| Central America..... | 788 | 1,108 | 10,821 | 10,884 |
| Mexico..... | 1,051 | 739 | 5,848 | 8,399 |
| Santo Domingo..... | 63 | 146 | 953 | 945 |
| Cuba..... | 115,893 | 51,618 | 463,207 | 251,641 |
| Porto Rico..... | 3,716 | 6,412 | 17,857 | 36,755 |
| Brazil..... | 52,868 | 28,403 | 386,973 | 331,221 |
| Colombia..... | 159 | 59 | 931 | 849 |
| Other South America..... | 1,356 | 1,573 | 19,187 | 9,332 |
| Hams (<i>Jamones; Presunto; Jambons</i>)— | | | | |
| Central America..... | 2,183 | 1,659 | 17,703 | 13,213 |
| Mexico..... | 2,423 | 2,449 | 12,746 | 18,512 |
| Santo Domingo..... | 492 | 987 | 3,385 | 4,225 |
| Cuba..... | 40,072 | 68,741 | 250,670 | 269,718 |
| Porto Rico..... | 3,765 | 356 | 43,328 | 5,739 |
| Brazil..... | 589 | 427 | 1,772 | 2,555 |
| Colombia..... | 1,398 | 1,037 | 7,994 | 7,621 |
| Other South America..... | 7,553 | 5,937 | 58,719 | 49,807 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | January— | | Seven months ending January— | |
|---|----------|----------|------------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Provisions, comprising meat and dairy products—Continued. | | | | |
| <i>Pork (Carne de puerco; Carne de porco; Porc)—</i> | | | | |
| Central America..... | \$8, 874 | \$5, 911 | \$37, 739 | \$37, 116 |
| Santo Domingo..... | 201 | 502 | 1, 536 | 3, 018 |
| Cuba..... | 1, 238 | 4, 410 | 8, 762 | 15, 579 |
| Porto Rico..... | 14, 541 | 8, 121 | 121, 809 | 77, 175 |
| Brazil..... | | 165 | 437 | 5, 709 |
| Colombia..... | 553 | 866 | 4, 362 | 4, 196 |
| Other South America..... | 24, 441 | 17, 645 | 130, 497 | 143, 483 |
| <i>Lard (Manteca; Banha; Saindoux)—</i> | | | | |
| Central America..... | 9, 189 | 9, 980 | 66, 414 | 80, 939 |
| Mexico..... | 20, 315 | 27, 225 | 119, 266 | 92, 690 |
| Santo Domingo..... | 1, 574 | 2, 056 | 12, 449 | 15, 394 |
| Cuba..... | 134, 908 | 183, 200 | 643, 381 | 722, 071 |
| Porto Rico..... | 17, 040 | 9, 873 | 122, 043 | 135, 625 |
| Argentina..... | 700 | 527 | 1, 072 | 1, 421 |
| Brazil..... | 99, 123 | 80, 380 | 614, 576 | 768, 202 |
| Colombia..... | 4, 958 | 6, 026 | 72, 792 | 46, 698 |
| Other South America..... | 40, 769 | 47, 681 | 367, 706 | 338, 223 |
| <i>Oleo and oleomargarine (Grasa y oleomargarina; Oleo d'oleomargarina; Oléo et oléomargarine)—</i> | | | | |
| Central America..... | 62 | 384 | 249 | 1, 012 |
| Mexico..... | 156 | 116 | 348 | 449 |
| Colombia..... | 990 | 804 | 4, 445 | 5, 053 |
| Other South America..... | 676 | 2, 044 | 11, 155 | 10, 484 |
| <i>Butter (Mantequilla; Manteiga; Beurre)—</i> | | | | |
| Central America..... | 3, 977 | 3, 589 | 28, 280 | 27, 142 |
| Mexico..... | 4, 262 | 5, 736 | 23, 101 | 27, 385 |
| Santo Domingo..... | 526 | 683 | 3, 784 | 6, 561 |
| Cuba..... | 631 | 16, 638 | 5, 499 | 42, 072 |
| Porto Rico..... | 392 | 565 | 2, 379 | 4, 834 |
| Brazil..... | 12, 810 | 22, 126 | 47, 291 | 95, 001 |
| Colombia..... | 1, 319 | 901 | 12, 325 | 7, 746 |
| Other South America..... | 6, 083 | 11, 134 | 46, 391 | 67, 982 |
| <i>Cheese (Queso; Queijo; Fromage)—</i> | | | | |
| Central America..... | 1, 611 | 1, 057 | 10, 479 | 9, 770 |
| Mexico..... | 1, 466 | 2, 062 | 8, 265 | 9, 844 |
| Santo Domingo..... | 302 | 529 | 1, 808 | 2, 682 |
| Cuba..... | 1, 801 | 8, 848 | 15, 163 | 43, 212 |
| Porto Rico..... | 308 | 1, 562 | 873 | 5, 927 |
| Brazil..... | | 122 | 182 | 568 |
| Colombia..... | 857 | 694 | 6, 873 | 4, 602 |
| Other South America..... | 1, 923 | 1, 581 | 9, 947 | 9, 010 |
| <i>Seeds (Semillas; Sementes; Semente)—</i> | | | | |
| Central America..... | 437 | 452 | 1, 876 | 1, 840 |
| Mexico..... | 10, 214 | 2, 654 | 16, 524 | 8, 404 |
| Santo Domingo..... | 4 | 17 | 542 | 78 |
| Cuba..... | 69 | 216 | 2, 055 | 2, 827 |
| Porto Rico..... | | 33 | 19 | 89 |
| Argentina..... | | 2, 368 | 132 | 2, 432 |
| Brazil..... | | 23 | 413 | 596 |
| Colombia..... | 2 | 207 | 1, 207 | 932 |
| Other South America..... | 95 | 91 | 1, 143 | 1, 172 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | January— | | Seven months ending January— | |
|--|----------|--------|------------------------------|----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Provisions, comprising meat and dairy products—Continued. | | | | |
| Sugar, refined (<i>Azúcar refinado; Assucar refinado; Sucre raffiné</i>)— | | | | |
| Central America..... | \$6,607 | \$942 | \$34,249 | \$10,623 |
| Mexico..... | 300 | 2,751 | 9,848 | 7,757 |
| Santo Domingo..... | 213 | 144 | 1,320 | 838 |
| Colombia..... | 2,043 | 1,922 | 18,672 | 8,107 |
| Other South America..... | 50 | 114 | 3,956 | 1,148 |
| Tobacco, unmanufactured (<i>Tabaco no manufacturado; Tabaco não manufacturado; Tabac non manufacturé</i>): | | | | |
| Central America..... | 5,730 | 434 | 19,412 | 10,598 |
| Mexico..... | 12,649 | 3,412 | 83,060 | 80,800 |
| Argentina..... | 70 | 5,150 | 565 | 12,455 |
| Colombia..... | 1,052 | 816 | 4,052 | 3,501 |
| Other South America..... | 8,329 | 5,878 | 55,530 | 55,338 |
| Tobacco, manufactures of (<i>Manufacturas de tabaco; Manufacturas de tabaco; Tabac fabriqué</i>): | | | | |
| Central America..... | 1,558 | 4,890 | 21,298 | 31,603 |
| Mexico..... | 497 | 755 | 6,324 | 7,832 |
| Cuba..... | 6,579 | 14,583 | 77,588 | 59,453 |
| Argentina..... | 331 | 1,275 | 1,783 | 3,986 |
| Brazil..... | | | 10 | 500 |
| Colombia..... | 280 | 121 | 942 | 2,868 |
| Other South America..... | 4,353 | 5,037 | 45,418 | 50,471 |
| Wood, unmanufactured (<i>Madera no manufacturada; Madeira não manufacturada; Bois brut</i>): | | | | |
| Central America..... | 5,114 | 9,081 | 40,426 | 20,684 |
| Mexico..... | 27,444 | 19,995 | 114,749 | 202,417 |
| Cuba..... | 940 | 1,848 | 3,120 | 18,263 |
| Argentina..... | 342 | 1,328 | 6,349 | 12,306 |
| Brazil..... | 75 | | 7,278 | 4,284 |
| Colombia..... | 1,238 | 6,461 | 12,507 | 20,026 |
| Other South America..... | | 240 | 30,644 | 14,100 |
| Lumber (<i>Maderas; Madeiras; Bois de construction</i>): | | | | |
| Central America..... | 3,473 | 2,673 | 25,095 | 33,486 |
| Mexico..... | 50,991 | 79,629 | 486,671 | 405,432 |
| Santo Domingo..... | 4,067 | 3,030 | 24,366 | 14,076 |
| Cuba..... | 36,582 | 83,270 | 189,581 | 312,548 |
| Porto Rico..... | 7,798 | 6,445 | 39,703 | 12,946 |
| Argentina..... | 103,101 | 93,514 | 523,210 | 612,487 |
| Brazil..... | 83,134 | 30,329 | 363,224 | 258,777 |
| Colombia..... | 5,783 | 3,880 | 38,858 | 25,006 |
| Other South America..... | 41,713 | 58,592 | 261,324 | 291,435 |
| Furniture (<i>Muebles; Mobilia; Meubles</i>): | | | | |
| Central America..... | 5,925 | 3,506 | 56,939 | 23,980 |
| Mexico..... | 17,178 | 21,479 | 96,610 | 120,931 |
| Santo Domingo..... | 1,748 | 767 | 8,061 | 3,784 |
| Cuba..... | 2,478 | 7,289 | 17,281 | 18,366 |
| Porto Rico..... | 600 | 2,111 | 4,185 | 5,937 |
| Argentina..... | 3,950 | 3,962 | 43,160 | 34,619 |
| Brazil..... | 2,660 | 1,716 | 26,186 | 18,241 |
| Colombia..... | 2,788 | 3,212 | 21,713 | 15,463 |
| Other South America..... | 10,554 | 6,184 | 47,362 | 40,762 |

URUGUAY.

CUSTOMS RECEIPTS AT MONTEVIDEO, 1898.

A dispatch from Minister FINCH to the Department of State, dated January 10, 1899, gives statistics of the customs receipts at the port of Montevideo. The following table shows the monthly revenues from this source for 1897 and 1898:

| Month. | 1897. | 1898. | Month. | 1897. | 1898. |
|----------------|------------|-------------|---------------|-------------|-------------|
| January..... | \$759, 228 | \$828, 914 | August..... | \$527, 887 | \$675, 532 |
| February... .. | 786, 374 | 842, 164 | September ... | 763, 322 | 764, 436 |
| March..... | 729, 150 | 1, 221, 432 | October..... | 849, 916 | 657, 428 |
| April... .. | 698, 717 | 1, 018, 950 | November.... | 678, 942 | 614, 839 |
| May..... | 701, 477 | 764, 635 | December.... | 796, 208 | 817 587 |
| June..... | 620, 927 | 655, 763 | | | |
| July..... | 638, 425 | 1, 006, 977 | Total... | 8, 550, 573 | 9, 868, 657 |

Commenting upon these returns, Mr. FINCH says:

The above table proves clearly that the reaction brought about by the cessation of the civil war and the reformatory policy of President CUESTAS lasted from September, 1897, to July, 1898, inclusive, and that since then the situation has been one of renewed depression of more or less gravity. The unsettled condition of the last five months has had its effect on the general total, reducing the year to one of rather less than average prosperity. This is seen in the following table, which gives the customs receipts for the last ten years, commencing with the year of inflation, 1889, the receipts for which have not been equaled. Those for 1898 are practically equal to those for 1889, when the retrograde movement had commenced:

| | | | |
|-----------|----------------|-----------|----------------|
| 1889..... | \$10, 786, 602 | 1894..... | \$10, 253, 763 |
| 1890..... | 9, 848, 735 | 1895..... | 10, 624, 265 |
| 1891..... | 8, 648, 509 | 1896..... | 10, 304, 436 |
| 1892..... | 8, 598, 360 | 1897..... | 8, 550, 573 |
| 1893..... | 8, 967, 780 | 1898..... | 9, 868, 657 |

MOVEMENT OF LIVE STOCK, 1898.

Minister FINCH also reports the business of the cattle trade during 1898:

The movements of cattle in the Montevideo stock yards for 1898 were: Arrivals, 376,068, of which 94,879, requiring 4,442 cars, came by rail, and 281,188 on foot. Of the total number there were 227,193 steers, 129,070 cows, 11,751 oxen, and 8,054 calves.

In the last fortnight of the year the movement was exceptionally busy, there having arrived by rail 6,118 head and 39,545 on foot; total, 45,633. Of these there were 29,825 steers, 14,423 cows, 598 oxen, and 817 calves; 37,714 were sent to the "saladeros," 2,018 to the interior, and 5,931 for consumption.

VENEZUELA.

THE PORT OF MARACAIBO.

Señor Don GUSTAVO TROCONIS, Collector of the land custom-house of Maracaibo, under date of December 31, 1898, presented to the Minister of Finance of Venezuela an interesting report of the operations of said custom-house for the half year from July to December inclusive, which in substance furnishes the following data:

From July 1 to December 31, 1898, the receipts were as follows: Transit duties on 12,332,746 kilograms of coffee, 616,637.30 bolivars; untanned skins, 261,560.74 kilograms, 13,078.04 bolivars; cacao, 42,537 kilograms, 2,126.85 bolivars. The import duties on foreign merchandise, 12½ per cent, which is the tax of the maritime custom-house on 1,367,747.28 bolivars, yielded 170,968.41 bolivars, this exclusive of the additional tax on cut tobacco for cigarettes and the simple duty (only 4 centimos per kilogram) on sea salt, on 644,318 kilograms taken from the deposits of Salina Rica, Oribor, and Sabaneta, which yielded 25,772.72 bolivars.

The figures mentioned under the first head, representing the national production, are not the maximum of the exports from the port of Maracaibo, since the fall in price of the products exported and other very well known incidents growing out of the recent popular disturbances, no less than the fluctuation in the trade with the United States, and its effect on the business of the American line of steamers with that port, all by reason of the war with Spain, have brought about a certain paralyzation in the varied and continuous economic and mercantile operations.

The value of the exports, after the payment of the respective tax, reached the sum of 9,093,843 bolivars during the time men-

tioned. The following articles have been exported free of duty, a kilogram being equal to 2.2046 pounds, and a bolivar worth 19.3 cents in United States currency:

| | Quantity. | Value. | | Quantity. | Value. |
|--------------------|-------------------|------------------|---------------------|-------------------|------------------|
| | <i>Kilograms.</i> | <i>Bolivars.</i> | | <i>Kilograms.</i> | <i>Bolivars.</i> |
| Boxwood | 759, 247 | 24, 793 | Fish bladders..... | 20, 921 | 39, 179 |
| Cedarwood..... | 268, 016 | 15, 450 | Galvanized iron... | 1, 639 | 1, 859 |
| Ebony | 498, 182 | 16, 453 | Copper | 1, 639 | 1, 412 |
| Lignum-vitre | 26, 760 | 774 | Zinc | 508 | 400 |
| Fustic | 291, 882 | 24, 350 | Sprouts | 2, 464 | 1, 167 |
| Divi-divi..... | 500, 247 | 43, 190 | Crane plumes | 16 | 9, 250 |
| Cinchona bark..... | 1, 763 | 986 | Corn..... | 68, 500 | 6, 461 |
| Asphalt..... | 9, 036 | 451 | Panela..... | 248, 595 | 52, 056 |
| Rubber | 120 | 300 | Bananas | 23, 070 | 2, 773 |
| Lamb's wool | 2, 170 | 1, 705 | Miscellaneous | 5, 316 | 6, 312 |
| Copaiba | 16, 023 | 57, 434 | Brown sugar..... | 1, 472 | 320 |

COTTON GOODS MANUFACTORY AT CARACAS.

According to the "New York Tribune" of February 28, an establishment for the manufacture of cotton goods will be in operation in Caracas within a few months. The promoters of the enterprise, and nearly all, if not all, of the stockholders are citizens of the United States. The organization of the company, which is known as "La Venezolana Algodonera Sociedad Anonima," was suggested only a few months ago, and, because of the generous treatment of the Venezuelan Government, was completed in a much shorter time than is ordinarily consumed in such undertakings. According to the reported concessions the company will be granted exemption from taxation, raw material used in the mills will be admitted free, and all employees will be exempt from military service. All raw material is to be imported from the United States. The capital stock of the enterprise is \$312,500, divided into 3,125 shares of \$100 each. Enough money has already been paid in to insure the immediate erection of an initial plant. To this end WILLIAM WHITTAM, Jr., general manager, sailed for Venezuela on February 22. The erection of suitable buildings in or in close proximity to the city of Caracas, will be commenced shortly after his arrival. It is expected that within six months the mills, which will contain 250 looms, will begin the production of cotton goods for the Venezuelan markets. The company has not yet reached a decision as to the erection of

a spinning mill, but if one is not erected, the statement is made authoritatively that yarns for the company will be admitted for a limited period free of duty by the Government.

It is asserted that the list of stockholders contains the names of many well-known capitalists and cotton manufacturers of the United States. At a meeting of this body on February 21, the following board of directors was chosen: C. H. HUTCHINS, of Worcester, Massachusetts; E. N. FOSS, of Boston, Massachusetts; W. C. HOUSTON, of Philadelphia, Pennsylvania; WILLIAM WHITTAM, jr., of Newark, New Jersey; JOHN J. O'CONNELL and THOMAS RUSSELL, of New York City; and Henry B. DEAN, of Providence, Rhode Island. At a subsequent meeting the stockholders organized as follows: W. C. HOUSTON, president; HENRY B. DEAN, vice-president; THOMAS RUSSELL, treasurer; JOHN G. HANRAHAN, secretary; WILLIAM WHITTAM, jr., manager; RUDOLF DOLGE, resident agent. The main office of the company will be in the Chesebrough Building, State street, New York City. The company was incorporated under the laws of New Jersey, United States of America, on December 29, 1898.

MONUMENT TO UNITED STATES CITIZENS.

Mr. FRANK B. LOOMIS, United States Minister at Caracas, reports to the Department of State that for the second time within a year a monument has been dedicated in Venezuela to the memory of the ten citizens of the United States who, as members of one of General MIRANDA'S ill-starred expeditions, were executed by the Spaniards at Puerto Cabello, in July, 1806.

The first monument was erected at Maracay, then the capital of the State of Miranda. The second one, dedicated February 25, 1899, was erected at the expense of the National Government of Venezuela, and cost about \$50,000. It is an imposing and handsome structure in bronze, resting upon a granite pedestal, and is 65 feet high. The front panel of the pedestal contains the coats of arms of the United States and of Venezuela interwoven. On the rear panel there is a bronze crown of laurel and palm, and on the east panel a bronze plate containing the names of the men in whose honor the monument was erected.

These names are: Captains THOMAS DONOHUE and THOMAS BILOPP, Lieutenants GUSTAVUS A. BERGUD, CHARLES JOHNSON,

DANIEL KEMPER, MILES L. HALL, PAUL F. GEORGE, JAMES GARDINER, and JOHN FERRIS, and Second Lieutenant FRANCIS FARQUARSON.

TRADE MISCELLANY.

ARGENTINE REPUBLIC.

United States Coal.

In speaking of the markets of the Argentine Republic, a writer for the Philadelphia Commercial Museums says: "The requirements of Argentina in coal may be placed between 750,000 and 850,000 tons annually, the amount imported in 1895 being 850,081 tons; in 1896, 866,232 tons; and in 1897, 776,825 tons. During the first six months of 1898 the importations amounted to 448,705 tons, or 11,391 tons more than the amount imported during the same period of 1897. The value of the coal annually bought by Argentina may be roundly placed at \$5,000,000. The proportion of this trade supplied by the United States was 11,005 tons of bituminous coal in 1895; 4,808 tons of bituminous and 156 tons of anthracite in 1896, and 2,206 tons of bituminous and 12 tons of anthracite in 1897. Taking the value of the 1897 importations, the exportation of coal from the United States to Argentina stands in the relation of \$11,175 to \$4,660,953, the total value of coal importations. The distance from Philadelphia or Norfolk to Buenos Aires, via intermediate ports, is 5,500 miles, and the distance from Cardiff to Buenos Aires is 6,225 miles. The average freight from Norfolk or Philadelphia to Buenos Aires ranges from \$4.38 to \$4.86, and the average freight from Cardiff to Buenos Aires ranges from \$3.89 to \$4.86. Other things being equal, United States coal should find its way into these markets in greater quantities than it does."

BRAZIL.

Import Dues and Customs Receipts.

According to the Rio News, the following is a statement of the amount of the import dues collected and total customs receipts of the Republic for the past four years, expressed in reis:

| | Import Duties. | Total Customs Receipts. |
|-----------|--------------------|-------------------------|
| 1895..... | 158, 429, 776, 000 | 263, 273, 057, 000 |
| 1896..... | 246, 039, 298, 000 | 279, 551, 685, 000 |
| 1897..... | 223, 442, 679, 000 | 244, 486, 193, 000 |
| 1898..... | 219, 823, 945, 000 | 245, 909, 405, 000 |

The returns for 1895, as stated above, do not include the amount of surtax in the total of import duties, but this item is included in the grand total. Subsequently the rates were raised and the surtax was abolished. In 1898, the amount of duties up to the month of December decreased in comparison with

1897, but in the latter month a large quantity of merchandise was rushed through the custom-house in order to avoid the payment of the new gold duty.

The figures as expressed in this table appear to show vast sums, but as 1,000 reis are required to make 1 milreis and as 1 milreis is worth but \$0.546 in United States gold, reduced to United States currency the sum total of any one year can be easily comprehended. By such process the total receipts for 1898 are found to represent \$134,266,535.13 in United States currency.

Iron and steel trade with the United States. The Republic of Brazil expends about \$13,000,000 annually for iron and steel manufactures. Of this sum about one-half is sent to Great Britain and the rest is divided between the United States and Germany, except about \$600,000 a year, which represents the trade in these goods with France. During the last eighteen months the trade with the United States in iron and steel manufactures experienced a setback, on account of the commercial depression that arose from the financial disturbances in Brazil. The falling off was principally in the trade in locomotives and boilers, the value of the shipments during 1897 being \$450,000 less than in 1896. The amount of cut nails, printing presses, stationary engines, and miscellaneous castings imported increased solidly, while the shipments of wire were \$100,000 more in 1897-98 than in 1896-97.

Decreased Imports from France. According to the report of the Brazilian consul in Paris, the imports of Brazil from France have fallen from 75,000,000 francs (\$15,000,000) in 1895 to 67,000,000 francs (\$13,400,000) in 1897, or a decrease of more than 20 per cent. This is more remarkable as the exports of France to other countries have shown a decided tendency to increase. The articles from France showing the greatest decrease were gold and silver jewelry, cotton and woolen tissues, and wines. What France has lost in the Brazilian market appears to have been gained by Italy.

Arbitration of Boundary Dispute. A dispatch from Rio de Janeiro, dated March 8, says that the Brazilian Government has accepted the proposition of Great Britain to submit the boundary dispute with British Guiana to arbitration. JOAQUIN NABUCO, former Brazilian Secretary of Legation in London, has been appointed to represent Brazil on the arbitration committee.

CHILE.

Bounty for Establishment of an Iron Foundry. According to an item in American Trade the National Congress of Chile has issued a decree offering a bounty of \$125,000 to any foreign country or firm which will undertake to establish an iron foundry on a sufficiently large scale. The journal adds that iron ore is found in large quantities in Chile, and there are other natural advantages which the country offers for the enterprise.

COLOMBIA.

Repeal of Export Duty on Coffee. According to the "Diario Oficial," of September 27, 1898, law No. 37, of 1896, establishing an export duty on coffee, was repealed by law No. 9, of September 4, 1898, which was promulgated on the 21st of the same month.

ECUADOR.

Opening of a New Trading Port.

According to a recent British Foreign Office report, the Government of Ecuador has declared the port of Bolivar a custom-house port (Puerto Mayor). This port was opened for the receipt of imports and the dispatch of exports on January 1, 1899. Bolivar, known otherwise as Boca de Jambeli, is the seaport of the city of Machala, the capital of the Province del Oro (the Gold Province), and is situated on the east slope of the entrance to the Guayaquil River.

Official Consular Fees.

The Government has recently promulgated a law whereby the Ecuadorian consular officers are directed to levy 1 per cent on the amounts of invoices certified to by them. By the same law they are also entitled to one-tenth part of the fee for certifying to manifests.

HAITI.

Demand for United States Capital.

The United States Minister to Haiti, Mr. POWELL, recently sent the Department of State a communication containing the following statement:

"American capital is about to seek an entrance into Haiti to develop its resources. A company is being formed, under a charter of the State of New Jersey, to construct artesian wells and supply water in various localities. Another company proposes to utilize the native cabinet woods, which are susceptible of very high polish, in exportation to the United States and in the manufacture of furniture. It will operate under a charter granted by the State of New York. Another syndicate is being organized to build a railroad to open up the northern part of the Republic. The Government is aiding these enterprises with the means it has in its power. It is, I understand, the desire of the Government to induce American capital to invest here and assist in developing the unknown resources of the country."

MEXICO.

Chance for Bottle Makers.

Consul-General POLLARD reports from Monterey to the State Department that there is a great field for American manufacturers in the exportation of glass bottles to Mexico. There is not a bottle factory in the country at present, though one is soon to start. There are sixteen breweries in the Republic and nearly all of their bottles are imported from Germany, the brewers claiming that they can not get satisfactory terms from American manufacturers. The import duty on bottles into Mexico is now a trifle less than one-fourth of a cent a pound. Consul POLLARD suggests that American manufacturers sending a good agent conversant with Spanish into the country would reap a large reward for their enterprise.

New Spanish Colony.

According to a dispatch from Corpus Christi, Tex., under date of March 8, Dr. J. DIAZ PRIETO, Mexican Consul in that city, has been granted the sole right to reclaim 33,000,000 acres

of Government lands in the districts of Montezuma, Sahuaesipa, and Arispé, State of Sonora, comprising some of the gold lands of the Yaqui country. The agricultural tracts of this grant are to be colonized by Spanish ex-soldiers from Porto Rico and Cuba. A conservative estimate places the value of the grant at about \$46,000, and it is stated that it was made by the Government as a testimonial of the appreciation of the success of Dr. PRIETO in bringing foreign capital into the Republic.

Watchfulness of United States Exporters.

An article entitled "The Spanish Language in American Trade" was published in the MONTHLY BULLETIN for December, 1898, which included a communication from Mr. ABRAHAM CHRISTIANI, of Comitán, State of Chiapas, Mexico. With reference to this Mr. CHRISTIANI writes the following letter, under date of February 2, 1899, which illustrates the watchfulness of the exporters of the United States:

"By to-day's mail I had the pleasure of receiving the BULLETIN of the Bureau of the American Republics for the month of December last, and I have seen with satisfaction the well-written article appearing therein referring to what I had the honor to state to you in my letter of September 30, 1898. In this connection, we very soon saw the benefit produced by its publication, for immediately many manufacturers of machinery in the United States did me the honor to address me correspondence, all in the Spanish language, and also sent me their catalogues, for the purpose of making known the manufactures which that great Republic exports to all the world. Accept my most sincere thanks for the promptness and efficiency with which you were pleased to attend to my request, and I remain at the same time very grateful for the good effects produced by your interesting article."

Foreign Trade for Six Months.

The statistics published by the newspapers of Mexico, based on figures furnished by the Treasury Department for the first six months of the fiscal year 1898-99, make a gratifying exhibit of the foreign trade of the Republic. Both the imports and exports show an increase, with an excess on the export side. This excess, however, is not so great as the casual glance would seem to indicate, for the value of the imports is given in gold and that of the exports in silver. The imports from all countries amounted to \$22,579,224 in six months, or an increase of \$1,983,425 gold over the same period in 1897. Almost half of this total was received from the United States. The amounts credited to the several countries were as follows: United States, \$10,558,783; England, \$4,068,899; France, \$2,709,898; Germany, \$2,638,331; Spain, \$1,368,573; Belgium, \$279,069; Italy, \$183,299; Switzerland, \$158,482. The grand total of exports for the time named, including ores, was \$71,469,220 silver, an increase of \$7,972,375 over the first six months of the previous fiscal year. The value of the goods sent to the United States represents over two-thirds of this total. The exports were to the following countries: United States, \$50,632,035; England, \$9,221,587; France, \$4,219,358; Germany, \$1,869,027; Belgium, \$1,092,348; Spain, \$664,760.

Reported Discovery of Marble.

Mr. RUPERT SCHMID, a German sculptor, who has been established in Mexico for some time, has been turning his attention to the problem of discovering marble in the Republic, the Italian mar-

ble used there almost always arriving with black stains, besides being very expensive, owing to freight duties, exchange, etc. Having heard that mountains of marble existed in the State of Vera Cruz, he undertook an exploration, and after considerable search is said to have discovered what he considered a magnificent deposit of marble of several colors. The white he declares to be superior to Carrara marble, its whiteness being unblemished, and it is hard and suited to all kinds of work. Mr. SCHMID took specimens with him to Mexico City, but naturally is reticent as to the exact spot where the deposit is located, hoping to interest capitalists in the exploitation of this new form of national wealth.

Sale of United States Machinery.

The American Exporter notes that a manufacturing company of Milwaukee, Wis., recently sold a number of its refrigerating and ice-making plants in Mexico. Of those taken abroad the following were for Mexico: Cervecería Central, City of Mexico, one 25-ton refrigerating plant and one 5-ton ice tank; Cervecería de Torreon, Torreon, one 20-ton refrigerating machine; Cervecería Moctezuma, Orizaba, one 5-ton ice tank, besides several orders from Canada. Mexico is taking from the United States some good consignments of machinery, notably equipments for sugar mills and textile plants, which involve the installation of steam engines, boilers, and pumps, and wood-working apparatus. The demand for iron-working tools is also increasing, the various railroads which are making extensions having found it necessary to enlarge their car shops. A number of new foundries in the Republic are as well adding to the demand for tools.

PERU.

Excess of Exports.

According to statistics published by the Lima Chamber of Commerce, as stated by a dispatch dated March 7, Peruvian exports for 1898 exceeded the imports by more than 7,000,000 sols. The sol is equivalent to \$0.436 United States currency.

UNITED STATES.

Market for American Horses.

The special report on the market for American horses in foreign countries, which has just been printed by order of Congress, shows that the export trade in these animals has rapidly increased in the past five years. With the exception of Russia and Hungary, the European nations do not produce as many horses as they need, and of late years have drawn upon America, particularly the United States and Canada, to supply the deficiency. According to the report, there is a large demand in London for team, cab, and 'bus horses, likewise for high-class carriage horses with good knee action. Besides the demand for horses for private and business purposes, there is in England and on the Continent a demand for cavalry horses. The total number of horses exported in 1893 was 2,967, valued at \$718,607, and in 1897 the number was 39,532, valued at \$4,769,269. Of the number exported in 1897, the United Kingdom took 19,350, Canada, 3,902; Germany, 4,897; Belgium, 4,213; Mexico, 1,884; and France, 32.

Cotton Crop of 1897-98.

The Department of Agriculture has issued a circular containing a report on the production of cotton in the United States in the years 1897-98, prepared by Mr. JAMES L. WATKINS. The results were obtained from returns of the movement of cotton from the plantations to the points of shipment. The grand total, thus ascertained, is 10,897,857 commercial bales, a net increase over 1896 of 1,046,375 bales. The following States produced the great bulk of the crop, the figures given representing the number of bales produced: Texas, 2,822,408; Mississippi, 1,524,771; Georgia, 1,350,781; Alabama, 1,112,681; South Carolina, 1,030,085. Twelve other States and Territories produced cotton ranging in amount from 942,267 bales in Arkansas to 35 bales in Kansas. The average net weight of the bale was 482 pounds. The average price (middling upland) in New York was 6.22 cents. The total value of the crop is estimated at \$319,491,412. The amount of cotton exported was 7,648,699 bales, and the number of bales consumed by United States mills during the year was 3,443,581. The total amount of cotton imported was 103,798 bales of 500 pounds each.

URUGUAY.

Experiments in Rice Growing.

Attempts at growing rice on a small scale are said to have given good results in the province of Tacurembo. Small consignments forwarded to Montevideo met a ready sale at good prices.

Report of the Central Uruguay Railway.

Minister FINCH has transmitted from Montevideo a copy of the annual report of the directors and manager of the Central Uruguay Railway for the year ending June 30, 1898. The report shows the gross receipts for the railway during the year to have been £304,949 (\$1,484,03), against £271,052 (\$1,321,994) in the previous year, and the working expenses to have been £158,844 (\$773,014), against £156,557 (\$761,885). The increase in the net profit is 26.94 per cent. The receipts from passenger traffic show an increase of 8.96 per cent and from luggage and parcels an increase of 1.11 per cent. The receipts from goods traffic show an increase of 11.82 per cent and from animals an increase of 41.65 per cent. There were increases in the amounts of wool, hides and skins, and hay transported, as well as in wire and posts and building materials. Grain showed a decrease. The new passenger cars that have been added to the rolling stock during the year are lighted by electricity.

BOLETÍN MENSUAL

DE LA

OFICINA DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS,

UNIÓN INTERNACIONAL DE REPÚBLICAS AMERICANAS.

VOL. VI.

MARZO, 1899.

No. 9.

MERCANCÍAS AMERICANAS PARA LOS MERCADOS DE AMÉRICA.

II.

SUPERIORIDAD DE LOS PRODUCTOS AMERICANOS.

En el artículo publicado en el BOLETÍN del mes pasado se procuró dar acopio de informes útiles al desarrollo del comercio de telas de algodón americanas con los países latinos del continente. La opinión de los cónsules de los Estados Unidos, basada en datos recogidos en el terreno mismo, es unánime en la creencia que la mayor dificultad para alcanzar el deseado desarrollo comercial, depende de los métodos inadecuados que se practican con el fin de ensanchar el comercio; métodos que, si dan excelentes resultados en los Estados Unidos, donde las vías de comunicación son rápidas y seguras, donde las facilidades de crédito son excepcionales, donde se habla la misma lengua, donde son unos mismos, con muy pocas variantes, los gustos y las necesidades del pueblo, no pueden aplicarse á los otros que están fuera de los límites de los Estados Unidos, con los cuales no hay ni medios de comunicación rápidos, ni facilidades de crédito; naciones que hablan otra lengua y tienen usos y costumbres especiales, tan diferentes de los que dominan en este país, cuanto difieren, entre pueblos y climas distintos, las necesidades de la vida diaria.

La opinión de las sociedades mercantiles consultadas en la materia es unánime también en lo que se refiere á uno de los puntos más importantes del asunto—á la excelencia indiscutible del producto americano en el ramo de telas de algodón—lo que queda demostrado con datos fehacientes, como lo son las importaciones de estos géneros americanos hechas por países manufactureros, en competencia con sus propios productos en el ramo.

La razón es clara y sencilla. La materia prima—el algodón americano—como ha sido probado por peritos, á causa de sus cualidades especiales produce mejores tejidos; si á esto se añade que dicha materia prima no está sujeta en el país á los cambios orgánicos que puedan producir en la fibra las sales del mar, durante un largo viaje; los desperfectos que pueda sufrir en las operaciones de embalaje, transporte, y otras necesarias para llegar á los telares, tenemos, en términos generales, que la materia prima que se emplea en el país debe ser, por estar exenta de las contingencias que quedan apuntadas, mejor adoptada á la producción de telas de superior calidad.

La maquinaria perfeccionada, economizadora de tiempo y de trabajo, que se emplea en todas las industrias de los Estados Unidos, á lo cual se debe quizás más que á otra cosa el inmenso desarrollo industrial del país, es otro factor que no se puede dejar pasar desapercibido. Los métodos americanos empleados en la fabricación son conocidos y reputados como excelentes en los países del Viejo Mundo; su maquinaria imitada en los grandes centros fabriles de Europa; su productos falsificados y ofrecidos al comprador como el artículo genuino.

Á este respecto, y cónsono con el programa de hacer conocidos en los mercados de la América latina los productos de los Estados Unidos cuyo comercio puede extenderse en beneficio de todos los países de la Unión, no está fuera de lugar hacer una breve reseña, tanto cuanto el asunto lo permita, tomada de fuentes fidedignas, tales como Informes de los cónsules americanos y publicaciones europeas de reconocida seriedad é influencia comercial en los centros del Viejo Mundo, referente á la posición que ocupan en estos mercados los productos de la industria americana. Para el efecto, el examen á la ligera de los Informes Consulares publicados por la Oficina de Comercio Extranjero, dependiente del Departamento de Estado de los Estados Unidos, durante el año

que terminó el 31 de diciembre de 1898, nos dará material suficiente para obtener un conocimiento general de tan importante materia, que luego puede servir de base á estudios detallados.

Bien sabido es, que sólo los grandes centros manufactureros de Europa hacen la competencia comercial á los Estados Unidos, en los mercados del mundo donde estos han logrado introducir sus productos fabriles, que han creado una demanda creciente, no tanto por los esfuerzos que hayan hecho los fabricantes por obtener el puesto que hoy ocupan, sino más bien debido á la calidad inmejorable de dichos productos.

El Cónsul americano en Varsovia, Rusia, se expresa en los siguientes términos en su informe al Departamento de Estado, bajo el título de “Manufacturas Americanas en Rusia:”

Mientras los productos fabriles americanos que gozan de fama en este imperio, debido á los esfuerzos directos de los fabricantes, como, por ejemplo, instrumentos de agricultura, ferretería, cuchillería, exprimidores de ropa, bicicletas, etc., son reconocidos por los importadores y consumidores como lo mejor que hay en su clase y se venden en grandes cantidades, las manufacturas americanas, por lo general, no gozan de buena fama en Rusia y se hace difícil la introducción de nuevos productos por dos razones: (1) Los fabricantes europeos, especialmente los alemanes, llenan los mercados con mercancías de inferior calidad que llevan la estampa, la marca de fábrica, etc., americana, las cuales el comprador ruso, de buena fé acepta como verdaderos productos americanos, lo que resulta en descrédito para nuestros fabricantes, de tal suerte que sólo con gran trabajo pueden introducirse nuevas mercancías. * * *

El Cónsul PARKER, de Birmingham, Inglaterra, en un informe referente al comercio en bicicletas entre los Estados Unidos é Inglaterra, después de hacer notar el aumento rápido de las importaciones de este artículo en el Reino Unido, dice lo siguiente:

Las importaciones de otras manufacturas de los Estados Unidos, que sin excepción demuestran aumento, pero que no aparecen clasificadas por países, son: efectos de latón, relojes de pared y de bolsillo, vidriería y cristalería, plomo y sus manufacturas, rieles de acero, hierro y acero en láminas, alambre, prensas de imprimir, máquinas de escribir, nickel, hojalata y zinc. El análisis de las importaciones hechas de los Estados Unidos demuestra que nuestras manufacturas gozan de una venta cada vez mayor en las colonias británicas, especialmente en el Canadá y en Australia. Además del aumento obtenido en las mercancías enumeradas, gozan de él también las telas de algodón, suela, calzado, y muebles, comercio en el cual hasta ahora los fabricantes británicos habían tenido la supremacía. En algunos artículos, particularmente en las máquinas de escribir, los consumidores del Reino Unido dependen tanto del producto de los Estados Unidos como los mismos americanos, pues no hay máquina alguna de otra fabricación que sea aceptable. * * *

Acerca del comercio de los Estados Unidos en Suiza, Mr. GERMAIN, Cónsul en Zurich, se expresa como sigue:

Las importaciones americanas en Suiza demuestran aumento en los siguientes artículos: trigo, maderas, maquinaria é instrumentos de agricultura, caballos, frutas secas, carnes conservadas, bicicletas, y efectos de hierro colado. * * * Las bicicletas americanas, efectos para gas, vapor y agua, instrumentos para artesanos y muchos otros artículos, gozan de una demanda que va en aumento cada día, con detrimento de los productos de los competidores extranjeros. Si nuestros fabricantes continúan sus esfuerzos y conservan la calidad de sus productos, en mi opinión es sólo cuestión de tiempo el día en que los americanos gocen de la parte que les corresponde en el comercio de Suiza. El calzado americano ha comenzado á introducirse y tengo la convicción de que una vez conocido ha de ser bien apreciado, pues, por su calidad, acabado y estilo el calzado americano es superior á cuanto en su ramo se fabrica en el mundo. * * *

El Cónsul americano en Cristiania, Noruega, en su informe al Departamento de Estado sobre la demanda que tiene en Noruega el producto americano, dice, entre otras cosas, lo que sigue:

En maquinaria y aparatos mecánicos el producto americano, por lo general, se considera excelente. La maquinaria agrícola americana se vende aquí muy generalmente; pero los suecos son grandes imitadores y durante los últimos años han comenzado á hacernos la competencia. Muchos de estos artículos se fabrican también en Noruega. * * * La suela americana goza con justicia de una gran demanda en este país, en donde en 1896, se importó este artículo por valor de cerca de \$1,000,000, correspondiendo á los Estados Unidos más de \$400,000 de esta suma. También en los últimos años se ha venido importando calzado americano, y debido á la perfección que han alcanzado en el ramo nuestros fabricantes probablemente la demanda seguirá en aumento. * * *

Mr. MASON, el Cónsul General en Frankfort, Alemania, en un extenso estudio titulado "La Competencia Americana en Europa," dice, entre otras cosas, lo que sigue:

Pero lo que es la nota de más significación es la popularidad creciente y el empléu de maquinaria é instrumentos americanos en Alemania. Aquí, como sucede también en Inglaterra, aunque en menor escala, los instrumentos mecánicos americanos están de moda entre las clases más progresistas de los mecánicos y fabricantes. Al presente esto es aplicable especialmente á la maquinaria para hacer calzado y para curtir cueros, tornos automáticos, acepilladoras y maquinaria para aserrar madera, así como también la maquinaria especial que se usa en la fabricación de bicicletas. No sólo por la superioridad de las máquinas que construyen, sino también por razón de la energía que han desplegado varias casas americanas en la introducción de sus productos en este país, merecen que se haga de ellas mención especial, como prueba de lo que se alcanza cuando se sabe trabajar para conseguir un fin. * * *

El mismo Cónsul, en un informe acerca del calzado americano en aquél imperio, envía una carta de un comerciante en calzado alemán, en cuyo documento ocurre lo siguiente :

Después de haber visitado y examinado personalmente, durante algunos meses el año pasado, varias de las grandes fábricas de calzado de los Estados Unidos, me decidí á comprar é importar para mi comercio, establecido en uno de los barrios más comerciales de Berlín, un surtido de calzado americano, en lo cual emplée algunos millares de marcos. Como lo había previsto he vendido hasta el último par de este calzado y debo decir lo pronto que me convencí de que mis paroquianos tenían una preferencia decidida por el calzado americano. * * * Después de el experimento que acabo de mencionar, he hecho frecuentemente pedidos de calzado americano y es mi opinión de comerciante experimentado, en la cual concurren todos mis parroquianos, que dicho calzado, por lo que se refiere á duración, elegancia y excelencia del material ha probado que los fabricantes americanos en el ramo pueden vender sus productos en grande escala en los mercados de Alemania. * * *

El Cónsul SCHUMANN, de Mainz, Alemania, dice así, con referencia á las importaciones de suela americana en Alemania :

Tengo entendido que de los Estados Unidos se exporta para Alemania una gran cantidad de suela curtida, pues los curtidores alemanes no pueden producir una suela tan suave y elástica como la que se fabrica en los Estados Unidos. Los alemanes no han perdido tiempo en convencerse de ésto y con el objeto de hacer la competencia á la suela americana, muchos fabricantes de este artículo han hecho venir curtidores americanos, peritos en su arte, para que les enseñen la manera de curtir y preparar la suela, tal y como se hace en los Estados Unidos. * * *

Bajo el título de “Maquinaria Americana y Alemana” el Agente Comercial de los Estados Unidos en Bamberg, envía un informe del cual se extracta lo siguiente :

De todos los productos de la industria americana, no hay ninguno al presente que haya despertado mayor interés en el comercio de exportación que nuestra maquinaria. Es sabido que los Estados Unidos tienen la supremacía sobre las otras naciones industriales en este ramo particular de la industria, y así lo confiesan hoy personas, que por lo general no tienen grandes simpatías por nuestro país. La ciudad de Bamberg, desde el punto de vista industrial, no es muy importante para la establecimiento de empresas industriales y la mayor parte de los productos que de aquí se exportan son fabricados en los alrededores. Esto no obstante, la maquinaria americana ha sido introducida en Bamberg con mucho éxito y todas las semanas se leen en los periódicos anuncios referentes á la venta de maquinaria agrícola é industrial de fabricación americana. Hace pocas semanas que llegó aquí un cargamento de máquinas americanas para la fabricación de cápsulas de metal para botellas, y me complace manifestar que estas máquinas no sólo han dado entera satisfacción á los com-

pradores, sino que han resultado superiores á lo que ellos esperaban. Esto es digno de notarse, porque hasta hace poco tiempo se importaban en los Estados Unidos cápsulas de metal para botellas, fabricadas en Alemania. En cualquier establecimiento alemán de importancia se encuentra maquinaria americana para la fabricación de calzado, y la maquinaria eléctrica de los Estados Unidos que se emplea en el ferrocarril urbano de Bamberg da la más completa satisfacción, lo cual es decir mucho, si se considera que una de las más grandes fábricas de maquinaria eléctrica en Alemania, situada en Nuremberg, queda muy cerca de aquí. Debe mencionarse también el hecho de que se han introducido relojes de bolsillo americanos en este mercado, donde gozan de una gran venta. Todos hablan en los más altos términos de la perfección que caracteriza todos los productos de la maquinaria americana. * * *

Refiriéndose á la introducción de maquinaria americana en Dinamarca, el Vice-consul BLOM, de Copenhagen, se expresa de la manera siguiente:

De las conversaciones que he tenido recientemente con comerciantes en maquinaria y herramienta, opino que esta plaza ofrece buenas oportunidades para los productos americanos. Recientemente se han hecho pedidos de alguna consideración á nuestros fabricantes, y si dan buen resultado, la maquinaria y los instrumentos mecánicos americanos han de tener excelente demanda en este reino. Hasta ahora los alemanes han monopolizado este mercado, pero la superioridad del producto americano comienza á ser reconocida. * * *

No sólo en los Informes Consulares abundan pruebas de la gran demanda que en los mercados de Europa tienen los productos americanos, en competencia con los de los grandes centros productores del Viejo Mundo, sino en la prensa mercantil europea, con mucha frecuencia se encuentran expresiones que revelan el temor que causa el aumento cada día mayor del consumo de los productos americanos en aquellas plazas, que por razón natural han considerado y consideran como la salida natural de los productos de sus industrias. Demasiado largo sería aun siquiera extractar algo de cada uno de dichos periódicos comerciales, y así nos limitamos á transcribir los siguientes párrafos que se encuentran publicados en el número de diciembre de los Informes Consulares, tomado uno del "British Trade Journal," que á su vez lo copia de una publicación de Sheffield, y el otro de la "Brazilian Review" de Rio Janeiro.

Bajo el epígrafe de "Los Americanos Adelantan" dice así el primero de los artículos á que se ha hecho referencia:

El autor demuestra por manera clara y detallada, mencionando los nombres de los fabricantes y de los artículos que producen, que el fabricante americano ade-

lanta rápidamente en sus esfuerzos por colocar sus productos en los mercados de Europa y muy especialmente en la Gran Bretaña. Una de las razones á que esto obedece es la carencia en los Estados Unidos de "Uniones de Artesanos," tal y como funcionan en Inglaterra; otra razón es la notable adaptación de los instrumentos mecánicos á todos los usos posibles y la reducción del trabajo manual á su última expresión. La tercera causa es la prontitud y exactitud con que se verifican las entregas. Se hace referencia especial á la producción de piezas de hierro maleable pequeñas, como se usan en los ferrocarriles y que se fabrican en Sheffield, Birmingham, Manchester, y otros puntos. El autor dice que desde que la publicación á que hace mérito apareció, ha recibido muchas cartas de varios representantes de grandes casas de comercio en Inglaterra en confirmación de lo que él había dicho. Uno de ellos escribió así: "Nuestra casa preferiría colocar sus pedidos en la Gran Bretaña misma, pero sentimos decir que en estos días de gran competencia y falta de deseo de complacer por parte de los fabricantes ingleses, no podemos hacer lo que queremos." Otro, principal de una gran fábrica inglesa, confiesa haber recibido grandes cantidades de mercancías americanas á causa, según él expresa, de la calidad uniforme de los productos y de la facilidad con que pueden conseguirse grandes cantidades de los artículos. Parece extraordinario que en este país las casas de comercio inglesas tropiecen con tantas dificultades para conseguir lo que quieren sus compatriotas, pero no hay para que negar que es muy frecuente la queja de que las casas británicas despachan los pedidos por pequeñas partidas, y eso después que se han retardado muchísimo. Un fabricante de Sheffield, que no pudo recibir sus pedidos de dos casas inglesas, los hizo por el cable á los Estados Unidos, donde los compró á razón de medio penique ménos por libra de lo que le costaban en Inglaterra y los tuvo almacenados mucho antes de que le hubiesen entregado lo que había pedido á las casas inglesas.

Con el título "Condición Comercial del Brasil," la segunda publicación á que nos hemos referido, hablando de la visita que hizo á Rio Janeiro el Comisionado de la Junta de Comercio Británica, con el objeto de estudiar las condiciones comerciales de la América del Sur, dice lo que sigue:

La causa principal del mal éxito del comercio británico se debe principalmente á los fabricantes del país, que no saben satisfacer las necesidades de los consumidores de estos mercados. Debe recordarse que la depreciación de la moneda en la América del Sur ha aumentado mucho el costo á los consumidores de la localidad, sin aumentar en proporción, ni sus ganancias ni su capacidad para comprar. Las mercancías baratas tienen demanda y si son de buena apariencia, aún cuando la calidad no sea buena, tienen facil venta. Los fabricantes ingleses parece que se obstinan en no adaptarse á las exigencias de las nuevas demandas. Tomemos como ejemplo las locomotoras. Porqué es que en toda la América del Sur, con excepción de algunas líneas inglesas, en todos los ferrocarriles se emplean y se prefieren las locomotoras americanas? No es ésto indicación de que en estas máquinas hay ventajas indiscutibles y una superioridad

mayor, ó que se adaptan mejor á las condiciones locales? Sin embargo, nuestros fabricantes insisten en imponer sus modelos rígidos y pesados, sin tomar en consideración que por ello pierden un comercio de lo más importante. No debe ser muy difícil producir un nuevo modelo según el sistema americano, tan bueno ó mejor que éste, si nuestros fabricantes se ocuparan con ahínco del asunto. Hay algunos ramos del comercio en los cuales vamos perdiendo terreno, debido á la imposibilidad de una competencia en iguales condiciones. Los rieles de acero, por ejemplo, son vendidos aquí por fabricantes americanos á precios que hacen inútil la competencia inglesa. La competencia americana también amenaza el comercio en carbón de piedra, y aún cuando en este ramo especial sea esto más difícil, es un hecho que los productores ingleses están amenazados con perder el único producto en el cual creían tener un monopolio. * * *

Los informes de los Cónsules en la América latina, publicados durante el año pasado y reproducidos en el BOLETIN, demuestran el progreso que en todos los ramos de la industria y en mejoras de toda especie han tenido los países de la Unión americana, y dan indicaciones acerca del consumo de productos de los Estados Unidos en los países de su jurisdicción consular y de la preferencia que los consumidores demuestran por ciertos artículos americanos. De todo lo cual se deduce que, prácticamente, no hay límite en la esfera de utilidad de los productos de este país y que sólo se necesita que sean mejor conocidos en los mercados de la América latina para que ocupen allí el mismo puesto que tienen en Europa y en otras partes del mundo, en donde se les considera muy por encima de toda competencia y rivalidad.

NUEVO MINISTRO DE COLOMBIA.

El día 1º de marzo fué recibido por el Presidente de los Estados Unidos el Señor DON CLÍMACO CALDERÓN, como Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario de la República de Colombia, y en esa ocasión se pronunciaron los discursos que más adelante se leerán.

Nació el Señor CALDERÓN en el Estado de Boyacá, República de Colombia, y tiene ahora cuarenta y seis años de edad. Se educó en la ciudad de Bogotá, en el Colegio Mayor de Nuestra Señora del Rosario, donde estudió ciencias morales y políticas é hizo todos los cursos del ramo de derecho, recibiendo el título de Doctor en Jurisprudencia.

Cuando acababa de hacer sus estudios universitarios fué nombrado Secretario del Tribunal Superior de Justicia del Estado de Boyacá. Fué sucesivamente en ese Estado, Juez de Circuito, Diputado á la Asamblea Legislativa, Magistrado Presidente del Tribunal Superior de Justicia y Director de Instrucción Pública. Por el voto de la mayoría de las Legislaturas de los Estados fué elegido en 1880 Magistrado de la Corte Suprema Federal, posición que dejó para ocupar el puesto de Secretario del Interior en el Ministerio de la primera administración del Presidente NUÑEZ. La Cámara de Representantes lo eligió en 1882 Procurador General de la Nación, y desempeñó este empleo durante el período legal que concluyó en abril de 1884. En agosto de este mismo año el Señor NUÑEZ, que había sido elegido Presidente de la República por segunda vez, le nombró Cónsul General en Nueva York, posición que desempeñó durante catorce años y de la cual fué promovido á la Legación en Wáshington. Durante su residencia en los Estados Unidos ha representado á Colombia en la Conferencia Internacional Americana (1889 y 1890), en la Convención Monetaria (1890), en la Convención sobre el Ferrocarril Intercontinental (1891) y en el Congreso Postal Universal de Wáshington (1897).

Sus estudios favoritos han sido la Jurisprudencia Civil, la Economía Política y las Ciencias Sociales. En 1892 publicó un estudio sobre el papel moneda en los Estados Unidos durante la guerra de secesión y los años posteriores, bajo el título de "El Curso Forzoso en los Estados Unidos."

Al presentar sus credenciales al Presidente MCKINLEY, el Señor CALDERÓN pronunció el siguiente discurso:

SEÑOR PRESIDENTE: Tengo el honor de poner en vuestras manos la carta autógrafa del Presidente de Colombia, que me acredita Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario ante el Gobierno de los Estados Unidos. Al mismo tiempo, cumplo el encargo de entregaros también las letras de retiro que ponen fin á la misión de mi distinguido predecesor, Señor HURTADO.

Deséo vehemente del Gobierno de Colombia ha sido siempre conservar y fortalecer las cordiales relaciones de amistad que han ligado á las dos naciones desde que Colombia nació á la vida independiente; que han sellado solemnes pactos internacionales celebrados entre sus respectivos gobiernos; y que jamás incidente alguno ha venido á menoscabar ó interrumpir. Contribuir á que éstas relaciones, no solamente se conserven, sino que sean más firmes y estrechas, es el objeto principal de mi misión, y ha sido tambien el propósito del Gobierno de

Colombia al investirme de ella. Confiado en las elevadas idéas de equidad que han caracterizado siempre la política exterior del Gobierno de los Estados Unidos, y en vuestros reconocidos sentimientos de imparcialidad y de justicia, espero poder llenar satisfactoriamente el alto encargo que he recibido del Gobierno de Colombia.

Al entrar hoy en el desempeño de la misión con que he sido honrado y saludaros como Primer Magistrado de los Estados Unidos, tengo especial complacencia en cumplir el encargo del Presidente de Colombia, de transmitirlos los sinceros votos que él y el Gobierno de Colombia hacen por la no interrumpida prosperidad y engrandecimiento de ésta poderosa nación y por vuestro personal bienestar.

El Señor Presidente de los Estados Unidos, McKINLEY, contestó al Representante de Colombia de esta manera:

Señor MINISTRO: Me causa verdadera satisfacción daros la bienvenida como Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario de la República de Colombia, al recibir de vuestras manos las letras de retiro en las que el Presidente de Colombia da por terminada la misión del último representante de vuestro país, Señor Don MARCELINO HURTADO, y la carta autógrafa que os acredita para sucederle ante este Gobierno.

La comunidad de instituciones libres y de sentimientos nacionales que hay entre los estados autónomos del hemisferio occidental, así como de intereses comerciales y desarrollo interior, aconsejan que se mantengan entre ellos relaciones cordiales y armoniosas y que se fortalezcan más y más, siempre que se presente una ocasión para hacerlo así. La promesa que habéis hecho de que á este fin se encamina la misión que os ha sido encomendada, es altamente satisfactoria, y podéis, á la vez, estar seguro de la sincera cooperación de todos los empleados de este Gobierno en todo aquello que tienda á promover buena inteligencia entre los dos países, á estrechar sus relaciones y á dar incremento á su mutuo comercio.

Hago votos, Señor Ministro, por que vuestra misión sea coronada de buen éxito y por vuestro personal bienestar durante vuestra permanencia aquí, y os ruego que impartáis al Presidente de la República de Colombia mis cordiales deseos y los de mis conciudadanos en pro de la prosperidad y felicidad de Colombia.

EL INFORME SOBRE EL FERROCARRIL INTER-CONTINENTAL.

Se ha comenzado á distribuir últimamente el Informe de la Comisión de Ferrocarril Intercontinental, y en él se dan minuciosamente los resultados de los estudios hechos por los diferentes cuerpos de ingenieros en la América Central y del Sur para el

proyectado Ferrocarril de las Tres Américas. Uno de los resultados importantes que produjo la reunión de la Conferencia Internacional Americana, verificada en Wáshington en 1889 y 1890, fué la recomendación que hizo de que se creara una Comisión Internacional con el objeto de averiguar á qué costo y por qué ruta era factible la construcción de una línea férrea que uniese á los países de la América del Sur y del Centro, con México y los Estados Unidos. Dicha recomendación fué apoyada sinceramente por el Secretario BLAINE en el informe que presentó al Presidente HARRISON, quién lo trasmitió al Congreso junto con la solicitud de que se votara una cantidad para dar principio á los estudios. La misma ley que autorizó el establecimiento de la Oficina de las Repúblicas Americanas, que fué la Ley del Presupuesto Diplomático y Consular de 14 de julio de 1890, creó la Comisión Internacional de Ferrocarril. En esta ley se dispuso que el Presidente nombrara, de acuerdo con el Senado y con su consentimiento, tres comisionados por parte de los Estados Unidos, quienes debían asociarse con los representantes de las otras repúblicas americanas, á fin de buscar los medios de llevar á efecto lo que la Conferencia Internacional Americana había recomendado. La Comisión se organizó el 4 diciembre de 1890, é inmediatamente procedió á alistar los cuerpos técnicos para que hicieran el estudio topográfico necesario. Los representantes de los Estados Unidos en la Comisión eran hombres entendidos en asuntos de ferrocarril, á saber: A. G. CASSATT, HENRY G. DAVIS y R. C. KERENS. Once repúblicas más estuvieron representadas en la Comisión.

El informe que acaba de publicarse se compone de cuatro tomos con cuatro juegos de mapas y perfiles, en los cuales se ven los estudios hechos desde México hasta Colombia, el Ecuador y el Perú en la América del Sur, y através de la del Centro. Además de las observaciones personales hechas en la América del Sur, los oficiales que prepararon los diversos informes obtuvieron, también de las mejores fuentes, datos geográficos, sobre ferrocarriles y otros relativos á Bolivia, la Argentina, Brasil, Paraguay, Uruguay, Chile y Venezuela.

Además de los valiosos datos topográficos y técnicos, los informes de los diferentes cuerpos de ingenieros contienen descripciones interesantes de los países por donde ha de pasar el proyec-

tado ferrocarril, pués las instrucciones dadas á dichos cuerpos eran de que tomasen nota de la formación topográfica y geológica en general de las regiones que atravesaren, así como de la naturaleza del suelo, de las condiciones climatológicas, del estado de la agricultura y otras industrias, de la población, de los materiales disponibles para trabajos de ferrocarril, y generalmente de todo aquello que fuese de interés con relación á la proyectada vía férrea. Además del teodolito de tránsito y otros instrumentos geodésicos, los cuerpos técnicos iban provistos de cámaras fotográficas para tomar vistas de las regiones que examinaban.

El informe compendiado de la Comisión ofrece una excelente sinópsis de los trabajos realizados por los diversos cuerpos de ingenieros, que fueron tres: el primero enviado á hacer estudios en la América Central; el segundo á Colombia, y el tercero al Ecuador y Perú. Según el informe, las distancias que se trata de cubrir son las siguientes: sección centro-americana, de Ayutla, en Guatemala, sobre la frontera de México, hasta el Río Golfito, en Colombia, 1,043 millas; del Río Golfito á Buenos Aires, República Argentina, 5,446.76 millas; de Nueva York á Laredo, Tejas, atravesando los Estados Unidos, 2,094 millas; y de Laredo hasta Ayutla, en Guatemala, pasando por México, 1,644.3 millas, lo cual da un total de 10,228.06 millas, incluyendo las líneas que están ya abiertas al tráfico en los diferentes países. Lo que hay que construir de ferrocarril es algo más de la mitad, ó sean 5,456.13 millas. Se calcula que los trabajos de nivelación y mampostería, así como los puentes, en la parte de la línea que hay que construir á fin de completar las conexiones, costarán \$174,290,271.84.

Los informes de los tres cuerpos de ingenieros dan, además de los datos científicos acerca de sus trabajos topográficos y de ingeniería, noticias instructivas é interesantes sobre los países donde viajaron, lo mismo que en lo relativo á la condición de los habitantes, y contienen en general materias muy valiosas que hasta hoy no habían sido reunidas en una sola obra. Las vistas topográficas de los lugares visitados por los ingenieros son fotografías interesantes de los países en que se hicieron los estudios para la propuesta línea de ferrocarril. La colección de mapas y perfiles es muy completa, y toda la obra es una excelente muestra de buen trabajo tipográfico.

LIGA DE LOS PAISES CAFETEROS.

En el último número del BOLETÍN, correspondiente al mes de febrero, se publicó un breve extracto del proyecto que Don JOSÉ ANTONIO OLAVARRÍA, de Caracas, Venezuela, ha presentado para la formación de una liga de todos los países productores de café, con el objeto de evitar las grandes pérdidas que la baja de este fruto, debida al exceso de producción, acarrea á los países cafeteros. Después de explicar las causas de la última baja, que él achaca á las inmensas cosechas del Brasil; baja que para los países productores de café en América representa una disminución de riqueza de 800,000,000 de francos oro por año, dice que el perjuicio que de esto se deriva no se circunscribe á los países directamente interesados, sino que abarca también á todos aquellos de Europa y Norte América que tienen como tributarios de sus productos manufactureros á los países productores de café de la América latina, y añade que si la América latina se empobrece anualmente en 1,000,000,000 de francos claro está que eso menos venden cada año Europa y Norte América.

Dice el Señor OLAVARRÍA que hoy el mundo acusa una existencia visible de 358,000 toneladas de café y que las probabilidades de cosechas próximas, si no superan el consumo universal estimado en 12,000,000 de sacos de 125 libras al año, son cuando menos de una producción equivalente á ese consumo; por lo que es lógico temer que mientras el mundo consumidor tenga á la mano una reserva como esa de 6,300,000 de sacos, apoyada por una producción equivalente y á veces excedente á sus necesidades y que se le ofrece en venta sin reservas y hasta con precipitación, no hay razón alguna que haga mejorar los precios. De aquí que el Señor OLAVARRÍA haya elaborado el plan á que hace mención y que precede de las siguientes observaciones:

Hemos dicho que la baja del café causa á la América una pérdida efectiva anual de ochocientos millones de francos, oro, calculando cincuenta francos para cada saco de cincuenta kilos; lo que quiere decir que al Brasil le corresponden de cuatrocientos á cuatrocientos cincuenta millones, á Venezuela, Guatemala y México cincuenta millones á cada una, y así á los demás países productores, que nos parece superfluo enumerar; y si está probado hasta la saciedad que el atraso económico de los pueblos establece el atraso fiscal de sus gobiernos, no hay que gastar gran empeño para demostrar la conveniencia y urgencia de remediar el mal, de una y otra parte.

Ya es regla establecida en todos los países civilizados que la unión de los productores de todo artículo de consumo da fuerza y medios para regular sus precios. En Chile se tiene limitada la explotación de las salitreras á lo que la demanda de ese abono exige; los dueños de minas de carbón en Norte América, los refinadores y hasta los dueños de vacas de leche en las inmediaciones de las grandes ciudades, hacen lo mismo. Los dueños de pozos de petróleo del mismo país están en la actualidad tratando de conseguir igual cosa por medio de un acuerdo con los de Rusia. Toca, pues, á los países de América que producen café, hacer otro tanto; y tal es el objeto de este trabajo.

Sólo hay que tomar en consideración que no se trata de un producto que está en el seno de la tierra, y sí de un fruto que no viene á las ramas del árbol por voluntad del hombre, sino en virtud de leyes naturales. Se necesita, pues, más concierto, mejor acuerdo y mayor buena voluntad, los que, gracias al interés común, femos en que no habrán de faltar.

El consumo de café en el mundo, calculado en doce millones de sacos, no permite que se le ofrezca más de esa cantidad, pues todo exceso trae forzosamente un exceso de oferta y la consiguiente depresión. Pero si limitamos la exportación á la cifra que las circunstancias impongan, en armonía con las exigencias del consumo, claro está también que nosotros, productores, somos dueños de la regularización de los precios. Y por eso precisamente es que se hace indispensable la unión, á fin de llegar á la formación de una "Liga," ya no de individuos sino de naciones, como representantes obligados de ellos.

Las ventajas que la Liga, según el Señor OLAVARRÍA, ha de producir, económica y financieramente hablando, son aumentar la riqueza del agricultor, que si hoy cosecha mil quintales de café trillado y los vende en el puerto de embarque á 28 ó 30 francos por quintal ó aún á más bajo precio, con lo cual apenas cubre sus gastos, logrados los efectos de la Liga llegaría á obtener 80,000 francos por los mismos mil quintales, teniendo que pagar tan sólo 4,000 francos por el impuesto de exportación general á que se refiere el plan. Si por ese cálculo la Liga produciría una alza de 50 francos por quintal, al Brasil le tocarían más de 400,000,000 de francos, á Venezuela, México, y Guatemala 50,000,000, más ó menos á cada uno, y á los demás países en proporción. La parte financiera del proyecto la explica el autor diciendo que, en todos los países cafeteros existe más ó menos el mismo sistema de impuestos indirectos, que consiste principalmente en los derechos de importación que cobran en sus aduanas, que pueden calcularse á partir de la base de 30 á 40 por ciento ad valorem; así es que, aún calculando sólo el 30 por ciento el Brasil verá aumentarse sus entradas aduaneras en 120,000,000 de francos, el día que empiecen á sentirse los beneficios del alza de carácter permanente; Venezuela en 15,000,000

á 18,000,000, México y Guatemala en igual suma, y así proporcionalmente los demás.

Luego continúa así el Señor OLAVARRÍA:

Ya es tiempo de que hablemos de la "Liga."

Si el consumo del mundo no pasa por ahora de 12,000,000 de sacos al año y estamos produciendo ya alrededor de 13,000,000; si ese mundo consumidor, en virtud de la fuerte existencia que tiene á la mano, no soporta prudencialmente una oferta mayor de once ú once y medio millones, claro está que tenemos de sobra de uno y medio á dos millones de sacos que forzosamente debemos retirar del consumo, restringiendo la exportación proporcionalmente en cada país interesado, hasta llegar luego al extremo, si indispensable fuere, de hacer desaparecer el exceso.

Esa limitación tendría lógicamente que depender de los dictados de un Gran Comité Central, residente en una de las capitales de Europa y compuesto de tantos representantes, cuantas naciones hayan de formar la "Liga," limitación que naturalmente se dictaría en vista de la marcha del consumo y que vendría á tener carácter irrevocable, según convenio entre las partes interesadas.

Si, por ejemplo, á juicio de ese comité, la exportación de 1899 á 1900 no debe pasar de once y medio millones de sacos, toca al mismo designar á cada país su cuota parte, de conformidad con el cómputo que previamente se haya hecho de la producción de cada país, tomando por base, digamos, la de los tres últimos años, ú otra, según acuerdo previo entre las partes. Así, pues, si en ese cómputo resultare el Brasil con 7,500,000 y los otros países con 5,500,000 sacos, se diría: exportación necesaria, 11,500,000 sacos; toca al Brasil 6,600,000 sacos, á los otros 4,900,000. Y nada más fácil que la regularización de tal dictamen. Cada país tendrá que saber lo que va exportando mensualmente en virtud de la percepción del impuesto. Supongamos, pues, que á México le toquen en su cuota parte 700,000 sacos y que para abril tenga ya exportados 650,000 sacos. En ese caso el Gobierno limita á 50,000 sacos la exportación de los dos meses que restan del año económico, y los exportadores que no hayan podido dar salida á su fruto en virtud de la limitación, no tendrán otro perjuicio que esperar hasta el 1º de julio siguiente para tener libre la salida, entrando, por supuesto, á contar en la exportación de ese año siguiente.

Por ese sistema, y partiendo del supuesto de que la producción siga siendo mayor que lo que las exigencias del consumo permitan exportar, tendríamos que en los últimos meses del primer año flotarían de uno á uno y medio millones de sacos, para empezar á salir en julio siguiente, como exportación del segundo año; ese segundo año, de dos á tres millones para empezar también á salir en julio del tercer año, y así sucesivamente, hasta llegar al año fijado como fecha de liquidación general que, á nuestro juicio, no debe pasar del quinto.

El comité á que se refiere el plan de la Liga de los Países Cafeteros debe ser creado por un Congreso de Delegados de las naciones interesadas, para cuyo efecto el gobierno de uno es estos países, que tome la iniciativa, hará las invitaciones respectivas.

Propone también el autor que sea el Gobierno de Venezuela el que así lo haga, y continúa diciendo:

Tenemos, además, un Ministro en Wáshington, llamado, por la circunstancia de residir en una capital donde están representados todos los países cafeteros, á ser el órgano de nuestro Gobierno respecto de los Ministros del Brasil, México, Ecuador, Colombia, Guatemala y las otras Repúblicas Centro-Americanas; de la misma Norte América, en representación hoy de Puerto Rico; de Holanda, en representación de sus colonias, y Haití, los cuales, junto con Venezuela, son los países productores de café. Por medio de esos representantes diplomáticos, podría el nuestro presentir la acogida que pudiera tener por sus Gobiernos, la idea de reunir en el mismo Wáshington un congreso de economistas de cada país, para discutir las bases de una convención internacional que dé por resultado la formación de la "Liga de los Países Cafeteros," y según el resultado que dichos representantes obtengan de los Gobiernos respectivos, entraría entonces el nuestro á lanzar la invitación necesaria para lo más pronto posible, pues demás está insistir sobre la urgencia del caso.

Ese congreso tendría que estatuir:

- 1º. Sobre la restricción de la exportación.
 - 2º. Sobre la formación del Comité Central que haya de dirigir las operaciones relacionadas con esa exportación restringida.
 - 3º. Sobre las sucursales ó agencias de ese comité para mayor eficacia en el cumplimiento de sus disposiciones.
 - 4º. Sobre el impuesto de exportación general y su monto, á fin de poder atender con su producto á la compra del café que haya de apartarse del consumo al practicarse cada liquidación.
 - 5º. Sobre la fechas de esas liquidaciones y el mejor modo que haya de emplearse para la retirada del café excedente del consumo universal.
 - 6º. Sobre el fomento del consumo del café en aquellos países como Rusia, Italia y otros donde el consumo pueda aumentarse aún considerablemente, y el mejor medio de conseguirlo.
 - 7º. Sobre la reducción de derechos en aquellos países donde está fuertemente gravado el café, y el mejor medio de lograrlo.
 - 8º. Sobre tratados de comercio de los países interesados con los países consumidores, en beneficio de nuestra producción cafetera.
 - 9º. Sobre las gestiones que se encomendarán al Comité Central cerca de las cámaras de comercio de Alemania, Inglaterra y Francia, encaminadas á que ellas influyan á conservar á los productores actuales la exclusiva de la producción, como el mejor medio de asegurar la prosperidad recíproca en lo que á las mutuas relaciones comerciales se refiere.
- Ya en párrafos anteriores queda expresada nuestra opinión sobre los dos primeros puntos. En cuanto al 3º, las agencias del Comité Central pudieran residir en la capital de cada país, con autorización de nombrar subagencias, al hacerse necesario.

El impuesto de exportación general puede bastar fijándose en cinco francos oro por cada saco de 125 libras, y debe estudiarse su envío mensual á Europa al Comité Central por medio de sus agentes, para que sea depositado en el Banco

de Inglaterra ó el de Francia, y luego empleado en la compra de que habla la misma Cláusula 4ª, al ser necesario. Nuestra opinión es que muy probablemente no tengamos que llegar al caso extremo de esa cláusula, pues si la liquidación ha de hacerse cada cinco años, puede contarse con que en cada país se presenten en el trascurso de ese tiempo dos malas cosechas, cuyo déficit permita colocar el excedente de las otras tres buenas; pero al no ser así, contra toda probabilidad, y aún en el caso de que el consumo no corresponda á las esperanzas generales, cuando más, tendremos, á nuestro juicio, que sacrificar de cuatro á cinco millones de sacos, que pueden pagarse con el impuesto hasta á 60 francos, pues éste representará en los cinco años, más ó menos, 300 millones de francos. Pero tampoco será necesario pagarlos á tan alto precio, pues cada país, escogiendo los lugares distantes del puerto de embarque ó aquellos donde se producen clases inferiores, podrá hacer desaparecer su cuota parte, comprándola á los productores en la misma mata, para dejar perder el grano y conseguir así una positiva economía. Expliquémonos con ejemplos para ser más fácilmente comprendidos.

Si al llegar á la liquidación, la cual, como es natural, trae el inventario de la existencia sobrante en cada uno de los países de la Liga, resultare que hay que hacer desaparecer, á juicio general, cinco millones de sacos, éstos se reparten proporcionalmente, y de acuerdo con la existencia que el inventario acusa en cada uno de esos países; y si esa proporción dá, digamos:

| | Sacos. |
|-------------------|-------------|
| Al Brasil | 3, 000, 000 |
| A México | 400, 000 |
| A Venezuela..... | 400, 000 |
| A Guatemala | 400, 000 |
| A otros..... | 800, 000 |

tocará entonces á los subcomités respectivos, basados en los conocimientos completos que de su localidad tendrá cada uno, escoger aquellas provincias productoras que, por clase ó costo de producción, encuentren conveniente ó beneficioso vender su café en el árbol para dejarlo perder, venta que harían mediante estimación de peritos competentes sobre el monto de la cosecha de cada productor. Esos subcomités, ayudados eficazmente por el Gobierno, estarían en el caso, según las peculiaridades de cada país, de establecer el resguardo que se crea necesario para impedir todo fraude ó abuso, lo cual no será tan difícil como á primera vista parece.

En esas condiciones sobraré quien, á no dudarlo, quiera vender su cosecha á 40 ó 50 francos los 50 kilos, pues no tendría más gastos que la limpia de su hacienda. Esta presunción nuestra de precio de compra, al ser fundada, hace esperar que, al hacerse la primera liquidación, quede un sobrante de dinero de consideración, que podrá devolverse á los países interesados en proporción, pudiendo tal suma utilizarse muy beneficiosamente en provecho de la agricultura de cada país. Además, habiendo sobrante en la primera liquidación, podrá rebajarse el impuesto para el segundo período, según sean para entonces las condiciones y circunstancias de producción y consumo.

Después de una serie de argumentos, si pertinentes á la materia demasiado extensos para reproducirlos, en los cuales se trata de

probar la importancia de la Liga y las grandes ventajas que ella ha de reportar á los países cafeteros, termina el Señor OLAVARRÍA con estas palabras :

No faltarán pesimistas que nieguen á priori la posibilidad de que ocho ó diez naciones lleguen á feliz inteligencia al entrar á tratar un asunto que, á juicio de aquellos, ha de encontrarse muy complejo ; pero para nosotros, así como también para muchos amigos que conocen ya este estudio, la empresa no tiene nada de difícil ni de árduo, si media la buena voluntad con que debe contrarse en un asunto de interés común.

El Brasil, Guatemala, Haití, Colombia y Venezuela están igualmente interesados, pues que el café representa, para el que menos de ellos, el 60 por ciento de su riqueza agrícola ; y si México, Ecuador, Puerto Rico y los otros no suman en el mismo grado la riqueza del café en la estadística de su producción general, ¿que motivo podrían alegar para no querer aprovecharse de las ventajas que la unión de todos reportaría, si bien más á los primeros, también algunas á los últimos?

Nadie ha de exigirles la restricción en el cultivo de la rica planta, cada cual puede ensancharlo á su gusto ; y si á la vuelta de cada liquidación, el nuevo cómputo que en cada ocasión habrá de hacerse, les dá la entrada que en justicia y equidad les corresponda, ¿que perjuicio podrán encontrar, repetimos, en un acuerdo que sólo beneficios positivos habrá de reportarles? ¿Porqué México habría de desechar cincuenta millones de francos para sus nacionales y diez y ocho millones para su fisco? ¿Puerto Rico veinticinco millones para los suyos, y no sabemos cuanto para su fisco, ya que una nueva era ha de empezar, cuyo criterio fiscal no conocemos aún? ¿Holanda querrá ver con indiferencia la riqueza de su principal colonia oriental? ¿Porqué?

MENSAJE DEL PRESIDENTE CUESTAS DEL URUGUAY.

El Ministro de los Estados Unidos en Montevideo, Mr. WILLIAM R. FINCH, remitió al Departamento de Estado, con fecha 6 de enero de 1899, una sinópsis del mensaje que el Presidente CUESTAS dirigió al pueblo del Uruguay al terminar el año de 1898, y en él hace una reseña extensa acerca de los asuntos administrativos y económicos desde la disolución del Congreso en febrero de 1898. El Presidente llama la atención en su mensaje á la deuda exterior y manifiesta sentimiento de que á pesar de la puntualidad con que se han pagado los intereses, continúe depreciada en los mercados del mundo. Dice el Presidente en su mensaje que cuando tomó posesión de su destino existía un déficit de \$5,569,000,

dejado por la administración precedente, y que, aunque el país tuvo que hacer frente á los gastos de la guerra civil, aquel déficit fué cubierto por medio de un empréstito extraordinario. El Señor CUESTAS hace una relación completa de las reformas administrativas efectuadas por él, y que dieron por resultado la pacificación del país, el mejoramiento del crédito, la reorganización de la hacienda, el restablecimiento de los pagos en oro y la consolidación de los billetes del tesoro. El mensaje es muy largo y presenta una historia completa de los acontecimientos de 1898. El Presidente CUESTAS dice, al terminar, que el país pedía ansiosamente libertad política y honradez administrativa, y que durante su gobierno provisional se han realizado esos deseos. Agrega que el programa de su gobierno constitucional esta escrito con sus propios hechos, y que no puede ofrecer más. Dice en conclusión, que un emperador romano, en su lecho de muerte, al despedirse de su pueblo, exclamó: "si he representado bien mi papel, aplaudid," y agrega que en su calidad de ciudadano modesto de un país americano, que ve acercarse el término de su gobierno provisional, puede decir: "tengo la satisfacción de haber cumplido con mi deber y estoy recompensado."

En las elecciones que se verificaron en la República, después de haber sido publicado este mensaje, el Señor CUESTAS fué electo Presidente.

RASGOS BIOGRÁFICOS DEL PRESIDENTE CUESTAS.

Debido á la atención del Cónsul General del Uruguay, Señor Don PRUDENCIO DE MURGUIONDO, esta Oficina ha recibido un ejemplar de la biografía del Señor CUESTAS, últimamente electo Presidente del Uruguay, y de ese trabajo se han extractado los siguientes datos:

JUAN LINDOLFO CUESTAS, últimamente electo Presidente, nació en Paysandú el 6 de enero de 1837. En su juventud hizo sus estudios en Buenos Aires, y mientras estuvo allí fué empleado de una casa de comercio, donde adquirió valiosos conocimientos en los negocios y en los asuntos económicos. A la muerte de su padre, se vió obligado á regresar á Paysandú á cuidar de su madre y hermanos. No tardó en ocupar un puesto en el primer banco local que se fundó en su ciudad natal, y desempeñó sucesivamente muchos cargos importantes en esa institución. Después fué lla-

mado al desempeño de muchos destinos de consideración en la República, relacionados con la hacienda pública y el comercio.

En 1880 el Presidente VIDAL lo llamó al Ministerio de Hacienda, en el cual mostró singular habilidad y prestó numerosos servicios al país. En la reorganización del sistema de contabilidad, en la unificación de la deuda pública y en muchas otras reformas para mejorar el crédito de la Nación, el Señor CUESTAS ganó la reputación de ser un economista distinguido. En 1884 fué escogido para desempeñar el Ministerio de Justicia, Culto é Instrucción Pública, que acababa de ser creado. Bajo su sabia administración la Universidad del Uruguay se levantó á muy alto nivel, y las facultades de medicina y de derecho ofrecieron á los estudiantes excelentes oportunidades. Como Ministro del Uruguay á la República Argentina, arregló las dificultades entre los dos países, y por medio de sus bien dirigidos esfuerzos se establecieron las relaciones más amistosas. Más tarde fué electo Senador, y en 1897 se le escogió para Presidente del Senado. Cuando fué asesinado el Presidente BORDA, el Señor CUESTAS se hizo cargo del Poder Ejecutivo de la República, mientras se verificaba la nueva elección. Habiéndose rodeado de un ministerio que tenía la confianza del pueblo y trayendo al desempeño de su destino los mejores propósitos para el bienestar de la República, junto con una dilatada experiencia en los negocios públicos, el Señor CUESTAS pacificó el país y á pesar de los grandes gastos ocasionados por las luchas civiles del año pasado, ha fortalecido notablemente el crédito del Uruguay en los centros económicos del mundo.

MANTEQUILLA DE MANÍ Ó CACAHUATE.

En una fábrica abierta recientemente en Kokomo, Indiana, se inauguró una industria nueva en los Estados Unidos. Esta industria consiste en la fabricación de mantequilla de maní (*Arachis hypogada*). Se dice que la casa de Lane Hermanos, hizo experimentos por más de un año con el fin de obtener del maní un producto que pudiera sustituir la mantequilla de leche, y al fin alcanzó éxito en la obtención del deseado artículo. Dado el actual precio del maní, ó cacahuete, la mantequilla puede venderse á 15 centavos la libra.

El proceso de fabricación no ha sido conservado como secreto y los periódicos locales lo describen de la manera siguiente: Después de descascarar el maní, se le escoje cuidadosamente con la mano, separando los granos defectuosos; se le tuesta en un horno rotatorio y se separan después los granos quemados. Múelese después el maní tostado como la harina más fina y el aceite natural del grano le da la consistencia de engrudo al salir del molino. El color de la masa es igual al de la más rica crema. Se le agrega después agua filtrada para hacerla más suelta, con lo cual queda terminado el proceso de fabricación, en la que no se usa ingrediente alguno, ni aun siquiera sal. Asegúrase que esta mantequilla nunca se rancia y se conserva bien en cualquier clima. Se le prepara para la venta en cajas cerradas de una, dos, cinco, diez, veinte y cinco y cien libras. Se asegura que la mantequilla de maní está en gran demanda en los sanitariums y temperamentos saludables. Se usa como sustituto de la mantequilla de vaca, no sólo en las comidas sino para freir, así como en la pastelería y otros usos á que se aplica la mantequilla ordinaria. También se asegura que agregándole más agua se obtiene una crema deliciosa y que si se desea, puede reducirse también á la consistencia de la leche. Además de ser más barata que la mantequilla de leche, créese que es más saludable.

REPUBLICA ARGENTINA.

LEY DE ADUANA PARA 1899.

La ley de aduana de la República Argentina para el corriente año, aprobada por el Congreso el 28 de diciembre de 1898, y promulgada por el Ejecutivo el 30 del mismo mes, contiene las modificaciones que siguen:

Cincuenta por ciento.—Artículo 2°, Inciso 2°: Artículos de cualquier tela (por género) ó tegido, confeccionados ó con principio de confección.

Cuarenta por ciento.—Artículo 2°, Inciso 4°: Tornillos, bulones y tuercas de hierro. (Estas dos últimas palabras son nuevas, pues no figuran en la ley de 1898.)

Quince por ciento.—Artículo 2°, Inciso 6°: Roble, cedro, pino "spruce" y blanco de tea sin cepillar. (El cedro es un agregado.)

Diez por ciento.—Artículo 2º, Inciso 7º: Amoniaco anhidro en cilindros. (Se suprime la frase “para la fabricación de carnes conservadas.”)

Cinco por ciento.—Artículo 2º, Inciso 8º: Se suprime el renglón del “alambre en carretel para segadoras.” (Porque no se introduce al país con ese destino.)

Cinco por ciento.—Artículo 2º, Inciso 8º: El azufre amorfo ó en flor se le sustuye por “azufre en general.” (Habrá así menos dificultades en el despacho).

Cinco por ciento.—Artículo 2º, Inciso 8º: Arados. Se les agrega, “y piezas de repuesto” (que no estaban en la ley de 1898 y dió lugar á dificultades en el despacho).

Cinco por ciento.—Artículo 2º, Inciso 8º: Se sustituyen las partidas que dicen: “Máquinas y materiales para las instalaciones de alumbrado público á electricidad ó á gas, con excepción de los artefactos,” y “máquinas y materiales para las instalaciones públicas de aguas corrientes y cloacas, con excepción de los artefactos,” por las siguientes: “Alambre ó cables de más de cinco milímetros de diámetro para electricidad y los implementos para instalaciones de cables subterráneos, y máquinas y caños maestros para instalaciones públicas de alumbrado á gas ó á electricidad, aguas corrientes y cloacas.”

Cinco por ciento.—Artículo 2º, Inciso 8º: Máquinas con ó sin motor para la agricultura. Se les agrega, “y piezas de repuesto”—(que no consignaba la ley de 1898).

Cinco por ciento.—Artículo 2º, Inciso 8º: Se sustituye la partida que dice: motores ó locomóviles sueltos, cualquiera que sea su destino, por la siguiente: “motores ó locomóviles sueltos, tractores, triciclos y automóviles de todo genero y piezas de repuesto.” En el artículo segundo, inciso octavo, se suprime la partida que dice: “Piezas de repuesto para las mismas.”

Específicos.—Artículo 3º, Inciso 1º: Los renglones correspondientes al azúcar han quedado así:

“Azúcar refinado ó de noventa y seis (96º) grados y más de polarización, \$0.09 (nueve).”

“Azúcar no refinada ó de menos de noventa y seis (96º) grados de polarización \$0.07 (siete centavos).”

Específicos.—Artículo 3º, Inciso 1º: Se han englobado las partidas que dicen: Frutas al jugo ó en almibar y compota de frutas,

(0.27) veintisiete centavos y Frutas al natural ó conservas en agua ó en aguardiente (0.15) quince centavos, en la siguiente forma: Frutas al jugo, en almíbar, al natural, ó conservadas en agua ó aguardientes, (0.25) veinticinco centavos.

Específicos.—Artículo 3º, Inciso 2º: En la partida referente á los vinos carlón, priorato, seco, burdeos ordinarios, barbera y demás comunes (en cascós ó damajuanas), se fija el máximo de la fuerza alcohólica en quince (15) grados centecimales y el del extracto seco en cuarenta y cinco por mil (45/000).

Específicos.—Artículo 3º, Inciso 2º: Se agrega al final del inciso: "Velas de estearina, parafina y sus mezclas, kilo (0.10) diez centavos." Suprimiendo esta leyenda del inciso 3º.

Artículo 4½ (Nuevo).—Quedan exoneradas del impuesto adicional creado por la ley N° 3,711 las maquinarias que se introduzcan para el establecimiento de fábricas de tanino.

Idem (Nuevo).—La pita, yute ó cáñamo hilado para hacer trenzas, pagará solamente la mitad del adicional establecido por la misma ley N° 3,711.

Libres.—Artículo 8º. Dinamita para minas. Se agrega: "y pólvora especial para las minas."

Libres.—Artículo 8º. Sustituye las "frutas frescas y legumbres, con excepción de la uva por, legumbres y fruta fresca, con excepción de la uva." (Objeto: Que las legumbres secas ó conservadas no aparecen como libres.)

Libres.—Artículo 8º: Se suprime el renglón: "Pólvora especial para minas" (porque figura más arriba con la dinamita).

Libres.—Artículo 8º: "Serum, para el tratamiento preventivo y curativo de enfermedades infecciosas." Se suprime la frase final: "y los materiales necesarios para su aplicación."

Libres.—Artículo 8º: Se agregan las partidas siguientes: "Munición para fusil de guerra." Ochocientas (800) toneladas de tirantes de hierro para el "Colegio La Salle" que se construye en la Capital de la República."

Artículo 9½ (Nuevo).—A los exportadores de manteca y leche esterilizada, les serán devueltos por la aduana, al hacerse la exportación, los derechos que se hayan pagado por la introducción de cajones de madera armados ó desarmados; de papel especial para envoltura y de envase de lata."

Artículo 24.—Párrafo tercero modificado así: Queda igualmente facultado el Poder Ejecutivo para acordar una disminución excepcional no mayor del cincuenta por ciento de los derechos establecidos en la ley vigente de aduana sobre algunos artículos de los países que, á su juicio, ofrezcan ventajas equivalentes y por el término que se convenga. Esta concesión deberá acordarse bajo la reserva, por el gobierno argentino, de hacer cesar sus efectos notificando esta intención con seis meses de anterioridad.

Artículo 27.—Inciso 2º (modificado): Las que pasen de tránsito para puertos del Brasil, por los de Empedrado y Paso de los Libres (tomando el número tercero el inciso que figura en la ley de 1898 como segundo, y cuarto el tercero).

Artículo 68.—Después de las palabras “empleado descubridor” se agrega: “cualquiera que sea su categoría.”

CARROS DE “TROLLEY,” SISTEMA AMERICANO, EN BUENOS AIRES.

El “American Exporter” publica el siguiente artículo sobre los carros eléctricos urbanos establecidos en las ciudades de la Argentina, especialmente en Buenos Aires:

Una casa de fabricantes americanos terminó hace poco un cierto número de carros de “trolley,” con destino al gobierno de la Argentina, los cuales serán usados en Buenos Aires y otros lugares para trasportar la carne desde los mataderos del gobierno situados en los suburbios hasta las carnicerías y mercados de las ciudades. Este transporte fué efectuado al principio por medio de carros tirados por caballos, pero la tracción eléctrica hizo posible el uso de carros más grandes y dió más rapidez al servicio. Todo el ganado ha de beneficiarse en los mataderos, y de esta suerte se hace posible la práctica de una inspección completa de las carnes antes de presentarlas á la vente.

Por muchos años se han empleado carros de caballo para el transporte de la carne, pero se objetaba que la carne así trasportada, es propensa á sufrir la acción del calor y del polvo, mientras que en los modernos carros de “trolley” la carne es conducida en cajas especiales que son manejadas á cada extremo de la jornada por medio de un gran pescante. Con este objeto no sólo se usan carros de motor, sino que éstos arrastran también otros carros, y un tren de esta clase puede hacer los viajes á la ciudad y á los mercados.

Buenos Aires ha pedido recientemente 20 carros motores y 75 de tren; de modo que puede apreciarse bien cual sea la extensión que puede darse á su uso. Las cajas están forradas de zinc y provistas de apropiada ventilación. Cada caja contiene 6,000 libras de carne, y este sistema ha dado los más eficaces resultados desde todos puntos de vista.

BOLIVIA.

PRINCIPALES MINAS DE ESTAÑO Y SU PRODUCCIÓN.

Mr. C. S. PASLEY, ingeniero técnico inglés, que ha pasado ocho años trabajando en las minas de estaño y plata de Bolivia, ha publicado recientemente en un periódico de minería un interesante artículo que trata del modo de explotar las minas de estaño de la República. Según Mr. PASLEY, los distritos de Bolivia productores de estaño están situados en la cordillera oriental de los Andes, extendiéndose hacia el norte y al sur por una distancia de 300 millas, en distintos grupos. Hay cuatro distritos: La Paz en el norte; Oruro en el centro; Potosí en el este, y Chorolque en el sur.

Oruro es el distrito más importante, pues da como las dos terceras partes de la producción total. Las principales minas de esta sección están situadas en las montañas de Huanuni; la Compañía Huanuni está explotando una vena de una anchura de dos á ocho pies. Los primitivos dueños trabajaron en una excavación hasta una profundidad vertical de 1,000 pies, pero la nueva compañía hace la explotación por métodos más modernos, y ha abierto un túnel del lado de la montaña, usando las viejas obras para ventilación. Bajo el régimen español el mineral era escogido en el fondo de la mina y conducido á la superficie por hombres que lo cargaban sobre las espaldas. Estos mineros sólo podían hacer dos viajes diarios cada uno, cargando 75 libras de mineral en cada viaje. La nueva compañía tiene una máquina trituradora de 10 bocartes y otras máquinas modernas.

El mineral es generalmente más rico en el muro inferior del filón, pero el estaño es bastante bueno en todas las partes de la mina. Tanto la roca como el material de la vena son muy duros. El mineral escogido contiene, por lo general, 50 por ciento de óxido, mientras que el resto tiene como 20 por ciento. El que contiene menos de 10 por ciento es desechado, pero el que contiene 20 por ciento y menos de 50 por ciento es reservado para trabajarlo más luego, pues hay suficiente mineral de primera clase para mantener empleados á los trabajadores.

Una casa del país, que trabaja en esta montaña, ha explotado minerales extremadamente ricos, algunos de los cuales han dado hasta 65 por ciento de estaño sin concentración y el desecho como

15 por ciento de óxido. Esta casa descubrió un depósito muy rico en suelo blando, y Mr. PASLEY dice que cuando dejó el país se habían extraído como 2,000 toneladas de metal concentrado. Los trabajos de esta casa se llevan á cabo por el viejo sistema español; todo el mineral, con la tierra, es traído á la superficie por hombres que lo cargan sobre las espaldas. El mineral es lavado en artesas estrechas de 12 á 18 pulgadas de ancho, operación que llevan á cabo las mujeres. El fondo de estas artesas es de turba con una curva para graduar la fuerza de la corriente de agua. El mineral es expuesto á la acción del agua por medio de una delgada pieza de madera de longitud algo menor que el ancho de la artesa, hasta que la tierra queda eliminada. Este procedimiento es defectuoso, pues casi todo el lodo mineral se pierde.

Diez millas al norte de Huanuni se encuentran las minas de Morococala, Vilacola y Negro Pabellón; en la primera el mineral rinde un promedio de 25 por ciento de óxido. Se las explota según el sistema del país y la trituración se efectúa por medio de una máquina de Chile. La segunda ha sido abandonada, pero la tercera es propiedad de una casa alemana, que obtiene del metal concentrado 70 por ciento de estaño.

Las minas del Chorolque están á 16,000 pies sobre el nivel del mar y de la vena principal se extraen estaño y bismuto. Estas minas las explota un ingeniero alemán que tiene dos hornos para fundir estaño y dos para bismuto. El estaño en barras es de buena calidad. Mr. PASLEY asegura también que en estos distritos productores de estaño hay muchas venas que no pueden explotarse, porque son reclamadas por gente que no tienen la intención de explotarlas.

Los progresos hechos en los últimos años en la industria minera del estaño en Bolivia se deben principalmente á la terminación del ferrocarril de Antofagasta y Bolivia, que se abrió en Oruro en 1892. Esto ha disminuido el precio de los fletes y ha facilitado á mucha gente el conseguir trabajo permanente.

Al alto precio del carbón se debe que en Bolivia no se lleve á cabo en mayor escala la fundición de minerales de estaño. El carbón se importa en su mayor parte de Australia y cuesta \$53.50 la tonelada puesta en Oruro, precio que es prohibitivo para los fundidores. Es difícil obtener datos correctos sobre la producción de estaño de la República, pues los dueños de minas exajeran el

rendimiento, pero según informes obtenidos por Mr. PASLEY la producción anual es de unas 5,650 toneladas. Según Mr. SANTIAGO PASCOE, de Potosí, la cantidad exportada á los mercados europeos en 1897 fué de 5,506 toneladas.

BRASIL.

CÁLCULO DE LA COSECHA DE CAFÉ DE 1899-1900.

Según el "Moniteur Officiel" de París, la comisión encargada de hacer el cálculo relativo á la importancia de la cosecha de café (de julio, 1899, á junio, 1900) en los Estados de Rio Janeiro, Minas Geraes y Espirito Santo, en Brasil, encontraron que las matas, debilitadas por la prolongada sequía, habían perdido una gran cantidad de sus flores, las cuales abundaban en el mes de octubre. Parte del fruto ya formado había caído al suelo también. Bajo estas condiciones, la próxima cosecha de café, en las regiones de las cuales es el puerto de Rio Janeiro el principal mercado de exportación, no pueden, según el cálculo de la comisión, exceder de 3,000,000 de sacos.

En el Estado de São Paulo, que es hoy el centro principal de la producción de café, con el puerto de Santos por punto de embarque, los cálculos son más halagüeños, aunque basados en números muy contradictorios entre sí. Según el Senador BULHOES, la producción de la cosecha de 1899-1900 en el Estado de São Paulo solamente será como de 8,000,000 de sacos; pero las asociaciones comerciales de Santos y São Paulo protestan, y aparentemente con razón, contra tal cálculo que parece exagerado. La cantidad aproximada de 7,000,000 de sacos parece más razonable, aunque grandemente en exceso de los cálculos mucho más bajos (5,000,000 de sacos) de ciertos grupos de hacendados que están interesados en levantar el precio del café por medio de un cálculo bajo de los prospectos de la cosecha.

Como quiera que sea, si se agregan los cálculos relativos á São Paulo, se obtendrá un resultado total que se aproxima muy de cerca al total de la última cosecha de 1898-99 (9,000,000 de sacos). Esta cosecha, como es sabido, fué algo inferior á la cosecha anterior de 1897-98, que con sus 10,500,000 sacos parece ser hasta el presente la mayor cosecha de café del Brasil.

Al presente (diciembre 20), de los 9,000,000 de sacos de la cosecha de 1898-99 fueron exportados 4,500,000 para el extranjero; 1,000,000 de sacos están en los almacenes de Santos ó Rio Janeiro, y 3,500,000 sacos están todavía en los centros de producción. Esta situación no parece de tal naturaleza que haya de causar un aumento en el precio del café en los mercados de Europa.

El proyecto de establecer un monopolio federal de la exportación de café, concebido con el objeto de remediar la depreciación comercial de este artículo, acaba de ser rechazado como impracticable por el Congreso Nacional. Sin embargo, los plantadores tratan todavía activamente de suprimir los comisionistas de exportación, intermediarios demasiado gravosos para ellos. Se está haciendo esfuerzos para poner al productor del Brasil en contacto directo con los mercados y comerciantes extranjeros. Esto será sin duda grandemente ventajoso á los agricultores nacionales; pero es posible tal combinación, habida cuenta de la actual situación económica del país? La mayor parte de los "fazendeiros" ó plantadores tienen demasiada necesidad de los anticipos de los comisionistas para que les sea posible pasarselas sin aquella asistencia, por cuyo medio, solamente, pueden obtener el necesario dincro efectivo.

Debe llamarse la atención hacia el hecho de que el agricultor del Brasil, amenazado por las posibilidades de un firme descenso en el precio del café, parece encontrar en otros productos compensación para su trabajo. De todas partes del interior se reciben noticias de abundantes cosechas de cereales (frijoles, maíz, etc.) que ofrecen la doble ventaja de restringir la importación de cereales de La Plata y la América del Norte y de garantizar á los agricultores del Brasil buenas fuentes de recursos.

SINDICATO PARA LA COMPRA DE MAQUINARIA AGRÍCOLA, ETC.

Se acaba de establecer en Brasil un sindicato agrícola bajo el título de "Sociedade Agricola Pastoral de Rio Grande do Sul," el cual tiene su oficina principal en Pelotas. El objeto principal de este sindicato es la importación y compra (exclusivamente para sus miembros) de herramientas agrícolas, maquinaria, semillas, animales de cría, etc.

El plan de la asociación incluye también la creación de fincas ó haciendas experimentales y la organización de exposiciones agrícolas anuales ó permanentes, en donde se recibirán y en caso de necesidad se venderán sin recargo, las máquinas y aparatos enviados por fabricantes extranjeros.

Los fabricantes de aparatos y maquinarias agrícolas, etc., que deseen entrar en comunicación con el sindicato en cuestión, deben enviar primero sus catálogos, precios corrientes, etc., al secretario de la asociación, en Pelotas, Estado de Rio Grande do Sul.

ARTÍCULOS DE PAPELERÍA.

El Cónsul británico, en Río Grande do Sud, hace las siguientes observaciones sobre la demanda de artículos de papelería en aquella ciudad. Los sobres son preferidos en cajas de á cien y sus multiples, en lugar de los paquetes de 250 que sufren averías en almacenes y aduanas. Todo el papel debiera llegar en paquetes de 400 pliegos y no de 480, como es la costumbre. El papel de esquila debe doblarse y colocarse en manillas de cinco pliegos cada una y no más y deben empaquetarse en la misma caja con los sobres. El papel de carta para uso oficial debe medir 22 por 33 centímetros (como $8\frac{2}{3}$ por 13 pulgadas). El papel de 43 por 35 centímetros no tiene salida. El de 22 por 33 centímetros es usado también por los comerciantes y subdivido por impresores y otros. Todo este papel es actualmente importado de Austria casi en su totalidad. El papel de seda se usa extensamente para trabajos de ornamentación. Aunque se fabrica en Inglaterra, obtiéndose principalmente de Hamburgo en donde los comisionistas, por ciertos medios, pueden ofrecer el mismo artículo $2\frac{1}{2}$ por ciento más barato que el precio que por él pagan en Londres los importadores británicos.

Muchos exportadores británicos omiten en los conocimientos de embarque el peso de las partes componentes de los artículos, la clase, el material, etc., y ocasionan así molestias y gastos extraordinarios á los importadores, porque según la ley de aduanas del Brasil, cada parte paga un derecho diferente. Los alemanes son generalmente muy escrupulosos en este respecto, y esto constituye un aliciente para que los importadores hagan sus compras por mediación de casas alemanas.

IMPORTACIONES DE CALZADO Y DE CUERO.

La República del Brasil importa en grandes cantidades calzado y cuero, que compra directamente de aquellos países á los cuales los Estados Unidos embarcan estos productos en mayor proporción. Siendo esto así, es lógico suponer que si los Estados Unidos pueden abastecer aquellos países donde el Brasil hace sus compras, bien puede competir con ellos en los mercados mismos del Brasil. Esto no obstante los hechos prueban que la práctica es contraria á lo indicado.

Durante el año fiscal que terminó el 30 de junio de 1897 los embarques de calzado hechos de los Estados Unidos al Brasil alcanzaron á \$2,427. En el mismo tiempo Alemania exportó para dicha República calzado por valor de \$200,000, las exportaciones de Inglaterra alcanzaron á mucho más, y las de Francia y Bélgica en proporción. El producto inglés tiene preponderancia sobre el alemán y el belga, mientras que los franceses envían la mayor parte del calzado caro de señora y los austriacos los más baratos de esta clase. Por lo que se refiere á cuero y sus productos, Inglaterra exportó al Brasil por valor de cerca de 1,000,000 de pesos, Alemania, \$650,000, y Francia y Bélgica también gozaron de grandes exportaciones. Las exportaciones de cuero de los Estados Unidos apenas alcanzaron á \$33,000. En el Brasil se curte cuero en grandes cantidades, especialmente en los estados del sur. La calidad del cuero no es sin embargo de lo mejor, de suerte que se presenta una buena oportunidad para vender allí los productos superiores de los Estados Unidos en este ramo. En la fabricación de calzado la República ha adelantado algo durante los últimos años, pero el producto está circunscrito á artículos de calidad mediana é inferior. En Bahía hay una fábrica que produce \$1,000,000 de calzado por año.

CHILE.

RIQUEZA MINERAL DE LA REPÚBLICA.

Según el "Registro Oficial de las Minas de Chile," publicado por la Sociedad Nacional de Minería, hay más de 7,000 pertenencias mineras, registradas, en la República, además de depósitos de

nitrate, borax, guano y minerales de menor importancia. El cobre ocupa el primer lugar entre los productos minerales del país. Hubo un tiempo en que Chile era uno de los principales países productores de cobre, contribuyendo con una tercera parte, aproximadamente, de la producción total. Esto ocurrió antes de que la producción en los Estados Unidos y España adquiriese su completo desarrollo. En 1876 la exportación de cobre en barra de Chile fué de 41,776 toneladas, pero en 1897 había bajado á 19,011 toneladas, avaluadas en \$4,000,000 aproximadamente. Las causas del descenso en la producción han consistido en la calidad inferior de los minerales y en lo primitivo de los métodos empleados en la explotación. Pero si se emplearan los medios modernos en la extracción y fundición, la causa en primer término mencionada no será de tanta importancia como en otros países, pues los salarios son allí muy bajos. Ahora que el precio del cobre ha subido tanto se está desarrollando gran actividad por los dueños de estas minas y se han puesto en operación maquinarias modernas. Dícese que se han formando sindicatos para la explotación de nuevas minas, con oficinas en París, Francia, é Iquique y Valparaíso, en Chile. El primero tiene un capital de 2,000,000 de francos (cerca de \$400,000).

En 1897 el valor de la exportación de la plata de Chile fué de \$2,898,000, calculada en moneda de los Estados Unidos. Esta cantidad no representa toda la producción, pero el Gobierno, con el objeto de restablecer la base metálica, empleó gran parte de la plata en la acuñación.

La producción de oro está aumentando, y en 1897 la cantidad exportada fué de \$693,000. El valor del nitrato exportado, según los datos suministrados, fué de \$28,741,626; iodo, \$1,860,900; carbón, \$1,385,956. El Registro muestra que hay grandes cantidades de borax en el norte, y un número considerable de minas de azufre en diferentes partes de la República.

IMPORTACIONES DEL EXTRANJERO.

Mr. THOMAS WORTHINGTON, que por indicación de las Cámaras de Comercio de la Gran Bretaña, fué nombrado por la junta de comercio, en diciembre de 1897, para estudiar el porvenir del comercio británico en la América del Sur, acaba de rendir su informe sobre Chile ante dicha junta. En Chile, según dice Mr.

WORTHINGTON, el Gobierno importa las armas y municiones; Krupp tiene establecido allí una agencia y la mayor parte de los efectos de guerra comprados por el Gobierno en 1896 vinieron de Alemania. Por lo que se refiere á explosivos las exportaciones del continente tienen menos obstáculos que las de Inglaterra. El consumo de carbón se calcula en 1,200,000 toneladas por año, la mitad de lo cual es de origen chileno, una sexta parte de West Hartley, y el resto producto inglés. La mayor parte de este combustible llega en buques franceses á los puertos donde se embarca el nitrato.

Por lo que se refiere á artículos de hierro colado, los de uso doméstico estañados ya no se emplean casi en absoluto y los productos esmaltados ingleses en este ramo han sido casi relegados, ocupando su lugar los de origen alemán, debido esto solamente al precio más bajo de ellos, aunque por cuanto á calidad se refiere el producto inglés es muy superior al alemán. La vajilla esmaltada alemana de hierro batido goza también de una demanda muy superior á la inglesa y hoy los Estados Unidos también le hacen competencia. Todavía goza Inglaterra de la mayor parte del comercio en hierro cochino, en barras, en ángulos, y en pernos; pero las importaciones del continente han hecho grandes adelantos, mientras que las de Inglaterra se han quedado estacionarias. Los tipos de flete que son más baratos de Amberes y de Hamburgo son contrarios al comercio inglés. Los tubos de hierro, anclas, y cadenas son todos procedentes de Inglaterra, pero en clavos cortados parece que el producto americano dá mejores resultados, pues se les considera estar mejor proporcionados, menos expuestos á doblarse ó á rajar la madera al clavarlos. La Inglaterra domina el mercado en el abasto de tornillos de latón, hierro, y acero.

COLOMBIA.

NUEVAS DISPOSICIONES ADUANERAS.

Según informe oficial de un Cónsul inglés, el Gobierno colombiano ha sancionado una ley que modifica el plazo en que han de llevarse á cabo las alteraciones que se hagan en las leyes de aduana de la República.

El Art. 1, de esta ley, dispone que todas las modificaciones que se hagan en la tarifa de aduana, cuyo objeto sea disminuir los derechos de importación, empezarán á ejecutarse noventa dias después de haberse sancionado la ley que las dispone; y la reducción se hará por décimas partes, en los diez meses siguientes. Si el cambio ha tenido por objeto el aumento de los derechos, éste se llevará á cabo por terceras partes en los tres meses siguientes á la sanción de la ley.

Esta disposición y la del artículo 204 de la Constitución no limitan los poderes extraordinarios del Gobierno cuando éstos han sido asumidos.

Por disposiciones de la ley No. 9 de 1898 se ha suspendido el cobro del impuesto previamente establecido sobre la exportación del café. Esta disposición tuvo por objeto una compensación parcial á los plantadores por la baja general en el precio del café.

Se promulgó un decreto revocando el que prohibía la importación de fósforos, pero casi inmediatamente después se suspendió la ejecución de aquél, quedando vigente el decreto prohibitivo.

COSTA RICA.

DESARROLLO DE LAS MINAS Y DE LA AGRICULTURA— PRIMER FERROCARRIL ELÉCTRICO DE CENTRO-AMÉRICA.

Los siguientes datos acerca de la República de Costa Rica fueron publicados en "Las Novedades" de Nueva York, y suministrados á la Oficina de Las Repúblicas Americanas por el Señor CALVO, Ministro de aquel país en los Estados Unidos:

Hace poco "Las Novedades" dió noticia de los arreglos hechos por el presidente Iglesias, en Lóndres, con un sindicato de acaudalados americanos y hombres de negocios de aquella metrópoli del comercio, para la explotación de un territorio aurífero en la costa del Pacífico, cerca de Puntarenas, con un capital de \$2,000,000, del cual había ya suscrito una cuarta parte.

Tenemos ahora informe autorizado de que entre las varias compañías que trabajan actualmente minas de oro en Costa Rica, se encuentra la que, presidida por el Senador JOHN P. JONES, de Nevada, compró el año pasado la mina Unión situada cerca de la misma costa del Pacífico. El precio al contado de esta mina fué de 300,000 dollars y la décima parte de las acciones de la Compañía formada para explotarla, con un capital de \$3,000,000.

La Compañía Bella Vista que trabaja la mina del mismo nombre y la Compañía Thayer, con un capital de \$1,000,000, cada una, están dando también gran impulso á sus trabajos. Además de la magnífica planta ya establecida allí, y que comprende aparte del tren ordinario, todo lo necesario para el procedimiento del cianuro, acaba de despachar de San Francisco, Cal., el bergantín *Harriet G.* cargado con 400 toneladas de maquinaria y útiles de trabajo, y 215 toneladas más de iguales materiales, vía Panamá. Como la de la Unión, estas minas están dando muy buenos resultados.

La famosa mina del Monte del Aguacate y otras no menos ricas, están en trato y serán dentro de poco explotadas por las compañías americanas que desean comprarlas. Hay también dos poderosas compañías inglesas y una francesa ocupadas en la explotación de minas en Costa Rica.

La agricultura, ramo principal de la producción del país, prospera de igual manera. En el vapor *Alleghany*, de la Compañía Atlas, los señores J. F. Rogers & Co. acaban de embarcar con dirección al Limón, un cargamento considerable de maquinaria para la elaboración de azúcar, el cual se dice que comprende todo lo necesario para el mayor de los ingenios establecidos en Costa Rica.

Pronto estará en operación la primera línea de tranvía eléctrico en Centro América.

El primer ferrocarril eléctrico de Costa Rica será inaugurado dentro de pocas semanas. El experto ingeniero eléctrico, Mr. D. M. ANDERSON de Wáshington, Distrito de Columbia, dirige la empresa en San José, y Mr. H. T. PURDY es el ingeniero en jefe. Mr. ANDERSON ha construido ferrocarriles eléctricos en San Antonio, Atlanta y Augusta, además de otras ciudades del Norte, y va á Costa Rica teniendo allá los trabajos muy adelantados en San José y para establecer varias líneas entre la Capital y las poblaciones vecinas.

SANTO DOMINGO (REPÚBLICA DOMINICANA).

NUEVO DISTRITO PRODUCTOR DE BANANOS.

El 2 de marzo un cargamento de bananos, procedente de la República dominicana, atrajo la atención de los comerciantes en frutas extranjeras en Nueva York. Este cargamento fué importado en el Vapor *Premier* de la American Fruit Company y consistía principalmente de bananos amarillos, más cortos pero proporcionalmente más gruesos que los ordinarios. Venía también en el cargamento un número considerable de racimos de bananos rojos, y como hacía mucho tiempo que los comerciantes de Nueva York no veían ninguno de esta clase, muchos de ellos visitaron el vapor y entraron en competencia entre sí por obtener uno ó más de estos racimos. Estos racimos fueron vendidos en

subasta á precios excepcionalmente altos, haciendo un promedio de unos diez centavos cada banano, ó de \$7 á \$8 el racimo.

Se dijo al principio que estos bananos venían de Cuba, pero se supo después que era parte del primer cargamento procedente de nuevas plantaciones de Santo Domingo. Este hecho fué de mayor interés, porque era prueba de que se había abierto un nuevo y productivo distrito frutero y fué una indicación de su influencia en el mercado de bananos. Los empleados del vapor manifestaron que el nuevo distrito está produciendo gran cantidad de aquel fruto pero que escasamente había facilidades para su transporte á la costa. El fruto fué cargado por los naturales desde cerca de Sousa, descendiendo por la ladera de la montaña por varias millas. Este método es costoso, por supuesto, y varios plantadores americanos, á la cabeza de los cuales se encuentra el Señor A. DUMOIS, piensan construir un ferrocarril desde las plantaciones hasta la costa.

GUATEMALA.

SITUACIÓN AGRÍCOLA Y PRODUCTOS.

De los Estados de la América Central, Guatemala es el que cuenta con mayor población. Su área es de unas 47,810 millas cuadradas, ó sea el tamaño del Estado de Louisiana, en los Estados Unidos, y tiene unas 48,720 millas cuadradas. La extensión de la costa atlántica de Guatemala es de unos 185 kilómetros, y de 260 kilómetros la costa del Pacífico.

La agricultura constituye la principal fuente de riqueza de la República; ha obtenido considerable desarrollo y muestra señales constantes de progreso, por más que es en cierto modo obstaculizada por la contribución territorial. La posición intertropical del país y la diversidad de latitudes permiten que las plantas de los trópicos se produzcan en excelentes condiciones, de igual suerte que los productos de la zona templada del norte. Hay distritos en los cuales se dan 2, 3, ó 4 cosechas de maíz al año. El área de terreno cultivable es muy productiva y la teoría común es que los abonos no son necesarios á causa de la fertilidad del suelo regado por las corrientes que descienden por los costados de las montañas. Para obtener éxito en cualquier empresa agrícola en

Guatemala, es importante hacer una adecuada elección del terreno y tener el debido conocimiento respecto á su adaptabilidad para los productos que se desean.

La ley de tierras de Guatemala fué expedida en 1894. Según sus disposiciones una comisión de ingenieros entendidos fué nombrada con el propósito de estudiar y medir las tierras del Estado, especialmente aquellas susceptibles de cultivo. Estas tierras fueron divididas en lotes de diferentes tamaños, y el maximum de tierra que puede asignarse á un solo individuo es de 15 caballerías (1,687.5 acres). Los precios de estas tierras varían según las cosechas que aquellas son capaces de producir. Las tierras adaptables á la cría de ganado, al cultivo de cereales, vid, añil, etc., se valúan á \$250 por caballería; las tierras propias para el café ó el algodón, ó aquellas que contienen valiosas maderas de construcción, \$500 por caballería.

Estos precios incluyen los gastos de mensura y títulos. Las personas que deseen adquirir estas tierras deben solicitarlo del jefe político del distrito (Jefe Público). Las tierras que nunca han sido medidas pueden asignarse bajo las mismas condiciones y al mismo precio por solicitud especial. Según esta ley, las tierras que limitan las fronteras de otros estados no pueden ser adquiridas sino por los naturales del país. En caso de que los poseedores de tales tierras deseen hacerse ciudadanos ó reconocer su fidelidad á otros gobiernos, las tierras volverán á poder del Estado, y la indemnización se fijará por dos peritos. La República se reserva para el servicio público tierras de una anchura de 1,500 metros (cerca de una milla) en la ribera del mar y de 200 metros en ambas riberas de los ríos navegables. Sin embargo, estas tierras pueden arrendarse por períodos determinados por el Ministro de Obras Públicas, pero los contratos quedarán anulados si el Gobierno desea abrir puertos, construir fuertes, ó erigir cualquier edificio nacional necesario. En tales casos se pagará una justa indemnización.

El Gobierno concede gratuitamente tierras no cultivadas en los siguientes casos: (1) á las municipalidades; (2) á los colegios, escuelas ú otros establecimientos de instrucción pública; (3) á las villas recientemente establecidas; (4) á inmigrantes y á las compañías que trabajen en obsequio de los inmigrantes; (5) á los que construyen caminos de carácter nacional, con tal que tales con-

cesiones sean consideradas como compensación ó subvención para la apertura de dicha comunicación.

Bajo el actual sistema, la mayor parte de las contribuciones de Gobierno se obtienen de la propiedad agrícola ó de los ferrocarriles. Los impuestos más importantes consisten en un derecho de exportación sobre el café (este impuesto decreció en 1897), una contribución sobre el ganado, una sobre la sal y un derecho por la venta de inmuebles. Debe recordarse que cuando el actual sistema de contribución fué inaugurado la propiedad mueble de algún valor era prácticamente desconocida en el país, pues toda la riqueza de la nación estaba de una ú otra suerte limitada al suelo; pero ahora que la riqueza mueble es igual por lo menos á la territorial, se hace absolutamente necesaria una redistribución á los efectos del impuesto.

Como primer paso en esta dirección, el derecho de exportación sobre el café fué reducido de dos pesos oro á un peso plata por 100 libras. En el cultivo del café se ocupa la mayor parte de la población agrícola, así como á él se dedican las energías de casi todos los propietarios de tierras. El alto precio del café de Guatemala antes de 1897 estimuló el establecimiento de muchas extensas plantaciones. Los principales distritos cafetaleros se encuentran en Alta Verapaz, Chimaltenango, Escuintla, Quezaltenango, Retalhuleu, San Marcos, Santa Rosa y Zacapa. El café es de fácil cultivo, y la condición esencial para su producción en Guatemala consiste en una altura de 2,600 á 4,500 piés sobre el nivel del mar, con un subsuelo arcilloso cubierto á una considerable profundidad por tierra revestida de vegetación. Es difícil calcular con exactitud el costo de una plantación de café así como el beneficio que de ella puede derivarse, y á estos respectos se han hecho cálculos diferentes por varias personas. Las plantas jóvenes se siembran en pequeños hoyos de unas 20 pulgadas de profundidad y á 55 pulgadas de distancia los unos de los otros. Estas plantas requieren una poda cada tres meses, y la primer cosecha se obtiene en tres ó cuatro años después de la siembra. El café en su mayor parte es exportado á Alemania, pero también se exportan considerables cantidades á los Estados Unidos y á la Gran Bretaña. La cantidad total exportada ha aumentado en gran proporción, pero el valor bruto de los cargamentos ha disminuido por razón de la disminución en el precio del grano. El

valor del café exportado en 1897 fué de \$18,875,700, cantidad que fué \$3,473,923 menor que el valor de las exportaciones de 1896, aunque la cantidad exportada en 1897 fué cerca de 14,000,000 de libras mayor que en 1896. El precio del café varía considerablemente; las variedades de la clase más baja tienen un precio de 3 á 5 centavos la libra, mientras que el grano de la mejor clase se vende de 8½ á 11 centavos la libra. El siguiente cuadro contiene el total de exportaciones de café de Guatemala en los años de 1896 y 1897, así como también los nombres de los países á los cuales se hizo la exportación.

| | 1896. | 1897. |
|----------------------|--------------------|--------------------|
| | <i>Kilógramos.</i> | <i>Kilógramos.</i> |
| Alemania | 20, 079, 870 | 24, 666, 911 |
| Estados Unidos | 5, 426, 137 | 6, 216, 798 |
| Inglaterra | 4, 686, 950 | 5, 591, 826 |
| Otros países | 911, 385 | 935, 145 |
| Total | 31, 104, 343 | 37, 410, 680 |

La maquinaria de café se importa principalmente de Londres; pero como puede fabricarse tan barato, si no más barato, en los Estados Unidos, y podría entregarse en Guatemala en menos tiempo, esta importación debiera recibir la atención de los fabricantes de los Estados Unidos.

El cultivo y exportación de plátanos está aumentando firmemente cada año. La experiencia ha demostrado que este fruto crece mejor en la costa del Atlántico y en las regiones vecinas del interior. El comercio de exportación está casi por completo limitado á los puertos meridionales de los Estados Unidos. En 1883 los cargamentos fueron de 29,699 racimos, valuados en \$11,880. Diez años después la exportación había aumentado hasta la cantidad de 364,851 racimos, valuados en \$178,115. La exportación aumentó considerablemente antes de 1897, pero no se ha podido obtener de ella una estadística exacta.

El tabaco crece principalmente en la sección oriental del país y hay varios proyectos para aumentar su producción y calidad al objeto de hacerlo una fuente mayor de ingresos para el Gobierno. Según recientes estadísticas el área de cultivo del tabaco es de más de 2,500 acres y la cosecha se calcula en 2,250,000 libras.

Más de 1,200 personas se ocupan en el cultivo de esta planta. Uno de los planes propuestos para obtener ingresos consiste en que el Gobierno se reserve el monopolio de la venta del tabaco; la planta sería cultivada por individuos bajo condición de vender los productos únicamente al Gobierno, y la siembra sería regulada por medio de patentes concedidas por el Gobierno al plantador, limitando á 50,000 el número de plantas de cada plantación. Bajo este sistema los almacenes del Gobierno quedarían establecidos en todas las capitales de provincia, las cuales pagarían al productor á razón de 1 real (2 centavos Estados Unidos) la libra por las hojas más finas y 1 centavo Estados Unidos ($\frac{1}{2}$ real) la libra por la hoja de segunda; las hojas más bastas serían destruidas. En cambio, los almacenes venderían este tabaco á razón de 4 reales por el de primera calidad y 3 reales por el de segunda. Este proyecto ha encontrado considerable oposición á causa de los grandes gastos por concepto de sueldos, etc., y también porque el Gobierno tuvo hace ocho años un monopolio del tabaco que resultó un fiasco como fuente de ingresos.

Se producen considerables cosechas de maíz, que es uno de los principales productos del país. El maíz, así como los frijoles, constituye el más importante alimento de los naturales del país; se usa también en grande escala como pasto para el ganado y también para la fabricación de cerveza. El maíz crece en las altas tierras y altillanuras del país. Los naturales del país lo prefieren al maíz de los Estados Unidos aunque éste es más duro y se conserva mucho más tiempo en el clima de Guatemala. Se importan algunas cantidades de maíz, pero éste viene en su mayor parte de los puertos mexicanos en donde la moneda de Guatemala circula casi á la par. Se espera que al concluirse el Ferrocarril del Norte se importará una considerable cantidad de maíz de los Estados Unidos, pues por aquella epoca habrá comunicación directa por el Golfo de México y el Misisipi entre el interior de la República y los grandes distritos sembrados de maíz de los Estados del oeste y noroeste. Los fletes serán también más baratos.

El cacao crece en pequeñas cantidades en casi todos los distritos tropicales. No produce hasta después de seis años de cultivo, pero se dice que cada planta da una libra cada cuatro meses, y la

vida de la planta se calcula en 100 años. El cacao del país se prefiere al del extranjero, aunque su precio es 50 por ciento mayor que el del cacao de otra procedencia, aun en Guatemala.

El hule se cultiva en pequeña escala, así como varias clases de uvas y muchas otras frutas. Éstas pueden ser industrias productivas para cualquiera que las explote de manera apropiada. Al presente sólo los naturales del país las cultivan para su propio uso y no se dedica ni tiempo ni cuidado al mejoramiento ó mayor producción de las plantas, ya sea para la venta en el país ó para la exportación.

En las altas regiones del país se dan el trigo, la avena, y la cebada en pequeñas cantidades, y se cultiva el arroz, en cierta medida, en los distritos cálidos de la costa. En realidad, apenas hay fruta alguna, ó grano ó árbol que no se dé en una ú otra parte de Guatemala, pero condiciones esenciales para obtener éxito en el cultivo de cualquier producto son, primero, la abundancia de capital y, en segundo término, la eficacia de los trabajadores. Éstos son tan difíciles de obtener como lo es el capital, y la inmigración de chinos y negros, con excepción de los que se necesitan para la construcción de los ferrocarriles, está prohibida por la ley.

Las legumbres se cultivan en considerables cantidades en las altas regiones. Se dice que una de las propiedades más productivas del país es aquella en que sólo se producen hortalizas tales como patatas, cebollas, nabos, zanahorias, etc. Varias lecherías en la vecindad de la ciudad de Guatemala hacen buen negocio en grande escala. La falta de competencia hace que los propietarios puedan obtener altos precios por sus productos; la leche que se envía á la ciudad todas las mañanas en carros se vende á 25 centavos el litro. Las vacas de pura raza del país dan leche mucho más rica que la de las especies importadas, pero la producción es muy reducida. La leche de las razas puras importadas no contiene manteca, según se dice, á causa de la naturaleza inapropiada del pasto.

En diferentes puntos de la República hay grandes pedazos de tierra, incapaces de producir buenas cosechas, que dan excelente pasto para al ganado durante todo el año. La mayor parte del país está bien provista de agua. El número total de cabezas de ganado se calcula en más de 600,000. El precio del ganado varía, por supuesto, y depende grandemente de la raza. Una

buena vaca produce algunas veces hasta \$70 y las especies importadas producen mucho más. Según el último censo había en la República 62,000 caballos y 42,000 mulos. Los caballos del país, aunque de tamaño pequeño, tiene gran resistencia y pueden hacer muy largas jornadas, aunque por lo general su pasto consiste en la peor clase de heno y hojas de maíz secas.

El precio medio de los caballos varía entre \$150 y \$400, en moneda de Guatemala. Los mulos son muy superiores á los caballos para hacer largas jornadas ó para la conducción de pesadas cargas, y cuestan más, pues su valor es de \$200 á \$1,000. Se cría considerable número de carneros, pero son de clase inferior y pequeños y no dán buena carne ni producen buena lana. La cría de puercos es numerosa y éstos obtienen buenos precios, de \$10 á \$25. La carne de puerco es una de las comidas favoritas de los naturales, y su barata alimentación con raíces nutritivas, granos, y maíz asegura un buen provecho al productor.

Muchos extranjeros toman tierras en Guatemala, pero la mayor parte de ellos no han obtenido éxito. La razón es que, en su mayor parte, estos extranjeros sólo pueden pagar un pequeño tanto por ciento al contado, é hipotecan sus tierras por el resto. Además obtienen al crédito una gran cantidad de maquinaria y materiales, y las cosechas no son suficientes para pagar el interés del dinero. Á ésto hay que agregar la escasez de trabajadores. Por el contrario, aquellos que cuentan con capital suficiente para pagar en efectivo sus tierras y maquinaria y empiezan en pequeña escala, aumentando sus intereses poco á poco, siempre obtienen éxito.

HONDURAS.

FUENTES DE RIQUEZA DE LA REPÚBLICA.

Mr. HENRY JALHAY, Cónsul de la República de Honduras en Bruselas, ha remitido á la Oficina un interesante folleto sobre aquel país. Los siguientes párrafos han sido extractados del folleto de Mr. JALHAY.

El territorio que comprende la República de Honduras, uno de los cinco Estados de la América Central, fué descubierto por COLÓN en su cuarto y último viaje al Nuevo Mundo (1502), fecha en que tomó posesión de aquel país en nombre del rey de España.

Después de COLÓN, otros exploradores visitaron á Honduras, que finalmente fué explorada por CORTEZ cuando terminó la conquista de México. El gran conquistador, movido por los informes que había recibido sobre la gran riqueza de estas regiones del Sur, salió de México á la cabeza de una expedición que duró cerca de dos años y terminó, tras miles de peligros y privaciones, en Trujillo, en donde CORTEZ fundó una colonia á la cual dió el nombre de Natividad (1526); desde este punto, hizo aquel conquistador su exploración y conquista del interior del país.

Por cerca de tres siglos Honduras fué una provincia de Guatemala, una de las joyas de la Corona de España hasta 1821, fecha en que, después de numerosas revoluciones, la América Central se hizo independiente de España. En marzo de 1822, se reunió un Congreso en Guatemala y se fundó la República de la América Central, compuesta de Guatemala, Salvador, Honduras, Nicaragua y Costa Rica. La nueva República tuvo una corta existencia, y después de varias guerras civiles, se disolvió la Unión en 26 de octubre de 1838, y los cinco estados de la República se erigieron en cinco estados independientes.

Habíase intentado varias veces la reconstitución de la República de Centro América, tentativas que habían fracasado y costado la vida á varios de sus iniciadores, cuando, por influencia del Dr. P. BONILLA, Presidente de la República de Honduras, se celebró un tratado entre Nicaragua y Salvador, según el cual las tres repúblicas constituyeron una federación bajo el nombre de República Mayor de Centro América. Las tres repúblicas se convirtieron en estados, y la soberanía de la federación recayó en una Dieta compuesta de tres miembros, uno por cada estado, que había de reunirse cada año en la capital de los estados federales.

Por invitación de esta Dieta, los tres estados nombraron una delegación que se reunió como Asamblea Constituyente en Managua, Nicaragua, y estableció una Constitución, según cuyos términos los tres estados tomaron el nombre de Estados Unidos de la América Central, 1º de noviembre de 1898.

Esta Constitución, grande y patriótica, que en la mente de aquellos que la habían formado significaba una completa consolidación de los tres estados federales y una pronta reorganización de la gran República de la América Central, soñada por MORAZÁN, tuvo un triste fin. El día después de haberse reunido la Asamblea Constituyente, un movimiento revolucionario, hostil á la nueva federación, tuvo lugar en San Salvador, el cual dió por resultado una nueva administración en este estado. Su primer paso fué retirarse de la Unión, y esta separación ocasionó la disolución de los Estados Unidos de la América Central, pues, siguiendo el ejemplo de Salvador, los estados de Honduras y Nicaragua reasumieron su absoluta soberanía.

La República de Honduras está situada entre los 13º 10' y 16º 2' de latitud norte y entre los 83º y 90º de longitud oeste del meridiano de París. Está limitada al norte por el mar Caribe, al oeste por Guatemala, al sudoeste por el Salvador, y al este y sudeste por Nicaragua. Su extensión es aproximadamente de 120,180 kilómetros cuadrados, ó sean 145,000 millas cuadradas. El aspecto de Honduras es muy pintoresco y generalmente montañoso; la gran Cordillera

atraviesa el país de noroeste á sudoeste, dividiéndolo en dos hoyas y formando elevadas mesetas y grandes valles, en los que se encuentran bosques vírgenes, fértiles planicies y vastos campos regados por numerosos ríos. Honduras presenta la doble ventaja de ser el único país de la América Central que no tiene volcanes y de que los declives de sus montañas ofrecen gran variedad de clima, suelo y cultivo.

El clima de Honduras es sumamente vario, debido á su topografía, y sería difícil encontrar en el mundo tanta variedad de climas en una superficie tan limitada. Estos cambios climatológicos, ocasionados por las diferentes altitudes, la situación de los lugares y los vientos que prevalecen, permiten el cultivo de los productos de todas las zonas. El hielo y la nieve no se conocen, y los vientos que soplan á través del país de un océano al otro, moderan el calor de la atmósfera.

Honduras presenta todas las condiciones necesarias de salubridad. El año se divide en dos estaciones, el invierno ó época de las lluvias, y el verano ó estación seca. Ordinariamente la estación lluviosa comienza en mayo y dura hasta noviembre, y la estación seca principia en este último mes y dura hasta mayo.

Según el último censo oficial, la población de Honduras era en 1887 de 382,000 habitantes, pero hoy debe pasar de 400,000. Como en 1791 tenía solamente 93,500 habitantes, el número se ha cuadruplicado en un siglo. Unas pocas tribus de aborígenes quedan todavía en el país. Son estas laboriosas y pacíficas. El idioma que se habla en Honduras es el castellano, pero en las islas del norte se habla bastante el inglés, que es la lengua extranjera que más se oye. La religión dominante es la católica, pero hay iglesias protestantes en la parte norte del país.

Honduras ha sido generosamente dotada por la naturaleza; metales preciosos y útiles rivalizan en riqueza y abundancia con los productos de las planicies y de los bosques. Honduras es una gran mina de inestimable valor. El geólogo E. MARTÍNEZ, que ha explorado todo el país, dice lo siguiente: "Ninguna región de la América Central puede rivalizar con Honduras en ricos minerales. Ninguna oculta en su suelo tantos tesoros. Oro, plata y platino se encuentran por todas partes. En la actualidad la exportación anual de metales asciende á cerca de seis millones de francos, cifras que con facilidad aumentarán diez veces más cuando el ferrocarril, que está ahora en construcción, permita el transporte de la maquinaria pesada que se necesita para refinar los minerales. También es rica Honduras en otros productos del reino mineral, tales como hierro, plomo, zinc, estaño, níquel, cobre, bismuto, carbón, etc., pero los numerosos yacimientos carecen de valor por la falta de comunicaciones. Entre otros productos del suelo, deben mencionarse los ópalos, que son de excelente calidad, y de los cuales las minas más ricas se hallan cerca de Erandique, en el Departamento de Gracias; mármol, granito, sal, azúfre, salitre, mica, etc., se encuentran en grandes cantidades.

Los bosques y planicies de Honduras abundan en plantas medicinales y de otras clases: entre éstas figuran la zarzaparilla, el áloe, la copaiba, el tamarindo,

la vainilla, el azafrán, el jengibre, la goma arábica, el aceite de ricino, el ámbar, la cera vegetal, el algodón, los palos de tinte, el cacao, el marfil vegetal, la goma elástica, el tabaco, el copal, etc. Las maderas de ebanistería y de construcción constituyen, después de las minas de oro y de plata, la riqueza principal del país. Entre aquéllas merecen mencionarse la caoba, que es el árbol más hermoso de los bosques hondureños, el palo de rosa, el ébano, el roble, el cedro, el pino amarillo, etc. Los principales productos agrícolas de Honduras son el banano, el café, el tabaco, el añil, la caña de azúcar y el cacao. El maíz y el trigo solamente se cultivan para el consumo del país.

La Constitución de Honduras es muy liberal y fué modelada sobre la de los Estados Unidos. Ella garantiza á todos los habitantes, extranjeros ó nacionales, igualdad ante la ley, libertad individual, inviolabilidad del domicilio y de la propiedad, libertad de enseñanza, de cultos, de imprenta y de asociación, así como la inviolabilidad de la correspondencia epistolar. La pena capital está abolida. La instrucción primaria es libre y obligatoria. Los extranjeros gozan de los mismos privilegios que los naturales del país; pueden arrendar, comprar ó vender propiedades, dedicarse á cualquiera industria ó ejercer cualquiera profesión. Están exentos del servicio militar.

Por su admirable posición entre los dos océanos, su inmensa riqueza mineral y forestal, la fertilidad de su suelo, la salubridad de su clima, la excelencia de sus puertos y lo accesible de las salubres y fértiles mesetas del interior, Honduras está destinada á representar, tarde ó temprano, un papel importante entre los estados centroamericanos. Como ha dicho RECLUS, "si hasta hoy su progreso ha sido lento, debe buscarse la causa en las ventajas mismas que posee: bajo la dominación española sus florecientes puertos, su riqueza agrícola, sus opulentas minas atraían á los piratas que se establecían en las costas del Atlántico y del Pacífico, saqueaban los alrededores y causaban la despoblación del país por una gran distancia hacia el interior. En nuestros días la obra tan grande y útil del ferrocarril interoceánico atrajo á otros filibusteros, quienes, abusando de la confianza de un pueblo honrado y sencillo, arruinaron su porvenir é hicieron pesar sobre él una deuda inmensa y un descrédito tal que ha alejado de Honduras la inmigración y las grandes empresas."

Pero la época de prueba casi ha terminado para Honduras. Debido al Gobierno liberal y culto del Presidente BONILLA, la paz y el orden, factores indispensables en todo desarrollo económico, reinan en el país, y el ferrocarril que unirá muy pronto á los dos océanos, será como el sistema arterial que llevará la vida al país entero. Atracrá la inmigración extranjera, facilitará la exportación de los productos del suelo, el desarrollo del comercio y la creación de industrias y empresas nuevas.

Refiriéndose al nuevo ferrocarril, el Dr. BONILLA dice en su mensaje al Congreso en 1898, lo siguiente: "La ejecución de los contratos concluidos con el "Honduras Syndicate" puede hacer de Honduras en pocos años un país próspero. Gracias al ferrocarril, los productos del suelo podrán ser exportados fácilmente, y el país se volverá uno de los grandes centros del comercio del mundo: la creación de un banco poderoso dará por resultado la introducción de considerables capitales que facilitarán los negocios y particularmente las empresas agrícolas.

En fin, con el arreglo de su deuda exterior, Honduras se verá libre de un peso que la ahoga y la impide aspirar al brillante porvenir que le asignan su posición geográfica y sus inmensas riquezas minerales y vegetales."

MÉXICO.

COMERCIO CON LOS ESTADOS UNIDOS.

El "Financier," de México, publica lo siguiente sobre el comercio de los Estados Unidos con México:

En el año común de 1898, los Estados Unidos importaron mercancías mexicanas por valor de \$21,670,775, oro, cantidad que acusa un aumento, comparada con la importación de los cuatro años anteriores, como se vé de los siguientes datos: 1898, \$21,670,775; 1897, \$19,650,099; 1896, \$15,887,091; 1895, \$18,207,433; 1894, \$21,192,306.

Hubo mejores años, como en 1893, en que los Estados Unidos importaron de México mercancías por valor de \$32,372,998, y en 1892 por valor de \$29,413,815. Los tres años anteriores también fueron mejores por razón de los altos precios y no de las cantidades. Sin embargo, el año de 1898, fué de lo más satisfactorio, como lo prueban las siguientes cifras. Tomando el henequén, por ejemplo, tenemos que la exportación á los Estados Unidos por tres años ha sido como sigue: 1898, 67,914 toneladas, a valuadas en \$7,383,878 oro; 1897, 69,117 toneladas, avaluadas en \$4,110,382; 1896, 52,639 toneladas, avaluadas en \$2,390,936. Los cultivadores de henequén de Yucatán tienen razón de considerar á 1898 como el año por excelencia. El precio de este artículo subió de 4 á 6 centavos oro la libra, 6 50 por ciento. Los cueros y pieles bajaron en 1898: los Estados Unidos recibieron 12,341,214 libras, avaluadas en \$1,771,116 oro contra 14,335,003 libras, en 1897, avaluadas en \$1,859,747; pero en 1896 la cantidad fué de 10,055,530 libras, avaluadas en \$1,402,744.

La goma elástica, negocio en pequeña escala todavía, fué algo mejor, pues los Estados Unidos tomaron el año pasado 192,212 libras, avaluadas en \$69,499 contra 113,976 libras, en 1897, avaluadas en \$33,136.

La exportación de plomo y mineral de plomo á los Estados Unidos fué como sigue: 1898, 142,030,670 libras, avaluadas en \$1,683,083; 1897, 141,796,072 libras, avaluadas en \$1,599,923; 1896, 131,079,378 libras, avaluadas en \$1,285,400.

La exportación de tabaco fué buena, como se vé por las siguientes cantidades: 1898, 803,766 libras, avaluadas en \$285,817; 1897, 769,326 libras, valor, \$339,236; 1896, 345,468 libras, \$144,935. Cuba envió á los Estados Unidos en 1898, 4,120,717 libras de tabaco, avaluadas en \$2,832,497, mientras que en 1896 la isla vendió 14,336,753 libras, avaluadas en \$6,146,626. Hay evidentemente un gran mercado para tabaco mexicano en los Estados Unidos,

aunque la competencia del tabaco cubano es fuerte. Pero México tiene abiertos los mercados de la Europa occidental y el comercio con aquella parte del mundo es satisfactorio.

La exportación de café á los Estados Unidos durante tres años fué como sigue: 1898, 30,620,071 libras, valuadas en \$3,010,893; 1897, 34,330,631 libras, \$5,084,742; 1896, 19,641,868 libras, \$3,295,079. El mercado de café del mundo en 1896 no había empezado á sentir los efectos de las abundosas cosechas de café del Brazil, y la diferencia de 11,000,000 de libras entre la exportación de 1898 y la de 1896, dió á nuestros plantadores \$285,000 más por aquel año que por la gran exportación de 1898.

El comercio de exportación de México con los Estados Unidos, goza, en general, de una condición de lo más halagüeña. Sobre una base de salarios de plata, contribuciones, etc., los plantadores mexicanos y los mineros, están vendiendo en oro á buenos precios, en sus más grandes mercados. Las cifras anteriores se refieren sólo á mercancías. Los Estados Unidos tomaron las siguientes cantidades de oro y plata mexicanos: 1898, \$24,176,840 plata, \$5,512,454 oro; 1897, \$27,020,569 plata, \$4,735,452 oro. Estas cantidades en oro representan el importe de este metal entregado en las aduanas americanas. El importe de la cantidad introducida de contrabando es desconocido. Según los comerciantes en minerales, el contrabando ha ascendido en 1898 á una cantidad no menor de \$2,000,000.

GANANCIA PRESUPUESTA DE LA PRODUCCIÓN DE GOMA ELÁSTICA.

La "Mexican Tropical Planters' Co." ha dado á luz un folleto en el que se dice que los experimentos hechos han demostrado plenamente que el cultivo del hule peculiar á México y Centro América (*Castilloa elastica*) es perfectamente viable.

También se dice que después del séptimo ú octavo año puede extraerse anualmente una cantidad de goma suficiente para hacer extremadamente provechosa la inversión del dinero. En un acre de tierra caben bien como unos 200 árboles, y cada árbol puede producir de una á dos libras de goma anualmente, con un valor de 60 á 70 centavos por libra en moneda americana. El costo de recolección y preparación es ligero, y después de agregado el importe de los fletes al mercado se puede calcular un costo de 50 por ciento por libra, resultando por consiguiente un producto neto para el plantador de \$100 á \$200 por acre. El árbol continúa creciendo con una producción mayor cada año y una plantación de 15 años debe producir un promedio de cinco libras por árbol. Sin duda, el tiempo que este árbol necesita para producir hace que en cierto modo muchos se abstengan de sembrarlo, pero es la más

segura de todas las cosechas, si bien requiere paciencia para aguardar su producción. El "India Rubber World" agrega lo siguiente:

"No debe perderse de vista que los precios dados arriba no han permanecido por muchos tiempo y que están siempre propensos á declinar."

PARAGUAY.

MERCADO PARA LONA, CUERDA Y BARNIZ.

El Cónsul, Mr. RUFFIN, informa de Asunción al Departamento de Estado, con fecha 3 de diciembre de 1898, sobre las posibilidades de aquel mercado para la venta de varios artículos de comercio. Refiriéndose á la lona, dice:

También debo llamar la atención de los fabricantes americanos hacia la aceptación que obtienen sus lonas. Úsase la lona para las velas de los numerosos pequeños botes, canoas, etc., que navegan en ríos y lagos, y también para las grandes velas y para usos domésticos como catres, etc. La clase pobre usa, casi exclusivamente, catres en vez de camas; el costo de aquellos es como de \$1.50, oro. Muchas personas de las clases acomodadas usan también catres en este clima caliente, pues son más frescos. De los Estados Unidos se importa la mayor parte de la lona y la principal marca es la "Extra Duck" que se vende aquí á \$1.60, en papel, la yarda (como unos 25 centavos en oro). Esta marca no viene directamente de los Estados Unidos, sino que como las otras, es importada por casas extranjeras.

Según el mismo Cónsul, la cuerda de manila, que llega indirectamente de los Estados Unidos, obtiene una gran venta. El tamaño que generalmente se usa, "como del tamaño del dedo del medio," se vende de 12 á 15 centavos (oro) la libra. "El bramante es otro artículo de los Estados Unidos cuya identidad se pierde á causa de pasar por manos extranjeras. Le pesca se hace en grande escala. El bramante se vende de 35 á 40 centavos, oro, la libra."

En 1897, la importación de la cuerda de manila representaba un total de 84,192 kilos, avaluados en \$15,386. El número de kilos de bramante fué 167, avaluados en \$442. Paraguay recauda un derecho ad valorem de 25 por ciento sobre estos artículos.

Hablando del barniz que se consume, el Cónsul advierte que probablemente la mayor parte de este artículo es fabricado en los

Estados Unidos, pero se vende directamente á comerciantes, que á su vez lo venden en los mercados de la América del Sur. El precio es de \$1.35 el galón. Dícese que casi todos los muebles del Paraguay son barnizados. El barniz paga un derecho de 25 por ciento ad valorem.

Al terminar su informe, dice el Cónsul lo siguiente:

Aconsejo de nuevo á los comerciantes que establezcan un almacén de muestras para los géneros americanos y que comercien directamente con las firmas de Asunción. Las siguientes personas se harían cargo de nuestros géneros: Enrique Plate, agente comercial y comisionista; Christian Heiseke; Ruiz y Jorba; Francisco Angala y Cía.; Gaona y Urrutia; Gomez y Cía.; Trabacatti y Cía.; Crobats y Rodi, y Miguel Bajae. Con excepción de Enrique Plate, á quien se le puede escribir en inglés, yo recomendaría que toda la correspondencia con las casas nombradas se hiciese en castellano, obteniéndose así atención directa y contestación.

ESTADOS UNIDOS.

COMERCIO CON LA AMÉRICA LATINA.

RELACIÓN DE LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES.

En la página 1596 aparece la última relación del comercio entre los Estados Unidos y la América latina tomada de la compilación hecha por la Oficina de Estadística del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos, cuyo jefe es Mr. O. P. AUSTIN. Estos datos se refieren al valor del comercio arriba mencionado. La estadística corresponde al mes de enero de 1899, corregida en febrero 27 del mismo año, comparada con la del período correspondiente del año anterior, y también comprende los datos referentes á los siete meses que terminaron en enero de 1899, comparados con igual período de 1898. Debe explicarse que las estadísticas de las importaciones y exportaciones de las diversas aduanas referentes á un mes cualquiera no se reciben en el Departamento del Tesoro hasta el 20 del próximo mes, necesitándose algún tiempo para su compilación é impresión, de suerte que los datos estadísticos correspondientes al mes de enero, por ejemplo, no se publican sino en marzo.

URUGUAY.

ENTRADAS DE ADUANA EN MONTEVIDEO EN 1898.

Un despacho del Ministro FINCH al Departamento de Estado, fecha 10 de enero de 1899, da informes estadísticos sobre las entradas de aduana en el puerto de Montevideo. La siguiente tabla muestra las entradas mensuales para 1897 y 1898:

| | 1897. | 1898. | | 1897. | 1898. |
|--------------|------------|-------------|---------------|-------------|-------------|
| Enero..... | \$759, 228 | \$828, 914 | Agosto..... | \$527, 887 | \$675, 532 |
| Febrero..... | 786, 374 | 842, 164 | Setiembre.... | 763, 322 | 764, 436 |
| Marzo..... | 729, 150 | 1, 221, 432 | Octubre..... | 849, 916 | 657, 428 |
| Abril..... | 698, 717 | 1, 018, 950 | Noviembre... | 678, 942 | 614, 839 |
| Mayo..... | 701, 477 | 764, 635 | Diciembre.... | 796, 208 | 817, 587 |
| Junio..... | 620, 927 | 655, 763 | | | |
| Julio..... | 638, 425 | 1, 006, 977 | Total ... | 8, 550, 573 | 9, 868, 657 |

Al hacer comentarios sobre estas cifras, el Ministro FINCH se expresa así: “Esta tabla demuestra con toda claridad que la reacción producida por la terminación de la guerra civil y la política de reformas del Presidente CUESTAS, duró desde setiembre de 1897 hasta julio de 1898, inclusive, y que desde entonces se ha venido notando una depresión más ó menos grave. La situación incierta de los últimos cinco meses ha producido su efecto en el total general, y la prosperidad en este año no ha llegado al promedio de costumbre. Esto se verá en el cuadro que viene á continuación, y en el cual se dan las entradas de las aduanas durante los últimos diez años, comenzando con el año de 1889, que fué el de la mayor prosperidad y que jamás ha sido igualado. Las entradas en 1898 fueron prácticamente iguales á las de 1889, que es cuando comenzó el movimiento de retroceso:”

| | | | |
|-----------|----------------|-----------|----------------|
| 1889..... | \$10, 786, 602 | 1894..... | \$10, 253, 763 |
| 1890..... | 9, 848, 735 | 1895..... | 10, 624, 265 |
| 1891..... | 8, 648, 509 | 1896..... | 10, 304, 436 |
| 1892..... | 8, 598, 360 | 1897..... | 8, 550, 573 |
| 1893..... | 8, 967, 780 | 1898..... | 9, 868, 657 |

NEGOCIO DE GANADO EN 1898.

El Ministro FINCH da, también, los siguientes informes sobre el negocio de ganado durante 1898:

El movimiento de ganado en los corrales de Montevideo durante el año de 1898, fué como sigue: llegaron 376,068 animales, de los cuales 94,879 vinieron

por ferrocarril, y se necesitaron para su conducción 4,442 carros; 281,188 vinieron arreados. De toda esta cantidad 227,193 fueron novillos, 129,070 vacas, 11,751 bueyes y 8,054 terneros.

En la última quincena del año el movimiento fué extraordinario, pues llegaron por ferrocarril 6,118 animales, y 39,545 arreados; total 45,633. De estos 29,825 fueron novillos, 14,423 vacas, 498 bueyes y 817 terneros. Fueron enviados á los saladeros, 37,714; al interior 2,018 y quedaron para el consumo 5,931.

VENEZUELA.

EL PUERTO DE MARACAIBO.

El Señor Don GUSTAVO TROCONIS, Administrador de la Aduana Terrestre de Maracaibo, presentó con fecha 31 de diciembre de 1898, al Ministro de Hacienda de Venezuela un interesante informe del movimiento de dicha aduana durante el semestre de julio á diciembre de dicho año, que en sustancia da los siguientes datos:

Las entradas de la renta, desde el 1 de julio á 31 de diciembre de 1898, fueron así: derechos de tránsito sobre 12,332,746 kilogramos de café, 616,637.30 bolívares; pieles sin curtir, 261,560.74 kilogramos, 13,078.04 bolívares; cacao, 42,537 kilogramos, 2,126.85 bolívares. El derecho de importación de mercaderías extranjeras de 12½ por ciento sobre 1,367,747.28 bolívares, que es el impuesto de la Aduana Marítima, alcanzó á 170,968.41 bolívares; ésto sin incluir el impuesto adicional sobre la picadura de tabaco para cigarrillos y el derecho simple, únicamente de 4 céntimos por kilogramo, de la sal marítima, sobre 644,318 kilogramos extraídos de los depósitos de Salina Rica, Oribor y Sabaneta 25,772.72 bolívares.

Las cifras señaladas en primer término, representativas de la producción nacional, no son el máximo de la exportación del puerto de Maracaibo, pues la baja del precio de los frutos exportables y otros accidentes muy conocidos, provenientes de las últimas violencias populares, no menos que las alternativas habidas respecto del comercio de los Estados Unidos de Norte América, y respecto del tráfico con aquel puerto de la línea de vapores americana, todo con motivo de la guerra con España, han dado lugar á cierta paralización en el variado y continuo movimiento económico y mercantil.

Los valores exportados, previo el pago del impuesto respectivo, alcanzan á la suma de 9,093,843 bolívares en el período indicado; y libres de derechos se han exportado los siguientes:

| | Cantidad. | Valor. | | Cantidad. | Valor. |
|---------------------|--------------------|-------------------|--------------------|--------------------|-------------------|
| | <i>Kilógramos.</i> | <i>Bolívares.</i> | | <i>Kilógramos.</i> | <i>Bolívares.</i> |
| Madera de zapatero. | 759, 247 | 24, 793 | Buches de pescado | 20, 921 | 39, 179 |
| Madera de cedro .. | 268, 016 | 15, 450 | Hierro galvanizado | 1, 639 | 1, 859 |
| Madera de ébano... | 498, 182 | 16, 453 | Cobre | 1, 639 | 1, 412 |
| Madera de vera.... | 26, 760 | 774 | Zinc | 508 | 400 |
| Palo de mora | 291, 882 | 24, 350 | Cogollos | 2, 464 | 1, 167 |
| Dividivi | 500, 247 | 43, 190 | Plumas de garza .. | 16 | 9, 250 |
| Corteza de quina... | 1, 763 | 986 | Maíz. | 68, 500 | 6, 461 |
| Asfalto | 9, 036 | 451 | Panela | 248, 595 | 52, 056 |
| Caucho | 120 | 300 | Plátanos | 23, 070 | 2, 773 |
| Lana de carnero ... | 2, 170 | 1, 705 | Varios | 5, 316 | 6, 312 |
| Copaiba | 16, 023 | 57, 434 | Azúcar moscabada | 1, 472 | 320 |

TELAR DE ALGODÓN EN CARACAS.

Según el "New York Tribune" de 26 de febrero, se abrirá dentro de pocos meses, en Caracas, un telar de géneros de algodón. Los iniciadores de la empresa y casi todos, si no todos, los accionistas, son ciudadanos de los Estados Unidos. La organización de la compañía, bajo el título de la "Venezolana Algodonera, Sociedad Anónima," tuvo origen hace unos cuantos meses, y gracias á las generosas concesiones hechas por el gobierno venezolano, se llevó á cabo en mucho menos tiempo de el que ordinariamente se emplea en tales empresas. Según las concesiones de que se da cuenta, se le favorece á la compañía con la exención del pago de impuestos; la materia prima que se importe para el uso de los telares será admitida libre de derechos, y todos los empleados quedarán exentos del servicio militar. Toda la materia prima habrá de ser importada de los Estados Unidos. El capital de la compañía es de \$312,500, dividido en 3,125 acciones de \$100 cada una. Se ha pagado ya bastante cantidad de dinero para asegurar la inmediata construcción de una planta. A este fin, se embarcó para Venezuela el 22 de febrero, Mr. WILLIAM WHITAM, administrador general. La construcción de edificios apropiados, en la ciudad de Caracas ó sus alrededores, se comenzará después de su llegada. Se espera que dentro de seis meses la fábrica, que contendrá 250 telares, dará principio á la fabricación de géneros de algodón para el mercado de Venezuela. La compañía no ha

resuelto todavía si establecerá una máquina de hilar, pero si la establece, las hilazas, según se asegura, serán admitidas por cierto tiempo libres de derecho.

Asegúrase que la lista de accionistas contiene los nombres de muchos capitalistas y fabricantes de géneros de algodón de representación en los Estados Unidos. En una junta de accionistas que se reunió el 21 de febrero se nombró la siguiente directiva: C. H. HUTCHINS, de Worcester, Massachusetts; E. N. FOSS, de Boston, Massachusetts; W. C. HOUSTON, de Filadelfia, Pennsylvania; WILLIAM WHITTAM, hijo, de Newark, New Jersey; JOHN J. O'CONNELL, y THOMAS RUSSELL, de Nueva York; y HENRY B. DEAN, de Providence, Rhode Island. En junta posterior, los accionistas se organizaron de la manera siguiente: W. C. HOUSTON, presidente; HENRY B. DEAN, vice-presidente; THOMAS RUSSELL, tesorero; JOHN G. HANRAHAN, secretario; WILLIAM WHITTAM, hijo, administrador; RUDOLF DOLGE, agente residente. La oficina principal se establecerá en el "Chesborough Building," State street, New York City. La Compañía fué incorporada según las leyes de New Jersey, E. U. A., en 29 de diciembre de 1898.

MISCELÁNEA COMERCIAL.

BRASIL.

Derechos de Importación e Ingresos de Aduana. El siguiente cuadro, según el "Rio News," muestra la cantidad de derechos de importación recaudados y el total de ingresos de aduana de la República, en los últimos cuatro años. Las cantidades están expresadas en reis:

| | Derechos de importación. | Total de ingresos. |
|-----------|--------------------------|--------------------|
| 1895..... | 158, 429, 776, 000 | 263, 273, 057, 000 |
| 1896..... | 246, 039, 298, 000 | 279, 551, 685, 000 |
| 1897..... | 223, 442, 679, 000 | 244, 486, 193, 000 |
| 1898..... | 219, 823, 945, 000 | 245, 909, 405, 000 |

En el cuadro anterior, el total de los derechos de importación correspondiente á 1895, no comprende el importe del recargo, pero éste está comprendido en el gran total. Subsiguientemente se aumentaron los derechos y se abolió el recargo. En 1898, el importe de los derechos hasta diciembre, disminuyó en comparación con 1897, pero en el último mes una gran cantidad de mercancías pasó por las aduanas al objeto de evitar el pago de los nuevos derechos en oro. El total de

ingresos de 1898 representa \$134,266,535.13 en moneda de los Estados Unidos.

Arbitramento de la Controversia de Límites.

Un telegrama de Rio Janeiro, fechado á 8 de marzo, anuncia que el Gobierno del Brasil ha aceptado la proposición de la Gran Bretaña de someter á arbitramento la disputa de límites con la Guayana Inglesa. JOAQUÍN NABUCCO, antiguo Secretario de la Legación brasilera en Lóndres, ha sido designado para representar su país en la comisión de arbitraje.

Comercio de Hierro y Acero con los Estados Unidos.

La República del Brasil gasta anualmente como \$13,000,000 en manufacturas de hierro y acero. La mitad de esta suma, aproximadamente, va á Inglaterra y el resto se divide entre los Estados Unidos y Alemania, con excepción de unos \$600,000 anuales que representan el comercio con Francia en esta clase de artículos. Durante los últimos dieciocho meses, el comercio de los Estados Unidos en manufacturas de hierro y acero experimentó un retroceso á causa de la depresión comercial consecuente á la crisis económica en el Brasil. El descenso tuvo lugar principalmente en el comercio de locomotoras y calderas y el valor de los cargamentos en 1897 fué \$450,000 menos que en 1896. El número de clavos cortados, prensas de imprimir, máquinas de vapor fijas, y obras de hierro fundido importados, aumentó constantemente á paso que los cargamentos de alambre fueron \$100,000 más en 1897-1898 que en el año de 1896-1897.

COLOMBIA.

Derecho de Exportación sobre el Café.

Según el Diario Oficial de 27 de setiembre de 1898, la ley No. 37 de 1896, que establecía un derecho de exportación sobre el café, ha sido anulada por una ley de 4 de setiembre de 1898, designada con el No. 9 y promulgada el 21 del mismo mes

ECUADOR.

Adopción del Patrón de Oro.

Según una reciente comunicación del Cónsul inglés en Guayaquil, el Congreso Nacional del Ecuador ha votado últimamente una ley estableciendo el patrón de oro en la República. Se ha fijado el valor del sucre ó peso en 24 peniques, ó 10 sucres por la libra esterlina (\$4.846). Se han acuñado además para la circulación en el interior de la República monedas de oro del valor de una libra esterlina. La ley en cuestión no empezará á regir inmediatamente, pero será puesta en vigor dentro de dos años. El actual sucre de plata se ha avaluado en 43.6 centavos por el Departamento de Hacienda de los Estados Unidos. Al presente las monedas de oro acuñadas por el Ecuador son el condor (\$9.64) y el doble condor (\$19.29).

Apertura de un Nuevo Puerto Comercial.

Según informes recientes de la Oficina de Relaciones Exteriores de la Gran Bretaña, el Gobierno del Ecuador ha declarado puerto mayor el puerto de Bolivar. Este puerto fué abierto en 1º de enero de 1899 al comercio de importación. Bolivar, conocido también con el nombre de Boca de Jambeli, es el puerto de mar de la ciudad de Machala, capital de la provincia del Oro, y está situado al este de la entrada del río Guayaquil.

Derechos Consulares.

El Gobierno ha promulgado recientemente una ley, la cual dispone que los cónsules cobren uno por ciento del importe de las facturas por ellos certificadas. La misma ley les concede la décima parte de los derechos por certificación de manifestos.

MÉXICO.

Vigilancia de los Exportadores de los Estados Unidos. En el BOLETÍN MENSUAL correspondiente á diciembre de 1898 se publicó un artículo titulado "El Castellano para el Comercio con la América Latina," en el cual aparece inserta una comunicación del Señor ABRAHAM CHRISTIANI, de Comitán, Estado de Chiapas, México. Con referencia á esto el Señor CHRISTIANI ha escrito la siguiente carta fechada á 2 de febrero de 1899, que demuestra la vigilancia de los exportadores de los Estados Unidos: "Por el correo de esta fecha he tenido el gusto de recibir el BOLETÍN DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS correspondiente al mes de diciembre último, y con satisfacción he visto el bien escrito artículo consignado en él referente á lo que tuve el honor de manifestar á Ud. en mi carta de fecha 30 de setiembre próximo pasado. A este respecto, muy pronto hemos visto los beneficios que ha producido dicho artículo, porque desde luego muchos señores fabricantes de maquinaria de los Estados Unidos se han servido honrarme con su correspondencia, toda ya en idioma español, lo mismo que con sus catálogos, para el efecto de conocer todas las manufacturas que esa gran República exporta al mundo entero. Doy á Ud. mis más expresivos agradecimientos por la actividad y eficacia con que se sirvió atender mi suplica, quedando á la vez muy complacido de los buenos efectos que produjo su interesante artículo."

Nueva Colonia Española.

Según telegrama de Corpus Christi, Texas, fechado á 8 de marzo, el Doctor J. DIAZ PRIETO, Cónsul de México en dicha ciudad, ha obtenido la concesión exclusiva para reclamar 33,000,000 de acres de terrenos públicos en los distritos de Montezuma, Sahuaesipa y Arispe, Estado de Sonora, que comprende algunos de los terrenos auríferos del Yaqui. Los terrenos agrícolas comprendidos en la concesión han de ser colonizados por soldados españoles retirados de Puerto Rico y Cuba. Cálculos hechos suponen á la concesión un valor de \$46,000,000, y según se dice esta merced fué hecha por el Gobierno como testimonio de su aprecio por el buen éxito alcanzado por el Doctor PRIETO en llevar capitales extranjeros á la República.

Lugar Excelente para el Establecimiento de Telares.

Dice el "Modern Mexico" que según informes de personas que han investigado sobre la materia, el Estado de Tlaxcala ofrece ventajas especiales para el cultivo de lino y cáñamo de superior calidad. Don GERARDO EMILIO HERRERIAS escribe de aquel Estado que á su juicio, el establecimiento de una gran fábrica para la manufactura del lino cerca de la ciudad de Tlaxcala, en donde puede fácilmente obtenerse agua como fuerza motriz y en donde abundan materiales de construcción y trabajadores, sería un negocio lucrativo. Cree el Señor HERRERIAS que podrán fabricarse géneros de hilo de tan buena calidad como los mejores productos europeos, y podrán entrar en activa competencia con los géneros de algodón en el consumo local.

Descubrimiento de Mármol. Mr. RUPERT SCHMID, escultor alemán que ha estado establecido en México por algún tiempo, ha venido dedicando su atención al problema de descubrir mármol en la República, pues el mármol italiano que se usa en ésta llega casi siempre con manchas negras, y es además muy caro á causa de los fletes, cambio, etc. Habiendo oído decir que existían montañas de mármol en el Estado de Veracruz, Mr. SCHMID dió comienzo á una exploración y después de considerables investigaciones descubrió, según se dice, un magnífico depósito de mármol de varios colores. Mr. SCHMID declara que el mármol blanco es superior al de Carrara, pues su blancura es inmaculada, y es duro y propio para toda clase de trabajo. Mr. SCHMID trajo especímenes á la ciudad de México, pero es naturalmente reservado en cuanto al lugar donde existe el depósito, pues tiene esperanzas de interesar capitalistas en la explotación de esta nueva forma de riqueza nacional.

PERÚ.

Excedente de las Exportaciones. Las estadísticas publicadas por la Cámara de Comercio de Lima, según un telegrama de 7 de marzo, demuestran que las exportaciones efectuadas por el Perú en 1898 excedieron á las importaciones en más de 7,000,000 de soles.

ESTADOS UNIDOS.

Mercado para Caballos Americanos. El informe especial sobre mercados para caballos americanos en países extranjeros, que acaba de publicarse por orden del Congreso, muestra que el comercio de exportación de estos animales ha aumentado rápidamente en los últimos cinco años. Con excepción de Rusia y Hungría, las naciones europeas no producen el número de caballos que necesitan, y en los últimos años los han importado de América, especialmente de los Estados Unidos y del Canadá. Según el informe, hay en Londres gran demanda de caballos para carros y omnibus, así como caballos finos para coches, de paso elegante. Además de la demanda de caballos para uso particular y negocios, hay en Inglaterra y en el continente demanda de caballos para el ejército. El número total de caballos exportados en 1893 fué de 2,967, avaluados en \$718,607, y en 1897 el número fué de 39,532, avaluados en \$4,769,269. Del número exportado en 1897, el Reino Unido importó, 19,350; Canadá, 3,902; Alemania, 4,897; Bélgica, 4,213; México, 1,884, y Francia, 32.

URUGUAY.

Informe del Ferrocarril Central del Uruguay. El Ministro, Mr. FINCH, ha transmitido, desde Montevideo, una copia del informe anual de la Directiva y Administración del Ferrocarril Central del Uruguay por el año que terminó el 30 de junio de 1898. El informe acusa un ingreso anual durante el año de £304,949 (\$1,484,034), contra £271,652 (\$1,321,994) en el año anterior; los gastos de explotación de la línea fueron, según el informe, de £158,844 (\$773,040), contra £156,557 (\$761,885). El aumento en la ganancia neta es de 26.94 por

ciento. Los ingresos por concepto de tráfico de pasajeros acusan un aumento de 8.96. Los ingresos por tráfico de mercancías muestran un aumento de 11.82 por ciento, y por tráfico de animales un aumento de 41.65 por ciento. Hubo aumento en el transporte de lana, cueros y pieles, así como en el de alambres, apostes, y materiales de construcción. Los granos acusan un descenso. Los nuevos carros de pasajeros, que han sido agregados al material rodante durante el año son alumbrados por la electricidad.

VENEZUELA.

Mejoras Municipales. ANTONIO LAZONI, de Roma, Italia, ha celebrado un contrato para hacer el pavimento de las calles de Caracas con adoquines de piedra ó asfalto sobre una base de concreto. Los precios son, por metro cuadrado, los siguientes: adoquines de piedra, 33 bolívares; piedra artificial, 39 bolívares; madera, 35 bolívares; asfalto, 37 bolívares, y cemento, 33 bolívares. El consejo municipal de la ciudad de Cua, Estado Miranda, ha celebrado un contrato con FRANCISCO QUIROBA, para la construcción de obras hidráulicas en dicha ciudad. El término de la concesión es de 25 años y el contratista goza del derecho de cobrar 100 Bolívares anuales á cada dueño de casa por derecho de agua, cuando ésta sea suministrada por el Señor QUIROBA, que también goza del derecho de utilizar ó de disponer de todo el agua del distrito como fuerza motriz.

El Señor A. CRASSUS, de Río Chico, ha comprado el Ferrocarril de Carenero, pagando por él 900,000 bolívares de la manera siguiente: 400,000 bolívares en efectivo y 500,000 garantizados por una hipoteca sobre el ferrocarril y sus propiedades. Dicho ferrocarril fué construido por una compañía anglo-belga, pero desde hace tiempo ha estado en liquidación. La extensión total del ferrocarril es de 33 kilómetros y la vía de 3 pies de ancho. Para darse una idea del costo original de la obra basta decir que en tan corto trayecto tiene 33 túneles y puentes de considerable longitud.

BOLETIM MENSAL

DA

SECRETARIA DAS REPUBLICAS AMERICANAS,

UNIÃO INTERNACIONAL DAS REPUBLICAS AMERICANAS.

VOL. VI.

MARÇO DE 1899.

No. 9.

MERCADORIAS AMERICANAS PARA OS MERCADOS DA AMERICA.

II.

SUPERIORIDADE DOS PRODUCTOS AMERICANOS.

No artigo publicado no *BOLETIM* do mez passado, se procurou dar informações uteis ao desenvolvimento do commercio de fazendas de algodão americanas com os paizes da America latina. A opinião dos cônsules dos Estados Unidos, baseada em dados recolhidos no terreno mesmo, é unanime que a maior difficuldade para alcançar o desejado desenvolvimento commercial, depende dos methodos inadequados que se empregam. Estes methodos que dão excellentes resultados nos Estados Unidos, onde as vias de comunicação são rapidas e seguras, onde as facilidades de credito são excepçionaes, onde se falla na mesma lingua e onde os gostos e necessidades do povo são os mesmos, não podem ser applicados aos outros paizes que estão fôra dos limites dos Estados Unidos, com os quaes não ha nem meios de comunicação rapidos, nem facilidades de credito; nações que fallam outra lingua e têm usos e costumes tão differentes dos que dominam neste paiz, quanto differem, entre povos e climas distinctos, as necessidades da vida diaria.

A opinião das associações mercantis consultadas na materia é unanime tambem no que se refere a um dos pontos mais importantes do assumpto—á excellencia indiscutivel das fazendas de

algodão americanas—o que fica provado pelo facto de que os paizes manufactureiros de generos de algodão importam estes generos americanos em concurrencia com seus proprios productos no ramo.

A razão é clara. A materia prima—o algodão Americano—como tem sido provado por peritos, por causa de suas qualidades especiaes, produz melhores tecidos; si a isto se accrescenta que a dita materia prima não está sujeita no paiz ás alterações organicas que podem produzir na fibra os saes do mar durante uma larga viagem e que não soffre prejuizos nas operações de empacotamento, transporte e outras necessarias para chegar aos teares, vê-se que a materia prima que se emprega no paiz deve ser, por estar isenta das contingencias que ficam apontadas, melhor adaptada á producção de fazendas de superior qualidade.

A machina aperfeiçoada, economisadora de tempo e de trabalho, que se emprega em todas as industrias dos Estados Unidos, ao qual se deve talvez mais que a outra cousa o immenso desenvolvimento industrial do paiz, é outro factor que não se pode deixar passar despercebido. Os methodos americanos empregados na fabricação são conhecidos e reputados como excellentes nos paizes do Velho Mundo; suas machinas são imitadas nos grandes centros fabris da Europa e seus productos são falsificados e offerecidos ao comprador como o verdadeiro artigo.

A este respeito, e em conformidade com o programma de fazer conhecidos nos mercados da America latina os productos dos Estados Unidos, cujo commercio pode ser estendido em beneficio de todos os paizes da União, não está fora de lugar fazer um breve resumo, tomado de fontes fidedignas, taes como relatorios dos consules americanos e publicações europeas de autoridade e influencia reconhecidas nos centros commerciaes do Velho Mundo referente á posição que occupam nestes mercados os productos da industria americana. Um ligeiro exame dos Relatorios Consulares publicados pela Secção de Commercio Estrangeiro da Secretaria de Estado dos Estados Unidos durante o anno findo em 31 de Dezembro de 1898 nos dará material sufficiente para obter um conhecimento geral de tão importante materia, e servir de base para estudos mais detalhados.

É bem sabido que só os grandes centros manufactureiros de Europa fazem concurrencia commercial com os Estados Unidos

nos mercados do mundo em que os productos americanos têm sido introduzidos e têm creado procura crescente, não tanto pelos esforços que tenham feito os fabricantes para obter o posto que hoje occupam, mas devido á reconhecida superioridade dos productos.

O Consul dos Estados Unidos em Varsovia, Russia, exprime-se nos seguintes termos em seu relatório á Secretaria de Estado sob o titulo de “Manufacturas Americanas na Russia”:

Emquanto que os productos manufacturados americanos que gozam de fama neste Imperio devido aos esforços directos dos fabricantes, como, por exemplo, instrumentos agricolas, ferragens, cutelaria, espremedores de roupa, bicyclettas, etc., são reconhecidos pelos importadores e consumidores como o melhor que ha em sua classe, e se vendem em grandes quantidades, as manufacturas americanas, pelo geral, não gozam de boa fama na Russia e é difficil a introdução de novos productos por duas razões: (1). Os fabricantes europeos, especialmente os allemães, enchem os mercados com mercadorias de inferior qualidade que levam a marca de fabrica americana, as quaes o comprador russo em boa fé aceita como verdadeiro producto americano, o que resulta em descredito para nossos fabricantes de tal sorte que só com grande trabalho podem ser introduzidas novas mercadorias. * * *

O Consul PARKER, de Birmingham, Inglaterra, em um relatório sobre o commercio em bicyclettas entre os Estados Unidos e a Inglaterra, depois de fazer notar o augmento rapido das importações deste artigo no Reino Unido, diz o seguinte:

As exportações de outras manufacturas nos Estados Unidos, que sem excepção mostram augmento, mas que não apparecem classificadas por paizes, são: Effectos de latão, relógios de parede e de bolso, vidro e obras de vidro, chumbo e suas manufacturas, trilhos de aço, ferro e aço em chapas e laminas, arame, prensas de imprimir, machinas de escrever, nickel, estanho e zinco. A analyse das exportações dos Estados Unidos mostra que nossas manufacturas gozam de uma venda cada vez maior nas colonias britannicas, especialmente no Canadá e na Australia. Além do augmento obtido nos artigos enumerados, os nossos fabricantes estão augmentando seu commercio em fazendas de algodão, couro, calçado, e moveis nestes mercados, que até agora os fabricantes britannicos têm dominado. Em alguns artigos, particularmente nas machinas de escrever, os consumidores do Reino Unido dependem tanto do producto dos Estados Unidos como os mesmos americanos, pois não ha machina alguma de outra fabricação que seja aceitavel. * * *

Ácerca do commercio dos Estados Unidos em Suissa, Mr. GERMAIN, Consul americano em Zurich, exprime-se como segue:

As importações americanas em Suissa mostram um augmento nos seguintes artigos: Trigo, madeiras, machinas e instrumentos de agricultura, cavallos,

frutas seccas, carnes conservadas, bicyclettas e effectos de ferro fundido. As importações mostram uma diminuição em algodão crú, couro, banha e peixe fresco. As bicyclettas americanas,apparelhos para gaz, vapor e agua; instrumentos para constructores e muitos outros artigos gozam de uma procura que vai augmentando cada dia, com detrimento dos productos dos concurrentes estrangeiros. Si nossos fabricantes continuarem seus esforços e conservarem a qualidade de seus productos, em minha opinião é só questão de tempo o dia em que os americanos gozarão da parte que lhes corresponde no commercio da Suissa. O calçado americano tem sido introduzido na Suissa, e estou certo de que, uma vez conhecido, ha de ser bem apreciado, pois, por sua qualidade, acabado e estylo o calçado americano é superior a quanto neste ramo se fabrica no mundo.

* * *

O Consul dos Estados Unidos em Christiania, Noruega, n'um relatorio á Secretaria de Estado sobre a procura que tem em Noruega o producto americano, diz, entre outras cousas, o que segue:

Em machinas e apparelhos mechanicos o producto americano geralmente é considerado superior. Vendem-se aqui em quantidades consideraveis as machinas agricolas americanas; mas os suecos são grandes imitadores e durante os ultimos annos têm começado a fazernos concurrencia. Alguns destes artigos se fabricam tambem na Noruega. * * * O couro americano goza com justiça de uma grande procura neste paiz. Em 1896 se importou este artigo por valor de cerca de \$1,000,000, correspondendo aos Estados Unidos mais de \$400,000 desta somma. Tambem nos ultimos annos tem-se importado calçado americano e devido á perfeição que têm alcançado no ramo nossos fabricantes, provavelmente a procura augmentará. * * *

Mr. MASON, Consul-geral em Frankfort, Allemanha, em um extenso estudo intitulado "A concurrencia americana na Europa," diz entre outras cousas, o que segue:

Mas o que é a nota de mais significação é a popularidade crescente e o emprego de machinas e instrumentos americanos na Allemanha. Aqui, como succede tambem na Inglaterra, ainda que em menor escala, os instrumentos mechanicos americanos estão de moda entre as classes mais progressivas dos machinistas e manufactureiros. Ao presente isto é applicavel especialmente ás machinas para fazer calçado e cortir couros, tornos automaticos, machinas de serrilhar e machinas especiaes que se usam na fabricação de bicyclettas. Não só pela superioridade das machinas que constroem, mas tambem por razão da energia que têm manifestado varias casas americanas na introduccão de seus productos neste paiz, merecem que se faça delles menção especial, como prova do que se alcança quando se sabe trabalhar para conseguir um fim. * * *

O mesmo Consul em um relatorio ácerca do calçado americano naquelle Imperio, envia uma carta de um commerciante em calçado allemão, da qual se extrae o seguinte:

Depois de haver visitado e examinado pessoalmente durante alguns mezes no anno passado varias das grandes fabricas de calçado dos Estados Unidos, decidi-

me a comprar e importar para meu commercio estabelecido em um dos bairros mais commerciaes de Berlim, um sortimento de calçado americano, no qual empreguei alguns milhares de marcos. Como tinha previsto, tenho vendido até o ultimo par deste calçado e logo fiquei convencido de que meus freguezes tinham uma preferencia decidida pelo calçado americano. * * * Depois da experiencia que acabo de mencionar, tenho feito frequentemente pedidos de calçado americano e é minha opinião de commerciante experimentado na qual concorrem todos os meus freguezes, que o dito calçado pelo que se refere á duração, elegancia e excellencia do material tem provado que os fabricantes de calçado americanos podem vender seus productos em grande escala nos mercados de allemanha. * * *

O Cónsul SCHUMANN de Mainz, Allemanha, diz o que segue com referencia ás importações de sóla americana na Allemanha:

Tenho entendido que dos Estados Unidos se exporta para a Allemanha uma grande quantidade de sóla cortida, pois os cortidores allemães não podem produzir uma sola tão suave e elastica como a que se fabrica nos Estados Unidos. Os allemães não têm perdido tempo em convencerem-se d'isto, e com o objecto de fazer a concurrencia á sóla americana, muitos fabricantes deste artigo têm feito vir cortidores americanos, peritos em sua arte, para que lhes ensinem a maneira de cortir e preparar a sóla como se faz nos Estados Unidos. * * *

Sob o titulo de “Machinas Americanas e Allemãs” o Agente Commercial dos Estados Unidos em Bamberg, Allemanha, envia um relatorio do qual se extrae o seguinte:

De todos os productos da industria americana não ha nenhum que tenha despertado maior interesse no commercio de exportação que nossas machinas. É certo que os Estados Unidos têm a supremacia sobre as outras nações industriaes neste ramo particular da industria, e assim o confessam hoje pessoas que pelo geral não têm grandes sympathias por nosso paiz. A cidade de Bamberg desde o ponto de vista industrial não é muito importante para o estabelecimento de empresas industriaes e a maior parte dos productos que de aqui se exportam são fabricados nos arredores. Isto não obstante, as machinas americanas têm sido introduzidas em Bamberg com muito exito e todas as semanas se leem nos periodicos annuncios referentes á venda de machinas agricolas e industriaes de fabricação americana. Ha poucas semanas que chegou aqui um carregamento de machinas americanas para a fabricação de capsulas de metal para garrafas, e tenho muita satisfação em dizer que estas machinas não só têm dado inteira satisfação aos compradores mas que têm resultado superiores ao que elles esperavam. Isto é digno de notar-se porque até ha pouco tempo se imitavam nos Estados Unidos capsulas de metal para garrafas, fabricadas na Allemanha. Em qualquer estabelecimento allemão de importancia se encontram machinas americanas para a fabricação de calçado, e as machinas electricas dos Estados Unidos que se empregam no ferro-carril urbano de Bamberg dão a mais completa satisfação, o qual é dizer muito, si se considera que uma das mais grandes fabricas de machinas

electricas na Allemanha, situada em Nuremberg, fica muito perto d'aqui. Deve ser mencionado tambem o facto de que se têm introduzido relógios americanos neste mercado onde gozam de uma grande venda. Todos fallam nos mais altos termos da perfeição que caracteriza todas as machinas americanas. * * *

Referindo-se á introdução de machinas americanas em Dinamarca, o Vice-Consul BLOM, de Copenhagen, exprime-se da maneira seguinte :

Das conversações que tenho tido recentemente com commerciantes em machinas e ferramentas, creio que esta praça offerece boas opporrtunidades para os productos americanos. Têm-se feito recentemente grandes encomendas de machinas e instrumentos americanos, e si dão bom resultado, hão de obter excellente venda neste Reino. Até agora os allemães têm dominado este mercado, mas a superioridade do producto americano começa a ser reconhecida. * * *

Não sómente nos Relatorios Consulares abundam provas da demanda que nos mercados da Europa têm os productos americanos, em concurrencia com os dos grandes centros productores do Velho Mundo, mas na imprensa mercantil europea, com muita frequencia se encontram expressões que mostram o temor que causa o augmento cada dia maior do consumo dos productos americanos naquellas praças, que por razão natural têm sido considerados como a sahida natural dos productos de suas industrias. Transcrevemos os seguintes paragraphos que se encontram publicados nos Relatorios Consulares de Dezembro de 1898, tomado um do "British Trade Journal" que a sua vez o copia de uma publicação de Sheffield, e o outro da "Brazilian Review" do Rio de Janeiro.

Sob a epigraphe "March of the American," diz assim o primeiro dos artigos a que se tem feito menção :

O autor demonstra por maneira clara e detalhada, mencionando o nome dos fabricantes e dos artigos que produzem, que o fabricante americano adianta-se em seus esforços para collocar seus productos nos mercados da Europa e especialmente na Grã Bretanha. Uma razão disto é a carencia nos Estados Unidos de uniões de artesanos, tal e como funcçionam na Inglaterra; outra razão é a notavel adaptação dos instrumentos mechanicos a todos os usos possiveis e a redução do trabalho manual ao minimo. A terceira causa é a promptidão e exactidão com que se verificam as entregas. Faz-se referencia especial á produção de peças pequenas de ferro malleavel como se usam nas estradas de ferro e que se fabricam em Sheffield, Birmingham, Manchester, e outros pontos.

O autor diz que desde que appareceu a referida publicação, tem recebido muitas cartas de varios representantes de grandes casas de commercio na Inglaterra em confirmação do que tinha dito. Um delles escreveu assim: "Nossa casa preferiria collocar seus pedidos na Grã Bretanha mesma, mas sentimos dizer

que nestes dias de grande competencia e falta de desejo de comprazer por parte dos fabricantes inglezes, não podemos fazer o que queremos.” Outro representante d’uma grande fabrica ingleza confessa haver recebido grandes quantidades de mercadorias americanas por causa de sua qualidade uniforme e da facilidade com que se podem fazer grandes entregas.

Parece extraordinario que neste paiz as casas de commercio inglezas tenham tantas difficuldades em obter de seus compatriotas o que querem, mas não ha para que negar que é muito frequente a queixa de que as casas britannicas enviam as mercadorias por partidas pequenas e isso depois que se têm retardado muito. Um fabricante de Sheffield, que não poude receber seus pedidos de duas casas inglezas, as pediu pelo cabo aos Estados Unidos onde as comprou a razão de meio penny menos por libra do que o custavam na Inglaterra e tinha-as armazenadas muito antes que lhe houvessem entregue o que tinha pedido ás casas inglezas.

Com o titulo de “Condição Commercial do Brazil” a “Brazilian Review,” fallando da visita que fez ao Rio de Janeiro o Commissario da Junta de Commercio Britannica, com o objecto de estudar as condições commerciaes da America do Sul, diz o que segue :

A causa principal da diminuição do commercio britannico se deve principalmente aos fabricantes do paiz que não sabem satisfazer as necessidades dos consumidores destes mercados. Deve-se recordar que a depreciação da moeda na America do Sul tem augmentado muito o custo aos consumidores da localidade, sem augmentar em proporção nem seus salarios nem sua capacidade para comprar. As mercadorias baratas têm demanda e si são de boa apparencia, ainda quando a qualidade não seja boa, têm facil venda. Os fabricantes britannicos parece que se obstinam em não adaptarem-se ás exigencias do mercado.

Tomemos as locomotivas por exemplo ; por que é que em toda a America do Sul, com excepção de algumas linhas inglezas, em todas as estradas de ferro se empregam e se preferem as locomotivas americanas? Não é isto indicação de que nestas machinas ha vantagens indisputaveis e uma superioridade maior, ou que se adaptam melhor ás condições locaes? Sem embargo nossos fabricantes insistem em impôr seus modelos rigidos e pesados, sem tomar em consideração que por isto perdem um commercio muito importante. Não deve ser muito difficil produzir um novo modelo segundo o systema americano, tão bom si não melhor que este, si nossos fabricantes darão attenção ao assumpto.

Ha alguns ramos do commercio nos quaes vamos perdendo terreno, devido á impossibilidade de uma concurrencia em iguaes condições. Os trilhos de aço, por exemplo, são vendidos aqui por fabricantes americanos a preços que faz inutil a concurrencia ingleza. A competencia americana tambem ameaça o commercio em carvão de pedra, e ainda quando neste ramo especial seja isto mais difficil, é um facto que os productores inglezes estão ameaçados com perder o unico producto no qual creiam ter um monopolio. * * *

Os relatorios dos consules na America latina publicados durante o anno passado e reproduzidos no BOLETIM mostram o progresso

que em todos os ramos da industria têm tido os paizes da união americana e dão informações acerca do consumo de productos dos Estados Unidos nos paizes de sua jurisdição consular e da preferencia que os consumidores mostram por certos artigos americanos. De todo o qual se deduz que praticamente não ha limite na esphera de utilidade dos productos deste paiz e que só se necessita que sejam melhor conhecidos nos mercados da America latina para que occupem alli o mesmo posto que têm na Europa e em outras partes do mundo onde são considerados fõra de toda concorrência.

RELATORIO SOBRE A ESTRADA DE FERRO INTERCONTINENTAL.

Tem-se começado a distribuir recentemente o relatorio da Comissão da Estrada de Ferro Intercontinental, no qual se dão minuciosamente os resultados dos estudos feitos pelos differentes corpos de engenheiros na America Central e do Sul para a projectada via-ferrea das Tres Americas. Um dos resultados importantes da Conferencia Internacional Americana que teve lugar em Washington em 1889-90 foi sua recommendação de que se creasse uma Comissão Internacional com o fim de determinar a praticabilidade e o custo de uma estrada de ferro que unisse os paizes da America Central e do Sul com Mexico e os Estados Unidos. A dita recommendação foi apoiada sinceramente pelo Secretario BLAINE no relatorio que apresentou ao Presidente HARRISON, quem o remetteu ao Congresso junto com o requerimento de que se votasse quantia para dar principio aos estudos.

A mesma lei que autorizou o estabelecimento da Secretaria das Republicas Americanas, que foi a Lei do Orçamento Diplomatico e Consular de 14 de Julho de 1890, creou a Comissão da Estrada de Ferro Intercontinental. Nesta lei se dispoz que o Presidente nomeasse, de accordo com o Senado e com seu consentimento, tres commissarios por parte dos Estados Unidos, os quaes deviam associar-se com os representantes das outras republicas americanas, afim de buscar os meios de levar a effeito o que a Conferencia Internacional Americana tinha recommendado. A Comissão organisou-se no dia 4 de Dezembro de 1890 e imme-

diatamente procedeu a alistar os corpos technicos para que fizessem o estudo topographico necessario. Os representantes dos Estados Unidos na Commissão eram homens entendidos em assumptos de ferro-via, a saber: A. J. CASSATT, HENRY G. DAVIS, e R. C. KERENS. Onze republicas mais estiveram representadas na Commissão.

O relatorio que acaba de publicar-se compõe-se de quatro volumes com quatro jogos de mappas e perfis, nos quaes se veem os estudos feitos desde o Mexico e atravez da America Central até Colombia, o Equador e o Peru na America do Sul. Além das observações pessoaes feitas na America do Sul, os officiaes que prepararam os diversos relatorios obtiveram tambem das melhores fontes dados geographicos, sobre estradas de ferro e outros relativos á Bolivia, a Republica Argentina, Brazil, Paraguay, Uruguay, Chile e Venezuela.

Além dos valiosos dados topographicos e technicos, os relatorios dos differentes corpos de engenheiros contêm descripções interessantes dos paizes por onde ha de passar a projectada estrada de ferro, pois as instrucções dadas a ditos corpos eram de que tomassem da formação topographica e geologica em geral das regiões que atravessarem, assim como da natureza do solo, das condições do clima, do estado da agricultura e outras industrias, da população, dos materiaes disponiveis para trabalhos de estrada de ferro, e em geral de todo o que fosse de interesse com relação á projectada via-ferrea. Além do theodolito de transito e outros instrumentos geodesicos, os corpos technicos iam providos de camaras para tomar vistas das regiões que examinavam.

O relatorio compendiado da Commissão offerece um excellentes resumo dos trabalhos realizados pelos diversos corpos de engenheiros, que foram tres: O primeiro foi enviado a fazer estudos na America Central; o segundo foi enviado á Colombia e o terceiro ao Equador e Peru. Segundo o relatorio, as distancias que se trata de cobrir são as seguintes: Secção da America Central de Ayutla, em Guatemala, sobre a fronteira do Mexico, até o Rio Golfito, em Colombia, 1,043 milhas; do Rio Golfito até Buenos Aires, Argentina, 5,446.76 milhas; de Nova York a Laredo, Texas, atravessando os Estados Unidos, 2,094 milhas; e de Laredo até Ayutla, em Guatemala, passando pelo Mexico, 1,644.3 milhas, o qual dá um total de 10,228.06 milhas, incluindo as linhas que

estão já abertas ao trafico nos differentes paizes. A extensão de estrada de ferro que ha de ser construida é pouco mais da metade ou 5,456.13 milhas. Calcula-se que os trabalhos de nivelamento e alvenaria, assim como as pontes, na parte da linha que ha de construir afim de completar as connexões, custarão \$174,290,271.84.

Os relatorios dos tres corpos de engenheiros dão, além dos dados scientificos acerca de seus trabalhos topographicos e de engenharia, noticias instructivas e interessantes sobre os paizes onde viajaram, a condição dos habitantes, e contêm em geral materias muito valiosas que até hoje não haviam sido reunidas em uma só obra. As vistas photographicas dos lugares visitados pelos engenheiros são muito interessantes. A collecção de mappas e perfis é muito completa e toda a obra é uma excellente amostra de bom trabalho typographico.

LIGA DOS PAIZES CAFEZEIROS.

No ultimo numero do BOLETIM, correspondente ao mez de Fevereiro, foi publicado um breve extracto do projecto que Don JOSÉ ANTONIO OLAVARRIA, de Caracas, Venezuela, apresentou para a formação de uma liga de todos os paizes productores de café, com o objecto de evitar as grandes perdas que a baixa deste artigo, devida ao excesso de producção, acarrea aos paizes cafezeiros. Depois de explicar as causas da ultima baixa, que elle attribue ás grandes colheitas do Brazil—baixa que para os paizes productores de café na America representa uma diminuição de riqueza de 800,000,000 de francos, ouro, por anno—diz que o prejuizo resultante disto não se limita aos paizes directamente interessados, mas que abrange tambem todos aquelles da Europa e America do Norte que têm como tributarios de seus productos manufactureiros os paizes productores de café da America, e accrescenta que si a America latina se empobrece annualmente em 1,000,000,000 de francos, está claro que isso menos vendem cada anno a Europa e a America do Norte.

Diz o Senhor OLAVARRIA que a existencia de café no mundo hoje é de 358,000 toneladas, e que é provavel que a colheita proxima, si não excede o consumo universal calculado em 12,000,000 de saccos de 125 libras por anno, pelo menos será

equivalente a este consumo; por conseguinte é logico temer que emquanto o mundo consumidor tenha á mão uma reserva de uns 6,300,000 de saccos, augmentada por uma producção equivalente e ás vezes excedente a suas necessidades e que se lhe offerece em venda sem reservas e até com precipitação, não ha razão de crer que haja melhora nos preços. D'aqui é que o Senhor OLAVARRIA elaborou o plano a que refere, e que precede das seguintes observações:

Temos dito que a baixa do café causa á America uma perdida effectiva annual de oito centos milhões de francos, ouro, calculando cincoenta francos para cada sacco de cincoenta kilos; o que quer dizer que ao Brazil correspondem de quatrocentos cincoenta milhões, a Venezuela, Guatemala e Mexico cincoenta milhões a cada um, e assim aos demais paizes productores, que nos parece superfluo enumerar; e si está provado que o atrazo economico dos povos estabelece o atrazo fiscal de seus governos, não ha que gastar grande empenho para demonstrar a conveniencia e urgencia de remediar o mal, de uma e outra parte.

Ja é regra estabelecida em todos os paizes civilizados, que a união dos productores de todo artigo de consumo, dá força e meios para regular seus preços. No Chile se limita a exploração dos depositos de salitre ao que a procura desse adubo exige; os donos de minas de carvão de pedra na America do Norte, os refinadores e até os donos de vaccas leiteiras nas immediações das grandes cidades, fazem o mesmo. Os donos de poços de petroleo do mesmo paiz estão na actualidade tratando de conseguir igual cousa por meio de um convenio com os da Russia. Pois, é necessario que os paizes da America que produzem café, fazem outro tanto, e tal é o objecto deste trabalho.

Só ha que tomar em consideração que não se trata de um producto que está no seio da terra, e sim de um fructo que não vem aos ramos da árvore por vontade do homem, mas em virtude de leis naturaes. Necessita-se, pois, mais concerto, melhor accordo e maior boa vontade, os quaes, graças ao interesse commum, confiamos em que não haverão de faltar.

O consumo de café no mundo, calculado em doze milhões de saccos, não permite que se lhe offereça mais dessa quantidade, pois todo excesso traz necessariamente um excesso de offerta e a consequente depressão. Mas si limitamos a exportação á quantidade que as circumstancias imponham, em harmonia com as exigencias do consumo, claro está tambem que nos, os productores, somos reguladores dos preços. E por isso é que se faz indispensavel a união, afim de chegar a formação de uma “Liga”—já não de individuos mas de nações, como representantes obrigados delles.

As vantagens que a Liga, segundo o Senhor OLAVARRIA, ha de produzir, economica e financeiramente fallando, são augmentar a riqueza do agricultor, que si hoje faz uma colheita de mil quintaes de café descascado e vende-os no porto de embarque a 28 ou 30 francos por quintal ou ainda a mais baixo preço, com o qual

apenas cobre seus gastos, logrados os fins da Liga, chegaria a obter 80,000 francos pelos mesmos mil quintaes, tendo que pagar só 4,000 francos pelo imposto de exportação geral a que se refere o plano. Si por esse calculo a Liga produziria uma alta de 50 francos por quintal, ao Brazil tocariam mais de 400,000,000 de francos, a Venezuela, Mexico e Guatemala 50,000,000, mais ou menos a cada um, e aos demais paizes em proporção. O autor explica a parte financeira do projecto dizendo que em todos os paizes cafezeiros existe mais ou menos o mesmo systema de impostos indirectos, que consiste principalmente nos direitos de importação que cobram em suas alfandegas, os quaes podem ser calculados em 30 ou 40 per cento *ad valorem*; assim é que, ainda calculando na base de 30 por cento, o Brazil verá augmentar-se suas entradas aduaneiras em 120,000,000 de francos, o dia que comecem a sentir-se os beneficios da alta de character permanente; Venezuela em 15,000,000 a 18,000,000, Mexico e Guatemala em igual somma, e assim proporcionalmente os demais paizes.

Logo continua assim o Senhor OLAVARRIA:

Já é tempo de que fallemos da “Liga.” Si o consumo do mundo não passa por agora de 12,000,000 de saccos ao anno, e estamos produzindo já cerca de 13,000,000; si esse mundo consumidor, em virtude da forte existencia que tem á mão, não supporta prudentemente uma offerta maior de onze ou onze e meio milhões, está claro que temos um excesso de $1\frac{1}{2}$ a 2 milhões de saccos, que forçosamente devemos retirar do consumo, restringindo a exportação, proporcionalmente em cada paiz interessado, até chegarmos ao extremo, si fosse indispensavel, de fazer desaparecer o excesso.

Essa limitação teria logicamente de depender dos dictames de uma Grande Comissão Central, residente em uma das capitais da Europa e composta de tantos representantes, quantas nações tenham de formar a “Liga,” limitação que naturalmente seria determinada em vista da marcha do consumo e que teria character irrevogavel, segundo convenio entre as partes interessadas.

Si, por exemplo, a juizo dessa Comissão, a exportação de 1899-1900 não deve passar de $11\frac{1}{2}$ milhões de saccos, toca a mesma designar a cada paiz sua quota, de conformidade com o computo que previamente se tenha feito da produção de cada paiz, tomando por base, digamos, a dos tres ultimos annos, ou outra, segundo accordo previo entre as partes. Assim, pois, si nesse computo a produção do Brazil seria de 7,500,000 saccos e a dos outros paizes 5,500,000 saccos, se diria: Exportação necessaria, 11,500,000 saccos; toca ao Brazil, 6,600,000 saccos; aos outros, 4,900,000 saccos. E nada mais facil que a regulação de tal dictame. Cada paiz terá que saber o que exporta mensalmente em virtude da percepção do imposto. Supponhamos, pois, que ao Mexico correspondem 700,000 saccos e que pelo mez de Abril tenha já exportado 650,000

saccos. Nesse caso, o Governo limita a 50,000 saccos a exportação dos dous mezes que restam do anno economico, e os exportadores que não tenham podido dar sahida a seu producto em virtude da limitação, não terão outro prejuizo que esperar até o 1º de Julho seguinte para ter livre a sahida, entrando a contar na exportação desse anno seguinte.

Por esse systema, suppondo que a producção siga sendo maior que o que as exigencias do consumo permittam exportar, teriamos nos ultimos mezes do primeiro anno um excesso de 1 a 1½ milhões de saccos, os quaes começariam a sahir em Julho seguinte, como exportação do segundo anno; esse segundo anno teriamos de dous a tres milhões para começarem tambem a sahir em Julho do terceiro anno, e assim successivamente, até chegar o anno fixado como data de liquidação geral, que, a nosso juizo, não deve passar do quinto.

A Commissão a que se refere o plano da Liga dos paizes cafezeiros deve ser creada por um Congresso de delegados das nações interessadas, para cujo effeito o Governo de um destes paizes, que tome a iniciativa, fará os respectivos convites. Propõe tambem o autor que seja o Governo de Venezuela o que assim o faça e continúa dizendo:

Temos um Ministro em Washington, chamado, pela circumstancia de residir em uma capital onde estão representados todos os paizes cafezeiros, a ser o órgão do nosso Governo respeito dos Ministros do Brazil, Mexico, Equador, Colombia, Guatemala e as outras Republicas da America Central, da America do Norte, em representação hoje de Porto Rico; da Hollanda, em representação de suas colonias, e de Haiti, os quaes junto com Venezuela, são os paizes productores de café. Por meio desses representantes diplomaticos, o nosso representante poderia presentir o acolhimento com que receberiam os seus Governos a ideia de reunir no mesmo Washington um Congresso de economistas de cada paiz, para discutir as bases de uma convenção internacional que dê em resultado a formação da “Liga dos Paizes Cafezeiros,” e segundo o resultado que os ditos representantes obtenham dos Governos respectivos, entraria então o nosso a lançar o convite necessario para o mais prompto possivel, pois demais está insistir sobre a urgencia do caso.

Este Congresso teria de resolver:

- 1º. Sobre a restricção da exportação.
- 2º. Sobre a formação da Commissão Central que haja de dirigir as operações relacionadas com essa exportação restringida.
- 3º. Sobre as succursaes ou agencias dessa Commissão para maior efficacia no cumprimento de suas disposições.
- 4º. Sobre o imposto de exportação geral e sua importancia, afim de poder attender com seu producto á compra do café que tenha de apartar-se do consumo ao praticar-se cada liquidação.
- 5º. Sobre as datas dessas liquidações e o melhor modo que tenha de empregar-se para a retirada do café excedente do consumo universal.
- 6º. Sobre o fomento do consumo do café naquelles paizes como Russia,

Italia, e outros onde o consumo possa ser augmentado ainda consideravelmente, e o melhor meio de conseguil-o.

7º. Sobre a redução de direitos naquelles paizes onde está fortemente gravado o café, e o melhor meio de logral-o.

8º. Sobre tratados de commercio entre os paizes interessados e os paizes consumidores em beneficio de nossa produção cafezeira.

9º. Sobre os esforços que a Comissão Central será recommendada a fazer perante as Camaras de Commercio de Allemanha, Inglaterra e França, para que ellas influam a conservar aos productores actuaes a cultura exclusiva do producto, como o melhor meio de assegurar a prosperidade reciproca no que ás mutuas relações commerciaes se refere.

Já em paragraphos anteriores fica exprimida nossa opinião sobre os dous primeiros pontos. Quanto ao 3º, as agencias da commissão central podessem residir na capital de cada paiz, com autorisação de nomear sub-agencias, si se fizesse necessario.

O imposto de exportação geral pode bastar fixando-se em cinco francos ouro por cada sacco de 125 libras, e deve ser estudado seu envio mensal para a Europa á Comissão Central por meio de seus agentes, para que seja depositado no Banco da Inglaterra ou no da França, e logo empregado na compra de que falla a mesma clausula 4ª, si fôr necessario. Nossa opinião é que muito provavelmente não tenhamos que chegar ao caso extremo dessa clausula, pois si a liquidação ha de fazer-se cada cinco annos, pode contar-se com que em cada paiz se apresentem no transcurso desse tempo duas más colheitas, cujo deficit permitta collocar o excedente das outras tres boas; mas si não fosse assim, e ainda no caso de que o consumo não correspondesse ás esperanças geraes, teriamos, a nosso juizo, que sacrificar de quatro a cinco milhões de saccos, que podem pagar-se com o imposto até a 60 francos, pois este representaria nos cinco annos 300 milhões de francos, mais ou menos. Mas não será necessario pagal-os a tão alto preço, pois cada paiz, escolhendo os lugares distantes do porto de embarque ou aquelles onde se produzem classes inferiores, poderá fazer desaparecer sua quota, comprando-a dos productores na mesma matta, para deixar perder o grão e conseguir assim uma positiva economia. Expliquemos com exemplos para ser mais facilmente comprehendidos.

Si ao chegar á liquidação, a qual, como é natural, mostra o inventario da existencia sobranter em cada um dos paizes da Liga, fôr a opinião geral que cinco milhões de saccos devem desaparecer, estes serão repartidos proporcionalmente, e de accordo com a existencia que o inventario mostrar em cada um desses paizes; e si essa proporção dá, digamos:

| | Saccos. |
|-------------------|-------------|
| Ao Brazil..... | 3, 000, 000 |
| Ao Mexico | 400, 000 |
| A Venezuela..... | 400, 000 |
| A Guatemala | 400, 000 |
| A outros..... | 800, 000 |

Tocará então ás sub-commissões respectivas, baseadas nos conhecimentos completos que de sua localidade terão cada anno, escolher aquellas provincias

productoras que, por classe ou custo de producção encontrem conveniente ou beneficioso vender seu café na arvore para deixal-o perder, venda que fariam mediante estimação de peritos competentes sobre a importancia da colheita de cada productor. Essas sub-commissões, ajudadas efficazmente pelo Governo, estariam no caso, segundo as peculiaridades de cada paiz, de estabelecer o resguardo que se creia necessario para impedir toda a fraude ou abuso, o qual não será tão difficil como a primeira vista parece.

Nessas condições sobrarão quem queira vender sua colheita a 40 ou 50 francos por 50 kilos, pois não teria mais gastos que a limpa de sua fazenda. Esta supposição nossa de preço de compra, ao ser fundada, faz esperar que, ao fazer-se a primeira liquidação, fique um excesso de dinheiro que poderá ser restituído aos paizes interessados em proporção, podendo ser utilizada tal somma muito beneficiosamente em proveito da agricultura de cada paiz. Ademais, havendo sobra na primeira liquidação, poderá ser reduzido o imposto para o segundo periodo, segundo sejam para então as condições e circumstancias de producção e consumo.

Depois de uma serie de argumentos, nos quaes se trata de provar a importancia da “Liga” e as grandes vantagens que ella ha de dar aos paizes cafezeiros, termina o Senhor OLAVARRIA com estas palavras:

Não faltarão pessimistas que neguem *a priori* a possibilidade de que oito ou dez nações cheguem a feliz intelligencia ao entrar a tratar um assumpto que, a juizo daquelles, ha de achar-se muito complexo; mas para nos, assim como tambem para muitos amigos que conhecem já este estudo, a empreza não tem nada de difficil nem de arduo, si media a boa vontade com que deve contar-se em um assumpto de interesse commum.

O Brazil, Guatemala, Haiti, Colombia e Venezuela estão igualmente interessados, pois que o café representa para o menor delles, 60 por cento de sua riqueza agricola; e si o Mexico, Equador, Porto Rico e os outros não dão no mesmo grão a riqueza do café na estatistica de sua producção geral, que motivo poderiam allegar para não querer aproveitar-se das vantagens que a união de todos trará, si bem mais aos primeiros, tambem algumas aos ultimos?

Ninguém ha de exigir-lhes a restricção no cultivo da rica planta, cada qual pode desenvolvê-lo a seu gosto; e si á volta de cada liquidação, o novo computo que em cada occasião haverá de fazer-se, lhes dá a entrada que em justiça e equidade lhes corresponda, que prejuizo poderão encontrar, repetimos, em um accordo que só poderá trazer lhes beneficios positivos? Por que o Mexico teria de rejeitar cincoenta milhoes de francos para seus nacionaes e dez e oito milhões para seu Thesouro? Porto Rico vinte-cinco milhões para seus cidadãos, e não sabemos quanto para seu Thesouro, já que uma nova era ha de começar, cujo criterio fiscal não conhecemos ainda? Queria a Hollanda ver com indifferencia a riqueza de sua principal colonia oriental?

BOLIVIA.

PRINCIPAES DEPOSITOS DE ESTANHO E SUA PRODUÇÃO.

Mr. C. S. PASLEY, engenheiro technico inglez, que tem passado oito annos trabalhando nas minas de estanho e prata da Bolivia, publicou recentemente em um periodico de mineração um interessante artigo sobre o modo de explorar as minas de estanho da Republica. Segundo Mr. PASLEY, os districtos productores de estanho na Bolivia estão situados na cordilheira oriental dos Andes, estendendo-se ao norte e sul por uma distancia de 300 milhas, em distinctos grupos. Ha quatro districtos—La Paz no norte, Oruro no centro, Potosi no este e Chorolque no sul.

Oruro é o districto mais importante, pois produz perto de dous terços da produção total. As principaes minas desta secção estão situadas nas montanhas de Huanuni; a Companhia Huanuni está explorando um veio de uma largura de dous a oito pés. Os primitivos donos trabalharam em uma excavação até uma profundidade vertical de 1,000 pés, mas a nova companhia faz a exploração por methodos mais modernos, e tem aberto um tunnel do lado da montanha, usando as velhas excavações para ventilação. Sob o regimen hespanhol, o mineral era escolhido no fundo da mina e depois levado á superficie por homens que o carregavam sobre suas espaldas. Estes mineiros podiam fazer só duas viagens por dia, cada um, carregando 75 libras de mineral em cada viagem. A nova companhia tem uma machina trituradora de dez pilões e outras machinas modernas.

O minerio é geralmente mais rico na parte inferior do veio, mas o estanho é bastante bom em todas as partes da mina. Tanto a rocha como o material do veio são muito duros. O minerio escolhido contem pelo geral 50 por cento de oxido, emquanto que o resto tem como 20 por cento. O minerio que contem menos de 10 por cento é rejeitado, mas o que contem 20 por cento e menos de 50 por cento é reservado para ser trabalhado mais logo, pois ha sufficiente mineral de primeira classe para manter empregados os trahalhadores.

Uma firma nacional que trabalha nesta montanha tem explorado mineraes extremamente ricos, alguns dos quaes têm dado até 65

por cento de estanho sem concentração e o residuo, como 15 por cento de oxido. Esta firma descobriu um deposito muito rico em solo brando, e Mr. PASLEY diz que quando deixou o paiz, se tinham extrahido umas 2,000 toneladas de metal concentrado. Os trabalhos desta firma se levam a cabo pelo velho systema hespanhol; todo o minerio com a terra é levado á superficie por homens que o carregam sobre suas espaldas. O minerio é lavado por mulheres em gamellas estreitas de 12 a 18 pollegadas de largura. O fundo destas gamellas é de turfa com uma curva para graduar a força da corrente de agua. O minerio é exposto á acção da agua por meio de uma delgada peça de madeira de longitude um pouco menor do que a largura da gamella, até que a terra seja eliminada. Este processo é defeituoso, pois perde-se quasi todo o lodo mineral.

Dez milhas ao norte de Huanuni se encontram as minas de Morococala, Vilacola e Negro Pabellon. O minerio de Morococala dá 25 por cento de oxido; são exploradas segundo o systema do paiz e a trituração se effeetua por meio de uma machina do Chile. A segunda tem sido abandonada, mas a terceira é propriedade de uma casa allemã que obtem do metal concentrado 70 por cento de estanho.

As minas de Chorolque estão a 16,000 pés sóbre o nivel do mar e do veio principal se extraem estanho e bismutho. Estas minas são exploradas por um engenheiro allemão que tem dous fornos para fundir estanho e dous para bismutho. O estanho em barras é de boa qualidade. Senhor PASLEY assegura tambem que nestes districtos productores de estanho ha muitos veios que não podem ser explorados porque são reclamados por pessoas que não têm a intenção de exploral-os.

Os progressos feitos nos ultimos annos na industria mineira do estanho em Bolivia, se devem principalmente á conclusão da estrada de ferro de Antofogasta e Bolivia, que se abriu em Oruro em 1892. Isto tem diminuido o preço dos fretes e tem facilitado á muita gente o conseguir trabalho permanente.

Ao alto preço do carvão de pedra se deve que em Bolivia não se leve a cabo em maior escala a fundição de mineraes de estanho. O carvão procede em sua maior parte da Australia e custa \$53.50 por tonelada posta em Oruro, preço que é prohibitivo para os

fundidores. É difficil obter dados exactos sobre a producção de estanho da Republica, pois os donos de minas exaggeram o rendimento, mas segundo informações obtidas por Mr. PASLEY, a producção annual é de umas 5,650 toneladas. Segundo Mr. SANTIAGO PASCOE de Potosi, a quantidade exportada para os mercados europeos em 1897, foi de 5,506 toneladas.

BRAZIL

VANTAGENS DO ESTADO DE SERGIPE.

Em data de 17 de Janeiro, o Senhor ALCIBIADES LEITE, Director da Secretaria Geral dos Negocios do Estado de Sergipe, Brazil, envia uma communicação ao Director da Secretaria das Republicas Americanas relativa a este Estado, de que é um dos principaes funcionarios publicos. Segundo o Directorio Commercial, publicado por esta Secretaria, a superficie do Estado de Sergipe é menor do que a de qualquer outro Estado do Brazil, com excepção do de Rio de Janeiro. Sua area é de 15,089 milhas quadradas, e sua população em 1896 foi de 461,307. O Estado é situado ao longo da costa e fica ao sul do rio São Francisco. Sua capital é Aracajú, situada no rio Cotindiba, e dista cinco milhas da costa do Atlantico. Não obstante que tem um bom ancoradouro, a barra na foz do rio não permite a entrada de navios de mais de 12 pés de calado. Navios de vapor navegam no rio até Maroim, uma distancia de 15 milhas. A população desta cidade é de cerca de 6,000. Residem alli grande numero de estrangeiros. Estas duas cidades têm um commercio consideravel em algodão, assucar e borracha.

Eis a carta do Senhor LEITE:

Tenho a honra de enviar-vos inclusos dois exemplares da Mensagem que o Exmo. Senhor Dr. Presidente deste Estado apresentou á Assembleia Legislativa por occasião de sua ultima reunião ordinaria, e com elles a lei do orçamento vigente e as leis que contracta uma, o estabelecimento de grandes uzinas para fabricação de assucar e assentamento de estrada de ferro; outra, que concede a exploração do coqueiro para extracção do oleo e manteiga e fabricação da cordoaria e seus similares.

Opportuna esta remessa á falta de referencias que se têm notado no MONTHLY BULLETIN of the Bureau of American Republics, em relação a este Estado.

É possível que, não tendo neste Estado um representante consular de vosso grande paiz, occaione a falta de remessa de documentos e da dos officiaes que serão de grande valia e certamente de interesse para uma importante revista como essa de que sois digno director, e que constitue preciosissima fonte de informação de todos os interesses.

Si me permittirdes, terei immensa satisfação de concorrer para que seja eliminada esta lacuna, compromettendo-me a enviarvos todos os documentos que forem publicados e as mais amplas informações, correspondendo de accordo com a norma que observo da leitura e exame da ordem pre-estabelecida no BULLETIN, ou que á ella moldareis.

A vossa resposta, si vos dignardes honrar-me, ou a inclusão no BULLETIN de qualquer dado que for colhido dos impressos que vos remetto, importará a obrigação a que me proponho satisfazer, com o auxilio da repartição que dirijo, e com o consenso do Governo, da colheita estatística do quanto fôr digno de publicidade em vossa Revista, á qual muito deverá interessar por contar mais uma fonte de informações das maiores e uteis vantagens.

Fico certo de que vossa convicção compenetrar-se-ha de que o meu maior e unico empenho, que leva-me a hypothecar graciosamente o meu concurso á vossa Revista, é fazer com que o meu Estado se torne mais vantajosamente conhecido, especialmente na grande Republica Americana, onde alias o commercio sergipano já conta numerosas transacções.

O Senhor LEITE, em seu Relatorio apresentado em 30 de Agosto de 1898, ao Secretario Geral do Estado, chama a attenção para as plantas de borracha que abundam em todas as regiões do Estado. A mangabeira dá em toda a parte. A borracha extrahida desta planta offerece nos mercados os mais altos preços devido principalmente á qualidade especial de sua côr branca, grande elasticidade, delicadeza e pureza. Além da mangabeira ha a maniçoba, seringueira e muitas outras plantas, das quaes se pode extrahir borracha de excellente qualidade. Até agora tem-se extrahido a borracha em quantidade reduzida e os processos de extracção têm sido muito primitivos. O alto preço da borracha, porém, tem estimulado a industria e estão-se fazendo esforços para adoptar processos de extracção mais modernos.

ESTIMATIVA DA COLHEITA DE CAFÉ PARA 1899-1900.

Segundo o “Moniteur Officiel” de Paris, a commissão encarregada de fazer o calculo da colheita de café (de Julho de 1899 até Junho de 1900) nos Estados do Rio, Minas Geraes e Espirito Santo, no Brazil, encontrou que os cafeeiros, enfraquecidos pela prolongada secca, já tinham perdido grande quantidade de suas

flores, as quaes abundavam no mez de Outubro. Parte do fruto já formado tinha caído. Sob estas condições, a proxima colheita de café nas regiões das quaes o porto do Rio é o principal mercado de exportação, não pode, segundo os calculos da commissão, exceder de 3,000,000 de saccas.

No Estado de São Paulo que é hoje o centro principal da producção de café, os calculos são mais promettedores, ainda que baseados em numeros muito contraditorios entre si. Segundo o Senador BULHÕES, a producção da colheita de 1899-1900 no Estado de São Paulo sómente, será como de 8,000,000 de saccas; mas as associações commerciaes de Santos e São Paulo protestam, e apparentemente com razão, contra tal calculo que parece exaggerado. A quantidade approximada de 7,000,000 de saccas parece mais razoavel, ainda que grandemente em excesso dos calculos muito mais baixos (5,000,000 de saccas) de certos grupos de fazendeiros que estão interessados em augmentar o preço do café por meio de um calculo baixo da perspectiva da colheita.

Como quer que seja, si se juntam os calculos relativos ao Rio aos relativos a São Paulo, se obterá um resultado total que se aproxima muito ao total da colheita de 1898-99 (9,000,000 de saccas). Esta colheita, como é sabido, foi um pouco inferior á colheita anterior de 1897-98, que com suas 10,500,000 saccas parece ser até o presente a maior colheita de café do Brazil.

Ao presente (20 de Dezembro) das 9,000,000 de saccas da colheita de 1898-99, 4,500,000 foram exportadas para o estrangeiro; 1,000,000 de saccas estão nos armazens de Santos e Rio, e 3,500,000 saccas estão ainda nos centros de producção. Esta situação não parece de tal natureza que tenha de causar um augmento no preço do café nos mercados da Europa ou dos Estados Unidos.

O projecto de estabelecer um monopolio federal da exportação de café concebido com o objecto de remediar a depreciação commercial deste artigo, acaba de ser rejeitado como impraticavel pelo Congresso Nacional. Sem embargo, os cultivadores tratam activamente de supprimir os intermediarios demasiado gravosos para elles. Estão-se fazendo esforços para pôr o productor do Brazil em contacto directo com os mercados estrangeiros e commerciantes. Isto seria sem duvida muito vantajoso para os agricultores nacionaes, mas é possível tal combinação, dada a actual

situação economica do paiz? A maior parte dos fazendeiros necessitam muito dos adiantamentos dos commissionistas e não podem passar sem aquelle socorro, por cujo meio sómente podem obter o necessario dinheiro effectivo.

Convem chamar a attenção para o facto de que o fazendeiro do Brazil, ameaçado pelas probabilidades de uma firme diminuição no preço do café, parece encontrar em outros productos compensação para seu trabalho. De todas as partes do interior se recebem noticias de abundantes colheitas de cereaes (feijão, milho, etc.) que offerecem a dupla vantagem de restringir a importação de cereaes da Prata e a America do Norte e de garantir aos agricultores do Brazil boas fontes de renda.

SYNDICATO PARA A COMPRA DE MACHINAS AGRICOLAS, ETC.

Acaba de estabelecer-se no Brazil um syndicato agricola sob o titulo de "Sociedade Agricola Pastoril do Rio Grande do Sul," o qual tem seu escriptorio principal em Pelotas. O principal objecto deste syndicato é a importação e compra (exclusivamente para seus membros) de instrumentos agricolas, machinas, sementes, etc.

O plano da associação comprehende tambem o estabelecimento de fazendas de experiencia e a organização de exposições agricolas annuaes ou permanentes, onde se receberão, e em caso de necessidade se venderão sem custo addicional, as machinas e appparelhos enviados por fabricantes estrangeiros.

Os fabricantes de appparelhos e machinas agricolas, etc., que desejarem entrar em communicação com o syndicato em questão, devem enviar primeiro seus catalogos, preços correntes, etc., ao secretario da associação, em Pelotas, Estado do Rio Grande do Sul.

COMPANHIA ENGENHO CENTRAL DE QUISSAMAN.

A Secretaria das Republicas Americanas tem recebido de Mr. CHARLES PAGE BRYAN, Ministro dos Estados Unidos junto ao Brazil, varios documentos importantes referentes aos negocios interiores da Republica. Mr. BRYAN, á data de sua communicação, acabou de voltar de uma interessante viagem de observação pelas regiões agricolas do Estado do Rio de Janeiro. Fez demorada

visita em Quissaman, onde foi hospedado por Visconde de Ururahy Dr. RIBEIRO DE CASTRO, Senador MANOEL DE QUEIROZ (Vice-presidente do Senado) e a Condessa de Araruama, e onde foi celebrado o anniversario de sua nomeação como Ministro. Mr. BRYAN obteve amostras de muitos dos productos naturaes do Estado, os quaes serão exhibidos no Muséu Commercial de Philadelphia.

Mr. BRYAN diz que no engenho de Quissaman encontrou machinas allemãs, francezas e russas, mas que teve muita satisfação em notar que nas fazendas de canna que estão na vizinhança de Macahé só se usam os arados aperfeiçoados dos Estados Unidos. Essas fazendas são propriedade de uma grande familia que reside alli em unidade patriarchial. Produz-se nas proprias fazendas quasi tudo que seus habitantes exigem. Os carros que se usam nas suas curtas vias ferreas são fabricados nas proprias fazendas, de madeiras do local. O trem de carros que esteve á disposição do Sr. Ministro e os que lhe accompanharam, foi decorado da bandeira americana entrelaçada com a do Brazil. Por toda a parte fizeram-se demonstrações muito cordiaes para os Estados Unidos.

Do relatorio annual do Presidente da Companhia Engenho Central de Quissaman, que é um dos documentos remettidos por Mr. BRYAN, extrae-se o seguinte:

Apezar da alta sempre crescente de todos os materiaes indispensaveis ao funcionamento da fabrica e sua conservação, e do augmento que fomos forçados a fazer nos vencimentos dos diversos empregados e trabalhadores, ainda assim forão satisfeitos com a maxima pontualidade todos os seus compromissos, inclusive a amortisação da divida fundada e o respectivo serviço de juros, apresentando a conta de Receita e Despeza um saldo de Rs. 270:996\$175, que figura no credito da conta de Lucros e Perdas. Sem duvido o principal factor d'esse liquido, que se me afigura bem remunerador, attenta a quadra geralmente difficil e a safra relativamente pequena que tivemos, foi o alto preço por que forão collocados os nossos productos, alcançando os assucares uma media, até então nunca obtida, de 452 réis por kilo; entretanto não foi menos notavel a redução das despesas nos diversos ramos de serviço, tendo-se em vista que forão executadas muitas reparações radicaes e introduzidos os melhoramentos de indiscutivel importancia, não só na fabrica como na ferro-via e mais dependencias do esabelecimento.

Passarão pelas moendas 29,676,930 kilos de cannas das quaes 828,090 kilos forão moidas para o alambique. A producção total para o anno foi de 30,461 saccos de assucar no valor de Rs. 826:441\$310 e 1,168 pipas d'aguardente no valor de Rs. 162:806\$925.

A deficiencia das porcentagens obtidas em assucar, desde a fundação d'esta fabrica, tem sido objecto dos mais assíduos estudos e constantes cogitações desta directoria. Como se vê do annexo n. 7, a pressão maxima obtida nas moendas foi de 64.3 kilos. por cento; si com uma extracção de 64.3 por cento obteve-se um rendimento de 6.39 por cento em assucar, é claro que, si se puder obter a pressão de 75 a 80 por cento, o rendimento será de 7.5 a 8 por cento. Para attingir este resultado, sem nenhuma alteração nosapparelhos propriamente de fabricação, que trabalham perfeitamente e se achão em bom estado de conservação, torna-se necessario substituir o nosso systema de moendas, por cylindros mais possantes adaptados a mancaes de pressão hydraulica, constituindo propriamente o systema de repressão, unico na especie capaz de extrahir o caldo no seu maximo. Os apparelhos a que me refiro, depois de convenientemente dispostos em seus respectivos lugares, poderão custar, apezar da desvantajosa taxa cambial, pouco mais de duzentos contos e garantirão um accrescimo de mais de 1 por cento no rendimento que até aqui se tem obtido.

Além das reparações procedidas na ferro-via da Companhia, em cujo serviço gastarão-se 7,453 dormêntes em substituição aos velhos, empregarão-se em diversos trechos trilhos novos de aço, em cerca de 4 kilometros de via, ou 8 kilometros de trilhos, que substituirão os antigos, gastos e defeituosos pelo uso. Não menos importantes forão as reparações feitas nos wagons e locomotivas. A conta de rendimento da ferro-via apresenta um deficit de Rs. 58:852\$720, que me parece ficar plenamente comprovado, tendo-se em vista os grandes beneficios recebidos por esta dependencia da fabrica.

ARTIGOS DE PAPELARIA.

O Consul britannico em Rio Grande do Sul faz as seguintes observações sobre a demanda de artigos de papelaria naquella cidade. As capas de carta são preferidas em caixas de cem e seus multiplos em lugar dos pacotes de 250 que soffrem prejuizos em armazens e alfândegas. Todo o papel deve vir em pacotes de 400 folhas e não de 480, como é o costume. O papel para bilhetes deve ser dobrado e não se devem collocar mais de cinco folhas juntas e devem ser empacotadas na mesma caixa com as capas. O papel de carta para uso official, deve medir 22 por 33 centimetros. O papel de 35 por 43 centimetros não tem sahida. O de 22 por 33 centimetros é usado tambem pelos commerciantes e é subdividido por impressores e outros. Todo este papel é actualmente importado da Austria quasi em sua totalidade. Usa-se extensamente o papel de seda para trabalhos de decoração. Ainda que se fabrica na Inglaterra, obtem-se principalmente de Hamburgo, onde os commissarios por certos meios podem offerecer o

mesmo artigo $2\frac{1}{2}$ por cento mais barato do que o preço que por elle pagam em Londres os importadores britannicos.

Muitos exportadores britannicos omittem nas facturas de embarque o peso das partes componentes dos artigos, a classe, o material, etc., assim occasionando inconvenientes e gastos extraordinarios aos importadores, porque segundo a lei de alfandegas do Brazil, cada parte paga um direito differente. Os allemães geralmente tomam muito cuidado neste respeito e isto constitue um incentivo para que os importadores façam suas compras por intermedio de casas allemãs.

CHILE.

RIQUEZA MINERAL DA REPUBLICA.

Segundo o “Registro Official das Minas do Chile,” publicado pela Sociedade Nacional de Mineração, ha mais de 7,000 pertenencias mineiras registradas na Republica, além de depositos de nitrato, borax, guano e mineraes de menor importancia. O cobre occupa o primeiro lugar entre os productos mineraes do paiz. Houve um tempo em que o Chile era um dos principaes paizes productores de cobre, contribuindo com uma terça parte, approximadamente, da producção total. Isto occorreu antes de que a producção nos Estados Unidos e Hespanha adquirisse seu completo desenvolvimento. Em 1876 a exportação de cobre em barra do Chile foi de 41,776 toneladas, mas em 1897 tinha diminuido a 19,011 toneladas, avaliadas em \$4,000,000, approximadamente.

As causas da diminuição na producção têm consistido na baixa qualidade dos mineraes e nos methodos primitivos empregados na exploração. Mas si se empregassem os meios modernos na extracção e fundição, a causa em primeiro lugar mencionada, não seria de tanta importancia como em outros paizes, pois os salarios são aqui muito baixos. Agora que o preço do cobre têm subido tanto, está-se desenvolvendo grande actividade pelos donos destas minas e se estão empregando machinas modernas. Diz-se que se têm formado syndicatos para a exploração de novas minas, com

escriptorios em Pariz, França, e Iquique e Valparaiso, no Chile. O primeiro tem um capital de 2,000,000 de francos.

Em 1897 o valor da exportação da prata do Chile foi de \$2,898,000 em moeda dos Estados Unidos. Esta quantia não representa toda a producção, pois o Governo, com o objecto de estabelecer a base metallica, acunhou grande parte da prata.

A producção de ouro está augmentando e em 1897 a quantidade exportada foi de \$693,000. O valor do nitrato exportado, segundo os dados subministrados, foi de \$28,741,626; iodo, \$1,860,900; carvão de pedra, \$1,385,956. O Registro mostra que ha grandes quantidades de borax no norte e um numero consideravel de minas de enxofre em diferentes partes da Republica.

COLOMBIA.

NOVAS DISPOSIÇÕES ADUANEIRAS.

Segundo um relatorio official de um consul inglez, o Governo colombiano tem sancionado uma lei modificativa do prazo em que hão de levar-se a cabo as alterações que se façam nas leis aduaneiras da Republica. Esta lei é como se segue:

ART. 1. Todas as modificações que se façam na tarifa aduaneira, cujo objecto seja diminuir os direitos de importação, começarão a executar-se noventa dias depois de ter-se sancionado a lei que as dispõe, e a redução será feita por decimas partes nos dez mezes seguintes. Si a modificação tem tido por objeto o augmento dos direitos, esta se levará a cabo por terças partes nos tres mezes seguintes á sancção da lei.

Esta disposição e a do artigo 204 da Constituição não limitam os poderes extraordinarios do Governo quando estes têm sido assumidos.

Pelas disposições da lei no. 9 de 1898, tem-se suspendido a cobrança do imposto previamente estabelecido sobre a exportação do café. Esta disposição teve por objecto uma compensação parcial aos plantadores pela baixa geral no preço do café.

Promulgou-se um decreto revocando a lei que prohibia a importação de phosphoros, mas quasi immediatamente depois se suspendeu este decreto ficando vigente o decreto prohibitivo.

GUATEMALA.

SITUAÇÃO AGRÍCOLA E PRODUCTOS.

Dos Estados da America Central, Guatemala é o que conta com a maior população. Sua area é de umas 47,810 milhas quadradas ou seja o tamanho do Estado de Louisiana nos Estados Unidos que tem umas 48,720 milhas quadradas. A extensão da costa do Atlantico de Guatemala é de umas 100 milhas e de 140 milhas a costa do Pacifico.

A agricultura constitue a principal fonte de riqueza da Republica; tem obtido consideravel desenvolvimento e mostra signaes constantes de progresso, ainda que é prejudicada pela contribuição territorial. A posição intertropical do paiz e a diversidade de latitudes permittem que as plantas dos tropicos se produzam em abundancia de igual sorte que os productos da zona temperada do norte. Ha districtos nos quaes se dão duas, tres ou quatro colheitas de milho por anno. A area de terreno que se pode cultivar é muito productiva, e a theoria commum é que os adubos não são necessarios por causa da fertilidade do solo que as correntes fazem descer dos declives das montanhas.

Para obter bom exito em qualquer empresa agricola em Guatemala, é importante fazer uma adequada escolha do terreno e ter o devido conhecimento a respeito de sua adaptabilidade para os productos que se desejam. A lei de terras de Guatemala foi expedida em 1894. Segundo suas disposições uma commissão de engenheiros entendidos foi nomeada com o proposito de estudar e medir as terras do Estado, especialmente aquellas susceptiveis de cultivo. Estas terras foram divididas em lotes de diferentes tamanhos e o maximum de terra que se pode conceder a um só individuo é de 15 caballerias (1,687.5 geiras). Os preços destas terras variam segundo as colheitas que aquellas são capazes de produzir. As terras adaptaveis á criação de gado, ao cultivo de cereaes, vinhas, anil, etc., se avaliam a \$250 por caballeria; as terras proprias para o assucar, as bananas e o tabaco se avaliam em \$400 por caballeria, e as terras proprias para o café ou o algodão, ou aquellas que contém valiosas madeiras de construcção, \$500 por caballeria.

Estes preços comprehendem os gastos de estudo e titulos. As pessoas que desejem adquirir estas terras devem sollicitar-o do

Chefe Publico. As terras que nunca têm sido medidas podem ser designadas sob as mesmas condições e ao mesmo preço por pedido especial. Segundo esta lei, as terras que confinam com as fronteiras de outros estados não podem ser adquiridas senão pelos naturaes do paiz. Em caso de que os possuidores de taes terras desejem tornarse cidadãos ou reconhecer sua fidelidade a outros governos, as terras volverão ao poder do Estado e a indemnisação será fixada por dous peritos. A Republica se reserva para o serviço publico terra de uma largura de 1,500 metros na costa do mar e de 200 metros em ambas margens dos rios navegaveis. Estas terras, porém, podem ser arrendadas por periodos determinados pelo Ministro de Obras Publicas, mas os contractos ficarão annullados si o Governo desejar abrir portos, construir fortes, ou qualquer edificio nacional necessario. Em taes casos se pagará uma justa indemnisação.

O Governo concede gratuitamente terras não cultivadas nos seguintes casos: (1) ás municipalidades; (2) aos collegios, escolas ou outros estabelecimentos de instrucção publica; (3) às povoações recentemente estabelecidas; (4) a immigrants e às companhias que trabalhem em favor dos immigrants; (5) aos que constroem caminhos de character nacional, com a condição de que taes concessões sejam consideradas como compensação ou subvenção para a abertura da dita communicação.

Sob o actual systema, a maior parte das contribuições do Governo se obtem da propriedade agricola ou das vias ferreas. Os impostos mais importantes consistem em um direito de exportação sobre o café (este imposto decresceu em 1897), um direito sobre o gado, um sobre o sal e um pela venda de bens de raiz. Deve-se recordar que quando o actual systema de contribuição foi inaugurado os bens moveis de algum valor eram praticamente desconhecidos no paiz, pois toda a riqueza da nação estava de uma ou outra sorte limitada ao solo; mas agora que a riqueza movel é igual pelo menos á territorial, torna-se absolutamente necessaria uma redistribuição dos impostos.

Como primeiro passo nesta direcção, o direito de exportação sobre o café foi reduzido de \$2 ouro a \$1 prata por 100 libras. No cultivo do café se occupa a maior parte da população agricola, assim como a elle se dedicam as energias de quasi todos os pro-

prietarios de terras. O alto preço do café de Guatemala antes de 1897 estimulou o estabelecimento de muitas extensas plantações. Os principaes districtos do café se encontram em Alta Verapaz, Chimaltenango, Escuintla, Quezaltenango, Retalhuleu, San Marcos, Santa Rosa e Zacapa. O cafeeiro é de facil cultivo, e a condição essencial para sua producção em Guatemala consiste em uma altura de 2,600 a 4,500 pés sobre o nivel do mar, com um subsolo argilloso cuberto a uma consideravel profundidade por terra revestida de vegetação. É difficil calcular com exactidão o custo de uma plantação de café assim como o beneficio que della pode ser derivado e tem-se feito calculos differentes por varias pessoas. As plantas novas se semeiam em pequenos buracos de umas 20 pollegadas de profundidade e a 55 pollegadas os uns dos outros.

Estas plantas exigem uma poda cada tres mezes, e faz-se a primeira colheita em tres ou quatro annos depois da semente. O café em sua maior parte é exportado para a Allemanha, mas tambem se exportam consideraveis quantidades para os Estados Unidos e a Grã Bretanha. A quantidade total exportada tem augmentado em grande proporção mas o valor bruto dos carregamentos tem diminuido por razão da diminuição no preço do grão. O valor do café exportado em 1897 foi de \$18,875,700, quantia que foi \$3,473,923 menor que o valor das exportações de 1896, ainda que a quantidade exportada em 1897 foi cerca de 14,000,000 libras maior que em 1896. O preço do café varia consideravelmente; as variedades da classe inferior têm um preço de 3 a 5 centavos por libra, emquanto que as melhores classes vendem-se de 8½ a 11 centavos a libra. O seguinte quadro dá o total de exportações de café de Guatemala nos annos de 1896 e 1897, assim como tambem os nomes dos paizes aos quaes se fez a exportação.

| | 1896. | 1897. |
|---------------------|---------------------|---------------------|
| | <i>Kilogrammas.</i> | <i>Kilogrammas.</i> |
| Allemanha..... | 20, 079, 870 | 24, 666, 911 |
| Estados Unidos..... | 5, 426, 137 | 6, 216, 798 |
| Inglaterra..... | 4, 686, 950 | 5, 591, 826 |
| Outros paizes..... | 911, 385 | 935, 145 |
| Total..... | 31, 104, 343 | 37, 410, 680 |

As machinas de café são importadas principalmente de Londres, mas como podem ser fabricadas tão barato, si não mais barato, nos Estados Unidos e poderiam ser entregues em Guatemala em menos tempo, esta importação deve receber a attenção dos fabricantes dos Estados Unidos.

O cultivo e exportação de bananas está augmentando firmemente cada anno. A experiencia tem demonstrado que este fructo cresce melhor na costa do Atlantico e nas regiões vizinhas do interior. O commercio de exportação está quasi por completo limitado aos portos meridionaes dos Estados Unidos. Em 1883 os carregamentos foram de 29,699 cachos no valor de \$11,880. Dez annos depois a exportação tinha augmentado até a quantidade de 364,851 cachos no valor de \$178,115. A exportação augmentou consideravelmente antes de 1897, mas não se tem podido obter della uma estatistica exacta.

O tabaco cresce principalmente na secção oriental do paiz e ha varios projectos para augmentar sua producção e qualidade com o objecto de fazel-o uma fonte maior de renda para o Governo. Segundo recentes estatisticas, a area de cultivo do tabaco é de mais de 2,500 geiras e a colheita é calculada em 2,250,000 libras. Mais de 1,200 pessoas se occupam no cultivo desta planta. Um dos planos propostos para obter renda consiste em que o Governo se reserve o monopolio da venda do tabaco; a planta seria cultivada por individuos sob a condição de vender os productos unicamente ao Governo, e a sementeira seria regulada por meio de patentes concedidas pelo Governo ao plantador, limitando a 50,000 o numero de plantas de cada fazenda. Segundo este projecto, seriam estabelecidos em todas as capitaes de provincia armazens do Governo, os quaes pagariam ao productor á razão de 2 centavos a libra pelas folhas mais finas e 1 centavo a libra pela folha de segunda qualidade; as folhas mais grossas seriam destruidas. Os armazens venderiam este tabaco á razão de 8 centavos pelo de primeira qualidade e de 6 centavos pelo de segunda qualidade. Este projecto tem encontrado consideravel opposição por causa dos grandes gastos por conta de ordenados, etc., e tambem porque o Governo teve ha cinco annos um monopolio do tabaco que teve mão exito como fonte de renda.

O milho que é um dos principaes productos do paiz, é produzido em quantidades consideraveis. O milho e o feijão constituem o mais importante alimento dos naturaes do paiz; tambem usam-se em grande escala como pasto para o gado e tambem para a fabricação de cerveja. O milho cresce nos planaltos do paiz. Os naturaes do paiz o preferem ao milho dos Estados Unidos ainda que este é mais duro e se conserva muito mais tempo no clima de Guatemala. Importam-se quantidades consideraveis de milho, mas vem em sua maior parte dos portos mexicanos onde a moeda de Guatemala circula quasi ao par. Espera-se que ao concluir-se a Estrada de Ferro do Norte se importará uma consideravel quantidade de milho dos Estados Unidos, pois por aquella epocha haverá comunicação directa pelo Golfo do Mexico e o Mississippi entre o interior da Republica e os grandes districtos semeados de milho dos Estados do oeste e noroeste. Os fretes tambem serão reduzidos consideravelmente.

O cacáo cresce em pequenas quantidades em quasi todos os districtos tropicaes. Não produz até depois de seis annos de cultivo, mas diz-se que cada planta dá uma libra cada quatro mezes, e a vida da planta é calculada em 100 annos. O cacáo do paiz é preferido ao do estrangeiro, ainda que seu preço é 50 por cento maior que o do cacáo de outra procedencia, ainda em Guatemala.

A borracha é cultivada em pequena escala, assim como varias classes de uvas e muitas outras fructas. Estas podem ser industrias productivas para os que as explorem de maneira apropriada. Ao presente só os naturaes do paiz as cultivam para seu proprio uso e não se dedica nem tempo nem cuidado ao melhoramento ou maior producção das plantas, já seja para a venda no paiz ou para a exportação.

Nas altas regiões do paiz se dão o trigo, a avêa e a cevada em pequenas quantidades e se cultiva o arroz nos districtos quentes da costa; em realidade, apenas ha fructa alguma ou grão ou arvore que não se dê em uma ou outra parte de Guatemala, mas condições essenciaes para obter exito no cultivo de qualquer producto são, primeiro, a abundancia de capital, e, em segundo lugar, a efficacia dos trabalhadores. Estes são tão difficeis de obter como é o capital, e a immigração de chinezes e negros, com excepção

dos que necessitam para a construcção das estradas de ferro, está prohibida pela lei.

Cultivam-se os legumes em consideraveis quantidades nas altas regiões. Diz-se que uma das propriedades mais productivas do paiz é aquella em que só se produzam hortaliças taes como batatas, cebolas, nabos, cenouras, etc. Varias queijarias na vizinhança da cidade de Guatemala fazem bom negocio em grande escala. A falta da concorrência faz que os proprietarios possam obter altos preços por seus productos; o leite, que se envia á cidade todas as manhãs em carros, é vendido a 25 centavos o litro. As vaccas de pura raça do paiz dão leite muito mais rico do que o das especies importadas, mas a producção é muito reduzida. O leite das raças puras importadas não contem nata, segundo se diz, por causa da natureza inapropriada do pasto. Em differentes pontos da Republica ha grandes regiões incapazes de produzir boas colheitas que dão excellente pasto para o gado durante todo o anno. A maior parte do paiz está bem provida de agua. O numero total de cabeças de gado é calculado em mais de 600,000. O preço do gado varia e depende grandemente da raça. Uma boa vacca produz algumas vezes até \$70 e as especies importadas produzem muito mais. Segundo o ultimo recenseamento havia na Republica 62,000 cavallos e 42,000 mulos. Os cavallos do paiz, ainda de tamanho pequeno, tem grande resistencia e podem fazer muitas longas viagens, ainda que pelo geral seu pasto consiste na peor classe de feno e folhas de milho seccas.

O preço médio dos cavallos varia entre \$150 e \$400 em moeda de Guatemala. Os mulos são muito superiores aos cavallos para fazer largas viagens ou para o transporte de pesadas cargas e custam mais, pois seu valor é de \$200 a \$1,000. Cria-se numero consideravel de carneiros, mas são de classe inferior e pequenos, e não dão boa carne nem produzem boa lã. Criam-se os porcos em grande numero e estes obtêm bons preços, de \$10 a \$25. A carne de porco é uma das comidas favoritas dos naturaes e sua barata alimentação com raizes nutritivas, grãos e milho assegura um bom proveito ao productor.

Muitos estrangeiros tomam terras em Guatemala, mas a maior parte delles não têm obtido exito; a razão é que em sua maior parte estes estrangeiros só podem pagar um pequeno por cento de

dinheiro de contado e hypothecam suas terras pelo resto. Além disto, obtêm ao credito uma grande quantidade de machinas e materiaes, e as colheitas não são sufficientes para pagar o juro do dinheiro. A isto ha de accrescentar a escassez de trabalhadores. Pelo contrario, aquelles que têm capital sufficiente para pagar em dinheiro de contado suas terras e machinas e começam em pequena escala, augmentando seus interesses pouco a pouco, sempre obtêm exito.

PARAGUAY.

MERCADO PARA A LONA, CORDA E VERNIZ.

Mr. RUFFIN, Consul dos Estados Unidos em Assumpção, informa á Secretaria de Estado em data de 3 de Dezembro de 1898, sobre as possiblilidades daquelle mercado para a venda de varios artigos de commercio. Referindo-se á lona diz:

Devo chamar a attenção dos fabricantes americanos para a grande procura que obteem suas lonas. Usa-se a lona para as vélas dos numerosos pequenos barcos, canoas, etc., que navegam nos rios e lagos, e tambem para os grandes navios de véla e para usos domesticos, como catres, etc. A gente pobre usa quasi exclusivamente catres em vez de camas, os quaes custam \$1.50 ouro, cada um. Muitas pessoas da classe rica usam tambem catres neste clima quente, pois são mais frescos. Importa-se dos Estados Unidos a maior parte da lona e a principal marca é a "Extra Duck," que se vende aqui a \$1.60 em papel a jarda (como uns 25 centavos ouro). Esta marca não vem directamente dos Estados Unidos, mas como as outras é importada por casas estrangeiras.

O Consul diz que a corda de Manila, que vem indirectamente dos Estados Unidos, obtem uma grande venda. O tamanho que geralmente se usa "como o tamanho do dedo do meio," se vende de 12 a 15 centavos (ouro) por libra. "O barbante é outro artigo dos Estados Unidos cuja identidade se perde por causa de passar por mãos estrangeiras. Pesca-se em grande escala. Vende-se o barbante de 35 a 40 centavos por libra."

Em 1897 a importação da corda de Manila representava um total de 84,192 kilos, avaliados em \$15,386. O numero de kilos de barbante foi 167, avaliados em \$442. O Paraguay cobra um direito *ad valorem* de 25 por cento sobre estes artigos.

Fallando do verniz que se consome, o Consul faz notar que provavelmente a maior parte deste artigo é fabricada nos Estados Unidos, mas se vende primeiro a commerciantes europeos, que a sua vez vendem-no nos mercados da America do Sul. O preço é de \$1.35 por galão. Diz-se que quasi todos os moveis do Paraguay são envernizados. O verniz paga um direito de 25 por cento *ad valorem*. Ao terminar seu relatorio o Consul diz:

Aconselho de novo aos commerciantes que estabeleçam um armazem de amostras para os generos americanos, e que commerciem directamente com as casas de Assumpção. As seguintes casas se fariam cargo de nossos generos: Enrique Plate, agente commercial e commissario; Christian Heiseke, Ruis e Jorba, Francisco Angalo e Co., Gaona e Urrutia, Gomez e Co., Trubacatti e Co., Crobats e Rodi, Miguel Bajae. Com excepção de Enrique Plate, a quem se pode escrever em inglez, eu recommendaria que toda a correspondencia com as casas mencionadas se fizesse em hespanhol, obtendo-se assim attenção directa e resposta.

ESTADOS UNIDOS.

COMMERCIO COM OS PAIZES LATINO AMERICANOS.

RELAÇÃO MENSAL DAS IMPORTAÇÕES E EXPORTAÇÕES.

O quadro dado na pagina 1596 é extrahido da relação compilada por O. P. AUSTIN, chefe da Repartição de Estatistica do Ministerio da Fazenda, mostrando o commercio entre os Estados Unidos e os paizes latino-americanos. A relação corresponde ao mez de Janeiro da 1899, e é corrigida até o dia 27 de Fevereiro de 1899, com uma relação comparativa para o periodo correspondente do anno anterior, assim como para os dez mezes findos em Janeiro de 1899, comparados com os correspondentes de 1898. Deve-se explicar que os algarismos das varias alfandegas, mostrando as importações e exportações de um só mez, são recibidos no Ministerio da Fazenda até quasi o dia 20 do mez seguinte, e perde-se algum tempo necessariamente em sua compilação e impressão. Por consequente, as estatisticas para o mez de Janeiro, por exemplo, não são publicadas até os primeiros dias de Março.

VENEZUELA.

FABRICA DE TECIDOS EM CARACAS.

Segundo o "New York Tribune" de 28 de Fevereiro, se abrirá dentro de poucos mezes em Caracas uma fabrica de tecidos de algodão. Os iniciadores da empresa e quasi todos, si não todos, os accionistas são cidadãos dos Estados Unidos. A organização da Companhia conhecida sob o titulo de "La Venezolana Algodonera, Sociedad Anonima," teve origem ha poucos mezes, e graças a generosa attitude do Governo venezuelano, se levou a cabo em muito menos tempo que o que ordinariamente se emprega em taes empresas. Segundo as concessões de que se dá conta, a Companhia será isenta do pagamento de impostos; a materia prima que se importar para o uso dos teares, será admittida livre de direitos, e todos os operarios ficarão isentos do serviço militar. Toda a materia prima haverá de ser importada dos Estados Unidos. O capital da Companhia é de \$312,500, dividido em 3,125 acções de \$100 cada uma. Tem-se pago já bastante dinheiro para assegurar a immediata construcção da fabrica. Para este fim, se embarcou para Venezuela no dia 22 de Fevereiro Mr. WILLIAM WHITTAM, filho, gerente geral. A construcção de edificios apropriados na cidade de Caracas ou suas proximidades se começará logo depois de sua chegada. Espera-se que dentro de seis mezes a fabrica, que conterà 250 teares, dará principio á fabricação de tecidos de algodão para o mercado de Venezuela. A Companhia não tem determinado ainda si estabelecerá uma machina de fiar, mas até que uma seja estabelecida, as filações, segundo se assegura, serão admittidas livres de direitos.

Assegura-se que a lista de accionistas contem os nomes de muitos capitalistas e fabricantes de generos de algodão, de representação nos Estados Unidos. N'uma reunião dos accionistas, que teve lugar no dia 21 de Fevereiro, foi nomeada a seguinte directoria: C. H. HUTCHINS, de Worcester, Massachusetts; E. N. FOSS, de Boston, Massachusetts; W. C. HOUSTON, de Philadelphia, Pennsylvania; WILLIAM WHITTAM, filho, de Newark, New Jersey; JOHN J. O'CONNELL e THOMAS RUSSELL, de Nova York, e HENRY B. DEAN, de Providence, Rhode Island. Em uma reunião posterior,

os accionistas se organisaram da maneira seguinte: W. C. Hous-
TON, presidente; HENRY B. DEAN, vice-presidente; THOMAS
RUSSELL, thesoureiro; JOHN G. HANRAHAN, secretario; WILLIAM
WHITTAM, filho, gerente; RUDOLF DOLGE, agente residente. O
escriptorio principal da companhia será estabelecido no "Ches-
brough Building," State street, Nova York. A companhia foi
incorporada segundo as leis de New Jersey, E. U. A., no dia 29
de Dezembro de 1898.

COMMERCIO MISCELLANEO.

BRAZIL.

Arbitramento da Questão de Limites. Segundo um telegramma recebido do Rio de Janeiro
no dia 8 de Março, o Governo do Brazil tem resolvido
submitter ao arbitramento a questão de limites com a Guyana Ingleza, JOAQUIM
NABUCO, ex-secretario da Legação brasileira em Londres, foi nomeado para
representar o Brazil na commissão de arbitramento.

COLOMBIA.

Revogação do Imposto de Exportação sobre o Café. Segundo o *Diario Oficial* de Setembro de 1898, a lei
no. 37 de 1896, que estabelecia um imposto de expor-
tação sobre o café, foi revogado pela lei no 9, de 4 de Setembro de 1898, que
foi promulgada no dia 21 do mesmo mez.

EQUADOR.

Adopção do Padrão de Ouro. Segundo uma recente comunicação do Consul inglez
em Guayaquil, o Congresso Nacional do Equador adoptou
ultimamente uma lei estabelecendo o padrão de ouro na Republica. Tem-se
fixado o valor do sucre ou peso em 24 pennys, ou 10 sucres pela libra esterlina.
Têm-se acunhado para a circulação no interior da Republica, moedas de ouro
do valor de uma libra esterlina. Esta lei não começará a vigorar immediata-
mente, mas será posta em exercicio dentro de dous annos. O actual sucre de
prata tem sido avaliado em 43.6 centavos pela Secretaria do Thesouro dos
Estados Unidos. Ao presente, as moedas de ouro acunhadas pelo Equador são
o "condor" (\$9.647) e o "dobro condor" (\$19.294).

Abertura de um Novo Porto Commercial. Segundo um relatorio recente da Secretaria de Relações
Exteriores da Grã Bretanha, o Governo do Equador tem
declarado porto maior o porto de Bolivar. Este porto foi aberto em 1º de
Janeiro de 1899 á entrada de importações e ao despacho de exportações. O
porto de Bolivar, conhecido tambem com o nome de Boca de Jambeli, é o porto

de mar da cidade de Machala, capital da provincia do Oro, e está situado a leste da entrada do rio Guayaquil.

Direitos Consulares. O Governo tem promulgado recentemente uma lei, a qual dispõe que os consules cobrem um por cento da importancia das facturas por elles certificadas. A mesma lei lhes concede a decima parte dos direitos por certificação de manifestos.

PERU.

Excesso de Exportações. Communicam-nos em data de 7 de Março que, segundo as estatisticas publicadas pela Camara de Commercio de Lima, as exportações do Peru para 1898 excederam ás importações por mais de 7,000,000 soles. O sol equivale a \$0.436 em moeda americana.

BULLETIN MENSUEL

DU

BUREAU DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES,

UNION INTERNATIONALE DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES.

VOL. VI.

MARS 1899.

No. 9.

MARCHANDISES AMÉRICAINES POUR LES MARCHÉS AMÉRICAINS.

II.

SUPÉRIORITÉ DES PRODUCTIONS AMÉRICAINES.

Dans un précédent article publié dans le BULLETIN MENSUEL du mois de février on s'était efforcé de donner en détail des renseignements pouvant être utiles au développement du commerce des tissus de coton américains entre les Etats-Unis et les contrées de l'Amérique Latine. L'opinion des consuls des Etats-Unis, basée d'après des données réunies sur place, est unanime à reconnaître que la principale difficulté qui empêche le développement tant désiré des relations commerciales est due aux mauvaises méthodes employées pour atteindre ce but. Quoique ces méthodes donnent d'excellents résultats aux Etats-Unis, où les moyens de communication sont rapides et sûrs; où les facilités de crédit sont exceptionnelles; où l'on parle la même langue et où les goûts et les nécessités du peuple sont à peu près les mêmes, elles ne peuvent pas s'appliquer à d'autres pays au delà des limites des Etats-Unis avec lesquels il n'y a ni moyens de communication rapides, ni facilités de crédit; où la langue est différente; où les manières et les habitudes sont essentiellement caractéristiques, différant de celles qui existent dans ce pays, de même que les besoins de la

vie quotidienne varient dans les différents climats et parmi des peuples si différents.

L'opinion des associations commerciales, consultées sur ce sujet aussi, est unanime sur l'un des points les plus importants : la supériorité incontestable des tissus de coton américains, ainsi que démontre, d'une manière évidente, l'importation des productions américaines par les pays manufacturiers en concurrence avec leurs propres manufactures.

La raison en est évidente : la matière brute—le coton américain—comme on l'a prouvé au moyen d'experts, produit, à cause de ses qualités particulières, de meilleurs tissus. Si à ce fait on ajoute que la matière brute n'est pas soumise, dans ce pays, aux changements organiques que l'air salé pourrait produire pendant un long voyage sur mer, et qu'elle ne souffre aucun tort occasionné par l'emballage, le transport ou autre maniement nécessaire pour la livraison aux métiers étrangers, nous trouvons, en termes généraux, que la matière brute qu'on emploie dans ce pays, à cause de ces exemptions, est la mieux adaptée à la production des cotonnades de première qualité.

Les machines perfectionnées pour épargner le travail et le temps, dont on se sert dans toutes les industries des Etats-Unis, sont peut-être aussi un autre facteur qu'on ne doit pas négliger, et c'est à cette cause, plus qu'à toute autre, qu'est dû le développement industriel sans pareil du pays. Les méthodes manufacturières américaines sont reconnues dans le Vieux Monde comme étant supérieures à toutes les autres ; dans les plus grands centres industriels de l'Europe on copie les machines américaines, et on fait et on vend comme articles authentiques, des imitations des productions américaines.

Par conséquent, en suivant le but spécial de faire connaître dans les marchés de l'Amérique Latine, les productions des Etats-Unis qui peuvent y trouver un plus grand débouché à l'avantage de toutes les contrées de l'Union, il ne sera pas mal à propos de faire un résumé, extrait de sources dignes de confiance, telles que les Rapports Consulaires des Etats-Unis, et les publications européennes d'autorité et d'influence, reconnues dans les centres commerciaux du Vieux Monde, de la position qu'occupent les productions de l'industrie américaine dans les marchés européens.

Un examen casuel des Rapports Consulaires, publiés par le Bureau de Commerce Extérieur, au Ministère des Affaires Etrangères des Etats-Unis, pendant l'année finissant le 31 décembre 1898, fournira des renseignements suffisants pour avoir une connaissance générale d'un sujet aussi important et servira aussi de base pour l'avenir.

Il est reconnu que ce sont seulement les grands centres manufacturiers de l'Europe qui entrent en concurrence avec les Etats-Unis dans les marchés du monde où les productions américaines ont été introduites et ont créé une demande qui augmente constamment, due plus à la supériorité reconnue des productions qu'aux efforts des fabricants eux-mêmes.

Le Consul des Etats-Unis à Varsovie s'exprime ainsi dans un rapport au Ministère des Affaires Etrangères, intitulé : " Vente en Russie d'objets manufacturés en Amérique : "

Quoique les marchandises américaines telles que : instruments agricoles, quincaillerie, coutellerie, machines pour tordre le linge, bicyclettes, etc., aient été bien introduites dans cet Empire, grâce aux efforts directs des fabricants, et quoique reconnues par les importateurs et consommateurs comme étant supérieures à toutes les autres de la même classe et se vendant en grandes quantités, ces mêmes objets jouissent en général de peu de considération en Russie, et l'introduction de marchandises nouvelles est extrêmement difficile pour deux raisons :

(1) Les fabricants européens—les Allemands surtout—encombrent les marchés russes de marchandises inférieures, étiquetées, marquées, etc., comme " marchandises américaines," et qui, étant acceptées comme telles par les Russes, discréditent nos manufactures à un tel point que ce sera seulement grâce à des efforts constants et personnels qu'il sera possible de faire entrer les nouveaux articles dans l'usage général. * * *

Le Consul PARKER, de Birmingham, Angleterre, dans un rapport sur le commerce de bicyclettes entre les Etats-Unis et l'Angleterre, après avoir fait remarquer l'augmentation rapide qui a eu lieu dans les importations de ces articles au Royaume-Uni, dit :

Les exportations d'autres fabriques provenant des Etats-Unis, qui sans exception montrent une augmentation, mais qui ne sont pas classées par pays de destination sont : Articles en cuivre, pendules et montres, verre et verrerie, plomb et ses manufactures, rails en acier, plaques en fer et acier, fil de fer, presses typographiques, machines à écrire, nickel, étain et zinc. Une analyse des exportations provenant des Etats-Unis montre aussi que nos fabricants augmentent rapidement la vente des productions énumérées ci-dessus dans les colonies britanniques, surtout dans le Canada et dans l'Australie. En plus de l'augmentation dans ces articles, ils développent aussi leur commerce de

cotonnades, de cuirs, de bottes et chaussures et de meubles dans ces marchés, que le fabricant anglais a jusqu'ici monopolisés. Dans certains articles, notamment dans les machines à écrire, les consommateurs du Royaume-Uni les achètent toutes aux Etats-Unis, n'en trouvant pas de bonnes dans les autres pays. * * *

Quant au commerce des Etats-Unis avec la Suisse, M. GERMAIN, Consul à Zurich, s'exprime ainsi :

Les importations suisses provenant des Etats-Unis accusent une augmentation dans les articles suivants : blé, bois, machines et instruments agricoles, chevaux, fruits secs, viandes conservées, bicyclettes et articles en fonte. On constate une diminution dans les importations de coton brut, de cuir, de saindoux et de poissons frais. Les bicyclettes américaines ; les appareils pour le gaz, la vapeur et l'eau ; la feronnerie pour constructions et beaucoup d'autres articles sont plus appréciés qu'autrefois et gagnent peu à peu une place assurée dans ces marchés. Ces branches de commerce obtiennent une bonne partie du commerce suisse au préjudice des autres concurrents étrangers. Si notre peuple veut continuer ses efforts, conserver la qualité des marchandises et donner la pleine valeur, à mon avis, ce n'est plus qu'une question de temps pour que les Etats-Unis reçoivent leur part, et même plus, du commerce suisse. Les chaussures américaines ont fait leur apparition en Suisse, et une fois qu'elles seront favorablement introduites, je suis sûr qu'elles seront fort appréciées, la façon, le fini et la mode et aussi la qualité des chaussures américaines étant supérieure à toutes les autres chaussures. * * *

Le Consul des Etats-Unis à Christiania, Norvège, dans un rapport au Ministère des Affaires Etrangères, au sujet de la demande de productions américaines, dit, entre autres choses sur le même sujet :

En fait de machines et d'appareils mécaniques ce sont les objets de fabrication américaine qui sont considérés généralement comme supérieurs à tous les autres. Ici on vend beaucoup de machines agricoles américaines, mais les Suédois sont de grands imitateurs, et ils ont commencé à concourir ces dernières années. Quelques-uns de ces articles sont fabriqués en Norvège. * * *

Le cuir américain jouit à bon titre d'une grande demande dans ce pays, et sur des importations d'une valeur de \$1,000,000 en 1896, plus de \$400,000 ont été importées des Etats-Unis. Dernièrement on a aussi importé des bottes et des chaussures confectionnées des Etats-Unis, et grâce à la perfection atteinte par les fabricants américains, la demande augmentera considérablement. * * *

M. le Consul-Général MASON, envoie de Francfort, Allemagne, un rapport étendu intitulé : "Concurrence américaine en Europe." En voici un extrait :

Mais la chose la plus significative de l'époque est la popularité et l'emploi, toujours croissant en Allemagne, de machines et d'outils américains. Ici, quoique d'une manière moins marquée qu'en Angleterre, les machines américaines sont devenues à la mode dans la classe la plus progressive de mécaniciens

et de fabricants. La mode s'étend à présent plus spécialement aux machines employées pour les chaussures et pour la tannerie, aux tours automatiques, aux rabots, aux machines à moudre et à la branche importante de machines spéciales qu'on emploie dans la fabrication des bicyclettes. Ces machines méritent une mention spéciale dans cet article, non seulement à cause de leur supériorité, mais aussi à cause de la manière énergique et intelligente dont plusieurs compagnies ont fait preuve en les introduisant dans ce pays, donnant ainsi un exemple des avantages que l'on peut retirer dans les nouvelles entreprises dirigées avec habileté. * * *

Le même Consul dans un rapport sur les chaussures américaines dans l'Empire allemand envoie une communication reçue d'un marchand de chaussures, et dont voici un extrait :

Après avoir visité et examiné personnellement, pendant une période de plusieurs mois de l'année dernière, un certain nombre des plus importantes fabriques de chaussures des Etats-Unis, je me suis décidé à acheter et à importer, à titre d'essai, pour mon propre commerce, établi depuis longtemps dans le quartier le plus commerçant de Berlin, un stock de chaussures d'une valeur de plusieurs milliers de marcs. Ainsi que je l'avais prévu, toutes ces chaussures, sans exception, se sont vendues très vite ; et il m'a été facile de voir que mes clients avaient une préférence marquée pour les chaussures américaines. J'ai fait à plusieurs reprises d'autres commandes de chaussures américaines, et je pense en qualité de marchand expérimenté, encouragé aussi par le sentiment de mes clients, que ces chaussures, quant à la durée, à l'élégance et à la bonne qualité, ont démontré qu'on peut conseiller sans crainte aux premiers fabricants américains d'offrir leurs marchandises à l'Allemagne, pourvu qu'ils le fassent sur une grande échelle et avec une bonne direction.

Mr. le Consul SCHUMAN, de Mayence, Allemagne, dit ce qui suit relativement aux importations de cuir à semelle dans ce pays :

Je me suis rendu compte qu'on exporte des Etats-Unis en Allemagne de grandes quantités de cuir tanné jaune de chrome, parce que les tanneurs allemands et les apprêteurs de cuir ne peuvent parvenir à produire du cuir aussi mou et aussi pliable que celui qu'on fabrique aux Etats-Unis. Les Allemands ont reconnu très vite leur position, et afin de faire face à cette concurrence du cuir préparé américain, plusieurs des importantes fabriques de cuir, et il y en a beaucoup dans ce district, ont engagé des tanneurs et des apprêteurs de cuir ayant travaillé en Amérique pour leur apprendre l'art de la tannerie couleur chrome et de la préparation du cuir, en général, tel qu'on le fait aux Etats-Unis.

Sous le titre de "Machines Américaines et Allemandes," les rapports consulaires publient des renseignements suivants, fournis par l'Agent commercial des Etats-Unis à Bamberg, Allemagne :

De toutes les productions de l'industrie américaine, il n'y en a pas, pour l'instant, ayant plus d'intérêt pour le commerce exportateur que nos machines. Il est certain que les Etats-Unis ont surpassé dans cette branche spéciale toutes

les autres nations industrielles, et ce fait est reconnu aujourd'hui, même par des personnes qui ne font pas preuve de sympathie pour notre pays.

La ville de Bamberg n'est pas un centre important pour des entreprises commerciales. La plus grande partie des produits que l'on exporte de l'Amérique n'est pas faite dans cette ville, mais dans le voisinage. Néanmoins, l'introduction de machines américaines dans Bamberg a été très heureuse, et chaque semaine les journaux locaux contiennent des annonces relativement à la vente de machines agricoles et autres provenant des Etats-Unis.

Il est arrivé, il y a quelques semaines seulement, une cargaison de machines américaines pour la fabrique de capsules métalliques pour bouteilles (fabricant, Compagnie Bliss, Brooklyn), et je suis content de pouvoir dire que ces machines ont donné non seulement pleine satisfaction aux acheteurs, mais aussi elles ont dépassé leurs espérances. Ceci mérite d'être noté, car il y a quelque temps seulement, l'Allemagne exportait des capsules aux Etats-Unis.

On peut trouver dans tout établissement allemand de quelque importance, des machines américaines pour la manufacture des chaussures; et les machines électriques des Etats-Unis (Compagnie Walker, Cleveland), dont on se sert dans le tramway électrique de Mamberg, donnent entière satisfaction, c'est beaucoup dire, si l'on considère que l'une des plus grandes fabriques de l'Allemagne pour les machines électriques (Schuckert, à Nurembourg) est située à proximité.

On peut aussi faire remarquer que les montres américaines ont fait leur apparition dans ce marché et qu'elles y trouvent une vente facile. Les consommateurs savent apprécier hautement le travail soigné qui caractérise toutes les machines américaines.

Relativement à l'introduction de machines américaines dans le Danemarck, M. BLOM, le Vice-Consul de Copenhague, s'exprime de la manière suivante :

D'après les conversations que j'ai eues avec des négociants en machines et outils, je suis d'avis que ce marché offre de bonnes occasions aux Américains. On a passé récemment des commandes assez considérables avec nos fabricants et si elles donnent satisfaction les machines et les outils américains trouveront une vente facile dans le Royaume. Jusqu'ici, ce sont les Allemands qui ont contrôlé ce marché. Leurs prix sont un peu moins élevés que les nôtres, mais la supériorité des marchandises américaines est reconnue par tout le monde.

Dans les Rapports Consulaires on trouve non seulement de nombreuses preuves de la faveur dont jouissent les productions américaines dans les marchés de l'Europe en concurrence avec les grands centres de production du Vieux Monde, mais encore on a trouvé souvent dans la presse commerciale d'Europe des sentiments de crainte causés par leur consommation qui augmente journellement dans des lieux, qui, pour des raisons naturelles, ont toujours été considérés comme les débouchés légitimes des productions de l'industrie indigène. Si l'on publiait des extraits de toutes les revues, l'article serait trop long; par conséquent, on ne

publie que les paragraphes suivants extraits des Rapports Consulaires, décembre 1898. L'un a été emprunté à un ouvrage périodique de Sheffield par le "British Trade Journal" et l'autre à la "Revue Brésilienne."

Sous le titre de "La Marche de l'Américain," le premier article dit :

L'écrivain s'efforce de montrer en détail, donnant les noms de plusieurs manufacturiers, ainsi que la liste des articles qu'ils fabriquent, que le fabricant américain fait de grands progrès en fournissant les marchés européens, et plus spécialement celui de la Grande Bretagne. On attribue ceci à l'exemption des Etats-Unis d'associations ouvrières ainsi qu'elles opèrent en Angleterre. On donne comme une autre raison l'usage remarquable de l'outil pour machines dans tous les emplois possibles, et la réduction du travail manuel au minimum irréductible. Une troisième raison est attribuée à la promptitude et à l'exactitude dans les livraisons. On a parlé d'une manière toute spéciale de la production de petits moulages malléables en fer, tels qu'on s'en sert dans les spécialités de chemins de fer fabriqués à Sheffield, à Birmingham, à Manchester et ailleurs. L'écrivain dit que depuis la publication de cet article il a reçu des communications de plusieurs représentants de grandes maisons d'Angleterre appuyant ce qu'il a dit. Un d'eux écrit : "Notre maison préférerait de beaucoup faire ses commandes dans les Iles Britanniques, mais nous regrettons de dire que dans ces jours de concurrence acharnée et ainsi à cause de l'exigence des fabricants anglais, il nous est impossible de le faire."

Un autre associé principal d'une grande fabrique anglaise confesse avoir reçu de grandes quantités de cotonnades américaines, à cause, dit-il, de leur qualité uniforme et de la facilité avec laquelle on peut faire de grandes livraisons. Il semble extraordinaire que dans ce pays, les compagnies anglaises aient de si grandes difficultés à faire remplir leurs commandes d'articles anglais, mais on est obligé d'avouer qu'on entend trop souvent des plaintes parce que les compagnies anglaises livrent les grandes commandes par petites quantités et fréquemment après des délais considérables. Un fabricant de Sheffield se trouvant dans l'impossibilité de se faire livrer des marchandises commandées à deux différentes compagnies, a télégraphié aux Etats-Unis, d'où il a reçu ses marchandises, livrées dans ses magasins à un demi sou de moins la livre qu'il n'aurait pu les faire faire en Angleterre, et même avant de recevoir les marchandises qu'il avait commandées en Angleterre."

Sous le titre de "Conditions Commerciales au Brésil," la Revue Brésilienne, en parlant de la visite d'un Commissaire du "British Board of Trade" à Rio de Janeiro, ayant pour objet l'étude des conditions commerciales dans l'Amérique du Sud, dit :

Les causes de la diminution du commerce anglais se trouvent principalement dans la négligence des fabricants nationaux, qui ne remplissent pas les vues des consommateurs dans ces marchés. Il faut se rappeler que la dépréciation de la monnaie dans l'Amérique du Sud a fait augmenter considérablement le

prix aux consommateurs locaux, sans faire élever proportionnellement leurs gages et le pouvoir d'achat. On demande des marchandises meilleur marché, et si elles ont une bonne apparence, quoique de mauvaise qualité, elles trouveront une vente facile. Les fabricants anglais semblent montrer de l'entêtement à ne pas se conformer aux nouvelles demandes. Prenons, par exemple, les locomotives. Pourquoi se sert-on et préfère-t-on les locomotives américaines dans toute l'Amérique du Sud à l'exception de quelques lignes anglaises? Nest-ce pas dû à la supériorité et à quelques avantages indisputables de ces machines, ou à leur grande facilité de satisfaire aux conditions locales? Néanmoins, nos fabricants insistent en imposant leurs modèles lourds et raides, oublieux du fait qu'ils perdent un commerce des plus importants. Ce ne doit pas être bien difficile de faire un nouveau modèle, d'après les lignes américaines, aussi bon, sinon meilleur, si nos fabricants s'efforcent sérieusement de le faire. Il y a quelques branches de commerce dans lesquelles nous sommes forcés de nous retirer parce qu'il nous est impossible de concourir sur les mêmes bases. Les rails d'acier, par exemple, sont placés sur ce marché par les fabricants américains à des prix qui rendent la concurrence inutile, sauf en Angleterre. La concurrence américaine est à craindre aussi dans le commerce de charbons, et quoique dans cette branche particulière elle peut être plus difficile, il est cependant vrai que les producteurs anglais sont menacés dans le seul commerce qui semblait être leur monopole.

Les rapports des Consuls dans l'Amérique Latine, publiés pendant l'année écoulée et reproduits dans le BULLETIN MENSUEL, indiquent le progrès et le développement que les contrées de l'Union Américaine ont obtenus et donnent des renseignements relativement à la consommation des productions des États-Unis dans les districts consulaires sous leur juridiction et à la préférence que montrent les consommateurs pour certains articles de fabrique américaine.

D'après ce qui précède, il est évident qu'il n'y a, pour ainsi dire, pas de limites dans le savoir-faire des fabricants américains pour la production de toutes espèces de marchandises et qu'une connaissance plus profonde de ces articles est seulement nécessaire pour les mettre au même rang qu'elles occupent en Europe et ailleurs; c'est-à-dire, hors de toute concurrence.

RAPPORT SUR LE CHEMIN DE FER INTER-CONTINENTAL.

On vient de commencer la distribution des rapports de la Commission du Chemin de Fer Intercontinental, donnant en détail les résultats des arpentages faits dans l'Amérique du Centre et du Sud

par différents corps d'ingénieurs pour le chemin de fer projeté des trois Amériques. En 1889-90, la Conférence Internationale Américaine, tenue à Washington, recommanda fortement la création d'une commission internationale, ayant pour objet de faire une enquête sur la possibilité de faire ce chemin de fer, sur les dépenses nécessaires et sur les lieux par où il devait passer. Ce chemin de fer est destiné à relier les pays de l'Amérique du Centre et du Sud au Mexique et aux Etats-Unis. Le Ministre BLAINE a hautement approuvé cette recommandation en présentant le rapport au Président HARRISON, qui s'empressa de le transmettre au Congrès, lui demandant de voter une allocation afin de commencer les arpentages. Par le même acte qui autorisait l'établissement d'un Bureau des Républiques Américaines—l'acte de l'allocation diplomatique et consulaire du 14 juillet 1890—on créa la Commission Intercontinentale du Chemin de Fer. Dans cet acte il était stipulé que le Président devait nommer trois commissaires de la part des Etats-Unis, avec le conseil et le consentement du Sénat, pour agir de concert avec les représentants des autres Républiques Américaines, afin de faire les plans et les devis pour l'exécution des projets recommandés par la Conférence Internationale Américaine. La Commission s'organisa le 4 décembre 1890, et se mit immédiatement à l'œuvre pour l'établissement de corps d'ingénieurs chargés de faire l'arpentage et l'examen topographique nécessaire. Les représentants des Etats-Unis dans la Commission étaient des hommes intéressés dans les chemins de fer: A. J. CASSATT, HENRY G. DAVIS et R. C. KERENS; onze autres Républiques furent représentées dans la Commission.

Le rapport qu'on vient de publier est en quatre volumes, avec quatre séries de cartes et de coupes montrant les arpentages et l'étude du pays qu'on a faits, partant du Mexique, passant à travers l'Amérique Centrale et se dirigeant vers la Colombie, l'Equateur et le Pérou, dans l'Amérique du Sud. En plus des observations personnelles sur l'Amérique du Sud, les fonctionnaires qui ont fait les rapports ont aussi recueilli des sources les plus authentiques des renseignements relativement à la géographie, aux chemins de fer et autres informations sur la Bolivie, la République Argentine, le Brésil, le Paraguay, l'Uruguay, le Chili et le Venezuela.

Les rapports des différents corps d'ingénieurs, en outre des importantes données topographiques, fournissent d'intéressantes descriptions sur les pays à travers lesquels on propose de faire passer le chemin de fer. On a conseillé aux membres de la Commission de prendre des notes sur la formation générale topographique et géologique des régions traversées, sur la nature du sol, sur les conditions du climat et sur la nature des industries agricoles et autres; sur la population, sur les matériaux disponibles pour la construction des chemins de fer, et de noter, en général, tout ce qui était digne d'intérêt au sujet du chemin de fer proposé. Outre des lunettes méridiennes et d'autres instruments géodésiques, on leur a donné des instruments photographiques pour prendre des vues des régions dont ils ont fait l'arpentage.

Le résumé de la Commission fournit un travail bien étudié, rédigé par les différents corps qu'on a envoyés. On a organisé les ingénieurs en trois sous-commissions; la première avait pour mission de faire des recherches dans l'Amérique centrale; la deuxième était destinée à la Colombie et la troisième devait poursuivre les travaux d'arpentage dans l'Equateur et dans le Pérou. Le rapport donne les distances proposées comme suit: Division de l'Amérique Centrale, de Ayutla, Guatémala sur la frontière mexicaine, à Rio Golfito, Colombie, 1,043 milles; de Rio Golfito à Buenos Ayres, République Argentine, 5,446 milles .76; dans les Etats-Unis de New York à Laredo, Texas, 2,094 milles; et de ce point à travers le Mexique à Ayutla, Guatémala, 1,644 milles .3; faisant un total de 10,228 milles .06, y compris les lignes déjà en exploitation dans les différents pays.

La longueur du chemin de fer qui doit être construit est un peu plus de la moitié, qui est 5,456 milles .13. On évalue à \$174,290,271.84, l'estimation des dépenses du nivellement, de la maçonnerie et des ponts de cette partie de la ligne qui doit être construite pour compléter ce chemin de fer.

Les rapports des trois sous-commissions séparées donnent, en plus des renseignements scientifiques sur leurs opérations topographiques, des notes très instructives et très intéressantes sur les pays dans lesquels ils ont voyagé, la condition des habitants et beaucoup d'importantes informations générales qui n'ont jamais été réunies en un seul ouvrage. Les vues photographiques des

endroits visités par les ingénieurs offrent des photographies très intéressantes des pays dans lesquels les arpentages ont été faits pour la ligne proposée. La collection de cartes et de coupes est très complète et l'ouvrage entier est un excellent spécimen de la bonne impression typographique.

BEURRE DE PISTACHES DE TERRE.

Avec la mise en opération récente d'une fabrique à Kokomo, Indiana, on vient d'inaugurer aux Etats-Unis une nouvelle industrie, celle de la fabrique de beurre de pistaches de terre (*Arachis hypogea*), autrement désignées sous le nom de "noix de terre" ou "goobers." On dit que la Compagnie de Lane Frères a pendant plus d'un an, fait des expériences avec le procédé pour la fabrication du beurre de pistaches de terre qui remplacerait le produit du lait de la vache, et qu'enfin ils ont réussi à produire l'article désiré. Au prix actuel des noix, on peut vendre le beurre à 15 cents la livre.

On n'a pas gardé le secret du procédé de la fabrication, qui est ainsi décrit par les journaux locaux: après avoir ôté le brou, les noix sont soigneusement triées à la main et les amandes imparfaites en sont retirées. Elles sont alors rôties dans un grand four rotatif, et ensuite triées de nouveau à la main pour en retirer les amandes brûlées. Les amandes rôties sont alors mises dans un moulin où elles sont réduites à l'état de la farine la plus fine; l'huile naturelle dans les graines donne à cette farine la consistance de mastic quand elle sort du moulin. La couleur de cette pâte toutefois est celle de la crème la plus riche. En ajoutant de l'eau filtrée pour la rendre plus pliable, le beurre est fait, et on ne se sert d'aucun autre ingrédient, pas même du sel. On affirme que ce beurre ne devient jamais rance et se conserve en bon état dans n'importe quel climat. Pour le marché, il est mis en canettes scellées en fer blanc d'une, deux, cinq, dix, vingt-cinq et cent livres. On affirme que le beurre de pistaches de terre est déjà très recherché dans les maisons de santé et les endroits salubres. Il est destiné à remplacer le beurre de lait, non seulement pour la table, mais aussi dans tous les autres cas où on l'emploie.

On affirme aussi qu'en ajoutant un peu plus d'eau, on peut faire une crème délicieuse, et si on désire, on peut de la même manière la réduire à la consistance de lait. Il présente deux grandes qualités puisqu'il est moins cher que le beurre de lait et en même temps plus sain.

RÉPUBLIQUE ARGENTINE.

TRAMWAYS ELECTRIQUES À BUENOS AYRES.

"L'American Exporter" publie l'article suivant sur les tramways électriques expédiés aux villes de la République Argentine surtout à Buenos Ayres.

Une maison de manufacture américaine a récemment fini un nombre de "trolley cars" pour le Gouvernement Argentin qui seront employés à Buenos Ayres et ailleurs pour le transport des viandes des abattoirs du Gouvernement situés aux environs, aux boucheries et aux marchés des villes. Autrefois le transport se faisait par tramway à chevaux, mais l'introduction de la traction électrique a rendu possible l'emploi de wagons plus grands et permet un service plus rapide. Il faut que l'abatage des bêtes soit fait aux abattoirs et par ce moyen une inspection minutieuse de toutes les viandes est possible avant qu'elles soient mises sur les marchés.

Pendant beaucoup d'années les tramways à chevaux ont été employés pour le transport des viandes apprêtées mais on a soulevé l'objection qu'elles pourraient être exposées à la chaleur et à la poussière de sorte que maintenant dans les nouveaux "trolley cars" les viandes sont expédiées dans des boîtes faites exprès et qui sont enlevées au terminus par une grande grue. Dans ce but on emploie non seulement les wagons automoteurs mais on y ajoute d'autres wagons. Un train de ces wagons peut faire le transport de viande à la ville et aux marchés.

Buenos Ayres a récemment commandé 20 wagons automoteurs et 75 wagons simples ce qui prouve que les wagons américains sont beaucoup employés. Ces boîtes sont doublées de zinc et ont toutes les facilités pour la ventilation. Chaque boîte, contient

environ 6,000 livres de viande et on a trouvé le système très efficient sous tous les rapports.

BOLIVIE.

PRINCIPALES MINES D'ÉTAİN ET LEUR PRODUCTION.

M. C. S. PASLEY, un ingénieur technique anglais, qui a travaillé pendant huit ans dans les mines d'étain et d'argent, a récemment écrit à un journal des mines un intéressant article sur la méthode d'exploitation des mines d'étain de la République. D'après son rapport, les districts productifs d'étain de la Bolivie sont situés à l'est de la Cordillère des Andes et s'étendent du nord au sud sur une distance de 300 milles, en groupes distincts. Il y a quatre districts: La Paz au nord; Oruro, au centre; Potosi à l'est, et Chorolque au sud.

Le district le plus important est celui d'Oruro qui fournit environ les deux tiers de la production totale. Les principales mines dans cette section se trouvent dans les montagnes Huanuni; la Compagnie Huanuni exploite un filon de deux à huit pieds de largeur environ. Les anciens propriétaires ont fait des exploitations jusqu'à une profondeur verticale de 1,000 pieds, mais la nouvelle compagnie emploie des méthodes plus modernes dans son exploitation; elle a creusé un tunnel sur le côté de la montagne et se sert des anciennes exploitations pour la ventilation. Sous le régime espagnol on classait le minerai au fond de la mine et ensuite on le faisait monter sur le dos des hommes. Ces hommes ne pouvaient faire chacun que deux voyages par jour, portant chaque fois 75 livres de minerai. La nouvelle compagnie a un 10-bocard et autres machines modernes.

Le minerai est ordinairement plus riche au fond de la mine, cependant l'étain est d'assez bonne qualité dans toute son étendue. Le rocher et le filon d'étain sont très durs. Le minerai de première qualité contient généralement environ 50 pour cent d'oxyde, tandis que le minerai restant en contient environ 20 p. c. Le minerai contenant moins de 10 p. c., est entièrement rejeté, mais celui contenant 20 p. c., et moins de 50 p. c., est mis de côté pour

être travaillé à l'avenir, puisqu'il y a assez de minerai de riche qualité pour occuper les mineurs.

Une compagnie indigène exploitant cette montagne a découvert des minerais extrêmement riches, dont quelques-uns ont fourni 65 p. c., d'étain sans concentration et les sédiments environ 15 p. c., d'oxyde. Cette compagnie a trouvé un filon très riche dans du sol mou, et M. PASLEY dit que lors de son départ du pays, on avait enlevé environ 2,000 tonnes de minerai concentré. Toute l'exploitation de cette compagnie se fait d'après le vieux système espagnol, le minerai et la terre étant portés à la surface à dos d'hommes. Le lavage des minerais se fait par les femmes dans des auges étroites de 12 à 18 pieds de largeur; les fonds de ces auges sont faits en tourbe avec une courbe afin de diminuer peu à peu la force du courant d'eau. Le minerai est poussé contre l'eau au moyen d'une planche de bois mince, un peu moins longue que la largeur de l'auge jusqu'à ce que toute substance étrangère en soit séparée. Ce procédé est très mauvais, puisqu'on perd ainsi presque tout l'étain qui y adhérerait.

A dix milles au nord de Huanuni se trouvent les mines de Morococala, de Vilacola et de Negro Pabellon. Dans la première mine citée, le minerai donne en moyenne 25 p. c., d'oxyde; elle est exploitée d'après le système des natifs, et le broyage se fait par une usine chilienne. On a abandonné la seconde, mais la troisième appartient à une compagnie allemande qui obtient 70 p. c., d'étain des minerais concentrés.

Les mines de Chorolque sont situées à 16,000 pieds au-dessus du niveau de la mer, le filon principal étant exploité pour l'étain ainsi que le bismuth. Ces mines sont exploitées par un ingénieur allemand, ayant deux fourneaux pour la fonte de l'étain et deux pour celle du bismuth. L'étain en barre est de bonne qualité. M. PASLEY affirme qu'il y a de nombreux filons dans les districts productifs d'étain qu'on ne peut pas exploiter parce qu'ils appartiennent à des personnes qui n'ont pas l'intention de les travailler.

Le progrès qu'on a fait dernièrement dans l'industrie minière d'étain en Bolivie est dû, principalement, à l'achèvement du Chemin de Fer d'Antofogasta et de Bolivie, inauguré à Oruro en 1892. Ce chemin de fer a fait diminuer les prix du transport et a fourni à beaucoup de personnes un travail constant.

C'est à cause du prix élevé du charbon que la fonte des minerais de fer n'atteint pas plus d'importance en Bolivie. Ce combustible provient principalement de l'Australie et coûte, livré à Oruro, \$53.50 par tonne—prix énorme pour les fondeurs. On éprouve une grande difficulté pour se procurer des chiffres exacts sur la production de l'étain de la République, parce que les propriétaires des mines l'exagèrent; mais selon les meilleures informations obtenues par M. PASLEY, la production annuelle est d'environ 5,650 tonnes. Selon M. SANTIAGO PASCOE, de Potosi, la quantité exportée sur les marchés européens en 1897 s'élevait à 5,506 tonnes.

BRÉSIL.

ÉVALUATION DE LA PROCHAINE RÉCOLTE DE CAFÉ.

D'après le "Moniteur Officiel du Commerce" du 19 janvier, la Commission chargée d'évaluer l'importance probable de la prochaine récolte de café (juillet 1899 à juin 1900) dans les Etats de Rio, Minas et Espirito Santo, a constaté que les arbres, affaiblis par une sécheresse prolongée, s'étaient déjà dépouillés d'une grande quantité de leurs fleurs, qui avaient été très abondantes en octobre. Un certain nombre de fruits déjà formés étaient également tombés. Dans ces conditions, la prochaine récolte dans les régions caféières dont le port de Rio est le marché d'exportation ne saurait, d'après les calculs de la Commission, être supérieure à 3,000,000 de sacs.

Dans l'Etat de Sao Paulo, qui est aujourd'hui le centre principal de production des cafés, avec Santos comme port d'embarquement, les prévisions sont les plus optimistes, quoique basées sur des chiffres encore très contradictoires.

D'après le Sénateur BULBOES, la production de la récolte 1899-1900 atteindrait, pour le seul Etat de Sao Paulo, 8,000,000 de sacs; mais les associations commerciales de Santos et de Sao Paulo protestent avec quelque apparence de raison contre une telle estimation qui semble exagérée: le chiffre approximatif de 7,000,000 de sacs paraît beaucoup plus raisonnable, quoique supé-

rieur encore aux prévisions beaucoup trop faibles (5,000,000 de sacs), de certains groupes d'agriculteurs, intéressés à faire hausser les prix du café par la perspective d'une moins-value de production.

Quoiqu'il en soit, en faisant la somme des évaluations données tant pour Rio que pour Sao Paulo Santos, on obtient un résultat total qui s'approche assez sensiblement du total de la dernière récolte 1898-1899 en cours (9,000,000 de sacs). Cette récolte, comme on le sait, avait été un peu inférieure à la récolte précédente 1897-1898, qui, avec ses 10,500,000 de sacs, semble avoir atteint jusqu'ici le record de toutes les récoltes caféières du Brésil.

On rappelle qu'actuellement le 20 décembre, sur les 9,000,000 de sacs de la récolte 1898-1899, 4,500,000 ont été exportés à l'étranger, 1,000,000 est en stock dans les entrepôts de Santos ou de Rio et 3,500,000 demeurent encore dans les centres de production. Cette situation ne semble pas de nature à faire présager une hausse des cours de l'article sur les marchés d'Europe ou des Etats-Unis.

Le projet de faire de l'exportation des cafés un monopole de la Fédération, projet conçu dans le but de remédier à la dépréciation commerciale de cet article, vient d'être rejeté par la Chambre comme impraticable. Néanmoins, dans le monde des planteurs, on continue de s'occuper très activement à supprimer l'intermédiaire, trop onéreux, trouve-t-on, des commissionnaires exportateurs; on s'efforce d'arriver à mettre en rapports directs le producteur brésilien avec les marchés de consommation de l'étranger; ce serait évidemment un grand avantage pour les agriculteurs nationaux, mais cette combinaison est-elle réalisable dans les conditions économiques actuelles du pays? Les fazendeiros ou planteurs ont pour la plupart trop besoin d'avances pour se passer d'un concours, qui seul peut mettre à leur disposition immédiate l'argent liquide nécessaire.

Il convient de signaler que l'agriculture brésilienne, menacée par les probabilités de baisse persistante des prix des cafés, paraît appelée à trouver ailleurs des compensations; on annonce, en effet, de tous les points de l'intérieur, une très abondante production de céréales (haricots, maïs, etc.), ce qui présentera le double avantage de restreindre l'importation des céréales de la Plata et

de l'Amérique du Nord, et de procurer au monde agricole brésilien un appréciable élément de ressources.

SYNDICAT POUR L'ACHAT DE MACHINES AGRICOLES, ETC.

Il vient de se fonder, au Brésil, sous le nom de "Sociedade Agricola Pastoril do Rio Grande do Sul," une association ou syndicat agricole ayant son siège à Pelotas, et dont le but principal est l'importation et l'achat, pour ses membres exclusivement, d'instruments aratoires, machines agricoles, semences, animaux reproducteurs, etc. Le programme de l'association comporte également la création de champs d'expérience et l'organisation d'expositions agricoles, annuelles et permanentes, où seront reçus et, le cas échéant, vendus, sans frais, les machines et appareils qui y auront été expédiés par les fabricants étrangers.

Les fabricants d'appareils et machines agricoles, etc., qui seraient désireux d'entrer en rapports avec le syndicat dont il s'agit, devraient d'abord faire parvenir leurs catalogues, prix courants, etc., au secrétaire de l'association, à Pelotas, Etat de Rio Grande do Sul.

PERSPECTIVE DES EXPORTATIONS PROVENANT DES ETATS-UNIS.

Le rapport du Consul CLARK de Pernambuco dit que, si elles sont bien travaillées, les marchandises américaines formeront une partie considérable des importations au Brésil. Il y a des débouchés nombreux pour les machines, les textiles, la quincaillerie, etc. Les machines agricoles y trouveraient une vente facile si elles étaient introduites dans des conditions favorables; la petite quincaillerie est très recherchée quand elle est emballée en forme convenable aux exigences du commerce. Le consul trouve que le moment actuel est propice pour l'introduction de textiles puisque les négociants les préfèrent à toutes les autres, même à terme de crédit de trente jours, contre un terme de crédit de quatre mois comme on en accorde en Europe. Les bottines et souliers pour femmes et enfants venant des Etats-Unis sont très recherchés, de même que les planches de sapin et de pin dur.

Il ne s'est jamais présenté une occasion aussi favorable pour l'introduction au Brésil du charbon des Etats-Unis qu'au moment

actuel, mais on doit le couvrir. On doit prêter une attention spéciale à l'emballage afin d'éviter des pertes, et au poids des paquets qui doivent être aussi légers que possible, car les droits se paient sur le poids brut. Quelque chose d'aussi bon ou de similaire ne plaira pas à ces peuples, et le manque d'une petite partie d'une machine la rend inutile et il faut souvent de trois à six mois pour la remplacer.

CHILI.

RICHESSSES MINÉRALES DE LA RÉPUBLIQUE.

D'après le Registre Officiel de mines de Chili, publié par la "Sociedad Nacional de Minería," il y a plus de 7,000 concessions minières enregistrées dans la République, sans compter les gisements de nitrate, de borax, de guano et de minéraux secondaires.

Le cuivre occupe la première place parmi les productions minérales. A une certaine époque, le Chili était l'un des principaux pays producteurs de cuivre, fournissant environ un tiers de la production totale. Cet état de choses existait avant l'exploitation des immenses gisements des Etats-Unis et de l'Espagne. En 1876, les exportations du Chili se sont élevées à 41,776 tonnes, mais en 1897 elles étaient tombées à 19,011 tonnes, évaluées à environ \$4,000,000. La diminution dans la production est due à la qualité inférieure des minerais et aux méthodes primitives de l'exploitation minière. Mais si on employait des procédés modernes pour l'extraction et la fonte, la première cause citée ne serait pas de tant d'importance que dans d'autres pays parce que les prix du travail sont si bas. Maintenant que le prix du cuivre a pris un si grand essor, les propriétaires de ces mines déploient à présent une grande activité et on commence à se servir de machines perfectionnées. On dit que des syndicats se sont formés pour l'exploitation de nouvelles mines, avec bureaux principaux à Paris, France, et à Iquique et Valparaíso, Chili. Le premier possède un capital de 2,000,000 francs (presque \$400,000).

En 1897, la valeur de l'argent exporté du Chili, estimée en monnaie des Etats-Unis, était de \$2,898,000. Cette somme ne

représente pas la production totale, puisque le Gouvernement, afin de rétablir la base métallique, s'est servi lui-même d'une grande quantité pour monnayage.

La production de l'or augmente. En 1897, la quantité exportée s'élevait à \$693,000. La valeur du nitrate exporté, d'après les chiffres donnés s'élevait à \$28,741,626; l'iode à \$1,860,900; le charbon à \$1,385,956. Le registre montre qu'il y a de grandes quantités de borax dans le nord et un nombre considérable de mines de soufre dans différentes parties de la République.

COLOMBIE.

NOUVEAUX RÈGLEMENTS DE DOUANE.

D'après le rapport fait par un Consul anglais à son Gouvernement, le Gouvernement colombien a sanctionné une loi changeant le délai nécessaire pour la mise en vigueur de changements dans les lois des douanes de la République.

Voici cette loi :

ART. 1. Chaque changement apporté au tarif des douanes, dont le but est la diminution des droits d'importation, commencera à entrer en vigueur dans un délai de quatre-vingt-dix jours après la sanction de la loi qui l'établit, et la diminution se fera par dixième dans les dix mois suivants. Si le changement a pour objet l'augmentation des droits, il sera vérifié par tiers dans les trois mois suivant la sanction de la loi.

Cette loi et celle de l'Art. 204 de la Constitution ne limitent pas les pouvoirs extraordinaires du Gouvernement quand il en a pris la responsabilité.

Par les articles de la "Loi No. 9 de 1898," la taxe antérieurement imposée sur l'exportation du café a été suspendue. Cette action est prise en vue de dédommager en partie les planteurs de la dépréciation actuelle qui existe partout dans le prix du café.

On avait promulgué un décret enlevant la prohibition des importations d'allumettes, mais presque immédiatement après on a suspendu ce dernier décret laissant en vigueur le décret prohibitif.

RÉPUBLIQUE DOMINICAINE (SAINT-DO-MINGUE).

NOUVEAU DISTRICT PRODUCTIF DE BANANES.

Le 2 mars, une cargaison de bananes provenant de la République dominicaine attira l'attention des commerçants en fruits étrangers de New York. Cette cargaison, importée par le vapeur *Premier* de la "American Fruit Company," consistait principalement en bananes jaunes, plus courtes, mais proportionnellement plus grosses que les fruits ordinaires. Il se trouvait parmi cette cargaison plusieurs grappes de bananes rouges, et comme il y a longtemps que les négociants de New York n'en avaient vu, plusieurs d'entre eux se sont rendus à bord du vapeur et ont fait tous leurs efforts pour obtenir une ou plusieurs de ces grappes. Elles ont été vendues à l'encan et ont rapporté un prix exceptionnellement élevé, soit une moyenne de 10 cents la pièce ou \$7 à \$8 la grappe.

On a dit d'abord que ce fruit provenait de l'île de Cuba, mais on a appris ensuite qu'il faisait partie du premier chargement expédié des nouvelles plantations de Saint-Domingue. Ce fait est très intéressant parce qu'il fait connaître une nouvelle contrée produisant des fruits, qui aura une certaine influence sur le marché de la banane. Les officiers du vapeur ont affirmé que le nouveau district abonde en fruits, mais qu'il n'y a aucune facilité pour les transporter à la côte. La cargaison a été portée sur la tête d'indigènes des environs de Sousa, en descendant la côte de la montagne sur une distance de plusieurs milles. Cette méthode de transport est naturellement très coûteuse et plusieurs planteurs américains, M. DUMOIS en tête, ont l'idée de faire construire un chemin de fer qui partira des plantations pour aller à la côte.

GUATÉMALA.

PRODUCTIONS ET CONDITIONS AGRICOLES.

C'est le Guatemala qui est le plus peuplé de tous les États de l'Amérique Centrale. Sa superficie est d'environ 47,810 milles carrés (164 kilomètres carrés), ou environ la grandeur de l'État de

la Louisiane (Etats-Unis) qui a un territoire d'environ 48,720 milles carrés. La longueur de la côte du Guatémala le long de l'Atlantique est d'environ 100 milles (185 kilomètres), et sur la côte du Pacifique de 140 milles (260 kilomètres).

L'agriculture, qui est la source principale des richesses de la République, a atteint un développement considérable et tend encore à progresser davantage, quoique gênée dans une certaine mesure par les lois foncières. La situation inter-tropicale du pays et la diversité des latitudes permettent aux plantes des tropiques de pousser luxurieusement tout près des produits de la zone tempérée du nord. Il y a des districts dans lesquels on peut obtenir deux, trois ou quatre récoltes de maïs dans la même année.

Certains terrains sont très productifs, et c'est un fait certain que les engrais ne sont pas nécessaires à cause de la richesse de la terre qui est fertilisée par les courants descendant des montagnes. Afin d'assurer le succès dans n'importe quelle entreprise agricole au Guatémala, il est important de faire un bon choix de terrain et d'avoir une idée exacte de ses propriétés pour les produits désirés.

La loi foncière nationale du Guatémala a été promulguée en 1894. Aux termes de cette loi un comité d'ingénieurs fut engagé pour faire l'arpentage des terrains de l'État, surtout de certains terrains qui se prêtaient à la culture. Ces terrains ont été divisés en lots de différentes grandeurs, la limite maximum pouvant être accordée à une seule personne est 15 caballerías (1.687.5 ares). Le prix de ces terrains varie selon les récoltes qu'ils peuvent produire, les terrains propres à l'élevage du bétail, à la production de céréales, à la culture de la vigne et de l'indigo, etc., étant évalués à \$250 la caballería (112½ ares). Les terrains propres à la culture de la canne à sucre, des bananes et du tabac sont évalués à \$400 la caballería et ceux propres à la culture du café, du coton, ou sur lesquels il y a du bois de construction de grande valeur, sont évalués à \$500 la caballería. Ces prix comprennent la valeur de la révision de l'arpentage et des titres. Les personnes désireuses d'obtenir ces terrains doivent s'adresser au Chef Politique du district (Jefe Público). Les terrains qui n'ont jamais été divisés peuvent être accordés dans les mêmes conditions et aux mêmes prix sur demande spéciale. D'après cette loi

les terrains s'étendant sur la frontière des autres États ne peuvent être obtenus que par les Indigènes.

Dans le cas où le propriétaire desdits terrains désire devenir citoyen d'un autre gouvernement, les terrains doivent revenir à l'État, l'indemnité étant fixée par deux experts. La République réserve pour les biens nationaux des terrains d'une largeur de 1,500 mètres (presque un mille) sur la côte, et de 200 mètres (218 yards) le long des deux rives des fleuves navigables. Cependant ces terrains peuvent être loués à bail pour des périodes spécifiées par le Ministre des Travaux Publics, mais les contrats sont résiliés si le Gouvernement désire ouvrir des ports ou construire des forts ou n'importe quelles autres constructions nationales nécessaires. Dans ces cas, on accorde une indemnité. Le Gouvernement accorde gratis des terrains non cultivés dans les cas suivants: 1° Aux municipalités. 2° Aux collèges, écoles, ou à d'autres établissements d'instruction publique. 3° Aux villages récemment établis. 4° Aux immigrants et aux compagnies s'intéressant aux immigrants. 5° A ceux qui entreprennent la construction des routes nationales, pourvu que ces concessions soient considérées comme compensation ou aide pour l'ouverture des voies de communications.

Sous le présent système les principaux revenus du Gouvernement proviennent de l'agriculture et des chemins de fer, la taxe la plus importante étant l'impôt sur l'exportation du café (cette taxe a été diminuée matériellement en 1897). Il y a aussi une taxe sur le bétail, sur le sel, et une taxe sur la propriété foncière. On doit se rappeler que quand le présent système d'impôts fut inauguré les biens mobiliers de n'importe quelle valeur étaient pour ainsi dire inconnus dans le pays, toutes les richesses de la nation étant d'une manière ou d'une autre limitées au sol, mais maintenant que les biens mobiliers sont égaux à ceux du sol une révision des taux d'impôts est absolument nécessaire.

Comme premier pas dans cette voie, la taxe sur l'exportation du café a été diminuée de \$2 en or à \$1 en argent par 100 livres. La plus grande partie des habitants s'occupent de la culture du café, et cette industrie occupe aussi presque tous les propriétaires. Le haut prix du café guatémalien avant 1897 a encouragé la création d'importantes plantations. Les districts principaux de cette

industrie se trouvent dans les provinces d'Ata, Vera, Paz, Queraltenango, Retalhuleu, Escuintla, San Marcos, Santa Rosa et Zacapa. Le caféier se cultive très facilement, la condition essentielle au Guatemala étant une altitude de 2,600 à 4,500 pieds au-dessus du niveau de la mer, dans un sol argileux couvert d'une couche de terre végétale d'une profondeur considérable. Le coût d'une plantation de café et les bénéfices qu'elle donne sont difficiles à calculer exactement, et ne sont jamais évalués identiquement par différentes personnes. Les jeunes plantes sont mises dans de petits trous d'environ 20 pouces (50 centimètres) de profondeur et d'environ 1 mètre $\frac{1}{2}$ (55 pouces) d'intervalle. Tous les trois mois on doit les éclaircir, et la première récolte est obtenue après trois ou quatre ans.

La plus grande partie du café est expédiée en Allemagne, mais des quantités considérables sont aussi exportées aux Etats-Unis et en Angleterre. La quantité totale expédiée a augmenté considérablement, mais l'évaluation totale des chargements a diminué par suite de la diminution générale dans les prix de la graine. La valeur du café exporté en 1897 était de \$18,875,700 ou \$3,473,923 de moins que la valeur des exportations de 1896, quoique la quantité exportée en 1897 dépasse de presque 14,000,000 de livres celle de 1896. Le prix du café varie beaucoup, les grosses variétés de qualité inférieure se vendant de 3 à 5 cents la livre, tandis que les meilleures qualités se vendent de 8 $\frac{1}{2}$ à 11 cents la livre. Le tableau suivant donne les exportations totales du café du Guatemala dans les années 1896 et 1897, ainsi que les pays où ce café a été exporté :

| | 1896. | 1897. |
|------------------|----------------|----------------|
| | <i>Livres.</i> | <i>Livres.</i> |
| Allemagne..... | 44, 268, 079 | 54, 380, 672 |
| Etats-Unis..... | 11, 962, 468 | 13, 705, 553 |
| Angleterre..... | 10, 332, 847 | 12, 327, 741 |
| Autres Pays..... | 2, 009, 240 | 2, 061, 620 |
| Total | 68, 562, 634 | 82, 475, 586 |

Les machines pour la culture du café proviennent principalement de Londres, mais comme elles peuvent être manufacturées à meilleur marché aux Etats-Unis et peuvent être livrées au

Guatémala en moins de temps, cette branche du commerce devrait attirer l'attention des commerçants des Etats-Unis.

La culture et l'exportation de bananes augmentent continuellement chaque année. Des essais ont démontré que ce fruit pousse de préférence sur la côte de l'Océan Atlantique et dans les régions voisines. Le commerce d'exportation est limité presque entièrement aux ports du Sud des Etats-Unis. En 1893 les chargements ont été de 29,699 grappes, évaluées à \$11,880. Dix ans plus tard, ils ont atteint le chiffre de 364,851 grappes, évaluées à \$178,115. Ces chiffres ont augmenté de beaucoup avant 1897, mais les données exactes ne peuvent être obtenues.

Le tabac est cultivé principalement dans la section occidentale du pays, et on fait des projets, 1° pour augmenter la production et la qualité, et 2° pour en faire une plus grande source de revenus pour le Gouvernement. D'après les statistiques récentes, la superficie de terrain sur lequel on cultive le tabac est de plus de 2,500 ares, et la récolte a atteint, dit-on, le chiffre de 2,250,000 livres. Plus de 1,200 personnes sont occupées à la culture de cette plante. Un projet proposé pour obtenir des revenus est que le Gouvernement ait un monopole sur les tabacs, la plante devant être cultivée par des planteurs particuliers à condition d'en vendre le produit au Gouvernement lui-même, la plantation devant être réglée par une autorisation accordée par le Gouvernement au planteur, chaque plantation ne devant pas avoir plus de 50,000 plantes. D'après ce projet on établirait des entrepôts du Gouvernement dans toutes les capitales des Provinces, et ces entrepôts payeraient au producteur le prix de 1 real (2 cents) la livre pour les feuilles de première qualité et 1 cent ($\frac{1}{2}$ real) pour celles de seconde qualité; les feuilles de qualités inférieures devant être jetées. D'un autre côté les entrepôts vendraient ce tabac au prix de 4 reals (8 cents) pour la première qualité et 3 reals (6 cents) pour la seconde qualité, la livre. Ce projet a rencontré une forte opposition à cause des grandes dépenses nécessaires au paiement des employés, etc., et aussi parce que le Gouvernement a essayé, il y a environ cinq ans, un monopole sur les tabacs qui a complètement échoué au point de vue du rapport.

On cultive une quantité considérable de maïs, et c'est une des principales récoltes du pays. Ce produit, avec les haricots, com-

pose la nourriture principale des indigènes. On l'emploie aussi beaucoup pour nourrir le bétail, aussi bien que dans la fabrication des boissons. Le maïs pousse sur les terrains élevés et sur les plateaux du pays. Les indigènes le préfèrent au maïs provenant des Etats-Unis, quoique le dernier soit plus dur et se conserve plus longtemps au Guatémala.

Il y a du maïs importé mais il provient pour la plupart des ports mexicains, où on accepte presque au pair la monnaie guatémaliennne. On pense que quand le Chemin de Fer du Nord sera achevé, il sera possible d'importer une certaine quantité de maïs américain. Il y aura alors une communication directe par voie du Golfe du Mexique et le fleuve Mississippi, entre l'intérieur de la République et les districts des grandes productions de maïs des Etats de l'ouest et du nord-ouest. Les prix de transport seront aussi beaucoup diminués.

Le cacao est cultivé en petites quantités partout dans presque tous les districts tropicaux. Il ne porte de fruit qu'après six ans de culture, mais chaque arbuste, dit-on, produit une livre de fruit tous les quatre mois, et on estime à cent ans la durée vitale d'une plante. La fève de cacao indigène est préférée à toute autre, quoique son prix soit de 50 pour cent supérieur à celui des autres espèces de cacao, même au Guatémala.

On cultive un peu l'arbre à caoutchouc, de même que plusieurs variétés de raisins, et le sol produit, en petites quantités, diverses espèces de fruits. Ces cultures pourraient devenir des sources de revenu pour celui qui les entreprendrait d'une manière intelligente. En ce moment les indigènes s'en occupent, mais seulement pour leur propre usage, et ils ne consacrent ni temps, ni soins aux améliorations et à l'accroissement des récoltes pour la vente ou pour l'exportation.

Dans les hautes régions du pays on cultive du blé, de l'avoine et de l'orge en petites quantités, et on cultive un peu de riz dans les districts chauds de la côte. Toutes les espèces de fruits, de grains ou d'arbres peuvent être cultivées dans certaines parties du Guatémala, mais les choses essentielles pour assurer le succès de la culture de n'importe quel produit sont premièrement des capitaux suffisants et ensuite des ouvriers intelligents et dignes de confiance. Ces derniers sont aussi difficiles à trouver que les

premiers et la loi ne permet l'immigration des Chinois et des nègres que pour la construction des chemins de fer.

On cultive beaucoup de légumes dans les hautes régions du pays. On dit qu'une des choses qui rapporte le plus dans le pays est la culture des légumes ordinaires, tels que les pommes de terre, les oignons, les navets, les carottes, etc. Plusieurs nourrisseurs dans le voisinage de la ville de Guatémala font de grandes affaires. Le manque de concurrence permet aux propriétaires d'obtenir des prix élevés pour leurs produits. Le lait qui est expédié à la ville tous les matins dans des charrettes se vend couramment 25 cents le litre. Des vaches de pure race indigènes donnent un lait beaucoup plus riche que le bétail importé, mais la quantité est très petite. On dit que le lait des vaches pur sang importées est sans crème à cause de la qualité du fourrage qui ne leur convient pas. Sur divers points de la République il y a de grands territoires incapables de produire de bonnes récoltes et qui donnent toute l'année d'assez bons pâturages pour le bétail. La plus grande partie du pays est bien irriguée. Le nombre total de bêtes à cornes est estimé à plus de 600,000. Les prix des bêtes varient, bien entendu, selon la race. Une bonne vache rapporte quelquefois \$70 et les bêtes importées un plus haut prix encore. D'après le dernier recensement il y avait 62,000 chevaux et 42,000 mulets dans la République. Les chevaux indigènes, quoique plus petits, peuvent supporter la fatigue et faire de longs voyages bien qu'ordinairement leur nourriture soit de qualité inférieure, consistant en foin et tiges sèches de maïs.

Le prix moyen de chevaux, d'après le rapport du Consul-Général anglais, est de \$150 à \$400 en monnaie du Guatémala. Les mulets sont inférieurs aux chevaux pour de longs voyages ou pour de lourdes charges et ils coûtent davantage, étant évalués, dit-on, de \$200 à \$1,000. On élève des moutons, mais ils sont maigres et petits, ne donnant pas de bonne viande et ne produisant pas de bonne laine. On élève les cochons en grande quantité et ils se vendent au bon prix de \$10 à \$25. Les indigènes aiment beaucoup la viande des porcs, dont la nourriture consiste en racines renfermant des principes nutritifs, en grains et en maïs, et le bas prix de cette nourriture assure un beau bénéfice aux éleveurs.

Beaucoup d'étrangers prennent possession des terres de culture

au Guatémala, mais la plupart n'ont pas eu de succès. En voici la raison : c'est que le plus grand nombre d'entre eux ne peut payer qu'une certaine somme comptante et se trouve obligé d'hypothéquer ces terres pour effectuer les autres paiements. Puis une grande quantité de machines et instruments agricoles est achetée à crédit, et les récoltes ne suffisent pas pour payer les intérêts. Outre cela, il y a le manque d'ouvriers. D'autre part, ceux qui ont des capitaux suffisants pour payer comptant leurs terrains et leurs machines, et qui commencent sur une petite échelle, augmentant leur stock peu peu à peu, sont presque sûrs de réussir.

PARAGUAY.

MARCHÉ POUR LES TOILES, LES CORDAGES ET LE VERNIS.

M. le Consul RUFFIN écrit d'Assomption en date du 3 décembre 1899, au Ministère des Affaires Etrangères pour donner des renseignements au sujet de la vente de plusieurs articles. En ce qui concerne les toiles, il dit :

J'attirerai l'attention des fabricants américains sur la faveur dont jouissent leurs toiles. On les emploie pour voiles sur les nombreux petits bateaux, canots, etc., faisant le service sur les rivières et les lacs ; ainsi que pour les grands bateaux à voiles et pour les besoins domestiques, tels que lits de camps, etc. Les pauvres se servent du lit de camp presque exclusivement, le prix étant environ \$1.50 or. Beaucoup de personnes riches dans ce pays s'en servent aussi, parce qu'ils sont moins chauds.

Ces toiles viennent généralement des Etats-Unis et la marque principale est "extra duck" qu'on vend ici \$1.60 en papier (environ 25 cents or), le yard anglais. Cette toile ne vient pas directement des Etats-Unis car elle est, ainsi que les autres, dans les mains des maisons étrangères.

Le Consul dit que la corde de Manille, provenant indirectement des Etats-Unis, y trouve une vente considérable. La grosseur dont on se sert principalement, "environ la grosseur du doigt du milieu," se vend de 12 à 15 cents (or) la livre. "Un autre article, dont son identité est perdue à cause de sa vente par les maisons étrangères, est la ficelle. On fait beaucoup la pêche à la ligne. On vend la ficelle de 35 à 40 sous or la livre."

En 1897 les importations de cordages de Manille représentaient un poids total de 84,192 kilos, d'une valeur de \$15,386. Le

nombre de kilos de ficelle s'élevait à 167, évalués à \$442. Le Paraguay perçoit un droit ad valorem de 25 pour cent sur ces articles.

En parlant du vernis dont on se sert, le Consul fait remarquer que probablement la plus grande partie est faite aux Etats-Unis, mais il est d'abord vendu aux commerçants européens qui à leur tour le vendent aux marchés sud-américains. Le prix est \$1.35 le gallon. On dit que presque tous les meubles du Paraguay sont vernis. Le vernis paye un droit de 25 pour cent ad valorem.

Comme conclusion, le consul ajoute :

J'engage donc de nouveau nos fabricants à établir une salle d'exposition de marchandises américaines. Les personnes suivantes s'occuperaient du manie-ment de nos marchandises : ENRIQUE PLATE, agent commercial et commission-naire ; CHRISTIAN HEISEKE, RUIS y JORBA, FRANCISCO ANGALO y Cia., GAONA y URRUTIA, GOMES y Cia., TRABUCATTI y Cia., CROBATS y RODI, MIGUEL BAJAE. A l'exception de ENRIQUE PLATE, avec qui on peut communiquer en anglais, je recommanderai que toute correspondance avec les compagnies ci-dessus soit en espagnol afin d'attirer davantage l'attention et d'obtenir des réponses plus promptes.

ETATS-UNIS.

COMMERCE AVEC L'AMÉRIQUE LATINE.

RAPPORT SUR LES IMPORTATIONS ET EXPORTATIONS.

A la page 1596 on trouvera le dernier rapport des chiffres compilés par le Bureau des Statistiques du Département de la Trésorerie des Etats-Unis dont M. O. P. AUSTIN en est le chef. Ces chiffres démontrent les évaluations du commerce entre les Etats-Unis et les pays de l'Amérique Latine. Le rapport est pour le mois de janvier 1899, corrigé jusqu'au 27 février 1899, avec un exposé comparé à la même période de l'année précédente, ainsi que pour les sept mois finissant en janvier 1899 comparé à la même période de 1898. On doit expliquer que les chiffres des diverses douanes démontrant les importations et exportations pour n'importe quel mois de l'année, ne sont reçus au Département de la Trésorerie que le 20 du mois suivant, et il faut nécessairement du temps pour la compilation et l'imprimerie, de sorte que les rapports pour le mois de janvier, par exemple, ne sont publiés qu'au mois de mars.

VENEZUELA.

FABRIQUE DE TISSUS DE COTON À CARACAS.

D'après le journal "New York Tribune" du 28 février, on ouvrira dans quelques mois, à Caracas, un établissement pour la manufacture de tissus de coton. Les promoteurs de l'entreprise et presque tous les actionnaires sont des citoyens des Etats-Unis. Il y a quelques mois seulement qu'il a été question d'organiser cette compagnie qui est connue sous le nom de "La Venezolana Algodonera Sociedad Anonima," et par suite de l'appui généreux du Gouvernement vénézuélien, on a pu la compléter en beaucoup moins de temps qu'il n'en faut ordinairement pour des entreprises de cette nature. D'après les concessions qui lui ont été accordées, la compagnie sera exempte d'impôts, la matière brute employée dans les fabriques sera admise en franchise de droits, et tous les employés seront exempts du service militaire. Toute la matière brute sera importée des Etats-Unis. Le capital de l'entreprise est de \$312,500, divisé en 3,125 actions de \$100 chacune. L'argent déjà versé est suffisant pour assurer la construction immédiate d'une première fabrique. Dans ce but, WILLIAM WHITTAM, jeune, directeur-général, est parti le 22 février pour le Venezuela, et peu de temps après son arrivée on commencera la construction des bâtiments nécessaires dans la ville ou à proximité de la ville de Caracas. On compte que les fabriques, qui doivent contenir 250 métiers, commenceront la production des tissus de coton pour les marchés vénézuéliens dans un délai de six mois. La compagnie n'a pas encore décidé la construction d'une filature, mais si elle n'en construit pas, on affirme avec autorité que ses fils de coton seront admis en franchise de droit par le Gouvernement pendant une période de temps limité.

Il est avéré que la liste des actionnaires contient les noms d'un grand nombre de capitalistes bien connus et de fabricants de tissus de coton des Etats-Unis. Dans la réunion que cette société a faite le 21 février on a choisi le comité comme il suit: C. H. HUTCHINS, de Worcester, Mass.; E. N. FOSS, de Boston, Mass.; W. C. HUSTON, de Philadelphie, Pa.; WILLIAM WHITTAM, jeune, de Newark, N. J.; JOHN J. O'CONNELL et THOMAS RUSSELL, de New York; et

HENRY B. DEAN, de Providence, R. I. Dans une autre réunion suivante, les actionnaires ont nommé ainsi les membres du Conseil d'administration: W. C. HOUSTON, Président; HENRY B. DEAN, vice-Président; THOMAS RUSSELL, Trésorier; JOHN C. HANRAHAN, Secrétaire; WILLIAM WHITTAM, jeune, directeur; RUDOLF DOLGE, agent résident. Le bureau principal de la compagnie sera dans le bâtiment Chesebrough, State street, New York City. La compagnie a été reconnue d'après les lois de l'Etat de New Jersey, E. U. A., le 29 décembre 1898.

NOTES COMMERCIALES.

BRÉSIL.

Commerce en Fer et Acier avec les Etats-Unis.

La République du Brésil dépense environ \$13,000,000 par an en articles de fer et d'acier. De cette somme, la moitié environ est expédiée par la Grande Bretagne et le reste se répartit entre les Etats-Unis et l'Allemagne, à l'exception d'environ \$600,000 par an, qui représentent le commerce de ces articles avec la France. Pendant les 18 derniers mois, le commerce des Etats-Unis en objets de fer et d'acier a essuyé un échec à cause de la dépression commerciale survenant à la suite de crises financières au Brésil. La diminution a eu lieu principalement dans le commerce des locomotives et chaudières, la valeur des cargaisons pendant 1897 étant inférieure de \$450,000 à celle de 1896. Il y a eu une augmentation constante dans la quantité de clous faits à la mécanique, de presses typographiques, de machines fixes, de moulages divers qu'on a importés, tandis que les cargaisons de fil de fer en 1897-98 dépassaient de \$100,000 celles de 1896-97.

Bicyclettes américaines à Pará.

M. KENNEDY, Consul des Etats-Unis à Pará, dit dans un récent rapport au Ministère des Affaires Etrangères que le développement marqué qu'on a constaté pendant les six derniers mois est celui du commerce de bicyclettes. On donne l'information suivante de la manière dont la bicyclette américaine a été appelée à l'attention:

“Il paraît que depuis quelque temps, on avait l'intention de faire adopter la bicyclette par les agents de la police. Cette idée n'a fait que s'accroître, et en vue de ce fait on a convoqué dernièrement une réunion spéciale du Conseil pour soumettre la question à un dernier vote. Après une mûre réflexion, les fonctionnaires dudit Conseil se sont décidés à recommander l'adoption de la bicyclette. On a nommé un comité de trois experts, leur donnant des instructions pour examiner soigneusement le marché de Pará en vue d'obtenir la bicyclette la plus solide et la meilleure aux prix les plus bas. Le comité a conseillé dans les termes les plus chauds une machine faite aux Etats-Unis, disant que cette der-

nière surpassait toutes les autres qui s'y trouvaient sur le marché. On l'a conséquemment adoptée avec un résultat satisfaisant que la confiance du public, qui a apprécié l'épreuve, a considérablement augmentée. La décision favorable du comité sera d'une valeur exceptionnelle pour les fabricants américains à d'autres points de vue, aussi bien que dans ce cas. L'avenir de cette industrie promet beaucoup d'encouragement.

EQUATEUR.

Adoption de l'Etalon d'Or. D'après une communication récente du Consul d'Angle-

terre à Guayaquil, le Congrès national de l'Equateur a

adopté dernièrement une loi établissant l'étalon d'or dans la République. La valeur du sucre ou peso a été fixée à 24 pence, soit 10 sucres pour une livre sterling. Des pièces d'or de la valeur d'une livre sterling seront, en outre, frappées pour la circulation à l'intérieur de la République. La loi en question ne sera pas mise en vigueur avant deux ans. Le Trésor des Etats-Unis évalue le sucre actuel en argent à 43 cents .6. Les pièces d'or monnayées par l'Equateur à présent sont le "condor" (\$9.647) et le "double condor" (\$19.294).

Modifications au Tarif des M. SAMPSON, Ministre des Etats-Unis, a envoyé de
Douanes.

Quito la copie d'une loi votée par le Congrès de la République de l'Equateur et publiée le 1^{er} décembre 1898. En voici la traduction :

"ARTICLE 1. Les machines destinées à l'encouragement de l'agriculture et des manufactures seront libres de tout droit d'importation.

"ARTICLE 2. De même, on n'exigera aucun droit d'importation sur le coton trié ou non trié pendant deux ans à partir de la publication de ce décret."

Ouverture d'un Nouveau Port du Commerce. D'après un rapport récent du British Foreign Office, le

Gouvernement de l'Equateur a déclaré que le port de Bolivar est dorénavant ouvert au commerce (Puerto Mayor). Ce port a été ouvert pour l'importation et l'exportation le 1^{er} janvier 1899. Bolivar, connu aussi sous le nom de Boca de Jambeli, est le port de mer de la ville de Machala, capitale de la province del Oro (province d'Or). Cette ville est située sur le côté est à l'entrée de la rivière Guayaquil.

Recettes Officielles Provenant des Douanes. Le Gouvernement vient de promulguer une loi en vertu

de laquelle les agents consulaires officiels sont autorisés à percevoir un droit de 1 pour cent sur les sommes représentées dans les factures qu'ils auront à vérifier. Par la même loi, ils ont droit à un dixième des recettes pour la vérification des manifestes.

VENEZUELA.

Nouveau Service de Vapeurs. M. RUSSELL, Secrétaire de la Légation des Etats-Unis

à Caracas, a informé le Ministère des Affaires Etrangères

que la Compagnie de Vapeurs, Hamburg-American, a établi un nouveau service au Venezuela. On a construit deux vapeurs pour ce service, qui feront le ser-

vice mensuel, à partir du 15 février 1899. Voici l'itinéraire: Hamburg, le Havre, La Barbade, La Trinité, Ciudad Bolivar, Carúpano, Curnana, Guanta et Maracaïbo. Les vapeurs sont construits spécialement en vue du commerce de Maracaïbo et de Ciudad Bolivar. Ils ont un déplacement de 1,237 tonnes, une force de 500 chevaux vapeur, une vitesse de 9 nœuds à l'heure et ils jaugent 1,800 tonnes; ils ont un tirant d'eau de 9 pieds pour 600 tonnes de cargaison et de 11 pieds pour 950 tonnes, et un réservoir d'eau d'une capacité de 374 tonnes.

MONTHLY BULLETIN

OF THE

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,

INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS.

VOL. VI.

APRIL, 1899.

No. 10.

GOVERNMENT OF THE BUREAU.

RULES ADOPTED AT A CONFERENCE OF THE REPRESENTATIVES OF THE INTERNATIONAL UNION—APPOINTMENT AND DECLINATION OF GEN. RUSSELL HASTINGS AS PERMANENT DIRECTOR—THE PROVISIONAL DIRECTOR AGAIN IN CHARGE.

At the invitation of the Secretary of State a conference of the diplomatic representatives of the Latin-American countries composing, with the United States, the International Union of American Republics was held on Saturday, March 18, 1899, at 11 o'clock a. m., in the diplomatic room of the Department of State. The object of the conference was to consider a plan for the permanent government of the Bureau of the American Republics, which had been submitted to the Executive Committee of the Union by the Provisional Director, Mr. FREDERIC EMORY, as the result of his conclusions in the management of the Bureau during the past year. Secretary HAY was called to the chair. The following were present:

The Secretary of State, chairman; Señor Don JOSÉ ANDRADE, Minister from Venezuela; Dr. MARTIN GARCIA MÉROU, Minister from the Argentine Republic; Señor Don JOAQUIN BERNARDO CALVO, Minister from Costa Rica; Senhor J. F. DE ASSIS BRASIL,

Minister from Brazil; Señor Don ANTONIO LAZO ARRIAGA, Minister from Gautemala; Señor Don CARLOS MORLA VICUÑA, Minister from Chile; Mr. J. N. LÉGER, Minister from Haiti; Señor Don CLÍMACO CALDERÓN, Minister from Colombia; Señor JOSÉ F. GODOY, Chargé d'Affaires of Mexico; Señor Don LUIS F. COREA, Chargé d'Affaires of Nicaragua; Señor Don ALEJANDRO WOS Y GIL, Chargé d'Affaires of the Dominican Republic; Mr. JOHN STEWART, Consul-General of Paraguay.

Mr. FREDERIC EMORY, Director of the Bureau of the American Republics, was also present.

Consul-General MURGUIONDO, of Uruguay, sent his regrets at not being able to attend.

Of the nineteen countries composing the Union, thirteen were represented.

The CHAIRMAN: I believe, gentlemen, you are all aware of the purpose for which this meeting has been called. It is to consider a plan for the permanent government of the Bureau of the American Republics. I see that we have a majority of the representatives here, and I await your pleasure as to what shall be done with this plan that is before you. I shall be glad to hear remarks by anyone who wishes to say anything in regard to it.

The MINISTER FROM VENEZUELA: Of course, the members of the Executive Committee are already familiar with the plan and approve it.

The CHAIRMAN: The matter has already been laid before the members of the Executive Committee and they have all approved of the plan that is in your hands. Will it be agreeable to the members of the committee to have this plan read in full?

The MINISTER FROM CHILE: It seems hardly necessary, as we have all read it.

The CHAIRMAN: If anyone has any remarks to make in regard to it we should be glad to hear them.

The members, in turn, beginning with the Minister from Venezuela, expressed their assent to the agreement, and indicated that they had no changes to suggest, until the Minister from Haiti was reached.

Mr. LÉGER, the Minister from Haiti, called attention to section 3, and said there seemed to be an inconsistency in the language, inasmuch as it was provided that the Director should be chosen by

the Executive Committee, but the method of appointment was subsequently stated to be that the Executive Committee should recommend three names from which the Secretary of State, the Chairman, should select one.

After some discussion, the Chairman said:

If the Minister from Haiti would like to propose an amendment to that section, I would be glad to submit it to the meeting.

THE MINISTER FROM GUATEMALA: I see how the matter can be fixed. Insert after "Executive Committee shall" the words "in the manner hereinafter provided." That explains the whole matter, I think.

The amendment was adopted.

The Minister from Haiti then proposed to amend the plan by striking out the last sentence in section 5, as follows: "But he (the Director) can make no appointment for a longer period than the term of his incumbency."

After some discussion, the amendment was rejected.

THE CHAIRMAN: The question now arises upon the acceptance of the entire scheme, with the amendment to paragraph three, already agreed to.

The question was then put, and the plan as amended was adopted unanimously.

THE CHAIRMAN: I would say to the members of the Executive Committee that if it is convenient to them, as Mr. EMORY intends to resign the temporary appointment which he has held so long and so acceptably to all of us, the Committee will be called together on Monday morning at 11 o'clock to give the matter of his resignation attention.

The suggestion was assented to and the meeting adjourned.

The plan adopted for the permanent government of the Bureau is as follows:

PLAN ADOPTED UNANIMOUSLY MARCH 18, 1899, AT A CONFERENCE OF DIPLOMATIC REPRESENTATIVES OF THE COUNTRIES COMPOSING THE INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS, FOR THE PERMANENT GOVERNMENT OF THE BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS.

WHEREAS, Experience has shown that the agreement entered into on the 4th of June, 1896, between the Secretary of State of the United States and the diplomatic representatives in Washington of a majority of the countries of the International Union of American Republics for the government of the Bureau

representing the Union needs to be modified in some particular, the following is hereby adopted as a substitute for that agreement, and its provisions will hereafter serve for the guidance of the Bureau :

1. The Bureau of the American Republics will be governed under the supervision of the Secretary of State of the United States, with the cooperation and advice of four representatives of the other Republics composing the International Union, the five persons indicated to constitute an Executive Committee, of which the Secretary of State is to be ex-officio Chairman, or, in his absence, the Acting Secretary of State. The other four members of the Executive Committee shall be called to serve in turn, in the alphabetical order of the official names of their nations in one of the four languages of the Union, previously selected by lot at a meeting of the representatives of the Union. At the end of each year the first of these four members shall retire, giving place to another representative of the Union, in the same alphabetical order already explained, and so on until the next period of succession.

The present Executive Committee, having been constituted after the foregoing method of appointment and order of alternation, shall continue its existence until regularly changed in accordance therewith.

2. The meetings of the Executive Committee shall be held from time to time upon notice from the Chairman or upon the request of a majority of the Committee. In case of the absence or inability of any of the members representing the countries other than the United States, his official substitute shall be invited to take his place at meetings of the Committee. At any meeting of the Committee, three members shall constitute a quorum for the transaction of business.

3. The Executive Committee shall, in the manner hereinafter provided, have the power to appoint the Director, Secretary, and permanent translators of the Bureau of the American Republics, after consideration of the qualifications of the applicants for these positions, to fix their salaries, and to dismiss them whenever it may deem advisable. The method of appointment shall be the following:

In case of a vacancy, the Executive Committee will receive from the Chairman the applications of candidates or letters of recommendation, and each member of the Committee is at liberty to propose such names as he may think desirable. From these applications and recommendations the Committee will select three or more persons whom it deems to be qualified for the position and submit them to the Chairman for the selection of one of them, who will then receive a commission from the Chairman entitling him to hold and discharge the duties of the office at a specified salary, subject to the further will of the Committee, provided that it is hereby understood and agreed that the Director shall be a citizen of the United States. In case of the death, permanent disability, or prolonged absence of the Director of the Bureau, the Executive Committee is empowered to suspend the foregoing rules of appointment and choose a provisional Director for such time as may be deemed expedient. During the temporary absence or disability of the Director, the Secretary of the Bureau will be the Acting Director, but it will be understood that he discharges his duties subject to the instructions of the Director, and the Executive Committee may

restrict the functions of the Acting Director in such a way as may seem to be demanded by the immediate interests of the Bureau.

4. The other duties of the Executive Committee are to be those of general supervision and perfecting of the management of the Bureau, especially in all matters affecting the particular requirements or interests of individual members of the Union, the finances, the business features, and the development of the various branches of the work of the Bureau, as indicated by the International American Conference.

5. The Director shall have immediate control of all the work of the Bureau and of the literary, clerical, and laboring forces thereof, and will suggest to the Executive Committee such changes as he may deem judicious and such business engagements as he may find desirable to enter into for the benefit of the Bureau. He shall have full power of appointment and dismissal of the officials and employees of the Bureau other than the Secretary and permanent translators, and of fixing the various rates of compensation for their services; but he can make no appointment for a period longer than the term of his incumbency. He shall submit to the Executive Committee a report, as soon as possible after the 1st of July of every year, upon the work of the Bureau for the year preceding, said report to contain a detailed account of the receipts and expenditures for the said year and the amounts of quotas to be paid by the respective countries forming the Union, as well as an estimate of the receipts and expenditures for the following year.

6. The annual report of the Director, upon approval by the Executive Committee, shall be transmitted to the Secretary of State of the United States and to the Ministers of Foreign affairs of the other countries of the Union.

7. The admission of advertisements in the publications of the Bureau continues to be allowed, but not the solicitation of such advertisements or of purchase of the Bureau publications upon commissions paid to agents, unless specifically authorized by the Executive Committee.

8. All moneys received from advertising, sales of publications, or other sources, exclusive of the appropriation of the United States Congress, shall be paid as promptly as possible to the Secretary of State for deposit in the Treasury of the United States to the credit of the Bureau fund, "Receipts, sales, etc."

9. No payments shall be made by the Director or any other official of the Bureau of the American Republics except upon a check or draft drawn or indorsed to the order of the Secretary of State, or upon vouchers drawn upon the disbursing officer of the Department of State.

APPOINTMENT AND DECLINATION OF PERMANENT DIRECTOR—PROVISIONAL DIRECTOR AGAIN IN CHARGE.

The Executive Committee of the International Union of American Republics met in the diplomatic reception room, Department of State, Monday, March 20, 1899, at 11 o'clock a. m.

Present: The Secretary of State, Chairman; Señor Don José

ANDRADE, Minister from Venezuela; Dr. MARTIN GARCIA MÉROU, Minister from the Argentine Republic; Señor Don JOAQUÍN BERNARDO CALVO, Minister from Costa Rica.

Mr. EMORY, Director of the Bureau of the American Republics, was also present.

The CHAIRMAN: Having agreed at our last meeting on the new scheme for the government of the Union of the American Republics, we have now, I am very sorry to say, to receive the resignation of Mr. EMORY, our Director. I will read it.

The Chairman read Mr. EMORY's letter of resignation, as follows:

MARCH 18, 1899.

SIR: I have the honor to ask the Executive Committee of the International Union of American Republics to relieve me of the charge of the Bureau of the American Republics, and hereby tender my resignation as Director of the Bureau, to take effect on the 1st of April next. I have the pleasure of being able to state that the purposes for which I was appointed Acting Director on the 5th of February, 1898, with the approval of the Executive Committee, and Director, by action of the Committee on the 28th of February, 1898, and on subsequent dates, have been fully accomplished, and, in my judgment, the appointment of a permanent Director of the Bureau may be made as soon as convenient to the Executive Committee.

I have the honor to be, sir, your obedient servant,

FREDERIC EMORY,
Director.

HON. JOHN HAY,
*Chairman of the Executive Committee of the
International Union of American Republics.*

The CHAIRMAN: I am sure every one of the Executive Committee will share the feelings of regret that I have in severing these relations with Mr. EMORY.

The MINISTER FROM VENEZUELA and the others: Yes; we are all agreed in that.

The MINISTER FROM COSTA RICA: Minister MÉROU has suggested a resolution giving the thanks of the Committee to Mr. EMORY for his good work in the Bureau, and accepting his resignation.

The CHAIRMAN: You will authorize me, then, to draw up the resolution?

The MINISTER FROM VENEZUELA: Yes.

The MINISTER FROM COSTA RICA: I will explain that it is the

unanimous feeling of the Committee that such a resolution should be prepared.

The CHAIRMAN: A very large number of recommendations for Director of the Bureau have been sent to the State Department. I would like to inquire whether any of the members of the Executive Committee have any names to propose.

The MINISTER FROM THE ARGENTINE REPUBLIC: No, sir; we have none.

The Chairman thereupon announced that, under the terms of the agreement of the 18th instant for the government of the Bureau, the choice of a permanent Director involved the consideration of all the recommendations of candidates, and it was open to any member of the committee to propose names. After consideration of a long list of candidates the Executive Committee authorized the selection, as permanent Director, of Gen. RUSSELL HASTINGS, of Massachusetts.

General HASTINGS was a distinguished officer in the War of the Rebellion, was for some years interested in matters of trade with South America and the West Indies, and was recommended by many prominent citizens of Ohio and Massachusetts.

DECLINATION OF GENERAL HASTINGS.

The Executive Committee of the International Union of the American Republics met at the Department of State, April 7, 1899, to take action with reference to the directorship of the Bureau of the American Republics, which was vacated by the resignation of Mr. FREDERIC EMORY, Provisional Director, on the 1st instant. The Secretary of State, Hon. JOHN HAY, presided, and the other members of the Committee present were Mr. ANDRADE, Minister from Venezuela, and Mr. CALVO, Minister from Costa Rica. The Minister from the Argentine Republic, Mr. GARCIA MÉROU, was unable to be present because of illness, but expressed his concurrence with any action that might be taken by his colleagues. Secretary HAY presented the following letter from Gen. RUSSELL HASTINGS, who had been chosen as permanent Director of the Bureau:

WASHINGTON, D. C., *April 4, 1899.*

MY DEAR SIR: Upon mature consideration of my appointment as Director of the Bureau of American Republics, I am compelled to decline the honor. A

return of a former somewhat troublesome condition of health leads me to fear that the labor attendant on the office is more than I could perform with justice to the Government and credit to myself.

With deep appreciation of your kindly interest in this matter and of your courtesy to me in familiarizing myself with the character of the work of the Bureau, believe me,

Very respectfully, yours,

RUSSELL HASTINGS.

Hon. JOHN HAY,

Secretary of State, Chairman Executive Committee

International Union of American Republics.

PROVISIONAL DIRECTOR AGAIN IN CHARGE.

After the letter had been read, the Executive Committee not being prepared to consider the appointment of a permanent Director in place of General HASTINGS, Secretary HAY proposed that Mr. EMORY be again appointed Director of the Bureau until such time as final action could be taken. This action was unanimously approved, and Mr. EMORY consented to again take charge of the Bureau of the American Republics, in addition to his duties as Chief of the Bureau of Foreign Commerce in the Department of State, with the understanding, at his request, that he is not to be considered for the permanent directorship.

SUPPLEMENTARY REPORT OF THE PROVISIONAL DIRECTOR.

The Executive Committee of the International Union of American Republics met at the Department of State at 11 o'clock a. m., March 29, 1899, to consider the report of the Provisional Director of the Bureau of the American Republics, Mr. FREDERIC EMORY. The Assistant Secretary of State, Mr. DAVID J. HILL, presided in the absence of Secretary HAY. There were also present Mr. ANDRADE, Minister from Venezuela; Mr. GARCIA MÉROU, Minister from the Argentine Republic, and Mr. CALVO, Minister from Costa Rica.

The report read by Director EMORY supplements the annual report, which was transmitted to Congress on the 6th of January last, and shows the present condition of the Bureau of the American Republics. It mentions the fact that, with the recent adhesion of the Argentine Republic, Chile, and Colombia to the support of the Bureau, the Union of American Republics is, for the first

time in its history, complete, and the support which the Bureau is receiving from the Latin-American countries was never more zealous or more harmonious. The Union now comprises 19 Republics, and of these 13 were represented at the conference on the 18th instant, which adopted a plan for the permanent government of the Bureau of the American Republics.

The action of the Congress of the United States in authorizing the use of the contributions of the other countries of the International Union as an addition to the appropriation by the United States secures to the Bureau, if all the quotas are paid, about \$52,000 per annum. The contributions of the Latin-American countries will be about \$16,000, and of this amount the sum of \$12,500 has either been already paid or will be shortly forthcoming. The report states that this sum is three times as great as the annual average from the Latin-American countries for some years, which was about \$4,000. The estimated resources of the Bureau during the remaining three months of the current fiscal year are stated to be \$32,965, and the probable expenditures \$28,000, which would show a balance of \$4,965, provided all the amounts due the Bureau are collected. Director EMORY adds: "At my request the Secretary of State has directed the Chief of the Bureau of Accounts to make an examination of the accounts of the Bureau of the American Republics during the period of my incumbency, and this inquiry is now in progress."

The report was unanimously approved, and the Chairman, Assistant Secretary HILL, took occasion to express the Executive Committee's appreciation of the services of Director EMORY. The Committee then adjourned.

INTERNATIONAL EXPOSITIONS AND THE BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS.

The fundamental purpose underlying the action of the Pan-American Conference of 1889-90, in recommending to their respective Governments the formation of the International Union of the American Republics, was the collection and dissemination among its members of commercial information. One of the most practical methods of such distribution is through the oppor-

tunities afforded by international expositions of natural products and manufactures, and it is peculiarly in the line of fulfilling its functions that the Bureau of the American Republics should take part in such expositions, to assist in bringing the peoples of the various Republics into closer business relations.

At the last session of the Congress of the United States three laws were passed providing for governmental cooperation in expositions to be held at Philadelphia, Pa.; Buffalo, N. Y.; and Toledo, Ohio, in 1899, 1901, and 1902-1903, respectively, for the purpose of illustrating the progress of the country in commerce, agriculture, and manufactures.

THE PHILADELPHIA EXPOSITION, 1899.

A short notice has already appeared on page 1223 of the MONTHLY BULLETIN for January, 1899, of the passage by the United States Congress of the bill providing for a national exposition of American products and manufactures, at the city of Philadelphia, for the encouragement of the export trade. On the 21st of last December, President McKINLEY approved this act, and the authorities of the exposition company are now vigorously engaged in the erection of the various buildings which have been designed primarily for this undertaking, but will be subsequently used for a grand museum, illustrating the natural and manufactured products of the world. As the representative of the trade, commerce, and manufactures of all the Republics of this Hemisphere, this Bureau has been earnestly invited to take part in this exposition, and to bring its objects especially to the attention of merchants, producers, and manufacturers of the Latin American countries.

The officers of the Exposition Company are: P. A. B. WIDENER, President; W. W. FOULKROD, First Vice-President; JOHN BIRKINBINE, Second Vice-President; SYDNEY L. WRIGHT, Treasurer; B. W. HANNA, Secretary; WILLIAM P. WILSON, Director-General; EDMUND A. FELDER, Assistant Director-General. The Exposition will be opened in September of this year and continued during the months of October and November. While it is being held there will be convened in the auditorium of the Exposition Building the second International Commercial Congress, at which will be present specially appointed delegates

from the commercial nations of the world and influential business men representing chambers of commerce and other trade associations in Mexico, Central and South America, South Africa, India, Australia, China, and Japan. Topics of interest relating to the various phases of international trade and commerce will be discussed by the delegates, and it is expected that closer business relations will follow, as the result of this conference, to even a greater extent than is recognized to have been the outcome of the first Congress, which was opened by President McKinley at Philadelphia in June, 1897.

PAN-AMERICAN EXPOSITION AT BUFFALO, 1901.

On the 3d of March of the present year, the President approved an act to encourage the holding of a Pan-American Exposition on the Niagara frontier, within the county of Erie or Niagara, in the State of New York, in the year 1901. It was at first proposed to hold this exposition in 1899, but, as was referred to in the MONTHLY BULLETIN for April, 1898, it was postponed until 1901. The preamble of the law states that the purpose of the exposition is to fittingly illustrate the marvelous development of the Western Hemisphere during the Nineteenth Century by a display of the arts, industries, manufactures, and the products of the soil, mines, and sea. The Legislature of the State of New York passed a special act, which was approved by Governor ROOSEVELT, January 19, 1899, incorporating an organization for the purpose of carrying out this enterprise, and in less than ten days thereafter the citizens of Buffalo, which is but a few miles from the site proposed for the purposes of the Exposition, subscribed over \$1,250,000 for its expenses. The State of New York has appropriated \$300,000 for a State building and its exhibit. The officers of the company are: JOHN J. MILBURN, president; EDWIN FLEMING, secretary; GEORGE L. WILLIAMS, treasurer, and JOHN N. SCATCHERD, chairman of the executive committee. All the Republics in the International Union have been invited to participate in this display, and many of them have already announced their intention to bring interesting and instructive exhibits illustrative of their material progress during the present century.

THE NORTHWEST TERRITORY CENTENNIAL EXPOSITION.

The year 1902 will be the centennial of the admitting into the Union of the first State carved out of the old Northwest Territory, and the people of that State (Ohio) have determined to give in honor of the completion of the first century of its existence a grand exposition to fitly represent not only the immense strides made by that State in material progress and wealth, but of the Commonwealths forming part of this territory, as well as of the whole country. The location of the exposition has been fixed at Toledo, in the northwest part of the State, a large, beautiful, and prosperous city with extensive commercial and manufacturing interests, a fine harbor on the Maumee River near its mouth into Lake Erie, and the intersecting point of numerous railroads connecting the great West with the seaboard. Historic interest connected with the events of the war of 1812 is attached to this portion of the country, among others the great naval victory by Commodore PERRY at Put-in-Bay, within a few miles of the site of the exposition.

The aid proposed by Congress to this Exposition in the passage of an act to encourage the holding of the Ohio Centennial and Northwest Territory Exposition at the city of Toledo, Ohio, was approved by the President on the 3d day of March, 1899. The purpose of the Exposition, as stated in its charter, is to hold an exposition of the resources of the United States of America, Hawaii, Cuba, Porto Rico, and the Philippines, and the progress and civilization of the American countries, and for a display of the arts, industries, manufactures and products of the soil, mine, and sea, which shall be international as well as national in its character.

At both the Niagara Pan-American and the Northwest Territory expositions, Congress has directed the Executive Departments, the Smithsonian Institution, the National Museum, the Fish Commission, the Department of Labor, and the Bureau of the American Republics to display appropriate exhibits, which are to be selected by the President and the heads of the departments and institutions, the sum appropriated for the buildings and the expenses of these exhibits being \$500,000 in each case. Articles which shall be imported from foreign countries for the sole pur-

pose of being exhibited at these expositions will be admitted free of payment of duty, customs fees, or charges, as has also been provided for the exposition at Philadelphia.

PRESENTATION OF THE MEXICAN AMBASSADOR.

On Thursday, March 30, 1899, Señor DON MANUEL ASPÍROZ, the new Ambassador from Mexico to the United States, presented his credentials to President MCKINLEY. As is customary in the United States, the ceremonies observed were very simple. The Ambassador, attended by Secretary DON JOSÉ F. GODOY and by Señores DON ENRIQUE SANTIBAÑEZ and DON JOSÉ V. DOSAL, arrived at the White House and were ushered into the blue parlor. Subsequently Mr. HAY, Secretary of State, arrived and introduced the Ambassador to the President. After the introduction Señor ASPÍROZ delivered the following formal address:

MR. PRESIDENT: The Mexican Government has witnessed with satisfaction how quickly Your Excellency's Government kindly seconded its intention of raising to the highest rank in the diplomatic service the reciprocal representation of our two countries; this policy being dictated by their relations, which daily become closer, more cordial, and more in keeping with the generous efforts made to give a proper standing to liberal institutions on the American Continent.

Owing to the death of the illustrious citizen who, for the largest period, represented my native land in this great country—an event which never can be sufficiently deplored—there has been a delay until now in accomplishing the great desire felt by the Government that sends me here to respond to the honor shown us by the United States of America by accrediting as Ambassador their last Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary in Mexico, who undoubtedly is most worthy of such great distinction.

I would consider myself most fortunate were I to approach in the performance of my duties the dexterity, prudence, and success attained by my predecessor in rendering closer the bonds of friendship existing between my country and yours. I do not flatter myself in believing that my Government has found in me such enviable traits of character, although my Government is sure that it can rely on my earnest desire to apply all my faculties to the cultivation of the friendly relations happily existing between the two Republics, and for the accomplishment of which it trusts that the Government over which your excellency so skillfully and brilliantly presides may grant me its powerful assistance.

In placing in your hands the letters that accredit me as Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the Mexican Government near the Government

of the United States of America, I cherish the most fervent wishes for the personal happiness of your excellency and for the increasing prosperity of the American people.

President McKINLEY's reply was as follows:

EXCELLENCY: The relations that have so long and happily existed between this country and Mexico make it especially appropriate that their channels of international communication should be of the highest grade known to diplomacy. It therefore affords me much gratification to see the realization of the purpose of Mexico to raise its mission in the United States to the rank of an Embassy—a purpose not earlier fulfilled owing to the lamented death of your honored predecessor, whose promotion to an Ambassador was promptly reciprocated by conferring like dignity upon the representative of the United States in Mexico, and I welcome you as the accredited Ambassador Extraordinary and Plenipotentiary of the United States of Mexico.

What you say respecting the aim of your mission—to cultivate and, if possible, to still further develop the friendly relations between the two Republics, finds a most cordial response on the part of this Government, and I doubt not that, inspired by these high mutual purposes, your efforts will be no less effectively met than were those of your esteemed predecessor during his long and honorable sojourn among us, and that, like him, you will have abundant opportunity to realize the close ties of association and interchange existing between our two countries, and to know the feelings of amity and regard which this Government and my countrymen cherish for Mexico and the Mexican people, for whom they wish all prosperity and the lasting enjoyment of the blessings of progress and peace.

I beg you to convey to His Excellency the President of the United Mexican States my sincere wishes for his health and happiness.

THE PRODUCTION OF COAL.

No other country shows such a rapid increase in the production of coal as does the United States, according to the figures on the coal production of the world as tabulated by the Bureau of Statistics of the Treasury Department. From the figures published, it appears that the coal production of the United States is at present nearly five times as great as in 1870, and that the exportation has, between the years 1890 and 1897, increased from 250,000 tons to over 4,000,000 tons, and that instead of supplying only 17 per cent of the world's output this country now furnishes about 25 per cent.

The annual coal production of Great Britain, as shown by a recent and widely quoted statistical publication of the Swedish

Government, in the five-year period from 1871 to 1875, amounted to 127,000,000 tons, and in the period between 1891 and 1895 to 185,000,000 tons, an increase of 45 per cent in the average annual output. Germany's average annual coal production in the first period named was 45,000,000 tons, and in the second period, to which attention is called, 97,000,000 tons, an increase of 115 per cent. During the same periods the average annual production of coal in France was 16,000,000 tons and 27,000,000 tons, respectively, an increase of 70 per cent.

In the United States in these periods the figures are 45,000,000 tons and 132,000,000 tons, an increase of 193 per cent. The average annual production of other countries, not individually specified, was, in the periods of comparison, 34,000,000 tons and 79,000,000 tons, an increase of 132 per cent.

The total average production of the world from 1871 to 1875 was, in round numbers, 266,000,000 tons, and in the period from 1891 to 1895 over 520,000,000 tons, an increase of 95 per cent. Omitting the United States from the table, the annual product in the first period averaged 221,000,000 tons and in the second period 388,000,000 tons, an increase of 75 per cent.

Comparing the growth of the coal production of the United States with other parts of the world in the periods named, the record stands as follows: Great Britain, 45 per cent; France, 70 per cent; Germany, 115 per cent; other countries, omitting the United States, 132 per cent; the world, omitting the United States, 75 per cent; the world, including the United States, 95 per cent; the United States, 193 per cent.

Both the area of coal production and the quantity produced have greatly increased in the United States. In 1870 the number of States in which coal was mined was only twenty, while in 1897 the number was thirty-two. The following tables show the coal production (in tons) in the United States and the prices in the Philadelphia and Baltimore markets at various times from 1870 to 1898; also the exportations from the United States in the same period:

QUANTITY OF COAL PRODUCED IN THE UNITED STATES.

| Year. | Anthracite. | Bituminous. | Total. |
|------------|-------------|-------------|-------------|
| 1870 | 15,664,275 | 17,199,415 | 32,863,690 |
| 1880 | 28,621,371 | 41,860,055 | 70,481,426 |
| 1885 | 31,623,529 | 70,501,024 | 102,124,553 |
| 1890 | 36,617,042 | 78,011,224 | 114,628,266 |
| 1895 | 46,511,477 | 94,899,496 | 141,410,973 |
| 1897 | 41,637,864 | 106,222,516 | 147,860,380 |

AVERAGE ANNUAL PRICE PER TON OF ANTHRACITE COAL (AT PHILADELPHIA) AND OF BITUMINOUS COAL (AT BALTIMORE).

| Year. | Anthracite. | Bituminous. | Year. | Anthracite. | Bituminous. |
|------------|-------------|-------------|------------|-------------|-------------|
| 1870 | \$4.39 | \$4.72 | 1890 | \$3.93 | \$2.60 |
| 1880 | 4.53 | 3.75 | 1895 | 3.50 | 2.00 |
| 1885 | 4.10 | 2.25 | 1898 | 3.50 | 1.60 |

EXPORTATION OF COAL FROM THE UNITED STATES (TONS).

| Year. | Anthracite. | Bituminous. | Total. |
|------------|-------------|-------------|-----------|
| 1870 | 121,098 | 106,820 | 227,918 |
| 1880 | 392,626 | 222,634 | 615,260 |
| 1885 | 588,461 | 683,481 | 1,271,942 |
| 1890 | 795,753 | 1,136,068 | 1,931,821 |
| 1895 | 1,397,204 | 2,374,988 | 3,772,192 |
| 1898 | 1,326,582 | 2,682,414 | 4,008,996 |

ARGENTINE REPUBLIC.

IMPORTS AND EXPORTS FOR 1898.

The "Boletín de la Dirección General de Estadística" for 1898 gives the figures for the foreign trade of the Argentine during that year, and shows a considerable increase in exports over the previous year. The following figures are taken from this publication:

Imports, dutiable, \$93,988,545; free, \$13,440,355; total, \$107,428,900. Exports, dutiable, \$71,472,647; free, \$62,356,811; total, \$133,829,458. The increase in imports subject to duty was \$8,288,795. There is a small falling off of \$851,157 in the free imports. The increase in exports is greater, amounting to \$9,617,653 in the dutiable class, and to \$23,042,506 in the free

list. The total of imports therefore was \$9,139,952 over those of 1897, while the exports over those of the latter year showed an increase of \$32,660,159. The figures for 1898 show that the exports exceeded the imports by \$26,400,558.

The imports and exports by countries were as follows:

Imports: From Germany, \$12,571,116; West Indies, \$27,643; Belgium, \$9,444,981; Bolivia, \$57,208; Brazil, \$5,012,115; Chile, \$82,772; Spain, \$3,315,470; United States, \$11,129,075; France, \$10,596,725; Italy, \$13,695,241; Netherlands, \$109,881; Paraguay, \$1,757,439; Portugal, \$74,984; United Kingdom, \$32,012,600; Uruguay, \$470,901; other countries, \$70,759; total, \$107,428,900.

Exports: To Germany, \$20,286,338; West Indies, \$162,397; Belgium, \$13,949,751; Bolivia, \$408,813; Brazil, \$7,916,301; Chile, \$1,354,494; Spain, \$387,998; United States, \$5,874,295; France, \$29,981,056; Italy, \$5,256,054; Netherlands, \$331,232; Paraguay, \$144,108; Portugal, \$11,597; United Kingdom, \$19,205,908; Uruguay, \$3,683,275; other countries, \$17,039,148; total, \$133,829,458.

All the foregoing figures represent gold values.

The imports of electrical supplies of all kinds into the Republic during the year 1898 amounted in value to \$2,970,394. According to the table furnished by the "Review of the River Plate," the quantities and gold values of the imports were:

| Articles. | Quantity. | Value. |
|--|-----------|---------------|
| Galvanized iron wire.....tons.. | 21, 285 | \$1, 349, 813 |
| Electric-light cables and wires.....do... | 3, 777 | 971, 849 |
| Electric-light material.....cases.. | 15, 957 | 390, 929 |
| Electric-light and gas fittings.....tons.. | 86½ | 125, 035 |
| Incandescent lamps.....dozen... | 16, 415 | 49, 245 |
| Dynamos.....number... | 53 | 34, 745 |
| Telegraph material.....cases.. | 729 | 24, 590 |
| Electric light carbons.....tons.. | 86½ | 12, 963 |
| Telephone material.....cases.. | 307 | 11, 595 |

UNITED STATES BUSINESS HOUSES IN BUENOS AYRES.

A correspondent of the "British Trade Journal," writing from Buenos Ayres, says:

American (United States) competition is at present very keen. There are a number of American houses here who do a large business, and are very much in

evidence by their enterprising and energetic methods. Some of these houses sell on commission on a large scale in the following manner: They have connection with a New York house of good standing, through whom they make their transactions. The New York house, generally being influential, can obtain goods on credit, and of these, samples are sent to the Buenos Ayres house. Where the articles are not too bulky, a stock is sent on consignment. The Buenos Ayres house has large show windows, where a regular museum of American articles is exposed, such as safes, agricultural implements and machinery of every description, bicycles, and a great variety of those ingenious inventions for which our trans-Atlantic cousins are famous. The greater part of these articles are not for sale, but are merely samples sent for exhibition. From these, local dealers supply their orders.

The advantages of this system are that it brings to the notice of dealers a large variety of goods which would never be sold in ordinary ways. It has its disadvantages also, as prices are much enhanced, owing to the number of commissions that have to be paid before the goods reach the consumer. * * *

I have said a great deal in this letter about American competition. I would enforce it on English manufacturers that the remedy for this evil lies in their own hands. The Americans suffer from natural disadvantages that do not affect either English, French, or Germans. For example, steam communication between this country and the United States is infrequent, irregular, and tedious; the consequence being that American merchants here when writing to the States almost invariably send their letters via England. When it is added to this that the cost of labor is cheaper in England than in the United States, and that the principal banks, railways, and other large corporations in Argentina are English, the success of the Americans is more significant, and can only be explained by the comparative apathy and want of enterprise of English merchants and manufacturers.

EXTENT OF ITALIAN IMMIGRATION

In a pamphlet issued by Signor MALUATE, inspector of emigration at Genoa, Italy, it is learned that no less than 1,500,000 Italians have embarked at that port for South America within the last twenty years, or at an average rate of 75,000 per annum. The minimum year was 1880, when the emigrants numbered 26,303, and the maximum year 1887, when the number was 181,437. Within the twenty years no less than 500,000 of these emigrants returned to Genoa. According to this pamphlet, the current of Italian emigration to the United States from Genoa has dwindled down to less than 1,000 per month. To Australia the number is less than 1,000 per year, and to Central America about 1,200 a year. Argentina and Brazil have absorbed the great bulk of these Italian emigrants, but the current has been strongest toward

the Argentine Republic. Especially has this been so for the last three years, since the volume of immigration finds its way to the shores of the River Plate almost in its entirety. Out of a total of 1,689,654 emigrants, which was the number from 1859 to 1897, not less than 1,053,977 Italians eventually made their way into the territory of the Argentine Republic.

BRAZIL.

DETAILS OF THE IRON TRADE.

The special commissioner appointed by the British Board of Trade to inquire into and report upon the conditions and prospects of the trade of Great Britain in South America has made a report which contains information with respect to the iron trade of Brazil. Both the chief sources of imports and the facilities for the production of iron in the Republic are noted.

Pig iron and puddled iron are imported from England, as there is a considerable amount of casting done in the country. Only large castings are imported, and the industry is protected by a duty of 200 reis per kilogram on plain castings, 400 reis on plated or tin castings, and 1,000 reis per kilogram on gilt or silver castings, against 10 reis per kilogram on pig iron. Puddled bars are imported to only a trifling extent, intended to supplement the supply of scrap iron available for the one national rolling mill. This mill supplies part of the demand for bar, angle, bolt, and rod iron, including soft steel. The product is from 250 to 300 tons per month and embraces all sizes up to 3 inches by one-half inch or 2 inches of square iron, or 2 inches diameter of round iron. The imports, however, are much larger, as the duty, 100 reis per kilogram, is not such a protection to this industry as the duty on castings is to cast-iron work. Bars or rods for the interior have to be bent into 5 or 6 foot lengths for packing on mules, and the bending is largely done in Rio de Janeiro. The iron used is often Swedish, which, though higher in price, is preferred to the British or the Belgian product.

The Commissioner says the competition with Belgian iron and iron from the United States affects the sale of the English product and is keenly felt.

Fencing wire, both black and galvanized, comes from Belgium and Germany, but barbed wire, rolled on bobbins of convenient size, comes from the United States. Belgian competition tells on hoops, sheets, and boiler plates, which have displaced the English product. Galvanized and corrugated sheets are still supplied by England. Tin plates from England are imported to the extent of at least 500 cases per month. The tin-making industry of the country is mainly carried on in small establishments. The plates are almost all coke; only about 5 per cent may be charcoal. Terne plates come from England and are used by the national match factories, which put up their matches in terne-plate cases containing ten dozen packages of ten boxes each. Tubes, both black and galvanized, have heretofore come entirely from England, but now the United States is a strong competitor; while in regard to cocks, joints, T's, etc., it is said to be only because people are accustomed to English shapes that so many still come from England. A large importer in Rio says that the United States' makes are lighter (duty is by weight) and cheaper, and he looks forward to buying in the States later on.

Wire nails are made in Brazil from imported Belgian wire. Finished German horseshoe nails have lately replaced the old unfinished English nails. Engineers' bolts and nuts, from about 2 inches by one-half inch, or $2\frac{1}{2}$ inches by five-eighths inch, upward, are made in Rio, being protected by a duty of 600 reis per kilogram. Coach and cabinet makers' bolts and nuts are largely of European manufacture. Wood screws are now mostly of German make.

The most important iron and machinery works is the National Rolling Mill of Rio de Janeiro, having a harbor front and railway siding. These works have a combined power of 250 horse power with electric installation. Attached to this is a large foundry, where hand pumps of United States patterns, trolley wheels, tram-car wheel-boxes, plates, and nuts are turned out. Machinery for making wood screws, hinges, locks, and wrought-iron enameled hollow ware has been purchased and is on the ground. These works employ about 400 operatives. Another foundry makes box-irons for use with charcoal, turning out about 500 finished per day. These smoothing irons are cast four at a time by a patent only used in Brazil. They weigh about $5\frac{1}{2}$

pounds each and sell at 36,000 reis per dozen. The handles are made of native wood, turned on the premises. This foundry also casts pots, fire-handles and spirit burners for cooking, tops for brick cooking ranges, and also tailors' smoothing irons, weighing from 9 to 11 pounds. A carpenter shop attached to this foundry makes, from native wood, wheelbarrows on United States patterns. The machinery in this foundry is all English. There are 86 employees, all of whom are on piece work.

The Rio wire-nail factory has 60 employés, and its product is from 11,000 to 12,200 pounds daily. It has 40 machines (German), 100-horsepower engine, and Babcock & Wilcox boilers. The wire is all imported from Germany, and as the duty is the same on all sizes no redrawing is done, the nails being made direct from the wire as imported (sizes No. 3 to 31). These nails are put up in paper packages of 2 kilograms each (4.40 pounds), and when sent for shipment by the coast or the interior, 25 or 50 packages are put up in wooden cases, which are made on the premises from imported deal. The import duty on wire nails is 400 reis per kilogram. Another regular industry is the making of horseshoes. The principal establishment employs 36 hands and turns out from 500 to 600 dozen shoes per day. This industry is protected by an import duty of 200 reis per kilogram. Four factories are engaged in making machinery, especially coffee machinery, in the Sao Paulo district.

EXTRACT FROM BUDGET LAW OF DECEMBER 31, 1898.

The budget law of December 31, 1898, forwarded by Consul-General SEEGER, enacts the following modifications to the customs tariff established by law No. 2743, of December 17, 1897. The reis is valued at .0546 of a cent, United States currency:

IMPORT DUTIES.

The duties on hats, enumerated in Nos. 9 and 544, are established at a uniform rate of 6300 reis each.

CONSUMPTION DUTIES.

| | | |
|---|------------|-------|
| Tobacco: | | Reis. |
| Cut, of national production..... | 25 grams.. | 40 |
| Foreign..... | do... | 120 |
| National production mixed with foreign tobacco..... | do... | 100 |
| Cigars of national manufacture: | | |
| Less value than \$80 per thousand..... | each.. | 8 |
| Greater value..... | do... | 20 |
| Cigars of foreign make..... | do... | 100 |

| | | |
|---|---|-------|
| Cigarettes : | | Reis. |
| National manufacture | packet containing up to 20 cigarettes.. | 25 |
| Foreign | do... | 80 |
| Snuff: | | |
| National manufacture | 125 grams.. | 60 |
| Foreign | do... | 200 |
| Straw (paper) for cigarettes: | | |
| National production | packet of 50 leaves or less.. | 10 |
| Foreign | do... | 20 |
| Cigarette paper in tubes or booklets | packet.. | 40 |
| Mineral waters, as well as the beverages classed under Nos. 130 and 131, shall be liable to double the duties. Beer and artificial wines shall continue to be subject to the duties now levied thereon. | | |
| Boots and shoes: | | |
| Boots, long, Hessians | pair.. | 1,000 |
| Boots and laced shoes— | | |
| Of leather or tissues of cotton, wool, or linen— | | |
| Up to 22 centimeters in length | do... | 200 |
| More than 22 centimeters in length | do... | 400 |
| Of tissues of silk, pure or mixed— | | |
| Up to 22 centimeters in length | do... | 400 |
| More than 22 centimeters in length | do... | 700 |
| Low shoes and buskins— | | |
| Of leather or tissues of cotton, wool, or linen— | | |
| Up to 22 centimeters in length | pair.. | 100 |
| More than 22 centimeters in length | do... | 200 |
| Of tissues of silk, pure or mixed | do... | 300 |
| By "buskins" are understood common shoes, half galoshed, with straight heels of one piece, low uppers, and ordinary eyelets. | | |
| Candles of stearin, spermaceti, paraffin, or composition, in packets weighing: | | |
| Up to 250 grams | packet.. | 20 |
| 250 to 500 grams | do... | 50 |
| 500 to 1,000 grams | do... | 100 |
| Perfumery of national or foreign manufacture, specified in tariff note 23, in vessels of glass, flasks, boxes, and the like, of a value: | | |
| Up to \$5 | | 200 |
| Exceeding \$5 | | 500 |
| Pharmaceutical specialties of national or foreign manufacture in vessels of glass, boxes, or the like, of a value: | | |
| Up to \$5 | | 100 |
| Exceeding \$5 | | 200 |
| Vinegar containing in acetic acid: | | |
| 8 per cent or less | liter.. | 20 |
| 9 to 12 per cent | do... | 25 |
| 13 to 30 per cent | do... | 30 |
| 31 to 40 per cent | do... | 35 |
| More than 40 per cent | do... | 40 |
| Acetic acid, crystallizable or in a solid state | kilogram.. | 80 |

| | |
|--|-------|
| Preserves of meat, fish, confectionery, fruits or vegetables, in tin receptacles, boxes, flasks, or other vessels, of whatever origin, weighing: | Reis. |
| Up to 500 grams | 50 |
| More than 500 grams. | 100 |
| Playing cards of whatever origin. pack.. | 500 |

PROHIBITIONS.

The following beverages are prohibited as being noxious to public health:

Cognac, whisky, rum, geneva and other alcoholic beverages, natural or artificial, containing more than 30 grams of poisonous principles (aldehydes, ethers of the fatty series, furfurol, superior alcohol, acetic acid, etc.) per 1,000 grams of alcohol at 100° or 1.50 grams per 1,000 grams of alcohol at 50°.

PAYMENT OF DUTIES.

On the import duties 10 per cent shall be collected in gold, national currency, or in pounds sterling, at the rate of exchange of 27d. per milreis.

CHILE.

NEW ACTS OF CONGRESS—PUBLIC EXPENDITURES FOR 1899.

According to the "Chilean Times" of February 8 (since verified by official examination), the following were among the laws enacted by Congress at its extraordinary session which closed in January:

An act providing that mining claims containing the minerals mentioned in section 3 of article 2 of the Mining Code shall pay a yearly license of \$1 per hectare for three years, after which period the yearly license shall be \$5 per hectare.

An act providing for the introduction free of duty for ten years of raw cotton and cotton-weaving machinery.

An act to empower the President of the Republic to spend in 1899 the sum of \$1,600,000 on the Peñuelas waterworks.

An act to empower the President of the Republic to spend \$500,000 on the survey and preliminary works of a line of railway from Temuco to Carahue.

An act to empower the President of the Republic to spend \$50,000 on the survey of a line of telegraph from Puerto Montt to Punta Arenas.

An act to empower the President of the Republic to grant a subsidy of \$121,150 (£25,000) for one year to a steamship com-

pany for a service between Chilean and Brazilian and intermediate ports.

An act to empower the President of the Republic to spend in 1869 the sum of \$100,000 on the new asylum for the insane.

An act to empower the President of the Republic to spend in 1899 the sum of \$500,000 on water supply for different towns.

An act making compulsory a declaration of infectious diseases.

An act sanctioning the Parcels Post Convention with the United States.

An act to empower the President of the Republic to agree to the resolutions adopted at the International American Conference of 1890, with respect to the maintenance of the Bureau of the American Republics.

An act to permit the introduction, free of duty, from the Argentine Republic, by the Andine Pass, of carded, washed, or uncleaned wool.

An act to empower the President of the Republic to spend \$1,160,000 in the prolongation of existing railways and the construction of new lines in the Province of Atacama.

An act to empower the President of the Republic to spend \$300,000 in the construction, preservation, and repair of bridges.

An act to empower the President of the Republic to spend \$300,000 in the construction and preservation of roads, preference to be given to those from mineral fields to the coast.

An act to empower the President of the Republic to spend \$950,000 in the conclusion of the Circular Railway in Santiago.

An act to empower the President of the Republic to put in force on June 1, 1899, an act imposing import duties on certain articles introduced into Magellan Territory, and to empower him to organize the necessary custom-house service.

The articles on which duties will be levied are the following: Bran; red pepper, including pimenton; alcohols, spirits of wine, liquors, aguardientes, sweet and unsweetened; starch; articles manufactured of willow, straw, palm, cane, and all kinds of twigs, roots, and fibers of trees and plants, including baskets and hats; playing cards; traveling trunks, portmanteaus, and bags; blacking and varnish for boots and shoes; boots and shoes, excepting of india rubber; carriages, carts, wheelbarrows, and handcarts, set up or in pieces, excepting axle boxes and springs for carriages;

barley; fats; beer; cigars and cigarettes; glue; preserved foods; confectionery and confits, except medicinal; pickles; brooms, brushes, excepting tooth and nail; vermicelli; preserved fruits, dried, in sirup or in alcohol; wheat flour; hams; vegetables, dried and fresh; maize; butter; billiard tables and accessories; household furniture, set up or in pieces, varnished or unvarnished; potatoes; hay; fish, dried; cords and twines; salt, common, rock, coarse or refined; leather, dressed skins, and articles manufactured of leather or skin, with the exception of belting; tobacco, leaf or manufactured; vinegar, and wines.

The sums voted by Congress for public expenditures in 1899 amount to \$65,359,473.09 in legal tender currency and to \$29,246,739.76 in gold, according to the following tables prepared for the "Diario Oficial:"

| Departments. | Amount. |
|-------------------------------|-------------------|
| <i>Legal-tender currency.</i> | |
| Interior | \$9, 395, 283. 77 |
| Foreign Affairs..... | 515, 140. 00 |
| Worship | 631, 138. 00 |
| Colonization | 527, 300. 00 |
| Justice..... | 3, 804, 190. 48 |
| Public Instruction..... | 5, 982, 097. 18 |
| Finance..... | 4, 655, 706. 99 |
| War | 13, 185, 155. 82 |
| Marine | 9, 053, 738. 91 |
| Industry | 769, 022. 88 |
| Public Works | 4, 323, 786. 59 |
| Railways..... | 12, 556, 892. 47 |
| Total | 65, 359, 473. 09 |
| <i>In gold.</i> | |
| Interior | 4, 266. 66 |
| Foreign Affairs..... | 712, 066. 72 |
| Colonization | 5, 000. 00 |
| Public Instruction..... | 39, 480. 00 |
| Finance..... | 28, 406, 993. 98 |
| War | 78, 932. 40 |
| Total | 29, 246, 739. 76 |

THE MANUFACTURE OF SHOES.

A correspondent of the "Shoe and Leather Gazette," writing from Valparaiso in December, says that shoemaking is one of the principal industries of that city, with four or five large shops employing about 1,000 operatives. Wages are low, ranging from

50 cents to \$1.15 for women and from \$1 to \$2 for men. Shoes made to measure cost as much as \$14 per pair, Chilean currency. In general, Chilean shoes are very light and do not wear very long, and English shoes are preferred, as they are more durable. No children's shoes are made in Chile, but are all imported from Switzerland. These, with patent-leather shoes, are brought in in considerable quantities.

Gibbs & Seddin, an English firm, is making propositions to establish a shoe manufactory, with its own workmen, for the manufacture of shoes of the English style. The light shoes worn are made in the country, but coarse and strong stock is imported from England. Formerly the importation of English shoes was much more important than now, but since the import duties have been increased from 35 to 60 per cent the number brought in is constantly growing smaller.

Few, if any, shoes manufactured in the United States are sold in Chile. Sole leather is largely manufactured in the country, and considerable quantities are exported, Germany being the principal purchaser. There are a few tanneries which make upper leather, but it is of poor quality, and the imports of patent leather (calfskins) amount to about 800 dozens per month, which come mainly from Germany. French upper leather is also imported, the United States having practically no interest in the leather industry of the Republic.

THE LEADING FINANCIAL INSTITUTION.

Mr. C. C. GREENE, United States Consul at Antofagasta, Chile, sends to the Bureau of the American Republics a copy of the report of the Land Mortgage Bank of Chile ("La Caja de Crédito Hipotecario"), issued by the fiscal director, Don LUIS BARROS BORGOÑO.

In this report, which is a bound volume of over 320 pages, a complete history of the bank is given, together with a description of its methods, in addition to full statistical and financial details. This bank, as the Consul explains in his letter accompanying the report, is to all intents and purposes an official institution, as the Government appoints the fiscal director and other clerks and Congress chooses the board of directors. The bank was organ-

ized in 1855 for the express purpose of aiding the agricultural interests of the Republic. The statement is made that the influence of this institution in financial and social circles is very great; that it affects social conditions "because its bonds, with semiannual coupons, are deemed the best permanent investment for trustees, women, professional and salaried people throughout all Chile."

It is explained that there are other banks of the same character but "La Caja" is the most important, exerts the greatest influence, and is financially rated several points higher than any other. Mr. GREENE says:

The deposit and emission banks have a special service called "*depósito de valores en custodia*," and independent of their ordinary business holders take their bonds in person, or, if in distant parts of the country, transmit them through branch banks to the main Santiago bank and receive a receipt for "*bonos en custodia*," with the bonds duly enumerated. The bank collects the interest and pays it, or remits the money, to the owner. If the bond is drawn, it replaces it with a new one and charges a reasonable commission for the same.

NEW SUGAR-BOUNTY LAW.

At its recent session the National Congress enacted the annexed measure providing for a bounty on sugar produced in the Republic:

ARTICLE 1. The President of the Republic is hereby empowered to pay a bounty of 2 cents for each kilogram of raw beet sugar produced in the country.

The bounty shall be paid for six years, dating from January 1, 1899, and the total annual amount shall not exceed the following sums: In 1899 the sum of \$25,000; in 1900, the sum of \$50,000; in 1901, the sum of \$75,000; and in each of the years 1902, 1903, and 1904, the sum of \$100,000. If these sums should not be sufficient to pay the bounty of 2 cents per kilogram, (2.2046 pounds), they shall be distributed pro rata in proportion to the quantities of sugar produced.

ART. 2. For a term of ten years the rates of carriage of beet sugar by the State railways shall not be higher than those paid to-day for this article.

During the same term the rates of carriage of molasses and raw sugar on their first leaving the estates or factories in fully occupied cars shall not exceed the rates paid to-day for articles of the fifth class.

ART. 3. In order to obtain the bounty, the producers will be required to prove the quantity produced, and to comply with the following conditions:

(I) To establish a legal domicile in Chile; and

(II) To supply all the data and information that the President of the Republic may ask for respecting this industry, and such other as may conduce to the objects of the law.

COLOMBIA.

LATEST AVAILABLE TRADE STATISTICS.

The Bureau is indebted to Mr. HENRY JALHAY, Consul of the Republic of Colombia at Brussels, for the following interesting article on the economic situation of Colombia:

The value of the imports in 1895 rose to 11,528,365 piasters, in 1896 to 16,947,135 piasters, and in 1897 to 18,136,598 piasters, without counting Colon and Panama, which, as free ports, do not figure in either the exports or imports of the Republic.

Comparing the imports for the last two years, the difference in favor of 1897 amounts to 1,189,466 piasters and 10,500,000 kilograms; this increase being due chiefly to the importation of flour, ice, bags, niter, sulphur, machinery, crude iron, iron framework, sheet iron for roofing, cement, lime, plaster, slates, etc. (4,500,000 kilograms); wines, casks, bottles, wagons, agricultural machinery, stamping machines, steel in bars, lead, etc. (1,750,000 kilograms); tools, cotton shawls, canvas, and linen, oilcloth, glass trinkets (1,750,000 kilograms); preserves, beer, wine, ropes, cables, tiling, window glass, soap, paper, hardware, etc. (1,000,000 kilograms).

The exports in 1895 amounted to 15,088,406 piasters; in 1896 to 18,597,352 piasters, and in 1897 to 16,820,411 piasters. Although the values in 1897 are less than those of 1896, there was an excess of weight, being 60,667,416 kilograms, against 66,235,562 kilograms in 1896. The exports for 1897 are divided as follows:

Vegetable products, 62,056,458 kilograms; animal, 4,382,271 kilograms; mineral, 2,681,688 kilograms; manufactured products, 447,998 kilograms; live stock, 2,236 head.

The total value of the exports from 1892 to 1897 amounts to 93,307,582 piasters, that of the imports having reached 83,203,128 piasters. There remains a difference in favor of the exports of 14,104,454 piasters.

Among the products exported, coffee figures in 1895 for 21,504,657 kilograms, worth 8,504,312 piasters; in 1896 for 28,521,410 kilograms, worth 10,474,752 piasters; in 1897 for 17,564,103 kilograms, worth 8,799,129 piasters.

The movement of the navigation through the customs ports was—

Arrivals: In 1896, 2,074 vessels of 910,764 tons; in 1897, 1,891 vessels of 858,457 tons.

Clearances: In 1896, 2,061 vessels of 867,130 tons; in 1897, 1,850 vessels of 800,710 tons.

The shipments through Barranquilla represent almost a half, and through Cartagena a little more than a quarter, of the general traffic of the country.

Unfortunately the Colombian statistics do not indicate the proportion of the several foreign countries in the imports and exports of Colombia. This regrettable lack of information prevents us from indicating here the values and

products taken by the United States, England, France, and Germany, among which several countries almost the entire imports and exports are divided.

Six years ago, the part taken by these countries in the Colombian commerce was as follows:

| Countries. | Imports. | Exports. |
|---------------------|------------------|------------------|
| | <i>Per cent.</i> | <i>Per cent.</i> |
| England | 38 | 37 |
| France | 22 | 9 |
| Germany | 12 | 11 |
| United States | 11 | 33 |

The customs receipts in 1895 were 10,750,889 piasters; in 1896, 13,697,823 piasters; in 1897, 13,256,353 piasters, exclusive of the duties on postal parcels, which amounted for the three years to 96,837 piasters, 221,416 piasters, and 280,947 piasters, respectively.

The decrease in the receipts for 1897 is due to the reduction in the duties on salt, followed soon after by the repeal of the duties on coffee exports. In taking as periods for comparison the last six fiscal years, 1894-95, shows an increase of more than 1,000,000 piasters over 1892-93, and 1896-97 of more than 8,000,000 piasters over the preceding fiscal year.

The total receipts from the Republic, which in 1895 were \$16,273,259, and in 1896 were \$20,444,489, in 1897 amounted to 19,519,431 piasters. The decrease for 1897 was due to the fact that the duties on the slaughtering of oxen, which in 1896 amounted to 1,115,062 piasters, were collected by the Departments from the 1st of January, 1897. After the customs duties, the principal sources of the national receipts were: Salted provisions, which produced in 1896 1,702,061 piasters and in 1897 1,767,607 piasters; stamped paper, which in 1896 rose from 557,030 piasters to 743,762 piasters in 1897; the monopoly on cigarettes produced in 1896, 804,751 piasters, and in 1897, 659,477 piasters; the monopoly on matches, which gave in 1897 320,930 piasters, etc.

The length of the Colombian railroads is only 663 kilometers, of which 108 kilometers were built during the last two years, the actual number of miles of railway in Colombia are, therefore, far from being equal to the importance and incalculable wealth of the country. As a Minister from this Republic said several years ago:

"The population of Colombia is sufficient to support the traffic of extensive railroads; it exceeds that of the Argentine Republic and Australia, that of the five Republics of Central America together, and in density that of all these states. As to the natural wealth, vegetable and mineral, and to the fertility of the soil, no country in the world surpasses Colombia. What does this country lack? Capital and ambition to exploit its wealth, stimulate agriculture, and build railroads, which will give it the place in the world which it should rightfully occupy among the rich and prosperous nations."

COSTA RICA.

RECENT OFFICIAL DECREES.

The following decrees of the Government have been promulgated through the official publication "La Gaceta:": (1) Exports of wood; (2) Modifications of shipping dues; (3) Free entry of railway material; (4) Duty on certain goods of aluminum.

Article 1 of decree No. XXIV, of July 18, 1893, is modified as follows:

"ART. 1. A duty of 1.50 pesos per ton register of vessels shall be collected on the exportation of wood through the port of Puntarenas or any other open port on the Pacific coast.

The Customs Administrator is, when he deems necessary, authorized to control the capacity of the vessels."

Article 11 of the Fiscal Code of October 31, 1885, is amended as follows:

"ART. 11. Foreign vessels other than steamships entering with a cargo of goods shall be liable to the following dues:

"1. As port dues, to be applied to the maintenance of the Marine Hospital, 25 centavos per ton of cargo destined to Costa Rica;

"2. As light dues, 10 pesos on entry and on departure."

Railway stock, fixed and rolling, imported for the construction of lines to be established on premises in the neighborhood of the Atlantic Railway and destined to the exclusive use of such premises, shall, for a period of two years reckoned from October 28, 1898, be exempt from customs duties and wharfage dues.

Articles of aluminum weighing less than 2 kilograms each, such as basins, plates, pots, chafing dishes, frying pans, and other utensils for domestic use, shall be liable to a duty of 22 centavos per kilogram.

ECUADOR.

ADOPTION OF THE GOLD STANDARD.

Consul-General DE LEON, at Guayaquil, reports to the Department of State of the United States that the change made by many of the nations of the world to a gold standard has compelled the Government of Ecuador to adopt the same course. The Ecuadorian Congress enacted a law in November, 1898, which, within two years, it is claimed, will place the monetary system of the country on a gold basis. Heretofore Ecuador has been upon a so-called bimetallic but practically monometallic

silver basis, there having been no gold in circulation and the silver currency irredeemable. The present circulation, Mr. DE LEON writes, is almost altogether paper money issued by the banks and redeemable in silver only. The effect of the newly enacted law, it is believed, will be the redemption of the paper money, which will remain the circulating medium, in gold.

The full text of the new law, which accompanies the Consul-General's report, has been published by the Bureau of Foreign Commerce of the United States in the Consular Reports for March. It is expected to be thoroughly adequate to the needs of the Republic. Mr. DE LEON adds that after thorough consideration the mercantile interests came to the conclusion that the only remedy for the unsatisfactory state of affairs which has prevailed for more than five years was the adoption of the gold standard at the rate of 30.6 to 1.

The commerce of the country, it is claimed, "has been inconvenienced not only by the depreciation of silver, but also from the arbitrary fluctuations of exchange, sometimes as much as 40 to 60 per cent within a few months, and, owing to the excessive imports, it was frequently impossible to buy from the banks a single draft on New York or London (even for \$50); consequently the foreign trade relations of the country suffered great embarrassment. * * * Exchange on New York has been arbitrarily fixed by banks and merchants during the last ten months at 105 to 108, but this rate has not been strictly adhered to; 110 and more has been paid. Another anomaly has been that American gold coin has been worth 10 to 15 cents more than exchange.

"The stable condition of Ecuadorian currency, the financial resources of the banks of issue—relatively as solid as any in the world—and the crying need for a fixed monetary standard, seem to give assurance that the present measure is wise."

The coins of the Republic, according to the provisions of this law, in addition to minor coins of copper and nickel, shall be 900 fine and of the following denominations: The gold piece of 10 sucres, weighing 8.136 grams (125.555 grains), or in fine gold 7.3224 grams (113 grains); the sucre, or hard dollar, of silver, weighing 25 grams (385.8 grains), which shall be considered divisible into 100 cents; the fifth (commonly called "peseta"), of

silver, weighing 5 grams, equivalent to 20 cents of a sucre; the tenth (commonly called "real") of silver, weighing 2.5 grams, equivalent to 10 cents of a sucre; the twentieth (commonly called "medio") of silver, weighing 1.25 grams, equivalent to 5 cents of a sucre.

GUATEMALA.

THE PUERTO BARRIOS AND NORTHERN RAILWAY.

According to newspaper advices, an American company has purchased from the Government of Guatemala the Puerto Barrios and Northern Railway. The conditions of the change of ownership provide for the immediate completion of the Government's original project for joining by a railway the ports of the Pacific Ocean and those of the Caribbean Sea. It is predicted that the effect of this will be to divert the coffee commerce of the country from the Pacific coast and the route around Cape Horn to the Gulf ports of the United States.

The railway in question was originated sixteen years ago by Señor RUFINO BARRIOS, then President of the Republic. It was projected to run from a point 10 miles east of old Port Livingston, on the Caribbean Sea, northward along the valley of the Motagua River to the capital, thence through the fertile lands of the Republic to San José, on the Pacific coast. The survey provided for about 230 miles of railway over a route presenting but few engineering difficulties.

The present President of Guatemala is said to be opposed to governmental ownership and operation of railroads, for, from experience, he has become convinced that it is a costly luxury to the people.

A United States company headed by Mr. C. P. HUNTINGTON is reported to have purchased the road, only 59 miles of which remain to be built. Beyond the direct transcontinental line franchises have been secured for a veritable network of lines connecting the Guatemala Northern and San José systems with the San Felipe line, now built, and the Salvador system. There will be a total mileage of from 400 to 500 miles of railway, and all the good sugar and coffee lands of the Republics of Guatemala and Salvador will

thus be brought into close touch with the United States. If the present steamship lines do not improve their facilities, the Huntington interests propose to put on their vessels between Guatemala and the United States ports.

HAITI.

POSSIBILITIES OF COMMERCIAL DEVELOPMENT.

In the course of an article contributed to the forty-first anniversary number of the "Age of Steel," published in St. Louis, Hon. W. F. POWELL, Minister to Haiti, has this to say of the possibilities of the Republic:

The soil is absolutely virgin in character. Two crops of the following can be raised yearly: Coffee, cocoa, ginger, and hennepin, the first two being the leading staples. Other products are readily raised, such as the sugar-cane, cotton, tobacco, and such fruits as the orange, banana, cocoanut, pineapple, and mango. Within its soil, lying undeveloped, waiting for the American capitalist with his energy and push, are mines of coal, iron, and copper. Aside from these, there is a mountain of salt. Its hills and mountain sides are clothed with the finest of cabinet woods, such as the ebony, mahogany, marblewood (having a close grain resembling marble and taking a fine polish), lancewood, and *lignum vitæ*. In these forests also are to be found large quantities of logwood and fustic.

Its climate is unsurpassed. Here of all places in the West Indies you will have the sunshine for nearly 365 days. Even in what is known as the rainy season rains seldom falls before 3 p. m., and scarcely after 8 p. m., and when such rain comes it seldom lasts more than a few hours. The temperature near the seacoast, even in the middle of summer, is never more than 90° F., and in winter never lower than 80° F. The higher one goes from the sea the cooler it gets, in some places so much so as to require the need of heavy clothing both day and night, while near the sea the nights are just cool enough to make sleep inviting and refreshing. * * *

Your readers will no doubt wonder, when it is stated that there is but one plow in the Republic, and that of antiquated construction; there is not in this section of the island an improved labor-saving machine or a modern agricultural implement. As an example, corn is shelled by placing the ears in bags and then pounding the bags with sticks, similar to the primitive method of thrashing wheat, only in this case but one stick is used. There is to-day a fine opening for American manufacturers, especially in the iron and steel trade, the few metal instruments they now have coming either from France or Germany. If our manufacturers would take the trouble to cater to this trade they could easily undersell the manufacturers of the countries named above. All the wrought nails used here come either from France or Germany, as also all hinges, locks,

and the machete, a large cutting knife, the principal tool of the natives both for defense and work, being used also like a hoe; then it is a tool similar to a scythe, with a curved blade attached to a long handle, used by them as we would a hoe, for digging and extracting roots. Of machinery there is scarcely any, and what there is will be found in the coffee usine (storehouse), where the coffee is prepared for market. These have only been introduced within a comparatively few years. There are also a few distilleries which manufacture the native beverage, rum, which, by the way, is far superior to that secured from Jamaica, as this is absolutely pure, free from adulteration, and made from the pure juice of the sugar cane.

The greatest field that awaits the American manufacturer and capitalist is in the development of the country by means of railroads. All communication from place to place is by water at the present time, and a journey which should be accomplished within a few hours takes days. There is but one railroad, of a few miles in length, located within the city of Port-au-Prince. Both engines and cars on this road are of American manufacture. By means of railroad communication the rich resources of this Republic would be made known to the world. The cost of constructing a road that would link the two Republics [Haiti and the Dominican Republic] would be less than the constructing of a similar road for a like distance in the United States. There are no heavy grades to surmount, no drilling or blasting to be done, but one or two bridges to be built, and these not very long. The bed of such a road would be comparatively level, as that on our western prairies. Labor is cheap, also lessening the cost of construction. By means of such a road, or similar ones, new enterprises would spring up all over the Republic, each adding wealth to our manufacturers. * * *

I hope the American capitalists, manufacturers, and merchants will arouse themselves to control this market—a trade that is naturally theirs only for the asking—and not leave to others to gather that which is our own. The time has arrived for our journals to guide, nay, direct, the vast commercial industries of our country to this new field. As it is extending its boundaries, so should the commercial interests, be they capital or manufacturing or mercantile, be extended. By such means the prestige of our country will be as great commercially in this field as it has been in other fields that it has lately entered. It is the imperative duty of the capitalist to seek this field, to open new avenues of trade to the vast multifarious manufactures of the United States, thus keeping our workmen constantly occupied, either at the machine or at the loom, and for our farmers finding thus a market for the great stores of grain that are yearly raised on the fertile plains of the West. * * *

I think I can safely say both Government and people will gladly welcome all such enterprises, and will extend to them all the facilities at their command.

MEXICO.

YUCATAN AND THE PORT OF PROGRESO.

In the State of Yucatan there has been a notable industrial revival during the past year. Especially has there been great activity in railroad building. About 127 kilometers (78.915 miles) of the Merida and Peto Railroad is constructed, leaving but a few kilometers to reach the town of Peto, its proposed terminus. This line will, however, probably be continued farther south. The country through which it passes is mostly flat, but Tekax is at the foot of a range of hills some 300 to 700 feet high, that extends in a southwesterly direction. The land from Merida to Tekax is rocky, but excellent for the cultivation of henequen. Besides the Merida and Peto Railroad, the Merida and Valladolid line is constructed as far as Tekax, and has also a branch to Progreso; the Merida, Progreso and Sotuta line is completed as far as Isamal, but the further progress of work on this line has been interrupted. The Peninsular Railroad, from Merida to Campeche, has just been completed and thrown open to the public. With the exception of the Merida, Progreso and Sotuta road, which is of a gauge of 4 feet 8 inches, all these lines are 3 feet gauge, of light rails and rolling stock, all from the United States.

A southeastern line of railway is projected which will open up the most fertile portions of the State, which are now occupied only by wild Indians and are not fully explored. It is thought that, unlike the henequen lands, these sections are suitable for cultivation by white men and that emigrants may, therefore, be attracted. The concessions granted by the Government to this railway company are: (1) From Peto to the Bay of Espirito Santo, 165 kilometers (102.7 miles), with a branch to the Bay of Ascención, 25 kilometers (15.35 miles); from Valladolid to a given point on the line first mentioned, 58 kilometers (36 miles); from line No. 1 to the river Hondo, or the Belize frontier, 160 kilometers (about 100 miles).

The pier of the Merida and Valladolid Railroad has been extended and constructed of iron, and will soon have 14 feet of

water alongside. It will then enter into competition with the fiscal piers, which till now have had control of the port, and have only some 12 feet of water alongside.

A company has been formed with local capital in Merida, a large factory building has been erected which is now turning out rope, cordage, matting, and bagging of henequen fiber. Consul THOMPSON, of Progreso, says that it is claimed that the factory has booked large orders for binder twine from firms in the United States. The Consul adds that the plant is the only one of the kind in the whole Republic, and that it is one of the best equipped manufactories of its class in the world. Should this factory turn out bagging that will take the place of gunny bags, it will command a good business.

The fuel of the country and of the railway is firewood, which becomes yearly more expensive as the distances increase from which it has to be carried. The increase of railroads and industries must eventually give rise to a considerable trade in coal, which the United States is in a position to supply. As Campeche is now connected by rail with Merida, this port will become of greater commercial importance. Already there is a scheme under consideration to dredge a channel in the harbor to enable vessels to get close up to the town of Campeche, for until recently only vessels of 10 feet draft could approach, while other vessels have had to anchor some 5 or 6 miles off the town.

The prosperity of the State of Yucatan depends principally on the market for sisal hemp or henequen. The production of this article has advanced materially during recent years, but it is now supposed to have reached its limit, owing to the scarcity of labor. As is well known, the prevailing conditions—the great heat and the barren soil—are impediments to the immigration of foreigners, and the Indians, who have heretofore been depended upon, are decreasing in numbers. The cost of the production of sisal fiber is estimated at 2 cents gold per pound, or a little more than 4 cents silver. During the year 1898 the selling price (silver) in Yucatan was about 6 cents, until July 1; during this month it rose through speculation to 21 cents, dropping gradually to 11½ cents per pound, delivered ready for shipment at the port of Progreso. The year 1899 may prove to be fully as good a year, so far as the amount realized is concerned, as, during the excitement of 1898, many

sales were made for delivery during the next year at prices ranging from 10 cents to 13 cents (silver) per pound.

The exports of henequen from Progreso during 1898 were 418,972 bales averaging 367 pounds each. Of these 411,138 bales were sent to the United States. In 1897 the United States took 400,030 of the 419,975 bales exported from Progreso, and in 1896 secured 371,874 bales out of a grand total of 397,163. Progreso also exports logwood to Europe, the amount in 1898 being 9,986 tons. Chicle (chewing gum), hides, dry skins, and a few miscellaneous articles are also shipped to the United States. The shipping returns for the year 1898 show that 306 foreign vessels cleared from this port—257 steam and 49 sailing vessels. Of these 96 were British, 83 Norwegian, 62 (48 steam and 14 sailing) United States, 37 German, 20 Spanish, and 8 of other nationalities.

A MARKET FOR SHOES.

The natives of Mexico are excellent workers in leather, almost all of the work being done by small operators and individual artisans without the aid of machinery. This leather is almost wholly of native stock, but better materials would enable them to turn out goods that would be much superior. The best work done is in the manufacture of equipments for saddle horses. The shoe business is probably more attractive, but as a rule the workmen are not so skillful in this line.

Considerable business is done in Mexico in imported shoes, and though sold at double the price of the products of the native workman, the superiority of the imported goods is manifest. The duty is 15 cents to 45 cents per pair on common shoes and 50 cents to \$1 on finer sorts. The opportunity for shoe, saddle, and other leather factories in Mexico will naturally depend upon their ability to put on the market, by the use of machinery, economical methods, and the aid of a large output, goods of equal or better grades and lower prices. For such industries Mexico offers a fair field, as the number of adequately equipped factories is very small.

According to Consul KINDRICK, of Ciudad Juarez, there are no large factories for making shoes in Mexico. He says there are extensive establishments in Leon, Mexico City, and Guada-

lajara, but they are not exactly factories. The shoes are made under a kind of tenement system, the workmen receiving a stipulated sum for each pair of shoes made, according to the quality. United States capital has not attempted to establish shoe factories in the Republic, but it is quite possible that such an industry, using modern labor-saving devices and producing a cheap shoe, would prove a successful investment. He says also that it is universally conceded that the United States shoe is without a rival in the Mexican market as to style, quality, and finish. First-class European or Mexican shoes can not compete with them, but the United States shoe is necessarily worn by the minority of Mexicans, those who can afford the luxury of a shoe that costs from \$3 to \$7 in gold; therefore the trade is limited to a certain grade and worn by a certain class of people. The laboring people in the United States wear shoes costing from \$1 per pair up, while the laborers in Mexico wear shoes that cost \$4 the dozen pairs, United States currency. A Mexican, the maximum cost of whose shoes is 50 cents per pair, can not be considered a customer for United States shoes that would cost from \$1 to \$3 per pair. The peons of Mexico wear a kind of sandal called "guaroches." This consists of a simple sole of leather held to the foot with strings which pass between the toes and are tied about the ankle. There is an establishment in Chihuahua where these sandals are made, the work being done by hand.

The prices of any common articles of daily use appeal first to the poor of Mexico. Their daily wages will not permit them to consider durability when the difference in price is great. The Consul says that for the fiscal year ending June 30, 1898, the imports of shoes at the port of Ciudad Juarez amounted to \$19,000, United States currency. The total exports of boots and shoes from the United States to Mexico during the fiscal year mentioned were valued at \$88,000, according to the returns of the Bureau of Statistics, Treasury Department.

BUSINESS OPPORTUNITIES FOR TRADE WITH CHIAPAS.

In a letter to the Bureau of the American Republics, from Comitán, State of Chiapas, Señor RICARDO CARRASCOSA gives some very valuable suggestions as to the possibilities for profitable investments in the portion of Mexico where he resides.

Chiapas is one of the richest of the Mexican States in the variety and quality of the agricultural products. It lies east of the State of Oaxaca, and south of Tabasco, with its eastern frontier joining Guatemala, and bordering on the Pacific Ocean to the south. The coffee and cacao, especially the latter, of the Soconusco region possess a flavor which has gained for them the highest place in the estimation of experts. The late Ambassador ROMERO, in his recent valuable work "Geographical and Statistical Notes on Mexico," speaks in the warmest terms of the fertility of the soil of Chiapas and the value of its products.

In his letter Señor CARRASCOSA calls especial attention to the uselessness of sending to Mexico advertisements, letters, and catalogues in the English language, owing to the impossibility of finding persons who can translate them into Spanish. Señor CARRASCOSA writes about his own State as follows:

The State of Chiapas offers an extensive and favorable field for all kinds of business, and full guaranties to foreigners who may come here to invest their capital. The State is very extensive (77,000 square kilometers), and but little populated, since its inhabitants barely number 400,000. Its whole territory is healthy, having cold, temperate, and warm climates. It is but very little known in Mexico itself, owing to the absolute lack of railroads to unite it with the rest of the Republic, and because nearly all its districts trade with Guatemala (its neighbor) more than with Mexico. Its inhabitants are peaceful and industrious; but they have not sufficient cash capital to improve their plantations and introduce modern methods and machinery therein. There is not a single bank in the State. * * *

An exhibition here of agricultural machinery, in charge of an expert to show how each machine is managed, its utility, and its installation, is very important, since there is here a desire to adopt all kinds of machinery; but there is also an absolute lack of persons having mechanical knowledge. What I have said of Chiapas applies also to the Republics of Central America, particularly the northern part of Guatemala.

ENTERPRISES WHICH OFFER A BRILLIANT FUTURE IN CHIAPAS.

A company to dig artesian wells and construct windmills would do an enormous business in this district, for nearly all the cattle ranges lack water. Taking advantage of the liberal laws of the Mexican Government in this connection, the establishment here of a bank to make loans, well secured by mortgages on city and suburban property, would be very profitable, as it would not only greatly facilitate the placing of funds abroad, but would also make it possible for the large landed proprietors to secure funds to improve their property. There are cities of considerable size which absolutely lack water, light, tramways, etc., while the inhabitants thereof realize the necessity of these

improvements and desire to have them; but they lack the necessary capital (cash), and have no mechanics who can furnish detailed information upon these matters.

RECOGNITION OF UNITED STATES INCORPORATION CERTIFICATES—MINING TAXES.

The following extracts from a letter to a Western correspondent by Consul KINDRICK, dated Ciudad Juarez, February 27, 1899, have been made public by the Bureau of Foreign Commerce of the State Department:

You desire to know, in the first place, if a company organized in the United States can do business in Mexico by filing a certified copy of the articles of incorporation in the district in which it desires to be established.

The laws of Mexico seem very plain on this point. Provision is made for the establishment of companies such as you have in mind. It is necessary that the companies shall register their constitution and by-laws, contracts, and other documents referring to their business; also, their last inventory and, if they have it, a certificate showing they are constituted in accordance with the laws of the United States or the respective States where they have been organized. This certificate must be signed by the Ambassador of Mexico to the United States or by the Mexican Consul.

You desire to know if the Mexican Government taxes a mining corporation upon its capital stock, and at what rate.

There is no provision in the mining laws for taxing capital stock. The Federal Executive promulgated the mining-tax laws June 6, 1892, and therein provision is made for a yearly or annual payment of \$10 (Mexican) for each 1,000 square meters of land. The legislative bodies of the different States can impose a tax upon the output of the various mines located and worked within their borders. Each State has a different law. In this State (Chihuahua) the tax is 2 per cent on the gross amount or value of the mineral extracted.

SULPHUR MINING IN THE VOLCANO OF POPOCATEPETL.

According to the "Engineering and Mining Journal," General GASPAR SANCHEZ OCHOA, head of the Department of Engineering of the Mexican Government, who is the sole owner of the great volcano Popocatepetl, 30 miles from the City of Mexico, has just refused an offer of \$250,000 gold for his property, this amount having been offered by an English company.

This volcano is valuable for its deposits of sulphur. At present the miners are compelled to go down into the interior of the crater to secure the product. General OCHOA proposes to run a

tunnel 600 feet below the edge of the crater to the sulphur deposits, and build a coke railway to Amecameca, the nearest point on a railroad. It is estimated that the cost of this piece of engineering will be \$700,000.

It is probable that the company making the offer will now propose to carry out General OCHOA's plans, giving him a royalty on all the sulphur extracted. Popocatepetl is 17,784 feet above the level of the sea, and is perpetually snow-capped.

NICARAGUA.

RESOURCES OF THE MOSQUITO RESERVATION.

Mr. M. J. CLANCY, Consular Agent of the United States at Bluefields, Nicaragua, has addressed an interesting letter to an Indiana newspaper, "The Kokomo Daily Tribune," in which he gives a description of that portion of the Atlantic coast of Nicaragua which used to be called the Mosquito Reservation and is now known as the Department of Zelaya. Speaking of the resources of that region, Mr. CLANCY says:

Gold mining is being gradually but surely developed. In the years gone by placer mining was depended on for the procurement of gold, but at the present time it is quartz mines that are attracting attention and are proving profitable as well. So far all development has been made by home capital.

There are just two things necessary to make this a "land of promise" as far as gold mining is concerned, and they are foreign capital and men who practically understand mines and mining. It is really surprising the number of American adventurers who pose as experienced miners and mining experts that this portion of Nicaragua is blessed with.

The Pis Pis district adjacent to the Prinzapulca River is where quartz mining is being pushed practically and profitably at present. There are four mines, viz, Siempre Viva, Concordia, Colonia, and Atlas, that are using ten-stamp mills, while a number of others are crushing ore with "arrastres." There is one mine on the Wawa River that gold in paying quantities is obtained from, and another claim near it will soon have machinery in operation. Many claims have been "denounced" (taken up) in what is called the Mico district. They are situated on the Mico River and its tributaries, about 10 miles north of Rama. It is all prospecting and no development so far. The statement is made that the samples of ore sent to the States for assay showed rich results. When some one puts up a mill, then a knowledge of what that section will produce can be obtained. Gold pays an export duty of \$17 gold a kilogram, or what equivalent in silver or paper money the Government may determine upon.

All the mining machinery used in this section is the product of American manufacture. Stamp mills seem to have the preference, although several Huntington mills are in operation.

The cyanide process is being tried experimentally at the Siempre Viva and Atlas mines, but no satisfactory statement can as yet be made in regard to results obtained from this method of extraction. Water is the motive power used at the mines, although the plants are prepared to use steam if the water runs short in the dry season or an accident happens to the water courses or dams.

Wood is plentiful and can be had for the cutting and hauling. The resident manager for Mr. GEORGE D. EMERY, of Boston, Massachusetts, who has practically the monopoly in Nicaragua of cutting and exporting mahogany, cedar, rosewood, etc., has his office and directs the management of the various "camps" from here. The Nicaraguan Government receives a bonus of \$10,000 of gold annually, and in addition thereto is paid \$1 (gold) for each log exported. Two trees are required to be planted for each one cut down. The trees will average two and one-half logs, and the number shipped from Rio Grande during 1898 was 14,000. The concession has fourteen years of life.

Previous to the war between the United States and Spain the cocoanut trade of Big and Little Corn Island was controlled by small American trading vessels. They departed from New York City with a miscellaneous cargo and traded it for cocoanuts at the rate of 1 cent each, otherwise they paid \$10 (gold) a thousand for them. Now the Bluefields Steamship Company send their fruit steamers there and make purchases for cash, shipping the nuts to New Orleans. During 1898, 688,711 cocoanuts, valued at \$10,196.30 (gold) were shipped from this port. Cocoanuts pay an export duty of 50 cents (gold) a thousand. Staple goods of every description, including whisky and beer, come from the United States via New Orleans.

The distance from New Orleans to Bluefields is 1,210 miles, takes the steamers of the Bluefields Steamship Company five days to make the trip, and the fare is \$40 (gold). The service is biweekly, steamers carrying passengers, freight, and mail from New Orleans, returning loaded with bananas, gold, rubber, cocoanuts, or any other freight obtainable, as well as passengers for the States.

PARAGUAY.

OPPORTUNITIES FOR UNITED STATES CAPITAL.

Writing to the Department of State from Asunción, under date of December 16, 1898, Consul RUFFIN incloses a communication from one of the leading citizens of Paraguay pointing to the advantages and advocating the establishment of a banking institution in Asunción, to be controlled by citizens of the United States and Paraguay. The details of the proposed scheme are

minutely outlined, and if the conditions are as the Consul believes them to be its success would seem to be assured. MR. RUFFIN says that in regard to the proposed bank the Government of Paraguay will give it full encouragement and support. He also adds that Paraguay offers every inducement to United States capitalists for industrial and financial developments, and advises that they be investigated at once, and if proven to be of a satisfactory character they should be exploited before capitalists from Europe monopolize them.

A statement in regard to United States trade with South America in general, and Paraguay in particular, accompanies this report. Subsidiary to the proposed bank, MR. RUFFIN says that Paraguay offers splendid inducements for the development and extension of the following industries: (1) The building and operation of a railway from Igatimi to Rosario, 300 kilometers (186 miles), with a guaranty of 6 per cent; (2) electric-light plant, waterworks, and sewerage for Asunción; (3) factory for the production of cocoanut, castor, and peanut (mani) oils; (4) factories for cotton goods and other textiles (carujuata and ramie); (5) china and earthenware factories; (6) production of iron and manganese; (7) cultivation of indigo; (8) output of timber, especially of ebony; (9) fish cannery.

It is asserted that all the lumber needed for the railroad to Rosario will be freely given, and that by buying out the Paraguayan Industrial Company the proposed bank can take up the yerba maté trade, constantly renew its metallic currency, and make handsome profits besides. The company can also build a railway, following the well-defined plan which will connect Paraguay with Brazil, and another line which will bring Brazilian products into Paraguay. The establishment of colonies along these railroad lines where the land is rich and fertile will result in increased incomes. This railroad can count upon the very important traffic of the Paraguayan tea lands and the transportation of the yerba of both Brazil and Paraguay, besides many other products yet untouched, such as timber, cacao, oranges, india rubber, etc. Cattle raising also opens up a vast field for the employment of capital, the profits of which, the Consul believes, may be calculated at from 20 to 25 per cent per annum. The number of cattle in the Republic is estimated at 4,000,000, while its plains are capa-

ble of sustaining not less than 50,000,000. The value of the cattle could be increased threefold by crossing with imported stock. From the superior quality of the grass of the country it has been well established that the beef fattened from it is superior even to that of the Argentine Republic.

The Consul adds that capital can also find profitable investment in public works, such as port improvements, the construction of docks, custom-house warehouses and buildings in Asunción, and electric lighting for new cities and towns.

PERU.

INDORSEMENT OF THE INTERNATIONAL COMMERCIAL CONGRESS AT PHILADELPHIA.

The Bureau of the American Republics is indebted to the Minister of the United States at Lima, Peru, for a copy of "El Comercio" of February 27, 1899, of that city, which contains the article following:

But a short time ago the business men of the United States of North America, seconded by their Government, undertook, with that enterprising spirit and the energy which so distinguishes them, a campaign in behalf of expanding their international trade with the Republics of the Western Hemisphere, and from all indications their endeavors have not ceased.

Their ardent desire is to command, as far as possible and to their own benefit, the lucrative trade which the principal European nations carry on with this continent through the exchange of their manufactures for the principal products of our soil. The progress made indicates that it will not be long before these ambitions will be realized, and, with them, the initial part of the programme of American fraternity and union marked out by their great statesman, the eminent JAMES G. BLAINE, in the celebrated Pan-American Conference.

The Commercial Museum of Philadelphia, which figures among the many North American institutions devoting their efforts to the bringing about of this end, has planned for October 10th next a great International Commercial Congress, and has invited the agricultural and mining societies and our chamber of commerce to appoint delegates from their membership to represent them at such congress, who shall be considered as guests of the hospitable city of Philadelphia during the continuance of its sessions.

Besides the representatives of like bodies from the other American Republics, delegates from the principal chambers of commerce and boards of trade of all the States composing the great Republic of the North will be present, and lastly, there will also be present, in an official capacity, special commercial

envoys from the several countries, representing their respective Governments, on the invitation of the United States.

It is therefore to be presumed that the number of those delegates and envoys present will be more than one thousand. President McKINLEY will preside at the opening session, and the presence of the entire diplomatic corps stationed at Washington will give greater significance and solemnity to the occasion.

The desire is that the commissioners from the several American Republics shall previously study the points and reforms which, in their judgment, may more directly interest their respective countries, the skillful solution of which shall favor the development of reciprocal trade with the United States. To this end there is suggested the advisability of taking special papers prepared beforehand to be submitted to the deliberation of the congress, in the confidence that whatever the latter may do and the decisions it may reach will, without any doubt whatever, contribute to the modification of legislation in particular and the tariff laws of the United States.

Simultaneously with the congress there will be held a Commercial Exposition, unique of its kind. Therein will be exhibited all the export products of North American industry, together with the similar manufactures made in Great Britain and the European continent, all carefully collected and classified, showing the prices, so that those present may make an exact comparison regarding the merits and quality of these articles.

As may be easily understood, this exposition is to be organized under the auspices of the Government of the United States. The National Congress has appropriated for this purpose 700,000 soles, and the amounts voted by the city of Philadelphia, the State of Pennsylvania, and some associations reach nearly a million.

The initiators of this great Exposition are confident that the congress as well as the projected exposition will bring about transcendental results, and that the number of visitors brought to Philadelphia by both will be very large.

Whatever may be the general causes which have produced the fall in price of the principal natural products, and consequently the great depression in business—be these attributable to surplus production, the rise in gold, protective tariffs, the concentration of capital in a few hands through combinations and trusts, or to all of them together—the fact is, that it is advisable for Peru to make her voice heard in the United States, and to enter upon a campaign to conquer good markets for her principal articles of export. Her sugars are already excluded from the principal markets of the European continent by reason of the premiums paid to exporters, and from other places because of special commercial treaties, as will soon happen with the Chilean markets, the Government of which has appropriated an annual subsidy of £25,000 to assure the establishment of a regular line of steamers between the ports of Chile and those of Brazil in order to make real and effective the stipulations of the commercial reciprocity treaty recently concluded with the latter Republic, by the terms of which the sugars of Brazil are admitted to the custom-houses of Chile free of all import duty.

The anomalous condition of the mercantile relations between the several

countries, due to the restrictions and impediments placed in the way of the free current of trade through modern treaties of commercial reciprocity, prohibitive duties and ultra protectionism, premiums on exportation and tariff restrictions, have created in certain countries trade stagnations, and deviated in many other places from their legitimate channels the natural trade and commerce of the world.

This order of things affects Peru, and therefore obligates her, in the defense of her great agricultural interests, to seek new markets for her products, which shall assure the prosperity of her agriculturists, which is that of the country, and shall open vast horizons to their energy.

The men at the front of the commercial movement in the United States, with the concurrence and official assistance of their Government, invite Peru to send commissioners capable of interpreting the wants of their country and qualified to discuss these great problems, and we ought enthusiastically to accept the invitation.

LEGAL RIGHTS OF FOREIGN RESIDENTS.

From an official publication forwarded to the Bureau of the American Republics by the Consul-General of Peru residing in New York City, the following facts relative to the legal rights of foreigners residing in the Republic are obtained :

With the sole condition of submission to the laws of the country, foreigners can enter upon the prosecution of any business or trade they please, so long as they do not offend public morality, health, or security. They are received and treated with the greatest cordiality, enjoy the same liberty for traveling as the natives, and are entitled to invoke the protection of the *habeas corpus* act. They can dispose of their personal or landed property with perfect freedom, and enjoy all the rights granted by the law to native citizens. They can also denounce mines, purchase lands in the interior, etc.

The most ample and complete liberty of conscience is guaranteed, without any further obligation than that of respecting the State religion, which is Roman Catholic.

Foreigners' children can receive gratuitous elementary education in the public schools in the same manner as Peruvians, and, just as Peruvians, can matriculate in the universities, high schools, and other establishments of secondary education without the slightest restriction. Foreigners can also act as teachers in public or private schools.

The children of foreigners, born in the Republic, on attaining

their majority enjoy the same rights as Peruvian citizens, there being no necessity for becoming naturalized. All that is necessary is to inscribe their names in the Civil Register. Foreigners over 21 years of age residing in Peru can also become naturalized by inscribing their names in the Civil Register, and for this purpose they must present a petition to the municipality accompanied by the necessary legal documents. On becoming naturalized they have the same obligations and enjoy the same rights as native-born citizens, except that the naturalized citizen can not become President of the Republic or occupy the post of Minister, Senator, Deputy (representative) in Congress, or magistrate, but can fill any other Government or municipal office.

The Peruvian woman who marries a foreigner, or the foreign woman who marries a Peruvian, each assumes the nationality of her respective husband during his lifetime. The law of the country recognizes the validity and regards all other civil effects of marriages contracted between non-Catholics, either in Peru or in foreign countries, if such marriages have been duly registered.

MARKET FOR MACHINERY.

Mr. ROBERT B. CROWE, Consul-General of Peru at Liverpool, England, writes to the "British Trade Journal," calling attention to the machinery requirements in that Republic. He says that formerly the entire trade flowed into British channels, but this has been seriously affected by German competition.

According to Mr. CROWE:

For over three centuries the name of Peru has been synonymous with great riches, and in reality it abounds in precious metals. The two ranges of mountains (Cordilleras) which traverse Peruvian territory may be considered as two immense mines of metals. Silver dominates in the western chain, and gold in the eastern. The miners are few in number, and use most primitive methods, yet up to 1803, it appears from official returns, about £24,000,000 (\$116,400,000) had been taken from the mines.

In 1791 there were 1,490 mines in operation, of which 60 were gold, 784 silver, 4 quicksilver, 4 copper, and 12 lead; while in 1886 the total numbered 1,554; in 1887 there were 1,807, and in 1888 2,164 mines, all registered by the Government.

Naturally there exist many abandoned mines which had become inundated with water, the miners having no means in the shape of pumps to contend with that element. The number of mines now worked is said to be over 3,000. The

invasion of water has led to the closing of hundreds of mines, especially all the ancient ones, but these could be remedied by the introduction of pumps.

With reference to the ancient mines, those at Cerro de Pasco are of course inundated, but even thus they are so rich that from the scoria of the old workings the miners have extracted an average quantity of 34 tons per annum. There is therefore a most favorable opening for pumps, winding engines, winding drums, wire ropes, narrow-gauge railways, and mining appliances in general. A permanent exhibition of machinery has been inaugurated in Lima.

With regard to the general exports of Liverpool to Peru in 1897 and 1898, I find that there is an increase in 1898 of \$400,000, and that the number of shipments has increased 527.

NEW PATENT LAW.

The President of Peru recently submitted to the Congress of that Republic a bill by the terms of which letters of patent for foreign inventions may be issued to inventors themselves or to the parties introducing the same in Peru.

The terms of the bill are as follows:

ART. 1. Letters of patent established by Article 1 of the law of January 28, 1869, whenever they refer to foreign inventors, shall only issue to the introducers thereof, whether the inventors or not.

ART. 2. New industries in the country, the introduction of which shall render such protection necessary, are coverable by such letters of patent.

ART. 3. The Executive Power, upon granting the proper letters patent, shall fix the term within which the production of the patented article shall be begun, its maximum price during the existence of the privilege, and the duration of the latter, which shall not exceed ten years.

It is urged against the passage of this measure that it lends itself to abuses and attacks a natural right such as that attaching to the inventor of any process.

UNITED STATES.

TRADE WITH LATIN AMERICA.

STATEMENT OF IMPORTS AND EXPORTS.

The following is the latest statement, from figures compiled by the Bureau of Statistics, United States Treasury Department, O. P. AUSTIN, Chief, showing the value of the trade between the United States and the Latin-American countries. The report is for the month of February, 1899, corrected to March 28, 1899, with a comparative statement for the corresponding period of the pre-

vious year; also for the eight months ending February, 1899, compared with the corresponding period of the fiscal year 1898. It should be explained that the figures from the various custom-houses, showing imports and exports for any one month, are not received at the Treasury Department until about the 20th of the following month, and some time is necessarily consumed in compilation and printing, so that the returns for February, for example, are not published until some time in April.

IMPORTS OF MERCHANDISE.

| Articles and countries. | February— | | Eight months ending February— | |
|---|-------------|-------------|-------------------------------|--------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Chemicals: | | | | |
| Logwood (<i>Palo campeche; Páu campeche; Campêche</i>)— | | | | |
| Mexico | | \$1, 053 | \$20, 130 | \$14, 939 |
| Coal, bituminous (<i>Carbón bituminoso; Carvão betuminoso; Charbon de terre</i>): | | | | |
| Mexico | \$12, 205 | 20, 479 | 125, 790 | 167, 991 |
| Cocoa (<i>Cacao; Coco ou Cacao cru; Cacao</i>): | | | | |
| Brazil | 45, 280 | 44, 229 | 145, 361 | 513, 719 |
| Other South America | 106, 452 | 75, 995 | 714, 313 | 516, 920 |
| Coffee (<i>Café; Cafè; Cafè</i>): | | | | |
| Central America | 697, 362 | 554, 092 | 1, 818, 559 | 1, 683, 121 |
| Mexico | 513, 746 | 322, 997 | 1, 952, 748 | 1, 056, 444 |
| Brazil | 2, 743, 088 | 4, 630, 980 | 29, 096, 065 | 23, 035, 339 |
| Other South America | 568, 563 | 760, 677 | 5, 854, 813 | 4, 319, 702 |
| Cotton, unmanufactured (<i>Algodón en rama; Algodão em rama; Coton, non manufacturé</i>): | | | | |
| South America | 21, 633 | 13, 577 | 59, 579 | 82, 679 |
| Fibers: | | | | |
| Sisal grass (<i>Henequen; Henequen; Hennequen</i>)— | | | | |
| Mexico | 342, 838 | 372, 895 | 2, 660, 441 | 5, 433, 500 |
| Philippine Islands | 180, 551 | 271, 555 | 1, 704, 545 | 1, 649, 597 |
| Fruits: | | | | |
| Bananas (<i>Plátanos; Bananas; Bananas</i>)— | | | | |
| Central America | 95, 232 | 116, 532 | 846, 952 | 1, 091, 518 |
| South America | 36, 439 | 46, 879 | 334, 898 | 286, 281 |
| Oranges (<i>Naranjas; Laranjas; Oranges</i>)— | | | | |
| Mexico | 175 | 439 | 134, 373 | 136, 527 |
| Furskins (<i>Picles finas; Pelles; Fourrures</i>): | | | | |
| South America | | 43, 905 | 31, 973 | 107, 883 |

IMPORTS OF MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | February— | | Eight months ending February— | |
|--|-----------|-----------|-------------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Hides and skins (<i>Cueros y pieles; Couros e pelles; Cuirs et peaux</i>): | | | | |
| Central America..... | \$17,588 | \$18,748 | \$132,072 | \$179,681 |
| Mexico | 194,808 | 206,742 | 1,128,979 | 1,189,856 |
| South America | 730,038 | 621,940 | 5,604,830 | 4,177,052 |
| India rubber, crude (<i>Goma elástica, cruda; Borracha crua; Caoutchouc brut</i>): | | | | |
| Central America..... | 26,475 | 51,352 | 279,959 | 524,809 |
| Mexico | 3,053 | 10,739 | 20,676 | 59,222 |
| Brazil..... | 2,231,090 | 1,726,478 | 11,057,636 | 9,451,034 |
| Other South America..... | 49,716 | 63,880 | 427,603 | 618,365 |
| Lead, in pigs, bars, etc. (<i>Plomo en galápagos, barras, etc.; Chumbo em linguados, barras, etc.; Plombs en saumons, en barres, etc.</i>): | | | | |
| Mexico | 154,649 | 88,367 | 1,129,684 | 1,215,921 |
| Sugar, not above No. 16 Dutch standard (<i>Azúcar, no superior al No. 16 de la escala holandesa; Assucar não superior ao No. 16 de padrão holandez; Sucre, pas au-dessus du type hollandais No. 16</i>): | | | | |
| Central America..... | | 17,084 | | 55,789 |
| Mexico | 2,451 | 3,840 | 9,527 | 11,859 |
| Cuba | 1,631,302 | 1,203,299 | 2,312,847 | 4,734,447 |
| Brazil | 623,493 | 121,464 | 1,080,010 | 331,400 |
| Other South America | 685,702 | 475,419 | 2,836,980 | 4,176,962 |
| Philippine Islands..... | | | 223,591 | 969,323 |
| Hawaiian Islands | 927,103 | 1,190,048 | 8,931,343 | 8,915,496 |
| Tobacco, leaf (<i>Tabaco en rama; Tabaco em folha; Tabac en feuilles</i>): | | | | |
| Mexico | 4,451 | 4,213 | 192,530 | 209,464 |
| Cuba | 221,961 | 786,426 | 2,184,095 | 2,538,657 |
| Wood, mahogany (<i>Caoba; Mogno; Acajou</i>): | | | | |
| Central America..... | 995 | | 105,163 | 256,889 |
| Mexico | 23,857 | 12,491 | 230,072 | 221,364 |
| Cuba | | 313 | 833 | 7,513 |
| South America | | 720 | 38,879 | 9,411 |
| Wool (<i>Lana; Lã; Laine</i>): | | | | |
| South America— | | | | |
| Class 1 (clothing)..... | 23,353 | 21,027 | 446,497 | 51,470 |
| Class 2 (combing) | | | 9,391 | 97 |
| Class 3 (carpet)..... | 11,857 | 13,268 | 229,700 | 243,278 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE.

| Articles and countries. | February— | | Eight months ending February— | |
|--|-----------|--------|-------------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Agricultural implements (<i>Instrumentos de agricultura; Instrumentos de agricultura; Machines agricoles</i>): | | | | |
| Central America..... | \$365 | \$222 | \$14,002 | \$5,467 |
| Mexico | 6,220 | 17,619 | 73,682 | 109,824 |
| Santo Domingo..... | 12 | 5 | 837 | 228 |
| Cuba | 113 | 3,510 | 6,958 | 11,105 |
| Porto Rico..... | 112 | 401 | 2,280 | 1,277 |
| Argentina..... | 28,136 | 72,382 | 291,697 | 1,231,056 |
| Brazil | 3,482 | 3,086 | 16,124 | 21,992 |
| Colombia | 366 | | 2,210 | 1,271 |
| Other South America | 13,542 | 11,242 | 133,122 | 219,743 |
| Animals: | | | | |
| Cattle (<i>Ganado vacuno; Gado; Bétail</i>)— | | | | |
| Central America | | | 7,018 | 3,320 |
| Mexico | 1,740 | 11,400 | 35,840 | 70,938 |
| South America | 4,280 | | 6,780 | 2,943 |
| Hogs (<i>Cerdos; Porcos; Cochons</i>)— | | | | |
| Mexico | 1,980 | 939 | 43,078 | 33,690 |
| Horses (<i>Caballos; Cavallos; Chevaux</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1,840 | 1,120 | 9,440 | 5,590 |
| Mexico | 14,725 | 6,780 | 54,329 | 59,034 |
| South America | | 1,400 | 4,650 | 3,839 |
| Sheep (<i>Carneros; Carneiros; Moutons</i>)— | | | | |
| Mexico | 110 | 688 | 8,278 | 10,053 |
| South America | 885 | 660 | 8,095 | 5,915 |
| Books, maps, engravings, etc. (<i>Libros, mapas, grabadas, etc.; Livros, mappas, gravuras, etc.; Livres, cartes de géographie, gravures, etc.</i>): | | | | |
| Central America..... | 2,810 | 3,597 | 31,238 | 24,167 |
| Mexico | 11,287 | 4,984 | 99,212 | 35,232 |
| Santo Domingo..... | 22 | 2,000 | 416 | 7,011 |
| Cuba | 766 | 4,895 | 21,221 | 17,849 |
| Porto Rico..... | 20 | 2,520 | 1,096 | 9,397 |
| Argentina..... | 6,791 | 2,058 | 21,252 | 12,677 |
| Brazil | 4,987 | 1,449 | 138,035 | 33,734 |
| Colombia | 974 | 7,805 | 15,272 | 32,480 |
| Other South America | 5,764 | 1,692 | 29,040 | 106,777 |
| Breadstuffs: | | | | |
| Corn (<i>Matz; Milho; Maïs</i>)— | | | | |
| Central America..... | 5,549 | 3,693 | 44,791 | 22,693 |
| Mexico | 160 | 2,564 | 38,518 | 21,133 |
| Santo Domingo..... | 52 | | 166 | 2 |
| Cuba | 49,239 | 22,661 | 304,249 | 122,359 |
| Porto Rico..... | | | 80 | |
| South America | 1,222 | 3,416 | 32,550 | 16,589 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | February— | | Eight months ending February— | |
|---|-----------|------------|-------------------------------|-------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Breadstuffs—Continued. | | | | |
| Wheat flour (<i>Harina de trigo; Farina de trigo; Farine de blé</i>)— | | | | |
| Central America..... | \$85, 759 | \$100, 055 | \$685, 226 | \$674, 799 |
| Mexico..... | 4, 257 | 9, 935 | 44, 043 | 86, 812 |
| Santo Domingo..... | 7, 356 | 11, 536 | 102, 258 | 78, 133 |
| Cuba..... | 166, 943 | 203, 834 | 968, 926 | 1, 113, 291 |
| Porto Rico..... | 28, 481 | 69, 207 | 354, 542 | 280, 281 |
| Brazil..... | 157, 958 | 179, 148 | 2, 306, 304 | 2, 341, 041 |
| Colombia..... | 19, 729 | 18, 967 | 377, 329 | 218, 582 |
| Other South America..... | 136, 209 | 142, 358 | 1, 166, 546 | 923, 761 |
| Wheat (<i>Trigo; Trigo; Blé</i>)— | | | | |
| Central America..... | 4, 340 | 1, 838 | 29, 009 | 26, 085 |
| South America..... | | | 41 | 5, 036 |
| Carriages, cars, etc., and parts of (<i>Carruages, carros y sus accesorios; Carriages, carros e partes de carros; Voitures, wagons et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America..... | 3, 449 | 947 | 26, 526 | 30, 466 |
| Mexico..... | 13, 802 | 30, 759 | 444, 435 | 268, 148 |
| Santo Domingo..... | 5 | 3 | 21, 161 | 18, 341 |
| Cuba..... | 7, 502 | 4, 985 | 12, 482 | 76, 516 |
| Porto Rico..... | 580 | 697 | 4, 985 | 2, 081 |
| Argentina..... | 78, 314 | 9, 715 | 174, 848 | 427, 255 |
| Brazil..... | 2, 445 | 245 | 139, 874 | 61, 230 |
| Colombia..... | 2, 673 | 884 | 21, 180 | 20, 028 |
| Other South America..... | 21, 633 | 3, 752 | 57, 885 | 40, 411 |
| Cycles and parts of (<i>Biciclos y sus accesorios; Bicyclos e accesorios; Bicyclettes et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America..... | 328 | 240 | 5, 938 | 4, 004 |
| Mexico..... | 5, 619 | 6, 944 | 43, 111 | 32, 679 |
| Santo Domingo..... | 47 | | 727 | 221 |
| Cuba..... | 883 | 1, 974 | 7, 515 | 4, 340 |
| Porto Rico..... | 14 | 266 | 2, 324 | 1, 881 |
| Argentina..... | 9, 704 | 17, 115 | 48, 352 | 117, 452 |
| Brazil..... | 13, 107 | 3, 749 | 61, 542 | 44, 499 |
| Colombia..... | 464 | 228 | 13, 765 | 4, 962 |
| Other South America..... | 4, 604 | 1, 644 | 35, 169 | 34, 728 |
| Clocks and watches (<i>Relojes de pared y de bolsillo; Relogios de parede e de bolso; Pendules et montres</i>): | | | | |
| Central America..... | 910 | 88 | 4, 474 | 1, 681 |
| Mexico..... | 2, 486 | 2, 441 | 13, 217 | 17, 725 |
| Argentina..... | 2, 813 | 1, 422 | 22, 168 | 14, 762 |
| Brazil..... | 2, 370 | 3, 137 | 27, 498 | 49, 795 |
| Other South America..... | 12, 057 | 2, 795 | 64, 312 | 65, 302 |
| Coal (<i>Carbón; Carvão; Charbon</i>): | | | | |
| Central America..... | 811 | 1, 135 | 16, 906 | 8, 797 |
| Mexico..... | 86, 123 | 113, 796 | 570, 139 | 737, 882 |
| Santo Domingo..... | 201 | | 7, 800 | 8, 150 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | February— | | Eight months ending February— | |
|---|-----------|-----------|-------------------------------|------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Coal—Continued. | | | | |
| Cuba | \$68, 226 | \$58, 394 | \$369, 007 | \$413, 287 |
| Porto Rico..... | 3, 478 | 7, 315 | 20, 948 | 28, 552 |
| Brazil..... | | 18, 843 | 46, 062 | 125, 493 |
| Colombia | 118 | 18, 076 | 26, 855 | 30, 441 |
| Other South America..... | 1, 397 | 1, 146 | 11, 883 | 138, 242 |
| Copper (<i>Cobre; Cobre; Cuivre</i>): | | | | |
| Mexico | 4, 410 | 1, 813 | 9, 582 | 16, 222 |
| Cotton, unmanufactured (<i>Algodón no manufacturado; Algodão não manufacturado; Coton non manufacturé</i>): | | | | |
| Mexico | 90, 878 | 24, 808 | 1, 105, 296 | 808, 059 |
| Cotton cloths (<i>Tejidos de algodón; Fazendas de algodão; Coton manufacturé</i>): | | | | |
| Central America..... | 29, 209 | 31, 920 | 246, 037 | 335, 661 |
| Mexico | 31, 482 | 39, 912 | 253, 577 | 304, 512 |
| Santo Domingo..... | 2, 875 | 4, 849 | 63, 334 | 96, 943 |
| Cuba | 1, 620 | 43, 172 | 9, 604 | 142, 497 |
| Porto Rico..... | 539 | 10, 215 | 1, 949 | 21, 283 |
| Argentina..... | 5, 854 | 1, 473 | 126, 616 | 140, 365 |
| Brazil | 32, 881 | 18, 621 | 346, 777 | 372, 031 |
| Colombia | 23, 988 | 17, 971 | 195, 324 | 238, 013 |
| Other South America..... | 98, 732 | 114, 721 | 698, 160 | 989, 249 |
| Wearing apparel (cotton) (<i>Ropa de algodón; Roupa de algodão; Vêtements en coton</i>): | | | | |
| Central America..... | 22, 558 | 27, 523 | 124, 937 | 137, 604 |
| Mexico | 25, 491 | 31, 358 | 204, 262 | 244, 177 |
| Santo Domingo | 323 | 888 | 11, 802 | 21, 079 |
| Cuba | 582 | 11, 613 | 5, 366 | 41, 667 |
| Porto Rico..... | 35 | 1, 903 | 988 | 6, 434 |
| Argentina..... | 3, 157 | 1, 252 | 22, 753 | 50, 912 |
| Brazil | 2, 720 | 2, 302 | 36, 902 | 30, 139 |
| Colombia | 2, 206 | 1, 060 | 27, 763 | 30, 509 |
| Other South America..... | 4, 856 | 3, 515 | 24, 401 | 32, 491 |
| Fruits and nuts (<i>Frutas y nueces; Frutas e nozes; Fruits et noixettes</i>): | | | | |
| Central America..... | 3, 052 | 2, 081 | 26, 890 | 18, 459 |
| Mexico | 4, 292 | 4, 862 | 39, 836 | 53, 847 |
| Santo Domingo..... | 11 | 4 | 1, 311 | 1, 594 |
| Cuba | 2, 635 | 4, 081 | 34, 171 | 48, 195 |
| Porto Rico..... | 124 | 348 | 2, 307 | 3, 058 |
| Argentina..... | 1, 830 | 768 | 7, 095 | 6, 267 |
| Brazil | 84 | 213 | 9, 728 | 13, 379 |
| Colombia | 577 | 687 | 7, 602 | 4, 939 |
| Other South America..... | 1, 101 | 1, 013 | 18, 594 | 15, 958 |
| Hides and skins (<i>Couros y pieles; Couros e pelles; Cuirs et peaux</i>): | | | | |
| Mexico | 420 | 480 | 1, 442 | 1, 525 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | February— | | Eight months ending February— | |
|--|-----------|----------|-------------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Instruments: | | | | |
| Electric and scientific apparatus (<i>Aparatos eléctricos y científicos;</i> <i>Apparehos electricos e científicos;</i> <i>Appareils électriques et scientifiques</i>)— | | | | |
| Central America..... | \$5, 471 | \$3, 216 | \$40, 913 | \$62, 648 |
| Mexico | 13, 280 | 48, 614 | 182, 084 | 292, 114 |
| Argentina | 3, 110 | 12, 556 | 52, 442 | 139, 784 |
| Brazil | 4, 541 | 9, 787 | 76, 938 | 80, 825 |
| Other South America..... | 16, 146 | 5, 204 | 89, 586 | 68, 343 |
| Iron and steel, manufactures of: | | | | |
| Builders' hardware, and saws and tools (<i>Materiales de metal para construcción, sierras y herramientas;</i> <i>Ferragens, serras, e ferramentas;</i> <i>Matériaux de construction en fer et acier, scies, et outils</i>)— | | | | |
| Central America..... | 6, 233 | 5, 953 | 57, 420 | 52, 931 |
| Mexico | 27, 605 | 29, 426 | 290, 831 | 201, 151 |
| Santo Domingo..... | 872 | 366 | 9, 502 | 7, 291 |
| Cuba | 5, 565 | 22, 079 | 44, 004 | 126, 300 |
| Porto Rico | 744 | 969 | 7, 973 | 4, 462 |
| Argentina..... | 11, 707 | 7, 542 | 98, 805 | 149, 197 |
| Brazil..... | 9, 251 | 12, 715 | 109, 477 | 140, 380 |
| Colombia | 4, 328 | 6, 298 | 61, 457 | 72, 203 |
| Other South America..... | 21, 247 | 21, 783 | 146, 169 | 151, 147 |
| Steel (<i>Acero ; aço; Acier</i>)— | | | | |
| Central America..... | | 6, 382 | 10, 179 | 32, 522 |
| Mexico | 80, 726 | 48, 004 | 246, 388 | 379, 978 |
| South America | 27, 010 | 7, 681 | 79, 247 | 201, 506 |
| Sewing machines and parts of (<i>Máquinas de coser y accesorios;</i> <i>Machinas de coser e accessorios;</i> <i>Machines à coudre et leurs parties</i>)— | | | | |
| Central America..... | 2, 995 | 265 | 23, 384 | 13, 869 |
| Mexico | 22, 581 | 18, 850 | 136, 491 | 136, 709 |
| Santo Domingo..... | 18 | 162 | 893 | 1, 339 |
| Cuba | | 783 | 2, 770 | 3, 521 |
| Porto Rico | 272 | 59 | 2, 650 | 1, 240 |
| Argentina..... | 18, 244 | 35, 034 | 62, 404 | 104, 228 |
| Brazil..... | 3, 054 | 10, 573 | 59, 372 | 59, 741 |
| Colombia | 3, 752 | 3, 088 | 53, 000 | 39, 410 |
| Other South America..... | 8, 371 | 11, 135 | 73, 119 | 88, 058 |
| Typewriting machines and parts of (<i>Máquinas de escribir y accesorios;</i> <i>Machinas de escribir e accessorios;</i> <i>Machines à écrire et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America..... | 160 | 248 | 1, 989 | 1, 845 |
| Mexico | 4, 519 | 6, 496 | 19, 426 | 23, 458 |
| Santo Domingo..... | | | 90 | 130 |
| Cuba | 235 | 3, 860 | 1, 142 | 10, 394 |
| Porto Rico | | 404 | 65 | 2, 735 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | February— | | Eight months ending February— | |
|--|-----------|----------|----------------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Typewriting machines, etc.—C't'd. | | | | |
| Argentina..... | \$5, 651 | \$1, 192 | \$12, 006 | \$17, 481 |
| Brazil..... | 500 | 1, 285 | 3, 108 | 3, 795 |
| Colombia..... | 104 | 210 | 3, 441 | 2, 494 |
| Other South America..... | 1, 358 | 4, 175 | 9, 387 | 13, 468 |
| Leather, other than sole (<i>Cuero, distinto del de suelo; Couro não para solas; Cuirs, autres que pour semelles</i>): | | | | |
| Central America..... | 262 | 337 | 2, 699 | 8, 622 |
| Mexico..... | 153 | 242 | 6, 776 | 4, 188 |
| Santo Domingo..... | | 80 | 489 | 1, 237 |
| Cuba..... | 610 | 1, 306 | 1, 341 | 4, 512 |
| Porto Rico..... | 288 | 515 | 1, 083 | 3, 387 |
| Argentina..... | | 6, 226 | 2, 451 | 21, 056 |
| Brazil..... | 10, 250 | 757 | 34, 266 | 24, 953 |
| Colombia..... | 286 | 252 | 2, 251 | 1, 378 |
| Other South America..... | 1, 497 | 4, 767 | 9, 423 | 21, 369 |
| Boots and shoes (<i>Calzado; Calçados; Chaussures</i>): | | | | |
| Central America..... | 6, 558 | 6, 448 | 60, 271 | 56, 790 |
| Mexico..... | 5, 000 | 18, 915 | 47, 796 | 93, 686 |
| Colombia..... | 3, 842 | 1, 602 | 28, 659 | 22, 328 |
| Other South America..... | 1, 094 | 1, 238 | 16, 558 | 27, 336 |
| Naval stores: Rosin, tar, etc. (<i>Resina yalquitrán; Resina e alcatrão; Résine et goudron</i>): | | | | |
| Central America..... | 1, 302 | 1, 528 | 8, 899 | 10, 366 |
| Mexico..... | 818 | 194 | 6, 313 | 5, 946 |
| Santo Domingo..... | 838 | 21 | 3, 908 | 1, 947 |
| Cuba..... | 525 | 626 | 6, 605 | 4, 557 |
| Porto Rico..... | 145 | 29 | 703 | 817 |
| Argentina..... | 467 | 1, 230 | 54, 913 | 70, 068 |
| Brazil..... | 16, 354 | 3, 794 | 146, 663 | 121, 804 |
| Colombia..... | 1, 049 | 291 | 7, 724 | 7, 885 |
| Other South America..... | 5, 090 | 2, 811 | 69, 077 | 58, 234 |
| Turpentine, spirits of (<i>Aguarrds; Agua-raz; Térébenthine</i>): | | | | |
| Central America..... | 408 | 330 | 2, 068 | 2, 205 |
| Mexico..... | 359 | 570 | 1, 790 | 2, 802 |
| Santo Domingo..... | 1 | 106 | 295 | 431 |
| Cuba..... | 1, 400 | 4, 953 | 13, 272 | 16, 941 |
| Porto Rico..... | 175 | 421 | 1, 364 | 1, 829 |
| Argentina..... | 4, 636 | | 65, 550 | 24, 967 |
| Brazil..... | 1, 756 | 2, 406 | 37, 153 | 33, 357 |
| Colombia..... | 362 | 731 | 2, 971 | 4, 148 |
| Other South America..... | 2, 736 | 3, 633 | 27, 191 | 24, 283 |
| Oils, mineral, crude (<i>Aceites minerales, crudos; Oleos minerais, crus; Huiles minérales, brutes</i>): | | | | |
| Mexico..... | 30, 180 | 8, 510 | 221, 013 | 196, 410 |
| Cuba..... | | 14, 044 | 170, 717 | 125, 337 |
| Porto Rico..... | | | 42, 828 | |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | February— | | Eight months ending February— | |
|---|-----------|----------|-------------------------------|-------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Oils, mineral, refined or manufactured (<i>Aceites minerales, refinados ó manufacturados; Oleos mineraes, refinados ó manufacturados; Huiles minérales, raffinées ou manufacturées</i>): | | | | |
| Central America..... | \$8, 351 | \$8, 786 | \$69, 607 | \$84, 165 |
| Mexico..... | 17, 607 | 22, 838 | 122, 317 | 109, 093 |
| Santo Domingo..... | 479 | 111 | 27, 200 | 23, 195 |
| Cuba..... | 3, 999 | 9, 602 | 21, 627 | 72, 867 |
| Porto Rico..... | 2, 372 | 2, 715 | 16, 424 | 45, 430 |
| Argentina..... | 37, 193 | 69, 579 | 613, 866 | 466, 266 |
| Brazil..... | 120, 257 | 99, 200 | 1, 010, 070 | 1, 037, 163 |
| Colombia..... | 8, 980 | 3, 353 | 61, 156 | 72, 468 |
| Other South America..... | 70, 680 | 57, 420 | 509, 772 | 446, 543 |
| Oils, vegetable (<i>Aceites vegetales; Oleos vegetaes; Huiles végétales</i>): | | | | |
| Central America..... | 454 | 405 | 1, 637 | 2, 752 |
| Mexico..... | 16, 469 | 35, 424 | 262, 164 | 302, 622 |
| Santo Domingo..... | 628 | 386 | 13, 319 | 15, 500 |
| Cuba..... | 29 | 444 | 1, 952 | 5, 320 |
| Argentina..... | 851 | 2, 349 | 3, 069 | 16, 335 |
| Brazil..... | 47, 361 | 13, 293 | 158, 226 | 130, 567 |
| Other South America..... | 8, 368 | 9, 815 | 58, 815 | 55, 616 |
| Paraffin and paraffin wax (<i>Parafina y cera de parafina; Paraffina e cera de paraffina; Paraffine et cire de cette substance</i>): | | | | |
| Central America..... | 1, 696 | 1, 592 | 13, 959 | 17, 891 |
| Mexico..... | 6, 577 | 33, 939 | 110, 536 | 157, 810 |
| Brazil..... | 1, 345 | 338 | 7, 759 | 8, 546 |
| Other South America..... | 27 | 100 | 4, 103 | 3, 855 |
| Provisions, comprising meat and dairy products: | | | | |
| Beef, canned (<i>Carne de vaca en latas; Carne de vacca em latas; Bœuf conservé</i>)— | | | | |
| Central America..... | 2, 141 | 1, 853 | 19, 780 | 12, 926 |
| Mexico..... | 1, 900 | 2, 318 | 10, 242 | 11, 634 |
| Santo Domingo..... | | | 29 | 43 |
| Cuba..... | 839 | 2, 527 | 5, 822 | 10, 186 |
| Porto Rico..... | | | 30 | 8 |
| Argentina..... | | 552 | 357 | 878 |
| Brazil..... | 2, 755 | 3, 715 | 7, 996 | 13, 640 |
| Colombia..... | 319 | 490 | 4, 507 | 2, 903 |
| Other South America..... | 1, 388 | 836 | 8, 778 | 7, 110 |
| Beef, salted or pickled (<i>Carne de vaca, salada ó en salmuera; Carne de vacca, salgada ou em salmoura; Bœuf, salt ou en saumure</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1, 782 | 990 | 23, 413 | 19, 808 |
| Mexico..... | 11 | 230 | 348 | 568 |
| Santo Domingo..... | 152 | 111 | 1, 220 | 2, 242 |
| Cuba..... | 633 | 5, 313 | 13, 099 | 21, 574 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | February— | | Eight months ending February— | |
|--|-----------|---------|-------------------------------|---------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Provisions, comprising meat and dairy products—Continued. | | | | |
| Beef, salted or pickled—Cont'd. | | | | |
| Porto Rico..... | | \$77 | \$839 | \$653 |
| Brazil..... | \$80 | 192 | 779 | 2,066 |
| Colombia..... | 1,081 | 663 | 7,496 | 7,845 |
| Other South America..... | 9,557 | 11,272 | 107,635 | 130,385 |
| Tallow (<i>Sebo; Sebo; Suif</i>)— | | | | |
| Central America..... | 10,828 | 5,543 | 62,168 | 57,252 |
| Mexico..... | 684 | 1,169 | 17,381 | 22,318 |
| Santo Domingo..... | 4,005 | | 18,442 | 5,454 |
| Cuba..... | | 374 | 6,089 | 18,736 |
| Porto Rico..... | 150 | | 261 | 303 |
| Brazil..... | 105 | 1,500 | 24,492 | 31,831 |
| Colombia..... | 785 | 1,641 | 13,553 | 6,348 |
| Other South America..... | 785 | 4,355 | 6,880 | 16,426 |
| Bacon (<i>Tocino; Toucinho; Lard fumé</i>)— | | | | |
| Central America..... | 861 | 987 | 11,682 | 11,871 |
| Mexico..... | 915 | 1,148 | 6,763 | 9,547 |
| Santo Domingo..... | 74 | 6 | 1,027 | 951 |
| Cuba..... | 88,192 | 57,783 | 551,399 | 309,424 |
| Porto Rico..... | 524 | 5,704 | 18,381 | 42,459 |
| Brazil..... | 44,457 | 33,929 | 431,430 | 365,150 |
| Colombia..... | 66 | 318 | 997 | 1,167 |
| Other South America..... | 2,481 | 968 | 21,668 | 10,300 |
| Hams (<i>Jamones; Presunto; Jam-bons</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1,931 | 1,672 | 19,634 | 14,885 |
| Mexico..... | 2,420 | 3,237 | 15,166 | 21,749 |
| Santo Domingo..... | 330 | 243 | 3,715 | 4,468 |
| Cuba..... | 45,313 | 57,267 | 295,983 | 326,985 |
| Porto Rico..... | 4,820 | 1,423 | 48,148 | 7,162 |
| Brazil..... | 110 | 164 | 1,882 | 2,719 |
| Colombia..... | 1,424 | 882 | 9,418 | 8,503 |
| Other South America..... | 4,806 | 6,752 | 63,525 | 56,559 |
| Pork (<i>Carne de puerco; Carne de porco; Porc</i>)— | | | | |
| Central America..... | 6,017 | 4,411 | 43,756 | 41,527 |
| Santo Domingo..... | 238 | 242 | 1,774 | 3,260 |
| Cuba..... | 1,395 | 6,710 | 10,157 | 22,289 |
| Porto Rico..... | 8,774 | 15,344 | 130,583 | 92,519 |
| Brazil..... | | 131 | 437 | 5,840 |
| Colombia..... | 477 | 476 | 4,839 | 4,672 |
| Other South America..... | 13,462 | 19,084 | 143,959 | 162,567 |
| Lard (<i>Manteqa; Banha; Saindoux</i>)— | | | | |
| Central America..... | 15,961 | 12,610 | 82,375 | 93,549 |
| Mexico..... | 16,283 | 12,621 | 135,549 | 105,311 |
| Santo Domingo..... | 692 | 520 | 13,141 | 15,914 |
| Cuba..... | 148,817 | 125,283 | 792,198 | 847,354 |
| Porto Rico..... | 12,855 | 15,975 | 134,898 | 151,600 |
| Argentina..... | 427 | | 1,499 | 1,421 |
| Brazil..... | 71,127 | 69,675 | 685,703 | 837,877 |
| Colombia..... | 3,682 | 4,297 | 76,474 | 50,995 |
| Other South America..... | 36,775 | 38,070 | 404,481 | 376,293 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | February— | | Eight months ending February— | |
|---|-----------|---------|-------------------------------|----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Provisions, comprising meat and dairy products—Continued. | | | | |
| Oleo and oleomargarine (<i>Grasa y oleomargarina; Oleo é oleomargarina; Óleo et oléomargarine</i>)— | | | | |
| Central America..... | \$22 | \$317 | \$271 | \$1, 329 |
| Mexico..... | | 124 | 348 | 573 |
| Porto Rico..... | | 3, 249 | | 12, 468 |
| Colombia..... | 80 | 1, 170 | 4, 525 | 6, 223 |
| Other South America..... | 593 | 2, 075 | 11, 748 | 12, 559 |
| Butter (<i>Mantequilla; Manteiga; Beurre</i>)— | | | | |
| Central America..... | 4, 216 | 3, 650 | 32, 496 | 30, 792 |
| Mexico..... | 4, 142 | 5, 146 | 27, 243 | 32, 531 |
| Santo Domingo..... | 119 | 94 | 3, 903 | 6, 655 |
| Cuba..... | 825 | 21, 767 | 6, 324 | 63, 839 |
| Porto Rico..... | 28 | 1, 808 | 2, 407 | 6, 642 |
| Brazil..... | 10, 494 | 10, 517 | 57, 785 | 105, 518 |
| Colombia..... | 1, 231 | 521 | 13, 556 | 8, 267 |
| Other South America..... | 7, 219 | 11, 167 | 53, 610 | 79, 149 |
| Cheese (<i>Queso; Queijo; Fromage</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1, 249 | 1, 288 | 11, 741 | 11, 058 |
| Mexico..... | 1, 382 | 1, 855 | 9, 647 | 11, 699 |
| Santo Domingo..... | 316 | 132 | 2, 124 | 2, 814 |
| Cuba..... | 3, 354 | 9, 596 | 18, 517 | 52, 808 |
| Porto Rico..... | 169 | 2, 196 | 1, 042 | 8, 123 |
| Brazil..... | | | 182 | 568 |
| Colombia..... | 868 | 359 | 7, 741 | 4, 961 |
| Other South America..... | 1, 661 | 894 | 11, 608 | 9, 904 |
| Seeds (<i>Semillas; Sementes; Semente</i>)— | | | | |
| Central America..... | 309 | 495 | 2, 185 | 2, 335 |
| Mexico..... | 5, 366 | 3, 213 | 21, 890 | 11, 617 |
| Santo Domingo..... | | 20 | 542 | 98 |
| Cuba..... | 117 | 74 | 2, 172 | 2, 901 |
| Porto Rico..... | | 23 | 19 | 112 |
| Argentina..... | | | 132 | 2, 432 |
| Brazil..... | 425 | 123 | 838 | 719 |
| Colombia..... | 40 | 139 | 1, 247 | 1, 071 |
| Other South America..... | 363 | 99 | 1, 506 | 1, 271 |
| Sugar, refined (<i>Azúcar refinado; Assucar refinado; Sucre raffiné</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1, 724 | 903 | 35, 973 | 11, 526 |
| Mexico..... | 277 | 4, 566 | 10, 125 | 12, 323 |
| Santo Domingo..... | 46 | 112 | 1, 366 | 950 |
| Colombia..... | 1, 882 | 931 | 19, 787 | 9, 038 |
| Other South America..... | 295 | 135 | 5, 018 | 1, 283 |
| Tobacco, unmanufactured (<i>Tabaco no manufacturado; Tabaco não manufacturado; Tabac non manufacturé</i>): | | | | |
| Central America..... | 2, 161 | 3, 208 | 21, 573 | 13, 806 |
| Mexico..... | 20, 447 | 16, 919 | 103, 507 | 97, 719 |
| Argentina..... | | 2, 000 | 565 | 14, 455 |
| Colombia..... | 880 | 148 | 4, 932 | 3, 649 |
| Other South America..... | 8, 287 | 10, 395 | 62, 857 | 65, 733 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | February— | | Eight months ending February— | |
|--|-----------|----------|-------------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Tobacco, manufactures of (<i>Manufacturas de tabaco; Manufacturas de tabaco; Tabac fabriqué</i>): | | | | |
| Central America..... | \$5, 281 | \$4, 557 | \$26, 579 | \$36, 160 |
| Mexico | 355 | 450 | 6, 679 | 8, 282 |
| Cuba | 17, 964 | 21, 705 | 95, 552 | 81, 158 |
| Argentina..... | 24 | 175 | 1, 807 | 4, 161 |
| Brazil | 550 | | 560 | 500 |
| Colombia | 960 | 492 | 1, 902 | 3, 360 |
| Other South America..... | 6, 852 | 5, 330 | 52, 270 | 55, 801 |
| Wood, unmanufactured (<i>Madera no manufacturado; Madeira não manufacturado; Bois brut</i>): | | | | |
| Central America..... | 4, 220 | 1, 749 | 44, 646 | 22, 433 |
| Mexico | 24, 792 | 11, 609 | 139, 541 | 214, 026 |
| Cuba | 4, 928 | 3, 860 | 8, 048 | 22, 123 |
| Argentina..... | 141 | 438 | 6, 490 | 12, 744 |
| Brazil | | | 7, 278 | 4, 284 |
| Colombia | | 168 | 12, 507 | 20, 194 |
| Other South America..... | 226 | | 30, 870 | 14, 100 |
| Lumber (<i>Maderas; Madeiras; Bois de construction</i>): | | | | |
| Central America..... | 2, 018 | 1, 599 | 27, 113 | 35, 085 |
| Mexico | 57, 780 | 74, 360 | 544, 451 | 479, 792 |
| Santo Domingo..... | 3, 855 | 3, 855 | 28, 221 | 17, 931 |
| Cuba | 35, 338 | 105, 490 | 224, 919 | 418, 038 |
| Porto Rico..... | 5, 766 | 4, 187 | 45, 469 | 17, 133 |
| Argentina..... | 54, 373 | 42, 658 | 577, 583 | 655, 145 |
| Brazil | 107, 730 | 25, 110 | 470, 954 | 283, 887 |
| Colombia | 4, 126 | 1, 368 | 42, 984 | 26, 374 |
| Other South America..... | 61, 783 | 30, 964 | 323, 107 | 322, 399 |
| Furniture (<i>Muebles; Mobilia; Meubles</i>): | | | | |
| Central America..... | 5, 969 | 2, 114 | 62, 908 | 26, 094 |
| Mexico | 8, 104 | 24, 792 | 104, 714 | 145, 723 |
| Santo Domingo..... | 386 | 700 | 8, 447 | 4, 484 |
| Cuba | 1, 605 | 9, 223 | 18, 886 | 27, 589 |
| Porto Rico..... | 1, 624 | 1, 561 | 5, 809 | 7, 498 |
| Argentina..... | 11, 780 | 13, 640 | 54, 940 | 48, 259 |
| Brazil..... | 1, 505 | 1, 738 | 27, 691 | 19, 979 |
| Colombia | 2, 783 | 2, 185 | 24, 496 | 17, 648 |
| Other South America..... | 6, 067 | 4, 211 | 53, 429 | 44, 973 |

PREVENTION OF YELLOW FEVER.

Seven inspectors of fruit ports on the Central American coast have been appointed under the Surgeon-General of the Marine-Hospital Service of the United States, and have been ordered to report at once for duty at the stations named: Belize, British Honduras; Livingston and Port Barrios, Guatemala; Ceiva, Honduras; Bluefields, Nicaragua; Port Limon and Bocas del

Toro, Costa Rica. These are the ports from which most of the bananas consumed in the United States are secured. The appointment of these inspectors is merely a precautionary measure for the purpose of preventing the unnecessary detention of fruit vessels after they reach United States ports. The delay of these vessels for a few days might result in the total or partial loss of the valuable cargo of fruit. For that reason the inspectors are instructed to immediately report any suspicious case of yellow fever located in the ports under their charge. In case there should be merely a suspicion of yellow fever, fruit vessels will be loaded at the ports from lighters and the crews not allowed to go ashore. Should a case of well-defined yellow be discovered, no vessel will be allowed to land in this country from such port.

URUGUAY.

THE MARKET FOR PAPER.

The French Consul at Montevideo has made a report to his Government with reference to the market for paper in Uruguay. He says the kinds of paper imported differ in their origin according to their quality. Printing paper for newspapers is chiefly obtained from Germany, though Belgium supplies a limited quantity. Paper for lithographic and typographic purposes comes mainly from Germany, though both England and Italy supply small quantities. Vellum or old paper is used for making blank registers, and is of English or German origin. France supplies wall paper almost exclusively.

The present prices of printing paper in Germany are reported to be from 26 to 28 francs (\$5.00 to \$5.40) per 100 kilograms, f. o. b. Antwerp or Hamburg, including packing. For shipment, paper is generally packed in bales covered with cloth, placed between two strong boards strongly hooped with iron. Fine papers, especially those from England, are nearly always packed in cases. Both German and English dealers grant long terms for payment.

The native paper industry is of small importance, there being only one small factory, which does work at long intervals, mostly by way of experiment. The customs duties on ready-made

papers being quite high, they are received in sheets for cutting and ruling at Montevideo. Of the papers of his own country, the Consul says they are held in high esteem, but are too high priced for the market. Besides the question of price, German paper is also sold largely on account of the "push" of the German commercial travelers. Many of these commercial agents speak English, French, Spanish, and Italian, and first come to Montevideo to study the market. To this end, they take a position with some local firm and thus obtain a knowledge of prevailing prices, requirements, and local trade customs. They get samples, note the prices, and when they return to the Fatherland have goods similar to those supplied by other countries manufactured in the cheapest market possible, and are then fully equipped for business.

VENEZUELA.

MESSAGE OF THE PRESIDENT OF THE REPUBLIC.

General IGNACIO ANDRADE, President of the United States of Venezuela, on February 27, 1899, sent his first message to the National Congress of the Republic. It is a document of the greatest interest, which conveys an exact idea of the advancement made during the year by the country in every branch of administration. The message devotes a separate section to each of the different departments of the Government and to the reports presented by the several ministers.

Following upon the introduction, which is devoted to giving an account of the general situation of the country, the message goes into an examination of the several branches of the administration, noting the errors and defects of some laws in force, and proposing such reforms as are dictated by practice and sound sense. Passing over all that which relates to the policy and certain branches of the internal administration of the country, the progress achieved will be briefly sketched.

In the section devoted to the internal régime, among other things, mention is made of the National Exposition of Caracas, decreed by the Executive for the end of the year 1900, regarding which the President speaks as follows:

This exhibition of the products of the soil, of Venezuelan industry and intelligence, I consider to be of transcendental importance, and it will be a

patriotic satisfaction to me to see it happily and brilliantly realized. Let us not close the door to foreign products, but rather will we gain an indisputable benefit through their presence here as an example to and for the emulation of our faculties.

In modern times these gatherings have come to be for art and industry the center of the many avenues which human effort follows, earnestly seeking advancement, perfection, and triumph in the struggle for life, for grandeur, and for glory.

The Government has granted equitable extensions in the carrying out of some navigation contracts which were already entered into, but which for good and sufficient reasons could not be performed in time. The President calls the attention of Congress to the establishment of correctional institutions and penitentiaries, the organization of which he declares is deficient; and he also informs Congress that the Government has dictated measures for the fuller development and encouragement of the cattle-raising industry, which forms one of the most important bases for the future prosperity of the country; and he notes that the exportation of cattle is coming to the fore, and that it may already be considered as a lasting current of benefits to the country.

In the section devoted to the army and navy, after the President relates the condition of both branches of the service, he proposes important reforms, especially as regards instruction for the land and sea forces and the laws relating to the same.

Referring to the National Treasury, the President speaks of the falling off of the revenues in the present fiscal year, as compared to the last, due, among other causes, to the fall in the price of coffee, the principal article of export of the country, and he shows how the Government has acted to seek a remedy for the want of equilibrium. With respect to foreign commerce, he invites the attention of Congress to the weight and value of the imports and exports shown by the statistics in the Treasury report, and recommends the adoption of measures calculated to favor the production of certain domestic articles the trade in which is increasing.

The most interesting part of the message is that which treats of agriculture, industry, and commerce from the standpoint of the progress achieved in the principal lines of the industrial life of the Republic. The President mentions the efforts the Government has made to increase the national wealth through the medium

of credit and activity in the industries by favoring an intelligent colonization plan which should rendered positive results, bringing about Governmental prosperity and with it that of all the Venezuelans. Loan, mortgage, commercial, and savings banks would be the positive evidence of that stable and safe financial status, as they would spread their influence over all the working classes and destroy the ills of the inevitable law through which capital perishes for lack of expansion. The messages continues:

The Executive, through the Department of Agriculture, Industry, and Commerce, concluded a contract with the Italian Colonization Society, formed by reputable institutions of credit and capitalists of Italy, to bring to the Republic 3,000 European families, to establish agricultural colonies, and implant several new cultures, such as that of the vine and wheat, without disregarding those already known here, so as to insure a food supply for the colonists, to which end each one of the colonists could dispose of six hectares of land. The contracting society will maintain these colonial establishments, constructing the houses and buildings that may be needed, according to their importance, and providing them, in fine, with all the advantages of civilized life.

This same contract provides for the founding of a banking institution with a capital of 20,000,000 bolivars, twelve million of which will be devoted to agriculture; the establishment of lines of navigation to connect the colonies with each other and with the more important markets of the country; railway lines and modern means of transportation. The contract has been adjusted to the immigration and general laws of the Republic, and under such circumstances it offers a wide field for the growth of population and trade, the development of our own resources, and to the powerful influx of new industries to the great enlargement of our national wealth. Besides the advantages offered by the laws we have contributed, with others we have deemed equitable, in behalf of this foreign company which comes to decidedly aid our progress.

A contract has also been entered into with the citizen LORENZO A. MARTURET for the extracting and preparation of cocuiza, cocuy, sisal, and other plant fibers of a like character in the Federal District and in the States of Miranda and Rivas, and also for the manufacture of bags, rope, cordage, and other similar products of these fibers.

Textile plants abound in the country, and there are some whose conditions are exceptional by reason of their fineness, resistance, and beautiful appearance for the manufacture of fine cloths, such as those made with the ramie, flax, and other like fibers. Whenever these are exploited, the consumption of their products will be considerable, and the transportation of agricultural products, together with the great use now made of rope and cordage, will assure a living to the industries in this line that may be established.

For this reason the Government will contribute, with all the necessary privileges, to the establishment and development of enterprises looking to the exploiting of fibrous plants and to the giving to them of a genuinely national character, since it is indisputable that by protecting them a value is given to this important

part of our natural resources. The henequen and sisal industries were the patrimony of the Maya civilization, and the Government of Mexico, by conceding to it the greatest advantages, has made it prosper to such an extent that the exportation of fibers from that country occupies the first position in all the foreign markets, to the great benefit of the labor and wealth of the nation. Thus I have thought that the Department of Agriculture, Industry, and Commerce should interest itself deeply in this subject, studying through a special commission the textile plants of the country, the advisability of producing the true sisal as the predilect fiber among those used for cordage and coarse textiles, the designation of the lands adapted to its production, and experiences had in its raising.

The message next treats of the Instituto de Crédito Territorial (bank making loans on land), its advantages and the facilities the Government grants for the founding of like establishments upon rational and equitable bases; the work of the Superior Council of Agriculture, statistics, mining and waste land laws, etc., and the reforms that may be made in said laws for their greater efficiency.

Public instruction is in a flourishing state, and the President suggests some reforms in the system in consonance with the necessities of the country. In the matter of the postal and telegraph services great strides have also been made, and the President recommends that Congress make an appropriation in the annual budget for an amount to be paid monthly for the repair and construction of the lines. During the year, 1,082 kilometers (1,231.55 miles) of telegraph wire were strung, and eight new lines are now under construction.

In the matter of public works, the principal contracts completed have been the new custom-house at Maracaibo and the harbors and piers of Encontrados and La Ceiba. There are twenty-one other contracts under construction, without counting those under repair and those projected. There are fourteen lines of railroad in operation.

In the section devoted to public credit it appears that the Government, notwithstanding the poor financial situation, has succeeded in performing its obligations, assuring the credit of the nation.

The part of the message referring to foreign relations shows the cordial feeling of the Republic toward other nations. It treats of the Guayana boundary question, the approaching meeting in Paris of the arbitration tribunal, the efforts of the Minister of Venezuela in Washington, who has performed important services as the

medium between the Government and the counsel of the Republic, and indicates the desire animating the country for the prompt ending of this extended controversy, as well as for the designation of the divisional line between the frontier territories of Venezuela and Colombia pursuant to the award of 1891. It next speaks in terms of the warmest praise of the diplomatic representative of the United States in Venezuela, the Hon. FRANCIS B. LOOMIS, to whom the following paragraph is devoted :

The present Minister Plenipotentiary of the United States of America improved a trip to his own country to make known, with the judgment and intelligence which distinguish him, some of the actual conditions obtaining in our Republic. The spontaneousness with which the North American diplomat wished to give us this proof of esteem, made weightier by the authority of his word, well deserves to be recorded as another cause for appreciation and gratitude toward the country of Washington and its honorable representative among us.

The message then refers to the neutrality observed by Venezuela during the war between the United States and Spain; to the compacts subscribed by the delegates of the Republic in the Postal Congress of Washington, opportunely ratified and in force since January 1 of this year; of the delegations sent by the Government to represent the Republic at the International Mining Congress, held in Salt Lake City, Utah, and the Agricultural Congress, which met at Fort Worth, Tex., and mentions the fact that in December, 1900, the third Pan-American Medical Congress will be held in Caracas, capital of the Republic.

ARBITRATION BRIEF IN BEHALF OF THE REPUBLIC.

Chief Justice FULLER and Justice BREWER, of the Supreme Court of the United States of America, will leave for Paris, France, so as to arrive there about the 25th of May, 1899, at which time the oral arguments on the British-Venezuelan boundary question will be heard. The hearing is likely to cover three months, after which the Tribunal is expected to devote some three months more to consideration of the points involved, rendering a decision probably in November of this year.

Ex-President BENJAMIN HARRISON, of the United States, and his Secretary of the Navy, BENJAMIN F. TRACY, as leading counsel for Venezuela, will, in all probability, go to Paris at the

same time. Their brief has been presented and, owing to its general interest, copies have been distributed to members of both Houses of the United States Congress and among other public men in Washington. It covers about 800 printed pages, and as an exhaustive argument is in marked contrast to the brevity of the British brief of Sir RICHARD WEBSTER, which is included in 55 pages of printed matter.

The purpose of the Treaty of Arbitration entered into by and between the Governments of Great Britain and Venezuela is stated in the preamble of this brief as follows:

Her Majesty, the Queen of the United Kingdom of Great Britain and Ireland, and the United States of Venezuela, being desirous to provide for an amicable settlement of the question which has arisen between their respective Governments concerning the boundary between the Colony of British Guiana and the United States of Venezuela, have resolved to submit to arbitration the question involved.

The duty imposed on the Tribunal is stated in Article I. of the Treaty in the following language:

An Arbitral Tribunal shall be immediately appointed to determine the boundary line between the Colony of British Guiana and the United States of Venezuela.

Accompanying the argument and incorporated with it in printed form are six papers, the first four of which were prepared by Señor RAFAEL SEIJAS, formerly Minister of Foreign Affairs of Venezuela, and the others by the agent for that Government before the Arbitral Tribunal, Señor J. M. DE ROJAS. These are: (1) The Bull of Pope ALEXANDER, 1493; (2) Comments and Criticisms on the British Case; (3) Comments and Criticisms on the Counter Cases of Venezuela and Great Britain; (4) Notes on MARMION'S Report of July 10, 1788, and on Maps submitted by Great Britain; (5) The Lines of SCHOMBURGK and of CODAZZI; (6) British Diplomacy in Caracas from 1830 to 1850.

In concluding the brief on behalf of Venezuela the counsel pay this tribute to the court:

Venezuela, with great respect, but with great confidence, now submits to this high tribunal the very serious issues involved. She does this in the happy belief that in the short but brilliant history of arbitration tribunals this one will find a conspicuous place, and will recommend to other nations the use of this great agency of peace. Venezuela has no direct representative upon this

Tribunal; and, by this fact, it is more nearly assimilated to the great courts of justice from which the idea of representation is wholly absent. No other international tribunal has presented this feature. They have been too much the conferences of representatives rather than the consultations of judges, to whom the parties are quite indifferent. The one tends to unsatisfactory compromises, the other to decrees that establish rights. In the very constitution, therefore, of this Tribunal, we have the strongest appeal to the sense of impartial justice and the surest ground of hope that the judgment may confirm the faith of those who believe that it is possible to bring the nations to a bar that will treat them with the same impartiality that is shown to individual litigants. When that confidence is fully established, the era of a universal peace will be near.

POPULARITY OF MINISTER LOOMIS.

Besides conducting himself in a manner highly satisfactory to his fellow-countrymen and to the credit of his Government, the United States Minister to Venezuela, Mr. FRANCIS B. LOOMIS, appears to be performing the duties of his office in such a manner as to render himself popular with all classes of people in that Republic. From all accounts he seems to command the respect of the Venezuelans to an extent approximately equal to that accorded the former Mexican Minister, the lamented MATÍAS ROMERO, by the authorities and people of the United States.

The "Venezuela Herald" comments appropriately on the recent presentation to Mr. LOOMIS, by the National Association of Manufacturers of the United States, of eulogistic resolutions which were adopted at the recent national convention held at Cincinnati, and adds:

In the same general line Minister LOOMIS has received another equally well-deserved and unusual compliment. In his annual message to the Venezuelan Congress, President ANDRADE refers to the American Minister and compliments him upon his intelligent and acute efforts to cement the good relations between the two countries and congratulates him upon his successful work. It is a very rare compliment for a Minister to receive special mention in the President's Message.

The statement is also made that the Government of Venezuela seems to be much gratified with the incidents of the recent trip taken by Mr. LOOMIS up the Orinoco River as far as Ciudad Bolivar on the United States gunboat *Wilmington*. Practical results in the way of increased business with the United States, it is predicted, is going to be one of the results of that friendly visit. A full report of the voyage, together with his observations on the country, were forwarded to the Department of State by Mr. LOOMIS.

The "Herald" also reports that the Minister "has secured the first large order for a supply of artillery from the United States ever given to that country by Venezuela."

TRADE MISCELLANY.

ARGENTINE REPUBLIC.

Exports of Animal Hair.

The hair of South American animals, the principal shipments of which are made by the Argentine Republic from the River Plate countries in general, finds a ready sale in the markets of the United States and Great Britain. As an article of commerce this hair brings greater prices for the different varieties than that furnished by other countries, because it is longer and possesses greater qualities of strength and durability, and is therefore more valuable for manufacturing purposes. The variety of horsehair which is superior to all others is obtained from the wild and untamed horses of the great South American pampas, and is used chiefly for haircloth and upholstery. This is from the manes and tails of the animals, and is bound up into coils for shipment. That which is suitable for haircloth is separated from the remainder and packed by itself, and ranges from 16 inches up to lengths as great as can be obtained. The short hairs of horses and cattle are classed together in a second variety, which is mainly for use in the upholstery business. A third variety is what is known as Siberian goat hair, which has a number of uses in manufactures, mainly as fillings by upholstery makers.

Demand for Tin Plate.

A number of fruit-canning establishments in the Argentine Republic consume a limited quantity of tin plate, though as a rule they purchase tin cans ready-made. There are factories in the Republic for the manufacture of cans as well as other articles of tinware, including tea canisters, paint tins, sweetmeat boxes, cigarette cases, oil drums, etc. A new use for tin plate has been discovered; this is a simple invention for trapping the plague of the country—the locust—which has been adopted for use by the commission, appointed by the Government, charged with the duty of devising plans for the destruction of the insects. The inventor of the system (which was described in the MONTHLY BULLETIN for December, 1898, page 986) purchased during the year 6,000 cases of tin plates. It is thought that a much greater quantity will be required in 1899. Special plates 1 meter (1.09 yards) by 30 centimeters (11.8 inches) wide are required. The British agent reports that 20,000 cases, 150 plates in a case, of such a size have been ordered from England for the present year.

BRAZIL.

Coffee Crops under the Empire.

The Rio News of February 28 corrects a statement in the MONTHLY BULLETIN for December, contained in an article obtained from Brazilian official sources. The "News" says the largest coffee crop during the time of the Empire was 6,735,000 bags, instead of 4,000,000 bags, as was printed; and that during the last five years of the

Empire the aggregate crop was 27,600,000 bags, against 27,400,000 bags in the first five years of the Republic. Statistics from other sources, however, give different amounts.

CHILE.

Parcels-Post Convention in force. The Post-Office Department of the United States has received notice that the parcels-post convention between Chile and the United States has been ratified and arrangements have been made for it to go into effect immediately. The postage will be 50 centavos per pound or fractional part thereof on packages mailed in Chile and 20 cents per pound on packages mailed in the United States.

Canned-Goods Enterprises. The British special agent in South America reports that there are several canning enterprises for the preservation of green fruits and vegetables and fresh fish in the Republic. Some of these buy their cans, while the others manufacture their own from imported tin plate. One of the canneries is connected with what are known as the lobster fisheries on the Island of Juan Fernandez (Crusoe's Island). The so-called lobsters are a species of crawfish, only the tail of which is edible and the only part that is preserved. The tails are so rich in alkali that they soon corrode and destroy an ordinary tin, therefore an extra heavy quality is required. They would probably not bear long shipments, but this is not necessary, as the Chileans are so fond of the fish that they consume all the product of the fisheries. The trade in tinned plate is small, England supplying the greater quantity, and the United States the remainder.

HONDURAS.

Discovery of Tin Deposits. Mr. WILLIAM M. BAMBERG, of San Pedro Sula, writes the Bureau of the American Republics that a deposit of tin has been discovered within easy access to a good wagon road in the Republic of Honduras. From the slight investigation made the deposit is believed to be quite extensive. That it is really tin, Mr. BAMBERG says there can be no doubt, as it complied in every respect with the tests prescribed by the elementary text-books on chemistry, the only authority available. Fuel and water are both quite convenient to the deposit. Curious to state, no ore has been found. The deposit appears to be native soil, and the tin is secured by burning the earth. The find was purely accidental, and the discoverer a poor man, who thought it was silver. He lacks, however, the means to utilize his discovery.

Adoption of United States Schoolbooks. Consul JOHNSTON writes from Utila to the Department of State, under date of February 1, 1899, that he has persuaded the school board of the island to adopt American schoolbooks. The English language and not Spanish is taught in the schools, and heretofore the books used were published in England.

MEXICO.

Free Admission of Binding Twine. Under date of March 28, 1899, Mr. O. L. SPAULDING, Assistant Secretary of the Treasury of the United States, issued the following order, No. 20910, directed to the collector of customs, New York City: "The Department has been advised that under a decree of the

Mexican Government dated December 30 last the duty has been removed from 'yarn of henequen, ixtle, New Zealand fiber (*Phormium tenax*), sun hemp (*Crotalaria juncea*), or a mixture of said substances not exceeding 403 meters in length for each kilogram in weight, and abaca or manila hemp not exceeding 437 meters for each kilogram in weight.' You are hereby authorized to apply the provisions of paragraph 491, Code of July 24, 1897, to importations of binding twine from that country and admit the same to entry free of duty."

Cultivation of Ginger.

The following communication from Señor BENIGNO VIÑAS, a commission merchant of Atzalan, State of Vera Cruz, Mexico, explains itself:

"MY DEAR SIR: In the MONTHLY BULLETIN—that most useful publication of the Bureau of the American Republics—I have seen that information is furnished business men to put them in communication with the great center of the Union. Desiring to improve this opportunity, I would like to be placed in direct communication with some consumers of ginger (*amomum zinzibar*), and make my shipments without any middleman in the sales, at once placing samples of this article in the houses of the SEEGER & GUERNSEY Co., 7 Bowling Green, and LOUIS STEARN, 101 Beekman street, New York; also giving all the information they may request of me directly.

"As my shipments have for an object the exchange for industrial products of your great country, and as the catalogues and announcements at present come to me in English, it would be well to make this suggestion to the producers—that they use the Spanish language, in order to facilitate operations.

"If some one of your many enterprising capitalists should desire to associate himself with me for the cultivation of ginger on a large scale, I am ready to give him all the data and assurances he may wish. A required capital of only \$5,000, can be nearly doubled in eighteen months—that is to say, at the completion of the period necessary for gathering the first crop.

"As, in all this region, I alone cultivate ginger—as its value is entirely unknown by the natives—and desiring to enlarge my operations, I solicit the association of persons who may be acquainted with the commercial value of the article."

Antimony Mines.

Mr. A. HOOVER, representing Lewis Bros., is opening some antimony mines at a point 20 miles northwest of Santa Ana, State of Sonora. Some 60 men are now employed, and a considerable amount of good ore will be shipped to New York.

PARAGUAY.

Return of War Trophies.

The South American Journal is authority for the statement that a movement is on foot for the return by Brazil of the trophies of war taken from Paraguay in the war of 1865-1870. As a further evidence of the present feeling of good will between the two Republics, it is also proposed that the Brazilian Government to renounce the war indemnity due from Paraguay growing out of the contest referred to.

Cotton Piece Goods from Spain.

The Spanish Consul at Asunción reports that a number of Spanish firms had commenced the introduction of cotton piece goods of inferior quality into the Paraguayan market. These, he claims, compete advantageously with similar French and English goods. "Cata-

lan" cotton goods are also beginning to be demanded, and compare favorably with French and English manufactures of the same quality.

PERU.

Pavilion at the Paris Exposition. A recent number of *La Gran Revista*, a literary journal published in Lima, contains views of the pavilion to be erected by Peru at the Paris Exposition in 1900. According to the illustrations displayed, the building is to be a highly ornamental, two-story iron structure, surmounted by a tower at either end with a dome in the center. This will contain extensive and attractive displays of the products of the Republic and is to be the temporary official home of the Peruvian representatives. Visitors from all American countries will be made specially welcome at this pavilion.

UNITED STATES.

New Uses for Glass. According to the *Cycle Age and Trade Review*, new uses are constantly being found for manufactures of glass. A firm in western Pennsylvania is making as a regular commercial article glass pipes for the conveyance of oil, gas, water, and sewage. An Ohio oil company is putting in a line of these pipes, which will afford a practical test of their advantages. As the glass does not corrode and is unaffected by electrolysis when in the vicinity of electric tracks or conduits, it otherwise proves practicable, there appears to be a large field of usefulness for this kind of pipe. Nothing is said as to the relative cost prices of the two kinds of pipe.

Advancement of Wages. From all sections of the country and from manufacturing and industries of all classes there come advices that wages have been voluntarily advanced from 5 to 20 per cent. This effectually demonstrates that the markets are in a very healthy condition and that confidence for the future welfare of all lines of manufacture is fully restored. The briskness of the iron and steel trade is showing its good effects in the labor world and the increase in the wages of the employees in this line is sure to advance the standard of all labor. The employment of more men in manufacturing tends to the use of more of the products of agriculture at home and the gradual stiffening of prices. The same may be said to be true of the production of coal.

How to Secure Foreign Trade. The *Furniture Worker*, a trade journal, with offices in Chicago and Cincinnati, prints the appended instructions on how to secure foreign trade. Though included in but a few sentences, these are so pertinent that they are worthy of the observation of all manufacturers. It is needless to add that they are the gist of the advices of the United States Ministers, Consuls, and Consular Agents, to which attention has been drawn by the MONTHLY BULLETIN on so many occasions.

They include the following: (1) Do not send catalogues printed in English to countries where another language is the language of the land; (2) do not translate catalogues yourselves unless familiar with the language; a literal translation often makes a ridiculous meaning; (3) illustrate your catalogues—pictures talk; (4) do not use weights and measures peculiar to the United States in catalogues intended for countries where the metric system is in use; (5) give

prices in the currency of the country to which the catalogues are sent; (6) buote prices delivered at the nearest United States seaport; (7) fully prepay all postage; (8) write your address plainly; (9) advertise.

New Trade Publication.

The Bureau of the American Republics has received the initial numbers of *The Exporters' Gazette* (*Gaceta Exportadores*), published at Philadelphia. S. W. Hallowell is named as publisher; Thomas L. Ricart, business manager, and Adolfo Pierra, editor. It is a 16-page monthly publication, printed in the Spanish language in excellent style. In the prospectus the editor says that although "this publication will be chiefly an industrial and commercial organ, we shall give in every number a condensed review of the most important events of the month and miscellaneous articles of general interest for the Spanish-American countries." The subscription price is \$1 per annum, United States currency.

URUGUAY.

Election of President Cuestas.

The Department of State has been advised by the United States Minister at Montevideo that His Excellency Señor Don JUAN L. CUESTAS has been elected President of Uruguay for the term of four years, commencing with March 1, 1899.

VENEZUELA.

The International Bureau of the American Republics.

The following is a translation of an extract from the report of the Minister of Foreign Affairs of Venezuela, Gen. J. CALCAÑO MATHIEU, to the National Congress of 1899, published in "El Libro Amarillo" (Yellow Book), and which makes special reference to the Bureau of the American Republics:

"The Executive Committee of the Bureau of the American Republics established in Washington, of which committee the Minister Plenipotentiary of Venezuela is a member, resolved in February to defer the appointment of a Director and to retain in the temporary discharge of his duties the official who had succeeded to the care of the Bureau on the death of Mr. SMITH, in the early part of the same month. Thus the work of the Bureau continued without appreciable interruption in conformity with the plan adopted by the late Director.

"The Provisional Director continued in the discharge of his duties and under his personal supervision the MONTHLY BULLETIN, published in four languages, which so thoroughly disseminates information concerning the administrative, industrial, and commercial development of the American Republics, has been issued with unflinching regularity; also the Second Volume of the Directory, to the compilation of which the Government of Venezuela contributed important data, has appeared. The second edition of the Handbook of this Republic will shortly be issued, containing added data furnished by this office in conformity with the request of the Legation at Washington.

"Among the latest publications of the Bureau mention should be made of the Code of Commercial Nomenclature, prepared according to the recommendation of the Pan-American Conference, and which represents six years of labor."

BOLETÍN MENSUAL

DE LA

OFICINA DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS,

UNIÓN INTERNACIONAL DE REPÚBLICAS AMERICANAS.

VOL. VI.

ABRIL, 1899.

No. 10.

DIRECCIÓN DE LA OFICINA.

REGLAMENTO ADOPTADO EN UNA CONFERENCIA DE LOS REPRESENTANTES DE LA UNIÓN INTERNACIONAL—NOMBRAMIENTO Y NO ACEPTACIÓN DEL GENERAL RUSSELL HASTINGS COMO DIRECTOR PERMANENTE—EL DIRECTOR PROVISIONAL Á CARGO DE LA OFICINA OTRA VEZ.

Invitada por el Secretario de Estado, tuvo lugar el sábado 18 de marzo de 1899, á las 11 a. m. una conferencia de los representantes diplomáticos de los países latino-americanos que forman la Unión Internacional de las Repúblicas Americanas, que se reunió en el Salón Diplomático del Departamento de Estado. Tuvo por objeto la reunión estudiar un plan para la dirección permanente de la Oficina de las Repúblicas Americanas, el cual había sido sometido á la consideración de la Comisión Ejecutiva de la Unión por el Director Provisional, Mr. FREDERIC EMORY, como el resultado de su experiencia en la dirección de la Oficina durante el año pasado. El Secretario de Estado, Mr. HAY, ocupó la presidencia.

Estaban presentes: El SECRETARIO DE ESTADO, que presidió: Señor Don JOSÉ ANDRADE, Ministro de Venezuela; Dr. Don MARTÍN GARCÍA MÉROU, Ministro de la República Argentina; Señor Don JOAQUÍN BERNARDO CALVO, Ministro de Costa Rica;

Señor Don J. F. DE ASSIS BRASIL, Ministro del Brasil; Señor Don ANTONIO LAZO ARRIAGA, Ministro de Guatemala; Señor Don CARLOS MORLA VICUÑA, Ministro de Chile; Monsieur J. N. LÉGER, Ministro de Haití; Dr. Don CLÍMACO CALDERÓN, Ministro de Colombia; Señor Don JOSÉ F. GODOY, Encargado de Negocios de México; Señor Don LUIS F. COREA, Encargado de Negocios de Nicaragua; Señor Don ALEJANDRO WOS Y GIL, Encargado de Negocios de la República Dominicana; Mr. JOHN STEWART, Cónsul General del Paraguay.

Mr. FREDERIC EMORY, Director de la Oficina de las Repúblicas Americanas, también estuvo presente.

El Señor MURGUIONDO, Consul General del Uruguay, se excusó en carta, de no poder asistir.

De los 19 países que componen la Unión había 13 presentes.

EL PRESIDENTE: Confío, Señores, en que todos estáis impuestos de que el objeto de esta reunión, es el estudio de un plan para la dirección permanente de la Oficina de las Repúblicas Americanas. Noto que está presente aquí la mayoría de los representantes y espero vuestra resolución acerca de lo que se haya de hacer con el referido plan. Me agradaría saber lo que cualquiera de vosotros tenga que decir en la materia.

EL MINISTRO DE VENEZUELA: Los miembros de la Comisión Ejecutiva conocen ya el plan y lo aprueban.

EL PRESIDENTE: La cuestión ha sido sometida ya á los miembros de la Comisión Ejecutiva que ha aprobado el plan presente. Agradaría á los miembros de la Comisión que se diera lectura al plan?

EL MINISTRO DE CHILE: Apenas me parece necesario, pues todos nosotros lo hemos leído.

EL PRESIDENTE: Si hay alguien que desée hacer alguna observación nos será grato oírla.

Todos los miembros, comenzando por el Ministro de Venezuela, expresaron su aprobación, indicando que no tenían reformas que proponer, hasta llegar al Ministro de Haití.

M. LÉGER, Ministro de Haití, llamó la atención hácia la sección 3, y dijo que le parecía que había una contradicción en la forma, puesto que disponía que el Director fuera escogido por la Comisión Ejecutiva, y luego el método empleado para hacer el nombramiento decía que la Comisión Ejecutiva recomendaría tres

nombres de los cuales el Secretario de Estado, como Presidente, escogería uno.

Después de una discusión, el Presidente dijo: Si el Ministro de Haití tiene alguna reforma que proponer referente á esa sección, me sería placentero ponerla en consideración de la reunión.

EL MINISTRO DE GUATEMALA: Veo como se puede arreglar la cuestión: insertése después de la frase “la Comisión Ejecutiva tendrá la facultad” las palabras “tal y como se dispone.” Creo que así queda todo explicado.

Fué aprobada la reforma.

EL MINISTRO DE HAITÍ propuso entonces reformar el plan, tachando la última sentencia de la sección 5, como sigue: “Pero (el Director) no podrá hacer nombramientos por un término mayor del período que dure su administración.”

Después de discutida no fué aceptada la reforma.

EL PRESIDENTE: Lo que nos queda por hacer es resolver acerca de la aceptación del plan por completo, con la reforma ya hecha y aprobada del párrafo tercero.

Hecha la proposición, fué aprobado unánimemente el plan con la reforma indicada.

EL PRESIDENTE: Deseo informar á los miembros de la Comisión Ejecutiva que, si para ellos es conveniente, como Mr. EMORY piensa renunciar el cargo que interinamente ha desempeñado por tanto tiempo de una manera tan aceptable para todos nosotros, se reuna la Comisión el lunes por la mañana para considerar la renuncia.

Aceptada la proposición, se levantó la sesión.

El plan adoptado para el gobierno de la Oficina es como sigue:

PLAN ADOPTADO UNÁNIMEMENTE, EL 18 DE MARZO DE 1899, EN UNA CONFERENCIA DE LOS REPRESENTANTES DIPLOMÁTICOS DE LOS PAISES QUE COMPONEN LA UNIÓN INTERNACIONAL DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS, PARA LA ADMINISTRACIÓN DE LA OFICINA DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS.

Considerando: Que la experiencia ha demostrado que el convenio celebrado el 4 de junio de 1896 entre el Secretario de Estado de los Estados Unidos y los representantes diplomáticos en Wáshington de la mayoría de los países de la Unión Internacional de las Ráplicas Americanas, para la administración de la Oficina que representa á la Unión, necesita de algunas modificaciones en algunos particulares, queda adoptado el siguiente convenio en sustitución de aquél y sus disposiciones servirán de guía en lo futuro para la administración de la Oficina:

1. La Oficina de las Ráplicas Americanas será administrada bajo la super-

vigilancia del Secretario de Estado de los Estados Unidos, con la cooperación y el consejo de cuatro representantes de las otras Repúblicas que componen la Unión Internacional; las cinco personas indicadas constituyen la Comisión Ejecutiva, de la cual es Presidente *ex officio* el Secretario de Estado, ó en su ausencia el que haga sus veces.

Los otros cuatro miembros de la Comisión Ejecutiva serán llamados á servir, en turno, en el orden alfabético de los nombres de sus respectivas naciones, en aquella de las cuatro lenguas de la Unión que previamente se haya determinado por sorteo, en junta de los representantes de la Unión. Al finalizar cada año el primero de estos cuatro miembros se retirará, dando así el puesto á otro representante de la Unión, en el mismo orden alfabético ya expresado, y así sucesivamente hasta el próximo período.

La actual Comisión Ejecutiva, que ha sido formada según este método y orden de alternabilidad, continuará en ejercicio de sus funciones hasta que se efectúen los cambios indicados.

2. Las reuniones de la Comisión Ejecutiva se celebrarán de tiempo en tiempo, á convocatoria de su Presidente ó á solicitud de la mayoría de la Comisión. En caso de ausencia ó imposibilidad de asistencia de cualquiera de los miembros representantes de los países de la Unión, con excepción de los Estados Unidos, se invitará á quién oficialmente le sustituya, para que ocupe su lugar en las reuniones de la Comisión. En cualquiera reunión de la Comisión tres miembros son suficientes para constituir un quorum legal.

3. La Comisión Ejecutiva tendrá la facultad, de la manera como se expresa, de nombrar el Director, el Secretario y los traductores permanentes de la Oficina de las Repúblicas Americanas, después del exámen de la idoneidad de los postulantes á estos puestos; fijarles sueldo y despedirles cuando así lo tenga por conveniente. Los nombramientos se harán de la manera siguiente: En el caso de ocurrir una vacante, la Comisión Ejecutiva recibirá de su presidente las solicitudes de los candidatos, ó cartas de recomendación, y cada uno de los miembros de la Comisión queda en libertad de proponer los nombres que desee. La Comisión escogerá de entre las solicitudes y recomendaciones tres ó más, de las personas á quienes considere idóneas para el desempeño del cargo, que someterá al Presidente de la Comisión para que elija una de ellas, quien recibirá de dicho Presidente el nombramiento para desempeñar los deberes del cargo, con un sueldo especificado, sujeto á la voluntad de la Comisión; queda entendido y convenido que el Director ha de ser ciudadano de los Estados Unidos. En el caso de muerte, incapacidad permanente ó ausencia prolongada del Director de la Oficina, queda la Comisión Ejecutiva facultada para suspender las reglas referentes al nombramiento y escoger un Director provisional para el desempeño del cargo durante el tiempo que se juzgue conveniente. Durante la ausencia ó incapacidad temporal del Director, el Secretario de la Oficina hará las veces de aquél; pero queda entendido que en el desempeño de este cargo está sujeto á las instrucciones del Director, y que la Comisión Ejecutiva puede restringir las funciones del Director interino tal y como lo demanden los intereses inmediatos de la Oficina.

4. Los otros deberes de la Comisión Ejecutiva serán la supervigilancia general

y el mejoramiento de la administración de la Oficina, especialmente en todo aquello que afecte las necesidades ó los intereses particulares de cada uno de los miembros de la Unión, la parte económica, la comercial y el fomento de los varios ramos de los trabajos de la Oficina, como lo indicó la Conferencia Internacional Americana.

5. El Director tendrá á su cargo la vigilancia inmediata de todos los trabajos de la Oficina y de los empleados de todas clases é indicará á la Comisión Ejecutiva aquellos cambios que crea convenientes y los arreglos comerciales que juzgue apropiado en beneficio de la Oficina.

Tiene plena autoridad para nombrar y despedir á los empleados de la Oficina, con excepción del Secretario y los traductores permanentes, y de fijar sus sueldos respectivos; pero no puede hacer nombramientos por un término mayor del período que dure su administración.

Presentará á la Comisión Ejecutiva un informe, tan pronto como sea posible después del 1 de julio de cada año, sobre los trabajos de la Oficina en el año precedente; dicho informe contendrá cuenta detallada de los ingresos y egresos durante dicho año, las cuotas que han de pagar los países que componen la Unión, y un presupuesto de los ingresos y egresos durante el año próximo.

6. El informe anual del Director, al ser aprobado por la Comisión Ejecutiva, será transmitido al Secretario de Estado de los Estados Unidos y á los Ministros de Relaciones Extranjeras de los otros países de la Unión.

7. Se permite la inserción de anuncios en las publicaciones de la Oficina, pero no se permite la solicitud de éstos ó la compra de las publicaciones de la Oficina pagando una comisión á los agentes, á menos que así lo autorice especialmente la Comisión Ejecutiva.

8. Todo el dinero que produzcan los anuncios, las ventas de las publicaciones ó cualesquier otras fuentes de recursos, con exclusión del apartado dispuesto por el Congreso de los Estados Unidos, será entregado á la mayor brevedad al Secretario de Estado para que lo deposite en la Tesorería de los Estados Unidos en el haber de los fondos de la Oficina por "recibos, ventas, etc."

9. Ni el Director ni ningún otro empleado de la Oficina de las Repúblicas Americanas podrá hacer pagos sino por medio de cheques ó giros hechos contra el Secretario de Estado ó endosados á su orden, ó por medio de comprobantes contra el oficial pagador del Departamento de Estado.

NOMBRAMIENTO Y NO ACEPTACIÓN DEL DIRECTOR PERMANENTE—EL DIRECTOR PROVISIONAL Á CARGO DE LA OFICINA OTRA VEZ.

La Comisión Ejecutiva de la Unión Internacional de las Repúblicas Americanas se reunió en la sala de las Recepciones Diplomáticas del Departamento de Estado el lunes, 20 de marzo de 1899, á las 11 de mañana, estando presentes:

El Secretario de Estado, que presidió; Señor Don José ANDRADE, Ministro de Venezuela; Dr. MARTÍN GARCIA MÉROU, Ministro de la República Argentina; Señor Don Joaquín

BERNARDO CALVO, Ministro de Costa Rica; Mr. FREDERIC EMORY, Director de la Oficina de las Repúblicas Americanas.

El Presidente: En nuestra última reunión convinimos en aceptar el plan para la dirección de la Unión de las Repúblicas Americanas. Hoy, siento mucho decirlo, vamos á recibir la renuncia del Director Mr. EMORY. Dice así:

18 DE MARZO DE 1899.

SEÑOR: Tengo el honor de pedir á la Comisión Ejecutiva de la Unión Internacional de las Repúblicas Americanas me releve del cargo que desempeño en la Oficina de las Repúblicas Americanas, al presentar la renuncia del puesto de Director de la Oficina, á partir del día 1 del próximo abril. Me complace manifestar que dejo cumplido el objeto para que fuí nombrado Director interino el 5 de febrero de 1898, con la aprobación de la Comisión Ejecutiva, y Director por disposición de la Comisión el 28 de febrero de 1898, y subsiguientemente en otras épocas. Es mi opinión que puede hacerse el nombramiento de Director permanente de la Oficina tan pronto como la Comisión Ejecutiva lo juzgue conveniente. Tengo el honor de suscribirme, Señor,

Su obediente servidor,

FREDERIC EMORY, *Director.*

Hon. JOHN HAY,

*Presidente de la Comisión Ejecutiva de la
Unión Internacional de las Repúblicas Americanas.*

El PRESIDENTE: Estoy seguro de que cada uno de los miembros de la Comisión Ejecutiva siente como yo la separación de Mr. EMORY.

El MINISTRO DE VENEZUELA y los otros: Si; todos pensamos así.

El MINISTRO DE COSTA RICA: El Ministro MÉROU ha adelantado la idea de dar en nombre de la Comisión un voto de gracias á Mr. EMORY, por la manera como ha desempeñado sus funciones en la Oficina, y aceptar su renuncia.

El PRESIDENTE: Me autorizais para redactar el acuerdo?

El MINISTRO DE VENEZUELA: Sí.

El MINISTRO DE COSTA RICA: Deseo hacer que conste que el deseo unánime de la Comisión es que se redacte el acuerdo.

El PRESIDENTE: Al Departamento de Estado se ha enviado un gran número de recomendaciones para director de la Oficina. Deseo saber si alguno de los miembros de la Comisión Ejecutiva tiene candidatos que proponer.

El MINISTRO DE LA REPÚBLICA ARGENTINA: No tenemos ninguno.

El Presidente anunció entonces que, según los términos del convenio del día 18, para la dirección de la Oficina, la elección de un Director permanente hacía necesaria la consideración de todas las recomendaciones de los candidatos y que cada uno de los miembros de la Comisión estaba en libertad de proponer el que quisiera. Después de considerar una larga lista de candidatos, la Comisión Ejecutiva autorizó la elección del General RUSSELL HASTINGS, de Massachusetts, para Director permanente.

El General HASTINGS se distinguió durante la guerra de Secesión; por muchos años ha tenido intereses en el comercio con la América del Sur y las Antillas y ha sido recomendado por muchas personas influyentes de Ohio y Massachusetts.

NO ACEPTACION DE GENERAL HASTINGS.

La Comisión Ejecutiva de la Unión Internacional de las Repúblicas Americanas se reunió en el Departamento de Estado el 7 de abril, para proceder con respecto á la dirección de la Oficina de las Repúblicas Americanas, vacante por renuncia hecha por Mr. FREDERIC EMORY, Director Provisional, el día 1 del presente. Presidió la sesión el Honorable JOHN HAY, estando presentes los Señores ANDRADE, Ministro de Venezuela, y CALVO, Ministro de Costa Rica, miembros de la Comisión Ejecutiva. El Ministro de la República Argentina, Dr. GARCÍA MÉROU, no pudo asistir por causa de enfermedad, pero notificó á la Comisión que de antemano aprobaba cuanto ella hiciera. El Secretario HAY presentó la siguiente carta del General RUSSELL HASTINGS, que había sido elegido Director permanente de la Oficina:

WASHINGTON, D. C., 4 de abril de 1899.

ESTIMADO SEÑOR: Después de madura consideración del nombramiento recaído en mí para Director de la Oficina de las Repúblicas Americanas, me veo obligado á declinar el honor. Una antigua dolencia que ha vuelto á presentarse, me hace temer que los trabajos de la Oficina son mayores de lo que yo podría desempeñar haciendo justicia al Gobierno y á mí mismo.

Profundamente agradecido del generoso interés que ha demostrado Ud. en este asunto, así como de su amabilidad en familiarizarme con la índole de los trabajos de la Oficina, quedo de Ud.,

Con todo respeto,

RUSSELL HASTINGS.

Hon. JOHN HAY,

*Secretario de Estado, Presidente de la Comisión Ejecutiva
de la Unión Internacional de las Repúblicas Americanas.*

EL DIRECTOR PROVISIONAL Á CARGO DE LA OFICINA OTRA VEZ.

Leída la carta y no estando preparada la Comisión Ejecutiva para considerar el nombramiento de un Director permanente en vez del General HASTINGS, el Secretario HAY propuso que se nombrase de nuevo Director de la Oficina á Mr. EMORY hasta que se llegase á un acuerdo definitivo. La proposición fué aprobada por unanimidad. Mr. EMORY convino en volver á hacerse cargo otra vez de la Oficina de las Repúblicas Americanas, además de dirigir como Jefe la Oficina de Comercio Extranjero del Departamento de Estado, á condición de que, según él mismo lo solicitó, no se haya de considerar su nombramiento para Director permanente.

INFORME COMPLEMENTARIO DEL DIRECTOR PROVISIONAL SALIENTE.

La Comisión Ejecutiva de la Unión Internacional de las Repúblicas Americanas se reunió en el Departamento de Estado el día 29 de marzo de 1899, á las 11 de mañana, con el objeto de oír el último informe del Director Provisional de la Oficina de las Repúblicas Americanas, Mr. FREDERIC EMORY. El Subsecretario de Estado, Mr. DAVID J. HILL, presidió el acto, en ausencia de Secretario HAY. También estuvieron presentes los Señores ANDRADE, Ministro de Venezuela; GARCIA MÉROU, Ministro de la República Argentina, y CALVO, Ministro de Costa Rica.

El informe leído por el Director EMORY complementa el documento anual que fué transmitido al Congreso el 6 de enero último y demuestra la condición en que se encuentra al presente la Oficina de las Repúblicas Americanas. Hace constar que con el ingreso reciente de la República Argentina, Chile y Colombia, la Unión de las Repúblicas Americanas, por la primera vez en su historia, está completa y que nunca ha sido ni más solícito ni más armonioso el apoyo que recibe la Oficina de los países latino-americanos. La Unión cuenta hoy con 19 repúblicas, 13 de las cuales estuvieron representadas en la conferencia del 18 de corriente, que adoptó el plan para la administración permanente de la Oficina de las Repúblicas Americanas. La disposición del Congreso de los Estados Unidos, por la cual se autoriza el uso de las

contribuciones de los otros países de la Unión Internacional como adición al apartado de los Estados Unidos, produce á la Oficina una renta de cerca de \$52,000 por año, si todas las cuotas son satisfechas.

Las contribuciones de los países latino-americanos alcanzará á cerca de \$16,000, y de esta suma \$12,500 ya ha sido pagada ó está en vías de recibirse. Dice el informe que dicha suma es tres veces mayor que lo que han pagado anualmente las Repúblicas Latino-americanas, que por término medio alcanzaba á \$4,000 por año. Se calcula que las rentas de la Oficina, en los tres meses que faltan para terminar el corriente año fiscal, alcanzan á \$32,965 y los gastos probables á \$28,000, lo que deja un saldo favorable de \$4,965, siempre que puedan cobrarse todas las cantidades que se adeudan á la Oficina. El Director EMORY añade: "A solicitud mía, el Secretario de Estado dispuso que el Jefe de la Oficina de Contabilidad examine las cuentas de la Oficina de las Repúblicas Americanas durante el período de mi dirección. El exámen se está efectuando en la actualidad."

El informe fué aprobado unanimamente y el Subsecretario HILL que presidía, aprovechó la oportunidad para hacer presente la apreciación que la Comisión Ejecutiva tiene de los servicios del Director EMORY. Se levantó la sesión.

LAS EXPOSICIONES INTERNACIONALES Y LA OFICINA DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS.

El objeto primordial que la Conferencia Internacional Americana de 1889-90 tuvo á la mira, al recomendar á los Gobiernos en ella representados la creación de la Unión Internacional de las Repúblicas Americanas, fué obtener informes sobre asuntos comerciales á fin de comunicarlos á todos los miembros de ésta. Uno de los medios más prácticos de realizar esto son las exposiciones internacionales de productos naturales y manufacturados, y en orden á llenar los fines con que ha sido creada, la Oficina de las Repúblicas Americanas debería aprovechar la oportunidad que aquéllas ofrecen tomando participación en certámenes á que tienden á estrechar las relaciones comerciales entre las diversas repúblicas.

Durante las últimas sesiones del Congreso de los Estados Unidos se emitieron tres leyes en las que se dispone que el Gobierno tome participación en las exposiciones que van á verificarse en Filadelfia, Pennsylvania; Buffalo, New York, y Toledo, Ohio, en 1899, 1901, y 1902-3, respectivamente, con el objeto de demostrar el progreso del país en el comercio, la agricultura y la industria.

LA EXPOSICIÓN DE FILADELFIA EN 1899.

En la página 1223 del BOLETÍN MENSUAL, correspondiente á enero de 1899, se publicó una breve noticia acerca de la ley emitida por el Congreso de los Estados Unidos, en la que se dispone que se celebre en la ciudad de Filadelfia una exposición nacional de productos y manufacturas americanas para dar incremento al tráfico de exportación. El 21 de diciembre próximo pasado, el Presidente McKINLEY dió su aprobación á esta ley, y la compañía, á cargo de la cual está dicha Exposición, trabaja actualmente con la mayor actividad en la construcción de los varios edificios designados para este concurso, los cuales más tarde servirán de local para un gran museo en que se exhibirán los productos naturales y manufacturados del mundo. Como representante del tráfico, industria y comercio de todas las Repúblicas de este hemisferio, esta Oficina ha sido invitada á tomar participación en el mencionado certamen, y á dar á conocer los propósitos de éste á los comerciantes, productores é industriales de los países Latino-Americanos.

Los empleados de la Compañía de la Exposición son los siguientes: P. A. B. WIDENER, Presidente; W. W. FOULKROD, Primer vice-Presidente; JOHN BIRKINBINE, Segundo vice-Presidente; SYDNEY L. WRIGHT, Tesorero; B. W. HANNA, Secretario; WILLIAM P. WILSON, Director General; EDMUND A. FELDER, sub-Director General. La exposición se inaugurará en setiembre de este año y continuará abierta hasta el día último de noviembre. Durante este período se reunirá en el auditorio del edificio de la Exposición el segundo Congreso Comercial Internacional, al cual asistirán delegados nombrados especialmente por todas las naciones comerciales del mundo, así como hombres de negocios distinguidos que representarán cámaras de comercio y otras asociaciones mer-

cantiles de México, la América Central y del Sur, Africa del Sur, India, Australia, China y Japón. Los delegados discutirán asuntos de interés relacionados con el tráfico internacional, y se espera, como resultado de esta conferencia, el establecimiento de relaciones comerciales más estrechas y de mayor importancia que las que resultaron de la reunión del primer congreso inaugurado en Filadelfia por el Presidente McKINLEY en junio de 1897.

EXPOSICIÓN PAN-AMERICANA EN BUFFALO EN 1901.

El 3 de marzo del año corriente el Presidente ratificó una ley en favor de un proyecto de exposición pan-americana que se trata de llevar á efecto en el condado de Erie ó Niagara, Estado de Nueva York, en el año de 1901. Al principio se propuso que este certamen se verificase en 1899, pero, según se manifestó en el BOLETÍN MENSUAL correspondiente á abril de 1898, se aplazó hasta 1901. En los considerandos de la ley se dice que el objeto de la Exposición es poner de manifiesto de una manera apropiada el maravilloso desarrollo del hemisferio occidental en el siglo diez y nueve, por medio de una exhibición de artes, industrias, manufacturas, y los productos agrícolas, minerales y marítimos. La legislatura del Estado de Nueva York emitió una ley que fué ratificada por el Gobernador ROOSEVELT el 10 de enero de 1899, por la cual se constituye en personalidad legal á una asociación que tiene por objeto la realización de esta empresa, y en menos de diez días, á contar de aquella fecha, los habitantes de Buffalo, ciudad que está situada á pocas millas del lugar destinado á la Exposición, suscribieron más de un millón y cuarto de dollars para los gastos. El Estado de Nueva York ha señalado \$300,000 para su edificio y exhibición. Los empleados de la Compañía son: JOHN J. MILBURN, Presidente; EDWIN FLEMING, Secretario; GEORGE L. WILLIAMS, Tesorero; y JOHN N. SCATCHERD, Presidente de la Comisión Ejecutiva. Todas las repúblicas de la Unión Internacional han sido invitadas á participar en este concurso, y muchas de ellas han manifestado ya que enviarán objetos interesantes é instructivos para dar á conocer su progreso material durante el siglo presente.

LA EXPOSICIÓN DEL CENTENARIO DEL TERRITORIO NORO-
ESTE EN 1902.

El año de 1902 será el centenario de la admisión en la Unión del primer Estado formado de una parte del antiguo Territorio Noroeste, y los habitantes de ese Estado, Ohio, han resuelto celebrar el primer siglo de su existencia con una gran exposición que represente de una manera adecuada no solamente el inmenso progreso de dicho Estado en adelantos materiales y en riqueza, sino también el de las otras secciones que formaban parte de aquel territorio, así como el de la nación entera. La exposición se verificará en Toledo, grande, hermosa y próspera ciudad situada en la parte noroeste del Estado, con extenso comercio y numerosas manufacturas, y con una magnífica bahía formada por el río Maumee, cerca de su desembocadura en el lago Erie, siendo además el punto de intersección de muchos ferrocarriles que unen al gran oeste con el litoral del país. Esta parte de la nación ofrece interesantes puntos históricos relacionados con la guerra de 1812, siendo de notar entre otros Put-in-Bay, que está á pocas millas del local de esta exposición y que es donde el Comodoro PERRY ganó su espléndida victoria naval.

La ley aprobada por el Congreso con el fin de dar impulso al pensamiento de celebrar la Exposición del Centenario de Ohio y del Territorio Noroeste en la ciudad de Toledo, Ohio, fué ratificada por el Presidente el día 3 de marzo. El objeto de la exposición, según se expresa en la ley de organización, es exhibir los recursos de los Estados Unidos de América, Hawaii, Cuba, Puerto Rico y las Filipinas, así como el progreso y civilización de los países americanos, y al mismo tiempo exponer los adelantos en las artes, industrias, manufacturas, productos agrícolas, minerales y marítimos. Dicha Exposición debe tener carácter internacional y nacional.

El Congreso ha ordenado que tanto en la Exposición Pan-Americana del Niagara como en la del Territorio Noroeste, los Ministerios, el Instituto Smithsonian, el Museo Nacional, la Comisión para la Propagación de Peces, el Departamento que se ocupa de las clases obreras y la Oficina de las Repúblicas Americanas expongan objetos apropiados, los cuales serán escogidos por el Presidente y por los jefes de los diferentes departamentos é

instituciones. La suma de \$500,000 ha sido fijada para la construcción de los edificios donde se exhibirán dichos objetos y una cantidad igual para los gastos que ocasionare su exhibición. Todos los efectos que se importen de países extranjeros para el solo fin de ser exhibidos en la exposición, serán admitidos libres de derechos de aduana ú otros impuestos, lo cual se ha ordenado también relativamente á la Exposición de Filadelfia.

RECEPCIÓN DEL EMBAJADOR DE MÉXICO.

El día 30 de marzo de 1899 el Señor Don MANUEL ASPÍROZ, Embajador de México en los Estados Unidos, presentó sus credenciales al Presidente McKINLEY. Como es costumbre en los Estados Unidos, la ceremonia fué muy sencilla. El Embajador llegó á la Casa Blanca acompañado del Secretario Don JOSÉ F. GODOY y de los Señores Don ENRIQUE SANTIBAÑEZ y Don JOSÉ V. DOSAL, y fué conducido al Salón Azul, donde el Secretario de Estado, Señor HAY, lo presentó al Presidente McKINLEY. Después de la presentación, el Señor ASPÍROZ pronunció el siguiente discurso:

SEÑOR PRESIDENTE: El Gobierno Mexicano tiene la satisfacción de haber visto secundado con benévola prontitud por el de Vuestra Excelencia el propósito de elevar la recíproca representación de nuestros dos países al grado supremo de la jerarquía diplomática, según cuadra á sus relaciones cada vez más estrechas, más cordiales y más adecuadas á sus esfuerzos generosos para acreditar las instituciones liberales en el continente americano.

La muerte, nunca bastante deplorada, del insigne ciudadano que representó más largo tiempo á mi patria en este gran país, ha retardado hasta hoy el cumplimiento del vivo deseo experimentado por el Gobierno que me envía, de corresponder á la honra que los Estados Unidos de América nos han hecho acreditando en calidad de Embajador á su último Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario en México, muy digno ciertamente de galardón tan señalado.

Por feliz me tendría si pudiera acercarme á mi predecesor en la destreza, en la prudencia y en el tino con que supo estrechar los fraternales lazos que unen á mi patria con la vuestra. No me lisonjea la creencia de que mi Gobierno haya encontrado en mí tan envidiables dotes, si bien es cierto que cuenta con mi anhelo de aplicar todas mis facultades al cultivo de las felices relaciones existentes entre las dos Repúblicas, para lo cual confío en que el Gobierno que Vuestra Excelencia preside con tanto acierto como lustre, me concederá su poderoso auxilio.

Al poner en vuestras manos la carta que me acredita de Embajador Extraordinario y Plenipotenciario de los Estados Unidos Mexicanos cerca del Gobierno de los Estados Unidos de America, hago fervientes votos por la felicidad personal de Vuestra Excelencia y por la prosperidad creciente de este pueblo.

El Presidente McKINLEY contestó de la manera siguiente :

EXMO. SEÑOR : Las relaciones que felizmente han existido por tan largo tiempo entre este país y México son motivo especial para elevar á la representación diplomática de ambas naciones á la jerarquía más alta que se conoce en la diplomacia. Cáusame, por tanto, viva satisfacción ver realizado el pensamiento del Gobierno mexicano de elevar su misión en los Estados Unidos al grado de embajada, pensamiento que no se había llevado antes á efecto debido á la sentida muerte de vuestro honorable predecesor, cuya promoción á la dignidad de Embajador fué correspondida inmediatamente por los Estados Unidos confirmando igual categoría á su representante en México. Os doy la bienvenida como Embajador Extraordinario y Plenipotenciario de los Estados Unidos Mexicanos.

Lo que habéis dicho respecto de los fines de vuestra misión, que son cultivar y, si fuese posible, estrechar más las relaciones amistosas entre las dos Repúblicas, encuentra eco en este Gobierno, y no dudo que, inspirado en ese mútuo propósito, vuestros esfuerzos serán tan bien correspondidos como lo fueron los de vuestro estimable predecesor durante su larga y honrosa carrera en este país, y que, como él, tendréis oportunidad de apreciar los lazos de amistad é intereses que ligan á nuestras dos naciones, no menos que los sentimientos de fraternidad y simpatías que mi Gobierno y mi país profesan á México y al pueblo mexicano, para los cuales desean toda clase de prosperidad y el goce constante de los favores que acarrear la paz y el progreso.

Os ruego que impartáis á Su Excelencia el Señor Presidente de los Estados Unidos Mexicanos mis sinceros deseos por su bienestar y felicidad.

LA PRODUCCIÓN DEL CARBÓN.

No hay otro país donde la producción del carbón de piedra haya aumentado tan rápidamente como en los Estados Unidos, según las cifras que, acerca de la producción de carbón en el mundo, aparecen en un cuadro publicado por la Oficina de Estadísticas del Departamento del Tesoro. Según esta publicación, el producto de carbón de piedra de los Estados Unidos es hoy cerca de cinco veces mayor de lo que era en 1870, habiendo aumentado su exportación, entre 1890 y 1897, de 250,000 toneladas á más de 4,000,000, de modo que, en vez de producir sólo el 17 por ciento del carbón necesario para el consumo del mundo, hoy produce cerca del 25 por ciento.

La producción anual de carbón de piedra en la Gran Bretaña, como lo demuestra una publicación estadística hecha por el Gobierno de Suecia, de la cual se ha hablado mucho y hecho muchas citas, en el período de cinco años de 1871 á 1875 alcanzó á 127,000,000 de toneladas y en el período de 1891 á 1895 á 185,000,000 de toneladas, lo que demuestra un aumento de 45 por ciento en el promedio del producto anual. Durante el primero período mencionado Alemania produjo por término medio 45,000,000 de toneladas de carbón anual y en el segundo 97,000,000 de toneladas, ó sea un aumento de 115 por ciento. Durante los mismos períodos el promedio del producto anual de carbón en Francia alcanzó á 16,000,000 de toneladas y 28,000,000, respectivamente, ó sea 70 por ciento de aumento.

En los Estados Unidos, en los mismos períodos las cifras que representan el producto son 45,000,000 de toneladas y 132,000,000 de toneladas, ó sea un aumento de 193 por ciento. El promedio de la producción anual de otros países, que no están especificados, fué durante los períodos antedichos 34,000,000 y 79,000,000 de toneladas, que representan un aumento de 132 por ciento.

El promedio del producto total del mundo de 1871 á 1875 fué, en números redondos, 266,000,000 de toneladas y en el período de 1891 á 1895 pasó de 520,000,000 de toneladas, ó sea un aumento de 95 por ciento. Omitiendo los Estados Unidos del cuadro en referencia, el producto total anual durante el primer período fué por término medio 221,000,000 de toneladas y en el segundo 388,000,000 de toneladas, lo que indica que aumentó el producto en 75 por ciento.

Comparando el incremento de la producción del carbón de los Estados Unidos con el de otros países en los períodos indicados, tenemos los siguientes guarismos: La Gran Bretaña, 45 por ciento; Francia, 70 por ciento; Alemania, 115 por ciento; otros países, excluyendo los Estados Unidos, 132 por ciento; todos los países del mundo, excluyendo los Estados Unidos, 75 por ciento; incluyendo los Estados Unidos, 95 por ciento; los Estados Unidos, 193 por ciento.

Tanto la extensión de las regiones carboníferas como la cantidad de mineral que éstas producen han aumentado grandemente en los Estados Unidos. En 1870 el número de Estados en donde se explotaban minas de carbón alcanzó á 20, mientras que en

1897 llegaban á 32. Los cuadros siguientes representan la producción de carbón de los Estados Unidos y los precios que regían en los mercados de Filadelfia y Baltimore de 1870 á 1898 y también las exportaciones hechas de los Estados Unidos en aquel período.

CANTIDAD DE CARBÓN PRODUCIDO EN LOS ESTADOS UNIDOS.

| Años. | Antracita. | Bituminoso. | Total en toneladas. |
|------------|------------|-------------|---------------------|
| 1870 | 15,664,275 | 17,199,415 | 32,863,690 |
| 1880 | 28,621,371 | 41,860,055 | 70,481,426 |
| 1885 | 31,623,529 | 70,501,024 | 102,124,553 |
| 1890 | 36,617,042 | 78,011,224 | 114,628,266 |
| 1895 | 46,511,477 | 94,899,496 | 141,410,973 |
| 1897 | 41,637,864 | 106,222,516 | 147,860,380 |

PROMEDIO DEL PRECIO ANUAL POR TONELADA DE CARBÓN ANTRACITA EN FILADELFIA Y BITUMINOSO EN BALTIMORE.

| Años. | Antracita. | Bituminoso. | Años. | Antracita. | Bituminoso. |
|------------|------------|-------------|------------|------------|-------------|
| 1870 | \$1. 39 | \$4. 72 | 1890 | \$3. 93 | \$2. 60 |
| 1880 | 4. 53 | 3. 75 | 1895 | 3. 50 | 2. 00 |
| 1885 | 4. 10 | 2. 25 | 1898 | 3. 50 | 1. 60 |

CARBÓN EXPORTADO DE LOS ESTADOS UNIDOS.

| Años. | Antracita. | Bituminoso. | Total en toneladas. |
|------------|------------|-------------|---------------------|
| 1870 | 121,098 | 106,820 | 227,918 |
| 1880 | 392,626 | 222,634 | 615,260 |
| 1885 | 588,461 | 683,481 | 1,271,942 |
| 1890 | 795,753 | 1,136,068 | 1,931,821 |
| 1895 | 1,397,204 | 2,374,988 | 3,762,192 |
| 1898 | 1,326,582 | 2,682,414 | 4,008,996 |

REPÚBLICA ARGENTINA.

DESARROLLO DE LA INMIGRACIÓN ITALIANA.

En un folleto publicado por el Señor MALUATE, inspector de emigración en Genova, se encuentra el informe de que cerca de 1,500,000 italianos se han embarcado de aquel puerto para la América del Sur en los últimos veinte años, ó sea un promedio de 75,000 por año. El año de 1870 fué el que alcanzó el mínimo emigrantes, que llegó á 26,303, y 1887 fué el año en que se llegó

al máximo, 181,437. En el espacio de veinte años cerca de 500,000 volvieron á Genova. Según este folleto, la corriente de emigración Italiana para los Estados Unidos, salida de Genova, ha disminuido hasta llegar á ser menos de 1,000 por mes; á Australia va un número menor de 1,000 por año y á la América Central van cerca de 1,200 por año. La Argentina y el Brasil han recibido la mayor parte de estos emigrados italianos, aunque la corriente se ha dirigido preferentemente á la República Argentina, especialmente en los tres últimos años, durante cuyo tiempo casi toda se ha dirigido á las márgenes del Rio de la Plata. Del total de 1,689,654 emigrantes, que ha sido el número de los salidos de 1859 á 1897, cerca de 1,053,977 italianos fueron al territorio de la República Argentina.

BRASIL.

DETALLES ACERCA DEL COMERCIO EN HIERRO Y SUS PRODUCTOS.

El Comisionado Especial, nombrado por la Junta de Comercio Británica para estudiar y rendir un informe acerca de las condiciones y el porvenir del comercio de la Gran Bretaña en Sud América, ha presentado un trabajo que contiene datos referentes al comercio de hierro y sus productos con el Brasil, haciendo notar el origen principal de las importaciones y las facilidades que hay en la República para la producción de hierro.

Como en el país se hacen grandes trabajos de fundición, el hierro en lingotes y hierro pudlado que se usan son importados de Inglaterra. Sólo se importan piezas grandes, pues la industria está protegida con un derecho de 200 reis por kilogramo en las piezas sencillas, 400 reis en las piezas estañadas, y 1,000 reis por kilogramo en las piezas plateadas ó doradas, contra 10 reis por kilogramo en hierro en lingotes. Barras de hierro pudlado se importan en pequeño, y sólo para completar la cantidad que hay de hierro viejo en las fundiciones nacionales. Esta fundición produce todo cuanto se consume en el ramo de hierro en barras, acodillado, en pernos, y en varillas, con inclusión de acero dulce. El producto es de 250 á 300 toneladas por mes y comprende todos los tamaños hasta 3 pulgadas por $\frac{1}{2}$ pulgada ó 2 pulgadas

para hierro en barras y 2 pulgadas de diámetro para hierro en varillas. Estas importaciones son en mayor escala, pues los derechos, 100 reis por kilógramo, no protegen tanto esta industria como los derechos sobre las piezas protegen la de fundición de piezas. El hierro en barras ó en varillas, para ser trasportado al interior, se dobla de manera de poder cargarlo en mulas, operación que en su mayor parte se hace en Rio Janeiro. El hierro que se emplea es muy á menudo de Suecia que, aunque de precio más alto, es preferido al producto inglés y al belga. El Comisionado dice que la competencia del hierro belga y el de los Estados Unidos afecta la venta del producto inglés, haciéndose sentir.

El alambre para cercas, tanto negro como galvanizado, se importa de Bélgica y Alemania, pero el alambre de puas, en rollos de tamaño conveniente, se importa de los Estados Unidos. La competencia belga se hace sentir en el ramo de aros de barril, láminas para calderas y hojalata, que han remplazado el producto inglés. Inglaterra todavía envía láminas de metal galvanizado y acanalado, y también exporta hojalata, por lo menos en número de 500 cajas por mes. La industria de la manufactura de objetos de este metal está á cargo, por lo general, de establecimientos en pequeño. Como el cinco por ciento de este metal es hecho por el procedimiento del carbón vegetal y el resto al coke. Las hojas para envases de lata se importan de Inglaterra y las emplean las fábricas de fósforos nacionales para empacar sus productos en cajas que contienen diez docenas de paquetes de diez cajas cada uno. Hasta ahora los tubos, tanto negros como galvanizados, han sido importados en su totalidad de Inglaterra; pero hoy los Estados Unidos hacen una gran competencia en el ramo y por lo que se refiere á llaves para líquidos, uniones, piezas en T, etc., se asegura que sólo porque el pueblo está acostumbrado á las formas inglesas es que se importan todavía dichos productos de Inglaterra. Un importador en grande escala de Rio Janeiro asegura que el producto americano es más ligero de peso (los derechos se pagan por peso) y más barato y que piensa más adelante hacer sus compras en los Estados Unidos.

En el Brasil se fabrican clavos de alambre importado de Bélgica. Los clavos para herradura, alemanes, han remplazado últimamente idénticos productos de la industria inglesa. Pernos y tuercas para trabajos de ingeniería, de 3 pulgadas por $\frac{1}{2}$ pulgada,

ó de $2\frac{1}{2}$ pulgadas por $\frac{5}{8}$ de pulgada, y de ahí en adelante, se fabrican en Rio Janeiro, cuya industria está protegida por un derecho de 600 reis por kilogramo. Pernos y tuercas para fabricantes de coches y ebanistas llegan generalmente de Europa, y los tornillos para madera son casi todos de origen alemán.

Los talleres más importantes para la fabricación de hierro y maquinaria son los Talleres Nacionales de Rio Janeiro, los cuales tienen el frente sobre el puerto y un ferrocarril que de allí parte. Estos talleres tienen una potencia de 250 caballos de vapor, y tienen también una instalación eléctrica. Anexo á este establecimiento hay una gran fundición donde se fabrican bombas de mano del modelo de los Estados Unidos, ruedas de "trolley" ó para ferrocarriles de alambre suspendido, chumaceras para ruedas de tranvías, metal en láminas y tuercas. Hoy hay montado trenes de maquinaria para la fabricación de tornillos para madera, bisagras, cerraduras y productos esmaltados de hierro para uso doméstico. En los talleres hay como 400 operarios. Otra fundición hace planchas de sastre, para usar con carbón vegetal, y produce cerca de 500 por día. Estas planchas se fabrican cuatro á la vez por un procedimiento patentado que sólo se usa en el Brasil; pesa cerca de $5\frac{1}{2}$ libras cada una y se venden á razón de 36,000 reis por docena. Las agarraderas son de madera del país, torneadas en la fábrica misma. Esta fundición también fabrica ollas, reverberos para alcohol, cubiertas para cocinas de ladrillo, y planchas para sastres, las cuales pesan de 9 á 11 libras. Un taller de carpintería anexo á la fundición fabrica carretillas de mano del modelo americano, con maderas del país; la maquinaria en ésta fundición es toda inglesa. Hay 86 empleados que trabajan por tarea.

La fábrica de alambres de Rio Janeiro tiene 60 empleados y produce de 11,000 á 12,000 libras diarias; tiene 40 máquinas alemanas, un motor de 100 caballos de fuerza y calderas de Babcock & Wilcox. Todo el alambre se importa de Alemania, y como el derecho es igual para todos los gruesos, no es necesario pasarlo por la hilera, haciéndose los clavos directamente del alambre, tal y como se importa (números 3 á 31).

Estos clavos se ponen en paquetes de papel de dos kilogramos de peso cada uno, y cuando se envían por la costa ó al interior, de 25 á 50 paquetes se acomodan en cajas de madera hechas allí

mismo con tablas importadas. Los derechos de importación en los clavos de alambre son de 400 reis por kilogramo. Otra industria es la fabricación de herraduras; el establecimiento principal emplea 36 operarios y produce de 500 á 600 docenas de herraduras por día. Esta industria está protegida por un derecho de importación de 200 reis por kilogramo. En el Distrito de São Paulo hay cuatro fábricas de maquinaria, cuyo producto principal es máquinas para café.

CHILE.

NUEVAS LEYES DEL CONGRESO—GASTOS DEL GOBIERNO EN 1899.

Según el "Chilean Times" del 8 de febrero, entre las leyes expedidas por el Congreso en sus sesiones extraordinarias que terminaron en enero último, se encuentran las que siguen:

Una ley que prescribe que las pertenencias mineras formadas con depósitos de las sustancias minerales comprendidas en el inciso 3° del artículo 2° del Código de Minería, pagarán una patente de un peso al año por hectárea, por el término de tres años, pasado el cual la patente anual será de cinco pesos por hectárea.

Una ley que concede por el término de diez años liberación de derechos de aduana para el algodón en rama y para las maquinarias que se destinen á la fabricación de telas de algodón.

Una ley que autoriza al Presidente de la República para invertir, durante el año de 1899, la suma de \$1,600,000 en la prosecución de los trabajos de agua potable de Peñuelas.

Una ley que autoriza al Presidente de la República para invertir hasta la suma de \$500,000 en estudiar é iniciar los trabajos de un ramal de ferrocarril que una á la ciudad de Temuco con la de Carahue.

Una ley que autoriza al Presidente de la República para invertir hasta la suma de \$500,000 en el estudio de una línea telegráfica que una á Puerto Montt con Punta Arenas.

Una ley que autoriza al Presidente de la República, por el término de un año, para invertir hasta la suma de \$121,150 (25,000 libras esterlinas) en subvención á una compañía de vapores que haga el servicio de navegación entre los puertos de Chile y los del Brasil é intermedios.

Una ley que autoriza al Presidente de la República para invertir, durante el año de 1899, hasta la cantidad de \$100,000 en la construcción del nuevo manicomio de Santiago.

Una ley que autoriza al Presidente de la República para invertir, durante el año de 1899, hasta la suma de \$500,000 en los trabajos de provisión de agua potable en las diversas poblaciones de la República.

Una ley que declara que el médico que asista á un enfermo atacado de enfermedad infecciosa está obligado á dar parte de ello al Consejo de Higiene.

Una ley que aprueba la Convención para el trasporte de paquetes postales ajustada con los Estados Unidos.

Una ley que autoriza al Presidente de la República para notificar al Gobierno de los Estados Unidos de América la adhesión de Chile á las conclusiones adoptadas en la Conferencia Internacional Americana de 1890, respecto del mantenimiento de la Oficina de las Repúblicas Americanas.

Una ley que permite la internación, libres de derechos, de lana en preparación, sucia ó lavada, procedentes de la República Argentina por los boquetes andinos.

Una ley que autoriza al Presidente de la República para que invierta hasta la suma de \$1,160,000 en la prolongación de vías férreas existentes y la construcción de nuevas líneas en la Provincia de Atacama.

Una ley que autoriza al Presidente de la República para que invierta hasta la suma de \$300,000 en la construcción, conservación y reparación de puentes.

Una ley que autoriza al Presidente para que invierta hasta la suma de \$300,000 en la apertura y reparación de caminos, dando preferencia á los caminos que, de los asientos mineros, van á la costa.

Una ley que autoriza al Presidente de la República para que invierta hasta la cantidad de \$950,000 en terminar el ferrocarril de circunvalación de Santiago.

Una ley que autoriza al Presidente de la República para que, desde el 1° de junio de 1899, mande regir en el Territorio de Magallanes la tarifa de avalúos respecto de los artículos que á continuación se expresan, y para que organice el servicio aduanero que haga efectivo el cumplimiento de la ley.

Los artículos de que se habla arriba y que pagarán derechos son los siguientes: afrecho; ají, incluso el pimentón; alcoholes, espíritu de vino, licores, aguardientes con ó sin dulce; almidón; artículos manufacturados de mimbre, paja, palma, junco, sauce y toda clase de varillas, raíces ó fibras de árboles ó plantas, incluso canastos y sombreros; barajas; baúles, maletas y sacos de viaje; betún y barniz para calzado; calzado, con excepción del de goma; carruajes, carretas, carretones, carretillas y carretitas de mano, armadas ó en piezas, con excepción de las bocinas, ejes, resortes y trompas; cebada; cecina; cerveza; cigarros y cigarrillos; cola para pegar; conservas alimenticias; dulces y toda clase de confites, con excepción de los medicinales; encurtidos; escobas, escobillas, con excepción de aquellas para dientes y para uñas; fideos; frutas secas en conserva, en jugo ó en alcohol; harina de trigo; jamones; legumbres frescas y secas; maíz; mantequilla; mesas de billar y sus útiles; muebles para uso doméstico, armadas ó en piezas, barnizados ó en blanco; papas; pasto; pescado seco; piola ó piolín, cordeles, hilos ó pitas de cáñamo; sal común en piedra, en grano ó refinado; suelas, pieles curtidas y artículos manufacturados de suela ó cuero, con excepción de las correas y correjones para máquina; tabaco en hoja ó picado; vinagre, y vinos.

Las cantidades votadas por el Congreso para los gastos del Gobierno en 1899 ascienden á \$65,359,473.09 en moneda corriente, y á \$29,246,739.76 en oro, según los cuadros preparados por el "Diario Oficial."

| Ministerios. | Cantidades. |
|-----------------------------|-------------------|
| <i>En moneda corriente.</i> | |
| Interior | \$9, 305, 283. 77 |
| Relaciones Exteriores..... | 515, 140. 00 |
| Culto | 631, 138. 00 |
| Colonización | 527, 300. 00 |
| Justicia | 3, 804, 190. 48 |
| Instrucción Pública..... | 5, 982, 097. 18 |
| Hacienda | 4, 655, 706. 99 |
| Guerra..... | 13, 185, 155. 82 |
| Marina | 9, 053, 738. 91 |
| Industria..... | 769, 022. 88 |
| Obras Públicas | 4, 323, 786. 59 |
| Ferrocarriles | 12, 556, 892. 47 |
| Total | 65, 359, 473. 09 |

| Ministerios. | Cantidades. |
|----------------------------|------------------|
| <i>En oro.</i> | |
| Interior | \$4, 266. 66 |
| Relaciones Exteriores..... | 712, 066. 72 |
| Colonización | 5, 000. 00 |
| Instrucción Pública..... | 39, 480. 00 |
| Hacienda | 28, 406, 993. 93 |
| Guerra..... | 78, 932. 40 |
| Total | 29, 246, 739. 76 |

MANUFACTURA DE CALZADO.

Un corresponsal del periódico "Shoe and Leather Gazette" escribió de Valparaíso en el mes de diciembre, y dice que la fabricación de calzado es una de las principales industrias de aquella ciudad, y que existen cuatro ó cinco grandes fábricas que emplean como mil operarios. Los salarios son pequeños y varían desde cincuenta centavos á \$1.15 para las mujeres y desde \$1.00 hasta \$2.00 para los hombres. Zapatos hechos á la medida llegan á costar hasta \$14 el par en moneda chilena. Generalmente, el calzado chileno es muy ligero y no dura mucho, y por esta razón se prefiere el calzado inglés que es más durable. No hace calzado para niños en Chile, sino que se le importa de Suiza. Esta clase de calzado y el de charol se introducen en considerables cantidades.

Una casa inglesa, Gibbs y Seddin, ha presentado propuestas para el establecimiento de una fábrica de calzado con sus propios operarios, á fin de fabricar zapatos al estilo inglés. El calzado ligero que se usa es hecho en el país, pero el ordinario y fuerte se importa de Inglaterra. Antiguamente la importación de calzado inglés era mucho más importante que en la actualidad, pero desde que los derechos de aduana fueron aumentados del 35 al 60 por ciento, la cantidad que se introduce es cada día menor.

Muy poco calzado fabricado en los Estados Unidos se vende en Chile, si es que se vende alguno. Se fabrica mucho cuero de suela en la República, que se exporta en grandes cantidades, principalmente á Alemania. Hay unas pocas curtidurías que hacen cuero de pala, pero es de mala calidad, y la importación de cueros charolados asciende á cosa de 800 docenas por mes, que vienen principalmente de Alemania. Cuero francés de pala se introduce

también; pero por lo que hace á los Estados Unidos no tienen participación alguna en el tráfico de cuero de Chile.

NUEVOS FERROCARRILES TRANSANDINOS EN PROYECTO.

El Congreso de Chile aprobó hace poco una ley autorizando al Presidente de la República para invertir la suma de \$1,160,000 en extender y construir nuevas líneas de ferrocarril en la Provincia de Atacama. En la última sesión del Senado se leyó un mensaje del Presidente en el cual presentaba un proyecto de ley para conceder permiso á los Señores Baláustegui y Cia. para la construcción de un ferrocarril de vía angosta desde el puerto de Tomé á la frontera Argentina, vía de Antuco. Después de haber sido aprobada la ley y leído el mensaje, el Ministerio de Industria y Obras Públicas dió un decreto declarando que el Gobierno, considerando que la construcción de líneas de ferrocarril que unan á Chile y la Argentina acercará más á Chile á los mercados de Europa, al mismo tiempo que aumentará las facilidades para la inmigración, dichas líneas son de necesidad nacional reconocida; que como un cuerpo especial de ingenieros acaba de estudiar la línea de ferrocarril que pasa por Uspallata se hace necesario recoger datos é informes acerca de los otros ferrocarriles en proyecto, de modo que en las próximas sesiones del Congreso se le puedan presentar detalles suficientes para pesar la importancia y las ventajas que presenta cada uno de dichos proyectos. El decreto nombra una comisión de ingenieros compuesta de tres miembros, para que informen al Ministerio de Industria y Obras Públicas acerca de los diferentes planos presentados para la construcción de líneas de ferrocarril transandinas por la vía de Tinguiririca, Cajón de Vergara, el Planchón y Antuco, y otros puntos que dicho Ministerio determina.

NUEVA LEY SOBRE PRIMA DEL AZÚCAR.

En sus últimas sesiones el Congreso Nacional prestó su aprobación á la siguiente medida que prescribe una prima para el azúcar cruda de betarraga ó remolacha que se produzca en el país:

ARTÍCULO 1º. Se autoriza al Presidente de la República para pagar una prima de dos centavos por cada kilógramo de azúcar cruda de betarraga que se produzca en el país.

Esta prima se pagará por seis años, á contar desde el 1º de enero de 1899, y

su monto anual no podrá exceder de las cantidades siguientes: \$25,000 en el año de 1899, \$50,000 en el de 1900, \$75,000 en el de 1901, y \$100,000 en cada uno de los años de 1902, 1903 y 1904.

ART. 2º. Por el término de diez años los fletes de la betarraga por los ferrocarriles del Estado no podrán ser mayores que los que hoy paga este artículo.

Durante el mismo tiempo los fletes de las melazas y azúcar cruda en su primera salida de las haciendas ó fábricas, en carro completo, no podrán exceder de los que pagan hoy los artículos de quinta clase.

ART. 3º. Para obtener las primas los productores deben justificar la cantidad producida y cumplir con las siguientes condiciones:

1ª. Establecer su domicilio legal en Chile; y

2ª. Suministrar los datos é informaciones que el Presidente de la República solicitare sobre esta industria, y demás que sean conducentes á los fines de esta ley.

COSTA RICA.

ÚLTIMOS DECRETOS OFICIALES.

Los siguientes decretos del Gobierno han sido promulgados en la publicación oficial "La Gaceta": (1) Modificación del impuesto aplicable á los buques que conduzcan madera; (2) Modificación de los derechos aplicables á la navegación; (3) Franquicia de derechos concedidos al material para ferrocarriles; (4) Régimen aplicable á ciertos artículos de aluminio:

ARTÍCULO ÚNICO. El artículo 1º del decreto nº XXIV de 18 de julio de 1893 queda modificado así:

"ARTÍCULO 1º. Se establece el impuesto de 1 peso 50 centavos por tonelada de registro de los buques que conduzcan la madera que se exporte por el puerto de Puntarenas ó por cualquier otro que se habilite en la costa del Pacífico.

"§. Queda facultado el administrador de aduana para rectificar la medida del buque cuando lo crea conveniente."

ARTÍCULO ÚNICO. El artículo 11 del Código Fiscal de 31 de octubre de 1885 queda reformado según los términos siguientes:

"ARTÍCULO 11. Los buques extranjeros que no sean de vapor y que traigan mercaderías pagarán:

"1º. Como derecho de puerto, aplicable á los gastos del Hospital de Marina, 25 centavos por cada tonelada de carga destinada á Costa Rica;

"2º. Diez pesos por entrada y salida por derecho de faro."

ARTÍCULO ÚNICO. Por el término de dos años contados desde el 28 de octubre último no pagará derechos de aduana y muellaje el material fijo y rodante que se introduzca para la construcción de ferrocarriles que se establezcan en las propiedades próximas á la vía férrea al Atlántico para uso exclusivo de las mismas.

Los artículos de aluminio de menos de dos kilogramos de peso, tales como palanganas, platos, jarros, calentadores, sartenes y otros útiles de servicio doméstico, se aforarán á 22 centavos por kilogramo.

ECUADOR.

ADOPCIÓN DEL PATRÓN DE ORO.

El Cónsul General de los Estados Unidos en Guayaquil, Mr. DE LEON, informa al Departamento de Estado que el cambio efectuado por muchas de las naciones del mundo, al aceptar el patrón de oro, ha obligado al Gobierno de Ecuador á seguir el mismo curso. El Congreso ecuatoriano dió una ley en noviembre de 1898, que, según se dice, dentro de dos años colocará el sistema monetario del país sobre la base del patrón de oro. Hasta ahora el Ecuador, en su sistema monetario, había adoptado como base el llamado bimetalismo, no obstante que en la práctica seguía el sistema del monometalismo, pues no había oro en circulación y la moneda de plata era irredimible. La circulación al presente, según informa el Cónsul, es casi en su totalidad papel moneda emitido por los bancos y redimible solamente en plata. Se crée que el efecto de la nueva ley sea la redención del papel moneda, que se conservará como medio de circulación, en oro.

El texto de la nueva ley, que acompaña el informe del Cónsul General, ha sido publicado por la Oficina de Comercio Extranjero de los Estados Unidos en los Informes Consulares correspondientes al mes de marzo. Se espera que esta ley satisfaga por completo las necesidades de la República. El Cónsul, Mr. LEON, añade que, después de madura consideración, los intereses comerciales llegaron á la conclusión que el único remedio para el poco satisfactorio estado de los negocios, que ha durado por más de cinco años, era la adopción del patrón de oro en la proporción de 30.6 á 1.

El comercio del país, según dice, “ha sufrido inconvenientes, no tan solamente á causa de la depreciación de la plata, sino también por las fluctuaciones arbitrarias del cambio, que á veces han llegado del 40 al 60 por ciento en pocos meses; y debido al exceso de importación á veces era imposible comprar una libranza contra Nueva York ó Londres, aún por \$50; por consiguiente

las relaciones de comercio extranjero del país han tenido serios obstáculos. * * * El cambio sobre Nueva York ha sido fijado arbitrariamente por bancos y por comerciantes, durante los últimos diez meses, entre 105 y 108, pero esta rata no ha sido estricta, pagándose á veces 110 y aún más. Otra anomalía ha sido que el oro americano ha valido de 10 á 15 centavos más que el tipo de cambio."

La condición estable de la moneda ecuatoriana, los recursos económicos de los bancos de emisión, relativamente tan sólidos como los de cualesquier otros del mundo y la necesidad ingente de una base monetaria fija, todo parece indicar que la presente medida es sabia.

Las monedas de la República, según lo dispone esta ley, serán de 900 milésimos de ley y de las denominaciones siguientes: la moneda de oro de 10 sucres, de 8.136 gramos de peso, ó sea oro de ley 7.3224 gramos; el sucre, ó peso fuerte, de plata de 25 gramos de peso, que se considerará dividido en 100 centavos; la peseta de plata de 5 gramos de peso, equivalente á 20 centavos de sucre; el real de plata de 2.5 gramos de peso, equivalente á 10 centavos de sucre; el medio de plata de 1.25 gramos de peso, equivalente á 5 centavos de sucre; y además monedas de cobre y níquel de pequeñas denominaciones.

GUATEMALA.

FERROCARRIL DE PUERTO BARRIOS Y EL NORTE.

Según publican los periódicos, una compañía americana ha comprado al Gobierno de Guatemala el Ferrocarril de Puerto Barrios y el Norte. Las condiciones en que se ha efectuado el cambio de la propiedad exigen la terminación inmediata del proyecto original del Gobierno de unir por ferrocarril los puertos del Océano Pacífico y los del Mar Caribe. Se cree que el efecto que se alcance será dirigir el comercio de café del país de la costa del Pacífico y la vía por Cabo de Hornos á los puertos del Golfo en los Estados Unidos.

El ferrocarril en cuestión fué proyectado hace 16 años por el Señor RUFINO BARRIOS, á la sazón Presidente de la República.

Se pensó que funcionaría desde un punto á 10 millas al este del antiguo Puerto Livingston, sobre el Mar Caribe, en dirección al norte por el valle del río Montagua, hasta la capital y de allí por los fértiles terrenos de la República hasta San José, en la costa del Pacífico. Los planos comprenden cerca de 230 millas de ferrocarril por una vía que ofrece pocas dificultades de ingeniería.

El Presidente actual de Guatemala se opone á que el Gobierno poséa y explote los ferrocarriles, pues la experiencia le ha demostrado que es un lujo costoso para el pueblo.

Una compañía á cuya cabeza está Mr. C. P. HUNTINGTON es la que se dice ha comprado el ferrocarril, al cual sólo faltan 59 millas para estar completo. Además de la línea directa Transcontinental, se han conseguido franquicias para una verdadera red de líneas que unen los sistemas del norte de Guatemala y San José con la línea de San Felipe, construida ya, y el sistema del Salvador. El número total de millas de ferrocarril alcanzará de 400 á 500 y todos los terrenos productores de buena azúcar y buen café en las Repúblicas de Guatemala y San Salvador llegarán á estar en más estrechas relaciones con los Estados Unidos. Si las líneas de vapores en servicio actual no mejoran sus facilidades, la compañía en cuestión se propone establecer una línea de buques entre Guatemala y los puertos de los Estados Unidos.

MÉXICO.

YUCATÁN Y EL PUERTO DE PROGRESO.

Durante el año pasado las industrias del Estado de Yucatán estuvieron bastante animadas, especialmente en lo tocante á la construcción de ferrocarriles. Se fabricaron 127 kilómetros de línea en la del ferrocarril de Mérida á Peto, faltando sólo unos cuantos kilómetros para llegar á esta ciudad que será el término de la vía, aunque es probable que se continúe más al sur. El territorio que atraviesa este ferrocarril es casi en su mayor parte llano, pero en Tekax llega al pié de una serranía que tiene de 300 á 700 piés de alto y corre en dirección sudoeste. El terreno de Mérida á Tekax es pedregoso y aparente para el cultivo del henequén. Además del ferrocarril de Mérida á Peto, la línea que va

de aquella ciudad á Valladolid ha sido construida hasta Tekax así como tambien un ramal que va á Progreso. La línea de Mérida, Progreso y Sotuta ha sido terminada hasta Isamal, habiéndose interrumpido los trabajos hasta aquí. El ferrocarril peninsular de Mérida á Campeche se acaba de terminar y dentro de poco estará abierto al tráfico. Con excepción del ferrocarril de Mérida, Progreso y Sotuto, cuya vía es de 4 piés, 8 pulgadas, todas las líneas son de tres piés de ancho, de rieles ligeros y el material rodante es todo de los Estados Unidos.

Se ha proyectado una línea de ferrocarril al sudeste, que servirá al fomento de las regiones más fértiles del Estado, ocupadas hoy por indios salvages; regiones aún no exploradas en su totalidad. Se crée que estos lugares son apropósito para el cultivo por la raza blanca, de suerte que atraigan la inmigración, lo que no sucede con los terrenos en donde se produce el henequén. Las concesiones que el Gobierno ha hecho á la compañía de este ferrocarril son: (1) de Peto á la Bahía de Espíritu Santo, 165 kilómetros, con un ramal que va á la Bahía de Ascensión; (2) de Valladolid á un punto dado en la mencionada línea, 58 kilómetros; (3) de la línea numero 1 al río Hondo ó la frontera de Belize, 160 kilómetros.

El malecón del ferrocarril de Mérida á Valladolid se ha extendido, su construcción de hierro, y dentro de poco tendrá 14 piés en el agua. Una vez terminado entrará á hacer competencia á los muelles nacionales que hasta hoy han tenido el monopolio del puerto y que sólo tienen 12 piés en el agua. Se ha formado en Mérida una compañía con capital del país que ha montado una gran fábrica, la cual se ocupa en la manufactura de cables, cordelería, petates, y sacos hechos de fibra de henequén. El Cónsul THOMPSON de Progreso dice que según informes, la fábrica ha recibido grandes pedidos de cuerda de varias casas de los Estados Unidos, y añade que la fábrica es la única de su especie en toda la República y que es una de las mejor montadas que hay en el mundo. Si esta fábrica llega á producir sacos que reemplacen los de cañamazo, deberá tener un buen éxito.

El combustible del país y el que se usa en los ferrocarriles es la leña, que cada año se hace más costosa á medida que aumenta la distancia á que hay que trasportarla. El desarrollo de los ferro-

carriles y de las industrias debe, con el tiempo, dar margen á un gran comercio en carbón de piedra.

Como Campeche está hoy unida por riel á Mérida, este puerto llegará á adquirir gran importancia comercial. En la actualidad se estudia un proyecto para limpiar un canal en el puerto de modo que los buques puedan llegar más cerca de la ciudad de Campeche, á donde hoy sólo arriman buques de diez piés de calado, mientras que los otros tienen que anclar á cinco ó seis millas de la ciudad.

La prosperidad del Estado de Yucatán depende principalmente de la producción de cáñamo de sisal ó henequén. La producción de este artículo ha aumentado notablemente durante los últimos años, pero hoy se cree que ha alcanzado su límite á causa de la escasez de brazos. Como es bien sabido, las condiciones reinantes el gran calor, la aridez del suelo impiden la inmigración extranjera, y los indios, de quienes hasta ahora se ha dependido para el cultivo, disminuyen en número. El costo de la producción de la fibra de sisal se calcula en 2 centavos oro por libra, ó sea un poco más de 4 centavos plata. Durante el año de 1898 el precio de venta, en plata, en Yucatán era alrededor de 6 centavos hasta el primero de julio. Durante este mes subió á 21 centavos á causa de la especulación, y luego bajó gradualmente hasta 11½ centavos por libra, entregado listo para embarque en el puerto de Progreso. El año de 1899 puede resultar tan bueno, por lo que se refiere á las ganancias, como lo fué el de 1898. Se hacen muchas ventas para su entrega durante el año próximo, á precios que varían entre 10 y 13 centavos por libra.

Las exportaciones de henequén hechas por el puerto de Progreso durante 1898 alcanzaron á 418,972 pacas de á 367 libras, por término medio, cada una. En 1897 los Estados Unidos importaron de Progreso 400,030 pacas de las 419,475 que fué la exportación total por aquel puerto, y en 1896 tomaron 371,874 pacas del total de 397,163. Por el puerto de Progreso también se exporta palo de campeche para Europa, comercio que en 1898 alcanzó á 9,986 toneladas. Para los Estados Unidos se exportan "chicle," cueros, pieles secas y varios otros artículos. Las estadísticas referentes al comercio durante 1898 demuestran que zarparon de dicho puerto 306 buques extranjeros, 257 de los cuales eran de vapor y 49 de vela; de éstos 96 eran ingleses, 83 noruegos, 62

americanos (48 de vapor y 14 de vela), 37 alemanes, 20 españoles y 8 de otras nacionalidades.

En todo el Estado la industria ha recibido fomento durante el año pasado.

MERCADO PARA CALZADO.

Los naturales de México son excelentes trabajadores en cuero y casi todo el trabajo es obra de operarios en pequeña escala y artesanos, que no usan máquinas para nada. El cuero que empléan es casi todo producto del país, y si tuviesen mejores materiales habrían de producir trabajos de superior calidad. Los mejores trabajos de esta clase se encuentran en el ramo de arcos para caballos de silla. Los trabajos de zapatería son más atrayentes, probablemente, pero por regla general los operarios no son tan hábiles en este ramo.

En México se hacen buenos negocios en calzado importado, y aún cuando se vende á un precio doble del que tienen los productos del país, la superioridad del calzado importado es manifiesta. El derecho es de 15 á 45 centavos por par en calzado corriente y de 50 centavos á \$1 en el más fino. El éxito de las fábricas de calzado, efectos de talabartería y otros productos de cuero en México dependerá naturalmente de la habilidad de producir por medio de maquinaria, del empleo de métodos económicos y del aumento del producto, mercancías de calidad igual ó superior á menor precio. México ofrece un ancho campo para el establecimiento de esas industrias, pues el número de fábricas bien montadas es muy pequeño.

Según la opinión del Cónsul KINDRICK, de Ciudad Juarez, en México no hay grandes fábricas de calzado; dice que en León, la Ciudad de México y Guadalajara hay grandes establecimientos, que no pueden llamarse fábricas. El calzado se fabrica según el sistema de trabajos hechos por los operarios cada uno en su casa, recibiendo el artesano una suma estipulada por cada par de zapatos, según la calidad. Hasta ahora el capital americano no ha tratado de establecer fábricas de calzado en la República, "pero es muy posible que esta industria, con el empleo de aparatos modernos para economizar el trabajo, y que produzcan calzado barato, sea un buen negocio."

Dice el Cónsul que todos convienen en que en los mercados mexicanos el calzado de los Estados Unidos no tiene rival por

su estilo, calidad y acabado. El calzado europeo ó mexicano de primera calidad no puede hacerle la competencia, pero el calzado de los Estados Unidos lo usa la minoría de los mexicanos, que son aquellos quienes pueden pagarse el lujo de un zapato que cuesta de \$3 á \$7 en oro, y por consiguiente el comercio está limitado á cierta calidad del producto y á cierta clase de gente. El artesano en los Estados Unidos gasta zapatos que cuestan de \$1 por par en adelante, mientras que el de México gasta calzado que cuesta \$4 por docena de pares, moneda americana. Los peones de México usan una especie de sandalia llamada "guaroche," que consiste en un pedazo de suela sujeto al pie por medio de cuerdas que pasan por dentro de los dedos, atándose al tobillo. Hay un establecimiento en Chihuahua donde se fabrican estas sandalias á la mano.

Los pobres de México se fijan antes que todo en el precio de los artículos de uso común, pues sus salarios no les permiten tomar en consideración la duración de un artículo, cuando la diferencia en precio es notable. Dice el Cónsul que durante el año económico que terminó el 30 de junio de 1898 las importaciones de zapatos por el puerto de Ciudad Juarez alcanzó á \$19,000 en moneda americana. La exportación total de calzado de los Estados Unidos en México durante el año fiscal mencionado se calculó en \$88,000, según los informes de la Oficina de Estadísticas del Departamento del Tesoro.

OPORTUNIDAD PARA EL COMERCIO CON CHIAPAS.

En carta dirigida á la Oficina de las Repúblicas Americanas, el Señor RICARDO CARRASCOSA, de Comitán, Estado de Chiapas, México, hace interesantísimas indicaciones acerca de las facilidades que aquella parte de México ofrece para hacer negocios lucrativos.

Chiapas es uno de los Estados más ricos de México, por lo que se refiere á la variedad y calidad de su producción agrícola. Está situado al este del Estado de Oaxaca, al sur de Tabasco, y confina con la frontera occidental de Guatemala y con el Océano Pacífico por el sur. El café y el cacao de la región de Soconusco, especialmente éste último, tienen un gusto que les ha dado fama especial entre los peritos. El difunto Embajador de México, Señor ROMERO, en su interesante obra titulada "Anotaciones Geográficas y Estadísticas sobre México," habla en los más altos

términos de la feracidad del suelo de Chiapas y del valor de sus productos.

El Señor CARRASCOSA llama la atención en su carta á la inutilidad de enviar á México anuncios, cartas y catálogos en inglés, por la dificultad que hay de encontrar quienes los traduzcan al español. El Señor CARRASCOSA se expresa en los siguientes términos acerca del Estado en donde reside:

El Estado de Chiapas ofrece extenso y favorable campo para toda clase de negocios y plena garantía para los extranjeros que vengan á invertir su capital en él. El Estado es muy extenso (77,000 kilómetros cuadrados) y poco poblado, pues sus habitantes alcanzarán á 400,000. Todo su territorio es sano, teniendo climas frío, templado y cálido. Es muy poco conocido del mismo México, por la falta absoluta de ferrocarriles que lo unan con el resto de la República; y por que casi todos sus distritos comercian más con Guatemala, su vecina, que con México. Sus habitantes son pacíficos y laboriosos, pero no cuentan con capital suficiente en efectivo para mejorar sus haciendas é introducir en ellas métodos y maquinaria modernos. No existe ningún banco en el Estado. * * *

Muy importante sería un exhibición aquí de maquinaria para la agricultura, así como un práctico que enseñe su manejo, utilidad é instalación, pues aquí hay deséo de adoptar toda clase de maquinaria, pero también hay absoluta escasez de personas que tengan conocimientos mecánicos. Lo mismo que digo de Chiapas es aplicable á las Repúblicas de Centro América, principalmente la parte norte de Guatemala.

NEGOCIOS QUE OFRECEN BRILLANTE PERSPECTIVA EN CHIAPAS.

Una Compañía que abriera pozos artesianos é instalara motores de viento haría enorme negocio en este distrito, pues casi todas las haciendas ganaderas carecen de agua. De mucha utilidad sería, aprovechando las leyes liberales del Gobierno mexicano á ese respecto, el establecimiento aquí de un banco que hiciera prestamos bien garantizados con hipotecas de bienes rurales y urbanos, pues no sólo facilitaría grandemente las situaciones de fondos en el exterior, sino también haría que los grandes propietarios de tierras tuvieran fondos para mejorar sus propiedades. Hay ciudades de consideración que carecen de agua, luz, tranvías, etc., y los habitantes de ellas conocen la necesidad de estos adelantos y quieren tenerlos; pero no cuentan con el capital necesario ni con mecánicos que informen detalladamente sobre estos asuntos.

RECONOCIMIENTO DE CERTIFICADOS DE INCORPORACIÓN DE COMPAÑÍAS DE LOS ESTADOS UNIDOS—IMPUESTOS DE MINAS.

La Oficina de Comercio Extranjero del Departamento de Estado publica los siguientes párrafos de una carta que el Cónsul de los Estados Unidos en Ciudad Juarez, Mr. KINDRICK, dirigió

con fecha 27 de febrero de este año, á un corresponsal del Oeste de este país.

Desea usted saber, en primer lugar, si una compañía organizada en los Estados Unidos puede hacer negocios en México con sólo registrar copia certificada del acta de incorporación en el distrito en donde desea establecerse. Las leyes de México parecen ser muy claras en este punto; en ellas se habla de compañías por el estilo de aquella á que usted se refiere. Es necesario que las compañías hagan registrar sus reglamentos, contratos y cualesquier otros documentos relativos á su giro; también el último inventario que hayan hecho, y si lo tuviesen, un certificado de que se han constituido de acuerdo con las leyes de los Estados Unidos ó de los Estados en donde se hayan organizado. Ese certificado debe traer la firma del Embajador en los Estados Unidos ó de un Cónsul de México.

También desea Ud. saber si el Gobierno de México grava las sociedades mineras con impuestos sobre el capital social y cuál es la rata de dicho impuesto. Las leyes de minas no gravan con impuestos el capital social. El Ejecutivo Federal promulgó la ley de impuestos sobre minas el 6 de junio de 1892 y en ella se dispone el pago anual de la suma de \$10, moneda mexicana, por cada 1,000 metros cuadrados de superficie. Las legislaturas de los diferentes Estados pueden gravar con impuestos el producto de las distintas minas en estado de explotación, que se encuentren dentro de los límites de su jurisdicción. Cada Estado tiene leyes diferentes, y en el Chihuahua el impuesto es de dos por ciento sobre el valor bruto del mineral extraído.

MINAS DE AZUFRE EN EL VOLCAN DE POPOCATEPETL.

Según el "Engineering and Mining Journal," el General GASPÁR SANCHEZ OCHOA, Director del Departamento de Ingenieros del Gobierno de México, es el único propietario del gran volcán de Popocatepetl, distante 30 millas de la ciudad de México, y acaba de rehusar la oferta de \$250,000 oro por su propiedad suma que le ofreció una compañía inglesa.

En el volcán existen valiosos depósitos de azufre. Los mineros se ven obligados hoy á bajar al interior del crater á recoger el producto. El General OCHOA se propone hacer un tunel, 600 pies bajo el borde del crater, que llegue hasta los depósitos de azufre, y construir hasta Amecameca, que es la estación más cercana, un ferrocarril que emplee coke como combustible. Se calcula que el costo de esta obra de ingeniería alcanzará á \$500,000.

Es probable que la Compañía que hizo la oferta se proponga poner en ejecución los planos de General OCHOA, dándole un interés en el azufre que se extraiga. El Popocatepetl está á 17,184 pies sobre el nivel del mar y se mantiene cubierto de nieves perpétuas.

NICARAGUA.

FUENTES DE RIQUEZA DE LA MOSQUITA.

Mr. M. J. CLANCY, Agente consular de los Estados Unidos en Bluefields, Nicaragua, ha dirigido una interesante carta á un periódico de Indiana, the "Kokomo Daily Tribune," en la que da una descripción de aquella parte de la costa Atlántica de Nicaragua que antes se llamaba la Reserva Mosquita y es hoy conocida con el nombre de Departamento de Zelaya. Al hablar de las riquezas de aquella región, Mr. CLANCY se expresa así:

La explotación de minas de oro va en aumento gradual pero seguro. En años pasados se dependía de los placeres para obtener oro, pero en la actualidad las minas de cuarzos están llamando la atención y dando buenos resultados. Hasta ahora sólo se ha invertido en estas empresas capital del país.

Solamente dos cosas se necesitan para hacer de esta tierra una "tierra de promisión," en cuanto á minas de oro se refiere, y son el capital extranjero y hombres prácticamente entendidos en minas y su explotación. Es, en verdad, sorprendente el número de aventureros americanos que en esta parte de Nicaragua se hacen pasar por mineros experimentados y por peritos en asuntos de minería.

En el Distrito de Pis Pis, adyacente al río de Prinzapulca, es donde en la actualidad se están explotando minas de cuarzos con actividad y provecho. Hay cuatro minas—á saber, Siempre Viva, Concordia, Colonia y Atlas—que usan molinos de diez bocartes, pero en muchas otras trituran el mineral por medio de arastres. Hay una mina en el río Wawa de la cual se saca oro en cantidades lucrativas, y otra que está cerca de allí, tendrá pronto su maquinaria funcionando. Se han hecho muchos denuncios de minas en lo que se llama el distrito del Mico. Están situadas estas minas sobre el río Mico y sus afluentes, y como á diez millas al norte de Rama. Hasta la fecha solamente ha habido exploraciones y no ha comenzado la explotación. Se asegura que las muestras del mineral enviadas á los Estados Unidos para ensaye han resultado muy ricas. Se podrá obtener una idea de lo que esa región es capaz de producir cuando se establezca allí un molino para minerales. El derecho de exportación que paga el oro es de \$17 en oro por kilógramo, ó la cantidad equivalente en plata ó papel moneda que el Gobierno señale. Toda la maquinaria que se emplea aquí en las minas es de manufactura americana. Los molinos de bocartes parecen tener la preferencia, aunque están en uso algunos molinos de Huntington.

El procedimiento de cianuro se está ensayando como un experimento en las minas Siempre Viva y Atlas, pero no es posible todavía dar un informe satisfactorio acerca de los resultados obtenidos con este método de extracción. El agua se emplea como fuerza motriz en las minas, pero las instalaciones han sido hechas de modo que se puede usar el vapor si llega á escasear agua en la estación seca, ó si les sucede algún accidente á los ríos ó á las presas.

La madera es abundante, y lo único que hay que hacer para obtenerla es cortarla y acarrearla. El agente de Mr. GEORGE D. EMERY, de Boston, Massachusetts, que prácticamente goza en Nicaragua del monopolio de cortar y exportar caoba, cedro, palo de rosa, etc., tiene aquí su oficina, y de este lugar dirige las operaciones de las diferentes partidas empleadas en dicho trabajo. El Gobierno de Nicaragua recibe por el privilegio otorgado á Mr. EMERY \$10,000 en oro anualmente, y además un peso en oro por cada troza que se exporta. Por cada árbol que se derriba hay obligación de plantar dos. Cada árbol produce un promedio de dos y media trozas, y en 1898 se exportaron de Río Grande 14,000 trozas. La concesión es por catorce años.

Antes de la guerra de los Estados Unidos con España, el tráfico de cocos de Big y Little Corn Island lo hacían pequeños buques mercantes americanos, que partían de Nueva York con cargamento misceláneo y lo cambiaban por cocos, á razón de un centavo cada uno. Cuando no hacían esta operación, tenían que pagar á razón de \$10 en oro por el millar de cocos. En la actualidad la Bluefields Steamship Company envía sus vapores fruteros á dichas islas á hacer compras con dinero contante, y remite los cocos á Nueva Orleans. En 1898 se exportaron de este puerto 688,711 cocos, valorados en \$10,196.30. El derecho que se paga por la exportación de cocos es de 50 centavos oro por millar. Los artículos de principal consumo, incluyendo whisky y cerveza, vienen de los Estados Unidos por la vía de Nueva Orleans.

La distancia de Nueva Orleans á Bluefields es de 1,210 millas, y los vapores de la Bluefields Steamship Company emplean cinco días para hacer el viaje y cobran \$40 en oro por el pasaje. Hacen dos viajes por semana, y traen de Nueva Orleans pasajeros, carga y malas. De regreso llevan bananos, oro, goma elástica, cocos y cualquier otra clase de cargamento que les es posible conseguir. También llevan pasajeros á los Estados Unidos.

PARAGUAY.

OPORTUNIDADES PARA EL CAPITAL AMERICANO.

El Cónsul RUFFIN escribió de la Asunción al Departamento de Estado con fecha 16 de diciembre de 1898, y remitió, adjunta á su oficio, una comunicación que le dirigió uno de los principales ciudadanos del Paraguay, en la cual señala las ventajas que resultarían del establecimiento de un banco en la Asunción, dirigido por ciudadanos de los Estados Unidos y del Paraguay, y recomendando que esto se lleve á efecto. El proyecto está presentado con detalles minuciosos, y si las circunstancias son tales como el Cónsul las considera, el buen éxito de la empresa parece asegurado.

Refiriéndose al proyectado banco, Mr. RUFFIN dice que el Gobierno del Paraguay le dará todo su apoyo. Agrega además

que el Paraguay presenta toda clase de ventajas á los capitalistas americanos para empresas industriales y económicas, y les aconseja que sin tardanza indaguen lo que hay sobre este particular, para que, si el resultado de sus investigaciones fuese satisfactorio, se aprovechen de las referidas ventajas antes de que los capitalistas europeos las monopolicen.

El despacho de Mr. RUFFIN vino acompañado de un informe sobre el tráfico de los Estados Unidos con la América del Sur en general y con el Paraguay en particular. Opina Mr. RUFFIN que, en conexión con el proyectado banco, el Paraguay ofrece excelentes oportunidades para el desarrollo de las industrias siguientes: (1) la construcción y explotación de un ferrocarril de Igatimi al Rosario, 300 kilómetros (186 millas), con una garantía del seis por ciento; (2) planta para luz eléctrica, obras hidráulicas y cloacas en la Asunción; (3) fábrica para la producción de aceite de coco, de ricino y de maní; (4) fábricas de géneros de algodón y de otras telas (de carujuata y ramio); (5) fábricas de loza de barro y de porcelana; (6) producción de hierro y manganeso; (7) cultivo del añil; (8) producción de madera, especialmente el ébano; (9) preparación de pescado en latas.

Se asegura que toda la madera que se necesita para el ferrocarril al Rosario será dada gratis y que comprando las propiedades y derechos de la Compañía Industrial Paraguaya, el proyectado banco puede tomar por su cuenta el negocio de yerba mate, renovar constantemente su capital en metálico y obtener además grandes ganancias. La compañía puede también construir un ferrocarril, siguiendo los planos ya trazados, que ponga en comunicación al Paraguay con el Brasil, y otra línea para traer los productos brasileños al Paraguay. El establecimiento de colonias á lo largo de estas vías férreas, donde el suelo es rico y fértil, aumentaría las ganancias. Por este ferrocarril se haría el importante tráfico de los terrenos paraguayos que producen el té, y el transporte de la yerba del Brasil y del Paraguay, además de otros artículos que hasta hoy no se han explotado, como madera, cacao, naranjas, goma elástica, etc. La cría de ganado presenta así mismo vasto campo para la inversión de capital, y el Cónsul cree que las ganancias en este negocio serían de un 20 á un 25 por ciento al año. Se calcula que hay en la república 4,000,000 de cabezas de ganado, pero sus llanuras podrían mantener 50,000,000. El

valor de este ganado se podría triplicar cruzándolo con castas extranjeras. Se ha demostrado que la superioridad del pasto del Paraguay hace que la carne del ganado engordado con él sea de mejor calidad que la del ganado argentino.

Dice también el Cónsul que se puede igualmente invertir capital con provecho en obras públicas, tales como trabajos para mejorar puertos, construcción de diques, almacenes de aduana y edificios para el mismo fin en la Asunción, así como instalaciones de luz eléctrica en ciudades y pueblos nuevos.

PERÚ.

RECOMENDACIÓN DEL CONGRESO COMERCIAL INTERNACIONAL EN FILADELFIA.

La Oficina de las Repúblicas Americanas ha recibido del Ministro de los Estados Unidos en Lima, Perú, un ejemplar de "El Comercio" de 27 de febrero de 1899, que contiene el siguiente artículo:

Hace poco tiempo que los hombres de negocios de los Estados Unidos de Norte América, secundados por su Gobierno, emprendieron con ese espíritu de empresa y con la energía que tanto los distingue, la campaña en favor del ensanche de su comercio internacional con las repúblicas de este hemisferio; y, por lo que ahora vemos, no cejan en su empeño.

Su anhelo es apoderarse, hasta donde sea posible y en provecho propio, del lucrativo comercio que las principales naciones europeas hacen con este continente, mediante el cange de sus artefactos por los principales productos de nuestro suelo. El camino adelantado indica que no falta mucho para que se realicen estas aspiraciones y con ellas, la primera parte del programa de fraternidad y unión americana, trazado por su gran estadista, el eminente JAMES G. BLAINE, en el célebre Congreso Pan-Americano.

Los museos comerciales de Filadelfia, que figuran entre las muchas instituciones norteamericanas que consagran sus esfuerzos á la consecución de ese fin, han proyectado para el 10 de octubre próximo la reunion de un gran congreso comercial internacional, y al efecto han invitado á la Sociedad de Agricultura y Minería y á nuestra Cámara de Comercio para que nombre delegados de su seno, que las representen en dicho congreso, los que serán considerados huéspedes de la hospitalaria ciudad de Filadelfia, durante el tiempo en que el mencionado congreso sesione.

A más de los representantes de instituciones análogas de las otras Repúblicas americanas, concurrirán delegados de las principales cámaras y juntas de comercio de todos los Estados que constituyen la gran República del Norte, y, por

último, asistirán también, con carácter oficial, enviados comerciales especiales, de los distintos países representando á sus respectivos Gobiernos, á invitación de los Estados Unidos.

Es, pues, de suponerse que el número de los congresantes pase de mil. El Presidente McKINLEY presidirá la sesión de apertura, y la asistencia de todo el cuerpo diplomático residente en Washington dará mayor significación y solemnidad al acto.

El deseo es que los comisionados de las distintas Repúblicas americanas estudien anticipadamente los puntos y reformas que, á su juicio, interesan de una manera más directa á sus respectivos países, y cuya acertada solución puede favorecer el desarrollo del comercio recíproco con los Estados Unidos. Al efecto, se insinúa la conveniencia de llevar memorias especiales preparadas de antemano para someterlas á la deliberación del Congreso, en la confianza que lo que este haga y las decisiones que adopte contribuirán, sin duda alguna, á que se modifique la legislación en especial y las leyes aduaneras de los Estados Unidos.

Simultáneamente con el Congreso tendrá lugar una exposición comercial, única en su género. En ella se exhibirán todos los productos de exportación de la industria norteamericana, conjuntamente con los artefactos similares manufacturados en la Gran Bretaña y el continente europeo, todo cuidadosamente coleccionado y clasificado, con indicación de los precios, á fin de que los concurrentes puedan hacer una comparación exacta respecto á la bondad y calidad de esos artículos.

Como bien se comprende, esta Exposición se organiza bajo los auspicios del Gobierno de los Estados Unidos. El Congreso Nacional ha votado para su realización la suma de S. 700,000, y ascienden á cerca de un millón las cantidades designadas por la ciudad de Filadelfia, el Estado de Pensilvania, y algunas corporaciones.

Confían los iniciadores de este gran certamen, en que tanto el Congreso como la Exposición proyectada producirán resultados transcendentales, y que el número de visitantes, que por ambos motivos concurrirán á la ciudad de Filadelfia, será muy crecido.

Sea cuales fueren las causas generales que han producido la baja del precio de los principales productos naturales y, por consiguiente, la gran depresión en los negocios, atribúyanse éstas al exceso de producción, á la depreciación del oro, á las tarifas proteccionistas, á la concentración de los capitales en pocas manos por causa de las uniones y ligas, ó á todas ellas en conjunto; lo cierto es, que al Perú le conviene hacer oír su voz en los Estados Unidos y abrir campaña para conquistarse buenos mercados para sus principales productos de exportación. Sus azúcares están ya excluidos de los principales mercados del continente europeo por las primas pagadas á los exportadores, y de otras plazas por efecto de los tratados especiales de comercio, como sucederá pronto con el mercado de Chile, cuyo Gobierno ha votado una subvención anual de £25,000 para asegurar el funcionamiento de una línea regular de vapores entre sus puertos y los del Brasil, con el objeto de que sean reales y efectivas las estipulaciones del tratado de reciprocidad comercial recientemente ajustado con esa República, y por

el cual se abre á los azúcares del Brasil las aduanas chilenas libres de todo derecho de importación.

El estado anómalo de las relaciones mercantiles entre los distintos países, fruto de las restricciones y trabas que al libre curso del comercio se han opuesto con los modernos pactos de reciprocidad comercial, derechos prohibitivos y ultra proteccionistas, primas á la exportación, y restricciones arancelarias, han creado corrientes arancelarias, entre determinados países y desviado en muchas otras partes, de sus cauces legítimos, el intercambio y tráfico natural del mundo.

Este orden de cosas afecta al Perú y le obliga, por lo tanto, en defensa de sus grandes intereses agrícolas á buscar nuevos mercados para sus productos, que aseguren la prosperidad de sus agricultores, que es la del país, y abran vastos horizontes á su actividad.

Los hombres que están al frente del movimiento comercial de los Estados Unidos, con el beneplácito y apoyo oficial de su Gobierno, invitan al Perú para que envíe comisionados que sepan interpretar los deseos de su país y sean capaces de discutir estos grandes problemas, y nosotros debemos corresponder con entusiasmo á ese llamamiento.

CONDICIÓN LEGAL DE LOS EXTRANJEROS EN EL PERÚ.

En una publicación oficial, enviada á la Oficina de las Repúblicas Americanas por el Cónsul General del Perú residente en Nueva York, aparece lo que sigue referente á los derechos de los extranjeros residentes en la República.

Los extranjeros son acogidos en el Perú con la mayor cordialidad. Sus derechos son muy respetados, así como sus relaciones civiles son protegidas por leyes muy liberales.

Viajan con la misma libertad que se acuerda á los naturales del país, y como éstos, pueden invocar la garantía del *habeas corpus*.

Con la única condición de someterse á las prescripciones legales, pueden ejercer todos los comercios y todas las industrias que no se opongan á las buenas costumbres, á la salubridad y á la seguridad públicas.

Pueden disponer libremente de sus bienes muebles é inmuebles y gozan de los derechos de propiedad acordados á los ciudadanos peruanos; pudiendo denunciar minas, adquirir terrenos en la montaña, etc., etc.

Les está garantida la más completa libertad de conciencia, sin más obligación que la de respetar la religión del Estado, que es la católica.

De igual manera que los peruanos, los extranjeros pueden

recibir gratuitamente en las escuelas primarias públicas, la instrucción elemental; y como ellos, pueden matricularse en las universidades y liceos y en los demás establecimientos de enseñanza secundaria, sin ninguna restricción; pueden igualmente ejercer el profesorado, en la enseñanza privada y oficial.

Los hijos de extranjeros, nacidos en el Perú, gozan, cuando llegan á su mayor edad, de los mismos derechos que los ciudadanos peruanos. Así pues, si un extranjero tiene un hijo nacido en el Perú, no es preciso hacerlo naturalizar peruano; lo es de derecho; bastando su simple inscripción en el registro cívico.

Pueden naturalizarse peruanos los extranjeros mayores de 21 años, residentes en el Perú, que ejercen algún oficio, industria, ó profesión, inscribiéndose en el registro cívico, para lo que deben presentarse á la Municipalidad acompañando los documentos que prueben su derecho, es decir, comprobando que disfrutan el derecho de vecindad; para lo que basta declarar ante la autoridad civil que se tiene el ánimo de habitar en el lugar ó demostrar que se tiene dos años de residencia voluntaria, y que se ejerce una profesión ó industria, ó se tiene ocupación lícita, para lo que es suficiente la presentación de la patente.

Los extranjeros naturalizados gozan de los mismos derechos y tienen las mismas obligaciones que los peruanos llamados de nacimiento; solamente no pueden ejercer la presidencia de la República, ni los cargos de Ministro, Senador, Diputado y Magistrado, pero sí los demás cargos administrativos y municipales.

La peruana que contrae matrimonio con un extranjero toma la nacionalidad de su marido, así como la extranjera que se casa con un peruano, es peruana de derecho. La ley reconoce la validez, para todos los efectos civiles, de los matrimonios contraídos sea en el Perú ó en el extranjero entre los católicos, siempre que hayan sido registrados.

MERCADO PARA MAQUINARIA.

El Cónsul General del Perú en Liverpool, Mr. ROBERT B. CROWE, ha escrito al "British Trade Journal" llamando la atención á las necesidades que en materia de maquinaria experimenta la república y dice que ántes todo el comercio era inglés, pero que la competencia alemana ha afectado seriamente dicho comercio.

Según se expresa Mr. CROWE:

Desde hace más de tres siglos el nombre del Perú ha sido sinónimo de grandes riquezas y en realidad en el país abundan los metales preciosos. Las dos cordilleras que atraviesan el territorio del Perú pueden considerarse como dos inmensas minas, predominando la plata en la cordillera occidental y el oro en la oriental. Los mineros son pocos y emplean los métodos más primitivos; y ésto no obstante, según datos oficiales, hasta 1803 el producto de la explotación de las minas alcanzaba á cerca de 24,000,000 de libras esterlinas.

En 1791 había 1,490 minas en explotación, de las cuales 60 eran de oro, 784 de plata, 4 de azogue, 4 de cobre, y 12 de plomo; mientras que para 1886 el número total de minas alcanzaba á 1,554; en 1887 habían 1,807 minas, y 2,164 en 1888, todas registradas por el Gobierno.

Naturalmente existen muchas minas abandonadas que el agua ha inundado y los mineros, escasos de fortuna, no tienen bombas apropósito para luchar contra este elemento. Se dice que el número de minas que hoy se explotan pasa de 3,000. La invasión de agua ha sido causa de que se cierren centenares de minas, especialmente todas las antiguas. Esto, sin embargo, puede remediarse con el uso de bombas.

Con referencia á las minas antiguas, las de Cerro de Pasco están inundadas, pero aún así son tan ricas que de la escoria de los antiguos beneficios los mineros han extraído por término medio 34 toneladas de metal por año. Hay por consiguiente una excelente oportunidad para introducir bombas, malacates, cables de alambre, ferrocarriles de vía angosta, y en general toda clase de efectos y aparatos para minería. En Lima se ha inaugurado una exhibición permanente de maquinaria. Con referencia á las exportaciones generales de Liverpool para el Perú, en 1897 y 1898 nota que hay un aumento de \$400,000 en 1898 y que el número de embarques ha aumentado en 527 más que en épocas anteriores.

NUEVA LEY DE PATENTES.

El Poder Ejecutivo del Perú últimamente presentó al Congreso de la República un proyecto de decreto en el cual se propone que puedan otorgarse las patentes de privilegio, cuando se trate de invenciones en el exterior, á los mismos inventores ó á los que las introduzcan.

Los términos del proyecto son los que siguen:

ART. 1º. Las patentes de privilegio establecidas por el artículo 1º de la ley de 28 de enero de 1869, cuando se trate de inventos extranjeros, sólo se extenderán á los introductores, sean ó no inventores.

ART. 2º. Compréndese en dichas patentes las industrias nuevas en el país, cuya introducción hiciese necesaria esa protección.

ART. 3º. El Poder Ejecutivo, al otorgar la respectiva patente, fijará el plazo dentro del cual ha de quedar establecida la producción del artículo patentado, su precio máximo en el tiempo del privilegio y la duración de éste, que no podrá pasar de diez años.

Se dice en contra la aprobación de dicho proyecto que se presta al abuso y ataca á un derecho natural, como es el que corresponde al inventor de cualquier procedimiento.

ESTADOS UNIDOS.

COMERCIO CON LA AMÉRICA LATINA.

RELACIÓN DE LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES.

En la página 1788 aparece la última relación del comercio entre los Estados Unidos y la América latina, tomada de la compilación hecha por la Oficina de Estadística del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos, cuyo jefe es Mr. O. P. AUSTIN. Estos datos se refieren al valor del comercio arriba mencionado. La estadística corresponde al mes de febrero de 1899, corregida en marzo 28 del mismo año, comparada con la del período correspondiente del año anterior, y también comprende los datos referentes á los ocho meses que terminaron en febrero de 1899, comparados con igual período de 1898. Debe explicarse que las estadísticas de las importaciones y exportaciones de las diversas aduanas referentes á un mes cualquiera no se reciben en el Departamento del Tesoro hasta el 20 del próximo mes, necesitándose algún tiempo para su compilación é impresión, de suerte que los datos estadísticos correspondientes al mes de febrero, por ejemplo, no se publican sino en abril.

PREVENCIÓN CONTRA LA FIEBRE AMARILLA.

Han sido nombrados bajo las órdenes del Cirujano General del Servicio de Hospitales de Marina de los Estados Unidos siete inspectores para los puertos de la América Central por donde se exportan frutas, ordenándoseles entrar inmediatamente en el desempeño de su cargo en los puertos de Belize, Honduras; Livingston y Puerto Barrios, Guatemala; Ceiba, Honduras; Bluefields, Nicaragua; Puerto Limón y Bocas del Toro, Costa Rica. Estos son los puertos de donde se exporta para los Estados Unidos la mayor cantidad de plátanos de consumo en este mercado. El nombramiento de estos inspectores es simplemente una medida de prevención con el objeto de impedir la detención

innecesaria de los buques fruteros á su llegada á puertos de los Estados Unidos. Un retardo de algunos días en la descarga de dichos buques puede causar pérdidas totales ó parciales del cargamento, y por esta razón los inspectores han recibido instrucciones para informar sin pérdida de tiempo cualquier caso sospechoso de fiebre amarilla en los puertos de su jurisdicción. En el caso que haya solamente sospechas de fiebre los buques fruteros serán cargados en los puertos por medio de lanchas, no permitiéndose que la tripulación baje á tierra. En el caso que la fiebre amarilla tenga un carácter definido, no se permitirá que los buques procedentes de aquel puerto descarguen en los de este país.

URUGUAY.

MERCADO PARA PAPEL.

El Cónsul francés en Montevideo ha enviado á su Gobierno un informe acerca del mercado de papel en el Uruguay. Dice que la diferentes clases de papel que se importan vienen de diversos países, según su calidad. El papel de imprenta se lleva generalmente de Alemania, aunque Bélgica envía una cantidad limitada. El papel para litografía y fotografía se importa principalmente de Alemania, pero llegan pequeños cargamentos de Inglaterra y de Italia. El papel vitelado ó de pergamino se usa para hacer registros en blanco y proviene de Inglaterra y de Alemania. Francia envía casi todo el papel de entapizar.

El precio actual del papel de imprenta en Alemania es de 26 á 28 francos (\$5.20 á \$5.60) por cien kilogramos, libre á bordo en Amberes ó Hamburgo, incluyendo el embalaje. El papel para la exportación se pone generalmente en bultos, cubierto de tela y entre dos gruesas tablas fuertemente atadas con zunchos de hierro. El papel de fina calidad, especialmente el que viene de Inglaterra, llega casi siempre en cajas. Tanto los comerciantes alemanes como los ingleses conceden largos plazos para los pagos.

La industria nacional de papel es de poca importancia, como que hay solamente una pequeña fábrica que trabaja á largos intervalos y casi siempre á manera de experimento. Como los derechos de aduana sobre el papel, ya cortado ó rayado en la debida forma, son muy altos, se introduce aquél en grandes hojas y se le corta y

raya en Montevideo. Dice el Cónsul que las diferentes clases de papel de su propio país son muy apreciadas, pero demasiado costosas para al mercado. Además de la cuestión de precio, el papel alemán se vende también mucho por la actividad de los agentes comerciales de Alemania. Muchos de estos individuos hablan inglés, francés, español é italiano, y vienen primero á Montevideo á examinar el mercado. Con este fin en mira, se colocan en alguna casa comercial del país para informarse bien de los precios que prevalecen y de los usos y costumbres de la plaza. Obtienen muestras, toman nota de los precios, y cuando regresan á su patria, hacen fabricar de la manera más barata posible efectos semejantes á los que otros países producen, y entonces están listos para hacer negocios.

VENEZUELA.

MENSAJE DEL PRESIDENTE DE LA REPÚBLICA.

El Gen. IGNACIO ANDRADE, Presidente de los Estados Unidos de Venezuela, con fecha 27 de febrero último, presentó su primer mensaje al Congreso Nacional de la República. Es un documento del mayor interés, que da idea exacta de los progresos que durante el año ha alcanzado el país en todos los ramos de la administración. A cada uno de los Ministerios que forman el Gabinete y á las memorias presentadas por los Ministros respectivos dedica el mensaje capítulo aparte.

Después de la introducción, consagrada á dar cuenta de la situación general del país, se dedica á estudiar los diferentes ramos de la administración, haciendo notar los errores y defectos de algunas leyes en vigencia y proponiendo las mejoras que la práctica y el buen sentido indican. Dejando á un lado todo aquello que se relaciona con la política y ciertos ramos de la administración interna del país, se hará una breve reseña de los adelantos alcanzados.

En el capítulo dedicado á las Relaciones Interiores se hace mención, entre otras cosas, de la Exposición Nacional de Caracas, decretada por el Ejecutivo para fines de 1900, acerca de lo cual dice así el Presidente:

Considero de trascendental importancia este certamen de productos de la tierra, de la industria y de la inteligencia venezolanas, y será una patriótica

satisfacción para mí verla realizada feliz y brillantemente. No cerraremos las puertas á la producción extranjera; antes bien, tendremos un indiscutible provecho con su presencia aquí, para ejemplo y emulación de nuestras facultades.

En los tiempos modernos estos concursos feriales han venido á ser para el arte y para la industria, el centro de las múltiples avenidas por las cuales el esfuerzo humano se lanza aguijoneado en solicitud del progreso, del perfeccionamiento y del triunfo en la lucha por la vida, por la grandeza y por la gloria.

El Gobierno ha concedido prórogas equitativas para la efectividad de algunos contratos de navegación que estaban celebrados, y que por razones justificadas no pudieron llevarse á su oportuno cumplimiento; reclama el Presidente la atención del Congreso hácia el establecimiento de los institutos correccionales y penitenciarios, cuya organización declara deficiente. También informa al Congreso que el Gobierno ha dictado medidas para el más amplio desarrollo y fomento de la cría y la industria pecuaria, que constituyen una de las bases más positivas de la prosperidad futura del país, y hace notar que la exportación de ganado se está abriendo paso y que puede considerarse ya como una corriente estable de beneficios para el país.

En el capítulo dedicado al ramo de Guerra y Marina, después de dar cuenta el Presidente del estado del Ejército y la Armada Nacional, propone reformas importantes, especialmente en lo que toca á la instrucción de las fuerzas de mar y tierra y á las leyes de la materia.

Referente á la Hacienda Nacional habla el Presidente de la disminución que ha sufrido la renta en el presente año económico, comparado con el anterior, debida, entre otras causas, á la baja en el precio del café, principal producto de exportación del país, é indica como se ha arbitrado el Gobierno para encontrar remedio al desequilibrio. Respecto al comercio extranjero llama la atención del Congreso hácia el peso y el valor de las importaciones y exportaciones que arrojan las estadísticas de la Memoria de Hacienda, y recomienda la adopción de medidas tendentes á favorecer la producción de ciertos artículos del país cuyo comercio aumenta.

La parte del mensaje que trata de Agricultura, Industria y Comercio es la más interesante, desde el punto de vista de los adelantos alcanzados en los principales ramos de la vida industrial de la República. El Presidente indica el empeño que ha tomado el Gobierno en multiplicar la riqueza nacional por medio del crédito y

de la actividad de las industrias, á favor de un plan colonizador inteligente, que rindiera frutos positivos, trayendo la prosperidad nacional y con ella la de todos los venezolanos. Manifestaciones positivas de ese estado económico firme y seguro serían los institutos territoriales, hipotecarios, comerciales y populares que esparcerían su influencia sobre todos los gremios laboriosos, para la necesaria revocatoria de la ley inevitable á causa de la cual los capitales se consumen en la falta de expansión. Continúa así el mensaje:

Celebró el Ejecutivo por órgano del Ministerio de Agricultura, Industria y Comercio un contrato con la Sociedad italiana de Colonización, constituida por respetables Institutos de Crédito y capitalistas de Italia, para traer á la República 3,000 familias europeas, establecer colonias agrícolas é implantar algunos cultivos nuevos como la vid y el trigo, sin descuidar los ya conocidos aquí, á fin de asegurar una base de alimentación á los colonos; y para todo ésto, cada uno de ellos podía disponer de seis hectáreas de terreno. La Sociedad contratista sostendrá estos establecimientos coloniales, construyendo las casas y edificios que requieran, según su importancia, y dotándolos, en suma, de todas las ventajas de la vida civilizada.

Este mismo contrato ofrece la fundación de un Instituto Bancario con un capital de 20,000,000 de bolívares, de los cuales doce se destinarán á la agricultura; el establecimiento de líneas de navegación para unir las colonias entre sí y con los mercados importantes del país, de líneas ferroviarias y de transportes modernos.

Hemos ajustado este contrato á las leyes de inmigración y á las generales de la República; y en tales condiciones él ofrece ancho campo al desarrollo de la población y del comercio, al acrecentamiento de nuestros recursos propios y al poderoso aporte de industrias nuevas para el gran movimiento de nuestra vida nacional.

Además de las ventajas ofrecidas por las leyes, nosotros contribuimos con otras que hemos juzgado equitativas en obsequio de esta empresa extranjera, que viene decididamente á favorecer nuestro progreso.

También se ha celebrado un contrato con el ciudadano LORENZO A. MARTURET para la extracción y preparación de las fibras de cocuiza, cocuy, sisal y otras plantas del mismo género en el Distrito Federal y en los Estados Miranda y Ribas, y al mismo tiempo para la fabricación de sacos, cabestros, cabulla y todos los productos similares de estas fibras.

Las plantas textiles abundan en el país, y hay algunas cuyas condiciones son excepcionales por su finura, resistencia y bello aspecto para la fabricación de tejidos finos, como los que se hacen con el ramío, el lino y otros semejantes. Cuando se exploten, el consumo de sus artefactos será considerable, y el transporte de los productos agrícolas, junto con el fuerte gasto de cordajes y cabestros que se hace, asegurarán vida propia á las industrias que en este ramo se establezcan.

Por esta razon el Gobierno contribuirá con todas las franquicias necesarias á implantar y desarrollar las empresas explotadoras de fibras y á darles carácter

genuinamente nacional, pues es indiscutible que protegiéndolas, se le da valor á esta parte importante de nuestros recursos naturales.

La industria del henequén y del sisal eran patrimonio de la civilización maya; y el Gobierno de México, concediéndole las más amplias ventajas la ha hecho prosperar de tal manera que la exportación de fibras de ese país ocupa el primer puesto en todos los mercados extranjeros, con gran provecho para el trabajo y la riqueza en la nación.

Así, yo he pensado que el Ministerio de Agricultura, Industria y Comercio se ocupe acuciosamente en este asunto, estudiando por medio de una comisión especial las plantas textiles del país, la conveniencia de hacer producir el legítimo sisal, como la fibra más selecta entre las que se usan para cordajes y tejidos burdos, la designación de los campos á propósito para la siembra y las experiencias de su rendimiento.

Luego trata del Instituto de Crédito Territorial, sus ventajas, y las facilidades que el Gobierno concede para la fundación de estos establecimientos sobre bases racionales y honestas; los trabajos del Consejo Superior de Agricultura, la Estadística, las leyes de minas y terrenos baldíos, etc., y las reformas que dichas leyes pueden sufrir para su mejor éxito.

La Instrucción Pública se halla en estado floreciente, y el Presidente sugiere algunas reformas en el sistema, cónsonas con las necesidades del país.

En el ramo de Correos y Telégrafos también se han hecho notables adelantos, y el Presidente recomienda al Congreso que señale en la Ley de Presupuesto una cantidad mensual para la reparación y construcción de las líneas. Durante el año se tendieron 1,982 kilómetros de alambres telegráficos y están hoy en construcción ocho líneas más.

En el ramo de Obras Públicas, entre las nueve obras principales que se han terminado, se encuentran la nueva aduana de Maracaibo y los puertos y muelles de Encontrados y La Ceiba. Están en construcción 21 obras más, sin contar el número de reparaciones y los trabajos en proyecto. Hay en explotación 14 ferrocarriles.

En el capítulo dedicado al Crédito Público, queda expresado como el Gobierno, no obstante la mala situación económica, ha logrado cumplir sus compromisos, afianzando el crédito de la nación.

La parte del mensaje referente á las Relaciones Exteriores demuestra la cordialidad de las que cultiva la República con el extranjero; trata del asunto de los límites de Guayana, la próxima reunión en París del Tribunal Arbitral, las gestiones del Ministro

de Venezuela en Wáshington, que ha prestado importantes servicios como órgano entre el Gobierno y los abogados de la República y deja entrever los deséos que animan al país de que pronto se termine tan larga controversia, así como también se arregle la línea separativa de los territorios fronterizos entre Venezuela y Colombia, conforme al Laudo de 1891. Habla luego en términos de caluroso aplauso del representante diplomático de los Estados Unidos en Venezuela, Excelentísimo Señor FRANCIS B. LOOMIS, á quien consagra el siguiente párrafo:

El actual Ministro Plenipotenciario de los Estados Unidos de América aprovechó la ocasión de un viaje á su patria para dar á conocer, con la discreción é inteligencia que lo distinguen, algunas de las condiciones positivas de nuestra República. La espontaneidad con que el Diplomático norteamericano quiso darnos esa prenda de estima, realizada por la autoridad de su palabra, bien merece registrarse como nuevo motivo de aprecio y gratitud hácia la Patria de Wáshington y su honorable Representante entre nosotros.

Después hace referencia á la neutralidad observada por Venezuela durante la guerra entre los Estados Unidos y España; á los pactos suscritos por los Delegados de la República en el Congreso Postal de Wáshington, oportunamente ratificados y en vigor desde el 1° de enero del presente año; de las delegaciones enviadas por el Gobierno para representar á la República en el Congreso Internacional Minero celebrado en Salt Lake City, Utah, y el de Agricultura reunido en Fort Worth, Texas, etc, hace mención de que en diciembre de 1900 se reunirá en Caracas, capital de la República, el tercer Congreso Médico Pan-americano.

ARGUMENTO EN DEFENSA DE LOS DERECHOS DE LA REPÚBLICA.

El Justicia Mayor FULLER y el Justicia BREWER, de la Corte Suprema de los Estados Unidos de América, saldrán para París en tiempo para estar presentes allí el 25 de mayo de 1899, en la apertura del Tribunal de Arbitramento de la cuestión de límites Anglo-Venezolana. La presentación del caso puede durar tres meses y se crée que los trabajos del Tribunal duren otros tres más, consagrados al estudio de los puntos en cuestión, de suerte que probablemente en noviembre de este año se dará la sentencia.

Los principales abogados de la defensa de Venezuela son Mr. BENJAMIN HARRISON, ex-Presidente de los Estados Unidos, y Mr. BENJAMIN F. TRACY, que fué su Ministro de Marina; ambos

saldrán probablemente al mismo tiempo para París. Ya han presentado el argumento, que por ser de interés general ha sido distribuido entre los miembros de las dos Cámaras del Congreso de los Estados Unidos y entre otras personas de importancia pública en Wáshington. El trabajo contiene cerca de 800 páginas impresas y por su extensión hace contraste con lo breve del argumento inglés, preparado por Sir RICHARD WEBSTER, que sólo contiene 55 páginas impresas.

El objeto del Tratado de Arbitramento celebrado entre los Gobiernos de la Gran Bretaña y Venezuela lo explica así el preámbulo del argumento en cuestión :

Su Majestad la Reina del Reino Unido de la Gran Bretaña é Irlanda y los Estados Unidos de Venezuela, deseando estipular el arreglo amistoso de la cuestión que se ha suscitado entre sus respectivos Gobiernos acerca del límite de la Colonia de la Guayana Británica y los Estados Unidos de Venezuela, han resuelto someter dicha cuestión á arbitramento.

Los deberes del Tribunal los determina el Artículo 1 del Tratado con las palabras siguientes :

Se nombrará inmediatamente un Tribunal Arbitral para determinar la línea divisoria entre la Colonia de la Guayana Británica y los Estados Unidos de Venezuela.

Acompañan el argumento, y están incorporados al texto impreso, seis documentos, los cuatro primeros preparados por el Señor RAFAEL SEIJAS, antiguo Ministro de Relaciones Exteriores de Venezuela, y los otros por el Agente de dicho Gobierno ante el Tribunal Arbitral, Señor J. M. DE ROJAS. Dichos documentos son: (1) La Bula del Papa ALEJANDRO, 1493; (2) Comentarios y Juicio Crítico del Alegato Británico; (3) Comentarios y Juicio Crítico del Contra-Alegato de Venezuela y la Gran Bretaña; (4) Notas sobre el Informe de MARMIÓN, de 10 de julio de 1788, y sobre los mapas presentados por la Gran Bretaña; (5) Las líneas de SCHONBURGK y de CODAZZI; (6) Diplomacia Británica en Caracas de 1830 á 1850.

Para terminar el argumento á favor de Venezuela, los abogados se expresan como sigue :

Venezuela, con el mayor respecto, pero con la mayor confianza, presenta á este Alto Tribunal tan seria cuestión. Lo hace en la creencia de que en la historia, corta pero brillante, de los Tribunales de Arbitramento, éste ocupará notable lugar recomendando á las otras naciones el emplé de esta grande agencia de la paz. Venezuela no tiene representante directo en el Tribunal, que por

este hecho se asimila más á los grandes tribunales de justicia, á los cuales la idea de representación es completamente extraña. Ningún otro tribunal internacional ha sido igual á éste en ese respecto. En su mayor parte han sido conferencias de representantes más bien que consultas de jueces, para quienes son indiferentes las partes litigantes. Aquéllos tienden á hacer transacciones poco satisfactorias, mientras que éstos decretan el establecimiento de derechos. Así, pues, por la manera misma como ha sido formado este Tribunal, tenemos derecho á esperar del sentimiento de justicia imparcial, que la sentencia haya de confirmar la creencia de aquéllos que confían en que es posible llevar á las naciones ante un tribunal que las trate con la misma imparcialidad á que son acreedores los particulares en un litigio. Cuando esta confianza esté completamente establecida nos habrémos acercado á una era de paz universal.

POPULARIDAD DEL MINISTRO LOOMIS.

Además de conducirse de una manera altamente satisfactoria para sus compatriotas y para el buen nombre de su Gobierno, el Ministro de los Estados Unidos en Venezuela, Mr. FRANCIS B. LOOMIS, parece que ha desempeñado los deberes de su cargo de una manera tan hábil que ha llegado á hacerse popular con todas las clases sociales de la República y digno del respecto de los venezolanos, casi tanto como el antiguo Ministro de México, el nunca bien lamentado Don MATÍAS ROMERO, lo fué con las autoridades y el pueblo de los Estados Unidos.

El "Venezuelan Herald" habla en términos encomiásticos de la presentación hecha á Mr. LOOMIS, á nombre de la Asociación Nacional de Fabricantes de los Estados Unidos, de las resoluciones que en su honor adoptó aquel cuerpo en su última reunión, ocurrida en Cincinnati, y dice lo siguiente:

El Ministro LOOMIS ha recibido también otros cumplidos no menos merecidos. En su mensaje anual al Congreso de Venezuela, el Presidente ANDRADE menciona al Ministro americano, cumplimentándole por sus esfuerzos, tan inteligentes como sostenidos, para fomentar las buenas relaciones que existen entre los dos países y le felicita por el éxito que ha obtenido. Es un honor muy distinguido que un Ministro reciba mención especial en el mensaje del Presidente.

También dice el periódico que el Gobierno de Venezuela parece muy agrado con el resultado del viaje que hizo Mr. LOOMIS por el Orinoco, hasta Ciudad Bolívar, en la cañonera de los Estados Unidos *Wilmington*. Uno de los resultados de la visita será el aumento de negocios con los Estados Unidos. Mr. LOOMIS enviará un extenso informe acerca del viaje y las observaciones que ha hecho al Departamento de Estado de su país.

El "Herald" también informa que el Ministro ha conseguido el primer pedido en grande escala de efectos para artillería hecho á los Estados Unidos.

MISCELÁNEA COMERCIAL.

REPÚBLICA ARGENTINA.

Exportaciones de Cerda.

La cerda proveniente de la América del Sur, que se exporta principalmente de la República Argentina, tiene magnífica venta en los mercados de los Estados Unidos y de la Gran Bretaña. Como artículo de comercio dicha cerda obtiene mejores precios por cada una de sus diferentes clases que la producida por otros países, por ser más larga, más fuerte y más duradera, y por consiguiente de mayor utilidad en la fabricación. La mejor cerda de caballo es la que se consigue de las caballadas salvages de las grandes pampas de la América del Sur y que se emplea en lo general para hacer telas de cerda y trabajos de tapicería. Este producto es de las crines y colas de los caballos y se embarca en atados. La cerda apropósito para hacer tejidos se separa del resto y se empaca aparte; su largo varía de 16 pulgadas en adelante. La cerda pequeña de los caballos y del ganado vacuno forma una segunda variedad, que generalmente se emplea en trabajos de tapicería. La tercera variedad, conocida con el nombre de pelo de cabra de Siberia, se aplica á varios usos, entre otros para rellenar muebles.

Demanda por Hojalata.

En la República Argentina varios establecimientos de preparar frutas en conserva consumen una cantidad limitada de hojalata, aunque por lo general compran las latas ya hechas. En la República hay fábricas de hacer latas y otros artículos de hojalata, entre otros envases de lata para té, para pintura, para dulces, para cigarrillos y para aceite, etc. Se ha descubierto un nuevo empleo para la hojalata en la forma de trampas para la langosta, que han sido adoptadas por la Comisión nombrada por el Gobierno para estudiar los medios de destruir este insecto. El inventor de este sistema, cuya descripción se publicó en el BOLETÍN MENSUAL de diciembre de 1898, compró durante el año 6,000 cajas de planchas de hojalata. Se cree que será mayor la cantidad que se emplee en 1899. Se necesitan láminas especiales de un metro de largo, por 30 centímetros de ancho. El agente inglés informa que 20,000 cajas, conteniendo 150 hojas cada una, del tamaño mencionado han sido pedidas á Inglaterra para las necesidades del presente año.

BRASIL.

Producción de Café bajo el Imperio.

El "Rio News" de 28 de febrero corrige una aseveración hecha en el BOLETÍN MENSUAL correspondiente á diciembre del año pasado, en un artículo que se obtuvo de fuentes oficiales brasileras. El periódico en cuestión dice que la cosecha más grande de café durante el Imperio alcanzó á 6,735,000 sacos, en vez de 4,000,000, como lo publicó el BOLETÍN; y que durante los cinco últimos años del Imperio el producto total fué de 27,600,000 sacos, contra 27,400,000 en los cinco primeros años de la República.

CHILE.

Fábricas de Conservas Alimenticias. El agente especial inglés en Sud América dice que en la República de Chile hay varias fábricas para la conservación de frutas verdes, legumbres y mariscos en lata. Algunas de estas fábricas compran las latas hechas y otras las fabrican con hojalata importada. Una de estas fábricas tiene su pesquería de langostas, ó más bien langostinos, en la isla de Juan Fernandez, de los cuales sólo se conserva la cola, que es la parte comible, pero está tan saturada de álcali que en poco tiempo corroe y destruye la hojalata ordinaria, de modo que se necesita una calidad especialmente gruesa. Quizás estas conservas no soporten largos embarques; éstos no son necesarios, sin embargo, pues los chilenos son tan afectos á dicho pescado que consumen todo cuanto produce la pesquería. El comercio en hojalata es pequeño. Inglaterra envía la mayor parte de esta materia y los Estados Unidos el resto.

HONDURAS.

Descubrimiento de Depósitos de Estaño. El Señor WILLIAM BAMBERG, de San Pedro Sula, informa á la Oficina de las Repúblicas Americanas que se ha descubierto un depósito de estaño á poca distancia de una buena carretera, en la República de Honduras. El examen superficial que se ha hecho parece demostrar que los depósitos son bastante extensos. El Señor BAMBERG dice que el metal no deja duda ser estaño, pues dió todas las pruebas que indican los libros elementales de química, única autoridad á mano. Á corta distancia del depósito se encuentran agua y combustible. Es curioso hacer notar que no se ha encontrado el estaño en la forma de mineral aglomerado, sino que se obtiene quemando la tierra. El hallazgo fué accidental y el descubridor creyó que era plata, pero como es un hombre pobre no puede explotarlo.

Adopción de Libros de Texto Americanos. El Cónsul JOHNSTON escribe de Utila al Departamento de Estado, con fecha 1º de febrero de 1899, que él ha persuadido á la Junta de Instrucción de aquella isla á que adopte libros de texto americanos. El idioma inglés, y no el castellano, se enseña en las escuelas, y hasta la fecha los libros que se empleaban eran impresos en Inglaterra.

MÉXICO.

Libre Introducción de Cordel para Atar. Con fecha 28 de marzo de 1899, Mr. O. L. SPAULDING, subsecretario del Tesoro de los Estados Unidos, ha promulgado la siguiente orden, No. 20910, dirigida al Administrador de aduanas de la ciudad de Nueva York: "Ha sido informado este Departamento de que con fecha 30 de diciembre último, por decreto del Gobierno méxico, se han suspendido los derechos que gravaban las cuerdas de henequén, ixtle, cáñamo de Nueva Zelandia (*Phormium Tenax*), cáñamo (*Crotalaria Juncex*), ó la mezcla de dichas sustancias que no pase de 403 metros de largo por cada kilogramo de peso, y de abaca ó cáñamo de Manila que no pase de 437 metros por cada kilogramo de peso. Queda Ud. autorizado para aplicar las disposiciones del párrafo 491, Código de 24 de julio de 1897, á las importaciones de cordel para atar hechas de aquel país, admitiéndolas libres de derecho."

Minas de Antimonio. Mr. A. HOOVER, representante de Lewis Brothers, está explotando unas minas de antimonio en un lugar distante 20 millas al noroeste de Santa Ana, Estado de Sonora. Hay como 60 empleados

y se ha enviado á Nueva York una respetable cantidad de mineral de buena clase.

El Cultivo de Gengibre.

La siguiente comunicación del Señor Don BENIGNO VIÑAS, comisionista de Atzalán, Estado de Veracruz, México, se ha recibido en la Oficina y se recomienda su lectura.

“En el ‘BOLETIN MENSUAL,’ utilísima publicación de las Oficinas de las Repúblicas Americanas he visto que se facilitan al comercio datos para ponerse en contacto con el gran centro de la Unión, y, deseando aprovechar esta circunstancia, desearía ser comunicado directamente con algún consumidor de gengibre (*Amomum Zinzibar*) y hacer mis remesas sin intermediario para las ventas, poniendo desde luego muestras de este artículo en las casas The Seeger & Guernsey Co., 7 Bowling Green, y Mr. Louis Stern, 101 Beekman St., de New York, así como todos los datos que me pidan directamente.

“Como mis envíos tienen por objeto hacer una permuta por los productos industriales de ese gran país, y los catálogos y anuncios vienen en inglés, bueno sería hacer una indicación á los productores para que usaran el castellano para facilitar las operaciones.

“Si alguno de los muchos capitalistas emprendedores quisiera asociarse para cultivar el gengibre en grande escala, estoy dispuesto á darle todos los datos y seguridades que pida para un pequeño capital de \$5,000 oro, que se emplearía para casi duplicarlo en 18 meses, es decir, año y medio, tiempo necesario para la primera cosecha.

“Como en todo este rumbo sólo yo cultivo el gengibre, no inspira confianza esta empresa por ser desconocida del todo, y, deseando ampliar mis operaciones, solicito la asociación de personas que sepan el valor comercial del artículo.”

PARAGUAY.

Géneros de Algodón Españoles en Piezas.

El Cónsul de España en Asunción informa que algunas casas españolas habían comenzando á importar al Paraguay géneros de algodón en piezas, de calidad inferior. Estos, sostiene él, compiten ventajosamente con los artículos semejantes de procedencia francesa é inglesa. Géneros de algodón catalanes también empiezan á pedirse, y pueden compararse favorablemente con los de idéntica calidad provenientes de Francia é Inglaterra.

PERÚ.

Pabellón en la Exposición de París.

Uno de los últimos números de “La Gran Revista,” publicación literaria que sale á luz en Lima, trae vistas del pabellón que va á erigir el Perú en la Exposición de 1900 en París. Según los grabados, el edificio será muy ornamentado, de dos pisos y de hierro, con una torre á cada extremo y una cúpula redonda en el centro. En el edificio se exhibirán numerosos é interesantes objetos, productos de la República, y será temporalmente la residencia oficial de los representantes peruanos. Los viajeros de todos los países americanos serán recibidos con especial atención en este edificio.

ESTADOS UNIDOS.

Manera de Conseguir el Comercio Extranjero.

La publicación comercial “The Furniture Worker,” cuyas oficinas están situadas en Chicago y Cincinnati, publica las siguientes instrucciones referentes á la manera de conseguir el comercio

extranjero. Aún cuando dichas instrucciones están expresadas en pocas palabras, son tan pertinentes que merecen ser estudiadas por los fabricantes. Es innecesario añadir que son el resultado de los informes suministrados por los Ministros, Cónsules y Agentes consulares de los Estados Unidos á cuya labor el *BOLETÍN MENSUAL* ha llamado la atención en varias ocasiones. Las instrucciones son como sigue: (1) No se deben enviar catálogos en inglés á los países en donde es otra la lengua que se habla. (2) No se deben traducir catálogos sino por personas conocedoras del idioma, pues una traducción literal con frecuencia hace ridícula una frase. (3) Los catálogos deben tener grabados, pues las ilustraciones hablan por sí mismas. (4) No se deben emplear los pesos y medidas peculiares á los Estados Unidos en los catálogos hechos para los países en donde el sistema métrico es el que se usa. (5) Los precios se deben cotizar en la moneda del país á donde se envían los catálogos. (6) Cotízense los precios por las mercancías entregadas en el puerto más cercano en los Estados Unidos. (7) Páguese el porte completo por correo. (8) Escribáse con toda claridad el nombre y las señas del que envía el catálogo. (9) Anúnciese.

Nueva Publicación Comercial.

La Oficina de las Repúblicas Americanas ha recibido los dos primeros números de la "Gaceta de Exportadores," publicada en Filadelfia. El Señor S. W. HALLOWELL aparece como director, el Señor THOMAS L. RICART como administrador y el Señor ADOLFO PIERRA como redactor. Es un periódico mensual de diez y seis páginas, impreso en el idioma castellano y en estilo espléndido. En el prospecto el redactor dice: "Aunque este periódico será esencialmente un órgano industrial y comercial, daremos en cada número una breve revista de las noticias más importantes del mes, y artículos varios de interés general para los países hispano-americanos." La suscripción vale \$1.00 oro al año.

Aumento de Salarios.

De todas partes del país, así como de las fábricas é industrias de todas clases, llegan noticias de que han sido aumentados voluntariamente los salarios del cinco al veinte por ciento. Esto demuestra claramente que los mercados se hallan en excelente condición y que la confianza en el porvenir de todos los ramos industriales se encuentra enteramente restablecida. La actividad en el comercio de hierro y acero está mostrando sus buenos resultados en el mundo industrial, y el aumento de los salarios de los que están empleados en dicha industria elevará de seguro la condición de todas las clases obreras. El empleo de más brazos en las fábricas tiende á aumentar el consumo de los productos agrícolas en este país, y á la elevación de los precios. Otro tanto puede decirse de la producción de carbón.

Nuevos Usos para el Vidrio.

Según el "Cycle Age and Trade Review," se están constantemente hallando nuevos usos para los productos del vidrio. Una compañía en el oeste de Pennsylvania está construyendo caños de vidrio, como artículo de comercio general, para conducir petróleo, gas, agua y para cloacas. Una compañía de petróleo de Ohio está estableciendo una cañería de vidrio que será una demostración práctica de sus ventajas. Como el vidrio no se corroe y no es afectado por la electrolisis al quedar cerca de rieles ó conductos eléctricos, si prueba su utilidad en otros sentidos, puede haber un gran campo para el uso de esta clase de cañería. Nada se dice respecto de los precios relativos de producción de las dos clases de tubos, los de hierro y los de vidrio.

URUGUAY.

Reelección del Presidente Cuestas. El Departamento de Estado ha recibido informes del Ministro de los Estados Unidos en Montevideo, al efecto de que su Excelencia el Señor Don JUAN L. CUESTAS ha sido reelegido Presidente del Uruguay para el período de cuatro años que comienza el 1 de marzo de 1899.

VENEZUELA.

La Oficina Internacional de las Repúblicas Americanas. En el "Libro Amarillo" de los Estados Unidos de Venezuela, presentado al Congreso Nacional en sus últimas sesiones por el Ministro de Relaciones Exteriores de la República, General J. CALCAÑO MATHIEU, aparece el párrafo que á continuación se inserta, referente á la Oficina de las Repúblicas Americanas.

"La Comisión Ejecutiva de la Oficina de las Repúblicas Americanas establecida en Wáshington, Comisión de que forma parte el Ministro Plenipotenciario de Venezuela, resolvió en febrero de 1898 diferir el nombramiento de Director y conservar su carácter interinario al que había entrado á ejercer el cargo por muerte del Señor SMITH, acaecida en los primeros días de aquel propio mes. Así pudieron continuar los trabajos de la Oficina sin sensible interrupción y conforme al mismo plan adoptado por el Director anterior.

"El empleado interino continúa en el desempeño del cargo, y bajo su inmediata inspección se dieron á la estampa en el año, con cabal puntualidad, los BOLETINES MENSUALES en cuatro lenguas que provechosamente hacen conocer el movimiento administrativo, industrial y comercial de las Repúblicas Americanas, fuera del segundo volumen del Directorio, á cuya formación contribuyó con importantes datos el Gobierno de Venezuela. La segunda edición del Manual de la República saldrá en breve, aumentada con noticias que este Ministerio solicitó y obtuvo conforme á los deseos del Jefe de la Legación en los Estados Unidos.

"Entre las más recientes publicaciones de la Oficina debo mencionar un Código de Nomenclatura Comercial, preparado conforme á las recomendaciones de la Conferencia Pan-americana, y que representa seis años de labor." * * *

Contrato de Arrendamiento de Unas Minas de Carbón. El Ministro Americano en Caracas, Mr. LOOMIS, transmite al Departamento de Estado, con fecha 14 de enero de 1899, copia y traducción del contrato celebrado entre el Gobierno de Venezuela y la casa de LANZONI, MARTINI y COMPAÑÍA, de Roma, para la explotación de las minas de carbón de Guanta durante quince años. Dichas minas están situadas cerca de uno de los mejores puertos de Venezuela. El carbón de esta mina, que está situada, según el informe de Ministro LOOMIS, en el distrito Bolívar del Estado Bermúdez, fué ensayado hace poco por un buque de guerra italiano y si el carbón posee buenas cualidades para producir gas ó vapor la explotación de estas minas afectará muy seriamente el consumo de los carbones americanos é ingleses que hoy se usan exclusivamente en Venezuela. El arrendamiento anual, pagadero por mensualidades, será de 104,000 bolívares. También se compromete la compañía á pagar al Gobierno medio bolívar por cada tonelada de carbón que se extraiga, por vía de indemnización á los dueños de la propiedad en donde está situada la mina. También se comprometen los contratistas á no cobrar al Gobierno más de 25 bolívares por tonelada de carbón que consuman sus buques de guerra. Ambas partes contratantes convienen en hacerse otras concesiones mutuas.

BOLETIM MENSAL

DA

SECRETARIA DAS REPUBLICAS AMERICANAS,

UNIÃO INTERNACIONAL DAS REPUBLICAS AMERICANAS.

VOL. VI.

ABRIL DE 1899.

No. 10.

DIRECÇÃO DA SECRETARIA.

REGULAMENTOS ADOPTADOS EM UMA CONFERENCIA DOS REPRESENTANTES DA UNIÃO INTERNACIONAL. NOMEAÇÃO E NÃO ACEITAÇÃO DO GENERAL RUSSELL HASTINGS COMO DIRECTOR PERMANENTE. A SECRETARIA A CARGO DO DIRECTOR PROVISORIO.

Convocada pelo Secretario de Estado teve lugar Sabbado, 18 de Março de 1899, uma Conferencia dos representantes diplomaticos dos paizes Latino-Americanos que formam a União Internacional das Republicas Americanas, reunidos no salão diplomatico da Secretaria de Estado. O objecto da reunião foi estudar um plano para a direcção permanente da Secretaria das Republicas Americanas, o qual tinha sido submettido á consideração da Commissão Executiva da União pelo Director Provisorio Mr. FREDERIC EMORY como o resultado de sua experiencia na administração da Secretaria durante o anno passado. A reunião foi presidida pelo Secretario de Estado, Mr. HAY. Estavam presentes:

O Secretario de Estado, Presidente; Senhor Don JOSÉ ANDRADE, Ministro de Venezuela; Dr. Don MARTIN GARCIA MÉROU, Ministro da Republica Argentina; Senhor Don JOAQUIM BERNARDO CALVO, Ministro de Costa Rica; Senhor Don J. F. DE ASSIS BRAZIL, Ministro do Brazil; Senhor Don ANTONIO LAZO

ARRIAGA, Ministro de Guatemala; Senhor Don CÁRLOS MORLA VICUÑA, Ministro do Chile; Monsieur J. N. LÉGER, Ministro de Haiti; Dr. Don CLIMACO CALDERÓN, Ministro de Colombia; Senhor Don JOSÉ F. GODOY, Encarregado de Negocios do Mexico; Senhor Don LUIS F. COREA, Encarregado de Negocios de Nicaragua; Senhor Don ALEXANDRO WOS Y GIL, Encarregado de Negocios da Republica Dominicana; Mr. JOHN STEWART, Consul-geral do Paraguay.

Mr. FREDERIC EMORY, Director da Secretaria das Republicas Americanas, tambem esteve presente.

Dos 19 paizes que compõem a União havia 13 presentes.

O PRESIDENTE: Senhores, creio que todos sabeis o objecto desta reunião. É o estudo de um plano para a direcção permanente da Secretaria das Republicas Americanas. Noto que está presente aqui a maioria dos representantes e espero vossa resolução acerca do que se tenha de fazer com o referido plano. Me agradaria saber o que qualquer de vós tenha de dizer na materia.

O MINISTRO DE VENEZUELA: Sim; os membros da Commissão Executiva conhecem já o plano e o approvam.

O PRESIDENTE: A questão tem sido submettida já aos membros da Commissão Executiva que têm approvado o plano presente. Agradaria aos membros da Commissão que se déra leitura o plano?

O MINISTRO DO CHILE: Apenas me parece necessario pois todos nós o temos lido.

O PRESIDENTE: Parece desnecessario pois todos o têm lido. Si ha alguém que deseje fazer alguma observação nos será grato ouvir-a.

Todos os membros, começando com o Ministro de Venezuela, exprimirão sua approvação indicando que não tinham reformas para propôr, até chegar ao Ministro de Haiti.

M. LÉGER, Ministro de Haiti, chamou a attenção para a secção 3, e disse que lhe parecia que havia uma contradicção na forma, posto que dispunha que o Director fosse escolhido pela Commissão Executiva, e logo o methodo empregado para fazer a nomeação dizia que a Commissão Executiva recommendaria tres nomes dos quaes o Secretario de Estado, como Presidente, escolheria um.

Depois de uma discussão, o Presidente disse: Si o Ministro de

Haiti tem alguma reforma a propôr, referente á essa secção, me agradaria pol-a em consideração da reunião.

O MINISTRO DE GUATEMALA: Vejo como se pode arranjar a questão; insere-se depois da phrase “a Comissão Executiva terá a faculdade” as palavras “tal e como se dispõe.” Creio que assim fica todo explicado.

Foi approvada a reforma.

O Ministro de Haiti propoz então reformar o plano tirando a ultima sentença da secção 5, como segue: “Mas (o Director) não poderá fazer nomeações por um periodo maior do que o que dure sua administração.”

Depois de discutida não foi aceita a reforma.

O PRESIDENTE: O que nos fica que fazer é resolver acerca da aceitação do plano por completo, com a reforma já feita approvada do paragrapho tres.

Feita a proposição foi approvada unanimemente o plano com a reforma indicada.

O PRESIDENTE: Desejo informar os membros da Comissão Executiva que si para elles é conveniente, visto que Mr. EMORY pensa renunciar o cargo que interinamente tem desempenhado por tanto tempo de uma maneira tão aceitavel para todos nos, se reuna a Comissão Segunda-feira pela manhã para considerar sua resignação.

Aceitada a proposição, se levantou a sessão.

O plano adoptado para o governo da Secretaria é como segue:

PLANO ADOPTADO UNANIMEMENTE EM 18 DE MARÇO DE 1899, EM UMA CONFERENCIA DOS REPRESENTANTES DIPLOMATICOS DOS PAIZES QUE COMPÕEM A UNIÃO INTERNACIONAL DAS REPUBLICAS AMERICANAS, PARA A ADMINISTRAÇÃO DA SECRETARIA DAS REPUBLICAS AMERICANAS.

Considerando que a experiencia tem demonstrado que o convenio celebrado no dia 4 de Junho de 1896, entre o Secretario de Estado dos Estados Unidos e os representantes diplomaticos em Washington da maioria dos paizes da União Internacional das Republicas Americanas, para a administração da Secretaria que representa a União, necessita de algumas modificações em alguns particulares, fica adoptado o seguinte convenio em substituição daquelle e suas disposições servirão de guia no futuro para a administração da Secretaria.

1. A Secretaria das Republicas Americanas será administrada sob a vigilancia do Secretario de Estado dos Estados Unidos, com a cooperação e o conselho de quatro representantes das outras Republicas que compõem a União Internacional; as cinco pessoas indicadas constituem a Comissão Executiva, da

qual o Secretario de Estado é Presidente *ex officio*, ou em sua ausencia, o q faça suas vezes.

Os outros quatro membros da Commissão Executiva serão chamados a servir, em turno, na ordem alphabetica dos nomes de suas respectivas nações, naquella das quatro linguas da União que previamente se tenha determinado por sorte, em junta dos representantes da União. Ao terminar cada anno o primeiro destes quatro membros se retirará dando assim o posto a outro representante da União, na mesma ordem alphabetica já indicada, e assim successivamente até o proximo periodo.

A actual Commissão Executiva, que tem sido formada segundo este methodo e ordem de alternativa, continuará em exercicio de suas funcções até que se effectuem as mudanças indicadas.

2. As reuniões da Commissão Executiva se celebrarão, de tempo em tempo, á convocatoria do Presidente ou ao pedido da maioria da Commissão. Em caso de ausencia ou impossibilidade de comparecer de qualquer dos membros representantes dos paizes da União, com excepção dos Estados Unidos, quem lhe substituir será convidado para occupar seu lugar nas reuniões da Commissão. Em qualquer reunião da Commissão tres membros são sufficientes para constituir um quorum legal.

3. A Commissão Executiva terá a faculdade, da maneira como se indica, de nomear o Director, o Secretario e os traductores permanentes da Secretaria das Republicas Americanas, depois do exame da idoneidade dos candidatos a estes postos ; fixar-lhes os salarios e exonerar-os quando lhe convier. As nomeações se farão da maneira seguinte :

No caso de occorrer uma vaga, a Commissão Executiva receberá de seu Presidente os pedidos dos candidatos ou cartas de recommendação, e cada um dos membros da Commissão fica em liberdade de propôr os nomes que desejar. A Commissão escolherá de entre os pedidos e recommendações tres ou mais das pessoas que considerar idoneas para o desempenho do cargo, as quaes submeterá ao Presidente da Commissão para que escolha uma dellas, quem receberá do dito Presidente a nomeação para desempenhar os deveres do cargo, com um saldo especificado, sujeito á vontade da Commissão ; fica entendido e concordado que o Director tem de ser cidadão dos Estados Unidos.

No caso da morte, incapacidade permanente, ou ausencia prolongada do Director da Secretaria, fica a Commissão Executiva autorisada para suspender as regras referentes á nomeação e escolher um Director provisorio para o desempenho do cargo durante tempo que se julgar conveniente. Durante a ausencia ou incapacidade temporaria do Director, o Secretario fará as vezes daquelle ; mas fica entendido que no desempenho deste cargo está sujeito ás instrucções do Director, e que a Commissão Executiva pode restringir as funcções do Director interino tal e como o demandem os interesses immediatos da Secretaria.

4. Os outros deveres da Commissão Executiva serão a inspecção geral e o melhoramento da administração da Secretaria, especialmente em tudo o que affecte as necessidades ou os interesses particulares de cada um dos membros da União, a parte economica, a commercial e o desenvolvimento dos varios ramos dos trabalhos da Secretaria, como o indicou a Conferencia Internacional Americana.

5. O Director terá a seu cargo a vigilancia immediata de todos os trabalhos da Secretaria e dos empregados de todas as classes e indicará á Commissão Executiva as mudanças que creia convenientes e os arranjos commerciaes que julgar em beneficio da Secretaria.

Terá plena autoridade para nomear e despedir os empregados da Secretaria, com excepção do Secretario e os traductores permanentes, e de fixar seus salarios respectivos; mas não pode fazer nomeação por um periodo maior do que o de sua administração.

Apresentará á Commissão Executiva um relatorio, tão prompto como seja possivel depois do 1º de Julho de cada anno, sobre os trabalhos da Secretaria no anno precedente; o dito relatorio conterá conta detalhada da receita e despeza durante o dito anno, as quotas que têm de pagar os paizes que compõem a União, e um orçamento da receita e despeza durante o anno proximo.

6. O relatorio annual do Director, ao ser approved pela Commissão Executiva, será remettido ao Secretario de Estado dos Estados Unidos e aos Ministros de Relações Exteriores dos outros paizes da União.

7. A inserção de annuncios nas publicações da Secretaria será permittida, mas não se permittirá a solicitação destes ou a compra das publicações da Secretaria pagando uma commissão aos agentes, a menos que assim o autorise especialmente a Commissão Executiva.

8. Todo o dinheiro recebido de annuncios, vendas das publicações ou quaesquer outras fontes de recurso, com exclusão da quantia disposta pelo Congresso dos Estados Unidos, será entregue tão prompto como seja possivel ao Secretario de Estado para que o deposite no Thesouro dos Estados Unidos como os fundos da Secretaria por "Receita, vendas, etc."

9. Nem o Director nem nenhum outro empregado da Secretaria das Republicas Americanas poderá fazer pagamentos senão por meio de cheques ou letras feitas contra o Secretario de Estado ou endossadas a sua ordem, ou por meio de comprovantes contra o pagador da Secretaria de Estado.

NOMEAÇÃO E NÃO ACEITAÇÃO DO DIRECTOR PERMANENTE—A SECRETARIA A CARGO DO DIRECTOR PROVISORIO.

A Commissão Executiva da União Internacional das Republicas Americanas se reunio no salão de recepção da Secretaria de Estado, Segunda-feira, 20 de Março de 1899 ás 11 horas da manhã, estando presentes:

O Secretario de Estado, que presidio; Senhor Don JOSÉ ANDRADE, Ministro de Venezuela; Dr. MARTÍN GARCÍA MÉROU, Ministro da Republica Argentina; Senhor Don JOAQUIM BERNARDO CALVO, Ministro de Costa Rica.

Mr. FREDERIC EMORY, Director da Secretaria das Republicas Americanas.

O PRESIDENTE: Em nossa ultima reunião conviemos em aceitar o plano para a direcção da União das Republicas Americanas. Hoje, sinto muito dizel-o, vamos receber a demissão do Director Mr. EMORY. Diz assim:

18 DE MARÇO DE 1899.

SENHOR: Tenho a honra de pedir á Commissão Executiva da União Internacional das Republicas Americanas que me releve do cargo que desempenho na Secretaria das Republicas Americanas, ao apresentar a renuncia do posto de Director da Secretaria, a partir do dia 1º do proximo Abril. Me compraz manifestar que deixo cumprido o objecto para que fui nomeado Director interino, 5 de Fevereiro de 1898, com a approvação da Commissão Executiva, e Director por disposição da Commissão no dia 28 de Fevereiro de 1898, e subseqüentemente em outras epocas. É minha opinião que se pode fazer a nomeação do Director Permanente da Secretaria, tão prompto como a Commissão Executiva o julgar conveniente. Tenho a honra de subscrever-me, Senhor,

Seu Obediente Servidor,

FREDERIC EMORY, *Director.*

Honrado JOHN HAY,

Presidente da Commissão Executiva da União

Internacional das Republicas Americanas.

O PRESIDENTE: Estou seguro de que cada um dos membros da Commissão Executiva sente como eu a separação de Mr. EMORY.

O MINISTRO DE VENEZUELA e os outros: Sim; todos pensamos assim.

O MINISTRO DE COSTA RICA: O Ministro MEROU tem proposto que se dê, em nome da Commissão, um voto de graças a Mr. EMORY pela maneira como tem desempenhado suas funcções na Secretaria e que se aceite sua demissão.

O PRESIDENTE: Me autorisais para redigir o accordo?

O MINISTRO DE VENEZUELA: Sí.

O MINISTRO DE COSTA RICA: Desejo fazer que conste que o desejo unanime da Commissão é que se redija o accordo.

O PRESIDENTE: Á Secretaria de Estado tem-se enviado um grande numero de recommendações para a direcção da Secretaria. Desejo saber si algum dos membros da Commissão Executiva tem alguns candidatos que propôr?

O MINISTRO DA REPUBLICA ARGENTINA: Não temos nenhum.

O Presidente annunciou então que segundo os termos do convenio do dia 18, para a direcção da Secretaria, a eleição de um Director permanente fazia necessaria a consideração de todas as recommendações dos candidatos e que cada um dos membros da

Commissão estava em liberdade de propôr o que quizesse. Depois de considerar uma larga lista de candidatos a Commissão Executiva autorizou a eleição para Director permanente do General RUSSELL HASTINGS de Massachusetts.

NÃO ACEITAÇÃO DE GENERAL HASTINGS.

A Commissão Executiva da União Internacional das Republicas Americanas se reuniu na Secretaria de Estado no dia 7 de Abril, para proceder com respeito à direcção da Secretaria das Republicas Americanas, vacante pela demissão feita por Mr. FREDERIC EMORY, Director Provisorio, no dia 1º do corrente. A sessão foi presidida pelo Honrado JOHN HAY, estando presentes os senhores ANDRADE, Ministro de Venezuela, e CALVO, Ministro de Costa Rica, membros da Commissão Executiva. O Ministro da Republica Argentina, Dr. GARCÍA MÉROU, não pode comparecer por causa de enfermidade, mas notificou á Commissão que de antemão approvava quanto ella fizesse. O Secretario HAY apresentou a seguinte carta do General RUSSELL HASTINGS que havia sido eleito Director permanente da Secretaria.

WASHINGTON, D. C., 4 de Abril de 1899.

ESTIMADO SENHOR: Depois de madura consideração da nomeação recahida em mim para Director da Secretaria das Republicas Americanas, vejo-me obrigado a recusar a honra. Uma antiga doença que tem volto a apresentar-se me faz temer que os trabalhos da Secretaria são maiores do que eu poderia desempenhar fazendo justiça ao Governo e a mim mesmo.

Profundamente agradecido do generoso interesse que V. Ex. tem demonstrado neste assumpto, assim como de sua amabilidade em familiarizar-me com a indole dos trabalhos da Secretaria,

Sou, com todo respeito de V. Ex.,

RUSSELL HASTINGS.

Honrado Sr. JOHN HAY,

*Secretario de Estado, Presidente da Commissão Executiva da
União Internacional das Republicas Americanas.*

A SECRETARIA A CARGO DO DIRECTOR PROVISORIO.

Lida a carta e não estando preparada a Commissão Executiva para considerar a nomeação de um Director permanente em vez do General HASTINGS, o Secretario HAY propoz que se nomeasse de novo Mr. EMORY, Director da Secretaria, até que se chegasse a um accordo definitivo. A proposição foi approvada por unanimidade. Mr. EMORY conveio em volver a fazer-se cargo outra vez

da Secretaria das Republicas Americanas, ademais de dirigir como chefe a Secção de Commercio Estrangeiro da Secretaria de Estado, na condição de que não se tenha de considerar sua nomeação para Director permanente, porque elle prefere conservar a posição que occupa na Secretaria de Estado.

RELATORIO SUPPLEMENTARIO DO DIRECTOR PROVISORIO.

A Comissão Executiva da União Internacional das Republicas Americanas se reuniu na Secretaria de Estado no dia 29 de Março de 1899, ás 11 horas da manhã, com o objecto de ouvir o ultimo relatorio do Director Provisorio da Secretaria das Republicas Americanas, Mr. FREDERIC EMORY. O subsecretario de Estado, Mr. DAVID J. HILL, presidio o acto, em ausencia do Secretario HAY. Tambem estiveram presentes os Senhores ANDRADE, Ministro de Venezuela; GARCIA MÉROU, Ministro da Republica Argentina, e CALVO, Ministro de Costa Rico.

O relatorio lido pelo Director EMORY complementa o documento annual que foi transmittido ao Congresso no dia 6 de Janeiro ultimo e mostra a condição em que se encontra na actualidade a Secretaria das Republicas Americanas. Faz constar que com o ingresso recente da Republica Argentina, Chile, e Colombia, a união das Republicas Americanas, pela primeira vez em sua historia, está completa e que nunca tem sido nem mais cuidadoso nem mais harmonioso o apoio que recebe a Secretaria dos paizes latino-americanos. A União conta hoje com 19 republicas, 13 das quaes estiveram representadas na conferencia de 18 do corrente, que adoptou o plano para a administração permanente da Secretaria das Republicas Americanas.

A acção do Congresso dos Estados Unidos, pela qual se autorisa o uso das contribuições dos outros paizes da União Internacional, produz para a Secretaria uma renda de cerca de \$52,000 por anno, si todas as quotas são pagas. As contribuições dos paizes latino-americanos alcançarão a cerca de \$16,000, e desta quantia a somma de \$12,500 já tem sido paga ou está em via de ser recebida. Diz o relatorio que a dita somma é tres vezes maior do que a que têm pago annualmente as Republicas latino-americanas, que por termo medio alcançava a \$4,000 por anno.

Calcula-se que as rendas da Secretaria nos tres mezes que faltam para terminar o corrente anno fiscal, alcançam a \$32,965,

e os gastos provaveis a \$28,000, o que deixa um saldo favoravel de \$4,965, sempre que possam cobrar-se todas as quantias que se devem á Secretaria. O Director EMORY accrescenta: "Ao meu pedido, o Secretario de Estado dispoz que o Chefe da Secretaria de Contabilidade examine as contas da Secretaria das Republicas Americanas durante o periodo de minha administração. O exame se está effectuando na actualidade."

O relatorio foi aprovado unanimemente e o Sub-Secretario HILL, que presidia, aproveitou-se da oportunidade para fazer presente a alta apreciação que a Comissão Executiva tem dos serviços fieis e efficazes do Director EMORY, de quem disse que tinha feito tanto para melhorar a condição da Secretaria e preparar o caminho para seu successor. Levantou-se a sessão.

AS EXPOSIÇÕES INTERNACIONAES E A SECRETARIA DAS REPUBLICAS AMERICANAS.

O objecto primordial que a Conferencia Internacional Americana de 1889-90 teve em vista ao recommendar aos governos nella representados o estabelecimento da União Internacional das Republicas Americanas, foi obter informações sobre assumptos commerciaes afim de communical-as a todos os membros desta. Um dos meios mais praticos de realizar isto são as exposições internacionaes de productos naturaes e manufacturados, e para realizar os fins para que foi creada a Secretaria das Republicas Americanas, deveria aproveitar a oportunidade que aquelles offerecem tomando participação em certames que tendem a estreitar as relações commerciaes entre as diversas republicas.

Durante as ultimas sessões do Congresso dos Estados Unidos se emittiram tres leis, nas quaes se dispõe que o Governo tome participação nas exposições que vão a verificar-se em Philadelphia, Pa., Buffalo, N. Y., e Toledo, Ohio, em 1899, 1901 e 1902-3, respectivamente, com o objecto de demonstrar o progresso do paiz no commercio, na agricultura e a industria.

A EXPOSIÇÃO DE PHILADELPHIA EM 1899.

Na pagina 1223 do BOLETIM MENSAL correspondente a Janeiro de 1899, se publicou uma breve noticia acerca da lei emittida pelo Congresso dos Estados Unidos, na qual se dispõe que se

celebra na cidade de Philadelphia uma exposição nacional de productos e manufacturas americanas para dar incremento ao commercio de exportação. No dia 21 de Dezembro proximo passado o Presidente McKINLEY deu sua approvação a esta lei, e a companhia a cargo da qual está a dita Exposição trabalha actualmente com a maior actividade na construcção dos varios edificios designados para este concurso e os quaes mais tarde servirão de local para um grande muséu em que se exhibirão os productos naturaes e manufacturados do mundo. Como representante do commercio e industria de todas as republicas deste hemispherio, esta Secretaria tem sido convidada a tomar participação no mencionado certamen, e a dar a conhecer os propositos deste aos commerciantes, productores e industriaes dos paizes latino-americanos.

Os empregados da Companhia da Exposição são os seguintes: P. A. B. WIDENER, Presidente; W. W. FOULKROD, Primeiro vice-Presidente; JOHN BIRKINBINE, Segundo vice-Presidente; SYDNEY L. WRIGHT, Thesoureiro; B. W. HANNA, Secretario; WILLIAM P. WILSON, Director Geral; EDMUND A. FELDER, sub-Director Geral. A exposição se inaugurará em Setembro deste anno e continuará aberta até o dia ultimo de Novembro. Durante este periodo se reunirá no auditorio do edificio da Exposição o segundo Congresso Commercial Internacional, ao qual assistirão delegados nomeados especialmente por todas as nações commerciaes do mundo, assim como homens de negocios distinctos que representarão camaras de commercio e outras associações mercantis do Mexico, a America Central e do Sul, Africa do Sul, India, Australia, China e Japão. Os delegados discutirão assumptos de interesse relativos ao commercio internacional, e se espera, como resultado desta conferencia, o estabelecimento de relações commerciaes mais estreitas e de maior importancia que as que resultaram da reunião do primeiro congresso inaugurado em Philadelphia pelo Presidente McKINLEY em Junho de 1897.

EXPOSIÇÃO PAN-AMERICANA EM BUÍFALO EM 1901.

A 3 de Março do anno corrente o Presidente ratificou uma lei em favor de um projecto de exposição pan-americana que se trata de levar a effeito no condado de Erie ou Niagara, Estado de Nova York, no anno de 1901. Ao principio se propoz que este certamen se verificasse em 1899, mas, segundo se manifestou no BOLE-

TIM MENSAL correspondente a Abril de 1898, se aprazou até 1901. Nesta lei se diz que o objecto da Exposição é fazer conhecer de uma maneira apropriada o maravilhoso desenvolvimento do hemispherio occidental no seculo dez e nove, por meio de uma exhibição de artes, industrias, manufacturas e os productos agricolas, mineraes e maritimos.

A legislatura do Estado de Nova York emittiu uma lei que foi ratificada pelo Governador ROOSEVELT 10 de Janeiro de 1899, pela qual se constitue uma associação que tem por objecto a realização desta empreza, e em menos de dez dias a contar daquella data, os habitantes de Buffalo, cidade que está situada a poucas milhas do lugar destinado á exposição, subscreveram mais de um milhão e quarto de dollars para os gastos. O Estado de Nova York tem dado \$300,000 para seu edificio e exhibição. Os empregados da Companhia são: JOHN J. MILBURN, Presidente; EDWIN FLEMING, Secretario; GEORGE L. WILLIAMS, Thesoureiro, e JOHN N. SCATCHERD, Presidente da Commissão Executiva. Todas as republicas da União Internacional têm sido convidadas a participar neste concurso, e muitas d'ellas têm manifestado já que enviarão objectos interessantes e instructivos para dar a conhecer seu progresso material durante o seculo presente.

A EXPOSIÇÃO DO CENTENARIO DO TERRITORIO NOROESTE EM 1902.

O anno de 1902 será o centenario da admissão na União do primeiro Estado formado de uma parte do antigo Territorio Noroeste, e os habitantes desse Estado, Ohio, têm resolvido celebrar o primeiro seculo de sua existencia com uma grande exposição que represente de uma maneira adequada não sómente o immenso progresso do dito Estado em adiantamentos materiaes e em riqueza, mas tambem o das outras secções que formavam parte daquelle territorio, assim como o da nação inteira.

A Exposição se verificará em Toledo, grande, formosa e prospera cidade situada na parte noroeste do Estado, com extenso commercio e numerosas manufacturas, e com uma magnifica bahia formada pelo rio Maumee, cerca de sua desembocadura no lago Erie, sendo ademais o ponto de intersecção de muitas estradas de ferro que unem o grande oeste com o littoral do paiz. Esta parte

da nação offerece interessantes pontos historicos em relação com a guerra de 1812, sendo de notar entre outros Put-in-Bay que está a poucas milhas da localidade desta exposição e que é onde o Comodoro PERRY ganhou sua esplendida victoria naval.

A lei approvada pelo Congresso com o fim de dar impulso á ideia de celebrar a exposição do centenario de Ohio e do Territorio Noroeste na cidade de Toledo, Ohio, foi ratificada pelo Presidente no dia 3 de Março. O objecto da exposição, segundo se exprime na lei de organização, é exhibir os recursos dos Estados Unidos da America, Hawaii, Cuba, Porto Rico e as Philippinas, assim como o progresso e civilisação dos paizes americanos, e ao mesmo tempo expôr os adiantamentos nas artes, industrias, manufacturas, productos agricolas, mineraes e maritimos. A dita exposição deve ter character internacional e nacional.

O Congresso tem ordenado que tanto na Exposição Pan-Americana do Niagara como na do Territorio Noroeste, os Ministerios, o Instituto Smithsonian, o Muséu Nacional, a Commissão para a Propagação de Peixes, o Departamento que se occupa das classes obreiras e a Secretaria das Republicas Americanas exponham objectos apropriados, os quaes serão escolhidos pelo Presidente e pelos chefes dos differentes departamentos e instituições. A somma de \$500,000 tem sido fixada para a construcção dos edificios onde se exhibirão os ditos objectos, e uma quantia igual para os gastos que occasionará sua exhibição. Todos os effectos que se importarem de paizes estrangeiros para o fim de ser exhibidos na exposição, serão admittidos livres de direitos de alfandega ou outros impostos, o qual tem sido ordenado tambem relativamente á Exposição de Philadelphia.

A PRODUÇÃO DO CARVÃO DE PEDRA.

Não ha outro paiz onde a producção do carvão de pedra tenha augmentado tão rapidamente como nos Estados Unidos, segundo os algarismos que, acerca da producção de carvão no mundo, apparecem em um quadro publicado pela Repartição de Estatisticas da Secretaria do Thesouro. Segundo esta publicação a producção de carvão de pedra dos Estados Unidos é hoje cerca de cinco vezes maior do que era em 1870, havendo augmentado

sua exportação entre 1890 e 1897, de 250,000 toneladas a mais de 4,000,000, de modo, que em vez de produzir só 17 por cento do carvão necessario para o consumo do mundo, hoje produz cerca de 25 por cento.

A producção annual de carvão de pedra na Grã Bretanha, como o demonstra uma publicação estatística feita pelo Governo de Suecia da qual se tem feito muitas citações, no periodo de cinco annos de 1871 a 1875, alcançou a 127,000,000 de toneladas e no periodo de 1891 a 1895, a 185,000,000 de toneladas, o que mostra um augmento de 45 por cento na média da producção annual. Durante o primeiro periodo mencionado a Allemanha produziu pela média 45,000,000 toneladas de carvão annualmente e no segundo 97,000,000 toneladas ou um augmento de 113 por cento. Durante os mesmos periodos a média da producção annual de carvão na França alcançou a 16,000,000 de toneladas e 27,000,000, respectivamente, ou um augmento de 70 por cento.

Nos Estados Unidos, nos mesmos periodos, a producção foi de 45,000,000 toneladas e 132,000,000 toneladas, ou um augmento de 193 por cento. A média da producção annual de outros paizes, que não estão especificados, foi durante os periodos mencionados 34,000,000 e 79,000,000 de toneladas, que representam um augmento de 132 por cento.

A média da producção total do mundo de 1871 a 1875 foi em numeros redondos de 266,000,000 toneladas, e no periodo de 1891 a 1895 foi mais de 520,000,000 toneladas, ou um augmento de 95 por cento. Omittindo os Estados Unidos do quadro em referencia, a producção total annual durante o primeiro periodo foi pela média de 221,000,000 toneladas e no segundo de 388,000,000 toneladas, ou um augmento de 75 por cento.

Comparando o augmento da producção do carvão dos Estados Unidos com o de outros paizes nos periodos indicados, temos os seguintes Algarismos: A Grã Bretanha, 45 por cento; França, 70 por cento; Allemanha, 115 por cento; outros paizes, excluindo os Estados Unidos, 132 por cento; todos os paizes do mundo, excluindo os Estados Unidos, 75 por cento; incluindo os Estados Unidos, 95 por cento; os Estados Unidos, 193 por cento.

Tanto a extensão das regiões de carvão como a quantidade de mineral que estas produzem têm augmentado grandemente nos

Estados Unidos. Em 1870 o numero de Estados em que se exploravam minas de carvão alcançou a 20, ao passo que em 1897, o numero foi de 32. Os quadros seguintes mostram a produção de carvão dos Estados Unidos e os preços que regiam nos mercados de Philadelphia e Baltimore de 1870 a 1898, e também as exportações feitas dos Estados Unidos no mesmo periodo.

QUANTIDADE DE CARVÃO DE PEDRA PRODUZIDO NOS ESTADOS UNIDOS.

| Anno. | Anthracite. | Betuminoso. | Total em toneladas. |
|------------|--------------|---------------|---------------------|
| 1870 | 15, 664, 275 | 17, 199, 415 | 32, 863, 690 |
| 1880 | 28, 621, 371 | 41, 860, 055 | 70, 481, 426 |
| 1885 | 31, 623, 529 | 70, 501, 024 | 102, 124, 553 |
| 1890 | 36, 617, 042 | 78, 011, 224 | 114, 628, 266 |
| 1895 | 46, 511, 477 | 94, 899, 496 | 141, 410, 973 |
| 1897 | 41, 637, 864 | 106, 222, 516 | 147, 860, 380 |

MÉDIA DO PREÇO ANNUAL POR TONELADA DE CARVÃO ANTHRACITE EM PHILADELPHIA, E DE CARVÃO BETUMINOSO EM BALTIMORE.

| Anno. | Anthracite. | Betuminoso. | Anno. | Anthracite. | Betuminoso. |
|------------|-------------|-------------|------------|-------------|-------------|
| 1870 | \$4. 39 | \$4. 72 | 1890 | \$3. 93 | \$2. 60 |
| 1880 | 4. 53 | 3. 75 | 1895 | 3. 50 | 2. 00 |
| 1885 | 4. 10 | 2. 25 | 1898 | 3. 50 | 1. 60 |

CARVÃO EXPORTADO DOS ESTADOS UNIDOS.

| Anno. | Anthracite. | Betuminoso. | Total em toneladas. |
|------------|-------------|-------------|---------------------|
| 1870 | 121, 098 | 106, 820 | 227, 918 |
| 1880 | 392, 626 | 222, 634 | 615, 260 |
| 1885 | 588, 461 | 683, 481 | 1, 271, 942 |
| 1890 | 795, 753 | 1, 136, 068 | 1, 931, 821 |
| 1895 | 1, 397, 204 | 2, 374, 988 | 3, 772, 192 |
| 1898 | 1, 326, 582 | 2, 682, 414 | 4, 008, 996 |

BRAZIL.

DETALHES ACERCA DO COMMERCIO EM FERRO.

O Commissario especial nomeado pela Camara de Commercio da Inglaterra para estudar a condição actual e o futuro do commercio da Grã Bretanha na America do Sul, já tem apresentado seu relatorio, o qual contem dados relativos ao commercio de ferro no Brazil, fazendo notar a origem principal das importações e as facilidades que ha na Republica para a producção de ferro.

Importam-se da Inglaterra o ferro guza e o ferro refinado. Funde-se o ferro em quantidades consideraveis no paiz e só se importam as peças grandes, pois a industria está protegida com um direito de 200 reis por kilogramma, nas peças ordinarias; 400 reis nas peças estanhadas e 1,000 reis por kilogramma nas peças douradas ou prateadas, contra 10 reis por kilogramma em ferro em linguados. Importam-se em reduzida quantidade as barras de ferro fundido e só para completar a quantidade que ha de ferro velho nas fundições nacionaes. Esta fundição produz tudo quanto se consome no ramo de ferro em barras, ferro angular, ferro em verga para cavilhas, e de aço molle. A producção é de 250 a 300 toneladas por mez e comprehende ferro de todos os tamanhos, até 3 pollegadas por $\frac{1}{2}$ pollegada ou 2 pollegadas de ferro em barras, ou 2 pollegadas de diametro para ferro em verga. As importações desta classe de ferro são muito maiores que as de peças fundidas, pois os direitos, 100 reis por kilogramma, não protegem tanto esta industria como os direitos sobre as peças protegem a de fundição de peças. As barras ou varas de ferro que se destinam ao interior do paiz têm de ser dobradas até que tenham um comprimento de 5 ou 6 pés, e isto se effeitua em grande parte no Rio de Janeiro. Usa-se principalmente o ferro da Suecia, que, ainda que é mais caro, é preferido ao ferro inglez ou ao da Belgica. O commissario diz que o ferro da Belgica e o dos Estados Unidos fazem viva concorrência ao producto inglez.

O arame para cercas, tanto preto como galvanizado, vem da Belgica e Allemanha, mas o arame farpado em canilhas vem dos Estados Unidos. A concorrência belga se faz sentir no ramo de aros de barril, folhas e chapas para caldeiras, os quaes têm substi-

tuido o producto inglez. Da Inglaterra procedem as folhas de ferro galvanizado e enrugado. A Inglaterra envia as chapas de estanho, pelo menos em numero de 500 caixas por mez. A industria da fabricação de objectos de estanho está a cargo, pelo geral, de estabelecimentos pequenos. Como 5 por cento deste metal é feito pelo processo do carvão vegetal e o resto ao coke. As chapas de ferro para envases de lata que usam as fabricas de phosphoros nacionaes vêm da Inglaterra. Os phosphoros são empacotados em caixas de lata, as quaes contêm dez duzias de pacotes de dez caixinhas cada um. Até agora os tubos tanto negros como galvanizados têm sido importados principalmente da Inglaterra, mas hoje os Estados Unidos fazem-lhe forte concorrência neste ramo. As torneiras, connexões, ferros em forma de T, etc., vêm ainda principalmente da Inglaterra, mas um importador importante do Rio diz que o producto americano é mais ligeiro e mais barato, e que pensa mais adiante fazer suas compras nos Estados Unidos.

Os pregos são fabricados de arame que se importa da Belgica. Os pregos para ferradura allemães têm substituido ultimamente o producto inglez. As cavilhas e porcas para engenheiros, de 3 pollegadas por $\frac{1}{2}$ pollegada ou de $2\frac{1}{2}$ pollegadas por $\frac{5}{8}$ de pollegada, são fabricadas no Rio, cuja industria está protegida por um imposto de 600 reis por kilogramma. As cavilhas e porcas que usam os marceneiros e fabricantes de coches são fabricadas em grande parte na Europa. Os parafusos de madeira procedem em sua maior parte da Allemanha.

A mais importante officina de machinas do Rio é a Fundição de Ferro Nacional que faz frente ao porto e tem uma estrada de ferro ao lado. Essas officinas têm uma potencia de 250 cavallos de vapor, e têm tambem uma installação electrica. Annexo a este estabelecimento ha uma fundição de ferro onde se fabricam segundo modelos americanos, rodas de trolley, caixas para rodas de tranvia, chapas e porcas. Foram compradas e já estão montadas machinas para a fabricação de parafusos de madeira, gonzos, fechaduras e vasilhame esmaltado de ferro forjado. Empregam-se nessas officinas como 400 operarios. Outra fundição fabrica ferros de engommar para usar com carvão vegetal e produz cerca de 500 por dia. Fundem-se esses ferros quatro á vez, segundo modelo que só se usa no Brazil. Pesam como $5\frac{1}{2}$ libras cada um e vendem-se

á razão de 36,000 reis por duzia. Os cabos que são de madeira do paiz são torneados na fabrica mesma. Nesta fundição se fundem tambem panellas, mecheiros, partes de fogões e ferros de alfaiate pesando de 9 a 11 libras. Uma officina de carpinteria annexa á fundição fabrica de madeira do paiz carrinhos de mão segundo os modelos americanos. As machinas nesta fundição são todas inglezas. Ha empregado nella 86 operarios.

A fabrica de arames de Rio de Janeiro tem 60 empregados e produz de 11,000 a 12,000 libras diarias; tem 40 machinas allemãs, um motor de 100 cavallos de força e caldeiras de Babcock e Wilcox. Todo o arame é importado da Allemanha e como o direito é igual para todos os tamanhos, não é necessario passal-o pela fieira, fazendo-se os pregos directamente do arame, tal e como se importa (numeros 3 a 31). Estes pregos se põem em pacotes de papel de dous kilogrammas de peso cada um, e quando se enviam pela costa ou ao interior, de 25 a 50 pacotes se accommodam em caixas de madeira feitas alli mesmo com taboas importadas. Os direitos de importação nos pregos de arame são de 400 reis por kilogramma. Outra industria é a fabricação de ferraduras; o estabelecimento principal emprega 36 operarios e produz de 500 a 600 duzias de ferraduras por dia. Esta industria está protegida por um direito de importação de 200 reis por kilogramma. No Districto de São Paulo ha quatro fabricas de machinas, cuja producção principal é machinas para café.

MINERAÇÃO EM DIAMANTINA.

O “Minas Geraes” publicou a seguinte carta do Sir ARTHUR NAPOLEÃO:

A duas horas de viagem desta cidade está situado o planalto da Boa-Vista, nome que justifica a encantadora prespectiva, abrangendo extensissimo horisonte, donde se divisão bellas montanhas, a cujo sopé murmura o grande e afamado Jequitinhonha.

Todo o terreno, comprehendendo uma vasta arca de muitos metros quadrados, é diamantifero: attestão-no as fortunas extrahidas em passados tempos por nossos conterraneos, por um systema rotineiro e tão moroso que, comparado com os machinismos da industria moderna, causa na verdade irrisão.

Tinhão os nossos exploradores, por falta de meios para transportarem agua dos proximos mananciaes á altura conveniente, segundo as necessidades do serviço, de esperar a estação chuvosa, afim de poderem fazer desbarranques, e conseguirem a extracção de pequena quantidade do rico conglomerato molle.

vulgarmente chamado massa; mesmo assim, era o seu trabalho prodigamente compensado.

Abaixo da camada superficial ou terra vegetal, encontrão-se tres zonas diamantíferas: a primeira constituida por uma pouco espessa camada de gorgulho; a segunda por argila avermelhada por oxydos de ferro; a ultima pela massa, que se aprofunda interminavelmente, tomando diversas direcções.

Os nossos mineiros não passarão muito além da superficie, como se vê e como attestão os antigos possuidores de tão rico subsolo, de que fez acquisição a companhia organizada pelo Sr. LUIZ DE REZENDE. Este abastado capitalista e arrojado emprehendedor, que de vinte annos a esta parte acompanha o movimento da mineração neste municipio e a quem a Diamantina manifestou ha pouco a sua gratidão, ligando o seu nome a uma das praças mais centraes de seu commercio, auxiliado pelo não menos illustre emprehendedor Sr. CARLOS SPITZ, e, em vista dos estudos feitos e parecer do Sr. Dr. A. LAVANDEIRA, illustrado engenheiro e director technico do serviço, instituiu-se uma companhia com séde em Pariz para a extracção de diamantes neste municipio.

Ha um mez, mais ou menos, começou-se o serviço de mineração em Boa-Vista, e as provas obtidas por lavagem a bateia, visto como as machinas lavadoras não estão ainda assentadas, correspondem á expectativa e levão á convicção de que compensarão com brilhante resultado o grande e dispendioso trabalho que até hoje tem empregado a companhia.

Attesta a imperfeição do trabalho rotineiro empregado pelos nossos antigos mineiros, está obviamente provado que as nossas lavras, trabalhadas apenas na superficie, não estão esgotadas, e que as companhias que se formarem poderão ainda extrahir grandes riquezas, lavrando o leito do Jequitinhonha, as suas gupiaras, outros planaltos extensissimos, constituidos geologicamente como o de Boa-Vista, entre os quaes conta-se um em seguida ás ricas jazidas de S. João da Chapada, denominado João B6.

Fomos a Boa Vista, apeíamos no magnifico chalet do Dr. LAVANDEIRA, a cuja affavel gentileza devemos a obsequiosidade de ter em sua pessoa um incomparavel cicerone, que satisfaz cabalmente a nossa curiosidade, mostrando-nos e explicando-nos tudo.

Logo que se chega a Boa Vista, a impressão que se sente é agradabilissima! Abstrahindo-se da Boa Vista, sentem-se os influxos animadores que a civilisação derrama no espirito daquelles que, como nós cá do interior, estão della tão afastados! Fios telephonicos ligão o chalet do Dr. LAVANDEIRA ás diversas secções do serviço, podendo o illustre director, sem perda de tempo transmittir as suas ordens aos seus bons auxiliares.

Lampadas electricas se achão distribuidas com profusão por todos os edificios das machinas, pelas ruas da pequena povoação e todas suas habitações, permitindo o trabalho á noite, como se a faria em pleno dia.

De Chalet nos dirigimos á officina das bombas, delle distante, 1,230 metros, voltámos ao deposito de agua e dahi nos dirigimos a Santa Maria, abandonando o caminho mais curto, porém impraticavel, trilhado quasi diariamente pelo Dr. LAVANDEIRA e seus auxiliares, e preferindo a estrada de carro, 18 kilometros mais ou menos de extensão, chegámos a Santa Maria.

Ahi, em uma casa construida por espessas paredes de pedra e cimento, está assentado o importantissimo machinismo gerador da força electrica, constante de dous dynamos de correntes triphases, equivalente cada um a 100 helowatts, correspondente cada uma a 130 cavallos-vapor, e dous excitadores.

Este poderoso machinismo é posto em movimento por uma roda, systema Pelton, de 6 pés de diametro, tendo por motor a agua do riacho Santa Maria, affluente do Jequitinhonha, represada em um açude solidissimo de 21 metros de largo e 5^m.50 de altura, a qual é conduzida em tubos de aço asphaltados de 0.50^m de diametro, travados uns aos outros e formando um encanamento de 1,600 metros de comprimento.

A electricidade produzida é sufficiente para mover as bombas e fornecer luz a todas as casas de Santa Maria, Boa Vista e, segundo nos informárão, a esta cidade, distante 18 kilometros.

De Santa Maria partem os fios conductores que põem em communicação o machinismo com a officina das bombas, delle distante 2,750 metros, em linha mais directa.

Em uma casa de pedra está assentado o machinismo das bombas, que aspirão agua de um açude de 75 metros e a impellem por um encanamento de 1,120 metros de comprimento, semelhante ao de Santa Maria, atravez de montanhas de difficil accesso e ingreme, ao vasto tanque aberto em um terreno impermeavel, situado em um dos pontos mais elevados da Boa Vista, o qual póde fornecer agua a todas as partes onde existe a preciosa massa rica de preciosissima gemma.

As bombas elevadoras empregadas são, segundo fomos informados, de invenção novissima, sendo este o primeiro lugar do mundo em que são estreadas. É uma bomba dupla-triplex do systema Worthington, cujos motores de indução equivalentem, cada um, a 65 cavallos vapor, fornecendo ao deposito 120 litros de agua por segundo.

Assistimos por algum tempo ao serviço de desbarranque e, notando a facilidade com que se podia fazer esse trabalho, dispendo-se de grande massa de agua, disse-nos o Dr. LAVANDEIRA que estavam fazendo em duas horas o mesmo serviço em que os nossos antigos mineiros empregavão dous mezes.

Brevemente serão assentadas as machinas lavadoras, constantes de seis peneiras trepidantes, um budle, cinco tromeis classificadores e quatro cribs de Hartz.

É admiravel que se tenha, em tempo relativamente tão pequeno, menos de um anno, concluido obras de arte importantissimas, açudes, aqueductos, tuneis, pontes, pontilhões, construcção de casas, assentamento de machinas, etc., sendo preciso vencer difficuldades inauditas para transportar peças metallicas pesadissimas, sendo necessario abrirem-se estradas por caminhos invios e escardados!

Esta gloria é devida ao Dr. LAVANDEIRA, elle a tem, elle a merece.

CHILE.

MANUFACTURA DE CALÇADO.

Um correspondente do periodico "Shoe and Leather Gazette," n.º uma comunicação datada de Valparaíso no mez de Dezembro, diz que a fabricação de calçado é uma das principaes industrias daquella cidade, e que existem quatro ou cinco grandes fabricas que empregam como mil operarios. Os salarios são pequenos e variam de cincoenta centavos a \$1.15 para as senhoras e de \$1 a \$2 para os homens. Sapatos feitos á medida custam até \$14 o par em moeda chilena. Geralmente o calçado chileno é muito ligeiro e não dura muito, e por isso se prefere o calçado inglez que é mais duravel. Não se fabrica calçado para crianças no Chile mas importa-se este da Suissa. Esta classe de calçado e o de couro envernizado se importam em consideraveis quantidades.

Uma casa ingleza, Gibbs e Seddin, trata de estabelecer uma fabrica de calçado com seus proprios operarios, afim de fabricar sapatos ao estylo inglez. O calçado ligeiro que se usa é feito no paiz, mas o ordinario e forte se importa da Inglaterra. Antigamente a importação de calçado inglez era muito mais importante do que na actualidade, mas desde que os direitos aduaneiros foram augmentados de 35 a 60 por cento, a quantidade que se introduz é cada dia menor.

Muito pouco calçado fabricado nos Estados Unidos se vende no Chile. Fabrica-se muito couro de sola na Republica, que se exporta em grandes quantidades, principalmente á Allemanha. Ha algumas fabricas de cortir que fazem couro de gaspea, mas é de má qualidade, e a importação de couros envernizados ascende a umas 800 duzias por mez que vêm principalmente da Allemanha. Importa-se tambem couro francez de gaspea; mas pelo que faz aos Estados Unidos, não tem participação alguma no trafico de couro do Chile.

NOVA LEI SOBRE PREMIO DE ASSUCAR.

Em suas ultimas sessões o Congresso Nacional votou a seguinte medida que prescreve um premio para o assucar de beterraba que se produzir na Republica :

ARTIGO 1.º.—Autorisa-se ao Presidente da Republica para pagar um premio de dous centavos por cada kilogramma de assucar crú de beterraba que se produzir no paiz.

Este premio será pago por seis annos, a contar do dia 1° de Janeiro de 1899, e a somma total annual não poderá exceder das quantias seguintes: \$25,000 no anno de 1899; \$50,000 no de 1900; \$75,000 no de 1901, e \$100,000 em cada um dos annos de 1902, 1903 e 1904.

ART. 2°.—Pelo prazo de dez annos os fretes do assucar de beterraba pelas estradas de ferro do Estado não poderão ser maiores do que os que hoje paga este artigo.

Durante o mesmo prazo os fretes dos melaços e assucar crú em sua primeira sahida das fazendas ou fabricas em carro completo não poderão exceder aos que pagam hoje os artigos da quinta classe.

ART. 3°. Para obter os premios, os productores têm de justificar a quantidade produzida e cumprir com as seguintes condições:

(1) Estabelecer seu domicilio legal no Chile.

(2) Subministrar os dados e informações que o Presidente da Republica solicitar sobre esta industria e demais informações que sejam conducentes aos fins desta lei.

PERU.

MERCADO PARA MACHINAS.

O Sr. ROBERT B. CROWE, Consul-geral do Peru em Liverpool, em uma communicação dirigida ao "British Trade Journal," chama a attenção para as necessidades daquella Republica a respeito de machinas. Diz que antes, todo o commercio era inglez, mas que a concorrência allemã tem affectado seriamente o dito commercio.

O Sr. CROWE exprime-se assim:

Desde ha mais de tres seculos o nome do Peru tem sido synonymo de grandes riquezas e em realidade abundam no paiz os metaes preciosos. As duas cordilheiras que atravessam o territorio do Peru podem ser consideradas como duas immensas minas, predominando a prata na cordilheira occidental e o ouro na oriental. Os mineiros são poucos e empregam os methodos mais primitivos; mas isto não obstante, segundo dados officiaes, até 1803 se tinham extrahido das minas cerca de 24,000,000 libras esterlinas.

Em 1791 havia 1,490 minas em exploração, das quaes 60 eram de ouro, 784 de prata, 4 de azougue, 4 de cobre e 12 de chumbo; ao passo que em 1886 o numero total de minas alcançava a 1,554; em 1887 haviam 1,807 minas e 2,164 em 1888, todas registradas pelo Governo.

Naturalmente existem muitas minas abandonadas que a agua tem inundado e os mineiros não têm bombas a proposito para lutar contra este elemento. Diz-se que o numero de minas que hoje se exploram passa de 3,000. A invasão de agua tem sido causa de que se cerrem centenas de minas, especialmente todas as antigas. Mas isto pode ser remediado com o uso de bombas.

Com referencia ás minas antigas as de Cerro de Pasco estão inundadas, mas ainda assim são tão ricas que da escoria dos antigos beneficios os mineiros têm extrahido pela media 34 toneladas de metal por anno. Ha por conseguinte uma excellente oportunidade para introduzir bombas, machinas de levantar, cabos de arame, ferro-carris de bitola estreita e em geral toda a classe de apparelhos para mineração. Em Lima tem-se inaugurado uma exhibição permanente de machinas. Com referencia ás exportações geraes de Liverpool para o Peru em 1897 e 1898, noto que ha um augmento de \$400,000 em 1898 e que o numero de embarques tem augmentado em 527 mais que em epocas anteriores.

ESTADOS UNIDOS.

COMMERCIO COM OS PAIZES LATINO AMERICANAS.

RELAÇÃO MENSAL DAS IMPORTAÇÕES E EXPORTAÇÕES.

O quadro dado na pagina 1788 é extrahido da relação compilada por O. P. AUSTIN, chefe da Repartição de Estatistica do Ministerio da Fazenda, mostrando o commercio entre os Estados Unidos e os paizes latino-americanos. A relação corresponde ao mez de Fevereiro da 1899, e é corrigida até o dia 28 de Março de 1899, com uma relação comparativa para o periodo correspondente do anno anterior, assim como para os oito mezes findos em Fevereiro de 1899, comparados com os correspondentes de 1898. Deve-se explicar que os algarismos das varias alfandegas, mostrando as importações e exportações de um só mez, são recibidos no Ministerio da Fazenda até quasi o dia 20 do mez seguinte, e perde-se algum tempo necessariamente em sua compilação e impressão. Por conseguinte, as estatisticas para o mez de Fevereiro, por exemplo, não são publicadas até os primeiros dias de Abril.

VENEZUELA.

ARGUMENTO EM DEFESA DOS DIREITOS DA REPUBLICA.

O Juiz Maior FULLER e o Juiz BREWER do Supremo Tribunal dos Estados Unidos da America, partirão para Pariz em tempo para estar presentes alli no dia 25 de Maio de 1899, dia fixado para a abertura do Tribunal de Arbitramento da questão de limites Anglo-Venezuelana. A apresentação do caso pode durar tres

mezes, e se crê que os trabalhos do Tribunal durem outros tres mezes, consagrados ao estudo dos pontos em questão, de sorte que provavelmente em Novembro deste anno se dará a sentença.

É provavel que o Sr. BENJAMIN HARRISON, ex-Presidente dos Estados Unidos e o Sr. BENJAMIN F. TRACY, ex-Secretario da Marinha, principaes advogados por Venezuela, partirão ao mesmo tempo para Pariz. Já têm apresentado o argumento, que por ser de interesse geral, tem sido distribuido entre os membros do Congresso dos Estados Unidos e entre outras pessoas de importancia publica em Washington. O trabalho contem cerca de 800 paginas impressas, e por sua extensão contrasta notavelmente com a brevidade do argumento britannico do Sr. RICHARD WEBSTER, que sómente contem 55 paginas impressas.

O objecto do Tratado de Arbitramento, celebrado entre os Governos da Grã Bretanha e Venezuela, é consignado no preambulo do argumento como segue:

A sua Magestade, a Rainha do Reino Unido da Grã Bretanha e Irlanda, e os Estados Unidos de Venezuela, desejando arranjar amigavelmente a questão que se tem suscitado entre os seus respectivos governos relativa aos limites entre a colonia da Guyana ingleza e os Estados Unidos de Venezuela, têm resolvido submeter a dita questão ao arbitramento.

O Artigo I do Tratado determina os deveres do Tribunal com as palavras seguintes:

Um Tribunal Arbitral será nomeado immediatamente para determinar a linha divisoria entre a Colonia da Guayana ingleza e os Estados Unidos de Venezuela.

Acompanham o argumento e estão incorporados ao texto impresso, seis documentos, dos quaes os primeiros quatro foram preparados pelo Senhor RAFAEL SEIJAS, Ex-Ministro de Relações Exteriores de Venezuela, e os outros pelo Agente do dito Governo perante o Tribunal Arbitral, Senhor J. M. DE ROJAS. Estes documentos são: (1) O officio do Papa ALEXANDRE, 1493; (2) commentarios e juizo critico do Allegado Britannico; (3) commentarios e juizo critico do Contra-allegado de Venezuela e a Grã Bretanha; (4) notas sobre o relatorio de Marmion, de 10 de Julho de 1788, e sobre os mappas apresentados pela Grã Bretanha; (5) as linhas de SCHOMBURGK e de CODAZZI; (6) diplomacia britannica em Caracas de 1830 a 1850.

Ao terminar o argumento a favor de Venezuela, os advogados se exprimem como segue:

Venezuela, com o maior respeito, mas com a maior confiança, apresenta a este Alto Tribunal tão seria questão. O faz na crença de que na historia, curta mas brilhante, dos Tribunaes de Arbitramento, este occupará notavel lugar recommendando ás outras nações o emprego desta grande agencia da paz. Venezuela não tem representante directo no Tribunal, que por este facto, se assimilha mais aos grandes tribunaes de justiça, aos quaes a ideia de representação é completamente estranha. Nenhum outro tribunal internacional tem sido igual a este nesse respeito. Em sua maior parte têm sido conferencias de representantes mais bem que consultas de juizes, para quem são indifferentes as partes litigantes. Aquelles tendem a fazer transacções pouco satisfactorias, emquanto que estes decretam o estabelecimento de direitos. Assim pois, pela maneira mesma como tem sido formado este Tribunal, temos direito a esperar do sentimento de justiça imparcial que a sentença tenha de confirmar a crença daquelles que confiam em que é possivel levar as nações perante um Tribunal que as trate com a mesma imparcialidade a que são acredores os particulares em um litigio. Quando esta confiança esteja completamente estabelecida nós haveremos acercado a uma era de paz universal.

COMMERCIO MISCELLANEO.

ESTADOS UNIDOS.

Novos Usos para o Vidro.

Segundo o periodico "Cycle and Trade Review," se estão constantemente achando novos usos para as manufacturas do vidro. Uma companhia no oeste de Pennsylvania está construindo tubos de vidro, como artigo de commercio geral, para conduzir petroleo, gaz e agua e para esgotos. Uma companhia de petroleo de Ohio está estabelecendo um cano de vidro que será uma demonstração pratica de suas vantagens. Como o vidro não se corroe e não é affectado pela electrolysis ao ficar perto de trilhos ou conductos electricos, si provar sua utilidade em outros sentidos, pode haver grande campo para o uso desta classe de canos. Nada se diz a respeito dos preços relativos de produção das duas classes de tubos, os de ferro e os de vidro.

Augmento nos Salarios.

De todas as secções do paiz e de fabricas e industrias de todas as classes, recebemos informações de que se têm augmentado voluntariamente os salarios de 5 a 20 por cento. Isto demonstra effectivamente que os mercados estão em boa condição e que está completamente restabelecida a confiança na prosperidade futura de todos os ramos manufactureiros. Ha grande actividade na industria de ferro e aço e o augmento nos salarios dos operarios neste ramo ha de influir nos salarios por outra classe de trabalho. O emprego de maior numero de operarios nas fabricas dá em resultado maior consumo no paiz dos productos da agricultura assim como uma alta nos preços. Pode-se dizer o mesmo da produção de carvão de pedra.

BULLETIN MENSUEL

DU

BUREAU DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES,

UNION INTERNATIONALE DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES.

VOL. VI.

AVRIL, 1899.

No. 10.

DIRECTION DU BUREAU.

RÈGLEMENTS ADOPTÉS À UNE CONFÉRENCE DES REPRÉSENTANTS DE L'UNION INTERNATIONALE. NOMINATION DU GÉNÉRAL RUSSELL HASTINGS COMME DIRECTEUR PERMANENT ET SON REFUS. RÉINTÉGRATION DU DIRECTEUR PROVISOIRE.

Une conférence des représentants diplomatiques des pays qui, avec les Etats-Unis, composent l'Union Internationale des Républiques Américaines, a été convoquée, sur l'invitation du Ministre des Affaires Etrangères, le samedi, 18 mars 1899, à onze heures du matin dans la salle diplomatique au Ministère des Affaires Etrangères. La conférence a eu lieu pour étudier un projet concernant la direction permanente du Bureau des Républiques Américaines. C'est M. FRÉDÉRIC EMORY, le Directeur provisoire, qui avait soumis ce projet au Comité de l'Union, comme résultat de ses conclusions dans la direction du Bureau pendant l'année écoulée.

M. HAY, Ministre, présidait à la réunion.

Voici les noms des membres qui assistaient à cette réunion :

Le Ministre des Affaires Etrangères, président ; le Señor Don JOSÉ ANDRADE, Ministre du Venezuela ; le Dr. MARTIN GARCIA MÉROU, Ministre de la République Argentine ; le Señor Don JOAQUIN BERNARDO CALVO, Ministre de Costa Rica ; le Señor

J. F. DE ASSIS BRASIL, Ministre du Brésil; le Señor Don ANTONIO LAZO ARRIAGA, Ministre du Guatemala; le Señor Don CARLOS MORLA VICUÑA, Ministre du Chili; Monsieur J. N. LÉGER, Ministre d'Haïti; le Señor Don CLIMACO CALDERÓN, Ministre de Colombia; le Señor José F. GODOY, Chargé d'Affaires du Mexique; le Señor Don LUIS F. COREA, Chargé d'Affaires du Nicaragua; le Señor Don ALEJANDRO WOS Y GIL, Chargé d'Affaires de la République Dominicaine; Mr. JOHN STEWART, Consul-Général du Paraguay.

Mr. FRÉDÉRIC EMORY, Directeur du Bureau des Républiques Américaines.

M. MURGUINDO, Consul-Général de l'Uruguay, a fait savoir que c'était avec le plus grand regret qu'il ne pouvait assister à la réunion.

Sur les dix-neuf pays qui composent l'Union treize y étaient représentés.

Le Président prit la parole en ces termes: "Je crois, Messieurs, que vous connaissez tous le but de cette réunion. C'est pour étudier un projet concernant la direction permanente du Bureau des Républiques Américaines. Je vois que nous sommes ici en majorité suffisante, et je suis à votre disposition pour savoir ce qu'il faut décider au sujet de ce projet qui vous est soumis."

Le MINISTRE DU VENEZUELA: Naturellement, les membres du Comité d'Administration ont déjà connaissance du projet et lui accordent leur approbation.

Le PRÉSIDENT: Le sujet a déjà été présenté aux membres du Comité, et ils ont tous approuvé ce projet qui est entre vos mains. Les membres du Comité, désirent-ils qu'on lise ce projet en entier?

Le MINISTRE DU CHILI: Ce n'est pas nécessaire, puisque nous l'avons tous lu.

Le PRÉSIDENT: C'est en effet inutile, puisque tout le monde l'a lu. Si quelqu'un désire faire des observations à ce sujet, nous sommes prêts à les écouter. En commençant par le Ministre du Venezuela, jusqu'au Ministre d'Haïti, tous les membres ont donné leur assentiment, en disant qu'ils n'avaient aucun changement à proposer.

M. LÉGER, Ministre d'Haïti, a fait remarquer qu'il y avait une contradiction dans l'article 3, attendu qu'il est stipulé que le Direc-

teur doit être choisi par le Comité et qu'ensuite il est aussi stipulé que le Comité doit recommander trois noms, et le Ministre des Affaires Etrangères, président du Comité, en choisir un parmi ces trois.

Après quelque temps de discussion, le Président a dit : " Si le Ministre d'Haïti désire proposer un amendement à cet article, je le soumettrai avec plaisir au Comité."

Le MINISTRE DU GUATÉMALA : Je vois de quelle manière on peut arranger la chose. Faites insérer après " Le Comité doit," les mots, "suivant la manière indiquée ci-dessous;" ainsi cela explique tout, je pense.

On a adopté l'amendement.

Le Ministre d'Haïti a proposé alors de rectifier le plan en retranchant la dernière phrase dans l'article 5, conçue en ces termes : " Mais il (le Directeur) ne peut faire aucune nomination pour une période plus longue que le temps pendant lequel il doit rester à la direction du Bureau." Après une courte discussion, on a rejeté l'amendement.

Le PRÉSIDENT : Il est maintenant question de l'acceptation de tout le projet avec l'amendement au paragraphe 3, auquel on a déjà consenti.

On a soumis la question et le projet avec l'amendement a été adopté à l'unanimité.

Le PRÉSIDENT : Je désire faire savoir aux membres du Comité Exécutif que s'il leur est agréable, le Comité sera convoqué lundi matin, à onze heures, au sujet de la démission que M. EMORY a l'intention de donner après avoir occupé si longtemps et d'une manière si satisfaisante le poste de Directeur provisoire.

On a consenti à cette demande et la séance a été levée.

Voici le plan adopté pour la direction permanente du Bureau :

ADOPTION UNANIME DU PROJET POUR LE GOUVERNEMENT PERMANENT DU BUREAU DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES, PRÉSENTÉ À UNE CONFÉRENCE DES REPRÉSENTANTS DIPLOMATIQUES DES PAYS QUI COMPOSENT L'UNION INTERNATIONALE DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES, TENUE LE 18 MARS 1899.

Le 4 juin 1896, un arrangement était conclu entre le Ministre des Affaires Etrangères d'une part et les représentants diplomatiques d'une majorité des pays de l'Union Internationale des Républiques Américaines de l'autre. L'expérience ayant démontré que cet arrangement avait besoin d'être modifié sous certains rapports, on a adopté le projet suivant, dont les articles serviront de base à l'avenir pour la direction du Bureau :

1. Le Bureau des Républiques Américaines sera dirigé sous la surveillance du Ministre des Affaires Etrangères, avec la coopération et le conseil de quatre représentants des autres Républiques qui forment l'Union. Les cinq personnes désignées doivent constituer un Comité Exécutif, dont le Ministre des Affaires Etrangères sera le Président d'office, ou, en son absence, le sous-Secrétaire des Affaires Etrangères.

Les quatre autres membres du Comité Exécutif seront appelés à servir en tour de rôle, d'après l'ordre alphabétique du nom officiel de leur pays, et dans l'une des quatre langues de l'Union, préalablement désignée par sort pendant une des séances des représentants de l'Union. A la fin de chaque année, le premier de ces quatre membres sera remplacé par un autre représentant de l'Union, selon le même ordre alphabétique déjà décrit, et ainsi de suite, jusqu'à la période suivante de succession.

Le Comité Exécutif actuel, ayant été formé d'après la méthode décrite plus haut, pour la nomination et l'ordre de la succession, continuera à exister jusqu'à ce qu'il soit changé d'après les désirs de ce Comité.

2. Les réunions du Comité Exécutif auront lieu de temps en temps, à la demande du Ministre des Affaires Etrangères, ou à la demande de la majorité des membres du Comité. En cas d'absence ou d'empêchement de la part de l'un ou de plusieurs membres représentant les pays autres que les Etats-Unis, le substitut officiel sera invité à prendre sa place aux réunions du Comité. Trois membres du Comité constitueront un quorum pour les transactions d'affaires.

3. Le Comité Exécutif aura le pouvoir de nommer, d'après la manière indiquée ci-dessous, le Directeur, le Secrétaire et les traducteurs permanents du Bureau des Républiques Américaines, après avoir examiné les aptitudes des candidats pour ces places, de fixer leurs appointements et de les révoquer quand il le jugera nécessaire. Les nominations seront faites de la manière suivante :

En cas de vacance, le Comité recevra du Président, les demandes écrites des candidats ou lettres de recommandations, et chaque membre du Comité peut proposer à volonté les noms qui lui sembleront les meilleurs. Le Comité choisira parmi ces demandes écrites et recommandations, trois ou plusieurs noms de personnes qui seront reconnues capables de posséder ces places. Le Comité transmettra ces noms au Président pour qu'il en choisisse un parmi eux. La personne choisie recevra alors du Président du Comité sa nomination, lui donnant droit de s'acquitter des devoirs de sa charge, avec des appointements fixes, sujet toujours à la volonté du Comité, pourvu qu'il soit compris et convenu par ces présentes, que le Directeur doit être un sujet des Etats-Unis. En cas de mort ou d'incapacité permanente ou d'absence prolongée du Directeur du Bureau, le Comité est autorisé à suspendre les règlements ci-dessus pour la nomination et à choisir un Directeur provisoire pendant la période de temps qui lui semblera nécessaire. Pendant l'absence temporaire ou l'incapacité du Directeur, le Secrétaire du Bureau agira en qualité de Directeur, mais il est entendu qu'il s'acquittera de ses devoirs d'après les instructions du Directeur, et que le Comité peut limiter les fonctions du Directeur provisoire, suivant que les intérêts immédiats du bureau pourront l'exiger.

4. Les autres devoirs du Comité seront de surveiller et d'améliorer l'adminis-

tration du Bureau, surtout en tout ce qui affecte les exigences particulières des membres individuels de l'Union, les finances, les affaires et le développement des nombreuses branches du travail du Bureau, telles que la Conférence Internationale Américaine les a indiquées.

5. Le Directeur aura la haute main sur tout le travail du Bureau, la rédaction et les employés, et pourra proposer au Comité les changements qui lui sembleront nécessaires, ainsi que les engagements commerciaux qu'il jugera désirable de conclure pour le bien du Bureau.

Il aura plein pouvoir pour nommer et révoquer les fonctionnaires et employés du Bureau, autres que le Secrétaire et les traducteurs permanents, et pourra fixer leurs appointements d'après leur travail. Mais il ne peut faire aucune nomination pour une période dépassant le terme de sa direction du Bureau.

Il soumettra au Comité, aussitôt que possible après le 1^{er} juillet de chaque année, un rapport sur le travail du Bureau pendant l'année précédente; ce dit rapport doit renfermer un compte détaillé des recettes et dépenses pour ladite année et la somme proportionnelle à payer par les différentes contrées qui forment l'Union, ainsi qu'un aperçu des recettes et dépenses pour l'année à venir.

6. Le rapport annuel du Directeur, sur l'approbation du Comité, sera transmis au Ministre des Affaires Etrangères des Etats-Unis et aux Ministres des Affaires Etrangères des autres pays de l'Union.

7. On continuera à permettre l'insertion d'annonces dans les publications du Bureau, mais on n'autorisera pas la demande d'une telle réclame ou de l'achat des publications du Bureau moyennant commissions payées à des agents, à moins d'une autorisation spéciale du Comité Exécutif.

8. Tout l'argent provenant des annonces, des ventes de publications ou d'autres sources, autres que l'allocation du Congrès des Etats-Unis sera versé aussitôt que possible entre les mains du Ministre des Affaires Etrangères pour être déposé au Trésor des Etats-Unis, au crédit du Bureau, sous la rubrique de recettes, ventes, etc.

9. Aucun paiement ne sera fait par le Directeur ou autres fonctionnaires du Bureau des Républiques Américaines, excepté si ce n'est sur la présentation de chèques ou de traites tirées sur le Ministre des Affaires Etrangères ou endossées par lui, ou encore sur des bons tirés sur le caissier du Ministère des Affaires Etrangères.

NOMINATION ET REFUS DU DIRECTEUR PERMANENT RÉINTÉGRATION DU DIRECTEUR PROVISOIRE.

Le Comité Exécutif de l'Union Internationale des Républiques Américaines s'est réuni le lundi, 20 mars, à 11 heures du matin, dans la salle diplomatique au Ministère des Affaires Etrangères.

Voici les noms des personnes qui assistaient à cette réunion: Le Ministre des Affaires Etrangères, President; le Señor Don JOSÉ ANDRADE, Ministre du Venezuela; le Dr. MARTIN GARCIA

MÉROU, Ministre de la République Argentine; le Señor DON JOAQUIN BERNARDO CALVO, Ministre de Costa Rica, et M. FRÉDÉRIC EMORY, Directeur du Bureau des Républiques Américaines.

Le Président a pris la parole : Ayant approuvé à notre dernière conférence le nouveau projet pour la direction de l'Union Internationale des Républiques Américaines, nous acceptons aujourd'hui, avec le plus grand regret, la démission de M. EMORY, notre Directeur.

Voici la lettre dans laquelle il donne sa démission :

18 MARS, 1899.

MONSIEUR : J'ai l'honneur de prier le Comité de l'Union Internationale des Républiques Américaines de bien vouloir me permettre de me retirer de la direction du Bureau, et je vous présente ma démission comme Directeur du Bureau des Républiques Américaines à partir du 1er avril prochain. J'ai le plaisir de pouvoir dire que les projets, en vue desquels on m'a nommé Directeur provisoire le 5 février 1898, et Directeur par l'acte du Comité le 28 février 1898 et autres dates, se sont tous accomplis et, à mon avis, la nomination d'un Directeur permanent peut avoir lieu lorsque le Comité le jugera bon.

J'ai l'honneur d'être, Monsieur, votre obéissant serviteur,

FREDERIC EMORY,
Directeur.

A Son Excellence, JOHN HAY,

*Président du Comité de l'Union Internationale
des Républiques Américaines.*

Le PRÉSIDENT : Je suis convaincu que chaque membre du Comité partagera les sentiments de regret que j'éprouve en mettant fin à ces relations avec M. EMORY.

Le MINISTRE DU VENEZUELA et les autres : Oui, en cela, nous sommes tous d'accord.

Le MINISTRE DE COSTA RICA : M. le Ministre MÉROU a proposé d'offrir à M. EMORY les remerciements du Comité et d'accepter sa démission.

Le PRÉSIDENT : Vous m'autorisez alors de rédiger le procès-verbal ?

Le MINISTRE DU VENEZUELA : Certainement.

Le MINISTRE DE COSTA RICA : Je désire expliquer que c'est le sentiment unanime du Comité que ce procès-verbal soit rédigé immédiatement.

Le PRÉSIDENT : Beaucoup de recommandations pour la place

de Directeur du Bureau ont été envoyées au Ministère des Affaires Etrangères. Je voudrais bien demander si les membres du Comité ont des noms à proposer.

LE MINISTRE DE LA RÉPUBLIQUE ARGENTINE: Non, Monsieur, nous n'en avons pas.

Le président a alors annoncé que selon les termes de l'arrangement du 18 courant, pour la direction du Bureau, le choix d'un Directeur permanent entraînait l'examen de toutes les recommandations des candidats et que l'occasion se présentait pour tous les membres de soumettre des noms. Après l'examen d'une longue liste de candidats, le Comité a autorisé le choix, comme Directeur permanent, du Général HASTINGS de l'Etat de Massachusetts.

Le Général HASTINGS s'est distingué comme officier dans la guerre de Sécession. Il s'est occupé depuis quelque temps d'affaires commerciales avec l'Amérique Centrale et les Indes Occidentales. Il est recommandé par beaucoup de personnes importantes de l'Ohio et de Massachusetts.

Le Comité Exécutif de l'Union Internationale des Républiques Américaines s'est réuni ce matin au Ministère des Affaires Etrangères pour délibérer au sujet de la place de Directeur du Bureau des Républiques Américaines, laissée vacante par la démission de M. FREDERIC EMORY, Directeur provisoire, le 1er courant. Le Ministre des Affaires Etrangères, M. JOHN HAY, présidait, et les autres membres du Comité présents étaient: M. ANDRADE, Ministre du Venezuela, et M. CALVO, Ministre de Costa Rica. Le Ministre de la République Argentine, M. GARCIA MÉROU, n'a pas pu assister à cause de maladie, mais il a fait savoir qu'il se rangerait à l'avis de ses collègues.

M. HAY, le Ministre, a présenté la lettre suivante reçue du Général HASTINGS, qui avait été choisi pour Directeur permanent du Bureau:

WASHINGTON, D. C., le 4 avril 1899.

MONSIEUR LE MINISTRE: Après avoir mûrement réfléchi aux charges qui m'incombent en qualité de Directeur du Bureau des Républiques Américaines, je me vois obligé de décliner l'honneur que vous avez bien voulu me faire. Je me trouve dans ce moment dans un mauvais état de santé qui me fait craindre de ne pouvoir remplir les obligations attachées à la place de Directeur que vous voulez bien m'offrir.

Veuillez croire, Monsieur le Ministre, que j'apprécie profondément l'intérêt

bienveillant que vous avez bien voulu me témoigner dans cette affaire, ainsi que la courtoisie avec laquelle vous m'avez aidé à me familiariser avec le genre de travail du Bureau.

Je vous en suis très reconnaissant, et je vous prie de recevoir l'assurance de mes sentiments respectueux.

RUSSELL HASTINGS.

A Son Excellence JOHN HAY,

Ministre des Affaires Etrangères, Président du Comité

Exécutif de l'Union Internationale des Républiques Américaines.

Après la lecture de la lettre, le Comité, n'étant pas préparé à considérer la nomination d'un directeur permanent à la place du Général HASTINGS, M. HAY, Ministre, a proposé que M. EMORY soit encore nommé directeur du Bureau, jusqu'à ce qu'on puisse agir définitivement.

On a approuvé cet acte à l'unanimité et M. EMORY a consenti à se charger encore du Bureau des Républiques Américaines, outre ses fonctions de Chef du Bureau de Commerce Extérieur au Ministère des Affaires Etrangères. Cependant M. EMORY stipulé qu'il ne consentait qu'à la condition de ne pas être considéré comme Directeur permanent, car il préfère conserver sa place au Ministère des Affaires Etrangères.

RAPPORT SUPPLÉMENTAIRE DU DIRECTEUR PROVISOIRE.

Le Comité Exécutif de l'Union Internationale des Républiques Américaines s'est réuni le 29 mars 1899, à 11 heures du matin, au Ministère des Affaires Etrangères, afin d'examiner le rapport de M. FRÉDÉRIC EMORY, Directeur provisoire du Bureau des Républiques Américaines. M. DAVID J. HILL, sous-Secrétaire des Affaires Etrangères, présidait en l'absence de M. HAY, Ministre. M. ANDRADE, Ministre du Venezuela, M. GARCIA MÉROU, Ministre de la République Argentine, et M. CALVO, Ministre de Costa Rica, assistaient aussi à cette réunion.

Le rapport lu par M. EMORY, Directeur est un supplément au rapport annuel, transmis au Congrès le 6 janvier dernier, et montre la condition actuelle du Bureau des Républiques Américaines. Le rapport dit qu'avec l'adhésion récente de la République Argentine, du Chili, et de la Colombie pour le maintien du Bureau, l'Union des Républiques Américaines est pour la première fois au complet et que les pays de l'Amérique Latine

n'ont jamais montré autant de zèle et d'harmonie pour le maintien du Bureau. L'Union se compose donc maintenant de 19 Républiques, et 13 d'entre elles étaient représentées à la conférence du 18 courant, dans laquelle on a approuvé un projet pour la direction permanente du Bureau des Républiques Américaines.

L'acte du Congrès des Etats-Unis, autorisant l'emploi des contributions des autres pays de l'Union Internationale en plus de l'allocation des Etats-Unis, assure au Bureau, si toutes les cotisations sont payées, environ \$52,000 par an. Les contributions des pays de l'Amérique Latine s'élèveront à environ \$16,000, et sur ce total la somme de \$12,500 a déjà été payée ou le sera avant peu. Le rapport dit que cette somme est trois fois plus forte que la somme moyenne annuelle reçue des pays de l'Amérique Latine depuis quelques années. Cette moyenne s'élevait à la somme de \$4,000. On évalue à \$32,965 les ressources du Bureau pendant les trois mois restants de l'année fiscale courante, at à \$28,000 les dépenses probables, ce qui laisse un solde de \$4,965, à la condition que toutes les sommes dues au Bureau soient encaissées. M. le Directeur ajoute: "Sur ma demande, le Ministre des Affaires Etrangères a autorisé le Chef du Bureau de la Comptabilité à faire un examen des comptes du Bureau des Républiques Américaines pendant la période de mon mandat, et cet examen a lieu maintenant."

On a approuvé le rapport à l'unanimité et le président du Comité, M. HILL, sous-Secrétaire des Affaires Etrangères, a profité de l'occasion pour exprimer à M. EMORY, la satisfaction que le Comité éprouve pour les bons et loyaux, services qu'il a rendus au Bureau, préparant ainsi une tâche facile pour son successeur. Ensuite la séance a été levée.

EXPOSITIONS INTERNATIONALES ET LE BUREAU DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES.

L'objet principal de la conférence de toutes les Républiques Américaines, 1889-90 a été de recommander à leurs gouvernements respectifs, la formation de l'Union Internationale des Républiques Américaines, afin de réunir des renseignements et de les

porter à la connaissance de tous les membres. Une des méthodes les plus pratiques pour cette distribution est l'occasion offerte par les expositions internationales de produits naturels et d'objets manufacturés; c'est surtout pour cette raison que le Bureau des Républiques Américaines doit se faire représenter dans ces expositions afin de chercher à resserrer les relations commerciales des peuples des différentes Républiques, remplissant ainsi le but en vue duquel il a été établi.

A la dernière session du Congrès des Etats-Unis, on a voté trois lois assurant la coopération gouvernementale dans les expositions qui doivent avoir lieu en 1899 à Philadelphia, Pa., en 1901 à Buffalo, N. Y., et en 1902-1903 à Toledo, Ohio, afin de démontrer le progrès du pays au point de vue du commerce, de l'agriculture et de l'industrie.

EXPOSITION DE PHILADELPHIE, 1899.

On a déjà noté brièvement dans le BULLETIN MENSUEL du mois de janvier 1899, page 1223, le vote passé par le Congrès des Etats-Unis d'un projet de loi pour une exposition nationale d'objets manufacturés et de produits américains dans la ville de Philadelphie, exposition destinée à l'encouragement du commerce d'exportation. Le Président McKINLEY a approuvé cet acte le 21 décembre dernier, et les commissaires de l'exposition poursuivent activement la construction de nombreux bâtiments qui sont destinés, premièrement à cette entreprise, mais qui serviront ensuite d'un grand musée, montrant les produits naturels, ainsi que les objets manufacturés du monde entier. On a demandé au Bureau de prendre part à cette exposition en sa qualité de représentant du commerce, de l'industrie et des manufactures de toutes les Républiques de cet Hémisphère, et d'attirer l'attention des commerçants, des producteurs et des fabricants de l'Amérique du Sud surtout, sur les projets en vue desquels il a été créé.

Les organisateurs de l'Exposition sont: P. A. B. WIDENER, Président; W. W. FOULKROD, premier vice-Président; JOHN BIRKINBINE, second vice-Président; SYDNEY L. WRIGHT, trésorier; B. W. HANNA, secrétaire; WILLIAM P. WILSON, directeur-général; EDMUND A. FELDER, sous-directeur général. L'Exposition sera ouverte pendant les mois de septembre, octobre, et novembre

1899. Le second Congrès International de Commerce aura lieu pendant cette exposition dans la salle des conférences. Des délégués représentant les nations commerciales de l'univers, ainsi que les commerçants importants représentant les chambres de commerce du Mexique, de l'Amérique du Centre et du Sud, de l'Afrique du Sud, des Indes, de l'Australie, de la Chine et du Japon y seront convoqués. Les délégués discuteront sur des sujets ayant trait aux différentes phases de l'industrie et du commerce international, et on espère que cette conférence aura pour résultat de resserrer plus étroitement les relations commerciales qui ont pris naissance dans le premier congrès, inauguré par le Président McKINLEY, à Philadelphie, en juin 1897.

EXPOSITION DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES À BUFFALO, 1901.

Le 3 mars dernier, le Président a approuvé un acte ayant pour but d'encourager l'ouverture d'une exposition en 1901 sur la frontière de Niagara, dans le comté d'Erie ou Niagara, Etat de New York. On a d'abord proposé que cette exposition ait lieu en 1899, mais ainsi qu'on l'a vu dans le BULLETIN MENSUEL du mois d'avril 1898, en l'a remise à l'année 1901. Le texte de la loi dit que cette exposition a pour but de démontrer d'une manière convenable le développement merveilleux de l'Hémisphère Occidental pendant le XIXe siècle au moyen de l'art, de l'industrie, des manufactures et des produits du sol, des mines et de la mer.

La Législature de l'Etat de New York a voté un acte spécial approuvé le 19 janvier 1899 par le Gouverneur ROOSEVELT, établissant une organisation ayant pour objet l'exécution de cette entreprise. Dix jours s'étaient à peine écoulés depuis la ratification de cet acte, que les habitants de Buffalo, ville située à quelques milles seulement du site proposé pour l'Exposition, ont souscrit plus de \$1,250,000 pour faire face aux dépenses. L'Etat de New York a souscrit la somme de \$300,000 pour la construction d'un édifice destiné à l'exposition de produits de cet Etat. Voici les noms des organisateurs de l'Exposition: JOHN J. MILBURN, président; EDWARD FLEMING, secrétaire; GEORGE L. WILLIAMS, trésorier, et JOHN N. SCATCHERD, président du Comité d'Administration. Toutes les républiques de l'Union Internationale ont été invitées à prendre part à cette exposition et

beaucoup d'entre elles ont déjà envoyé leur adhésion en promettant une exposition intéressante et instructive qui montrera les progrès accomplis pendant le siècle actuel.

L'EXPOSITION CENTENAIRE DU TERRITOIRE DU NORD-OUEST, 1902.

L'année 1902 marquera l'année séculaire de l'admission dans l'union du premier Etat formé de l'ancien territoire du Nord-Ouest. En l'honneur de la fin du premier siècle de son existence, les habitants de cet Etat—l'Ohio—ont décidé d'ouvrir une grande exposition pour représenter dignement, non seulement les immenses progrès faits par cet Etat dans le développement matériel et dans les richesses, mais aussi les progrès faits par les autres sections de ce territoire, ainsi que par tout le pays.

On a choisi la ville de Toledo pour l'exposition. Cette ville, située dans la partie nord-ouest de l'Etat, est grande et belle, avec des intérêts commerciaux et manufacturiers de grande importance. Elle possède un bon port situé à l'embouchure de la rivière Maumee sur le lac Erie. Elle est aussi traversée par de nombreuses lignes de chemins de fer reliant la grande section de l'ouest au littoral. Il y a un intérêt historique s'attachant à cette partie du pays, à cause des événements de la guerre de 1812, parmi lesquels figure la grande victoire navale remportée par le Commodore PERRY à Put-in-Bay, à quelques milles de distance de l'emplacement de l'exposition.

Le Président a approuvé le 3 mars la proposition faite par le Congrès de subventionner cette exposition afin d'en encourager l'organisation.

Le but de l'exposition, tel qu'il est stipulé dans le cahier des charges, est d'organiser une exposition nationale et internationale des produits des Etats-Unis d'Amérique, des Iles Hawaï, de Cuba, de Porto Rico et des Philippines, ainsi que du progrès et de la civilisation des pays américains, des arts, industries et produits du sol, des mines et de la mer.

Le Congrès a autorisé les Ministères, l'Institut Smithsonian, le Musée National, l'établissement de Pisciculture, le Ministère des Travaux Publics et le Bureau des Républiques Américaines à préparer des expositions intéressantes et le président et les direc-

teurs de ces différentes institutions choisiront celles qui leur sembleront les meilleures. On a voté une somme de \$500,000 pour les bâtiments et les dépenses nécessaires.

Les articles qui seront importés des pays étrangers pour ces expositions seront admis en franchise de tous droits, de frais de douanes, ainsi qu'on l'a fait pour l'Exposition de Philadelphie.

PRODUCTION DES MINES DE CHARBON.

D'après les renseignements recueillis par le Bureau des Statistiques du Ministère des Finances sur la production totale du charbon, ce sont les Etats-Unis qui montrent l'augmentation la plus rapide dans cette industrie. Les chiffres de cette publication prouvent que maintenant la production aux Etats-Unis est presque cinq fois aussi importante qu'en 1870, et que l'exportation pendant les années 1890-1897, a passé de 250,000 à plus de 4,000,000 de tonnes, et qu'au lieu de fournir seulement 17 pour cent de la production totale, ce pays en fournit maintenant environ 25 pour cent.

Selon une publication statistique du Gouvernement suédois, publication récente qui fait foi en cette matière, la production annuelle de la Grande Bretagne s'est élevée de 1871 à 1875 à 127,000,000 de tonnes et de 1891 à 1895 à 185,000,000 de tonnes, soit une augmentation de 45 pour cent dans la moyenne de la production annuelle. En Allemagne la moyenne de la production annuelle du charbon pendant la première période citée était de 45,000,000 de tonnes et de 97,000,000 de tonnes pendant la seconde période sur laquelle nous attirons l'attention, soit une augmentation de 115 pour cent. Pendant les mêmes périodes la moyenne de la production annuelle du charbon en France était de 16,000,000 de tonnes et de 27,000,000 de tonnes, respectivement, soit une augmentation de 70 per cent.

Voici les chiffres de la production aux Etats-Unis pendant ces périodes: 45,000,000 de tonnes et 132,000,000 de tonnes, soit une augmentation de 193 pour cent. La moyenne de la production des autres pays en général pendant les mêmes périodes était de 34,000,000 et de 79,000,000 de tonnes, soit une augmentation de 132 pour cent.

La moyenne de la production totale dans toutes les autres parties du monde de 1871 à 1875 était, en chiffres ronds, 266,000,000 de tonnes, et dans la période de 1891 à 1895 elle était supérieure à 520,000,000 de tonnes, soit une augmentation de 95 pour cent. Si l'on retranche les Etats-Unis du tableau, la moyenne de la production annuelle dans la première période, se réduit à 221,000,000 de tonnes, et dans la seconde période à 388,000,000 de tonnes, soit une augmentation de 75 pour cent.

En comparant l'augmentation dans la production du charbon aux Etats-Unis avec les autres parties du monde pour les périodes citées, on obtient les chiffres ci-dessous : Grande Bretagne, 45 pour cent ; France, 70 pour cent ; Allemagne, 115 pour cent ; autres pays, Etats-Unis exceptés, 132 pour cent ; la production du monde entier, Etats-Unis exceptés, 75 pour cent. La production totale du monde entier, 95 pour cent, et les Etats-Unis, 193 pour cent.

La superficie productive de charbon, ainsi que la quantité produite, a augmenté grandement aux Etats-Unis.

En 1870, on ne comptait que 20 Etats, où l'on exploitait le charbon, tandis qu'en 1897 le nombre s'élevait à trente-deux. Les tableaux suivants montrent la production du charbon aux Etats-Unis et les prix qui ont eu cours dans les marchés de Philadelphie et de Baltimore à différentes reprises depuis 1840 à 1898 ; et aussi les exportations des Etats-Unis, pour la même période.

QUANTITÉ DE CHARBON PRODUITE DANS LES ETATS-UNIS, 1870-1897.

| Années. | Anthracite. (tonnes). | Bitumineux. (tonnes). | Total. |
|------------|--------------------------|--------------------------|---------------|
| 1870 | 15, 664, 275 | 17, 199, 415 | 32, 863, 690 |
| 1880 | 28, 621, 371 | 41, 860, 055 | 70, 481, 426 |
| 1885 | 31, 623, 529 | 70, 501, 024 | 102, 124, 553 |
| 1890 | 36, 617, 042 | 78, 011, 224 | 114, 628, 266 |
| 1895 | 46, 511, 477 | 94, 899, 496 | 141, 410, 973 |
| 1897 | 41, 637, 864 | 106, 222, 516 | 147, 860, 380 |

MOYENNE DU PRIX ANNUEL PAR TONNE DE CHARBON ANTHRACITE (À PHILADELPHIE) ET DE CHARBON BITUMINEUX (À BALTIMORE), 1870 À 1898.

| Années. | Anthracite. | Bitumineux. | Années. | Anthracite. | Bitumineux. |
|------------|-------------|-------------|------------|-------------|-------------|
| 1870 | \$4. 39 | \$4. 72 | 1890 | \$3. 93 | \$2. 60 |
| 1880 | 4. 53 | 3. 75 | 1895 | 3. 50 | 2. 00 |
| 1885 | 4. 10 | 2. 25 | 1898 | 3. 50 | 1. 60 |

EXPORTATIONS DE CHARBON DES ETATS-UNIS, 1870-1897.

| Années. | Anthracite (tonnes). | Bitumineux (tonnes). | Total. |
|------------|-------------------------|-------------------------|-------------|
| 1870 | 121, 098 | 106, 820 | 227, 918 |
| 1880 | 392, 626 | 222, 634 | 615, 260 |
| 1885 | 588, 461 | 683, 481 | 1, 271, 942 |
| 1890 | 795, 753 | 1, 136, 068 | 1, 931, 821 |
| 1895 | 1, 397, 204 | 2, 374, 988 | 3, 772, 192 |
| 1898 | 1, 326, 582 | 2, 682, 414 | 4, 008, 996 |

RÉPUBLIQUE ARGENTINE.

ACCROISSEMENT DE L'IMMIGRATION ITALIENNE.

Le Signor MALUATI, Inspecteur de l'Emigration à Gênes, fait connaître dans une brochure qu'il a publiée que 1,500,000 Italiens, au moins, se sont embarqués dans ce port pour l'Amérique du Sud pendant les vingt dernières années, ce qui fait une moyenne de 75,000 par an. C'est l'année 1880 qui a été la moins importante, le nombre des émigrants étant seulement de 26,303. C'est dans l'année 1887 que le mouvement a été le plus fort; le nombre des émigrants s'élevant à 181,437. Pendant ces vingt ans 500,000 de ces émigrants sont revenus à Gênes. D'après cette brochure le courant de l'émigration italienne de Gênes aux Etats-Unis a diminué énormément, le nombre des émigrants étant tombé au dessous de 1,000 par mois. Le nombre pour l'Australie n'atteint pas le chiffre de 1,000 par an, et pour l'Amérique Centrale il est de 1,200 par an. C'est dans la République Argentine et au Brésil que s'est porté le plus grand nombre de ces émigrants italiens, mais c'est dans le premier de ces deux pays que le mouvement a été le plus fort. Il en a surtout été ainsi pendant les trois dernières années, car le total de l'émigration prend presque entièrement le chemin des côtes de la rivière Plata. Sur un total de 1,689,654 émigrants, nombre atteint de 1859 à 1897, 1,053,977 Italiens se sont établis sur le territoire de la République Argentine.

CHILI.

FABRIQUE DE CHAUSSURES.

Un collaborateur du "Shoe and Leather Gazette," écrivant de Valparaiso en décembre, dit que la fabrique de chaussures constitue l'une des principales industries de cette ville. Il y a quatre ou cinq importantes fabriques qui emploient environ 1,000 ouvriers. Les gages, qui sont très bas, varient entre 50 cents et \$1.15 pour les femmes et entre \$1 et \$2 pour les hommes. Les chaussures faites sur mesure coûtent \$14 la paire en monnaie chilienne. Généralement les chaussures chiliennes sont très légères et ne durent pas longtemps, par conséquent on préfère les chaussures anglaises parce qu'elles sont plus solides. On ne fait pas de chaussures pour enfants au Chili, on les importe de Suisse; ces chaussures d'enfants en cuir verni sont importées en grandes quantités.

Une compagnie anglaise, Gibbs et Seddin, fait des propositions pour établir une fabrique de chaussures employant des ouvriers anglais pour la fabrique de chaussures d'après la mode anglaise. Les chaussures légères sont faites dans le pays, mais les chaussures fortes et communes sont importées d'Angleterre. Autrefois l'importation de chaussures anglaises était bien plus importante qu'elle ne l'est aujourd'hui, mais depuis qu'on a augmenté les droits d'importation de 35 à 60 pour cent, le nombre importé va toujours en diminuant.

Au Chili on vend très peu de chaussures fabriquées aux Etats-Unis; on peut même dire que l'on n'en vend pas. On fabrique beaucoup le cuir à semelle dans la République, et on en exporte des quantités considérables, l'Allemagne étant le principal acheteur. Il y a quelques fabriques qui fabriquent le cuir pour tiges, mais il est de mauvaise qualité et les importations de cuir de veau verni s'élèvent à environ 800 douzaines par mois, qui proviennent principalement d'Allemagne. On importe aussi de France le cuir pour tiges, les Etats-Unis ne comptant pas pour ainsi dire dans l'industrie du cuir au Chili.

NOUVEAUX CHEMINS DE FER PROJETÉS POUR TRAVERSER
LA CORDILLÈRE DES ANDES.

Le Congrès chilien vient de voter une loi autorisant le président de la République à placer la somme de 1,160,000 pesos dans

le prolongement et dans la construction de nouveaux chemins de fer dans la Province d'Atacama. A la dernière session du Sénat, le Président a fait lire un message dans lequel il soumet un projet de loi accordant aux Señores Beláustegui et Cie., l'autorisation de construire un chemin de fer à voie étroite du port de Tomé à la frontière argentine en passant par Antuco. Avant l'adoption de la loi et la lecture du message, le Ministère de l'Industrie et des Travaux Publics a rendu un décret pour faire connaître que le Gouvernement, considérant que la construction de lignes de chemins de fer, reliant le Chili et la République Argentine, mettra le premier pays en communications plus directes avec les marchés européens et offrira de plus grandes facilités à l'immigration, reconnaît que la construction de ces lignes devient d'utilité publique, qu'un corps spécial d'ingénieurs, ayant récemment fait les arpentages du chemin de fer passant par Uspallata, il devient nécessaire de réunir des données et renseignements relativement aux autres projets de chemins de fer en considération, afin de fournir au Congrès à la prochaine session des détails suffisants pour lui permettre de bien se rendre compte de l'importance et des avantages présentés par chacun desdits projets. Le décret nomme ensuite une commission composée de trois ingénieurs pour faire un rapport au Ministère de l'Industrie et des Travaux Publics relativement aux nombreux plans déposés pour la construction de chemins de fer devant traverser les Andes en passant par Tinguiririca, Cajón de Vergara, el Planchón et Antuco, et autres points que peut designer ledit Ministère.

COLOMBIE.

DERNIÈRES STATISTIQUES COMMERCIALES.

Le Bureau doit à l'amabilité de Mr. HENRY JALHAY, Consul de la République de Colombie à Bruxelles, l'intéressant article suivant sur la situation économique de la Colombie :

Nous extrayons d'une publication officielle colombienne les notes statistiques qui suivent sur la situation économique de la République de Colombie :

La valeur des importations a monté de 11,528,365 piastres en 1895, à 16,947,135 piastres en 1896, et à 18,136,598 piastres en 1897, non compris Colon et Panama qui, comme ports francs, ne figurent ni dans les exportations, ni dans les importations de la République. Comparaison faite entre les importations des

deux dernières années, la différence en faveur de 1897 est de 1,189,463 piastres et de 10,500,000 kilogrammes; elle porte surtout sur les farines, la glace, les sacs, le nitre, le soufre, les machines, le fer brut, les charpentes en fer, le fer en feuilles pour toitures, le ciment, la chaux, le plâtre, les ardoises, etc. (4,500,000 kilogrammes); sur les vins, fûts, bouteilles, véhicules, machines agricoles, brocards, acier en barres, plomb. etc. (1,750,000 kilogrammes); sur les outils, châles de coton, toiles en chanvre et lin, toile cirée, verroterie (1,750,000 kilogrammes); sur les farines, les conserves, la bière, les vins, les cordes, les câbles, les tuyaux en terre, le verre à vitres, le savon, le papier, la quincaillerie, etc. (1,000,000 kilogrammes).

Quant aux exportations, elles ont été en 1895 de 15,088,406 piastres; en 1896, de 18,597,352 piastres; et en 1897, de 16,820,411 piastres; 1897 bien qu'inférieur à 1896 pour la valeur, lui est supérieur pour le poids qui atteint 60,667,416 kilogrammes, contre 66,235,562 en 1896. Les exportations pour 1897 se décomposent comme suit:

Produits du règne végétal, 62,056,458 kilogrammes; produit du règne animal, 4,382,271 kilogrammes; produit du règne minéral, 2,681,688 kilogrammes; produits manufacturés, 447,998 kilogrammes; animaux vivants, 2,236 têtes.

Le total des exportations de 1892 à 1897 se monte à 93,307,582 piastres. Celui des importations ayant atteint 83,203,128; il reste une différence en faveur des exportations de 14,104,454 piastres.

Parmi les produits exportés, le café figure: En 1895, pour 21,504,657 kilogrammes, d'une valeur de 8,504,312 piastres; en 1896, pour 28,521,410 kilogrammes, d'une valeur de 10,474,752 piastres; en 1897, pour 17,564,103 kilogrammes, d'une valeur de 8,799,129 piastres.

Le mouvement de la navigation par les ports douaniers a été, à l'entrée: En 1896, de 2,074 navires de 910,764 tonnes; en 1897, de 1,891 navires de 858,457 tonnes. A la sortie: En 1896, de 2,061 navires de 867,130 tonnes; en 1897, de 1,850 navires de 800,710 tonnes.

Le mouvement de Barranquilla représente à peu près la moitié et Cartagène un peu plus du quart du trafic général du pays.

Les statistiques colombiennes ne nous renseignent malheureusement pas sur la part prise par le commerce étranger dans les importations et dans les exportations de la Colombie. Cette lacune regrettable nous empêche par conséquent d'indiquer ici dans quelles proportions et pour quels produits les Etats-Unis, l'Angleterre, la France et l'Allemagne, qui se partagent presque exclusivement le commerce de la Colombie, figurent dans les importations et dans les exportations de ce pays.

Il y a six ans, la part prise par ces Etats dans le commerce colombien était comme suit:

| Pays. | Importations. | Exportations. |
|------------------|-------------------|-------------------|
| | <i>Pour cent.</i> | <i>Pour cent.</i> |
| Angleterre | 38 | 37 |
| France | 22 | 9 |
| Allemagne..... | 12 | 11 |
| Etats-Unis | 11 | 33 |

Les recettes des douanes ont été, en 1895, de 10,750,889 piastres; en 1896, de 13,697,823 piastres; en 1897, de 13,256,353 piastres, non compris les droits sur les colis postaux qui se sont élevés, pour ces trois années, à 96,837, 221,416 et 280,947 piastres, respectivement. La différence en moins dans les recettes de 1897 a pour cause la réduction des droits sur le sel, réduction suivie, bientôt après, de l'abrogation des droits sur l'exportation du café. En prenant, comme termes de comparaison, les trois derniers exercices biennaux, celui de 1894-95 accuse une augmentation de plus d'un million de piastres sur celui de 1892-93, et celui de 1896-97 de plus de huit millions de piastres sur l'exercice précédent.

Le total des recettes de l'Etat, qui avait été de \$16,273,259 en 1895, de \$20,444,489 en 1896, a été de 19,519,431 piastres en 1897. La différence en moins pour 1897 résulte de ce que les droits sur l'abatage du bétail, qui s'étaient élevés en 1896 à 1,115,062 piastres, ont été perçus par les départements à partir du 1^{er} janvier 1897. Après les droits de douanes, les recettes nationales ont pour principales sources les salines qui ont produit, en 1896, 1,702,061 piastres, et, en 1897, 1,767,607 piastres, le papier timbré, qui a monté de 557,030 piastres, en 1896, à 733,762 piastres en 1897; le monopole des cigarettes qui a produit, en 1896, 804,751 piastres, et en 1897, 659,477 piastres; celui des allumettes qui a donné, en 1897, 320,930 piastres, etc.

La longueur des railways colombiens n'est que de 663 kilomètres, dont 108 ont été construits pendant les deux dernières années; c'est dire que le réseau actuel des chemins de fer en Colombie est encore loin d'être en rapport avec les intérêts considérables qu'il devrait servir et avec les incalculables richesses du pays. Comme le disait, il y a quelques années, un ministre de cette République, la population de la Colombie est suffisante pour alimenter le trafic des voies ferrées étendues, elle est supérieure à celle de la République Argentine et de l'Australie, supérieure à celle des cinq républiques de l'Amérique Centrale réunies, supérieure, comme densité, à celle de tous ces Etats. Quant aux richesses naturelles, végétales ou minérales, et quant à la fertilité du sol, aucun pays du globe ne surpasse la Colombie. Que manque-t-il à cette contrée? Des capitaux et de l'initiative pour exploiter ces richesses, stimuler l'agriculture et construire les chemins de fer qui lui donneront dans le monde la place à laquelle elle a droit parmi les nations riches et prospères.

COSTA RICA.

DÉCRETS OFFICIELS DE DATE RÉCENTE.

On vient de promulguer les décrets suivants du Gouvernement au moyen de "La Gaceta," publication officielle: (1) Exportations de bois; (2) modifications des droits applicables à la navigation; (3) entrée libre du matériel importé pour la construction de

chemins de fer; (4) droit applicable à certains articles en aluminium:

ARTICLE UNIQUE. L'article 1^{er} du décret n° XXIV, du 18 juillet 1893, est modifié comme ci-après:

"ART. 1^{er}. Il sera perçu un droit de 1 peso 50 centavos par tonne de jauge des navires à l'exportation du bois par le port de Puntarenas ou par tout autre port ouvert sur la côte du Pacifique.

"§. L'administrateur de la douane est autorisé à contrôler la capacité du navire s'il le juge opportun."

ARTICLE UNIQUE. L'article 11 du Code fiscal du 31 octobre 1885 est modifié comme ci-après:

"ART. 11. Les navires étrangers autres qu'à vapeur, entrant avec des chargements de marchandises, acquitteront les droits suivants:

"1°. Comme droits de port, pour être affectés à l'entretien de l'Hôpital de la Marine, 25 centavos par tonne de chargement destiné à Costa-Rica.

"2°. 10 pesos à l'entrée et à la sortie, comme droits de phare."

ARTICLE UNIQUE. Pendant une période de deux années, à partir du 28 octobre dernier, sera exempt de droits de douane et de quai le matériel de chemin de fer fixe et roulant, importé pour la construction des lignes qui seront établies dans les propriétés avoisinantes du chemin de fer de l'Atlantique et destiné à l'usage exclusif desdites propriétés.

Les articles en aluminium pesant moins de 2 kilogrammes pièce, tels que cuvettes, plats, pots, réchauds, poêles à frire et autres ustensiles d'un usage domestique acquitteront 22 centavos par kilogramme.

EQUATEUR.

ADOPTION DE L'ETALON D'OR.

M. le Consul-Général DE LEON, à Guayaquil, écrit au Ministère des Affaires Etrangères des Etats-Unis que l'adoption de l'étalon d'or par plusieurs nations de l'Univers a obligé le Gouvernement de l'Equateur à adopter la même mesure. Le Congrès équatorien a passé une loi en novembre 1898 qui, affirme-t-on, établira l'étalon d'or. Jusqu'ici l'Equateur a été au régime du bimétallisme soi-disant, mais en vérité il a été un pays monométalliste argent, n'ayant pas d'or en circulation, et la monnaie d'argent étant irremboursable. M. DE LEON écrit que la circulation actuelle est presque entièrement en papier-monnaie émis par les banques et remboursable en argent seulement. On pense que la nouvelle loi aura pour effet le rachat en or du papier-monnaie qui sera la monnaie de circulation.

Le texte de la nouvelle loi qui accompagne le rapport du consul-général a été publié en entier par le Bureau de Commerce Extérieur des Etats-Unis dans les Rapports Consulaires du mois de mars. On compte que cette loi suffira entièrement aux exigences de la République. M. DE LEON ajoute que les principaux négociants, après mûre réflexion ont décidé que le seul remède au mauvais état qui règne depuis plus de cinq ans se trouvait dans l'adoption de l'étalon d'or dans le rapport de 30.6 à 1.

Le commerce du pays, dit-on, a été entravé non seulement par la dépréciation de l'argent mais aussi par les fluctuations arbitraires du change, quelquefois de 40 à 60 pour cent dans quelques mois, ce qui était dû à l'importation excessive, et il était souvent impossible d'acheter aux banques une seule traite sur New York ou Londres (même pour \$50); par conséquent les relations commerciales extérieures du pays en ont beaucoup souffert.

Pendant les dix derniers mois, les banques et les commerçants ont fixé arbitrairement l'échange sur New York à 105 et 108, mais on n'a pas adhérer strictement à ce taux; on a payé 110 et plus. Une autre anomalie s'est trouvée dans le fait que la monnaie en or des Etats-Unis valait de 10 à 15 cents de plus que le change.

La condition stable de la monnaie équatorienne, les ressources financières des banques d'émission—aussi solides relativement que toutes les banques du monde—et le besoin urgent d'une base monétaire fixe, semblent donner l'assurance de la sagesse de la mesure qui vient d'être prise.

Les pièces de monnaie de la République, d'après cette loi, outre les petites pièces de cuivre et de nickel doivent être de 900 fines, avec les dénominations suivantes: la pièce en or de 10 sucres pesant 8.136 grammes, ou en or fin, 7.3224 grammes; le sucre ou dollar dur, en argent, pesant 25 grammes qui sera considéré divisible en 100 cents; le cinquième d'argent (désigné ordinairement comme "peseta") pesant 5 grammes, équivalant à 20 cents d'un sucre; le dixième (appelé ordinairement le "real") en argent, pesant 2.5 grammes, équivalant à 10 cents d'un sucre; le vingtième (appelé ordinairement le "medio") en argent, pesant 1.25, équivalant à 5 cents d'un sucre.

HAÏTI.

LE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL.

Dans le cours d'un article écrit au "Age of Steel" et publié dans l'exemplaire du 41^e anniversaire, l'Honorable W. F. POWELL, Ministre des Etats-Unis à Haïti, dit :

Le sol est absolument vierge; on peut, par la culture soignée, y faire deux récoltes par an des produits suivants sans que le sol en soit appauvri; ces produits sont: le café, le cacao, le gingembre et le hennepin, les deux premiers étant les denrées principales.

D'autres produits qu'on cultive facilement sont: la canne à sucre, le coton, le tabac et les fruits, tels que l'orange, la banane, la noix de coco, l'ananas et la mangue. Dans son sol, des mines de charbon, de fer et de cuivre gisent encore inexploitées, attendant le capitaliste américain avec son énergie et son caractère entreprenant. En outre, il y a une montagne de sel. Les collines et les pentes des montagnes de ce pays sont couvertes des plus beaux bois d'ébénisterie, tels que l'ébène, le noyer, le bois de marbre (qui a une graine très fine ressemblant au marbre et qui est susceptible d'un très beau poli), le bois de la gualtère en verge et le lignum vitæ. Dans ces forêts on trouve de grandes quantités de bois de campêche et de fustoc.

Le climat est superbe; il n'y a qu'ici dans toutes les Indes Occidentales où le soleil brille pendant presque toute l'année. Même pendant ce qu'on nomme la saison pluvieuse, la pluie ne tombe presque jamais avant trois heures de l'après-midi et rarement après 8 heures du soir, et quand elle tombe, elle ne dure ordinairement que quelques heures. La température près de la côte maritime même au milieu de l'été ne s'élève jamais au-dessus de 90 degrés F., et en hiver elle ne descend jamais au-dessous de 80 degrés F. A mesure qu'on s'élève au-dessus du niveau de la mer, il fait plus froid, et en quelques endroits même il est nécessaire de porter des vêtements bien chauds le jour et la nuit, tandis que les nuits près de la mer sont juste assez fraîches pour rendre le sommeil agréable et rafraîchissant.

Vos lecteurs s'étonneront sans doute en apprenant qu'il n'y a qu'une seule charrue dans la République, et celle-là est de construction surannée. Il n'y a dans cette partie de l'île aucune machine améliorée pour épargner le travail, ni un seul instrument agricole de fabrication moderne. Par exemple, on égrène le maïs en mettant les épis dans des sacs et en battant ces sacs fortement avec des bâtons; ce procédé ressemble à la méthode primitive du battage du blé, seulement dans ce cas on ne se sert que d'un seul bâton. Il se présente aujourd'hui un débouché pour les fabricants américains, surtout dans le commerce des fers et aciers, et le peu d'instruments métalliques que les Haïtiens possèdent maintenant vient de France ou d'Allemagne, de même que les gonds, les serrures et le machète, grand couteau, principal outil des natifs qui leur sert d'arme et d'instrument de travail, ainsi que de houe, un outil qui ressemble à la faux avec une

lame courbée attachée à un long manche. Ils se servent de cet outil comme nous nous servons de la houe pour bêcher et extraire les racines. Il n'y a presque pas de machines, et celles qui s'y trouvent sont dans l'usine de café (magasin) où l'on prépare le café pour le marché. Il y a quelques années seulement que ces machines ont été introduites. Il y a aussi quelques distilleries où l'on fabrique les boissons nationales, le rhum, qui, soit dit en passant, est d'une qualité bien supérieure à celui qui vient de la Jamaïque, car il est absolument pur, étant fabriqué avec le pur jus de la canne à sucre.

C'est dans le développement du pays par le moyen des chemins de fer que les fabricants américains trouveront le plus vaste champ d'affaires. Toute communication d'un endroit à l'autre se fait actuellement par voie maritime, et il faut des jours pour accomplir un voyage qui pourrait se faire en quelques heures. Il n'y a qu'une ligne de chemins de fer de quelques milles de longueur qui se trouve dans la ville de Port-au-Prince. Les locomotives et les wagons de cette ligne sont de fabrication américaine. Au moyen de communications par chemin de fer, on pourrait faire connaître au monde les richesses naturelles de cette République. Les frais de la construction d'une voie qui lierait les deux Républiques seraient moindres que pour la construction d'une voie similaire de même distance qu'aux Etats-Unis. Il n'y a ni côtes rapides à monter, ni tranchées à creuser, ni rochers à faire sauter. Il sera nécessaire de construire deux ponts au plus, et encore ils ne seraient pas très longs. La voie d'une telle ligne serait à peu près comme celle de nos prairies dans l'Ouest. Le travail est bon marché, diminuant ainsi le coût de la construction. Au moyen d'une ligne comme celle-ci ou de lignes similaires, de nouvelles entreprises auraient lieu de tous côtés, chacune rapportant des richesses à nos fabricants.

J'espère que les capitalistes, les fabricants et les commerçants américains se réveilleront pour s'emparer du contrôle de ce marché (ce commerce est naturellement le leur, ils n'ont qu'à le demander pour l'obtenir), et il faut espérer qu'ils ne laisseront pas à d'autres le soin de recueillir ce qui leur appartient. Le moment est arrivé où nos journaux devraient guider, ou plutôt diriger les vastes industries commerciales de notre pays vers ce nouveau champ, car en étendant ses frontières notre pays doit aussi étendre ses intérêts commerciaux, soit des capitalistes, des fabricants ou des commerçants. Par ces moyens, le prestige de notre pays sera aussi grand au point de vue commercial qu'à tous les autres points de vue dans lesquels il s'est lancé dernièrement. C'est le devoir le plus sacré des capitalistes de se lancer dans ces entreprises et d'ouvrir de nouvelles voies commerciales aux nombreuses fabriques des Etats-Unis. De cette manière, nos ouvriers seraient constamment occupés, soit à conduire les machines ou à diriger les métiers. Nos agriculteurs trouveront aussi un débouché pour la vaste quantité de grains qu'on récolte chaque année dans les plaines fertiles de l'Ouest. J'espère, Monsieur le rédacteur, que nos commerçants, nos capitalistes, nos fabricants s'éveilleront pour établir davantage le prestige de l'entreprise américaine.

Je pense que je puis dire sans crainte de me tromper, que le Gouvernement et les habitants accueilleront volontiers toutes les entreprises de ce caractère, et leur accorderont toutes les facilités dont ils disposent.

MEXIQUE.

YUCATAN ET LE PORT DE PROGRESO.

La prospérité de l'Etat de Yucatan dépend principalement de la production de l'agavé ou hennequen. La production de cet article a beaucoup augmenté ces dernières années, mais on croit maintenant qu'elle a atteint son maximum par suite du manque de bras. Comme on le sait, les grandes chaleurs et le sol stérile empêchent l'immigration d'étrangers, et les Indiens, sur lesquels on comptait jusqu'ici, diminuent en nombre. On estime le coût de la production du fibre de l'agavé à deux cents or la livre, ou un peu plus de 4 cents argent. Pendant l'année 1898, le prix de vente (argent) dans le Yucatan était de 6 cents, environ, jusqu'au 1er juillet; pendant ce mois il a monté, par suite de spéculations, à vingt-et-un cents, tombant peu à peu à 11 cents $\frac{1}{2}$ la livre, rendu au port de Progreso. Il se peut que l'année 1899 soit aussi bonne que celle de 1898 concernant les sommes réalisées, car de même que pendant l'agitation de 1898, beaucoup de ventes sont contractées pour être livrées pendant l'année prochaine à des prix variant entre dix et treize cents la livre.

Les exportations de hennequen par le port pendant 1898 se montaient à 418,972 ballots de 367 livres chacun en moyenne. Sur ce nombre, on a expédié 411,138 ballots aux Etats-Unis. En 1897 les Etats-Unis ont pris 400,000 des 419,975 ballots exportés de Progreso; et en 1896 ils ont obtenu 371,874 ballots sur un total général de 397,163. Progreso exporte aussi le bois de campêche en Europe, les exportations en 1898 s'étant élevées à 9,986 tonnes. On expédie aux Etats-Unis le chicle, les cuirs, les peaux sèches et quelques articles divers.

Les rapports sur le mouvement maritime pour l'année montrent que 306 navires étrangers sont sortis de ce port—257 vapeurs et 49 bateaux à voiles. Sur ce nombre il y avait 96 navires anglais, 83 norvégiens, 62 (48 vapeurs et 14 voiliers) des Etats-Unis, 37 allemands, 20 espagnols, et 8 d'autres nationalités.

Pendant l'année écoulée une reprise industrielle s'est fait sentir dans toute l'étendue de l'Etat.

On a projeté la construction d'une ligne de chemin de fer dans la partie sud-est de l'Etat, ouvrant ainsi les parties les plus fertiles,

peuplées seulement d'Indiens sauvages. Cette partie du pays n'a jamais été entièrement explorée. On pense que ces sections peuvent être cultivées par les blancs, différant en ceci des terrains productifs du hennequen, et qu'on pourrait y attirer les immigrants. Voici les concessions que le Gouvernement a accordées à ce chemin de fer: (1) De Peto à la baie d'Espirito Santo, 165 kilomètres; avec un embranchement allant à la baie d'Assomption, 25 kilomètres; de Valladolid à un endroit désigné sur la ligne citée en premier lieu, 58 kilomètres; de la ligne No. 1 à la rivière Hondo, ou à la frontière Belize, 160 kilomètres (environ 100 milles).

MARCHÉ POUR CHAUSSURES.

Les indigènes du Mexique sont d'excellents ouvriers en cuir, presque tout le travail étant fait à la main par des ouvriers travaillant pour leur compte. Le cuir est presque entièrement de provenance indigène, mais avec de meilleur matériel ils seraient à même de produire des articles bien supérieurs à ceux qu'ils fabriquent actuellement. C'est dans la manufacture d'articles pour chevaux de selle qu'ils font le meilleur travail. Le commerce de chaussures est plus attrayant, mais en général, les ouvriers ne sont pas expérimentés dans cette branche de l'industrie. On fait de bonnes affaires au Mexique en important des chaussures que l'on peut vendre le double de celles qui sont faites par les ouvriers du pays; cependant la supériorité des chaussures importées est manifeste. Le droit sur les chaussures ordinaires est de 15 cents à 45 cents la paire et de 50 cents à \$1.00 sur celles de qualité fine.

L'occasion pour l'établissement de fabriques de chaussures, de harnais et d'autres articles en cuir au Mexique dépendra naturellement de leur habileté à placer sur le marché des marchandises de même qualité ou de qualité supérieure, à des prix moins élevés au moyen de l'emploi de machines, de procédés économiques et à l'aide d'une grande production. Le Mexique offre de grandes chances de réussite à ces industries, car il y a très peu de fabriques montées d'une manière satisfaisante.

D'après le Consul KINDRICK, de Ciudad Juarez, il n'y a pas de grandes fabriques de chaussures au Mexique. Le Consul dit qu'il y a de grands établissements à Léon, à Mexico et à Guadalajara, mais ce ne sont pas exactement des fabriques; les ouvriers reçoivent

vent une somme stipulée pour chaque paire de chaussures faite, selon la qualité. Les capitalistes des Etats-Unis n'ont pas essayé d'établir des fabriques de chaussures dans ce pays, mais il est certain qu'une pareille industrie, établie d'après les derniers perfectionnements et produisant des chaussures bon marché, serait un bon placement pour des capitaux.

Il dit qu'il est généralement admis que les chaussures fabriquées aux Etats-Unis sont sans rivales dans les marchés mexicains quant à la mode, la qualité et le fini. Les chaussures européennes ou mexicaines de première qualité ne peuvent pas leur faire concurrence, mais les chaussures américaines ne peuvent être portées que par très peu de personnes—celles qui peuvent se payer une chaussure de luxe coûtant de \$3 à \$7 en or; donc le commerce en est limité à une qualité spéciale portée par une certaine classe de monde. Les ouvriers aux Etats-Unis portent des bottines coûtant de \$1 la paire et au-dessus, tandis que les ouvriers au Mexique en portent qui coûtent \$4 la douzaine de paires (monnaie des Etats-Unis). Un mexicain qui achète des chaussures coûtant 50 cents au plus ne peut pas être considéré comme un client pour les chaussures américaines qui coûtent de \$1 à \$3 la paire. Les peons du Mexique portent une sorte de sandale qu'on appelle "guaroche."

Cette sandale consiste en une simple semelle de cuir attachée au pied avec des ficelles qui passent entre les orteils et sont attachées à la cheville. Il y a un grand établissement à Chihuahua où l'on fabrique ces sandales, le travail étant fait à la main. Les prix de tout article ordinaire d'usage journalier sont de première importance pour les pauvres du Mexique, leurs gages quotidiens ne leur permettant pas de tenir compte de la qualité quand la différence des prix est considérable. Le Consul dit que les importations de chaussures par le port de Ciudad Juarez pour l'année fiscale finissant le 30 juin 1898 se sont élevées à \$19,000 monnaie des Etats-Unis. Les exportations totales de bottes et de bottines des Etats-Unis au Mexique pendant l'année fiscale précitée ont été évaluées à \$88,000, d'après les rapports du Bureau des Statistiques du Ministère des Finances.

EXPLOITATION DE SOUFRE DANS LE VOLCAN DE
POPOCATEPELT.

D'après le "Engineering and Mining Journal," le Général GASPAR SANCHEZ OCHOA, directeur général du Génie au Mexique, seul propriétaire du grand volcan de Popocatepelt, situé à trente milles de la ville de Mexico, vient de refuser pour sa propriété une offre de \$250,000 or, que lui a faite une compagnie anglaise.

Ce volcan est de beaucoup de valeur à cause des gisements de soufre. A présent, les mineurs sont forcés de descendre jusqu'à l'intérieur du cratère pour obtenir ce produit. Le Général OCHOA se propose de faire creuser un tunnel à 600 pieds au dessous du bord du cratère jusqu'aux gisements de soufre, et de faire construire un chemin de fer à Amecameca, endroit le plus près d'une route. On estime que le coût de ce travail de génie sera de \$700,000 environ.

Il est probable que la compagnie qui a fait l'offre proposera maintenant de mettre à exécution les plans du Général OCHOA, lui accordant une prime sur tout le soufre extrait. Le volcan de Popocatepelt est situé à 17,784 pieds au-dessus du niveau de la mer, et ses cimes sont toujours couvertes de neige.

PARAGUAY.

OCCASIONS POUR LE PLACEMENT DE CAPITAUX AMÉRICAINS.

Le 16 décembre 1898, M. RUFFIN, Consul des Etats-Unis à Assomption, a envoyé au Ministère des Affaires Etrangères une communication de l'un des premiers habitants du Paraguay, dans laquelle on fait remarquer les avantages de l'établissement d'une institution de banque devant être contrôlée par des sujets des Etats-Unis et du Paraguay. Les détails de l'entreprise proposée sont minutieusement exposés, et si les conditions sont telles que le Consul le pense, son succès semble assuré. M. RUFFIN dit au sujet de la banque en question, que le Gouvernement du Paraguay est disposé à lui accorder son approbation et son soutien. Il ajoute aussi que le Paraguay offre aux capitalistes des Etats-Unis

beaucoup de facilités pour le développement industriel et financier et demande une enquête immédiate à ce sujet, afin que si l'enquête est favorable, ils puissent profiter de ces occasions, avant que les capitalistes européens ne s'en emparent.

Un rapport sur le commerce des Etats-Unis avec l'Amérique du Sud en général, et avec le Paraguay en particulier, accompagne ce rapport. En plus de la banque proposée, M. RUFFIN affirme que le Paraguay offre de grands encouragements pour le développement et l'extension des industries suivantes: (1) La construction et l'exploitation d'un chemin de fer d'Igatimi à Rosario, 300 kilomètres, avec garantie de 6 pour cent; (2) l'installation d'éclairage électrique, d'eaux et d'égouts à Assomption; (3) fabrique pour la production de l'huile de noix de cocoa, de ricin, et de pistaches de terre (mani); (4) filatures de tissus de coton et d'autres textiles (carujuata et ramie); (5) fabriques de porcelaine et de potterie; (6) production de fer et manganèse; (7) culture de l'indigo; (8) exploitation de bois, surtout d'ébène; (9) conserves de poisson.

On affirme que tout le bois de charpente nécessaire à la construction du chemin de fer de Rosario sera donné gratis et qu'en achetant la Compagnie Industrielle Paraguayenne, la banque proposée peut s'emparer du commerce de yerba maté, renouveler sa circulation métallique et se faire aussi de beaux bénéfices. La compagnie peut aussi construire un chemin de fer selon le plan bien établi qui reliera le Paraguay au Brésil et une autre ligne qui fera entrer au Paraguay les produits brésiliens.

L'établissement de colonies sur la route de ces chemins de fer où la terre est riche et fertile produira une augmentation dans les revenus. Ce chemin de fer peut compter sur le trafic très important des terrains productifs du thé au Paraguay, et sur le transport du "yerba" pour le Brésil et le Paraguay, ainsi que beaucoup d'autres produits qui n'ont pas encore été exploités, tels que le bois de charpente, le cacao, les oranges, le caoutchouc, etc. L'élevage du bétail ouvre aussi un vaste champ pour l'emploi de capitaux dont on peut calculer les bénéfices à 20 et 25 pour cent par an. On évalue à 4,000,000 le nombre de bestiaux sur tout le territoire de la République, quand ces plaines peuvent en nourrir au moins 50,000,000. On pourrait augmenter de trois fois autant, la valeur de ces bêtes par le croisement avec les races

importées. Par suite de la qualité supérieure des herbages du pays, c'est un fait reconnu que la viande des bœufs nourris de ces herbages est supérieure même à celle de la République Argentine.

Le Consul ajoute que le capital peut trouver aussi des placements avantageux dans les travaux publics, tels que les travaux d'amélioration des ports, la construction de docks, de magasins de douane et de bâtiments à Assomption, et l'installation d'éclairage électrique dans les nouvelles villes.

PÉROU.

NOUVEAU DÉBOUCHÉ POUR LA VENTE DE MACHINES.

M. ROBERT B. CROWE, Consul-général du Pérou à Liverpool, Angleterre, écrit au "British Trade Journal" pour appeler l'attention sur le besoin de machines dans cette République. Il dit qu'autrefois tout le commerce se faisait par des voies britanniques, mais que la concurrence allemande a sérieusement atteint ce commerce.

D'après M. CROWE, "le nom de Pérou a été le synonyme de grandes richesses, et en réalité ce pays abonde en métaux précieux. On peut considérer les deux chaînes de montagnes qui traversent le territoire péruvien comme deux immenses mines d'argent. L'argent domine dans la cordillère ouest, et l'or dans celle de l'est. Les mineurs sont en petit nombre et se servent des méthodes les plus primitives; cependant il paraît, d'après les rapports officiels, que jusqu'en 1803, l'exploitation des métaux précieux s'est élevée à £24,000,000 (\$116,400,000).

En 1791 il y avait en activité 1,490 mines, dont 60 mines d'or, 784 mines d'argent, 4 mines de mercure, 4 mines de cuivre et 12 mines de plomb; tandis qu'en 1886, le nombre total des mines s'élevait à 1,554, en 1887 il y en avait 1,807, et en 1888 2,164, toutes ces mines inscrites sur les rôles du Gouvernement. Il existe naturellement beaucoup de mines inondées par les eaux, les mineurs ne possédant pas de moyens, sous forme de pompes, pour lutter contre les éléments. On dit que le nombre des mines actuellement en exploitation est de 3,000. L'invasion de l'eau a amené la fermeture de plusieurs centaines de mines, surtout de

toutes les anciennes mines, mais on pourrait y porter remède par l'introduction de pompes.

Quant aux anciennes mines, celles de Cerro de Pascoe, sont naturellement inondées, mais quand même elles sont si riches que les mineurs ont pu extraire de la scorie des anciennes exploitations une moyenne de 34 tonnes par an. Il y a ainsi une occasion favorable pour les pompes, les machines à mollettes, les cordes en fil de fer, les chemins de fer à voie étroite et les appareils pour mines en général. On vient d'inaugurer à Lima une exposition permanente de machines.

Quant aux exportations générales de Liverpool au Pérou en 1897 et 1898, je trouve qu'il y a une augmentation pour 1898 de \$400,000 et que le nombre des embarquements a augmenté de 527.

ETATS-UNIS.

COMMERCE AVEC L'AMÉRIQUE LATINE.

RAPPORT SUR LES IMPORTATIONS ET EXPORTATIONS.

A la page 1788 on trouvera le dernier rapport des chiffres compilés par le Bureau des Statistiques de Département de la Trésorerie des Etats-Unis dont M. O. P. AUSTIN en est le chef. Ces chiffres démontrent les évaluations du commerce entre les Etats-Unis et les pays de l'Amérique Latine. Le rapport est pour le mois de février 1899, corrigé jusqu'au 28 mars 1899, avec un exposé comparé à la même période de l'année précédente, ainsi que pour les huit mois finissant en février 1899 comparé à la même période de 1898. On doit expliquer que les chiffres des diverses douanes démontrant les importations et exportations pour n'importe quel mois de l'année, ne sont reçus au Département de la Trésorerie que le 20 du mois suivant, et il faut nécessairement du temps pour la compilation et l'imprimerie, de sorte que les rapports pour le mois de février, par exemple, ne sont publiés qu'au mois de avril.

PRÉCAUTIONS À PRENDRE POUR ÉVITER LA FIÈVRE JAUNE.

On a nommé sous les ordres du chirurgien-général des hôpitaux de la marine sept inspecteurs qui ont reçu l'ordre de se

rendre immédiatement aux ports suivants: Belize, Honduras Britannique; Livingston et Port Barrios, Guatémala; Ceiva, Honduras; Bluefields, Nicaragua; Port Limon et Bocas del Toro, Costa Rica. Les ports dont nous venons de parler sont ceux d'où l'on expédie la plus grande quantité de bananes aux Etats-Unis.

Ces inspecteurs ont pour mission de surveiller les expéditions de fruit et de faire aussitôt un rapport à ce sujet.

La nomination de ces inspecteurs a pour but de supprimer le stationnement inutile des navires chargés de fruits après leur arrivée en vue des ports des Etats-Unis. Car ce retard de quelques jours peut avoir pour résultat la perte partielle ou totale de la cargaison qui a une certaine valeur. C'est pour cette raison que les inspecteurs doivent informer immédiatement les autorités sur tout cas suspect de fièvre jaune trouvé dans les ports sous leur direction. Dans le cas où il y aurait seulement soupçon de fièvre jaune, les bateaux chargés de fruits seront déchargés au moyen de chalands et l'équipage ne sera pas autorisé à descendre à terre. Si on découvre un cas de fièvre jaune bien marqué, on ne permettra à aucun navire provenant de ce port d'aborder dans les Etats-Unis.

VENEZUELA.

MÉMOIRE FAIT PAR LES DÉFENSEURS DU VENEZUELA POUR
ÊTRE PRÉSENTÉ À LA COUR D'ARBITRAGE.

M. FULLER, Président de la Cour Suprême des Etats-Unis d'Amérique, et M. BREWER, Juge à la même Cour, partiront pour Paris, France, afin d'y arriver vers le 25 mai 1899 époque à laquelle on discutera les affaires relatives à la question des frontières anglo-vénézuéliennes, ce qui prendra sans doute plus de trois mois. Ensuite on compte que le Tribunal consacrera trois mois de plus à l'examen des points en litige, et qu'il rendra une décision probablement au mois de novembre de l'année courante.

Monsieur BENJAMIN HARRISON, ex-Président des Etats-Unis, et son Ministre de la Marine, M. BENJAMIN F. TRACY, se rendront à Paris pour la même époque, afin de défendre les intérêts du Venezuela.

Leur mémoire a été déposé, et en vue de son intérêt général,

des exemplaires en ont été distribués aux membres des deux Chambres du Congrès des Etats-Unis et aux principaux fonctionnaires de Washington. Il se compose de 800 pages environ et il offre un grand contraste avec le rapport de Sir RICHARD WEBSTER qui n'a que 55 pages.

Le traité d'Arbitrage dans lequel les gouvernements de la Grande Bretagne et du Venezuela sont entrés est énoncé dans la préface de ce mémoire dans les termes suivants :

• Sa Majesté la reine du Royaume-Uni de la Grande Bretagne et de l'Irlande, d'une part, et les Etats-Unis du Venezuela de l'autre, étant désireux d'arriver à une solution amicale de la question qui s'est soulevée entre leurs gouvernements respectifs, relativement aux limites de démarcation entre la Colonie de la Guyane Anglaise et les Etats-Unis du Venezuela, ont décidé à soumettre à l'arbitrage la question en litige.

Le devoir imposé au Tribunal est exprimé dans l'article 1^{er} du traité comme il suit :

On nommera immédiatement un Tribunal d'Arbitrage pour déterminer les limites de démarcation entre la Colonie de la Guyane Britannique et les Etats-Unis du Venezuela.

Il y a six pièces qui sont jointes à l'argument, dont les quatre premières ont été préparées par le Señor RAFAEL SEIJAS, ancien Ministre du Venezuela, et les autres par Señor J. M. ROJAS, l'agent représentant ce Gouvernement (Venezuela) devant le Tribunal d'Arbitrage. Voici ces différentes pièces : (1) La Bulle du Pape Alexandre, 1493 ; (2) Commentaire et Critique sur les arguments de la Grande Bretagne ; (3) Commentaire et Critique sur les contre-arguments du Venezuela et de la Grande Bretagne ; (4) Notes sur le rapport de Marmion du 10 juillet 1788, et sur les cartes soumises par la Grande Bretagne ; (5) Les lignes établies par Shomburgh et par Codazzi ; (6) La Diplomatie anglaise à Caracas, depuis 1830 à 1850.

Comme conclusion du Mémoire devant servir de défense pour le Venezuela, le conseil rend hommage à la cour de la manière suivante :

C'est avec le plus grand respect et la plus grande confiance que le Venezuela a l'honneur de soumettre à ce haut Tribunal les questions en litige qui sont d'une très grande importance. Il espère que ce Tribunal par sa décision occupera une place importante dans l'histoire courte, mais brillante des cours d'arbitrage et que les autres nations seront encouragées à se servir de ce moyen

pacifique de statuer sur les difficultés pendantes entre deux pays. Le Venezuela n'a pas de représentant direct dans ce tribunal, et par ce fait même cette cour est assimilée encore plus aux grandes cours de justice où l'idée de représentation en est entièrement absente. Aucun autre tribunal n'a encore présenté ce fait. La plupart du temps c'était plutôt de simples conférences entre Ministres et non des consultations de juges auxquels les deux parties sont tout-à-fait indifférentes. Les unes donnent des résultats non satisfaisants, les autres des décrets établissant des droits. Donc, c'est dans la constitution même de ce tribunal que nous avons recours, reconnaissant en lui la justice impartiale et nous espérons avec confiance que le jugement rendu ne fera qu'affermir la foi de ceux qui croient possible le règlement des difficultés entre nations par une cour d'arbitrage. Quand la confiance sera entièrement établie, l'ère de la paix universelle sera proche.

NOTES COMMERCIALES.

RÉPUBLIQUE ARGENTINE.

Demande de Fer-blanc.

Un grand nombre d'établissements pour les conserves de fruits consomment une certaine quantité de fer-blanc, quoiqu'en général ils achètent les boîtes toutes faites. Il y a dans le pays des fabriques pour la manufacture des boîtes, ainsi que d'autres articles en fer-blanc, tels que : boîtes à thé, seaux pour couleurs, boîtes à conserves, porte-cigarettes, réservoirs pour huile de pétrole, etc. On vient de découvrir un nouvel emploi pour le fer-blanc ; c'est une simple invention pour prendre au piège la sauterelle qui est le principal fléau du pays. Ce nouvel instrument a été adopté par la commission nommée par le Gouvernement afin de trouver des moyens pour détruire les insectes. L'inventeur du système (décrit dans le BULLETIN MENSUEL pour décembre 1898, page 986) a acheté, pendant l'année, 6,000 caisses de fer-blanc. On pense qu'on en demandera une quantité bien plus considérable en 1899. On a besoin de plaques spéciales de 1 mètre sur 30 centimètres. L'agent anglais dit qu'on a commandé en Angleterre 20,000 caisses contenant 150 plaques de la largeur désignée, pour l'année en cours.

Exportations de Crin de Cheval.

C'est dans les marchés des Etats-Unis et de l'Angleterre que la République Argentine expédie la plus grande quantité de crin de cheval provenant spécialement des pays baignés par la rivière La Plata dans l'Amérique du Sud. Comme article de commerce, ce crin rapporte des prix plus élevés pour les différentes espèces que celui des autres pays, parce qu'il est plus long, plus fort et plus durable et il a donc plus de valeur pour l'industrie. Ce sont les chevaux sauvages et indomptés des grands pampas de l'Amérique du Sud qui fournissent le crin de qualité supérieure. On emploie ce crin principalement pour les tapis de crin et pour la tapisserie des meubles. Le crin qui sert pour l'ameublement provient des crinières et des queues des animaux et il est roulé pour l'expédition. Le crin destiné au tissage est séparé de l'autre et est emballé séparément ; les longueurs varient de 16

pouces jusqu'aux plus grandes longueurs qu'il soit possible d'obtenir. Les crins courts des chevaux et du bétail sont classés ensemble dans une seconde variété qui est employée principalement dans l'ameublement. Une troisième variété est celle provenant des chèvres de Sibérie qui sert à plusieurs usages dans les manufactures, principalement à bourrer les meubles avant de les tapisser.

BRÉSIL.

Récoltes de Café sous l'Empire.

Le "Rio News" du 28 février appelle l'attention sur une erreur contenue dans un article venant de sources officielles, et publié dans le BULLETIN MENSUEL pour le mois de décembre. Le "News" dit que la plus grande récolte de café pendant l'Empire a été de 6,735,000 sacs au lieu de 4,000,000 sacs comme on l'a dit; et que pendant les cinq dernières années de l'Empire, la récolte totale a été de 27,500,000 sacs contre 27,400,000 sacs pendant les cinq premières années de la République.

CHILI.

Commerce d'Aliments Conservés.

Un agent spécial envoyé par le Gouvernement anglais écrit qu'il y a plusieurs usines de conserves de fruits verts, légumes et poisson frais, dont quelques-unes achètent leurs boîtes, tandis que d'autres les fabriquent avec du fer-blanc importé. Une de ces usines fait partie de ce qu'on appelle les pêcheries de homards de l'Ile de Juan Fernandez (Ile de Crusœ). On appelle homards une espèce d'écrevisses, dont la queue seule est mangeable et c'est tout ce qu'on conserve. Les queues sont si riches en alcali qu'elles rongent et détruisent bientôt le fer-blanc ordinaire, et par conséquent on a besoin d'une qualité bien plus épaisse. Il est probable que ce poisson ne supporterait pas un long voyage, mais ce n'est pas nécessaire, car les Chiliens aiment tant ce poisson qu'ils consomment tout le produit des pêcheries. Le commerce en fer-blanc est peu considérable. La plus grande partie est fournie par l'Angleterre et l'autre partie par les Etats-Unis.

HONDURAS.

Adoption des Livres de Classe des Etats-Unis.

Le Consul JOHNSTON écrit d'Utilla au Ministère des Affaires Etrangères en date du 1er février 1899, qu'il a engagé la direction des écoles de l'île, d'adopter les livres de classe américains. On enseigne dans les écoles la langue anglaise et non l'espagnol, et jusqu'ici on s'était servi de livres publiés en Angleterre.

MEXIQUE.

Mines d'Antimoine.

M. A. HOOVER, représentant MM. Lewis Frères, commence l'exploitation de mines d'antimoine situées à 20 milles nord-ouest de Santa Ana, Etat de Sonora. Soixante hommes environ sont occupés dans ces mines et on doit expédier une grande quantité de minerai à New York.

PARAGUAY.

**Cotonnades à la Pièce Pro-
venant d'Espagne.**

Le Consul espagnol à Assomption écrit que plusieurs compagnies espagnoles ont commencé l'introduction sur le marché paraguayen de cotonnades en pièces de qualité inférieure. Il affirme que celles-ci peuvent lutter avantageusement avec les cotonnades françaises et anglaises de qualité similaire. Les cotonnades de Catalogne commencent à trouver une demande considérable, et elles peuvent être comparées favorablement à celles de même qualité provenant de fabriques françaises et anglaises.

PÉROU.

**Pavillon à l'Exposition de
Paris.**

Un exemplaire récent de "La Gran Revista," journal littéraire publié à Lima, contient des gravures du pavillon qui sera construit par le Pérou à l'Exposition de Paris en 1900. D'après les dessins, ce sera un édifice en fer de deux étages, très orné, surmonté d'une tour à chaque bout, avec un dôme au centre. Le pavillon renfermera des expositions étendues et attrayantes des productions de la République et sera le domicile temporaire des représentants péruviens. Les visiteurs de tous les pays américains seront surtout bien accueillis dans ce pavillon.

ETATS-UNIS.

**Nouvelle Publication
Commerciale.**

Le Bureau des Républiques Américaines a reçu les premiers exemplaires de "The Exporters' Gazette" (Gaceta de Exportadores) publiée à Philadelphie. C'est Mr. S. W. HALLOWELL qui en est le rédacteur, Mr. THOMAS L. RICART, le directeur, et Mr. ADOLFO PIERRA, l'éditeur. La publication est mensuelle et se compose de seize pages. Elle est publiée en espagnol d'un style choisi. Dans le prospectus l'éditeur dit: "Bien que cette publication doive être principalement un organe industriel et commercial, nous publierons dans chaque numéro une revue condensée des plus importants événements du mois et des articles divers d'un intérêt général aux pays de l'Amérique espagnole." Le prix d'abonnement est de \$1.00 par an, en monnaie des Etats-Unis.

**Moyens pour s'Assurer le
Commerce Étranger.**

"The Furniture Worker," journal de commerce qui a des bureaux à Chicago et à Cincinnati, publie les instructions ci-dessous sur les méthodes à employer pour s'assurer le commerce étranger. Quoique ces observations soient exprimées en peu de mots, elles sont si claires qu'elles méritent l'attention de tous les fabricants. Il est inutile d'ajouter que ces instructions sont le résumé des conseils des Ministres des Etats-Unis, des Consuls, et des Agents consulaires, sur lesquels le Bureau a tant de fois attiré l'attention. Ces instructions se résument ainsi: (1) Il ne faut pas envoyer de catalogues en anglais dans le pays où l'on parle une autre langue; (2) la traduction des catalogues doit être faite par des personnes connaissant très bien la langue; une traduction littérale donne souvent un sens ridicule; (3) ayez des catalogues illustrés, qui intéressent toujours davantage le lecteur; (4) il ne

faut pas se servir de poids et mesures en usage aux Etats-Unis dans les catalogues destinés aux pays où l'on se sert du système métrique; (5) donner les prix en monnaie du pays où l'on envoie les catalogues; (6) donner les prix pour la livraison des marchandises au port le plus proche des Etats-Unis; (7) tous les envois doivent être suffisamment affranchis; (8) écrire clairement votre adresse; (9) faire beaucoup de réclame.

Augmentation du Salaire.

De toutes parts dans le pays on reçoit la nouvelle de la hausse volontaire du salaire de cinq à vingt pour cent dans les fabriques et les industries de tous genres. Ceci nous montre d'une manière certaine que les marchés sont dans une bonne condition et que la confiance dans la prospérité future de toutes les branches de l'industrie est entièrement rétablie. L'activité dans le commerce des fers et aciers montre dans le monde industriel ses bons effets et l'augmentation des salaires des employés dans cette branche avancera sûrement la marche du travail. L'augmentation des ouvriers dans les fabriques occasionne une plus grande consommation des produits agricoles du pays et l'augmentation graduelle des prix. On peut en dire autant en ce qui concerne la production du charbon.

Nouvelles Applications du Verre.

D'après le "Cycle Age" et le "Trade Review," on trouve constamment de nouvelles applications pour les fabriques de verre. Une compagnie dans l'ouest de Pennsylvanie fabrique des tuyaux en verre pour conduire les huiles, le gaz, l'eau et les eaux d'égout, comme article régulier de commerce. Une compagnie de pétrole dans l'Etat d'Ohio fait l'installation de ces tuyaux en verre qui offrira un essai pratique de leurs avantages. Comme le verre ne rouille pas et qu'il est mauvais conducteur de l'électricité quand il se trouve dans le voisinage de rails ou conduits électriques, si l'emploi de ces tuyaux devient réellement pratique, il y aura un vaste champ d'exploitation pour cet article. On ne donne pas le prix de revient de ces deux genres de tuyaux de fer et de verre.

MONTHLY BULLETIN

OF THE

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,

INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS.

VOL. VI.

MAY, 1899.

No. 11.

AMERICAN GOODS FOR AMERICAN MARKETS.

III.

AMERICAN MACHINERY.

Mechanics, as applied to the development of the sources of wealth which nature, ever provident, contains in her bosom, is the prime factor in the progress of nations. Crude as were the means at the disposal of the ancients, the conquerors of the then known world were those who excelled in the mechanical arts and carried new civilization to other regions. This natural law of human progress is written in indelible characters in the history of the world. It is superfluous to demonstrate here a well-known truth, illustrations of which abound in the annals of all the peoples of the earth, both of the Old World and of the native races of the New World.

These facts are repeated in modern history. The conquering people are those most advanced in the mechanical arts; the conquered are those who lack the means or the ability to develop their resources. Let it be understood that reference is made to the conquests of commerce, which create bonds between nations, the closer by reason of the individual interests involved therein, which interests are the corner stone of the edifice of prosperity.

A country without means of developing its resources is poor, even though its soil contains all the treasures of the earth. What matters it, for instance, that the cordillera of the Andes be a solid mass of useful metals and precious stones if there are no adequate means for their extraction? Of what avail is it that the productiveness of the soil and the climatic conditions of a country be such that all the fruits of the earth can be produced therein, if they can not be exploited? Agriculture, the mother industry, has had need of mining to become the science it is to-day, and it would never have reached the stage of development it now enjoys had not other sciences come to its aid. So it is with all industries, from the employment of the primitive implements of biblical times to the latest and most advanced applications of steam and electricity.

The physical strength of man is limited; his necessities are limitless, and, in obedience to his natural tendency to attain perfection and the greatest degree of well-being, he has, among the most advanced peoples, succeeded in evolving mechanical means which multiply power and increase production. That nations should not make use of these means at the present day is inconceivable, as their relative positions among the civilized peoples are determined by the number of industries that flourish on their soils; and as nowadays industry in its fullest development can not be conceived save accompanied by the employment of machinery, the result is that the civilization of a people may be said to be in direct ratio with the number of machines in use. Therefore, the employment of this agent of progress has been gradually extended as necessity has required it. The desired result, however, has not yet been attained.

Latin America is a most fertile field—a field comparatively virgin—for neither its agriculture, its mines, nor its other industries flourish in proportion to the inexhaustible wealth and extent of its soil. It is true that in some American countries great forward strides have been taken along this path, and these should serve as an example to the others of the continent. It is also true that, at the present time, steam engines, electric light, railways, etc., are in use in all of them, but it is no less true that these elements of progress are scarce. To say, as many do, that they are not needed in many Latin-American countries is an assertion more prejudicial to the

individual making it than to the country to which reference is made. If this is not so, to what else can the present prominence of the United States be attributed? What are the arms that gain victory on the field of commerce? Why are its manufacturers and agriculturists feared by their rivals in Europe? The answer is obvious: Their progress in industrial development, their countless numbers of machines of all kinds, sizes, and conditions, which multiply production, economize time, cheapen the product, give food to their people, and extend their benefits to all civilized countries. The United States, the leading producing power of the world to-day, is destined, in the natural order of things, to become the greatest supply market for the countries of the continent.

Progress will necessarily be slow, for the methods employed will have to be modified as circumstances may require, and the means of communication now existing with the countries to the south are deficient; but something has been gained since the Pan-American Conference met in this capital, and the Chicago, Atlanta, and Omaha Expositions demonstrated to the world what the country has achieved in all branches of industry. More yet will be achieved through the projected expositions which are to be held in the near future, seconded by the efforts of commercial organizations destined to make known in Latin America the inexhaustible sources of American production; the holding of commercial congresses, and all the means now brought into play by the manufacturers and business men of this country to secure the desired end. Rapid means of communication will come as necessity may require, and the other trammels that now exist will be removed as circumstances demand.

In the article published in the March number of the *BULLETIN*, reference was made to the superiority of American products in the several branches of industry, as expressed by those called upon to study the subject in the great producing centers of Europe, and according to the statements of the influential press of the manufacturing and mercantile circles there. They all agree as to the superiority of the products of the United States.

It is a well-known fact that the principal sources of wealth of the Latin-American countries are, in the first place, agriculture, and, secondly, mining. These industries are exploited to-day on a larger or smaller scale in the different countries according to

the necessities of the case. The topography of the greater part of the Republics forming the Union whose interests are served by the Bureau of the American Republics is an obstacle to progress, as it renders difficult the establishment of rapid and constant means of internal communication, and the absence of these naturally impedes the development of the means of subsistence, which would be useless, unless facilities existed for transporting the products of toil to the ports for sale in other markets. Another generally prevailing adverse condition is the scarcity of population. The existing population, counting upon the fertility of the soil, does not concern itself with extending a production which would result in loss, since the actual yield suffices for the local demand, and it is not only out of the question to ship the surplus abroad, but even to transport it to the distant markets of the producing country itself.

Undeniable as these truths are, they do not for this reason become unanswerable. The natural mission of man is the perfecting of his means of subsistence, of his comforts, and, in a word, of his well-being. To secure this he must toil, must overcome obstacles; in his efforts, he makes use of all the resources at his command; he puts them into play until he achieves his object.

It has already been said that the products of the agricultural and mining industries are, primarily, the basis of the wealth of Latin America. To swell these products and establish the means of rapid communication that shall place them within reach of the consuming markets, be they foreign or domestic, are the first steps that must be taken. But before introducing mechanical means, it is necessary to study which are the best. This is the reason why expositions are of such utility. But since all can not enjoy the benefits of this instruction, the mission of the BULLETIN begins to be evident—to carry education to all parts of the continent, and to demonstrate, through the means at its command, the advantages of American products.

Machinery of all kinds, and particularly agricultural, mining, and railroad machinery, is of the greatest importance in Latin America. An endeavor will be made to demonstrate, in the words of others, the superiority of American products in competition with the rest of the world. Reference has been made to this matter in former numbers of the BULLETIN, and care has always been taken to reproduce from the Consular Reports and from trade

publications, which represent the best opinions of those qualified to judge in this matter, all statements in reference to the American products and the demand for them abroad.

In the report made by the chief of the Bureau of Statistics of the Treasury Department, relating to the foreign commerce of the United States during the fiscal year ending June 30, 1898, the following words are found under the heading "The skill of the American workingman universally recognized:"

That the skill of the American workman is universally recognized, and the reliability of his work accepted, is shown by the fact that our exports of delicately adjusted and complicated machinery and manufactures are constantly increasing. Our exports of clocks and watches, typewriters, sewing machines, bicycles, instruments for scientific purposes, and railway engines are not only increasing year by year, but finding their way each year to more distant localities where they would only be acceptable upon the assurance given by actual experience that they can be relied upon to perform their duties in unfamiliar hands, and without supervision or care from those skilled in their production. Our typewriters, bicycles, sewing machines, clocks and watches, scientific and electrical instruments, and railway locomotives go to the most remote parts of the world, and with an annually increasing demand, which shows that they have proven themselves reliable, even in hands not trained to their use or repair.

The following tables, compiled from the same work, give an idea of the exports of American machinery of all kinds to the countries of Latin America during the fiscal year from July 1, 1897, to June 30, 1898:

EXPORTS OF MACHINERY TO LATIN AMERICA.

| Countries. | Pumps, etc. | Locomotives, etc. | Steam motors, etc. | Boilers, etc. | Type-writers. | Other machinery. |
|---------------------|-------------|-------------------|--------------------|---------------|---------------|------------------|
| Argentina | \$34,461 | | \$22,683 | \$16,050 | \$18,187 | \$125,308 |
| Bolivia | 111 | | | | 175 | 2,435 |
| Brazil | 5,461 | \$443,531 | 5,300 | 166,486 | 4,945 | 169,817 |
| Colombia | 11,324 | 43,772 | 9,781 | 14,405 | 4,228 | 157,762 |
| Costa Rica | 1,036 | | 4,432 | 3,168 | 515 | 56,514 |
| Chile | 2,834 | | 8,033 | 17,665 | 6,735 | 60,329 |
| Ecuador | 2,555 | 2,000 | | 797 | 1,434 | 33,868 |
| Guatemala | 1,464 | 12,240 | 570 | 3,044 | 621 | 32,357 |
| Haiti | 333 | | | 1,966 | 90 | 6,254 |
| Honduras | 4,822 | | | 11,123 | 441 | 16,786 |
| Mexico | 81,130 | 387,994 | 38,328 | 127,551 | 28,975 | 2,377,239 |
| Nicaragua | 705 | 3,800 | 4,296 | 2,687 | 100 | 51,218 |
| Paraguay | 17 | | | | | |
| Peru | 7,780 | 11,610 | 3,313 | 17,316 | 2,718 | 79,040 |
| Salvador | 1,581 | 3,450 | 105 | 1,226 | 428 | 21,309 |
| Santo Domingo | 1,489 | 10,450 | 1,000 | 5,283 | 90 | |
| Uruguay | 1,036 | | 920 | 500 | 145 | 8,944 |
| Venezuela | 3,815 | 5,000 | 1,839 | 5,652 | 1,615 | 69,309 |
| Total | 161,954 | 923,847 | 100,600 | 394,919 | 71,442 | 3,268,489 |

The exports of agricultural implements, sewing machines, electrical machines, and shoemaking machinery, during the period named, were :

| Countries. | Agricultural implements and accessories. | Electrical machinery and parts. | Sewing machines. | Shoe-making machinery. |
|--------------------|--|---------------------------------|------------------|------------------------|
| Argentina..... | \$377,054 | \$217,835 | \$77,188 | \$3,227 |
| Bolivia..... | | | 419 | |
| Brazil..... | 24,755 | 58,846 | 95,966 | |
| Colombia..... | 4,843 | 2,064 | 82,359 | |
| Costa Rica..... | 9,214 | 706 | 7,054 | 14 |
| Chile..... | 79,608 | 16,298 | 7,663 | 1,950 |
| Ecuador..... | 744 | 12,927 | 21,005 | |
| Guatemala..... | 681 | 86 | 7,527 | |
| Haiti..... | 769 | 3,566 | 938 | |
| Honduras..... | 142 | 241 | 4,151 | |
| Mexico..... | 124,368 | 55,693 | 197,692 | 62 |
| Nicaragua..... | 1,809 | | 3,626 | |
| Peru..... | 11,323 | 24,640 | 37,156 | |
| Salvador..... | 2,982 | | 4,072 | |
| Santo Domingo..... | 1,079 | 871 | 1,282 | |
| Uruguay..... | 103,366 | 12,031 | 14,342 | 77 |
| Venezuela..... | 909 | 4,484 | 17,525 | 3,572 |
| Total..... | 743,646 | 410,288 | 579,965 | 8,902 |

The number of locomotives exported to the said countries was as follows: Ecuador, Nicaragua, and Salvador, 1 each; Brazil, Guatemala, and Venezuela, 2 each; Peru, 3; Santo Domingo, 4; Colombia, 7; Mexico, 46. If it is considered that the railway enterprises of the greater part of these countries are in the hands of French, English, and German companies, the superiority of American production, which is preferred to that of their respective countries, will be understood. The number of other steam motors and their parts exported to the said countries were: Argentina, 19; Brazil, Chile, and Nicaragua, 4 each; Peru and Costa Rica, 6 each; Guatemala and Santo Domingo, 2 each; Colombia, 15; Mexico, 82; Salvador, 1; Uruguay, 3, and Venezuela, 5.

The total value of American machinery of all kinds exported to Latin America during the year mentioned reached a total of \$6,664,052. As is seen, these figures show that the employment of machinery in these countries is on the increase and the American product is gaining reputation, for it must be borne in mind that the amounts named refer only to American machinery imported by the countries of Latin America.

It is a fact so well known that the colossal progress achieved

by the United States is due, in the first place, to the development of the agricultural and mining resources of the country, that it is unnecessary to deal in detail with the means employed in the premises. Let it suffice to state that the ingenuity of the American, applied to the meeting of his necessities, has succeeded in producing the means of developing agriculture and mining on an immense scale, and that, if these means have produced the enormous results observed in this country, it is a proof of their adaptability to the object to which they are applied. It is not amiss to state that the agricultural implements and machinery for mining invented and manufactured in the United States have found an outlet even unto the most remote countries of the world, displacing like productions made in England, Germany, France, and Belgium, it being noticeable that they are counterfeited in some parts of Europe and sold as genuine American productions.

Let us notice the opinions which American machinery in general and locomotives in particular have merited from the foreign press. "Transport," an English publication, in its number of April 7 of this year, says:

The increasing demand for American locomotives by foreign countries is strikingly shown by the fact that, in addition to the orders for 30 locomotives for the Midland (English) and 20 for the Great Northern Railway (English), the Baldwin Locomotive Works in Philadelphia recently received an order for 10 express engines for the French State Railway. The firm has also supplied locomotives for railways in Russia, Finland, South America, Australia, and South Africa, and 71 for China. The first important foreign order was received from the British War Office last year, when 4 locomotives ordered for the Soudan were constructed and shipped in about thirty days after the receipt of the order.

The journal mentioned refers to a conversation between the president of the locomotive works named and the correspondent of an English newspaper. The former being asked how it was that his firm could construct locomotives more quickly than the English firms and compete so successfully with them, replied that the English strike was to a certain extent responsible for the present state of things; that comparatively, iron and coal are cheaper in the United States; that the English coal mines are becoming deeper, which makes their working more difficult, and, to conclude with his own words:

Besides that, the appliances necessary in manufacturing locomotives are more modern in America than in England and far more efficient. Another advantage

is that all our locomotives built for foreign trade are constructed upon the American pattern and design. The peculiarity of the design makes it easier to build them, and enables us to construct them more rapidly than foreign firms.

"The Iron and Coal Trades Review," another English publication, under the caption "American locomotives for British railways," under date of March 31, says:

There has naturally been a good deal of discussion as to the precise reasons which have moved the directors of the Midland Railway Company in ordering 20 locomotives from the United States. The prevailing impression and the ostensible explanation is that the sole object was to get early deliveries, owing to the inability of the British locomotive works to deliver in time. An English engineer has stated the reason to be that the company wanted the locomotives, and could get them in three months from America, and for £500 (\$2,432) less per locomotive than in England, where they would have to wait for fifteen months nominally, and possibly for two years.

"The New York Tribune," under the caption "American engines the best," publishes the opinions of certain experts referring to the controversy aroused by the shipment of the locomotives above mentioned. The article reads:

There have been reports printed recently to the effect that English manufacturers of railroad engines are contending that the English-built locomotive is far superior to the American make. They say that, while an American firm will take a contract to build a locomotive in six months, no English firm will promise to build one in less than one year. They say that this time schedule gives the Englishmen a big advantage over the American, and that, as a result, the English engine, which is put together with greater care and precision, owing to the greater amount of time allowed, outwears and outworks an American engine.

In this connection, the president of the New York Central Railroad, who is considered one of the most practical men in his line in the United States, said:

You can say for me that we build better engines in America than are built in any other country in the world. They last longer, are built carefully but in a shorter time, and are able to pick up and carry a train such as is seldom seen on an English or Continental railroad. We are shipping a great many engines from this country to Russia and India and other European countries. Practical tests have shown American engines to be superior to English engines. * * * We have here engines that have been in service some thirty or forty years. They are getting wheezy and shaky, to be sure, but they are still at work.

One of the directors of the West Shore Railroad, in connection with this same subject, calls attention to the fact that the traffic is

much greater in the United States than in England, and that therefore American locomotives must have greater resistance. He concludes with these words:

We are building bigger engines than formerly to haul these heavy trains, but the American engine will outlast and stand more rack and wear than the English-built engine, and if we can build it in less time than the Englishman can, that is so much gained.

So much as regards locomotives.

In closing this article, attention is called to the opinions of different writers with reference to machinery in general. "The Iron and Coal Trades Review," already mentioned, of March 3 last, under the heading, "A hint to British electrical firms," says as follows:

A well-known mechanical engineer was desirous the other day of securing in a hurry a 5-horsepower motor. He applied by telegraph to all the chief electrical manufacturing firms in Great Britain, and learned that none of them had such a thing in stock. He was not at all anxious to place an order with an American firm, but as the matter was urgent, he applied to one or two of the agents of the leading American electrical firms in this country (England), and his requirements were very promptly met.

An American journal, "The Age of Steel," in its number of March 25 last, calls attention to the heavy inroads being made by Americans into the trade with the British colony of Cape Town, where a great quantity of American machinery has been introduced for a large match factory, while large shipments of galvanized barbed wire are being made to Natal at prices 20 per cent below English quotations. There have also been received from southern Africa two orders amounting to \$2,500,000 for rails and tubing (iron pipe), which were purchased in this country at a price 20 per cent lower than the British quotations, and, the Scotch makers refusing to make tubes in the required lengths, the order went to the United States. The same journal reproduces from a Glasgow paper an extract from a letter referring to the rapidity with which the Americans dispatched the orders they received and the excellence of their production in the way of iron and steel manufactures. The subject-matter was a bridge which it was desired to construct in Egypt over the Atbara before the Nile floods should come down in July. It seems that the Sirdar asked for bids from England and Scotland in December, and received

replies offering to construct the bridge within a space of time varying from six to twelve months. He telegraphed to the United States, receiving a reply promising that the bridge would be ready in six weeks. The article terminates with the statement that the same thing happened about locomotives for the military railway, 3 feet 6 inches gauge. The shipment was also made in six weeks in the United States.

Dr. ALEXANDER PEEZ, a recognized authority, of Vienna, in a lecture entitled "America, Europe's Most Dangerous Rival," after a general review of the subject, expresses himself, with regard to certain American products, as follows:

I wish also to make some remarks about the paper industry. We all know that this was one of our most flourishing industries. In former years—I regret that I have to speak of the past—some of the English newspapers were printed on Austrian paper. Now, the United States has wrested this trade from us, and is already supplying most of the papers used in England. We can not give enough attention to the United States. Last spring, I was in Trieste, and learned that there were in the ports of Constantinople, Fiume, Salonica, and Trieste about 30,000 quintals (1,500 tons) of American pig iron, of which the greatest part came from Arkansas and the Mississippi Valley. You may say that the iron falls there from the furnace right into the vessels, and is brought at very low freight rates into the Mediterranean Sea. So far as machinery is concerned, we all know how the Americans are working. The very best of machinery, few workmen—but those well paid—that is their great system, and there is no doubt it is also the system of the future. Recently, the United States has also made great progress in the field of chemical science. Cotton oil, a product of cottonseed, was once a sticky brown-black paste; the Americans have found out how to purify this formerly useless stuff, and the product is now being sold as cheap cooking oil, and finds ready buyers. Not long ago I saw American shoe leather, fine, light, and smooth. It was made from skins of Indian goats, but finished in the United States; and all experiments in England and Germany to produce a similar leather have failed.

These premises being laid down, and in view of the unanimous opinion which exists as to the superiority of the American products, it is not necessary to draw extended conclusions which would only serve as a repetition of well-known facts. That Latin America purchases American machinery is shown by the tables appearing above, but that these are importations sufficient for the development of its industries is a debatable point. Taking into consideration the manifest desire of the American business man to extend his commerce with the countries forming the Union of the American Republics on the one part, and on the other, the

quality of the productions of the United States, we believe the hour has arrived when commercial currents should flow toward the northern part of this hemisphere in lieu of following their former course, toward the Old World.

PRODUCTION AND CONSUMPTION OF COFFEE.*

The coffee plant, which is indigenous to Asia and Africa, has found its true habitat on the American Continent, where its product is at présent many times greater than the combined coffee product of the rest of the world.

The plant is a native of the Tropics and can be cultivated only in regions free from frost, though excessive heat is inimical to the healthy growth of the tree or the fruitful production of the berry. Mexico is the most northern and Paraguay the most southern of the American countries where its cultivation has been profitably pursued, and the area of the territory in each of the countries where it is grown is less than is generally supposed. The true coffee regions lie between the two parallels, 15° north and 15° south of the equator.

The coffee plant, according to variety, attains a height of from 8 to 25 feet. The trunk is covered with a grayish bark, and its flowers grow in clusters around the branches. It is usually kept down by pruning to about 5 feet in height, to increase its productiveness and for convenience in gathering its fruit. The slender, pliable branches then spread out and bend down like the limbs of an apple tree. Usually the plants are raised from the seed, though sometimes new plantations are started from scions, and, when a year old, are transplanted in rows 10 feet apart. In three years they begin to yield, but are not in full fruit bearing until the fifth year, continuing to yield annually for twenty years or more. The blossoms are hardly ever entirely absent from the trees, and frequently fruit in all its stages, from the blossom to full maturity, is found on the same tree. The real harvests are from two to three each year. When ripe the fruit becomes red and finally dark purple. It resembles a cherry, and the pulp which surrounds the seeds is said to be very sweet and palatable. Each berry contains two seeds which are known to the trade as "beans." Their flat sides are

*Compiled from various official and other authentic sources.

opposed to each other in the center of the pulp, and they are separated by thin layers of this substance and by a tough membrane, which also closely envelopes both. As the fruit dries the pulp forms a sort of a shell or pod, which is removed by some process of curing in order to prepare the beans for market.

Throughout the American countries, the fruit is picked by hand at intervals during the seasons of harvest. In Arabia, where no rains prevail during the harvesting season that would beat it from the trees, the fruit is allowed to remain until almost ready to drop and is then shaken off upon cloths spread upon the ground. It is next dried in the shade and the pulp afterwards removed by hand. The perfect ripeness of Arabian coffee is one of the reasons of its superior quality. In the East and West Indies, and in the Central and South American countries, the curing is performed by exposing the fruit, in layers from one to several inches in thickness, to the heat of the sun, so that fermentation often takes place. When the berries are immature, this gives the beans a sourish or fermented taste. When the moisture has disappeared, the fruit is passed between wooden rollers and sometimes pounded in wooden mortars and the pulp washed away. The tough membrane, or "parchment," is removed after the beans are dry by a similar process with a heavy pair of rollers, and the "chaff" cleaned away by winnowing. Sometimes the coffee is shipped "in parchment," which is afterwards removed at the great centers of the coffee market.

The assertion is made that from time immemorial coffee has been used in Abyssinia and Ethiopia as medicine, but was never used as a beverage previous to the fifteenth century. In southern Abyssinia the plant grows wild in great profusion, and its name is derived from Kaffá, a district of that country. It also grows wild in West Africa. From Ethiopia the use of coffee is said to have been introduced into Persia as early as A. D. 875, and into Arabia, either from Persia or Africa, about the beginning of the fifteenth century.

The earliest written accounts of the use of coffee as a beverage are by Arabian writers. From them, it appears that coffee became a popular drink with brain workers in the city of Aden in the last half of the century named. From thence, its use gradually extended to other cities. The first offer of coffee at public sale in Constantinople was in 1554; in Venice, in 1615; and in Ger-

many, in 1582. The first English writer mentioning it was BURTON, in 1621, in his "Anatomy of Melancholy." The first coffeehouse opened in England was that of one JACOB, a Hebrew merchant, at Oxford, in 1651. At the beginning of the eighteenth century, the consumption of coffee in the British Isles was only 200,000 pounds; but its use in what is now the United States was even then considerably in excess of the amount consumed by the mother country. The culture of coffee was first introduced into Java from Arabia by the Dutch between the years 1680 and 1690. It was first cultivated in America by the French at Martinique, in 1717, and by the Dutch at Surinam, in 1718.

According to Collier's Encyclopedia, the consumption of coffee less than two centuries ago did not exceed a two-horse wagon load, while, according to a recent Consular Report submitted by JULIAN HAUGWITZ, from Santos, Brazil, the world's production in 1897-98 was 15,574,000 bags of 132 pounds each, or 2,055,768,000 pounds, or 1,027,834 short tons, equal to 34,263 carloads.

The composition of raw coffee, as given in the British Encyclopedia, taking 100 parts as basis, is as follows:

| | | | |
|-----------------------------------|----|---|----|
| Woody matter | 34 | Caffeine. | 2 |
| Water..... | 12 | Azotized matter, analogous to legu- | |
| Fat matter..... | 13 | mine | 13 |
| Gum, sugar, and caffeic acid..... | 18 | Saline matter, essential oils, etc..... | 8 |

In the raw state, the beans are almost destitute of flavor, but on roasting, a peculiar brown oil, called "cafféine," is developed, which gives coffee its characteristic aroma. Taken in moderation, it is one of the most pleasant as well as one of the most wholesome beverages in use. It is the most popular beverage in the United States, the favorite stimulant among all classes. In the year ending June 30, 1898, the net imports were 851,691,084 pounds.

This amount, deducting 10 per cent for evaporation in roasting, and assuming that the statement of a New York authority is correct (to the effect that each pound of powdered coffee makes 1.6 gallons of a decoction suitable for an American's constitution), was equivalent to 1,226,435,162 gallons of beverage. This divided by the number of inhabitants of the United States for 1898, as ascertained by the Treasury Department, 74,389,000, gives an individual total of 16.48 gallons. But, as only about 70 per cent of the people of the United States are coffee drinkers, the

average, per consumer, therefore, is raised to 23.55 gallons. As compared with the United States, the French and Brazilians use only about one-half the amount of water for each pound of coffee. A decoction of this strength, however, is very deleterious to the stomach and trying to the nerves.

The Encyclopedia Britannica, two years ago, stated that the per capita consumption of coffee in the several European countries mentioned (in pounds) was as follows: Holland, 21; Belgium, 13.89; Norway, 9.08; Switzerland, 7.03; Sweden, 7; Germany, 5.04; France, 3; Great Britain, less than 1.

The French "Bulletin de Statistique et de Legislation Comparé" for 1898 estimated the consumption per capita in the following countries (in pounds) as: Holland, 23; Denmark, 15; Belgium, 11; United States, 9.95; Germany, 5.25; France, 3.25; Great Britain, 0.70.

Throughout the world, there is a constant rapid increase in the consumption of coffee, but the amount produced in 1898 appears to have been greatly in excess even of the increased demand.

In America, outside of Brazil, coffee culture is being most rapidly developed in Mexico, Costa Rica, Colombia, and Venezuela. There is an unusually wide range in the cost of the raw coffee bean—from 6 to 34 cents per pound. The higher prices are mainly due to the small supply of the sorts for which the people have decided preferences rather than to any difference in their intrinsic merit. For instance, there are fine varieties of Mexican, Central American, Venezuelan, Ceylon, and Jamaican coffees which have body and flavor equal to the best East Indian sorts, though the latter are quoted at from 10 to 14 cents per pound more.

Varieties indigenous to Africa and southwestern Asia are: Mocha, Myrtle, Aden, and Bastard; Marron of Réunion, in Moorish coffee; coffee of Gálon, from Monrovia; Laurine coffee, and yellow coffee (*café amarillo*), richest of all in caffeine. Other varieties quoted as bringing high prices are: Mandheling, Ceylon, Coban, Bogotá, Guatemala choice, La Guayra, Maracaibo, Peaberry, choice Mexican, and choice Santos. The common coffees of Brazil, Venezuela, Mexico, Colombia, Costa Rica, Guatemala, Nicaragua, and Salvador belong to a variety known as red coffee (*café vermelho*). The Yungas coffee of Bolivia and Paraguay

appears to be in a class by itself, and is much esteemed by those who have used it, but as the quantity produced is limited, it is not well known in the markets. It is therefore classed with the best Rio coffee. A variety raised in Guatemala is said to be almost identical with the "Yungas," and is much esteemed.

The best coffee of commerce is Mocha and the next best is Java. They are known as "mild" coffees. The beans of the former are small and of a dark yellow color. Those of Java and the East Indian varieties are larger and of a pale yellow. American coffees are generally of a bluish or greenish gray tint, owing to the difference in the soil and the moisture of the climate, and also to the fact that they are gathered while slightly green. Some Venezuelan varieties closely resemble Mocha and are, no doubt, often sold as such. Mocha is grown in Yemen, Arabia, but much of the product of the East Indies is sent to Mocha, where it is reshipped as genuine Mocha. Some of the finer grades of the West Indian and of the Brazilian coffees are also sold under the Mocha name.

Java coffee is divided into "pale yellow"—the newest and cheapest—and "brown," which is the oldest and most esteemed. The principal markets for Java coffee are the United States and Holland.

The Liberian coffee trees of the west coast of Africa grow to a greater size and yield a much larger berry than other varieties. They thrive in low damp regions where other coffee trees will not flourish.

Coffee is the principal product exported from Port Aden to the United States. This includes both the coffee of Abyssinia, in Africa, and the province of Yemen, in Arabia. Abyssinian coffee is transported on the backs of camels through the Somali regions, thence by boat to the port. Notwithstanding the fact that all of this coffee is a wild product, the berry is larger than the Arabian variety and its flavor finer. If the natives should try the experiment of cultivating it and find that it develops into larger berries, with a greater yield per tree, as other wild coffees have done, they might greatly curtail the production of the poorer varieties of other countries. Such a prospect, however, is very remote, as the natives, especially the males, are averse to physical labor.

All the coffee produced in Arabia is cultivated. The largest

portion of the coffee sent to Aden is in the shell (the dried berry), which is crushed between two stones. Women attend to this and to the grading of the coffee. The best beans are exported, while the lower grades, as well as the hulls, are consumed by the natives. The coffee received by the United States from Aden in 1898 represented but a trifle more than one-half of 1 per cent of the total number of pounds and 1.4 per cent of the total cost; adding to this all that was received from the British and from the Dutch East Indies, the grand total is only about 3 per cent of the total weight and the value less than 7 per cent of the amount expended.

The subdivisions of the red coffees are quite numerous and are based on the districts where they are produced or on the ports from which they are shipped.

Commercially, Rio coffee is "good," "fine," "superior," "regular," "ordinary," and "triale," or "low ordinary," the latter representing the lowest grade, and is made up of broken and other defective beans, as well as foreign matter. The "fine" grade consists of coffee of regular-sized grains; the "superior" of beans of the regular size, but containing a few husks and black beans. In the "good" grade, evenness of grain is not absolutely necessary, and there may be a few black beans, but sticks, stones, and dirt are excluded. The "regular" grade may contain quantities of defective beans, hulls, sticks, stones, or even dirt. "Ordinary" contains all the foregoing defects and some black beans.

It is a well-established fact that the quality of coffee, as well as its flavor and aroma, is improved by keeping, and it is thought to be at its best at eight years, provided it has been kept in a perfectly dry atmosphere. As coffee is sold by weight, and as it loses by the evaporation of the water contained in the freshly prepared beans, dealers prefer to sell it in as "green" or fresh a condition as possible. When at its best, its color should be of a greenish yellow for the usual variety. Excessive greenness of color is generally considered an evidence of immaturity or of artificial coloring; such coffee is deleterious and should be avoided.

The total imports of coffee into the United States for the fiscal year ending June 30, 1898, were 870,514,455 pounds, valued at \$65,067,631, averaging about 7.48 cents per pound. Of this grand total, 18,823,371 pounds, valued at \$2,393,450, was received at United States ports in transit to foreign countries, or was reex-

ported by United States dealers. The net imports were, therefore, 851,691,084 pounds, valued at \$62,674,181, or an average valuation of 7.36 cents per pound. Taking the estimate of the population of the United States as given by the Treasury Department, this amount would equal 11.44 pounds to each individual, or an average cost to each inhabitant of the country of 84.2 cents; or \$1.30 per year as an average for each individual consumer of coffee.

Of the gross importations, about 76 per cent come from Brazil, which represents a little more than 63 per cent of the total valuation; but it must be remembered that, of the amount credited to the European countries, no small proportion came originally from Brazil and other American countries and was reexported to the United States. Taking the American countries as a whole, they supplied 95 per cent of the total importations of coffee, which represented about 91 per cent of the total value of all the coffee purchased by the United States.

In addition to the coffee itself, 857,810 pounds of "coffee substitutes," valued at \$29,562, were imported in 1897-98. The "substitutes" manufactured by United States concerns undoubtedly made an aggregate much greater, both in weight and value, than of those imported.

While there was an increase of 132,868,875 pounds of coffee imported in 1898, as compared with 1897, according to the same comparison there was a decline in value of \$16,476,753; that is to say, the average gross import price fell from 11.1 cents in 1897 to 7.48 cents in 1898.

Though the consumption of coffee is so great, the use of tea, which is the great beverage of the English, is comparatively limited in the United States. The imports of tea in 1898 made an aggregate of 71,957,715 pounds, worth \$10,054,283, as against 113,347,175 pounds, worth \$14,835,862, during 1897; a decrease of 41,389,460 in the number of pounds and of \$4,781,579 in valuation. The average price per pound in 1897 was 13.1, and 14 cents in 1898. The imports of tea into London alone during 1898, as given in an English paper, were 265,800,000 pounds.

The following table, compiled from the official figures issued by the Bureau of Statistics of the United States, shows the number of pounds, the total value (wholesale), and the average valuation

per pound, in cents, of the coffee imported into the United States during the year ending June 30, 1898:

| Countries. | Quantity. | Total value. | Average valuation. |
|--------------------------|----------------|--------------|--------------------|
| | <i>Pounds.</i> | | <i>Cents.</i> |
| Brazil..... | 661,809,272 | \$41,119,902 | 6.22 |
| Venezuela..... | 62,983,327 | 6,171,043 | 9.80 |
| Mexico..... | 34,721,168 | 3,599,392 | 10.37 |
| Colombia..... | 26,866,104 | 3,082,202 | 11.40 |
| Costa Rica..... | 13,748,544 | 1,958,257 | 14.24 |
| Guatemala..... | 12,443,464 | 1,493,231 | 12.00 |
| Salvador..... | 7,559,110 | 722,611 | 9.56 |
| British West Indies..... | 2,815,071 | 258,008 | 9.10 |
| Haiti..... | 2,786,961 | 276,584 | 9.92 |
| Nicaragua..... | 1,815,716 | 196,836 | 10.84 |
| Hawaii..... | 704,113 | 110,319 | 15.67 |
| Dutch West Indies..... | 582,312 | 59,071 | 10.14 |
| Honduras..... | 295,931 | 38,248 | 12.96 |
| Porto Rico..... | 180,834 | 24,217 | 13.39 |
| Ecuador..... | 156,563 | 12,715 | 8.11 |
| Peru..... | 63,587 | 6,830 | 10.74 |
| Santo Domingo..... | 44,405 | 5,403 | 12.16 |
| Dutch Guiana..... | 43,660 | 3,422 | 7.81 |
| British Honduras..... | 20,547 | 4,110 | 20.00 |
| Cuba..... | 2,576 | 506 | 19.68 |
| Other America..... | 75,837 | 9,806 | 12.92 |
| Total America..... | 828,919,102 | 59,152,713 | 7.14 |
| Dutch East Indies..... | 14,879,942 | 2,770,627 | 18.61 |
| Europe..... | 14,607,478 | 1,290,109 | 8.83 |
| British East Indies..... | 6,457,883 | 836,818 | 12.96 |
| Aden, Arabia..... | 4,741,556 | 890,775 | 18.76 |
| Other Asia..... | 786,549 | 111,328 | 14.20 |
| Australasia, etc..... | 121,945 | 15,261 | 12.50 |
| Total all other..... | 41,595,353 | 5,914,918 | 14.22 |
| Grand total..... | 870,514,455 | 65,067,631 | 7.48 |

Brazil is the greatest coffee-producing country in the world, and the coffee crop each year counts from July 1 to June 30. Mr. JULIAN HAUGWITZ, Vice-Consul of the United States at Santos, according to a recent Consular Report, says:

The history of coffee export from Brazil begins at Rio in the year 1817, when 63,986 bags of 132 pounds were shipped. In 1832 the figures stood at 478,950 bags; in 1840, 1,000,000 bags was reached; in 1851, the figures exceeded 2,000,000 bags, and kept at that average until 1875, when exports amounted to over 3,000,000 bags. In 1881 the highest mark was attained at 4,377,418 bags. In later years the number began to decline, owing to the exhaustion of the productive power of the trees in the old districts.

At Santos, the records go back to 1850, when nearly 100,000 bags left this port. In 1871 the exports had grown to 500,000 bags; in 1877, to 1,000,000 bags; they increased, in 1884, to 2,000,000 bags; in 1890, to 3,000,000 bags;

in 1897-98, to 6,000,000 bags, near which figure production in this district is likely to maintain itself, as long as the present economic conditions prevail, although the area available for coffee planting in this State is practically inexhaustible, and no soil more appropriate for the purpose exists in the world.

The export tax levied in Brazil by the State Governments is 11 per cent *ad valorem*.

Venezuela ranks next to Brazil, and is second among the coffee-producing countries of America, if not of the world. The first coffee planted in the country was near Caracas, in 1784, and the first exportations were made in 1789 from the port of La Guayra. These amounted to 233 quintals, or a little more than 1 long ton. Large districts in the Republic are admirably suited for the growth of coffee, and the amount produced is increasing. The quality is above the average of the red coffees, with which it is classed. In the New York market the coffees of Venezuela are known as "La Guayra" and "Maracaibo." To the first class belong the coffees of Caracas, Puerto Cabello and Cumanà; and to the second those of Cucuta, Trujillo, Mèrida, Tovar, Boconó, San Cristobal, and other points of the interior.

Mexican coffee is considered to be milder and, in some respects, superior to the product of a number of other American countries making a specialty of the growing of coffee. In color, it is generally greener than the common coffees, but this characteristic is attributed to the mineral composition of the soil on which it is raised. The area of cultivation and the amount produced is increasing yearly. The United States takes two-thirds of the amount produced, but the product is esteemed both in England and France.

The coffee plantations of the United States of Colombia are said to be remarkably free from the diseases that attack the trees of other countries. The equatorial situation of the country renders it easy to find localities where the temperature is just suited to the growth and development of the tree. In the New York market, the coffees of Bogotá, Bocaramanga, and other localities in the interior are classed as "Sabanilla" coffee, as they are shipped from that port. Recently, there has been great complaint because of the low prices received. It is difficult to get statistics with reference to the crop of 1898, but in the table accompanying this article the total number of pounds is based on a newspaper report

that the crop was 90 per cent of the amount produced in 1897. A recently published British report values the coffee exported from Colombia in 1898 at 1,384,184 pounds sterling. This would equal \$6,732,670.97 in United States currency, or, at 11 cents per pound, is equivalent to 61,206,100 pounds.

Costa Rica appears to be coming to the front as a coffee-producing nation. Coffee was first planted in this country in 1796. The seed was brought from Havana by FRANCISCO XAVIER NAVARRO, and planted by him at Cartago. Since gaining its independence, it has been the undeviating policy of the Government to foster the growing of coffee. The present Government is lending active encouragement to this as it is to all other industries.

The production of coffee in Guatemala has been at a standstill, or has shown but a slight increase, during the past few years. Until 1835, the coffee tree in this country was regarded as nothing more than an ornamental shrub, then its value became known and cultivation commenced. German settlers in recent years have taken up the coffee lands to such an extent that now over one-fourth of the plantations are reported to be in their hands.

In the Republic of Salvador, coffee is the principal article of export. The exact figures as to the quantities produced are difficult to procure, but the estimates for 1898 and 1899 indicate but a little more than one-fourth of the number of bags produced ten years ago. One difficulty to the planters is the lack of adequate means of transportation, but the greatest drawback is the scarcity of labor.

As in the other Central American States, the staple product of Nicaragua is coffee. Its product compares favorably with the coffees of Mexico and Venezuela. Scarcity of labor and local causes have effected the diminution of the product.

The soil, surface, and climatic conditions of Honduras and British Honduras (Belize) are similar to those of Guatemala, and the quality of the coffee is about the same. The want of labor in the former country is a handicap to the gathering of a full crop and to the setting out of new plantations.

The coffees of the Guianas, Ecuador, and Peru do not differ in any appreciable respect from those of Brazil, and are commonly classified and sold under the name of "Rio" or "Santos." The coffees of Bolivia and Paraguay (the "Yungas") are mainly con-

sumed at home; little is known of their merits in the outside markets, but the color and flavor are declared to be excellent.

In Haiti, San Domingo, Porto Rico, Cuba, and the British and Dutch West Indies, coffee culture is of greater or less importance. Though the products of these countries is considered superior to the Brazilian varieties, in recent years the prices received have fallen in the proportion that prices for the Brazilian coffees have decreased, and the producers generally are greatly discouraged.

The United States and Holland are the only countries admitting coffee free of duty. When the Congress of the United States repealed the duty on coffee, the Brazilian Government immediately increased the provisional export duty to the amount of custom-house duty formerly collected by the United States. All, or nearly, all the coffee-producing countries collect an export tax.

The following table will convey a fair impression of the production of coffee in the world in 1898, as ascertained from the estimates and reports of the several sources credited:

| Countries. | Pounds. | Bags. | Authority. |
|------------------------------|------------------|--------------|-------------------------------|
| Brazil | 1, 533, 840, 000 | 11, 620, 000 | United States Consul. |
| Venezuela | 116, 407, 800 | 881, 877 | Exports, October to Octo-ber. |
| Guatemala | 60, 238, 000 | 456, 424 | Native estimate. |
| Haiti | 57, 000, 000 | 431, 812 | Dunring & Toon. |
| Mexico | 48, 145, 492 | 364, 729 | Official. |
| Costa Rica | 35, 461, 407 | 267, 889 | Do. |
| Colombia | 34, 849, 639 | 264, 770 | Estimated. |
| Porto Rico | 26, 400, 000 | 200, 000 | Spanish estimate. |
| Salvador | 16, 500, 000 | 125, 000 | Dunring & Toon. |
| British West Indies | 13, 200, 000 | 100, 000 | Do. |
| Ecuador | 9, 858, 892 | 74, 681 | British report. |
| Peru | 2, 733, 305 | 20, 707 | "El Comercio." |
| Santo Domingo | 2, 400, 700 | 18, 187 | Belgian report. |
| Dutch West Indies | 924, 000 | 7, 000 | Estimated. |
| Hawaii | 726, 000 | 5, 500 | Partly official. |
| Honduras | 612, 480 | 4, 640 | British estimate. |
| Bolivia | 495, 000 | 3, 750 | Estimated. |
| Paraguay | 343, 407 | 2, 602 | United States consul. |
| Dutch Guiana | 219, 166 | 1, 660 | British estimate. |
| Cuba | 132, 000 | 1, 000 | Estimated. |
| British Honduras (Belize)... | 132, 000 | 1, 000 | Do. |
| Total America | 1, 960, 619, 288 | 14, 853, 228 | |
| Java | 101, 904, 000 | 772, 000 | Dunring & Toon. |
| Ceylon and British India... | 31, 680, 000 | 240, 000 | Do. |
| Padang | 5, 940, 000 | 45, 000 | Do. |
| Celebes | 5, 940, 000 | 45, 000 | Do. |
| Total Asia and Africa... | 145, 464, 000 | 1, 102, 000 | |
| Grand total | 2, 106, 093, 288 | 15, 955, 228 | |

According to a recent British Consular Report, the total coffee crop for the fiscal year 1898 was estimated at 15,710,000 bags. In this, Brazil was credited with 11,110,000 bags and the rest of the world with 4,600,000.

Mr. HAUGWITZ, in his report, gives the estimates of Messrs. DUNRING & TOON for the coffee crop of the fiscal year 1899, which show a grand total of 1,638,120,000 pounds. The estimates for the succeeding year—1900—according to the same authority, indicate a crop of 1,796,256,000 pounds.

The visible supply of coffee in the United States on May 1, 1899, was 1,221,758 bags, which included the following items: Total stock in all United States ports, 877,758 bags; afloat from Rio per steam and sailing vessels, 130,000 bags; from Santos, 191,000 bags; from Victoria, 15,000 bags, and from Bahia, 8,000 bags. On the same day of 1898, the total visible supply in the United States was 1,057,068 bags.

According to reports of the Bureau of Statistics, the imports of coffee into the United States for the nine months ending March 31, 1899, were 607,543,143 pounds, valued at \$39,656,888, as against 624,841,079 pounds, valued at \$48,166,909, in the same period in 1898. The exports of coffee during the same time were 22,934,454 pounds, leaving the net imports at 584,608,689 pounds. Brazil furnished $78\frac{1}{2}$ per cent of the grand total, or 477,072,485 pounds. During the ten years, 1880–1889, the average amount furnished by Brazil equaled a little over 50 per cent of the total supply. From the East Indies, for the first nine months of the present fiscal year, the imports were 8,293,768 pounds, against 12,571,590 pounds in 1898 and 9,886,124 pounds in 1897. There was also a decrease in the imports from Mexico during the same period as compared with 1898.

THE YERBA MATÉ INDUSTRY.

The Bureau of the American Republics is indebted to Senhor JOAQUIN FRANCISCO DE ASSIS BRASIL, Minister from Brazil to the United States, for the following interesting article which describes the properties of yerba maté, one of the principal products of the State of Paraná, Brazil, and also of portions of several other

of the South American Republics. The amounts of the yearly exports from each of the several ports of shipment are also stated.

A LEADING INDUSTRY OF BRAZIL.

The yerba maté industry occupies a leading position among the industries of the State of Paraná, Brazil, both on account of the great quantity exported and the large number of laborers employed in its exploitation.

When the State of Paraná was only a district of the province of São Paulo, a few Spaniards discovered in it the *Ilex Maté*, the use of which was already well known in Paraguay, where it had been discovered by the Jesuits almost a century previous. As the nutritive properties of maté became known, it gradually became an article of general use in Paraguay, the Argentine Republic, Uruguay, Chile, and southern Brazil. In France, Switzerland, and Italy it also began to be consumed in considerable quantities, as the result of the efforts made by the "Associação Propagadora" to introduce it in these countries.

Maté is taken by infusion, like tea and coffee. It is a nourishing beverage of the first order, having the advantage of similar beverages of being less stimulating and cheaper.

The exports of maté from the State of Paraná at present amount to nearly 20,000,000 kilograms (22,000 tons) per annum, valued at nearly 12,000,000 francs, or 324,000 pounds sterling (\$1,575,936), giving a revenue to the State of over 400 contos of réis (\$2,184,000.) A tax of 20 réis (0.0109 cent) is collected on every kilogram of maté exported to Montevideo and of 30 réis (0.01638 cent) to Valparaiso.

The average yearly export of yerba maté from 1870 to 1879 was 13,430,927 kilograms; from 1880 to 1892, 16,390,795 kilograms, as may be seen from the following table:

EXPORTATION OF YERBA MATÉ FROM 1880 TO 1898.

| Year. | Montevideo. | Buenos Ayres. | Valparaiso. | Total. |
|------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| | <i>Kilos.</i> | <i>Kilos.</i> | <i>Kilos.</i> | <i>Kilos.</i> |
| 1880 | 3, 678, 823 | 6, 440, 873 | 2, 579, 491 | 12, 699, 187 |
| 1881 | 3, 362, 275 | 7, 614, 104 | 1, 966, 568 | 12, 942, 947 |
| 1882 | 3, 962, 155 | 7, 136, 947 | 4, 068, 147 | 15, 167, 249 |
| 1883 | 3, 766, 390 | 8, 651, 890 | 2, 882, 451 | 15, 300, 731 |
| 1884 | 3, 308, 538 | 9, 032, 485 | 2, 183, 397 | 14, 524, 420 |
| 1885 | 5, 074, 285 | 6, 311, 998 | 2, 075, 026 | 13, 461, 599 |
| 1886 | 3, 303, 993 | 8, 761, 057 | 2, 459, 547 | 14, 524, 597 |

EXPORTATION OF YERBA MATÉ FROM 1880 TO 1898—Continued.

| Year. | Montevideo. | Buenos Ayres. | Valparaiso. | Total. |
|------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| | <i>Kilos.</i> | <i>Kilos.</i> | <i>Kilos.</i> | <i>Kilos.</i> |
| 1887 | 5, 051, 491 | 10, 813, 518 | 3, 693, 892 | 19, 558, 901 |
| 1888 | 4, 532, 656 | 10, 367, 921 | 3, 353, 259 | 18, 253, 836 |
| 1889 | 5, 368, 607 | 10, 466, 885 | 2, 494, 194 | 18, 329, 686 |
| 1890 | 4, 317, 504 | 11, 720, 491 | 4, 545, 947 | 20, 592, 942 |
| 1891 | 4, 718, 573 | 12, 533, 831 | 1, 120, 419 | 18, 372, 823 |
| 1892 | 4, 740, 985 | 13, 577, 181 | 1, 033, 560 | 19, 351, 726 |
| 1893 | 7, 164, 424 | 12, 613, 192 | 990, 379 | 20, 767, 995 |
| 1894 | 5, 532, 841 | 10, 901, 557 | 1, 828, 133 | 18, 262, 531 |
| 1895 | 8, 831, 121 | 14, 831, 736 | 974, 563 | 24, 637, 419 |
| 1896 | 8, 073, 271 | 15, 724, 808 | 1, 300, 851 | 25, 098, 930 |
| 1897 | 4, 513, 031 | 13, 414, 718 | 567, 604 | 18, 492, 353 |
| 1898 | 7, 942, 420 | 14, 479, 940 | 498, 784 | 22, 921, 144 |

NUTRITIVE PROPERTIES OF MATÉ.

Yerba maté comes to the market in the form of broken leaves, coarse powder, or in stalks, and is prepared by infusion in boiling water, like tea. It is taken with or without sugar, according to the individual taste. Maté is also prepared in a small vessel called "cuia," from which the tea is sucked by means of a tube which terminates in a hollow perforated sphere called a "bomba."

Doctor PECKOLT, a celebrated chemist of Rio de Janeiro, has made an analysis of the different kinds of Paraná maté, and the amount of caffeine contained in a thousand grams of maté was as follows:

Ilex sorbilis, dried leaves, 16.750 grams; *Ilex paraguayensis*, dried leaves, 7.678 grams; *Ilex paraguayensis*, dried stems, 2.579 grams; *Ilex guayabensis*, dried leaves, 0.500 gram; *Ilex sorbilis*, fresh leaves, 4.760 grams; *Ilex sorbilis*, dried branches with leaves, 1.050 grams.

An analysis of the dried leaves of maté gave the following products:

| | Grams. |
|--|-------------|
| Chlorophyl and resin | 62. 000 |
| Resinous acid..... | 20. 694 |
| Caffeine | 7. 678 |
| Tannin | 12. 288 |
| Saccharine matter | 47. 048 |
| Bitter extract..... | 2. 033 |
| Organic acid | 8. 815 |
| Stearoptene | . 019 |
| Albumen, dextrine, and other salts | 39. 666 |
| Ligneous and aqueous matter | 799. 729 |
| Total | 1, 000. 000 |

Dr. PECKOLT also makes the following comparative analysis of green tea, black tea, coffee, and maté:

[In 1,000 parts.]

| | Green tea. | Black tea. | Coffee. | Maté. |
|---------------------------|------------|------------|---------|---------|
| Essential oil | 7. 90 | 6. 00 | 0. 41 | 0. 01 |
| Chlorophyl..... | 22. 20 | 18. 14 | 13. 66 | 62. 00 |
| Resin..... | 22. 20 | 36. 40 | 13. 66 | 20. 69 |
| Tannin..... | 178. 00 | 128. 80 | 16. 39 | 12. 28 |
| Caffeine or theine..... | 4. 50 | 4. 30 | 2. 66 | 2. 50 |
| Extract matter, etc..... | 469. 00 | 390. 00 | 270. 67 | 238. 83 |
| Fibers and cellulose..... | 175. 80 | 283. 20 | 174. 83 | 180. 00 |
| Ashes | 85. 60 | 54. 40 | 25. 61 | 38. 11 |

From this analysis, Dr. CAMINHOÁ, professor of the faculty of medicine of Rio de Janeiro, draws the following conclusions:

1. Maté contains less essential oil, is less stimulating than coffee, black or green tea, and is, therefore, a beverage especially suited to nervous people, women and children.

2. Maté contains more resin than coffee, less than green tea, and very much less than black tea; it is, therefore, more diuretic than coffee and as a stimulant rivals green tea.

The opinion of Dr. CAMINHOÁ has been confirmed by other scientific men, among whom may be cited Dr. LANCASTER, superintendent of the department of animal and food products of the South Kensington Museum; Dr. SCHNEPP, assistant inspector of the Bonnes waters, and Dr. CONTY, the French savant, besides many others who have used and analysed the product.

The following is an extract from "A Republica," of Curityba, November 5, 1898:

MATÉ AND THE STOMACH.

From the "Jornal do Commercio" we extract the following interesting article on maté, which is one of the principal products of this State:

"HENRIQUE DE PARVILLE, the well-known scientist, who has written so brilliantly on scientific subjects, has just thrown a ray of light on the mystery of the stomach.

"The stomach, which is a sort of retort with movable walls, varies in size and position according as it receives solid food or a liquid. When food is taken, the stomach is distended vertically, the bottom falls, and at the same time the stomach is distended transversely; then the bottom is elevated in order to make room for the food across the pylorus. Finally, when but little food remains, the stomach gradually resumes its first position. When the stomach is empty,

particularly after fasting, it is very small. When water is taken into the stomach, the organ is contracted while receiving the liquid. The bottom is raised continuously in order to maintain the equilibrium at the pylorus in proportion as the water is evacuated into the intestines.

"The stomach during the different phases of the distention and evacuation appears, up to a certain point, to represent, first, a tall vase, somewhat rounded at the base, then a vase broader, but not so tall, and finally a very short vase, corresponding to the empty stomach. Gaseous waters, seltzer water, and lemonade cause the same distention as solid food. Therefore hunger is greatly alleviated by the drinking of gaseous liquids. Moreover, the changes of the stomach vary with the nature of the food and the beverages taken. Seltzer water, the use of which is abused by many people, greatly dilates the stomach.

"Of all beverages beer is the one which leaves the stomach dilated the longest time, as is evidenced by the fact that those who drink a great deal of beer are generally afflicted with large stomachs. Those drinks which are most promptly evacuated from the stomach are tea and coffee and particularly maté. It is well known that a dry regimen is adapted to dilated stomachs, since liquids taken at the same time with solid food remain in the stomach and have a tendency to delay digestion. Dyspepsia may result not only from imperfect chymification, from the lack or abundance of chloridic acid, but also from some imperfection in the relative positions of the pyloric and cardiac orifices or from the failure of the organ to act freely while undergoing its successive changes."

PRODUCTION OF MATÉ IN BRAZIL.

Maté (*Ilex Paraguayensis*) is a shrub of the order *Ilicineæ*, which is cultivated extensively in South America. When the Jesuits entered Paraguay they found the "Guaranys" making use of the maté by chewing it, and they were not slow in recognizing its value. They established plantations and carefully studied its properties and cultivation. They were the first to notice that drying gave a delicate aroma to maté and imparted new properties to it.

For a long time, Paraguay enjoyed the reputation of producing the largest quantity and the best quality of maté, but it is surpassed to-day by Brazil. The State of Paraná alone exports annually 22,000,000 kilograms (48,501,200 pounds).

The cultivation of this shrub has assumed such proportions that in the interior of the country there are whole forests of maté. Mr. BARBIER, who was sent by the French Government on a scientific mission to South America, estimates that more than 11,000,000 people use maté.

The collection of maté is begun in December and continues until August. A company of gatherers set out, taking with them such provisions, tools, and cattle as are required for the expedition. On arriving at a suitable locality, they establish a camp or ranch, and immediately begin to gather maté, which is dried and packed on the grounds. The process is as follows: The leafy branches of the maté are cut down and placed in a pit about 6 feet square, where they undergo a roasting from a bright fire. This operation demands much care, since it is upon this process that the aroma of the maté depends, and the required amount of heat is only learned by long experience. After two or three days of drying, the leaves are reduced to coarse powder, and are packed in "serons" or bags made of raw hides, which are then exposed to the sun.*

The quality of the maté varies according to its origin and the method of its preparation. That which is gathered from regions along the coast is the poorest, being less rich in gum and resin and having less aroma than that from the interior of Paraná and Paraguay. Leaves a year old have few of the properties required, while those of four or five years, being darker in color, thicker, and having a larger number of glands, give the best maté.

PROPERTIES OF THE HERB.

Tourists who have written about the maté have attributed marvelous properties to it and regarded it as a universal panacea. Spanish-American writers ascribe to it powerful efficacy against gout and colic. Indeed, it is well known that these affections, which are so common in Europe, are never found among people who use maté. Moreover, this plant, by its action upon the peristaltic movements of the organs of elimination, has the property of curing indigestion. The works of the celebrated chemists, PARODO, PEMOTT, STENHAUS, ROCKLEIDER, BYASSON, and of the doctors, DAMASSET, MANTEGAZA, THETRINKLY, MARVAUX, GUBLER, VULPRAN, BARBIER, and others, have already established the virtues of maté. It remains, therefore, to give a résumé of their studies.

*This was the primitive method of preparing maté. To-day, however, perfected machinery does the same work better and more rapidly in large central mills, whither the product of an entire district is taken.

CHEMICAL COMPOSITION OF MATÉ.

As regards its chemical composition, maté resembles coffee and tea, but it is much richer in resinous and glutinous substances. Its alkaloid (mateine), which is chemically identical with caffeine and theine in black tea, is double the caffeine of the best coffee. By its physiological effects, it likewise resembles in many points these two substances, although it differs from them in that in nervous disorders it does not cause insomnia, as do coffee and tea, and even the excessive use of it brings no deleterious effects. Instead of a state of wakefulness it produces a pleasing sensation of exuberance and life (Dr. MARVAUX). Besides being harmless, it is more intense, more persistent, and those who are given to intellectual labors find in it a stimulant *par excellence* (Dr. MANTEGAZA). Dr. GUBLER classifies it among the foremost physiological agents, which he calls "cynamophous," to indicate that it repairs the forces and not the tissues.

SYASSON, the chemist, in a report to the Academy of Science of Paris, also says:

One must believe that the dynamic value of maté is enormous, since it enables the soldiers of Paraguay and the Argentine, as well as the "gauchos," to live several days without solid food in spite of the fatigue of hunting in the vast solitudes of South America. In these regions, maté is the first thing offered to a guest. It forms an essential part of the soldier's ration. By the use of maté soldiers are better able to support fatigue, and when deprived of it they become extremely depressed. In Paraguay, it may be said, "without maté there are no soldiers."

Dr. CONTY has discussed the subject of maté very fully. He says:

I have made experiments upon myself and have verified that maté is a perfect substitute for coffee, for anyone accustomed to the latter, and I have observed, moreover, that maté has none of the deleterious effects of coffee. As I was accustomed to drink coffee, I found this stimulant necessary in order to enable me to work. When I did not take it I felt tired and sleepy, and when I abstained from its use a short time I had insomnia and palpitations. After substituting maté for coffee, I was able to work at will without becoming tired or sleepy, and in a short time my insomnia disappeared.

PREPARATION OF MATÉ.

Maté is prepared by infusion or decoction. Ordinarily one uses 25 grams of maté to 1 liter of water, but this, of course, is regulated

according to the individual taste. It is allowed to steep ten to fifteen minutes, and after being strained is served. It is sweetened to taste and a little milk or rum is sometimes added. The use of utensils of iron should be avoided, as they give a dark color to the beverage.

MATÉ AS A NOURISHMENT.

On account of its peculiar taste, maté is frequently not liked at first. It acts as a powerful tonic, especially for invalids and those who are given to excessive physical or intellectual labors, and for all those who endeavor to solve the problem of excellent nourishment at a small expense. The journal "La France" declares that it was maté that enabled Dr. TANNER to endure forty days of fasting.

MATÉ AS A BEVERAGE.

Maté is a quencher of thirst *par excellence* and a great restorative. It is a beverage specially adapted to men of studious habits to whom the use of coffee is harmful, as it gives the same results without unduly exciting the nervous system. It may be drank cold, but it is generally served hot, and lovers of maté absorb it by means of a "bombilla," which is a diminutive "bomba."

THE CODE OF COMMERCIAL NOMENCLATURE IN PERU.

The last report of the Board of Governors of the Bourse of Lima shows that the Code of Commercial Nomenclature issued by the Bureau of the American Republics had been submitted by the Government to the Bourse for examination, and that this Board of Governors had submitted a report on the same. The report dwells upon the great utility which would accrue to Peruvian commerce and industry through the adoption of the code, and suggests the advisability of naming a committee to frame an appendix to the work which shall include terms in use only in Peru and not mentioned in the code, and those which, although appearing in it, relate to articles which have a peculiar designation in the country. The report closes by saying that this appendix would be useful not only in Peru, but in all the other countries maintaining business relations with her.

ARGENTINE REPUBLIC.

BUENOS AYRES HARBOR IMPROVEMENTS.

In the year 1882, an act of Congress was obtained, under which the Argentine Government was authorized to contract with Mr. EDUARDO MADERO, of Buenos Ayres, for the construction of a system of docks, together with warehouses and implement stores, for that city. The docks were to be constructed on the river side of Buenos Ayres, between the gas works on the north and the Ruachuelo River on the south. On Mr. MADERO's application, Sir JOHN HAWKSHAW, an English expert, was engaged to undertake the engineering, and his firm reported for that purpose in March, 1884. The contract for the general work was let to THOMAS A. WALKER and Messrs. W. G. ARMSTRONG, MITCHELL & Co., the latter firm furnishing all of the hydraulic machinery.

According to "Traffic," an English trade paper, the harbor works comprise the following: The south basin, with a water area of 35 acres and a depth of 21 feet 3 inches below low water; four docks connected with each other by passages, crossed by swing bridges, having a lock at the south end 442 feet 9 inches long and 65 feet 6 inches wide, with a depth over sills of 21 feet 9 inches at low water; and at the north end a lock 508 feet 4 inches long and 82 feet wide, with a depth over sills of 22 feet below low water. The two locks are crossed by swing bridges and the depth of water in the docks is 23 feet 9 inches below low water. There is a north basin with a water area of 41 acres, with a depth of 21 feet 3 inches below low water. On the east side of this basin is the entrance to the north channel, which is 328 feet wide at the bottom, with slopes 10 to 1. This channel has been dredged to its intersection with the south channel, a distance of 32,152 feet. On the north side of the basin are two graving docks, equipped with all necessary pumping machinery. One dock is 600 feet and the other 492 feet long, each having a depth of 20 feet over the sills at low water. The total water area of the four docks and two basins is 174 acres, and the total length of the quays is 27,821 feet. Thirteen warehouses (one bonded) have been built on the west side of the docks, having a total capacity of 641,715 cubic

yards and a floor area of 202,751 square yards (41.89 acres). Eight sheds have been constructed with a total capacity of 122,040 cubic yards and a floor area of 27,870 square yards (5.76 acres).

The whole of the foregoing works are inclosed by an outer wall nearly 3 miles long; 7,793 feet of this wall are of stone construction, the remainder being built of lumber. On both sides of this dock are railway lines making connection with the north and south trunk lines of the Republic. The total area of land reclaimed from the river by this improvement is 926 acres, of which 561 acres have been brought up to about the level of the quay. The total cost of this improvement of the harbor has been, up to date, nearly \$35,000,000.

The total number of vessels entering the port in 1897 was 901, of 2,342,391 registered tons. This shows an increase in five years of 212 in the number of vessels and 733,217 in tonnage registry.

BOLIVIA.

VALUE OF MINERAL EXPORTS.

Writing from Antofagasta, Chile, Mr. C. C. GREENE, United States Consul, gives the latest available statistics—those of 1896—of the mineral exports of Bolivia. All the shipments necessarily have to be made from the port named, so that the Consul has an excellent opportunity of observing what articles are exported in large quantities. It will be noticed from the figures given that the mineral wealth of the Republic is both extensive and varied. It is, perhaps, remarkable that such large shipments are made when the impediments to production are taken into consideration. The mining methods are as yet very primitive, good labor is scarce, and the means of conveying the products to the seaport are limited.

The report made by Mr. GREENE includes the following: Mercury, 19,841 pounds, value not stated; bismuth, 129,309 pounds, valued at \$106,945; sulphur, 26,462 pounds, valued at \$5,475; tin oxide, 9,006,937 pounds, valued at \$745,009; tin (bars), 4,263,862 pounds, valued at \$423,562; antimony ores, 1,041,402 pounds, valued at \$34,483; silver ores, 6,463,270 pounds, valued at \$543,057; silver (bars), 297,733 pounds, valued at \$2,971,505.

BRAZIL.

THE CRUISE OF THE WILMINGTON.

Under the head of "Venezuela," in this number of the MONTHLY BULLETIN, is an account, condensed from the report of Minister LOOMIS, of the trip of the United States gunboat *Wilmington* up the Orinoco River. Since then, a number of interesting newspaper accounts have appeared of the journey of the same gunboat on Brazilian waters, with statements to the effect that almost everywhere its officers and crew have been most hospitably received and entertained and that the public generally appear to be pleased that the United States Government should send a man-of-war on a friendly visit to the interior towns of the country.

Up to April 4, the *Wilmington* had visited twenty ports, among them being such important commercial and political centers as Trinidad, Barcelona, Carupano, and La Guaira, on the Spanish Main; Las Tablas, Barranca, and Ciudad Bolivar, on the Orinoco; Georgetown and Paramaribo, in British and Dutch Guiana, and Para and Manaos, Brazil.

It is the universal testimony that at each place the officers of the boat have made themselves liked and respected, and it has been frequently said they must have been especially selected for this mission. Everywhere, they have been extensively entertained, mostly at municipal and Government expense, and these entertainments the officers have returned as best they could from their limited resources.

The primary object of the cruise of the *Wilmington* is to show the United States flag in ports where it is seldom, if ever, seen, cultivate friendly relations with the officers and people of the countries visited, encourage United States merchants, and stimulate American commerce, wherever possible. Credit is given Capt. A. S. CROWNINSHIELD, of Washington, for the inception of these trips.

On April 4, the *Wilmington* had arrived at Manaos, a thousand miles up the mighty Amazon. Here, the wide, deep Rio Negro mingles its placid black waters with the swift yellow current of the rolling Amazon, thus joining the Amazon with the Orinoco.

This is the farthest point ever reached by a ship of war of the United States, or in fact a warship of large size of any nation. The *Wilmington* will go 1,500 miles up the Solimoens, a branch of the Amazon, to Iquitos, Peru, this being about 2,500 miles in the interior of South America, near the foot of the Andes, and only a few hundred miles from the Pacific Ocean. There has always been a great deal of mystery about the Upper Amazon. PIZARRO's followers in the sixteenth century told many wonderful tales of its female warriors and great mineral wealth. It will be the mission of the *Wilmington* to obtain definite information about the people and resources of this little-known region and the opportunities for extending American commerce.

After this an ascent will be made of the Madeira River to the first cataract—nearly 600 miles—or to the Bolivian boundary. Thus the voyage of this gunboat will open up to the knowledge of the world the great Amazon Basin, the extent of which is enormous and of resources absolutely unlimited.

THE RUBBER REGIONS.

In describing the interior regions of Brazil that had been explored up to the time of the arrival of the expedition at Manaos, a correspondent of the "New York Tribune" says:

The high price of rubber (\$1 a pound for the crude article) in the United States and Europe has stopped for the present, and undoubtedly for many years to come, any other form of industry. The Indians and half-breed Portuguese demand and get their own price for working in the rubber forests, and only they seem to be able to stand the deadly fevers and miasma. To-day the rubber industry is both the blessing and the curse of Brazil, though for the moment it appears to be the former, as every one seems to be making money. This can be easily understood when it is known that the Amazon Basin, with its sparse population, exports nearly \$50,000,000 worth of rubber annually.

THE CITY OF PARA.

The key to this rich product and region is Para, a thriving, rich city of about 100,000 inhabitants, 70 miles above the mouth of the Amazon. As is well known, the delta of the Amazon for several hundred miles is composed of large, low islands, covered with water at "big river" (July and August), and abounding with rubber trees, the product of which is known commercially as "islands rubber," and it extends 300 miles up the Amazon to Gurupa. Thence for several hundred miles the forest, though densely tropical, is sparse in rubber trees. They become thick again, however, about Abidos, 300 miles farther up; and

around and above Manaos is the fine Upper Amazon rubber, coming from the Rivers Tuara and Tavary, Rio Negro, Rio Branca, Solimoens, Puras, Madeira, and hundreds of other streams tributary to Manaos.

THE NEW INTERIOR CITY.

While Para, by its wealth and situation, is the key to the rich Amazon region, entirely controlling the valuable delta output and largely that of the upcountry, it has a new rival for the Peruvian, Bolivian, and Upper Amazon rubber output in Manaos, a young giant of about 30,000 inhabitants, of recent and mushroom growth, but having a beautiful opera house, palace of justice, electric railroads, electric lights, modern waterworks, sewers, and asphalted streets. * * *

CLASSES OF LABOR.

Exact knowledge of the rubber districts, the gathering of the crop, and the curing and transporting of the same is confined at present to three classes. The first are the "aviadores," or buyers, merchants who advance large stocks of goods to head men in the forest. The aviadores are mostly Portuguese, and, having a "good thing," will not tell much. The second are the head men, or branch storekeepers in the jungle, usually half Portuguese, half Indian, who are suspicious and secretive. They absolutely control the third class, the Indians, who work in the dense tropical forests and gather and cure (smoke) the rubber. Left to themselves, the Indians are generally hospitable and communicative, but their dialects are little understood and their knowledge is local.

A VALUABLE CARGO.

Recently a ship of only 2,500 tons left Para for New York with a cargo of rubber, which was insured for \$3,000,000. Nowadays only a bullion ship, or one loaded with seal skins from the Pribylof Islands, would carry such a valuable cargo. Naturally this valuable and constant output demands many large cargoes in return payment. Heavily loaded steamers leave Europe and New York for the Amazon three times a month, and this number may soon be increased. The United States is getting a large part of this trade and can increase it by judicious efforts.

TOUR OF THE UNITED STATES DIPLOMATIC REPRESENTATIVES IN MINAS GERAES.

All the newspapers received from Rio de Janeiro speak of Colonel CHARLES PAGE BRYAN, the United States Minister to Brazil, in the highest terms. Indeed, all connected with the United States Legation, and also with the Consulate there, invariably receive high compliments from the press of the Republic. They say that the frank, unostentatious, yet dignified diplomacy of the representatives of the United States is an innovation

("nouveau jeu"), but one that is calculated to win the esteem of the people.

In March, 1899, the MONTHLY BULLETIN contained an account of the visit of the Minister to the Quissaman sugar estates in the State of Rio de Janeiro. A condensed account of the visit of the diplomatic and consular representatives of the United States to the mining and commercial centers of the State of Minas Geraes in March last is contained in the following newspaper telegrams:

Bello Horizonte, March 8.—Messrs. CHARLES PAGE BRYAN, EUGENE SEEGER, and JAMES SHIPTON, Minister, Consul-General, and Military Attaché of the United States, arrived here yesterday, being received at the station by Captain CHRISTO, Aid-de-camp of the President of the State; Dr. SALLES, Mayor of the capital, and other gentlemen. They proceeded in the President's carriage to the Grande Hotel, where apartments had already been taken.

At 8 o'clock in the evening the American diplomat and his companions were received at the palace with the customary formalities, and conversed cordially with Dr. SILVIANO BRANDÃO, President of the State, for about half an hour, with reference to the cordial relations existing between the two great American Republics, and in regard to the future of Brazil and of the State of Minas.

On March 9 they visited the quartel of the Ninth Battalion, being received by the entire general staff. On their arrival a brass band played the American and Brazilian national hymns.

Ouro Preto, March 10.—The North American Minister and his estimable traveling companions, who arrived here recently, accompanied by Dr. ALCIDES MEDRADO, editor of the "Jornal Mineiro," yesterday visited the most noteworthy churches of this city, police headquarters, treasury agency, municipal hall, school of mines, the museum of Dr. MAGALHÃES, the Passagem mine, the city of Mariana, and the Episcopal palace (where they were received by the most excellent prelate, D. SILVERIO). They expressed the liveliest satisfaction with all they had seen.

Miguel Burnier, March 10.—The Minister Plenipotentiary of the United States of North America, with the Consul-General, the Military Attaché, and Senhor ALCIDES MEDRADO, visited the manganese mines of the important works of Mr. WIGG, who has furnished a great quantity of this mineral to the United States.

The party was courteously received by the engineers, being visibly impressed by the development of this new industry and the excellent direction of the works. They took away from this place a most agreeable impression.

Bello Horizonte, March 11.—The North American Minister and party returned yesterday from Ouro Preto to Honório Bicalho, for the purpose of specially examining the workings of the Companhia Aurífera de Minas Geraes, where are to be found in operation American machinery (from FRASER & CHALMERS of Chicago) for the extraction of gold. He was received by Dr. MARCONDES, president of the company, and went through the mines and depend-

encies, where he saw the stamps in operation. Everything gave him an excellent impression. They afterwards went to Juiz de F6ra, expressing themselves under the greatest obligations for the courtesies they had received. At Juiz de F6ra the Minister and party visited the cotton factory of Mr. MAGALH6ES. A visit to the Commercial and American colleges followed. At the latter a banquet was given, attended by all the students, who were most enthusiastic in their appreciation of the patriotic speeches of their guests.

At Entre Rios the visitors inspected the engine houses, where they were gratified to find none but Baldwin locomotives. The special car which was placed at the disposal of the diplomats for this interesting journey was of Harlan and Hollingsworth's construction.

In connection with the visit to the manganese mines mentioned in one of the dispatches above, the following communication sent to Mr. BRYAN, under date of March 13, by CARLOS WIGG, owner of the mines, explains itself:

Complying with your excellency's request, verbally expressed to our manager, Mr. H. K. SCOTT, on the occasion of your recent visit to the "Usina Wigg," I have now much pleasure in informing you that during the years 1897 and 1898 we exported 20,000 tons of manganese ore to the United States (Philadelphia) in fulfillment of contracts made with the Carnegie Steel Company, Limited, of Pittsburgh, and I would call your excellency's attention to the average analyses of four cargoes shipped during the past year as mentioned below.

Of the quality of the mineral, suffice it to say that it always commands the best market prices, and I am hoping to renew very shortly the business relations with the Messrs. CARNEGIE, temporarily suspended in consequence of other contracts with English firms.

Average analysis of four cargoes of manganese.

| | | | |
|-----------------------------|--------|-----------------------|---------|
| Silica | 1. 05 | Phosphoric acid..... | 0. 07 |
| Peroxide of manganese..... | 77. 52 | Sulphuric acid | . 06 |
| Protoxide of manganese..... | 6. 28 | Arsenic acid. | . 03 |
| Oxide of iron | 3. 30 | Oxide of copper | nil |
| Alumina | 1. 35 | Carbonic acid..... | 1. 19 |
| Baryta | 2. 96 | Combined water | 4. 58 |
| Magnesia..... | . 38 | | |
| Lime..... | 1. 35 | | 100. 12 |

Metallic manganese dried at 210° F., 54.08.

STATE OF SANTA CATHARINA.

The following facts relative to the State of Santa Catharina are condensed from the report of Mr. H. D. BEAUMONT:

The State of Santa Catharina has an area of 27,436 square miles, without including territory claimed by the State of Paran6.

Desterro, the capital of Florianopolis, is about fifteen hours by steamer from Paranagu6. It is connected with Rio by two steam-

ship lines making the trip weekly and a small steamer of the Brazilian Lloyd line makes two trips a month from Florianopolis to Laguna, Itajahy, and São Francisco. The port of São Francisco is the finest of the American coast south of Rio de Janeiro. There is a line of steamers running directly from this port to Hamburg, and the exportation of the neighboring German colony—Joinville—is very great. Joinville was founded in 1849 by a colonization company of Hamburg, and is one of the most prosperous in Brazil, and has at the present time a population of about 20,000, mostly Germans. It is a great commercial center, its principal exports being maté, sugar, arrowroot, tapioca, corn, butter, and tobacco.

Desterro, which has a population of nearly 22,000, is picturesquely situated on the island of Santa Catharina, and is separated from the mainland by a channel varying in width from 100 yards to 3 or 4 miles. This channel at its northern extremity is about 200 yards wide, but is too shallow to permit the entrance of large vessels, while through the upper entrance, vessels of the largest draft may pass and approach within 2 or 3 miles of Florianopolis. The channel is being deepened, and it is expected that vessels will be able to come within a short distance of the city. The only industrial enterprise of any importance in the place is a nail factory, which is owned by a German firm. There are a few sugar refineries, tanneries, and breweries, but it is principally an agricultural center.

The influence of the foreign element is much stronger in Santa Catharina than in Paraná and Rio Grande do Sul. Notwithstanding that there are no less than 200,000 Germans in the latter State, they seem to take no interest in national and State politics and have no representation of their own nationality in the State legislature. They are interested exclusively in the municipal and local affairs of their new country, which they seldom leave to return to Europe. This is why, from the Brazilian point of view, the Germans are such good colonists.

Itajahy, which is the principal port of the German colonies Blumenau and Brusque, is situated at the mouth of the River Itajahy, and though small, is a flourishing city. Vessels of 3,000 tons can load and unload at the wharf. The "Süd-Amerikanische Dampfschiffahrt" Company has steamers running directly from

Hamburg. There is a sawmill near the town, fitted up with modern machinery, and it is here that nearly all the cigar boxes used in Brazil are made. Formerly, these boxes were exported to Cuta on a very large scale. Perfumery boxes are made of the principal woods found in Santa Catharina and exported to France. The Itajahy River, varying in width from 200 to 400 yards between Blumenau and the ocean, is navigable by small vessels for a distance of 30 miles. Blumenau was founded in 1852 by a German of that name. Its population in 1888 was 18,884; now it has over 40,000 inhabitants. Its principal exports are mandioca, flour, tobacco, butter, bacon, rum, and sugar. The annual production of butter is 1,000,000 pounds. About 8,000,000 cigars are manufactured annually, and a large quantity of tobacco is exported to Hamburg and Bremen.

Brusque, another German colony, has a population of about 10,000. The only railway in the State is the "D. Thereza Christina Railway," which belongs to an English company and is about 72 miles long. It starts from the port of Imbituba, with a branch road 20 miles long to Laguna and Minas in the Tubarão Valley. It was opened to traffic in 1886 and was built to connect the coal mines of Tubarão with the coast. The coal, however, proved to be very poor in quality and the mines were abandoned. Since then the line has had to depend almost exclusively upon the traffic in agricultural products of the district which it traverses and which is sparsely inhabited. The company receives a federal guarantee of 7 per cent gold on a capital of 631,040 pounds sterling (\$3,069,079).

The value of the exports of the State for 1897 was nearly 274,000 pounds sterling (\$1,332,736). The principal imports of the State are: Cotton, wool, wheat, flour, hardware, salt, kerosene, drugs, and shoes. The value of the imports for 1897 was 175,000 pounds sterling (\$851,200). Of the imports for the first six months of 1898, 41 per cent were from Germany, 20 per cent from England, and 13 per cent from the United States.

NEWLY PROJECTED RAILROADS.

A party of engineers sent out by the firm of ARTHUR KOPPEL, of New York and Berlin, is at present engaged in making a preliminary survey for a railroad from the river Uruguay, in a north-

easterly direction into the virgin forests of the Republic of Brazil, and communicating at its southwest terminus with Tupaceretan, the end of a railroad already in operation.

The engineers sent out by the same firm to study a projected railroad in the Province of Santa Catharina have returned and presented their reports, which are accompanied by much information of a statistical character.

This State is badly in need of railway communication with the coast, and the present traffic would indicate that it is sufficient to make such an enterprise a paying one from the start. It is believed also that the traffic will steadily increase according to the development of the country.

The opening and colonization of the fertile forest lands in Rio Grande do Sul, the most southern State of Brazil, seems to be possible only if the railroads bring the settlers and their products into direct communication with the coast. It is in this State that the second railroad mentioned above is to be projected.

GUATEMALA.

PRESIDENT CABRERA'S ADMINISTRATION.

Señor DON MANUEL ESTRADA CABRERA, the President of the Republic of Guatemala, is a comparatively young man, having been born at Quesaltenango, in 1857. He is a lawyer by profession, having taken his degree about the time he celebrated his majority. From the beginning of his career, he displayed great legal talent, and, in addition, has been very energetic in everything attempted. His legal reputation was enhanced by a treatise on "Penal Law," which attracted such attention that it afterwards became a standard work of the country.

Public opinion early centered upon him as a man destined to become one of the leading statesmen of the Republic. As predicted, he rose rapidly, and after successive appointments to the offices of magistrate and judge of the courts, in 1892, he was given a Cabinet position, that of Minister of the Interior and Justice.

When Señor REYNA BARRIOS was chosen President of the Republic, the National Assembly elected Señor CABRERA Vice-

President. In February, 1898, President BARRIOS was assassinated, and, in accordance with the provisions of the national constitution, Vice-President CABRERA succeeded to the Presidency. Thus he could have served out the balance of BARRIOS's term, but he preferred an election by the people. Accordingly, an election was called, and in October, 1898, he was chosen for a period of six years. This action was subsequently unanimously approved by Congress.

Upon first assuming the office, President CABRERA found the finances to be in a deplorable condition. He could see no other course open than to make an arrangement with the creditors of the Government for the extension of the time for the payment of the outstanding obligations, which was accomplished with considerable difficulty.

With reference to his administration, Señor DON JOSÉ TIBLE MACHADO, Consul-General of Guatemala in London, contributes the following to the "South American Journal"—from which publication many of the foregoing facts were obtained:

Since SEÑOR ESTRADA CABRERA was raised to the office of Chief Magistrate of the nation by the voice of the people, nothing has occurred in the country to disturb constitutional order or the work of regeneration and organization, to which the Government over which he presides is now devoting itself with zeal and intelligence. His old friends already knew what sort of a man he was, and that with an energetic and practical spirit he combined the knowledge and high culture of a statesman in the true sense of the word; and the masses on electing him to the Presidency felt confidence in the patriot and confidence in the future of the country. Not one of the hopes has been disappointed. Every day the Government of ESTRADA CABRERA gives fresh proofs of its anxiety to make Guatemala a country which, though small, may be a model of good administration in Latin-America. * * *

The circumstances, however, under which ESTRADA CABRERA took the ship of state were not very promising, especially from a financial point of view. On the death of President REYNA BARRIOS, after the fratricidal struggle brought on by his ambition, the coffers of the country were exhausted and the national revenues compromised to a large extent. The fall in the price of coffee, a source of wealth to Guatemala, came at the same time to complicate the situation. Only a good government, supported by the feelings and wishes of a whole people and with a mission of peace, fiscal economy, and justice could prevent Guatemala from reaching that condition which is to a nation what bankruptcy is to an individual. And universal suffrage, with one of those intuitions which is surprising, showed in ESTRADA CABRERA a worthy and an honest man, capable of acting with energy and firmness for the good of the country.

HAWAII.

COMMERCE OF 1898.

MR. WILLIAM HAYWOOD, late Consul-General at Honolulu, sends to the Department of State a report comparing the official statements of the Collector-General of Customs for the years 1897 and 1898, which makes interesting reading, especially in view of the fact that the Hawaiian Islands are now United States territory.

The total receipts from customs were \$896,975.70 in 1898 as against \$708,493.05 in 1897, or an increase of \$188,482.65. Mr. HAYWOOD says:

Few persons who have not lived here can fully appreciate how much the general prosperity of these islands depends upon the sugar market. Excepting the transients, everyone makes or loses according to the profits of the plantations. With annexation came a feeling of security of a market, and, when you add to this an abnormally large crop with high prices, it is not surprising that new plantations should be promoted. These plantations are capitalized for amounts varying from \$1,000,000 to \$3,500,000, every cent of which will be expended before anything is received from the sale of sugar. A great part of this money goes toward the purchase of machinery and supplies. Of this money, I should say that 75 per cent is spent in the United States. In round numbers, probably \$25,000,000 is invested in sugar, practically all of which is owned here. The stock of these plantations is held by all classes. Every cent not needed in business goes into sugar. Those who bought sugar stock last August will be able to realize by August next 100 per cent profit on their investment.

The following shows the value of imports in 1898 from the countries named and the increase from each over the imports of 1897:

| Country. | Value. | Increase. |
|----------------------------|-------------------|-------------------|
| United States | \$8, 695, 591. 63 | \$1, 895, 563. 29 |
| Great Britain | 1, 287, 726. 67 | 421, 945. 42 |
| Germany | 352, 043. 65 | 159, 111. 46 |
| British colonies | 481, 768. 01 | 300, 639. 90 |
| China | 328, 851. 87 | 68, 434. 47 |
| Japan | 354, 324. 98 | 62, 008. 64 |
| France | 43, 655. 55 | 12, 658. 23 |
| Pacific islands | 7, 292. 12 | 1, 428. 08 |
| Other countries | 99, 636. 33 | *114, 965. 81 |

*Decrease.

Of the imports, \$1,282,075.72 was specie of United States mintage. The large increase from the British colonies was coal for the use of the United States Army and Navy. Nearly all the coal of the latter country is in the eastern part.

The exports for the year amounted to the total sum of \$17,346,744.79, as against \$16,021,775.19 for 1897, an increase of \$1,324,969.60. The ports of Honolulu and Mahukona fell far behind their 1897 exports; while Hilo and Kahului forged ahead.

Mr. HAYWOOD also adds that:

The prosperity of these islands depends almost entirely upon its one great staple—sugar. Any cause which lowers the price of sugar will make everyone here poorer. By the annexation of Hawaii the United States gained territory with a population, if we except the Asiatics, as rich per capita as one will find in any place in the world. In their present prosperous condition, they are good customers of the mainland.

HONDURAS.

IMPORT AND EXPORT STATISTICS FOR 1898.

The statistical information received from Honduras shows that the little Republic was blessed with a fairly prosperous year in 1898. During that time, the imports amounted to \$1,166,441, and the exports to \$1,235,952 in United States gold values.

The imports show a decrease from 1897, particularly from Great Britain and Germany, but trade increased slightly with the United States, from which seven-tenths of the foreign goods was received by Honduras. The value of the imports received from each of the leading countries was as follows: United States, \$816,622; Germany, \$132,082; Great Britain, \$103,914; Belize (British Honduras), \$31,504; other Central America, \$30,531; Spain, \$22,063; France, \$18,133; all other countries, \$11,591.

Of the exports, all but about one-fifth were sent to the United States; these included fruits and nuts, principally bananas, cocoanuts, coffee, and timber. The amounts credited to each of the countries named were: United States, \$988,987; Central America, other than Belize, \$115,573; Belize, \$49,160; France, \$24,806; Germany, \$21,470; Great Britain, \$11,596; all other countries, \$24,359.

The largest increase in any one item was that of bananas, the total value of the shipments being \$424,591. The next item of importance was bar silver, amounting to \$374,153. The cattle sold brought \$116,954; coffee, \$79,667; cocoanuts, \$71,656, and timber, \$43,990. The war between the United States and Spain interfered with the trade of the country to a great extent, and it is confidently expected that the export trade figures will be greatly augmented when the record of the fiscal year 1899 is completed.

MEXICO.

AGRICULTURAL STATISTICS.

In his message to Congress, at the opening of the present session, President DIAZ reviews the condition of all branches of administration. According to the President, the nation's revenues show great expansiveness, and mining, agriculture, manufactures, and other industries are depicted as enjoying great prosperity.

With relation to agriculture, the message says:

The agricultural industry has also shown noteworthy progress. According to information furnished by the State Governments to the Department of Encouragement, the value of agricultural products raised in the year 1897 was \$261,500,000 in round numbers, and an increase of \$36,500,000 over the value of the same products in 1896.

The exportation of agricultural products in the first seven months of the present fiscal year reached the sum of \$21,156,000, showing an increase of \$6,099,000 over the exportations of the same products in the corresponding period of the preceding fiscal year. I stated in my last report, in the month of September, last, that the exportation of cereals had commenced. I now have the pleasant task of stating that the exportation of oranges, that had been checked by the high duties imposed on that article in the United States, has resumed its former course and the previous fame of our oranges has been confirmed. Notwithstanding the protective duty imposed by our neighbor nation, our Jalisco, San Luis Potosí, and Sonora oranges have obtained a hold in Kansas City, where the agent of the Department of Encouragement, up to January of the present year, disposed of 41,100 boxes of oranges, the gross proceeds of which were \$121,898 in United States gold.

According to the "Two Republics," an official document was issued a few weeks ago giving statistics of the agricultural products of the Republic. The Secretary of Fomento recently issued

a "Statistical Annual of the Mexican Republic," giving minute and accurate details and data relative to the products of agriculture in 1897. In this it is stated that there are 8,101 haciendas (plantations) in Mexico. Of these, 3,400 are devoted to the cultivation of cereals, 1,560 to cattle, 1,385 to sugar cane, 395 to hemp, 373 to coffee, 335 to cotton, 279 to pulque, 239 to cacao, 134 to mescal, 92 to tobacco, and 5 to the culture of grapes.

The following table gives the value of the cereals produced in 1897, which shows an average of a little more than \$9 per capita:

| Articles. | Quantity. | Value. |
|---------------------------|---------------|---------------|
| Ricekilograms.. | 21, 136, 002 | \$2, 254, 462 |
| Barleyhectoliters.. | 3, 116, 479 | 5, 503, 243 |
| Corndo..... | 42, 954, 684 | 87, 232, 671 |
| Wheat.....kilograms.. | 263, 987, 047 | 18, 680, 475 |
| Total | | 113, 670, 851 |

As wheat and corn are not exported, but are entirely consumed within the Republic, it can be computed that about 3.43 hectoliters, or about 1 liter per day, is produced for each person. Among the other vegetable productions are the following: Chick-peas, \$3,816,734; beans, \$12,692,336; peas, \$1,685,779; white beans, \$668,475; lentils, \$61,213. The production of fibers is very important and full of promise for the future. Their respective values are as follows: Ixtle, \$2,793,775; henequen, \$7,394,519; cotton, \$12,803,679. The production of cacao, coffee, tobacco, and vanilla amounted to \$12,026,010; of these items the vanilla was worth \$192,244; cacao, \$565,808; tobacco, \$2,985,924; and coffee, \$8,282,038. Other products were: Sugar cane, \$15,690,029; dye plants, \$2,378,063; gums and resins, \$690,922; tanning substances, \$278,458; medicinal plants, \$89,040. To these must be added the production of various woods, which were valued at \$17,860,128.

ELECTRIC POWER FOR STREET RAILWAYS.

Consul-General BARLOW sends information to the Department of State relative to the street railways of the City of Mexico. He says the company owning the street railways in the capital is about to substitute electric power for the animal traction heretofore

employed. In the district, which includes the city, there are about 300 miles of track which belong to the "Compañía de Ferrocarriles del Distrito Federal." One short line of $1\frac{1}{2}$ miles is called the "Baños" (Bath) Line.

Until within a very recent time, mules have constituted the traction power of the company. These animals are described as being small, hardy, and well fed, and traveling rapidly. On the outskirts of the city, their usual gait is a gallop. For communication with suburban towns, the company has some large sixteen-wheel cars. On their arrival at the outskirts of the city, five or more of these cars are coupled into trains and are thence drawn at good speed by dummy engines. The engines and most of the cars belonging to this railway line are constructed in the United States, though at the workshops of the company all repairs are made and a few cars have been built. The steam suburban lines will be retained after the electric power has been inaugurated, and will be used chiefly for the conveyance of freight.

The management of these railways is controlled by a United States company, Mr. H. P. BRADFORD being president. The conductors and drivers are Mexicans. The franchises granted are about the same as in other cities. The capitalization is \$10,000,000. The street-car fares vary according to the distance traveled, but in the city proper they are 5 and 6 cents, while some of the suburban fares are as high as 30 cents.

The company will generate its own electric power, which will be obtained from coal, and there will be no connection with electric-light plants now in operation.

A GREAT MINING TUNNEL.

The "Chihuahua Enterprise" gives the following account of the great tunnel just completed at Batopilas:

The "Porfirio Diaz" tunnel, at Batopilas, has just been completed. Its finish marks an era in Mexican mining progress and is a great triumph for American enterprise. Projected in 1884 by former Governor ALEX. R. SHEPHERD, of the District of Columbia (United States), begun in 1885, it has steadily bored its way through the mountains which inclose the rich native silver veins of this district, until communication with the Roncesvalles vein, nearly 2 miles from its mouth, opens up a field for the miner which many coming decades will not see worked out.

The immense aquia or water ditch that supplies power for the machinery

which has accomplished the "big bore" was begun in 1885, and the first drills were struck in the spot selected for the tunnel mouth on the anniversary of the birthday of the President of the Republic, 1887, when it was christened "Porfirio Diaz." Since that time the work has progressed, beset by innumerable obstacles before which the average man would have quailed, but which seemed only the incentive to redoubled exertion to the indomitable will of its projector, and the same spirit of determination and fortitude which marked the work of his creation of the "New Washington"—its nation's Capital—finds a counterpart in the magnificent culmination of his labors in this great mining venture in the sister Republic. And when it is remembered that everything in the shape of material had to be brought in wagons and by pack mules, something of the trouble may be imagined.

The tunnel having been projected, the details of the engineering methods were placed in charge of Mr. WALTER M. BRODIE, the engineer of the Batopilas Mining Company, and when, in 1896, the new and improved Ingersoll-Sargent compressors were installed, the active work of pushing the enterprise to completion was put in charge of Dr. FRANCIS D. MERCHANT, and to the unceasing exertions of these two gentlemen, under the watchful care of the "man at the wheel," is due its successful completion.

The tunnel is 7,500 feet in length, its course nearly northwest and southeast, and the communication was made with the Roncesvalles vein at the point originally selected, namely, about $4\frac{1}{2}$ miles over mountain roads from the point of attack.

In its construction, first, hand labor, then Rand drills, and finally Ingersoll-Sargent drills, were used. One hundred and five tons of giant powder were necessary to do the work, and about forty known native silver-bearing veins were cut.

The tunnel is 8 feet by 12 in width, affording a double track for mine cars. These cars are kept busy transporting the ores from the several mines in the tunnel to the bins directly behind eighty-five stamps at the Hacienda. Hitherto hundreds of mules and burros were necessary for this work.

To the right of the tunnel entrance a magnificent roadway leads to the large iron bridge "Miguel Ahumada," which spans the Batopilas River and connects the Hacienda San Miguel with the Hacienda San Antonio and the tunnel.

It is a historical fact that an Indian made the first discovery of silver in the Batopilas district in 1632, near where the Diaz tunnel was started. In the last days of the seventeenth century Batopilas was a bonanza which continued until the early years of the eighteenth century. In the nineteenth century history repeats itself, and another bonanza period has begun with the opening of the Porfirio Diaz tunnel.

The official archives and Government reports show that the Batopilas mines have produced over \$300,000,000 in silver to date.

DEMAND FOR COPPER PROPERTIES.

A correspondent of the "Engineering and Mining Journal" says the present high price of copper is causing wide interest in the

State of Chihuahua, and that many prospectors have abandoned their search for gold and silver and are looking for copper.

One of the most recent discoveries has been made on the line of the Chihuahua and Pacific Railway, 12 miles west of Santa Isabel, by some railroad contractors. The vein, which is 8 feet in width, is said to carry traces of gold and silver, besides 30 per cent of copper. It is situated in the new mineral district, which had heretofore been given very little attention. In addition, several discoveries have been made 125 miles southwest of the city of Chihuahua, near San Juan de Gracia. Mr. J. K. FRENCH, of Guerrero, northwest of San Leon, has opened up some promising copper veins.

The most important deal in copper properties in Mexico since the ROTHSCHILDS purchase in Guerrero and Michoacan is the reported sale of the Mendoza mines to Messrs. LEWISOHN, of New York. This property is on the western slope of Barranca del Cobre. About 100 miles from Batopilas is one of the most extensive deposits of copper ore in the Republic. At one time, considerable English capital was interested in it, but latterly it has been owned by capitalists in the City of Mexico. The low price of copper up to the present year, and the difficulty of getting the ores to market, has prevented the property being worked on an extensive scale.

PARAGUAY.

THE DEMAND FOR AXES.

In one of his recent reports, Consul RUFFIN writes from Asunción regarding the sale of axes in Paraguay. He says that the extensive trade in timber and the fact that wood and charcoal are the only fuels used in that country causes a considerable demand for axes. These, it is obvious, must be of a superior quality of steel, as the wood used—quebracho, lapacho, curupay, and iviraró—is very hard and dense. The superiority of the axes made in the United States is recognized, while from England, axes of a lower grade are imported. Germany is sending samples, said to be of the best quality of steel, but as yet, has not succeeded in making any sales.

Official reports give the amount of imports of axes in 1897 as 12,640 kilograms, valued at \$4,170 (gold). The statistics for 1898 are not yet published, but according to the general opinion, the figures will far exceed those of the preceding year. Double-bit axes are not used. "Collins' axes retail from \$8 to \$88 in Paraguayan paper currency, equal to about \$1.12 to \$12.32 in United States currency, per dozen."

There is but little demand for hatchets, as machetes are used instead. The duty levied on axes is 10 per cent *ad valorem*.

Importers of axes are: Cramer, Weyer & Muller, Ruis & Jorba, Trabucata & Co., and Crovato & Rodi, all of Asunción.

A credit of six months is generally extended in Paraguay; it is sometimes lengthened into six months from sight, and sometimes shortened to four months; in the latter case special discount is expected.

PERU.

GEOGRAPHIC SITUATION AND CLIMATIC CONDITIONS OF THE REPUBLIC.*

The Republic of Peru lies between Ecuador on the north, Brazil on the east, Bolivia on the southeast, and Chile on the south. The Pacific Ocean forms its western boundary. It is situated between the parallels 1° 32', and 19° 13' south latitude, and 68° and 81° of longitude west from Greenwich. The frontiers with Ecuador, Bolivia, and Chile have not been clearly established.

The topography of the country could scarcely be more varied. Along the coast, the land is generally flat and sandy, and is crossed by ravines and valleys extending from the Andes Mountains to the ocean. In the mountain districts, immense peaks rear their perpetually snow-capped summits. Here are also found the tablelands or "punas," valleys extending across or parallel with the mountain ranges and passes, or defiles, containing immense precipices or dangerous gorges. These districts, which embrace the least-known portions of the country, are covered with immense forests or with tangled brushwood, and form the most extensive part of the Republic.

* Condensed from a publication issued by the Peruvian Government.

The coast region extends from the level of the Pacific up to a height of from 1,500 to 2,000 meters. The higher regions, or Sierras, include the districts from the coast region to the height of 3,500 meters. These may be divided into cis-Andine and inter-Andine regions, the latter being those districts situated between the two cordilleras which are susceptible of cultivation. The punas embraces the colder regions situated between the height of 3,500 and 4,500 meters above sea level, where the climate is too cold for dense vegetation. The cordillera includes all the highest points of the mountains which extend along the entire length of the country. The part called "Ceja de la Montaña" forms a trans-Andine region on the eastern slope of the second cordillera. With respect to its height—2,000 to 3,500 meters above the sea—it should belong to the Sierra, but on account of its charming climate and wonderful fertility it is considered a separate division.

The region called "La Montaña," which is more properly the forest region, extends along the eastern slope from an altitude of 2,000 meters to the immense low-lying plains bordering the Amazonas. But for the varied tropical vegetation, Peru might properly be called the "Switzerland of America." Scarcely another country in the world can exhibit an extensive coast line with good and safe ports close to deserts covered with burning sand, interspersed here and there with oases with luxuriant vegetation, followed by a beautiful and healthful region with perpetual spring weather, whose soil will produce any plant of the temperate zone; followed again, as the ascent of the mountains is made, by semifrigid and frigid temperatures. Descending on the other side, the climate and conditions are reversed from frigid to temperate and from temperate to torrid, with a gradual increase of moisture and density of foliage, until the tangled miasmatic forests peculiar to tropical America are reached.

So, though in the torrid zone, Peru possesses such a diversity of elevations and climatic peculiarities as to be able to produce almost any product known to man. Along the coast, the climate is warm, but is tempered by the prevailing southeast to northwest winds. In the Sierra, the atmosphere is dry, cold, and bracing. In the Montaña, the air is warm and moist. There is almost a complete absence of rain on the coast; a sort of "Scotch mist" prevails occasionally, but this barely wets the ground. The Depart-

ment of Piura is an exception; here, every seventh year, there is an abundance of rain. In the Sierra, during the summer, the rains descend in torrents. In the Montaña, it rains nearly every day, but the period of the greatest rain is during the first months of the year. The rains come up about midday, falling at intervals during the afternoon; the mornings are fine. On the coast, the coolest season is during July and August, which are called the winter months. During this period, the thermometer in Lima falls to 11° Centigrade, or about 52° Fahrenheit. During the summer months of February and March, the thermometer registers at times as high as 88° Fahrenheit in the shade. The coldest place in the Republic is the village of Apo, in the State of Arequipa, 4,381 meters above sea level, where the thermometer registers 4° below zero in the winter. This village is claimed to be at the highest altitude of any inhabited spot in the world, except the village of Chonta, in Bolivia.

All the principal races of the world have representatives among the inhabitants of the country. The whites are represented by the Europeans and their descendants; the Mongolians by the Chinese brought into the country as contract laborers; the negroes brought originally as slaves from Africa; the American Indians represented by all those natives still living in a savage state, and by the civilized Indians, descendants of the Incas. The mixed races are numerous.

Previous to the conquest of the country by the Spaniards, eight different languages were spoken by the natives. After the conquest, the Spanish language gradually displaced the native dialects, so that now only the Spanish is spoken, except in the town of Eten, where the ancient "Yungas" is yet heard. In the Sierra, the language usually employed is "Keshua." In the Montaña, the various wild tribes speak different dialects.

Peru is divided into 18 departments and 2 littoral provinces. These are subdivided into 95 provinces, which are again divided into 779 districts. The departments and littoral provinces are governed by prefects, the provinces by subprefects, and the districts by governors.

The superficial area of Peru is 1,806,894 square kilometers, not counting the Department of Tarapaca, but including the islands and that part of Lake Titicaca which belongs to Peru. The pop-

ulation is estimated as between 3,700,000 and 4,000,000. The following are the principal cities: Lima, 113,000; Callao, 48,118; Arequipa, 35,000; Cuzco, 30,000; Catacaos, 25,000; Ayachuco, 20,000; Cincha, 18,000.

UNITED STATES.

TRADE WITH LATIN AMERICA.

STATEMENTS OF IMPORTS AND EXPORTS.

The following is the latest statement, from figures compiled by the Bureau of Statistics, United States Treasury Department, O. P. AUSTIN, Chief, showing the value of the trade between the United States and the Latin-American countries. The report is for the month of March, 1899, corrected to April 27, 1899, with a comparative statement for the corresponding period of the previous year; also for the nine months ending March, 1899, compared with the corresponding period of the fiscal year 1898. It should be explained that the figures from the various custom-houses, showing imports and exports for any one month, are not received at the Treasury Department until about the 20th of the following month, and some time is necessarily consumed in compilation and printing, so that the returns for March, for example, are not published until some time in May.

IMPORTS OF MERCHANDISE.

| Articles and countries. | March— | | Nine months ending March— | |
|--|----------|----------|---------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Chemicals: | | | | |
| Logwood (<i>Palo campeche</i> ; <i>Páu campeche</i> ; <i>Campêche</i>)— | | | | |
| Mexico | \$987 | \$3, 621 | \$21, 117 | \$18, 560 |
| Coal, bituminous (<i>Carbón bituminoso</i> ; <i>Carvão betuminoso</i> ; <i>Charbon de terre</i>): | | | | |
| Mexico | 17, 160 | 22, 392 | 142, 950 | 190, 383 |
| Cocoa (<i>Cacao</i> ; <i>Coco ou Cacao cru</i> ; <i>Cacao</i>): | | | | |
| Brazil | 15, 845 | 86, 887 | 162, 206 | 600, 606 |
| Other South America | 168, 795 | 123, 266 | 883, 108 | 938, 422 |

IMPORTS OF MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | March— | | Nine months ending March— | |
|---|---------------|---------------|---------------------------|---------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Coffee (<i>Café; Cafè; Cafè</i>): | | | | |
| Central America..... | \$1, 036, 852 | \$1, 311, 216 | \$2, 855, 411 | \$2, 994, 337 |
| Mexico | 634, 237 | 546, 405 | 2, 586, 985 | 1, 602, 849 |
| Brazil..... | 3, 030, 662 | 3, 504, 898 | 32, 126, 727 | 26, 542, 271 |
| Other South America..... | 624, 430 | 785, 712 | 6, 479, 243 | 5, 105, 414 |
| Cotton, unmanufactured (<i>Algodón en rama; Algodão em rama; Coton, non manufacturé</i>): | | | | |
| South America..... | 25, 431 | 9, 053 | 85, 010 | 91, 732 |
| Fibers: | | | | |
| Sisal grass (<i>Henequen; Henequen; Hennequen</i>)— | | | | |
| Mexico | 559, 430 | 923, 286 | 3, 219, 871 | 6, 494, 145 |
| Philippine Islands..... | 633, 148 | 139, 458 | 2, 337, 693 | 1, 789, 055 |
| Fruits: | | | | |
| Bananas (<i>Plátanos; Bananas; Bananes</i>)— | | | | |
| Central America..... | 149, 921 | 126, 472 | 996, 873 | 1, 217, 990 |
| South America..... | 54, 174 | 56, 096 | 389, 072 | 342, 377 |
| Oranges (<i>Naranjas; Laranjas; Oranges</i>)— | | | | |
| Mexico | 116 | 246 | 134, 489 | 136, 773 |
| Furskins (<i>Pielas finas; Pelles; Fourrures</i>): | | | | |
| South America | 2, 214 | 10, 579 | 34, 187 | 118, 462 |
| Hides and skins (<i>Cueros y pieles; Couros e peles; Cuirs et peaux</i>): | | | | |
| Central America..... | 18, 196 | 25, 087 | 150, 268 | 204, 768 |
| Mexico | 260, 616 | 227, 885 | 1, 389, 595 | 1, 417, 741 |
| South America | 1, 064, 313 | 719, 923 | 6, 669, 143 | 6, 843, 938 |
| India rubber, crude (<i>Goma elástica; Borracha crua; Caoutchouc brut</i>): | | | | |
| Central America..... | 39, 061 | 80, 561 | 319, 020 | 605, 370 |
| Mexico | 4, 414 | 25, 291 | 25, 090 | 84, 513 |
| Brazil..... | 1, 466, 809 | 4, 458, 125 | 12, 524, 445 | 13, 909, 159 |
| Other South America..... | 52, 087 | 80, 024 | 479, 690 | 698, 389 |
| Lead, in pigs, bars, etc. (<i>Plomo en galápagos, barras, etc.; Chumbo em linguados, barras, etc.; Plombs en saumons, en barres, etc.</i>): | | | | |
| Mexico | 178, 551 | 226, 620 | 1, 308, 235 | 1, 442, 541 |
| Sugar, not above No. 16 Dutch standard (<i>Azúcar, no superior al No. 16 de la escala holandesa; Assucar não superior do No. 16 de padrão holandês; Sucre, pas au-dessus du type hollandais No. 16</i>): | | | | |
| Central America..... | | 4, 334 | | 60, 123 |
| Mexico | 10, 180 | 2, 307 | 19, 707 | 14, 166 |
| Cuba..... | 2, 547, 050 | 2, 384, 164 | 4, 859, 897 | 7, 118, 611 |
| Brazil | 288, 392 | 231, 972 | 1, 368, 402 | 563, 372 |

IMPORTS OF MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | March— | | Nine months ending March— | |
|--|-------------|-------------|---------------------------|---------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Sugar, not above No. 16 Dutch standard—Continued. | | | | |
| Other South America | \$538, 406 | \$493, 800 | \$3, 375, 386 | \$4, 670, 762 |
| Philippine Islands | | | 223, 591 | 969, 323 |
| Hawaiian Islands | 1, 563, 175 | 1, 822, 819 | 10, 494, 518 | 10, 738, 315 |
| Tobacco, leaf (<i>Tabaco en rama; Tabaco em folha; Tabac en feuilles</i>): | | | | |
| Mexico | 9, 878 | 2, 682 | 202, 408 | 212, 146 |
| Cuba | 379, 491 | 590, 250 | 2, 563, 586 | 3, 128, 907 |
| Wood, mahogany (<i>Caoba; Mogno; Acajou</i>): | | | | |
| Central America | 3, 549 | 57, 228 | 108, 712 | 314, 117 |
| Mexico | 35, 334 | 53, 152 | 265, 406 | 274, 516 |
| Cuba | | 90 | 833 | 7, 603 |
| South America | | 5, 000 | 38, 879 | 14, 411 |
| Wool (<i>Lana; Lã; Laine</i>): | | | | |
| South America— | | | | |
| Class 1 (clothing) | 70, 954 | 24, 866 | 517, 451 | 81, 138 |
| Class 2 (combing) | 207 | | 9, 598 | 106 |
| Class 3 (carpet) | 30, 368 | 34, 338 | 260, 068 | 277, 616 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE.

| | | | | |
|--|---------|---------|-----------|-------------|
| Agricultural implements (<i>Instrumentos de agricultura; Instrumentos de agricultura; Machines agricoles</i>): | | | | |
| Central America | \$211 | \$307 | \$14, 213 | \$5, 774 |
| Mexico | 14, 746 | 31, 823 | 88, 428 | 141, 647 |
| Santo Domingo | | 105 | 837 | 333 |
| Cuba | 712 | 2, 742 | 7, 670 | 13, 847 |
| Porto Rico | 15 | 35 | 2, 295 | 1, 312 |
| Argentina | 22, 641 | 67, 372 | 314, 338 | 1, 298, 428 |
| Brazil | 5, 126 | 6, 407 | 21, 250 | 28, 399 |
| Colombia | 459 | 101 | 2, 669 | 1, 372 |
| Other South America | 15, 040 | 15, 617 | 148, 162 | 235, 360 |
| Animals: | | | | |
| Cattle (<i>Ganado vacuno; Gado; Bétail</i>)— | | | | |
| Central America | | | 7, 018 | 3, 320 |
| Mexico | 6, 075 | 10, 307 | 41, 915 | 81, 245 |
| South America | 100 | | 6, 880 | 2, 943 |
| Hogs (<i>Cerdos; Porcos; Cochons</i>)— | | | | |
| Mexico | 1, 001 | 11, 773 | 44, 079 | 45, 463 |
| Horses (<i>Caballos; Cavallos; Chevaux</i>)— | | | | |
| Central America | 140 | | 9, 580 | 6, 590 |
| Mexico | 12, 105 | 3, 000 | 66, 434 | 62, 034 |
| South America | | | 4, 650 | 3, 839 |
| Sheep (<i>Carneros; Carneiros; Moutons</i>)— | | | | |
| Mexico | 10 | 615 | 8, 288 | 10, 668 |
| South America | 882 | 905 | 8, 977 | 6, 820 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | March— | | Nine months ending March— | |
|---|----------|----------|---------------------------|-------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Books, maps, engravings, etc. (<i>Libros, mapas, grabadas, etc.; Livros, mappas, gravuras, etc.; Livres, cartes de géographie, gravures, etc.</i>): | | | | |
| Central America..... | \$738 | \$2, 495 | \$31, 976 | \$26, 662 |
| Mexico | 8, 238 | 6, 484 | 107, 450 | 41, 716 |
| Santo Domingo..... | 27 | 2, 015 | 443 | 9, 026 |
| Cuba | 1, 191 | 6, 237 | 22, 412 | 24, 086 |
| Porto Rico..... | 226 | 1, 132 | 1, 322 | 10, 529 |
| Argentina..... | 1, 797 | 2, 142 | 23, 049 | 14, 819 |
| Brazil | 6, 585 | 5, 414 | 144, 620 | 39, 148 |
| Colombia | 779 | 8, 486 | 16, 051 | 40, 966 |
| Other South America | 6, 187 | 4, 270 | 35, 227 | 111, 047 |
| Breadstuffs: | | | | |
| Corn (<i>Maíz; Milho; Maïs</i>)— | | | | |
| Central America..... | 4, 699 | 2, 735 | 49, 490 | 25, 428 |
| Mexico | 1, 114 | 3, 471 | 39, 632 | 24, 604 |
| Santo Domingo.... | | 47 | 166 | 49 |
| Cuba | 51, 542 | 19, 177 | 355, 791 | 141, 536 |
| Porto Rico..... | | | 80 | |
| South America | 1, 597 | 951 | 34, 147 | 17, 540 |
| Wheat flour (<i>Harina de trigo; Farina de trigo; Farine de blé</i>)— | | | | |
| Central America..... | 165, 295 | 88, 793 | 850, 521 | 763, 592 |
| Mexico | 6, 158 | 6, 342 | 50, 201 | 93, 154 |
| Santo Domingo..... | 21, 429 | 40, 178 | 123, 687 | 118, 311 |
| Cuba | 125, 815 | 156, 932 | 1, 094, 741 | 1, 270, 223 |
| Porto Rico..... | 34, 766 | 89, 598 | 389, 308 | 369, 879 |
| Brazil | 263, 065 | 196, 203 | 2, 569, 369 | 2, 537, 244 |
| Colombia | 40, 644 | 58, 183 | 417, 973 | 276, 765 |
| Other South America..... | 170, 089 | 98, 851 | 1, 336, 635 | 1, 022, 612 |
| Wheat (<i>Trigo; Trigo; Blé</i>)— | | | | |
| Central America..... | 4, 360 | | 33, 369 | 26, 085 |
| South America | 130, 696 | 9 | 1, 450, 346 | 141, 143 |
| Carriages, cars, etc., and parts of (<i>Carruages, carros y sus accesorios; Carruagens, carros e partes de carros; Voitures, wagons et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America..... | 3, 931 | 2, 309 | 30, 457 | 32, 775 |
| Mexico | 6, 172 | 65, 306 | 450, 607 | 333, 454 |
| Santo Domingo..... | 2, 081 | 2, 584 | 23, 242 | 20, 925 |
| Cuba | 5, 482 | 13, 271 | 17, 964 | 89, 787 |
| Porto Rico..... | 471 | 383 | 5, 456 | 2, 464 |
| Argentina..... | 10, 963 | 13, 194 | 185, 811 | 440, 449 |
| Brazil | 154, 197 | 37, 190 | 294, 071 | 98, 420 |
| Colombia | 13, 458 | 1, 122 | 34, 638 | 21, 150 |
| Other South America..... | 8, 979 | 3, 833 | 66, 864 | 44, 244 |
| Cycles and parts of (<i>Biciclos y sus accesorios; Bicyclos e accessorios; Bicyclettes et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America..... | 569 | 680 | 6, 507 | 4, 084 |
| Mexico | 4, 630 | 3, 337 | 47, 741 | 36, 016 |
| Santo Domingo..... | 211 | 5 | 938 | 226 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | March— | | Nine months ending March— | |
|---|----------|----------|---------------------------|-------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Cycles and parts of—Continued. | | | | |
| Cuba | \$1, 395 | \$3, 761 | \$8, 910 | \$8, 101 |
| Porto Rico | 322 | 70 | 2, 646 | 1, 951 |
| Argentina | 15, 342 | 32, 279 | 63, 694 | 149, 731 |
| Brazil | 9, 344 | 2, 193 | 70, 886 | 46, 692 |
| Colombia | 486 | 757 | 14, 251 | 5, 719 |
| Other South America | 4, 080 | 3, 351 | 39, 249 | 38, 079 |
| Clocks and watches (<i>Relojes de pared y de bolsillo; Relogios de parede e de bolso; Pendules et montres</i>): | | | | |
| Central America | 907 | 340 | 5, 381 | 2, 021 |
| Mexico | 2, 349 | 2, 919 | 15, 566 | 20, 644 |
| Argentina | 1, 636 | 3, 377 | 23, 804 | 18, 139 |
| Brazil | 2, 219 | 4, 929 | 29, 717 | 54, 724 |
| Other South America | 6, 011 | 5, 170 | 70, 323 | 70, 472 |
| Coal (<i>Carbón; Carvão; Charbon</i>): | | | | |
| Central America | 1, 150 | 827 | 18, 056 | 9, 624 |
| Mexico | 82, 926 | 149, 971 | 653, 065 | 887, 853 |
| Santo Domingo | 1, 051 | 1, 435 | 8, 851 | 9, 585 |
| Cuba | 50, 430 | 73, 429 | 429, 437 | 486, 716 |
| Porto Rico | 66 | 6, 835 | 21, 014 | 35, 387 |
| Brazil | | 5, 252 | 46, 062 | 130, 745 |
| Colombia | 5, 579 | 100 | 32, 434 | 30, 541 |
| Other South America | 5, 712 | 16, 947 | 17, 595 | 155, 189 |
| Copper (<i>Cobre; Cobre; Cuivre</i>): | | | | |
| Mexico | 1, 484 | 4, 760 | 11, 066 | 20, 982 |
| Cotton, unmanufactured (<i>Algodón no manufacturado; Algodão não manufacturado; Coton non manufacturé</i>): | | | | |
| Mexico | 99, 100 | 133, 302 | 1, 204, 396 | 941, 361 |
| Cotton cloths (<i>Tejidos de algodón; Fazendas de algodão; Coton manufacturé</i>): | | | | |
| Central America | 37, 239 | 51, 056 | 283, 276 | 386, 717 |
| Mexico | 50, 170 | 43, 284 | 303, 747 | 347, 796 |
| Santo Domingo | 5, 459 | 16, 270 | 68, 793 | 113, 213 |
| Cuba | 1, 590 | 59, 110 | 11, 194 | 201, 607 |
| Porto Rico | 129 | 21, 105 | 2, 078 | 42, 388 |
| Argentina | 11, 760 | 11, 939 | 138, 376 | 152, 304 |
| Brazil | 50, 630 | 42, 202 | 397, 407 | 414, 233 |
| Colombia | 20, 508 | 36, 275 | 215, 832 | 274, 288 |
| Other South America | 124, 088 | 100, 050 | 822, 248 | 1, 089, 299 |
| Wearing apparel, cotton (<i>Ropa de algodón; Roupa de algodão; Vêtements en coton</i>): | | | | |
| Central America | 26, 210 | 18, 989 | 151, 147 | 156, 593 |
| Mexico | 31, 260 | 40, 982 | 235, 522 | 285, 159 |
| Santo Domingo | 4, 018 | 2, 664 | 15, 820 | 23, 743 |
| Cuba | 3, 646 | 18, 516 | 9, 012 | 60, 183 |
| Porto Rico | 392 | 4, 275 | 1, 380 | 10, 709 |
| Argentina | 2, 278 | 2, 952 | 25, 031 | 53, 864 |
| Brazil | 2, 581 | 2, 907 | 39, 483 | 33, 046 |
| Colombia | 3, 141 | 3, 219 | 30, 904 | 33, 728 |
| Other South America | 2, 910 | 3, 873 | 27, 311 | 36, 364 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | March— | | Nine months ending March— | |
|--|----------|----------|---------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Fruits and nuts (<i>Frutas y nueces;</i> <i>Frutas e nozes; Fruits et noixettes</i>): | | | | |
| Central America..... | \$3, 417 | \$2, 569 | \$30, 307 | \$21, 028 |
| Mexico | 4, 246 | 6, 334 | 44, 082 | 60, 181 |
| Santo Domingo..... | 28 | 33 | 1, 339 | 1, 627 |
| Cuba | 2, 767 | 4, 055 | 36, 939 | 52, 250 |
| Porto Rico..... | 17 | 408 | 2, 324 | 3, 466 |
| Argentina..... | | 5, 062 | 7, 095 | 11, 329 |
| Brazil | 506 | 1, 018 | 10, 234 | 14, 397 |
| Colombia..... | 494 | 866 | 8, 096 | 5, 805 |
| Other South America..... | 2, 094 | 1, 288 | 20, 688 | 17, 246 |
| Hides and skins (<i>Couros y pieles;</i> <i>Couros e peles; Cuirs et peaux</i>): | | | | |
| Central America..... | | | | |
| Mexico | 342 | 60 | 1, 784 | 1, 585 |
| Instruments: | | | | |
| Electric and scientific apparatus (<i>Aparatos eléctricos y científicos;</i> <i>Apparellhos electricos e scientificos;</i> <i>Appareils électriques et scientifiques</i>)— | | | | |
| Central America..... | 5, 620 | 7, 842 | 46, 533 | 70, 490 |
| Mexico | 24, 043 | 26, 435 | 206, 127 | 318, 549 |
| Argentina | | 13, 231 | 52, 442 | 153, 015 |
| Brazil..... | 2, 755 | 8, 868 | 79, 693 | 89, 693 |
| Other South America..... | 9, 755 | 12, 399 | 99, 341 | 80, 742 |
| Iron and steel, manufactures of: | | | | |
| Builders' hardware, and saws and tools (<i>Materiales de metal para construcción, sierras y herramientas;</i> <i>Ferragens, serras, e ferramentas; Matériaux de construction en fer et acier, scies, et outils</i>)— | | | | |
| Central America..... | 6, 945 | 7, 619 | 64, 365 | 60, 550 |
| Mexico | 34, 145 | 33, 193 | 324, 976 | 234, 344 |
| Santo Domingo..... | 877 | 1, 611 | 10, 379 | 8, 902 |
| Cuba | 8, 843 | 33, 366 | 52, 847 | 159, 666 |
| Porto Rico..... | 1, 132 | 889 | 9, 105 | 5, 351 |
| Argentina | 8, 632 | 21, 538 | 107, 437 | 170, 735 |
| Brazil..... | 9, 924 | 16, 218 | 119, 401 | 156, 598 |
| Colombia | 7, 699 | 10, 503 | 69, 156 | 82, 706 |
| Other South America..... | 18, 826 | 11, 218 | 164, 995 | 162, 365 |
| Sewing machines and parts of (<i>Máquinas de coser y accesorios;</i> <i>Machinas de coser e accessorios;</i> <i>Machines à coudre et leurs parties</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1, 401 | 1, 701 | 24, 785 | 15, 570 |
| Mexico | 24, 749 | 24, 667 | 161, 240 | 161, 376 |
| Santo Domingo..... | 315 | 555 | 1, 208 | 1, 894 |
| Cuba | 15 | 1, 050 | 2, 785 | 4, 571 |
| Porto Rico..... | 76 | 189 | 2, 726 | 1, 429 |
| Argentina | 6, 226 | 7, 865 | 68, 630 | 112, 093 |
| Brazil..... | 9, 708 | 4, 350 | 69, 080 | 64, 091 |
| Colombia | 5, 981 | 5, 481 | 58, 981 | 48, 981 |
| Other South America..... | 8, 468 | 8, 330 | 81, 587 | 96, 388 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | March— | | Nine months ending March— | |
|--|---------|---------|---------------------------|----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Typewriting machines and parts of (<i>Máquinas de escribir y accesorios;</i> <i>Machinas de escribir e accessorios;</i> <i>Machines à écrire et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America..... | \$234 | \$88 | \$2, 223 | \$1, 933 |
| Mexico | 2, 477 | 8, 002 | 21, 993 | 31, 460 |
| Santo Domingo..... | | 58 | 90 | 188 |
| Cuba | 138 | 2, 482 | 1, 280 | 12, 876 |
| Argentina..... | 465 | 3, 650 | 12, 471 | 21, 131 |
| Brazil..... | 327 | 714 | 3, 435 | 4, 509 |
| Colombia | 164 | 703 | 3, 605 | 3, 197 |
| Other South America..... | 2, 457 | 1, 944 | 11, 844 | 15, 412 |
| Leather, other than sole (<i>Cuero, distinto del de suelos; Couro não para solas; Cuirs, autres que pour semelles</i>): | | | | |
| Central America..... | 324 | 157 | 3, 023 | 8, 779 |
| Mexico | 964 | 2, 564 | 7, 740 | 6, 752 |
| Santo Domingo..... | 50 | 149 | 539 | 1, 386 |
| Cuba | 837 | 929 | 2, 178 | 5, 441 |
| Porto Rico | 209 | 1, 725 | 1, 292 | 5, 112 |
| Argentina..... | | 6, 114 | 2, 451 | 27, 170 |
| Brazil..... | 4, 734 | 6, 551 | 39, 000 | 31, 504 |
| Colombia | 451 | 12 | 2, 702 | 1, 390 |
| Other South America..... | 895 | 1, 989 | 10, 318 | 23, 358 |
| Boots and shoes (<i>Calzado; Calçados; Chaussures</i>): | | | | |
| Central America..... | 9, 049 | 8, 880 | 69, 320 | 65, 670 |
| Mexico | 7, 513 | 33, 699 | 55, 399 | 127, 385 |
| Colombia | 2, 164 | 1, 734 | 39, 823 | 24, 062 |
| Other South America..... | 2, 332 | 3, 793 | 18, 890 | 31, 129 |
| Naval stores: Rosin, tar, etc. (<i>Resina y alquitrán; Resina e alcatrão; Résine et goudron</i>): | | | | |
| Central America..... | 1, 871 | 635 | 10, 770 | 11, 001 |
| Mexico | 629 | 366 | 6, 942 | 6, 312 |
| Santo Domingo..... | 77 | 1, 054 | 3, 985 | 3, 001 |
| Cuba | 504 | 1, 905 | 7, 109 | 6, 462 |
| Porto Rico | 75 | 130 | 778 | 947 |
| Argentina..... | 4, 053 | | 58, 966 | 70, 068 |
| Brazil..... | 14, 813 | 28, 831 | 161, 476 | 150, 635 |
| Colombia | 1, 631 | 1, 618 | 9, 355 | 9, 593 |
| Other South America | 7, 345 | 3, 296 | 76, 422 | 61, 530 |
| Turpentine, spirits of (<i>Aguarreds; Agua-ras; Térébenthine</i>): | | | | |
| Central America..... | 301 | 335 | 2, 369 | 2, 535 |
| Mexico | 545 | 415 | 2, 335 | 3, 217 |
| Santo Domingo..... | 81 | 29 | 376 | 460 |
| Cuba | 1, 069 | 4, 427 | 14, 341 | 21, 368 |
| Porto Rico..... | 257 | 538 | 1, 621 | 2, 367 |
| Argentina..... | 7, 777 | 518 | 73, 327 | 25, 485 |
| Brazil..... | 11, 437 | 8, 025 | 48, 590 | 41, 382 |
| Colombia | 355 | 664 | 3, 326 | 4, 812 |
| Other South America..... | 7, 661 | 1, 040 | 34, 252 | 25, 323 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | March— | | Nine months ending March— | |
|---|-----------|-----------|---------------------------|-------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Oils, mineral, crude (<i>Aceites minerales, crudos; Oleos mineraes, crús; Huiles minérales, brutes</i>): | | | | |
| Mexico | \$33, 771 | \$67, 387 | \$254, 784 | \$263, 797 |
| Cuba | 36, 932 | 18, 191 | 207, 649 | 143, 528 |
| Porto Rico | 8, 980 | | 51, 808 | |
| Oils, mineral, refined or manufactured (<i>Aceites minerales refinados ó manufacturados; Oleos mineraes, refinados ó manufacturados; Huiles minérales, raffinées ou manufacturées</i>): | | | | |
| Central America | 10, 773 | 14, 183 | 80, 380 | 98, 348 |
| Mexico | 17, 434 | 10, 075 | 139, 751 | 119, 168 |
| Santo Domingo | 21, 655 | 14, 745 | 48, 855 | 37, 940 |
| Cuba | 7, 566 | 34, 794 | 29, 193 | 107, 661 |
| Porto Rico | 5, 514 | 4, 429 | 21, 938 | 49, 859 |
| Argentina | 86, 311 | 7, 230 | 700, 177 | 473, 496 |
| Brazil | 115, 721 | 182, 499 | 1, 125, 791 | 1, 219, 662 |
| Colombia | 8, 651 | 12, 508 | 69, 807 | 84, 976 |
| Other South America | 134, 264 | 79, 491 | 644, 036 | 526, 034 |
| Oils, vegetable (<i>Aceites vegetales; Oleos vegetaes; Huiles végétales</i>): | | | | |
| Central America | 563 | 141 | 2, 200 | 2, 983 |
| Mexico | 15, 661 | 28, 391 | 277, 825 | 331, 013 |
| Santo Domingo | 2, 839 | 3, 143 | 16, 158 | 18, 646 |
| Cuba | 290 | 6, 350 | 2, 242 | 11, 670 |
| Argentina | 766 | 3, 172 | 3, 835 | 19, 507 |
| Brazil | 24, 652 | 27, 381 | 182, 878 | 157, 948 |
| Other South America | 10, 656 | 14, 626 | 69, 471 | 70, 242 |
| Paraffin and paraffin wax (<i>Parafina y cera de parafina; Paraffina e cera de paraffina; Paraffine et cire de cette substance</i>): | | | | |
| Central America | 1, 949 | 3, 217 | 15, 908 | 21, 108 |
| Mexico | 9, 936 | 14, 150 | 120, 472 | 171, 960 |
| Brazil | 630 | 838 | 8, 389 | 9, 384 |
| Other South America | 1, 025 | 1, 232 | 5, 128 | 5, 087 |
| Provisions, comprising meat and dairy products: | | | | |
| Beef, canned (<i>Carne de vaca en latas; Carne de vacca em latas; Bœuf conservé</i>)— | | | | |
| Central America | 3, 383 | 2, 134 | 23, 163 | 15, 060 |
| Mexico | 1, 311 | 1, 780 | 11, 553 | 13, 414 |
| Santo Domingo | | 7 | 29 | 50 |
| Cuba | 246 | 1, 175 | 6, 068 | 11, 361 |
| Porto Rico | | | 30 | 8 |
| Argentina | | 240 | 357 | 1, 127 |
| Brazil | 5, 584 | 377 | 13, 580 | 14, 017 |
| Colombia | 372 | 536 | 4, 879 | 3, 439 |
| Other South America | 1, 100 | 1, 413 | 9, 878 | 8, 523 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | March— | | Nine months ending March— | |
|---|----------|----------|---------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Provisions, comprising meat and dairy products—Continued. | | | | |
| Beef, salted or pickled (<i>Carne de vaca, salada ó en salmuera; Carne de vacca, salgada ou em salmoura; Bœuf, salé ou en saumure</i>)— | | | | |
| Central America..... | \$4, 925 | \$4, 331 | \$28, 338 | \$24, 139 |
| Mexico..... | 67 | 6 | 415 | 574 |
| Santo Domingo..... | 165 | 102 | 1, 385 | 2, 344 |
| Cuba..... | 438 | 2, 762 | 13, 537 | 24, 336 |
| Porto Rico..... | 20 | 252 | 859 | 905 |
| Brazil..... | 59 | 64 | 838 | 2, 130 |
| Colombia..... | 1, 387 | 2, 079 | 8, 883 | 9, 924 |
| Other South America..... | 13, 375 | 2, 559 | 121, 010 | 132, 944 |
| Tallow (<i>Sebo; Sebo; Suif</i>)— | | | | |
| Central America..... | 6, 831 | 6, 244 | 68, 999 | 63, 496 |
| Mexico..... | 2, 278 | 1, 133 | 19, 659 | 23, 451 |
| Santo Domingo..... | | 6, 931 | 18, 442 | 12, 385 |
| Cuba..... | 4, 177 | 356 | 10, 266 | 19, 092 |
| Porto Rico..... | | 44 | 261 | 347 |
| Brazil..... | | 1, 060 | 24, 492 | 32, 891 |
| Colombia..... | 536 | 1, 868 | 14, 089 | 8, 216 |
| Other South America..... | 2, 940 | 1, 017 | 9, 820 | 17, 443 |
| Bacon (<i>Tocino; Toucinho; Lard fumé</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1, 080 | 1, 570 | 12, 762 | 13, 441 |
| Mexico..... | 973 | 1, 665 | 7, 736 | 11, 212 |
| Santo Domingo..... | 194 | 154 | 1, 221 | 1, 105 |
| Cuba..... | 75, 318 | 114, 108 | 626, 717 | 423, 532 |
| Porto Rico..... | 7, 250 | 10, 099 | 25, 631 | 52, 558 |
| Brazil..... | 19, 327 | 18, 373 | 459, 757 | 383, 523 |
| Colombia..... | 28 | 96 | 1, 025 | 1, 263 |
| Other South America..... | 1, 556 | 1, 398 | 23, 224 | 11, 698 |
| Hams (<i>Jamones; Presunto; Jam-bons</i>)— | | | | |
| Central America..... | 2, 633 | 2, 096 | 22, 267 | 16, 981 |
| Mexico..... | 2, 051 | 3, 085 | 17, 217 | 24, 834 |
| Santo Domingo..... | 866 | 906 | 4, 581 | 5, 374 |
| Cuba..... | 38, 976 | 64, 495 | 334, 959 | 391, 480 |
| Porto Rico..... | 2, 682 | 1, 115 | 50, 830 | 8, 277 |
| Brazil..... | 224 | 327 | 2, 106 | 3, 046 |
| Colombia..... | 1, 066 | 1, 890 | 10, 484 | 10, 393 |
| Other South America..... | 5, 921 | 5, 645 | 69, 446 | 62, 204 |
| Pork (<i>Carne de puerco; Carne de porco; Porc</i>)— | | | | |
| Central America..... | 7, 173 | 5, 222 | 50, 929 | 46, 749 |
| Santo Domingo..... | 827 | 286 | 2, 601 | 3, 546 |
| Cuba..... | 2, 874 | 5, 210 | 13, 031 | 27, 499 |
| Porto Rico..... | 20, 737 | 25, 454 | 151, 320 | 117, 973 |
| Brazil..... | 48 | | 485 | 5, 810 |
| Colombia..... | 910 | 1, 577 | 5, 749 | 6, 249 |
| Other South America..... | 14, 393 | 13, 543 | 158, 352 | 176, 110 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | March— | | Nine months ending March— | |
|--|-----------|-----------|---------------------------|-------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Provisions, comprising meat and dairy products—Continued. | | | | |
| Lard (<i>Manteca; Banha; Saindoux</i>)— | | | | |
| Central America..... | \$17, 976 | \$19, 645 | \$100, 351 | \$113, 194 |
| Mexico..... | 10, 788 | 14, 024 | 146, 337 | 119, 335 |
| Santo Domingo..... | 2, 194 | 1, 496 | 15, 335 | 17, 410 |
| Cuba..... | 152, 698 | 154, 083 | 944, 896 | 1, 001, 437 |
| Porto Rico..... | 27, 537 | 26, 660 | 162, 435 | 178, 260 |
| Argentina..... | 255 | 1, 184 | 1, 754 | 2, 605 |
| Brazil..... | 53, 677 | 80, 429 | 739, 380 | 918, 306 |
| Colombia..... | 7, 665 | 9, 945 | 84, 139 | 60, 940 |
| Other South America..... | 53, 048 | 47, 986 | 457, 529 | 424, 279 |
| Oleo and oleomargarine (<i>Grasa y oleomargarina; Oleo d'oleomargarina; Oléo et oléomargarine</i>)— | | | | |
| Central America..... | 281 | 573 | 552 | 1, 902 |
| Mexico..... | 184 | | 532 | 573 |
| Colombia..... | 734 | 672 | 5, 259 | 6, 895 |
| Other South America..... | 830 | 2, 074 | 12, 578 | 14, 633 |
| Butter (<i>Mantequilla; Manteiga; Beurre</i>)— | | | | |
| Central America..... | 5, 012 | 3, 746 | 37, 508 | 34, 538 |
| Mexico..... | 4, 583 | 4, 910 | 31, 826 | 37, 441 |
| Santo Domingo..... | 812 | 600 | 4, 715 | 7, 255 |
| Cuba..... | 1, 150 | 18, 243 | 7, 474 | 82, 082 |
| Porto Rico..... | | | 2, 407 | 6, 642 |
| Brazil..... | 9, 454 | 21, 893 | 67, 239 | 127, 411 |
| Colombia..... | 2, 169 | 2, 195 | 15, 725 | 10, 462 |
| Other South America..... | 8, 778 | 10, 125 | 62, 388 | 89, 274 |
| Cheese (<i>Queso; Queijo; Fromage</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1, 985 | 2, 002 | 13, 726 | 13, 060 |
| Mexico..... | 1, 595 | 1, 927 | 11, 242 | 13, 626 |
| Santo Domingo..... | 652 | 511 | 2, 776 | 3, 325 |
| Cuba..... | 3, 926 | 9, 640 | 22, 443 | 62, 448 |
| Porto Rico..... | 213 | 8, 810 | 1, 255 | 16, 933 |
| Brazil..... | | 35 | 182 | 603 |
| Colombia..... | 914 | 641 | 8, 655 | 5, 602 |
| Other South America..... | 1, 683 | 619 | 13, 291 | 10, 523 |
| Seeds (<i>Semillas; Sementes; Semente</i>)— | | | | |
| Central America..... | 2, 075 | 391 | 4, 260 | 2, 726 |
| Mexico..... | 6, 253 | 3, 156 | 28, 143 | 14, 773 |
| Santo Domingo..... | 45 | 36 | 587 | 134 |
| Cuba..... | 356 | 284 | 2, 528 | 3, 185 |
| Argentina..... | 216 | | 348 | 2, 432 |
| Brazil..... | 20 | 80 | 858 | 799 |
| Colombia..... | 162 | 19 | 1, 409 | 1, 090 |
| Other South America..... | 188 | 213 | 1, 694 | 1, 484 |
| Sugar, refined (<i>Azúcar refinado; Assucar refinado; Sucre raffiné</i>)— | | | | |
| Central America..... | 4, 699 | 2, 040 | 40, 672 | 13, 566 |
| Mexico..... | 1, 226 | 201 | 11, 351 | 12, 524 |
| Santo Domingo..... | 40 | 51 | 1, 406 | 1, 001 |
| Colombia..... | 1, 803 | 2, 253 | 21, 590 | 11, 291 |
| Other South America..... | | 141 | 5, 018 | 1, 424 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | March— | | Nine months ending March— | |
|---|----------|----------|---------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Tobacco, unmanufactured (<i>Tabaco no manufacturado; Tabaco não manufacturado; Tabac non manufacturé</i>): | | | | |
| Central America..... | \$3, 928 | \$3, 879 | \$25, 501 | \$17, 685 |
| Mexico..... | 5, 027 | 2, 951 | 108, 534 | 107, 670 |
| Argentina..... | 2, 810 | 2, 210 | 3, 375 | 16, 665 |
| Colombia..... | 713 | 701 | 5, 645 | 4, 350 |
| Other South America..... | 8, 117 | 6, 380 | 70, 974 | 72, 113 |
| Tobacco, manufactures of (<i>Manufacturas de tabaco; Manufacturas de tabaco; Tabac fabriqué</i>): | | | | |
| Central America..... | 5, 744 | 6, 392 | 32, 323 | 42, 554 |
| Mexico..... | 10, 231 | 163 | 16, 910 | 8, 445 |
| Cuba..... | 26, 788 | 29, 281 | 122, 340 | 110, 439 |
| Argentina..... | | 10 | 1, 807 | 4, 171 |
| Brazil..... | | | 560 | 500 |
| Colombia..... | 642 | 440 | 2, 544 | 3, 800 |
| Other South America..... | 4, 668 | 5, 969 | 56, 938 | 61, 770 |
| Wood, unmanufactured (<i>Madera no manufacturado; Madeira não manufacturada; Bois brut</i>): | | | | |
| Central America..... | 911 | 119 | 45, 557 | 22, 552 |
| Mexico..... | 26, 489 | 11, 450 | 166, 030 | 225, 476 |
| Cuba..... | 6, 815 | 10, 398 | 14, 863 | 32, 521 |
| Argentina..... | | | 6, 490 | 12, 744 |
| Brazil..... | | | 7, 278 | 4, 284 |
| Colombia..... | 9, 600 | 405 | 22, 107 | 20, 599 |
| Other South America..... | 270 | 11, 818 | 31, 140 | 25, 918 |
| Lumber (<i>Maderas; Madeiras; Bois de construction</i>): | | | | |
| Central America..... | 4, 645 | 8, 359 | 31, 758 | 43, 444 |
| Mexico..... | 77, 413 | 69, 993 | 621, 864 | 549, 785 |
| Santo Domingo..... | 3, 096 | 3, 987 | 31, 317 | 21, 918 |
| Cuba..... | 30, 984 | 141, 766 | 255, 903 | 559, 804 |
| Porto Rico..... | 3, 595 | 21, 005 | 49, 064 | 38, 138 |
| Argentina..... | 86, 462 | 46, 734 | 664, 045 | 701, 879 |
| Brazil..... | 60, 383 | 43, 867 | 531, 337 | 327, 754 |
| Colombia..... | 4, 561 | 4, 280 | 47, 545 | 30, 654 |
| Other South America..... | 37, 971 | 21, 015 | 361, 078 | 343, 414 |
| Furniture (<i>Muebles; Mobília; Menbles</i>): | | | | |
| Central America..... | 3, 720 | 2, 060 | 66, 628 | 28, 154 |
| Mexico..... | 13, 234 | 22, 156 | 117, 948 | 167, 879 |
| Santo Domingo..... | 628 | 1, 094 | 9, 975 | 5, 578 |
| Cuba..... | 3, 358 | 13, 191 | 22, 244 | 40, 780 |
| Porto Rico..... | 68 | 4, 605 | 5, 877 | 12, 103 |
| Argentina..... | 1, 643 | 3, 999 | 56, 583 | 52, 258 |
| Brazil..... | 2, 382 | 3, 157 | 30, 073 | 23, 136 |
| Colombia..... | 2, 474 | 2, 615 | 26, 970 | 20, 273 |
| Other South America..... | 5, 768 | 2, 241 | 59, 197 | 47, 214 |

INCREASED CIRCULATION OF MONEY.

The money in circulation in the United States has more than doubled in the last twenty years. It has increased 50 per cent since 1896, and more than 25 per cent since July 1, 1896. A table recently prepared by the Treasury Bureau of Statistics shows that on July 1, 1879, the amount in circulation was \$818,631,793; on July 1, 1889, \$1,379,964,770, and on April 1, 1899, \$1,927,846,942. No period in the history of the country has shown a more rapid growth in the money in circulation than the last three years.

On July 1, 1896, the beginning of the new fiscal year, the amount in circulation was \$1,509,725,200. By July 1, 1897, it had reached \$1,646,028,246, an increase of \$136,303,046. On July 1, 1898, it was \$1,843,435,749, an increase for that year of \$197,407,503, and at the beginning of April it was \$1,927,846,942, an increase in the nine months of the present fiscal year of \$84,411,193. The increase since July 1, 1896, has been at the rate of nearly a million dollars for each business day, and during the past year has averaged considerably more than a half million dollars for each business day.

The per capita circulation on April 1, 1899, was the largest ever shown at that period of the year in the history of the United States. At that date it was, according to the official statement of the Treasury Department, \$25.45 per capita, while that of April 1, 1898, was \$23.69; April 1, 1897, \$23.01, and April 1, 1896, \$21.53.

The increase in gold coin in circulation during the past few years has been quite as remarkable as the general increase in circulation. On April 1, 1896, the gold coin in circulation was \$445,912,256; on April 1, 1897, \$517,125,757; on April 1, 1898, \$582,129,742; and on April 1, 1899, \$694,855,942.

URUGUAY.

THE CABINET OF PRESIDENT CUESTAS.

Mr. WILLIAM R. FINCH, United States Minister at Montevideo, writes to the Department of State, reporting the formation of the new Uruguayan Cabinet as follows:

| | |
|---|----------------------------|
| Minister of Government..... | Dr. SATURNINO CAMP. |
| Minister of Finance | Dr. J. CAMPESTEGUI. |
| Minister of Fomento (Improvement) | Dr. C. MARIA DE PENA. |
| Minister of Foreign Affairs | Dr. M. HERRERO Y ESPINOSA. |
| Minister of War and Marine | Gen. NICOMEDES CASTRO. |

COMMERCIAL STATISTICS FOR 1898.

The statistical department of the custom-house service has issued a classified table of the imports and exports of the Republic for the fiscal year 1898. From this, the following items were obtained.

IMPORTS.

| | |
|--|---------------|
| Raw material and machinery | \$6, 410, 694 |
| Dry goods and clothing materials..... | 4, 992, 444 |
| Comestibles, cereals, and spices..... | 4, 347, 978 |
| Various commodities, unclassified..... | 2, 699, 734 |
| Liquors (drinks) in general..... | 2, 666, 357 |
| Live stock | 2, 093, 581 |
| Ready-made clothing | 1, 360, 909 |
| Tobacco and cigars..... | 212, 389 |
| Total | 24, 784, 356 |

EXPORTS.

| | |
|------------------------------|--------------|
| Slaughterhouse products..... | 26, 243, 492 |
| Agricultural products..... | 3, 315, 543 |
| Live stock | 336, 925 |
| Other products..... | 284, 853 |
| Provisions for vessels | 96, 101 |
| Total | 30, 276, 914 |

As compared with 1897, the imports in 1898 were \$5,272,144 greater and the exports \$975,343 greater, showing a balance in favor of the imports of \$4,296,801. Of the agricultural items wheat holds the first place, \$2,406,716.15 worth having been exported. The exports of wheat flour amounted to \$601,219.33. Linseed was the next item of importance, followed by "afrechillo," a mixture of bran and meal, and this in turn by fresh fruits.

The greater part of the produce of the country, consisting of wool, hides, and jerked beef, is taken by Belgium, Germany, Brazil, and France. Brazil takes the largest number of horses, mules, and sheep; it is also the best customer for maize and "charque," the latter being long strips of beef dried by the action of the sun and wind. Italy, France, and Belgium between them take nearly all the cattle horns. Great Britain, France, Belgium, and the United States take almost the entire number of hides, the latter country leading in the dry-oxhide trade. Six-sevenths of the "blood guano" is taken by Great Britain and the United States. The exports of hair go to the United States, France, Belgium, and Great Britain, in the order named. France takes four-fifths of the sheepskins, and the wool goes to Belgium, France, Great Britain, and Germany. Nearly all the extract of beef is taken by Belgium, while Great Britain gets the largest quantity of bone ash. Spain takes two-fifths of the grease and Great Britain one-fifth, Brazil being the next best customer. For maize Brazil is the best customer, followed by Great Britain and Italy. Brazil, the Argentine Republic, and Great Britain were the leading purchasers of wheat.

The countries which supply the imports were the following: Great Britain has a monopoly in tea, soda, jute, sewing thread, felt hats, sheepskins, sacking, rakes, band iron, lead and iron pipes, and threshing machines; supplies nearly all the hams, gunpowder, coal, broadcloth, and varnish; is first in supplying beer, confections, cotton goods, linen goods, mixed wool goods, straw hats, linen socks, cotton handkerchiefs, mixed wool and cotton blankets, paints and oils, china and queensware, and saddlery and harness, and sends one-half the hawsers, rope, twine, iron stoves, and bicycles.

Germany has a monopoly in dried codfish, wine bottles, and pianos; is first in refined sugar, starch, bluing, ready-made clothing, cotton and linen shirtings, collars and cuffs, woolen "singlets," cotton socks, woolen and mixed wool "ponchos" (cloaks), cotton coverlets, towels and napkins, printing paper, ironmongery, and house furniture; supplies 50 per cent of the bicycles, sewing machines, and iron stoves, and 40 per cent of the fencing wire and beer.

France has a monopoly in finished kid skins and building tiles; is first in woolen goods, silk stuffs, boots and shoes, silk neckties,

mixed silk articles, caps, kid gloves, umbrellas, drugs, perfumery, lamp-wicks, and carriage springs and supplies.

Belgium has a monopoly in iron beams and pillars, zinc plates, and sporting guns; is first in window glass, plate glass, mirrors, glassware, blankets, candles, white paper, and cement.

Italy is first in cotton woven "singlets" and brown paper; is second in cotton goods, and supplies one-half the hawsers and rope. The Argentine Republic sells nearly all the raw sugar that is used and Canada furnishes half the lumber.

The United States has a monopoly in plows. These implements have wooden frames and have displaced the English iron-beam plows. Also a monopoly in pitchforks and tar; sells nearly all the axes, binder twine, oak, cedar, walnut, and other hard-wood lumber and one-half the pine lumber, and during the past year has sold part of the coal consumed. Small quantities of other articles of merchandise come from the United States, but the trade is not creditable to the ability of the country to supply Uruguay's needs. In fact, the trade that has been developed has been almost without solicitation on the part of United States exporters.

VENEZUELA.

IMPORTS FROM THE UNITED STATES IN FEBRUARY.

Mr. ANTONIO E. DELFINO, Consul-General for Venezuela in New York City, sends to the Bureau of the American Republics the following statistics with reference to the exports of merchandise from the port of New York to the several ports of Venezuela during the month of February, 1899, also a comparison of the same with the exports during the corresponding month in 1898: Number of packages, 39,537; weight, 5,201,377 pounds; value, \$226,907.69, in 1899; against 52,204 packages, weighing 5,787,982 pounds, and valued at \$217,061.10 in 1898, showing an increase in valuation of \$9,846.59. This increase, however, was due to the exportation of \$50,000 in gold, the exports of merchandise being \$44,405.13 less than in February, 1898.

The exports were to the following ports: La Guaira \$146,061.02 (\$50,000 gold coin), increase \$35,306.47; Puerto Cabello

\$34,698.91, increase \$1,511.07; Maracaibo \$20,482.53, decrease \$12,873.64; Ciudad Bolívar \$12,487, decrease \$12,229.90; Carúpano \$5,932, increase \$1,433.42; La Vela \$3,216, decrease \$4,041.06; Guanta \$2,385.51, increase \$459.51; Cumaná \$1,-644.72, increase \$487.72; Caño Colorado nothing, decrease \$567.

The principal articles exported and their valuation was: Gold coin, \$50,000; wheat flour, \$35,521.36; lard, \$19,978.66; calicoes, \$18,422.30; bleached and unbleached cottons, \$15,998.10; groceries, \$15,201.50; notions, \$10,938.73; kerosene, \$8,443.42; drugs and perfumery, \$7,141.40; butter, \$6,515.59; barbed wire, \$5,982.09; cut tobacco, \$5,384; cordage, \$4,929.78; machinery, \$4,385.05; hardware, \$3,247.75.

OBSERVATIONS ON THE ORINOCO RIVER.

Writing from Caracas, under date of March 3, 1899, Mr. FRANCIS B. LOOMIS, the United States Minister to Venezuela, transmits an account of the trip taken by him on the U. S. S. *Wilmington* along the north coast and then into the interior of the Republic by way of the Orinoco River. What he has to say with reference to the Orinoco, including the broad valley of this magnificent stream, is embraced in the following extracts:

The Orinoco is about 20 miles wide at its mouth and flows over an immense bar, which it took us an hour to clear. The muddy waters of the river project many miles seaward and are noticeable about the time land is sighted. There are no steering marks or lights or light-houses on this coast of Venezuela. The river loses half its width about 50 miles above the Boca Grande; and the banks on either side, very low throughout the delta region, are thickly covered with trees and plants. The tropical vegetation is sumptuously beautiful.

I made a point of stopping wherever there were any considerable American interests near the Orinoco. The first place of this character visited was Manoa, the seat of the Imataca mines. These come out almost to the water's edge at Manoa, which is situated on the Imataca River, about 5 miles above its confluence with the Orinoco. The mines are rich in iron ore of a very desirable quality, and there is at this time a fight over their possession in the Venezuelan courts.

Santa Catalina, an ancient hamlet on the Santa Catalina River, 3 miles from its junction with the Orinoco, is the headquarters of the Orinoco Company, Limited, an American company which has a concession from the Venezuelan Government authorizing it to exploit some 20,000 square miles of territory in the Orinoco Valley. The company has erected a large frame building at Santa

Catalina, which it uses as offices and living rooms for its officers. Much work in the way of research and exploration has been accomplished, but no organized efforts at colonization have been made. The main product from the lands of the Orinoco Company at present is balata, a substitute for rubber. There are great possibilities for work and wealth on the concession of the Orinoco Company, and there is every reason to think the mineral deposits varied and rich. The soil is extremely fertile and the climate as agreeable as it is anywhere in this part of the country. The Orinoco Company has a capital stock of \$30,000,000.

The first town of consequence at which we stopped was Barrancas, about halfway between the mouth of the Orinoco and Ciudad Bolivar. It is also near the mouth of the Macareo, a delta stream which enters the Gulf of Paria not a great distance from the Port of Spain, and which furnishes the only practicable inland route for river steamers from Port of Spain to the Orinoco. Barrancas is of some commercial interest, for the reason that it is an assembling and shipping point for cattle, most of which are sent to Cuba. This trade has come into being since the war.

The *Wilmington* also stopped at St. Felix, a town of some 2,000 inhabitants, six or eight hours from Barrancas, in the direction of Ciudad Bolivar. This is the point of departure from the river for persons bound for the El Callao gold-mining district. It is stated that more than \$40,000,000 in gold have been shipped from St. Felix in recent years. There has been for several years little activity in this region; but there are indications that a revival of interest is at hand, and American capitalists are trying to get from the Venezuelan Government a concession giving them authority to build a railroad from St. Felix to the gold fields, some 150 miles distant. When this road is built, it will be one of the most profitable in South America, for all the traffic to and from the mines will have to pass over it, and the region will develop rapidly when it has communication by rail with the outside world.

At Guanta, the port for Barcelona, which is 12 miles inland, we found the President of the State awaiting us. He was entertained on the *Wilmington*, and one of the Colt automatic guns was fired for his diversion. This gun, firing some 500 shots a minute, produced a vivid impression here, as it did elsewhere. I made a point of having this gun fired any time there were any army officials on board, and the result is that an order has been sent to the United States for several of them. This is the first order for artillery that has been sent to the United States by the Venezuelan Government for a very long time; indeed, there is no record of any other.

At Guanta, I saw a train load of coal brought from the mines, 13 miles distant. These are the mines lately leased from the Government by an Italian syndicate. This coal was recently tested by an Italian man-of-war and reported upon favorably. The harbor of Guanta is a vast one, and there are 30 feet of water at the pier. These points, taken in connection with the large supply of fairly good coal at hand, may make it important in a naval sense.

The visit of the *Wilmington* made a strong and agreeable impression wherever she went in Venezuela. The splendid condition and appearance of the

men and the boat never failed to call forth praise from those who saw them. As a result of the trip, I think it will be found that American prestige has been substantially augmented and the idea of American power and resources, vitalized by the war, enormously deepened and widened. Practical results are coming, too, in the way of increased commerce with the United States; and if our merchants and manufacturers will take advantage of the favorable conditions that have been created for them, they ought to profit very largely.

Navigation has benefited by the trip of the *Wilmington* up the Orinoco, for the reason that a correct and comprehensive "running" chart of the river from the bar off Barima Point to Ciudad Bolivar was made, under the direction of Commander TODD, by Lieut. F. CARTER, the navigating officer of the *Wilmington*.

The extensive works and plant of the New York and Bermudez (Asphalt) Company, situated on the San Juan River, one of the Orinoco delta streams, we could not visit, owing to lack of time and adequate charts. No charts of this stream have been made, and there is pressing need of them.

The New York and Bermudez Company is an important American corporation. I am informed by its managing director that it is sadly hampered in many ways and its ships and cargoes jeopardized by the lack of adequate charts and steering directions.

TRADE MISCELLANY.

ARGENTINE REPUBLIC.

Railway Material Instead of Guns. A British correspondent in Buenos Ayres says that the Government of the Argentine Republic has telegraphed to its military commissioner in Germany to arrange with Herr KRUPP to supply 500 kilometers of a Decauvel railway instead of the guns and armaments previously ordered, but which had not been supplied. The railway is intended for Patagonia.

An Immense Refrigerator. The statement is made that the largest frozen-meat establishment in the world is at Barracas, a suburb of Buenos Ayres, and is the property of the Sansimena Company. The plant is capable of a per diem output of 3,500, or a monthly output of 91,000, mutton carcasses, counting twenty-six working days to the month. The freezing rooms have a capacity of nearly 100,000 cubic feet, and have hanging room for 6,000 sheep. The storerooms in which the carcasses are stowed after freezing, to await shipment, have a capacity of 150,000 cubic feet, or space enough for 50,000 carcasses.

BOLIVIA.

Settlement of Boundary Dispute. Consul KENNEDY writes from Para that the dispute of long standing between Bolivia and Brazil over the boundary line dividing the two Republics has been practically settled. The Brazilian

Government conceded the demands of Bolivia, and the latter country has accordingly established a custom-house in the disputed territory. It is said the section of land involved contains many thousand valuable rubber trees, and the change will be keenly felt by Brazil, but it was a magnanimous thing to do.

BRAZIL.

Exhibition of Coffee in Paris.

The coffee planters of São Paulo intended to have made a display of their production at the Paris Exposition in 1900, but they have met with a disappointment. They did not definitely conclude to make the exhibition until a short time since, when they applied for about 2,000 square meters of space. The committee, however, was only able to offer them 80 square meters. In consequence, the idea had to be abandoned as it was absolutely impossible to make any display of an effective character in such a limited space. The suggestion has been made that the São Paulo planters might nevertheless take advantage of the influx of visitors to Paris during the time of the Exposition and display their coffees by renting premises suitable for this purpose. It is believed that the sales would, in all probability, cover the cost of such a movement.

Establishment of an Italian Bank.

The South American Journal states that an Italian bank is about to be started in Rio de Janeiro, with a capital of 5,000,000 lire (\$965,000). Also that agencies of this bank are to be established in all the capitals of the various States of the Republic, and at other places where Italian colonies are in existence. Brazilian financiers calculate that from \$40,000 to \$50,000, representing the profits and earnings of Italian traders and workmen, are annually sent to Italy by them.

New Vice-Consul-General.

Mr. W. LEONARD LOWRIE has been appointed Vice-Consul-General at Rio de Janeiro by the United States Government. Mr. LOWRIE has been Minister BRYAN's private secretary since the latter's appointment. He is the successor of Mr. JOHN T. LEWIS, who resigned.

COLOMBIA.

Panama Canal Concession.

The Consul-General of Colombia in New York, Señor EDUARDO ESPINOSA, is reported to have received a dispatch that a special session of Congress has been convoked by the President. The cause of this action is for the purpose of determining whether the Panama Canal Company's concession shall be extended six years.

MEXICO.

Brick Manufactory Desired.

Señor MANUEL VILLANUEVA writes the BULLETIN from Totolápan, Mexico, under date of April 14, asking that the attention of capitalists be called to the advantages for investments offered by that town. He says:

"In this town (Totolápan), belonging to the district of Yantepec in the State of Morelos, Mexico, a brick manufactory on shares can be established, as there

is a very great quantity of clay of superior quality adapted to such use. There is also this advantage: The Interoceanic Railroad runs within 2 kilometers ($1\frac{1}{4}$ miles) of the town. Although having only 2,000 inhabitants, this town has a beautiful topographic situation and enjoys a fine, temperate climate, especially adapted for a sanitarium. On the southwest there is a large hill, over which a part of the town has been built. This elevation is in the shape of a trunk, and on the southern side its vegetation is that of the warm lands, while on the north it is that of the colder climates. It is a journey of three hours by rail from Totolápan to the capital of the Republic, where the bricks would be purchased very readily by reason of their excellence."

Contract for Firearms.

It is reported from New York that an order for 32,000 light-power military rifles has been placed by the Mexican Government in that city. This is said to be the largest order for military equipments placed in the United States by a foreign power in twenty-five years. It is announced that two Mexican artillery officers have been detailed by their Government to superintend the manufacture of the guns. These arms will be of single shot, small-caliber type, capable of long range. They are intended for infantry use.

Demand for Electrical Appliances.

The electrical trade journals of the United States report that requisitions from Mexico for prices on electrical material are very numerous, and that a number of power stations and electric-light plants are contemplated. One of the most recent applications to the Government for concessions is that of PEDRO AMIEVA, a Mexican capitalist. He proposes to erect a power house in the town of Izucar de Matamoras, State of Puebla, and install a plant for running a number of small manufacturing industries in that section of the country.

Establishment of the Central Bank.

The Central Bank of Mexico was opened for the transaction of business in the City of Mexico on February 15, 1899. It was started with a capital of \$6,000,000 (Mexican currency), one-half of which has been paid in. The principal foreign stockholders are DREXEL, MORGAN & Co., of New York, the Deutsche Bank, and the Messrs. BLEICHRODER. The grand total of the individual Mexican subscriptions amount to \$3,500,000. This bank was founded to act as a sort of a central clearing house for the recently established provincial or State banks, fourteen in all, for which the new institution will also act as an agent. An ordinary banking business is also being carried on by the Central Bank, with every prospect of a successful career.

PERU.

Export Duty on Cocoa.

According to a dispatch to the British Foreign Office, the export duty on cocoa from Peru has been reduced from 80 to 60 cents per quintal of 46 kilograms (101.41 pounds). The decree was retroactive in its operation; it provides that if the duty has been levied at the rate of 80 cents since October 12, 1898, the date of the passage of the law ordering the reduction, the difference of 20 cents shall be returned to those from whom it was collected.

A Timely Publication.

The Bureau of the American Republics has received from the consul-general of Peru in New York City a "Geographical and Statistical Synopsis of Peru from 1895 to 1898," printed in the English language by LEONIDAS H. JIMENEZ at El Tiempo printing office, Lima. This publication is divided into chapters devoted to geography; ethnography; political divisions; government and administration; bureau of foreign affairs; legal status of foreigners in Peru; bureau of justice and instruction; home office and police; post-office, telegraphs, and telephones; police system; Bureau of Army and Navy; finance and commerce; Bureau of Public Works, etc.; the great central highway; public works and mines, enterprises, etc. An earlier edition of this pamphlet is printed in the Spanish language.

UNITED STATES.

Building of Railway Cars.

The Railway Gazette is authority for the statement that during the month of March, 1899, orders for 21,667 cars were placed with United States car works. Of these, 10,075 were gondola, coal and ore cars; 8,960 were box, stock, furniture, and refrigerator cars; 575 were flat cars; 1,700 steel cars, and 357 passenger and steel railway cars. The car orders during January and February, 1899, were together 37,027, and, adding those of March, makes 58,694 cars which were contracted for since January 1. During the three months named, 1,207 locomotives were ordered, of which 541 were contracted for in March.

Consolidation of Trade Papers.

The publication known as the Providence Journal of Commerce, of Providence, R. I., was recently absorbed by the Providence Board of Trade Journal, of the same city. The Journal is now the only general trade paper in the State. It is handsomely illustrated, attractive in typography, and is an efficient representative of the industrial interests of Rhode Island.

Foreign Laborers Admitted Temporarily.

Foreign contract laborers are to be temporarily admitted into the United States during a part of the present year. They are restricted, however, to laborers who will be brought here by foreign exhibitors at the Philadelphia Exhibition for the purpose of preparing and making their exhibits. A joint resolution of Congress, approved March 1, 1899, admits them for three months, under regulations prescribed by the Secretary of the Treasury.

URUGUAY.

Sales of Jerked Beef to Cuba.

Consul SWALM says that during the recent slaughtering season, 300,000 head of cattle have been killed in Uruguay, the price averaging \$15 per head. Fat cattle are seldom used for the jerked-beef product, but lean cows and steers are. Shipments are chiefly made in small Spanish vessels, and freight rates to Cuba are low. During the late war, the shipments of jerked beef to Cuba aggregated 4,171,228 pounds, valued at \$246,360.

VENEZUELA.

Census of Live Stock.

Consul PLUMACHER, of Maracaibo, under date of March 18, 1899, writes that a decree has been issued by the President, ordering a census of the cattle in the country to be taken. According to the latest returns, the number of cattle, etc., in Venezuela was: Oxen, 2,004,257; sheep, 176,668; goats, 1,667,272; horses, 191,079; mules, 89,186; asses, 312,810; pigs, 1,618,214. The new census will doubtless, says Mr. PLUMACHER, show much larger figures.

The El Callao Gold Mines.

The Herald states that the famous "El Callao" gold mines, which were abandoned a number of years ago, are to be again operated by an Anglo-American firm under the leadership of the Messrs. DALTON, of New York City. The assertion is made that during fifteen years' operation these mines produced an amount of gold which yielded clear profits aggregating \$23,000,000.

BOLETÍN MENSUAL

DE LA

OFICINA DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS,

UNIÓN INTERNACIONAL DE REPÚBLICAS AMERICANAS.

VOL. VI.

MAYO, 1899.

No. 11.

MERCANCÍAS AMERICANAS PARA LOS MERCADOS DE AMERICA.

III.

LA MAQUINARIA AMERICANA.

La mecánica aplicada al desarrollo de las fuentes de riqueza que la naturaleza encierra en su seno, siempre providente, es el mayor factor en el progreso evolutivo de los pueblos. Crudos como eran los medios de que podían disponer los de la antigüedad, aquellos que más sobresalieron en las artes fueron los que conquistaron el mundo entonces conocido y llevaron nueva civilización á otras regiones. Esta ley natural del progreso humano está escrita con caracteres indelebles en la historia del mundo. Huelga hacer aquí una demostración de una verdad harto conocida, cuyos ejemplos abundan en los anales de todos los pueblos de la tierra, desde los del viejo continente hasta las razas pobladoras del que hoy habitamos.

En la historia moderna se repiten estos hechos. Los pueblos conquistadores son aquellos más adelantados en las artes mecánicas; los pueblos conquistados son los que carecen de los medios ó de la habilidad de poner en práctica ó de desarrollar sus fuerzas.

Téngase entendido que nos referimos á las conquistas del comercio, que son las que unen las naciones por medio de lazos tanto más estrechos, cuanto que en ellos va el interés particular de cada uno, piedra angular del edificio de la prosperidad.

Un país sin medios para desarrollar sus riquezas es pobre, aún cuando su suelo encierre todos los tesoros de la tierra. Qué importa, por ejemplo, que la Cordillera de los Andes sea una masa sólida de metales y de piedras preciosas, si no hay los medios adecuados á su extracción? De qué vale que la capa vegetal de un suelo y que sus condiciones climatológicas sean tales que se den allí todos los frutos de la tierra, si no hay como explotarlos? La agricultura, la industria madre, ha tenido necesidad de la minería para llegar á ser la ciencia que es hoy; y no hubiera alcanzado jamás el desarrollo que hoy goza si otras ciencias no hubieran venido en su ayuda. Así en todas las industrias, desde el empleo de los instrumentos primitivos de los tiempos bíblicos hasta las últimas aplicaciones más avanzadas del vapor y de la electricidad.

La fuerza física del hombre es limitada; sus necesidades no tienen límite y en obediencia á la tendencia natural de alcanzar el perfeccionamiento y el mayor grado de bienestar posibles, ha llegado, en los pueblos más avanzados, á ingeniarse hasta producir medios mecánicos que multiplican la fuerza y centuplican la producción. Hoy no se concibe el pueblo que no hace uso de estos medios y su puesto en el concierto de las naciones civilizadas lo determina el mayor ó menor número de industrias que florezcan en su suelo. Y, como al presente, la industria en su pleno desarrollo no se concibe sino acompañada del empleo de maquinaria, de aquí resulta que la civilización de un pueblo está en razón directa del número de máquinas que usa. Es por esto que, paulatinamente, el empleo de esta agencia de progreso ha venido aumentando en la América latina, á medida que las necesidades lo han exigido. Aun no se ha llegado, sin embargo, al fin deseado.

La América latina es el campo más fértil; es un campo relativamente virgen, pués ni su agricultura, ni sus minas, ni sus otras industrias florecen como deben, teniendo en cuenta la imponderable riqueza y la extensión de su suelo. Es cierto que en algunos países se han hecho grandes adelantos en esta vía y esos son los que deben servir de ejemplo á los otros del continente; también es

cierto que en todos hay en la actualidad máquinas de vapor, luz eléctrica, ferrocarriles, etc., pero no menos cierto es que estos mismos elementos son escasos.

Decir, como muchos dicen, que no se necesitan todavía en muchos pueblos latino-americanos, es una aseveración que más perjudica al que la hace que aquel de quien se dice. Si nó, dígase, qué es lo que ha dado á los Estados Unidos la prominencia que hoy ocupan? Cuáles son las armas que le dan la victoria en el campo del comercio? Porqué le temen sus rivales de Europa? La respuesta es obvia: sus adelantos en la industria, su incontable número de máquinas de todas clases, tamaños y condiciones, que multiplican la producción, economizan el tiempo, abaratan el producto, dan de comer á su pueblo y extienden sus beneficios á todos los países civilizados. Los Estados Unidos, hoy la primera potencia productora del mundo, por razón natural, están destinados á ser el mayor mercado de abasto para los países del continente.

Lento será el progreso, pues los métodos empleados tendrán que modificarse como lo exijan las circunstancias, y los medios de comunicación que hoy existen con los países más al sur son deficientes; pero algo se ha ganado desde que el Congreso Pan-Americano se reunió en esta capital y las exposiciones de Chicago, Atlanta y Omaha mostraron al mundo lo que ha alcanzado el país en todos los ramos de la industria. Más se conseguirá aún con las proyectadas exposiciones que habrán de celebrarse en los próximos años, secundadas por los esfuerzos de organizaciones comerciales destinadas á dar á conocer en la América Latina las inagotables fuentes de producción americana, las reuniones de congresos comerciales y todos los resortes que hoy ponen en juego los fabricantes y comerciantes de este país para alcanzar el fin deseado. Los medios de comunicación rápidos vendrán á medida que las necesidades lo exijan y los otros inconvenientes que hoy existen irán subsanándose según lo demanden las circunstancias.

En el artículo publicado en el número del BOLETÍN correspondiente al mes de marzo pasado, hicimos referencia á la superioridad de los productos americanos en varios ramos de la industria, según se expresan aquellos llamados á estudiar la materia en los grandes centros de producción de Europa, y tomando de la prensa influyente de allí en los círculos manufactureros y mercantiles, las opi-

niones que le merecen los productos de la industria americana. Todos están contextes en la superioridad del producto de los Estados Unidos.

Sabemos que las principales fuentes de riqueza de los países de la América latina son, en primer lugar, la agricultura y luego la minería, industrias éstas explotadas hoy en mayor ó menor escala en cada uno de los diferentes países, según las necesidades del caso. La situación topográfica de la mayor parte de las repúblicas que forman la Unión, á cuyos intereses sirve la Oficina de las Repúblicas Americanas, es una rémora al progreso, porque dificulta el establecimiento de medios de comunicación interior rápida y constante y la carencia de estos imposibilita, naturalmente, el desarrollo de los medios de subsistencia, que serían inútiles sin tener la facilidad de poder conducir á los puertos para vender á otros mercados, el producto del trabajo. Otra causa contraproducente y general es la escasez de población. La que hay, contando con la fertilidad de la tierra no se ocupa demasiado del desarrollo de la producción, que vendría á ser una pérdida, puesto que la que hay basta para satisfacer sus necesidades y el excedente no puede llevarse fácilmente, no digamos ya al exterior, sino aún á los mercados más apartados del mismo país productor.

Innegables como son estas verdades, no dejan por eso de ser contestables. La misión natural del hombre es el perfeccionamiento de sus medios de subsistencia, de sus comodidades, de su bienestar, en una palabra. Para conseguirlo hay que trabajar, que vencer obstáculos para lo cual hace uso de todos los recursos á su alcance, los pone en juego hasta lograr el objeto que se propone.

Ya hemos dicho que los productos de las industrias agrícola y minera son, en primer lugar, la base de la riqueza de la América latina. Desarrollar esos productos y establecer los medios de comunicación rápidos que los pongan al alcance de los mercados de consumo, ya sean extranjeros ó nacionales, son los primeros pasos que hay que dar. Pero antes de introducir los medios mecánicos, es necesario estudiar cuales son los mejores. Por esto, las Exposiciones son de mucha utilidad; pero como no todas puedan gozar de los beneficios de esta enseñanza, la misión del BOLETÍN comienza á ser evidente—llevar á todas partes la enseñanza y demostrar por los medios á su alcance la ventaja de los productos americanos.

La maquinaria de toda especie y particularmente la agrícola, la minera y la de ferrocarriles son de absoluta necesidad en los países para que escribimos, y vamos á demostrar, con las palabras de otros, la superioridad de estos productos americanos en competencia con los del resto del mundo. Algo hemos dicho ya referente á este asunto en números anteriores del BOLETÍN, en donde se ha tenido el cuidado de reproducir siempre todo lo que con relación á la excelencia de los productos americanos y la demanda que gozan en el extranjero han publicado los Informes Consulares y publicaciones industriales, que representan la opinión de los círculos llamados á juzgar de la materia.

En el Informe que rinde el Jefe de la Oficina de Estadísticas del Departamento del Tesoro, referente al comercio extranjero de los Estados Unidos en el año fiscal que terminó el 30 de junio de 1898, encontramos las siguientes palabras bajo el epígrafe “La habilidad del obrero americano es universalmente reconocida:”

El hecho de que nuestras exportaciones de maquinaria complicada y delicada y otras manufacturas aumenta constantemente, demuestra que la habilidad del obrero americano es universalmente reconocida y aceptada la excelencia de su trabajo. Nuestras exportaciones de relojes de pared y de bolsillo, máquinas de escribir, máquinas de coser, bicicletas, instrumentos científicos y máquinas de ferrocarril, no sólo aumentan de año en año, sino cada vez van á los lugares más distantes en donde sólo son aceptables por las seguridades que da la experiencia de que son tales que aún las personas menos conocedoras pueden trabajar con ellas sin estar sujetas á la vigilancia ó al cuidado de aquellos más peritos en la materia. Nuestras máquinas de escribir, bicicletas, máquinas de coser, relojes de pared y de bolsillo, instrumentos científicos y eléctricos y locomotoras para ferrocarril se encuentran en los mercados más remotos del mundo, donde su demanda aumenta anualmente, lo cual demuestra que han dado resultados aún en manos de aquellos no acostumbrados á emplearlos ó á componerlos.

Las siguientes tablas, tomadas de la misma obra dan una idea de las exportaciones de maquinaria americana de todas clases para los países del Continente americano durante el año fiscal corrido del 1° de julio 1897 al 30 de junio de 1898.

EXPORTACIONES DE MAQUINARIA PARA AMÉRICA LATINA.

| | Bombas, etc. | Locomotoras, etc. | Motores de vapor, etc. | Calderas, etc. | Máquinas de escribir. | Otras máquinas. |
|--------------------|--------------|-------------------|------------------------|----------------|-----------------------|-----------------|
| Argentina..... | \$34,461 | | \$22,683 | \$16,050 | \$18,187 | \$125,308 |
| Bolivia..... | 111 | | | | 175 | 2,435 |
| Brasil..... | 5,461 | \$443,531 | 5,300 | 166,486 | 4,945 | 169,817 |
| Colombia..... | 11,324 | 43,772 | 9,781 | 14,405 | 4,228 | 157,762 |
| Costa Rica..... | 1,036 | | 4,432 | 3,168 | 515 | 56,514 |
| Chile..... | 2,834 | | 8,033 | 17,665 | 6,735 | 60,329 |
| Ecuador..... | 2,555 | 2,000 | | 797 | 1,434 | 33,868 |
| Guatemala..... | 1,464 | 12,240 | 570 | 3,044 | 621 | 32,357 |
| Haití..... | 333 | | | 1,966 | 90 | 6,254 |
| Honduras..... | 4,822 | | | 11,123 | 441 | 16,786 |
| México..... | 81,130 | 387,994 | 38,328 | 127,551 | 28,975 | 2,377,239 |
| Nicaragua..... | 705 | 3,800 | 4,296 | 2,687 | 100 | 51,218 |
| Paraguay..... | 17 | | | | | |
| Perú..... | 7,780 | 11,610 | 3,313 | 17,316 | 2,718 | 79,040 |
| Salvador..... | 1,581 | 3,450 | 105 | 1,226 | 428 | 21,309 |
| Santo Domingo..... | 1,489 | 10,450 | 1,000 | 5,283 | 90 | |
| Uruguay..... | 1,036 | | 920 | 500 | 145 | 8,944 |
| Venezuela..... | 3,815 | 5,000 | 1,839 | 5,652 | 1,615 | 69,309 |
| Total..... | 161,954 | 923,847 | 100,600 | 394,919 | 71,442 | 3,268,489 |

Las exportaciones de implementos de agricultura, máquinas de coser, maquinaria eléctrica y máquinas para hacer calzado alcanzaron en el período en referencia á las siguientes cifras:

| | Implementos agrícolas y accesorios. | Maquinaria eléctrica y partes. | Máquinas de coser. | Máquinas para calzado. |
|--------------------|-------------------------------------|--------------------------------|--------------------|------------------------|
| Argentina..... | \$377,054 | \$217,835 | \$77,188 | \$3,227 |
| Bolivia..... | | | 419 | |
| Brasil..... | 24,755 | 58,846 | 95,966 | |
| Colombia..... | 4,843 | 2,064 | 82,359 | |
| Costa Rica..... | 9,214 | 706 | 7,954 | 14 |
| Chile..... | 79,608 | 16,298 | 7,663 | 1,950 |
| Ecuador..... | 744 | 12,927 | 21,005 | |
| Guatemala..... | 681 | 86 | 7,527 | |
| Haití..... | 769 | 3,566 | 938 | |
| Honduras..... | 142 | 241 | 4,151 | |
| México..... | 124,368 | 55,693 | 197,692 | 62 |
| Nicaragua..... | 1,809 | | 3,626 | |
| Perú..... | 11,323 | 24,640 | 37,156 | |
| Salvador..... | 2,982 | | 4,072 | |
| Santo Domingo..... | 1,079 | 871 | 1,282 | |
| Uruguay..... | 103,366 | 12,031 | 14,342 | 77 |
| Venezuela..... | 909 | 4,484 | 17,525 | 3,572 |
| Total..... | 743,646 | 410,288 | 579,965 | 8,902 |

El número de locomotoras exportadas á dichos países fué como sigue: Ecuador, Nicaragua y Salvador, 1 cada uno; Brazil, Guatemala y Venezuela, 2 cada uno; Perú, 3; Santo Domingo, 4;

Colombia, 7; México, 46. Si se toma en consideración que las empresas ferrocarrileras de la mayor parte de estos países está en manos de compañías francesas, inglesas, y alemanas se comprenderá la superioridad del producto americano, que prefieren á los de sus países respectivos. El número de los otros motores de vapor y sus partes, exportado para dichos países fué así: Argentina, 19; Brazil, Chile y Nicaragua, 4 cada uno; Perú y Costa Rica, 6 cada uno; Guatemala y Santo Domingo, 2 cada uno; Colombia, 15; México, 82; Salvador, 1; Uruguay, 3; y Venezuela, 5.

El valor total de la maquinaria americana de todas clases exportada para la América latina durante el año en referencia alcanzó á la suma total de \$6,664,052. Como se vé, estos guarismos demuestran que el empleo de maquinaria en los referidos países tiende á aumentar y que el producto americano se acredita, porque debe tenerse en cuenta que las cantidades apuntadas se refieren tan sólo á la maquinaria americana que importan los países de la América latina.

Es un hecho tan sabido que el progreso colosal alcanzado por los Estados Unidos se debe en primer lugar al desarrollo de su riqueza agrícola y minera, que no es necesario hacer mérito en detalle de los medios empleados para ello. Baste saber que el ingenio del americano aplicado á llenar las necesidades ha logrado producir los medios de desarrollar en inmensa escala la agricultura y la minería; y que si estos medios han dado los enormes resultados que palpamos en este país, es prueba de su adaptabilidad para el objeto á que se aplican. No está demás decir que los implementos de agricultura y las máquinas para minería, ingeniados y fabricados en este país, han encontrado salida aún para los pueblos más remotos del mundo, desalojando los idénticos productos fabricados en Inglaterra, Alemania, Francia y Bélgica, siendo de notar que son falsificados en algunas partes de Europa y vendidos como productos genuinos americanos.

Veamos ahora las opiniones que la maquinaria americana en general y las locomotoras en particular merecen á la prensa extranjera. "Transport," publicación inglesa, en su número de 7 de abril de este año, dice así:

El aumento que ha obtenido en el extranjero el empleo de las locomotoras americanas lo demuestra claramente el hecho de que además de los pedidos por 30 locomotoras para el ferrocarril "Midland" y 20 para el "Great Northern,"

la fábrica de locomotoras de Baldwin de Filadelfia acaba de recibir uno de 10 locomotoras para expresos para el Ferrocarril del Estado en Francia. Dicha casa ha enviado también sus locomotoras á Rusia, Finlandia, Sud América, Australia, el sur del Africa y China, á cuyo último país ha enviado 71 locomotoras. El primer pedido de importancia del extranjero lo recibió del Departamento de la Guerra Británico el año pasado, y consistía en 4 locomotoras para el Soudán, las cuales fueron construidas y embarcadas dentro de 30 días despues de recibir la órden.

El periódico mencionado se refiere á un entrevista que tuvo lugar entre el Presidente de la fábrica de locomotoras referida y el corresponsal de un periódico inglés. Preguntado aquél cómo era que la fábrica podía construir locomotoras más rápidamente que los ingleses y competir con ellos con tan buen éxito, contestó que la huelga inglesa era en cierto modo responsable del actual estado de cosas; que relativamente el hierro y el carbón son más baratos en los Estados Unidos; que las minas de carbón inglesas cada vez son más profundas lo que hace más difícil su explotación y terminó con estas palabras:

Además, los aparatos necesarios para fabricar locomotoras son más modernos y muchísimo más eficaces en América que en Inglaterra. Otra ventaja es la de que nuestras locomotoras para exportación se construyen por los modelos y diseños americanos y la particularidad de estos facilita su construcción y nos permite hacerlas en menos tiempo que los fabricantes extranjeros.

“The Iron and Coal Trades Review,” otra publicación inglesa, bajo el epígrafe “Locomotoras americanas para ferrocarriles ingleses” dice, con fecha 31 de marzo, lo siguiente:

Como es natural se ha discutido mucho la razón precisa á que obedece que los directores de la compañía del ferrocarril “Midland” hayan pedido 20 locomotoras á los Estados Unidos. La impresión general y la explicación ostensible es que el único objeto que se tuvo fué conseguir la pronta entrega, á causa de la imposibilidad en que se hallan las fábricas inglesas de hacer sus entregas á tiempo. Un ingeniero inglés ha dicho que la razón de esto era que la compañía necesitaba las locomotoras y podía conseguirlas en América en tres meses y por £500 menos en cada locomotora de lo que cuestan en Inglaterra, en donde tendrían que aguardar 15 meses, si no dos años para conseguirlas.

El “Tribune” de Nueva York, bajo el título de “Las locomotoras americanas son las mejores,” publica la opinión de ciertas personas peritas en la materia con motivo de la controversia suscitada por el embarque de locomotoras á que se hace referencia. Dice así:

Publicaciones recientes aseguran que los fabricantes ingleses de locomotoras para ferrocarril disputan que sus productos son superiores á los americanos.

Dicen que las casas americanas contratan la construcción de una locomotora en seis meses, mientras que no hay casa inglesa que prometa hacerlo en menos de un año; añaden que esto da á los ingleses grandes ventajas sobre los americanos y como resultado de ello, la locomotora inglesa, que ha sido montada con mayor cuidado y precisión á causa del tiempo empleado en hacerla, resulta más duradera y más perfecta que la americana.

Con referencia á esto el Presidente del “Ferrocarril Central de Nueva York,” que es considerado como el más perito en la práctica que en los Estados Unidos hay en su línea, dijo como sigue :

Yo puedo decir que fabricamos en América locomotoras mejores que las de ningún otro lugar del mundo; duran más, son construidas con el mayor cuidado aunque en menos tiempo y pueden arrastrar un tren como rara vez se ven en Inglaterra ó en el continente. Estamos mandando muchas locomotoras de este país á Rusia, á la India y á algunos países de Europa. La práctica ha demostrado que las locomotoras americanas son superiores á las inglesas. * * * Tenemos aquí locomotoras que han estado en servicio de 30 á 40 años; comienzan á demostrar el desgaste natural pero todavía las empleamos en el trabajo.

Uno de los directores del ferrocarril de “West Shore,” con referencia á la materia, hace notar que el tráfico es mucho mayor en los Estados Unidos que en Inglaterra, y por consiguiente las locomotoras americanas han de ser de más resistencia y termina con estas palabras :

Hoy se fabrican locomotoras más grandes para arrastrar trenes tan pesados. La locomotora americana dura mucho más y soporta mejor que el producto inglés, el desgaste consiguiente al trabajo y si podemos fabricarlas en menos tiempo del que emplean los ingleses, quiere decir que ganamos tiempo.

Esto por lo que respecta á locomotoras. Para terminar, copiaremos la opinión de diferentes escritores con referencia á la maquinaria en general. El “Iron and Coal Trades Review” ya citada, de fecha 3 de marzo, con el título “Indirecta á los fabricantes ingleses de efectos eléctricos,” dice así:

Un ingeniero mecánico, muy conocido, deseaba el ôtro día conseguir á la mayor brevedad un motor de cinco caballos de fuerza. Por telégrafo se dirigió á los principales fabricantes de efectos eléctricos en la Gran Bretaña, quienes contestaron que no tenían lo que necesitaba. Aun cuando no deseaba hacer pedidos á casas americanas, siendo urgente su necesidad, se dirigió á uno ó dos de los agentes de las principales fábricas americanas en este país (Inglaterra), viendo satisfechos sus deseos sin pérdida de tiempo.

Un periódico americano, “The Age of Steel,” en su edición de 25 de marzo hace notar que los americanos se han ido por delante á los ingleses en el comercio con la colonia británica de la Ciudad

del Cabo, en donde han introducido una gran cantidad de maquinaria americana para una gran fábrica de fósforos, mientras que para Natal se han hecho repetidos embarques de alambre de puas galvanizado á precios 20 por ciento más bajos que los ingleses. También se ha recibido del sur del Africa dos pedidos que alcanzan á \$2,500,000 por rieles y tubería, los cuales han conseguido en este país 20 por ciento más baratos que en Inglaterra y como los fabricantes escoceses rehusaron hacer los tubos del tamaño necesario, el pedido se hizo á los Estados Unidos. La misma publicación reproduce de un periódico de Glasgow el extracto de una carta referente á la rapidez con que los americanos despachan los pedidos que reciben y la excelencia de sus productos en el ramo de manufacturas de hierro y acero. Se trata de un puente que se deseaba construir en Egipto, sobre el Atbara, antes que las crecientes del Nilo tuvieran lugar en julio. Parece que el Sirdar pidió presupuestos en diciembre á Inglaterra y á Escocia, de donde recibió respuestas ofreciendo construir el puente en un tiempo que variaba de seis á doce meses. Telegrafió á los Estados Unidos, de donde se le contestó con la promesa de que estaría listo en seis semanas. Termina la relación diciendo que lo mismo sucedió con unas locomotoras de 3 piés, 6 pulgadas de vía para el ferrocarril militar. En los Estados Unidos á las seis semanas ya se había hecho el primer embarque.

El Dr. ALEXANDER PEEZ, reconocida autoridad de Viena, en una conferencia sobre el asunto "La América es el rival más poderoso de Europa," despues de una revista general del tema, se expresa, con referencia á ciertos productos americanos, de la manera siguiente: "

Deséo hablar algo sobre la industria de la fabricación del papel. Todos sabemos que ésta era una de nuestras industrias más florecientes. Años atrás—siento hablar del pasado—algunos periódicos de Inglaterra se imprimían en papel austriaco. Los Estados Unidos nos han quitado este comercio y hoy envían á Inglaterra la mayor parte del papel de imprimir que se emplea allí. En la primavera pasada, me hallaba en Trieste, y allí supe que en los puertos de Constantinopla, Fiume, Salónica, y Trieste había como 30,000 quintales de hierro en lingotes americano, casi en su mayor parte de Arkansas y del valle del Mississippi. Puede decirse que allá el hierro cae de los hornos directamente á los buques, y que llega al Mediterraneo pagando un flete muy bajo. Por lo que se refiere á maquinaria bien sabemos la manera como trabajan los americanos. La mejor maquinaria, pocos operarios pero bien pagados, he aquí su gran sistema que no hay duda será el sistema del porvenir. No hace mucho que los Estados

Unidos vienen progresando en la química también. El aceite de algodón que se fabricaba antes, era un producto de un color negruzco y los americanos hoy han llegado á purificarlo hasta el punto de venderlo como aceite para la cocina, en cuyo ramo tiene muchos consumidores. No hace mucho tiempo que vi cuero americano para calzado, fino, lingo y suave, producido con la piel de cabras en los talleres de los Estados Unidos. Todos los experimentos hechos en Inglaterra y en Alemania para hacer un producto igual no han dado resultados.

Asentadas las premisas anteriores y en vista de la opinión unánime que existe sobre la superioridad de los productos americanos, creemos que no es de absoluta necesidad sacar conclusiones dilatadas que no vendrían hacer sino una repetición de hechos demasiado conocidos. Que la América latina compra maquinaria americana lo demuestran las tablas que aparecen más arriba; pero que estas sean importaciones suficientes para el desarrollo de sus industrias, es un punto discutible. Teniendo en consideración el deseo manifiesto del comerciante americano de extender su comercio con los países que forman la Unión de las Repúblicas Americanas por una parte y por otra la calidad del producto de los Estados Unidos, creemos ya llegada la hora en que las corrientes comerciales se dirijan á la parte norte de este hemisferio, en vez de seguir su antiguo curso al Viejo Continente.

PRODUCCIÓN Y CONSUMO DEL CAFÉ.*

El cafeto, oriundo del Asia y del Africa, ha llegado á aclimatarse tan bien en el continente americano que su producción es hoy muchas veces mayor que la de todos los países cafetaleros del mundo reunidos.

El árbol es de los trópicos y sólo puede cultivarse en las regiones en donde no hay escarcha, aun cuando el excesivo calor daña el crecimiento saludable de la planta ó su fructificación abundante. México es el país más setentrional y el Paraguay el más meridional del continente en donde su cultivo ha dado buenos resultados y la extensión de terrenos destinada en aquellos países al cultivo del cafeto es mucho más pequeña de lo que generalmente se supone. Las verdaderas regiones cafetaleras quedan entre los dos paralelos 15° norte y 15° sur del Ecuador.

El cafeto, según la variedad á que pertenezca, alcanza un desarrollo de 8 á 25 piés de alto; el tronco está cubierto de una cor-

* Compilado de fuentes oficiales y otras.

teza gris y la florecencia crece en macetas alrededor de las ramas. Generalmente se le conserva á la altura de cinco piés por medio de la poda, aumentando así su producción y facilitando la colecta. El árbol nace de semilla y cuando tiene un año de edad se le trasplanta, sembrándolo en hileras á 10 piés de distancia una planta de la otra, Á los tres años comienza á fructificar pero no llega á su pleno desarrollo fructífero hasta los cinco años y continúa dando cosechas anuales por 20 ó más años. Rara vez, después de la floración, deja de encontrarse en el árbol flores y frutos, en todos los estados por que pasan estos hasta madurarse el grano. Las cosechas son dos ó tres al año. Cuando la fruta está madura adquiere un color rojo que se cambia luego en púrpura oscuro; se asemeja á la cereza y tiene una cubierta pulposa de sabor dulce y agradable. Cada fruta ó baya contiene dos granos, cuyas superficies chatas están separadas por dicha pulpa y por una membrana resistente que envuelve los dos granos. Al secarse el fruto la pulpa forma una especie de envoltorio ó cáscara que es necesario separar al beneficiarlo, antes de enviar el grano al mercado.

En toda la América la colecta se hace á la mano y á intervalos durante la estación de la cosecha. En Arabia, donde durante la estación de la cosecha no hay lluvias que tumben el fruto, se le deja madurar hasta que está ya próximo á caerse, se sacude el árbol y se recoge el fruto en telas colocadas en el suelo. Una de las razones por que el café de Arabia es de superior calidad, es la perfecta madurez del grano antes de cosecharlo. Se deja secar la baya á la sombra y luego se despulpa á la mano. En las Indias Orientales y en las Antillas, así como en los países de Centro y Sud América, la preparación del fruto se hace exponiéndolo en capas de una á varias pulgadas de espesor, al calor del sol hasta que se efectúa la fermentación; cuando las bayas no están perfectamente maduras esta operación da al grano un sabor acre ó de fermento. Cuando ha desaparecido la humedad se pasa el fruto por entre rodillos de madera y á veces se pone en pilones también de madera, en donde se pila y se lava la pulpa. La membrana dura, llamada pergamino, se quita después que se han secado los granos, por medio de un procedimiento igual, con un par de pesados rodillos y se avienta el grano para separarlo de las cáscaras que quedan. Á veces, el café se embarca en pergamino y en los grandes mercados se somete á las operaciones indicadas.

Dícese que desde tiempo inmemorial el café se empleó en la Abisinia y en la Etiópia como medicina, pero nunca llegó á usarse como bebida hasta el siglo XV. En el sur de la Abisinia la planta crece silvestre en grandes cantidades y deriva su nombre de Kaffa, uno de los distritos del país. También crece silvestre en la parte occidental del Africa. El empleo del café según se dice, se introdujo de la Etiópia en Persia por los años de 875, y á la Arabia de Persia ó del Africa en el siglo XV.

Las primeras referencias acerca del empleo del café como bebida se encuentran en los escritores árabes, según los cuales parece que el café se popularizó como bebida entre los que se dedican á trabajos mentales en la ciudad de Aden, durante la última mitad de aquél siglo. De allí, se fué extendiendo el uso del café á otras ciudades. En 1554, en Constantinopla, fué que por la primera vez se ofreció el café en venta pública; en Venecia en 1615; y en Alemania en 1582. El primer escritor inglés que hace referencia al café es BURTON, en 1621, en su obra "Anatomía de la Melancolía." El primer Café que se abrió en Inglaterra era de un tal JACOB, comerciante hebreo de Oxford, en 1651. Á principios del siglo XVIII, el consumo de café en las Islas Británicas era sólo 200,000 libras, pero su empleo en lo que hoy se llama los Estados Unidos era considerablemente en exceso del de la madre patria. El cultivo del café se introdujo en Java de la Arabia, por los holandeses, entre los años de 1680 y 1690. Su primer cultivo en la América tuvo lugar en Martinica en donde lo introdujeron los franceses en 1717, y los holandeses en Surinam en 1718.

Según la Enciclopedia de Collier el consumo del café, hace menos de dos siglos, no pasaba de una carga de un carretón tirado por dos caballos, mientras que según los informes consulares recientes, presentados por JULIAN HAUGWITZ, de Santos, Brasil, la producción del mundo en 1897-98 alcanzaba á 15,574,000 sacos de 132 libras cada uno, es decir, 2,056,768,000 libras ó sean 1,028,334 toneladas cortas, iguales á 34,278 carros de ferrocarril.

La composición del café, según la Enciclopedia Británica, es la siguiente:

| | | | |
|--------------------------------------|----|---|----|
| Materia leñosa..... | 34 | Cafeína | 2 |
| Agua | 12 | Materia azótica, análoga á la legumi- | |
| Sustancias grasas | 13 | nosa | 13 |
| Resina, azúcar y ácido de café | 18 | Materias salinas, aceites esenciales, etc | 8 |

En el estado crudo, los granos están casi desprovistos de aroma, pero al tostarlos se desarrolla un aceite parduzco, llamado cafeína, que da al café el aroma que le es característico. Tomado con moderación es una de las bebidas más agradables y más saludables que hay; es la más popular en los Estados Unidos y un estimulante empleado por todas las clases sociales. En el año que terminó el 30 de junio de 1898, las importaciones para el consumo del país alcanzaron á 851,691,084 de libras.

Deduciendo diez por ciento por evaporación al tostar el grano y aceptando como justos los cálculos de una autoridad de Nueva York, es decir, que cada libra de café molido da 1.6 galones de una decocción apropiada para el consumo en los Estados Unidos, tenemos que el número de galones de la bebida alcanzó á 1,226,435,162 galones. Dividiendo esta cantidad por el número de habitantes de los Estados Unidos en 1898, según cálculos del Departamento del Tesoro, 74,389,000, resulta un consumo total por individuo de 16.44 galones, pero como sólo 70 por ciento de los habitantes del país toman café, el consumo por término medio alcanza á 23.55 galones por consumidor. Los franceses y los latino-americanos usan la mitad del agua que se emplea en los Estados Unidos para cada libra de café. Esta bebida así parece ser dañina á la salud, especialmente por lo que se refiere á los nervios.

La Enciclopedia Británica, hace dos años, calculó que el consumo de café en Europa, por cabeza, era, en libras, como sigue: Holanda, 21; Bélgica, 13.89; Noruega, 9.08; Suiza, 7.03; Suecia, 7; Alemania, 5.04; Francia, 3; y la Gran Bretaña, menos de 1.

El "Bulletin de Statistique et de Législation Comparée" para 1898, calcula que el consumo por cabeza, en libras, en los siguientes países es así: Holanda, 23; Dinamarca, 15; Bélgica, 11; Estados Unidos, 9.95; Alemania, 5.25; Francia, 3.25; Gran Bretaña, 0.70.

El consumo de café en el mundo aumenta con rapidez constante, pero la cantidad del producto en 1898 parece que ha sido muy superior á la demanda.

En la América, fuera del Brasil, el cultivo del café aumenta rápidamente en México, Costa Rica, Colombia y Venezuela. Generalmente hay una gran variación en el costo del café crudo,

de 6 á 34 centavos por libra. Los precios más altos son resultado de las pequeñas existencias de las clases más solicitadas por los consumidores, más bien que el resultado de diferencias en el mérito intrínseco del fruto. Hay, por ejemplo, variedades finas de cafés de México, Centro América, Venezuela, Ceilán y Jamaica, cuyo sabor y cuya fortaleza son iguales al mejor producto de la India que se vende de 10 á 14 centavos más por libra.

Las variedades oriundas de África y del suroeste del Asia son Moca, Mirta, Aden, y Bastard; Marron, en la Isla de Reunión, café Morisco; café de Galón de Monrovia; café Laurino y café amarillo, que es de todos el más rico en caféína. Las otras variedades que se cotizan á altos precios son: Mandheling, Ceilán, Cobán, Bogotá, Guatemala escogido, La Guaira, Maracaibo, Caracolillo, Mexicano escogido y café de Santos. Los cafés comunes ú ordinarios del Brasil, Venezuela, México, Colombia, Costa Rica, Guatemala, Nicaragua y Salvador pertenecen á la variedad conocida con el nombre de café rojo. El café “yungas” en Bolivia y en el Paraguay parece formar una clase por sí sola, y es muy apreciado de aquellos que lo han tomado, pero como la cantidad que se produce es limitada no es bién conocido en los mercados. Se le clasifica con el mejor café del Río.

El mejor café del comercio es el Moca, y después de este el de Java. Los granos de café de Moca son pequeños y de color amarillo oscuro, mientras que el de Java y la India es de grano más grande y de color amarillo pálido. Los cafés que se producen en la América son por lo general de color azuluzco ó gris verdoso, debido á la diferencia del suelo y á la humedad y también á que se han cosechado mientras el grano se conservaba verde. Algunas de las clases de Venezuela se parecen mucho al producto de Moca y á veces llegan á venderse como tal. El verdadero café de Moca crece en Yemen, en Arabia, pero gran parte del producto de las Indias se envía á Moca, de donde se despacha como producto genuino de allí. Las clases más finas de café de las Antillas y del Brasil se venden á veces como café de Moca.

El café de Java se divide en dos clases, la amarilla pálida, la más nueva y más barata, y la prieta que es la más vieja y más apreciada. Los mejores mercados para el producto de Java son los Estados Unidos y Holanda.

El cafeto de Liberia, en la costa occidental del Africa, crece

más y produce un grano más grande que el de las otras variedades; se da en las regiones bajas y húmedas donde otros cafetos no se producirían.

El café es el principal producto de exportación que sale del puerto de Aden para los Estados Unidos, y comprende tanto el grano de Abisinia, en el Africa, como el de la provincia de Yemen en Arabia. El transporte del café de Abisinia se hace en camellos por las regiones de Somalí y de ahí se embarca en botes hasta el puerto. No obstante ser este café en su totalidad producto silvestre, la baya es más grande que la del café árabe y más agradable su sabor. Si los naturales probasen su cultivo y llegasen á producir un grano más grande teniendo mayor rendimiento por árbol, como ha resultado con otras variedades silvestres, podrían llegar á hacer la competencia en grande escala á las clases inferiores de otros países,

Todo el café que se produce en Arabia es cultivado. La mayor parte del café que se envía á Aden está en cáscara, la cual se separa quebrándola entre dos piedras. Las mujeres hacen este trabajo, así como el de clasificar el grano. La mejor baya se exporta y los naturales consumen las clases inferiores y las cáscaras. El café importado de Aden por los Estados Unidos en 1898 es poco más de medio por ciento del número total de libras y 1.4 por ciento del valor total; si á esto se añade las cantidades importadas de la India inglesa y holandesa, el total general alcanza á cerca del 3 por ciento del peso total y es menos del 7 por ciento de la suma invertida.

Las subdivisiones de los cafés rojos son muy numerosas y están basadas ó en los distritos productores ó en los puertos de embarque.

El café de Rio, en el comercio, se divide en las clases bueno, fino, superior, regular y trillado, ú ordinario de baja calidad. Esta última denominación abarca los cafés de baja clase y se compone de café quebrado y pasilla. La calidad fina consta de granos de café de tamaño más ó menos uniforme; la superior de granos uniformes, pero que contienen cáscaras y otras sustancias; en la calidad buena la igualdad del grano no es absolutamente necesaria, puede contener alguna pasilla, pero está libre de piedras y otras suciedades. La clase regular contiene alguna pasilla, cáscaras, pedazos de palo, piedras y á veces tierra; la ordinaria contiene las mismas sustancias, más ó menos en mayor cantidad.

Es un hecho bien conocido que la calidad, el gusto y el aroma del café mejoran con el tiempo y se cree que á los ocho años ha llegado á la perfección, si se le conserva en una atmósfera perfectamente seca. Como el café se vende por el peso, la evaporación del agua en los granos frescos produce merma y es por esto que los comerciantes deséan venderlo á la mayor brevedad. El mejor café tiene, por lo general, un color amarillo verdoso; el verde excesivo es considerado, generalmente, como muestra de la no perfecta madurez del grano ó como pintura. Este café es dañino y no debería consumirse.

Las importaciones totales de café en los Estados Unidos durante el año fiscal que terminó el 30 de junio de 1898 alcanzaron á 870,514,455 libras, avaluadas en \$65,067,631, por término medio 7.49 centavos por libra. De este total general, la cantidad de 18,823,371 libras, avaluada en \$2,393,450 llegó á los Estados Unidos de tránsito para el extranjero ó fué reexportado por los comerciantes de aquí. Así pués las importaciones totales fueron 851,691,084 libras, avaluadas en \$62,674,181, ó sea á razón por término medio de 7.36 centavos por libra. Tomando el cálculo de la población de los Estados Unidos que da el Departamento del Tesoro, esta cantidad corresponde en proporción de algo más de 11.3 libras por cada individuo, costando por término medio á razón de 84.2 centavos.

De las importaciones brutas como un 76 por ciento viene del Brasil, lo que representa un poco más del 63 por ciento de la valuación total; debe recordarse, sin embargo, que de la cantidad que se ha adscrito á los países de Europa, la mayor parte viene originalmente del Brasil y de los otros países de América y ha sido luego reexportada á los Estados Unidos. Tomando los países de la América en globo, resulta que de ellos provino más del 95 por ciento del total de las importaciones de café, lo que representa como el 91 por ciento del valor total de todo el café comprado por los Estados Unidos. Además del café durante 1897-98 se importaron 857,810 libras de sustitutos de café, avaluadas en \$29,562.

Aún cuando en las importaciones de café de 1898, comparadas con las de 1897 hubo un aumento de 732,868,875 libras de café, según los mismos guarismos hubo una disminución en el valor que alcanzó á \$16,476,753, es decir, que el término medio del precio

en globo en las importaciones bajó de 11.1 centavos en 1897 á 7.48 centavos en 1898.

Aunque el consumo del café es tan grande, el empleo del té, que es la bebida principal de los ingleses, es relativamente limitado. Las importaciones de té en 1898 alcanzaron á 71,957,715 libras, avaluadas en \$10,054,283 contra 113,347,175 libras avaluadas en \$14,835,862 durante 1897, lo que demuestra una disminución de 41,389,460 libras y de \$4,781,579 por lo que se refiere á valores. El promedio del precio en 1897 fué de 13.1 y de 14 centavos en 1898. El té importado en Lóndres durante el año de 1898, según un periódico inglés, llegó á 265,800,000 libras.

El siguiente cuadro, compilado de los guarismos oficiales publicados por la Oficina de Estadística de los Estados Unidos, indica el número de libras, el valor total y el promedio por libra, en centavos, del café importado á los Estados Unidos durante el año que terminó el 30 de junio de 1898:

| Países. | Cantidad. | Valor total. | Promedio. |
|-----------------------------------|----------------|--------------|------------------|
| | | | <i>Centavos.</i> |
| | <i>Libras.</i> | | |
| Brasil..... | 661,009,272 | \$41,119,902 | 6.22 |
| Venezuela..... | 62,983,327 | 6,171,043 | 9.81 |
| México..... | 34,721,168 | 3,599,392 | 10.37 |
| Colombia..... | 26,866,104 | 3,082,202 | 11.44 |
| Costa Rica..... | 13,748,544 | 1,958,257 | 14.24 |
| Guatemala..... | 12,443,464 | 1,493,231 | 12.00 |
| Salvador..... | 7,559,110 | 722,611 | 9.56 |
| Antillas Británicas..... | 2,815,071 | 258,008 | 9.17 |
| Haití..... | 2,786,961 | 276,584 | 9.56 |
| Nicaragua..... | 1,815,716 | 196,836 | 10.84 |
| Hawái..... | 704,113 | 110,319 | 15.67 |
| Antillas Holandesas..... | 582,312 | 59,071 | 10.14 |
| Honduras..... | 295,931 | 38,248 | 13.00 |
| Puerto Rico..... | 180,834 | 24,217 | 13.31 |
| Ecuador..... | 156,563 | 12,715 | 8.01 |
| Perú..... | 63,587 | 6,830 | 10.74 |
| Santo Domingo..... | 44,405 | 5,403 | 12.16 |
| Guayana Holandesa..... | 43,660 | 3,422 | 7.84 |
| Honduras Británica..... | 20,547 | 4,110 | 20.00 |
| Cuba..... | 2,576 | 506 | 19.64 |
| Otros países americanos..... | 75,837 | 9,806 | 12.92 |
| Total, América entera..... | 828,919,102 | 59,152,713 | 7.14 |
| Europa..... | 14,607,478 | 1,290,109 | 8.83 |
| Indias Orientales Holandesas..... | 14,879,942 | 2,770,627 | 18.61 |
| Indias Orientales Británicas..... | 6,457,883 | 836,818 | 12.96 |
| Aden, Arabia..... | 4,741,556 | 890,775 | 18.76 |
| Resto del Asia..... | 786,549 | 111,328 | 14.20 |
| Australasia, etc..... | 121,945 | 15,261 | 12.50 |
| Total de las otras..... | 41,595,353 | 5,914,918 | 14.22 |
| Total General..... | 870,514,455 | 65,067,631 | 7.48 |

El Brasil es de los países cafetaleros del mundo el que más produce y los cálculos acerca del rendimiento de la cosecha se refieren al año económico corrido del 1 de julio á 30 de junio. El Vice-Consul de los Estados Unidos en Santos, JULIAN HAUGWITZ, dice que:

La historia de la exportación de café del Brasil comienza en Rio en el año de 1817, en cuya época se embarcaron 63,986 de sacos. En 1832, la exportación alcanzó á 478,950 de sacos; en 1840, á 1,000,000; en 1851, pasó de 2,000,000, continuando á esa rata hasta 1875, en cuyo período pasó de 3,000,000 de sacos. En 1881, llegó á 4,377,418 de sacos; en años subsiguientes comenzó á bajar la exportación debido al aniquilamiento de los árboles en los distritos más antiguos. La historia en Santos data de 1850, en cuya época salieron del puerto cerca de 100,000 de sacos; para 1871 las exportaciones habían aumentado á 500,000 de sacos; en 1877, á 1,000,000 de sacos, aumentando á 2,000,000 de sacos en 1884, á 3,000,000 en 1890 y en 1897-98 á 6,000,000 de sacos, producción que es probable se sostenga en esta cifra en el distrito, mientras duren las actuales condiciones económicas, aun cuando la extensión de terreno propia para el cultivo del café en este distrito consular practicamente es ilimitada y no hay en el mundo mejor suelo.

El derecho de exportación, con que los Gobiernos de los Estados gravan el café en el Brasil es 11 por ciento ad valorem.

Después del Brasil corresponde á Venezuela el segundo lugar entre los países productores de café de la América, sino del mundo. El primer cafeto que se sembró en el país fué plantado en 1784 en las cercanías de Caracas, y las primeras exportaciones que se hicieron, en 1789, por el puerto de La Guaira alcanzaron á 233 quintales, ó sea algo más de 1 tonelada. Hay en el país grandes extensiones de terreno que se adaptan admirablemente al cultivo de la planta, cuyo producto aumenta. La calidad del café venezolano es superior á la de los cafés rojos. En el mercado de Nueva York los cafés de Venezuela se conocen con los nombres de "La Guaira" y "Maracaibo;" á la primera clase corresponden los cafés de Caracas, Puerto Cabello y Cumaná y á la segunda los de Cúcuta, Trujillo, Mérida, Tovar, Boconó, San Cristóbal y otros puntos del interior.

El café de México se considera más suave y por algunos respectos superior al producto de muchos otros países cafetaleros. Por lo general el color de sus granos es más verde que el del café ordinario, lo cual se atribuye á la condición mineral del suelo.

Los cafetales de Colombia están notablemente exentos de enfermedades, y la situación ecuatorial del país facilita hallar localida-

des cuya temperatura sea adecuada al cultivo del fruto. En el mercado de Nueva York, generalmente se cotizan bajo la denominación de "Sabanilla" los cafés de Bogotá, Bucaramanga y otros puntos de la República, que se exportan por aquel puerto.

En 1797 se plantó el primer cafeto en Costa Rica, traída la semilla de la Habana por Don FRANCISCO JAVIER NAVARRO, quien la sembró en Cartago. Desde que se independizó el país los esfuerzos del Gobierno se han dedicado al desarrollo de la industria cafetalera.

La producción de café en Guatemala, durante los últimos años, se ha mantenido estacionaria ó por lo menos ha demostrado muy poco aumento. Hasta 1835, se consideraba el cafeto en el país como planta de adorno. Los colonos alemanes se han dedicado de tal suerte al cultivo de la planta, que, según es fama, más de la cuarta parte de las fincas de café están en sus manos.

El café es el principal artículo de exportación de la República del Salvador. Es difícil obtener estadísticas referentes á la cantidad del producto, pero los cálculos hechos para 1897-98 no indican sino como la cuarta parte del número de sacos que producía el país hace diez años. Falta de transporte es una de las dificultades que existen, pero es mayor la escasez de brazos.

El producto principal de Nicaragua, así como de los otros países de Centro América, es el café, cuya producción admite comparación favorable con la de México y de Venezuela. La escasez de brazos ha producido disminución del producto. El suelo y las condiciones climatológicas de Honduras y Belize son iguales á las de Guatemala, y la calidad del café más ó menos la misma. Falta de brazos es obstáculo para la colecta de toda la cosecha.

El café de las Guayanas, el Ecuador y el Perú no difiere por ningún respecto del producto del Brasil, y por lo común se vende bajo las denominaciones de "Rio" ó "Santos." Los cafés de Bolivia y Paraguay, "Yungas," por lo general, se consumen en aquellos países; poco se sabe de ellos fuera de los mercados productores, y según se dice son excelentes.

En Haití, Santo Domingo, Puerto Rico, Cuba y las Antillas inglesas y holandesas el cultivo del café tiene mayor ó menor importancia. Aunque el producto se considera superior á las variedades del Brasil, en los últimos años los precios han bajado

en la misma proporción que los del café del Brasil, y los productores se han desalentado.

Los Estados Unidos y Holanda son los únicos países que admiten el café libre de derechos. Cuando el Congreso de este país levantó el impuesto sobre café el Gobierno brasilero aumentó inmediatamente el derecho provisional de exportación que pesaba sobre sus productos á una cantidad igual á los derechos de aduana que antes causaban á su entrada en los Estados Unidos. Todos ó casi todos los países productores de café cobran derecho de exportación sobre este fruto.

El siguiente cuadro da un idea del producto de café en el mundo en 1898, según lo indican los cálculos é informes obtenidos de las fuentes que se citan:

CÁLCULO REFERENTE Á LA PRODUCCIÓN DE CAFÉ EN EL MUNDO
EN 1898.

| Paises. | Peso en libras. | Sacos. | Fuentes de información. |
|--------------------------------------|------------------|--------------|---------------------------|
| Brasil | 1, 533, 840, 000 | 11, 620, 000 | Consul americano. |
| Venezuela | 116, 407, 800 | 881, 877 | Cifras de la exportación. |
| Guatemala | 60, 238, 000 | 456, 424 | Cálculo del país. |
| Haití | 57, 000, 000 | 431, 812 | Dunring & Toon. |
| México | 48, 145, 492 | 364, 729 | Oficial. |
| Costa Rica | 35, 461, 497 | 267, 889 | Idem. |
| Colombia | 34, 849, 639 | 264, 770 | Calculado. |
| Puerto Rico | 26, 400, 000 | 200, 000 | Calculo español. |
| Salvador | 16, 500, 000 | 125, 000 | Dunring & Toon. |
| Antillas Británicas | 13, 200, 000 | 100, 000 | Idem. |
| Ecuador | 9, 858, 892 | 74, 681 | Informes británicos. |
| Perú | 2, 733, 305 | 20, 707 | "El Comercio." |
| Santo Domingo | 2, 400, 700 | 18, 187 | Informe belga. |
| Antillas Holandesas | 924, 000 | 7, 000 | Calculado. |
| Hawaii | 726, 000 | 5, 500 | En parte oficial. |
| Honduras | 612, 480 | 4, 640 | Informe británico. |
| Bolivia | 495, 000 | 3, 750 | Calculado. |
| Paraguay | 343, 407 | 2, 602 | Consul americano. |
| Guayana Holandesa | 219, 166 | 1, 660 | Informe británico. |
| Cuba | 132, 000 | 1, 000 | Calculado. |
| Honduras Británica (Belize). | 132, 000 | 1, 000 | Idem. |
| América entera | 1, 960, 619, 288 | 14, 853, 228 | |
| Java | 101, 904, 000 | 772, 000 | Dunring & Toon. |
| Ceilán y la India Oriental | 31, 680, 000 | 240, 000 | Idem. |
| Padang | 5, 940, 000 | 45, 000 | Idem. |
| Célebes | 5, 940, 000 | 45, 000 | Idem. |
| Asia y Africa entera | 145, 464, 000 | 1, 102, 000 | |
| Gran total | 2, 106, 093, 288 | 15, 955, 228 | |

Mr. HAUGWITZ presenta los cálculos de los Señores Dunning & Toon referentes á la cosecha de café para el año fiscal de 1899, que arrojan un total general de 1,638,120,000 libras. Los cálculos para el año de 1900, hechos por la misma autoridad, indican que la cosecha puede alcanzar á 1,796,256,000 libras. La existencia de café á la vista, en los Estados Unidos el 1 de mayo de 1899 era 1,221,758 sacos, incluyendo las siguientes existencias: Existencia total en todos los puertos de los Estados Unidos, 877,758 sacos; en camino, procedente de Rio, en buques de vapor y de vela, 130,000; de Santos, 191,000; de Victoria, 15,000 y de Bahía, 8,000 sacos. Para el mismo día de 1898, la existencia total á la vista en los Estados Unidos alcanzaba á 1,057,068 sacos.

Según informes de la Oficina de Estadísticas, las importaciones de café en los Estados Unidos en los nueve meses que terminaron el 31 de marzo de 1899 eran calculadas en 607,543,143 libras, avaluadas en \$39,656,888. Las exportaciones de café durante el mismo período llegaron á 22,934,454 libras, lo cual deja un total neto de 584,608,689 libras. Corresponde al Brasil, 78½ por ciento del total general, ó sean 477,072,485 libras. En los diez años corridos de 1888 á 1898 el Brasil envió por término medio poco más del 50 por ciento del total. Las importaciones de la India por los primeros nueve meses del presente año fiscal alcanzaron á 8,293,768 libras contra 12,571,590 libras en 1898 y 9,886,124 libras en 1897. También disminuyeron las importaciones de México durante el mismo período, comparadas con las de 1898.

EL CÓDIGO DE LA NOMENCLATURA COMERCIAL EN EL PERÚ.

El último informe de la Junta Gobernadora de la Bolsa de Lima manifiesta que el Código de Nomenclatura Comercial, preparado por la Oficina de las Repúblicas Americanas, ha sido sometido por el Gobierno á la Bolsa en solicitud de su informe y que ésta ya lo ha rendido. El informe hace notar la utilidad que derivaría la industria y el comercio peruanos de la adopción del Código é indica la medida de nombrar una comisión que prepare un apéndice á la obra en el cual estén comprendidos los términos

de uso en el Perú no mencionados en el Código y aquellos que allí aparece se refieren á artículos que se designan en el país de una manera particular. El informe termina diciendo que este apéndice habra de ser útil no sólo en el Perú sino en todos los otros países que con él mantienen relaciones comerciales.

REPÚBLICA ARGENTINA.

MEJORAS DEL PUERTO DE BUENOS AIRES.

En el año de 1882 el Congreso votó una ley autorizándo al Gobierno de la Argentina para contratar con el Señor EDUARDO MADERO, de Buenos Aires, la construcción de un sistema de muelles con almacenes para el uso de la ciudad. Los muelles debían ser contruidos en la margen del río, del lado de Buenos Aires, entre las fábricas de gas al norte y el Riachuelo al sur. A solicitud del Señor MADERO, Sir JOHN HAWKSHAW, perito inglés, se comprometió á dirigir los trabajos de ingeniería, y la casa que representa se presentó con este objeto, en marzo de 1884. El contrato por los trabajos generales fué adjudicado á THOMAS A WALKER y los Señores W. G. ARMSTRONG, MITCHELL & Co., comprometiéndose los últimos á proveer toda la maquinaria hidráulica.

Las obras del puerto comprenden los siguientes trabajos: La hoya del sur, de 36 ácrs de área y de una profundidad de 2 piés 3 pulgadas, debajode la baja marea; cuatro muelles que se comunican entre sí por medio de pasages y provistos de puentes levadizos, con una represa al sur de 442 piés 9 pulgadas de largo y 65 piés 6 pulgadas de ancho y 21 piés 9 pulgadas de profundidad, encima de los suportes en la baja marea; y otra represa al norte de 508 piés 4 pulgadas de largo y 82 piés de ancho y 22 piés de profundidad á la baja marea. Las dos represas están atravesadas por puentes levadizos y la profundidad del agua en los muelles es de 23 piés 9 pulgadas á la baja marea. Hay al norte una hoya cuya extensión abarca 41 ácrs, con la profundidad de 21 piés 3 pulgadas á la baja marea; al este de dicha hoya está la entrada al canal del norte, la cual tiene 328 piés de ancho en el fondo y un declive á razón de 10 á 1. Este canal ha sido limpiado hasta su

intersección con el canal del sur ó sea por una distancia de 32,152 piés. Al norte hay dos muelles montados con todas las bombas necesarias, uno de 600 piés y el otro de 492 piés de largo, teniendo ambos una profundidad de 20 piés sobre las soleras á la baja marea. El área total de agua de los cuatro muelles y las dos hoyas mide 174 acres y el largo total de los muelles es de 27,821 piés. Al oeste de los muelles se han fabricado trece almacenes, cuya capacidad total es de 641,715 yardas cúbicas, siendo el área de los pisos 202,751 yardas cuadradas. Se han construido ocho techados (uno para las mercancías de tránsito) cuya capacidad total es de 122,040 yardas cúbicas, siendo el área de los pisos 27,870 yardas cuadradas.

Todos estos trabajos están rodeados por una muralla de cerca de 3,000 piés de largo. Parte de dicha muralla es de madera y hay en ella 7,793 piés de mampostería. Á ambos lados del muelle hay líneas de ferrocarril que lo unen á las líneas troncales del norte y del sur de la República. La extensión total de las tierras reclamadas del río con motivo de estas mejoras alcanza á 926 acres, de los cuales 561 han sido rellenados hasta el nivel del muelle. El costo total de las mejoras del puerto alcanza hasta ahora á la suma de \$35,000,000.

El número total de buques entrados al puerto en 1897 fué 901, con un tonelaje registrado de 2,342,391 toneladas, lo que demuestra en cinco años un aumento de 212 buques y de 733,217 toneladas de capacidad.

BOLIVIA.

VALOR DE LAS EXPORTACIONES DE MINERAL.

El Cónsul de los Estados Unidos en Antofagasta, Chile, Mr. C. C. GREENE, comunica las últimas estadísticas á la mano, para el año de 1896, referentes á las exportaciones de mineral de Bolivia. Todos los embarques tienen que hacerse necesariamente por aquel puerto, de modo que el Cónsul ha tenido una oportunidad excelente de observar cuales son los artículos cuya exportación se hace en mayor cantidad. Es de notarse, de los guarismos recogidos, que la riqueza mineral de la República es tan extensa como variada. Es quizás digno de notar también que se hagan

tan grandes embarques, teniendo en cuenta los obstáculos que hay para desarrollar la producción. Los métodos empleados en la minería son todavía muy primitivos; es escaso el número de buenos trabajadores y los medios de conducir los productos al puerto son limitados.

El informe dado por Mr. GREENE comprende los siguientes minerales: Mercurio, 19,841 libras, valor no mencionado; bismuto, 129,309 libras, avaluadas en \$106,945; azufre, 26,462 libras, avaluadas en \$5,475; óxido de estaño, 9,006,937 libras, avaluadas en \$745,009; estaño en barras, 4,263,862 libras, avaluadas en 423,562; antimonio mineral, 1,041,402 libras, avaluadas en \$34,483; mineral de plata, 6,463,270 libras, avaluadas en \$543,057; plata en barras, 297,733 libras, avaluadas en \$2,971,505.

BRASIL.

EL VIAJE DEL WILMINGTON.

Bajo el rubro “Venezuela” en el presente número del *BOLETÍN MENSUAL* aparece una noticia condensada del informe del Ministro LOOMIS, referente al viaje de la cañonera *Wilmington* por el Orinoco. Los periódicos traen artículos muy interesantes referentes al viaje de dicha cañonera en aguas del Brasil, y dicen que, donde quiera que ha llegado, sus oficiales y tripulación han sido recibidos de la manera más hospitalaria y obsequiados, y que el público en general parece agrado de que los Estados Unidos hayan enviado uno de sus buques de guerra en una amistosa visita á las ciudades del interior.

Hasta el 4 de abril, el *Wilmington* había visitado 20 puertos, entre otros centros políticos y comerciales de importancia, tales como Trinidad, Barcelona, Carúpano y La Guaira en la costa de Venezuela, Las Tablas, Barrancas, y Ciudad Bolivar en el Orinoco, Georgetown y Paramaribo en las Guayanas británica y holandesa, y Pará y Manáos en el Brasil.

Todos dicen que en los lugares visitados la oficialidad de la cañonera se hizo simpática y agradable y aun hay quien haya dicho que parecía escogida especialmente para esta misión.

En todas partes han sido generosamente obsequiados, principalmente en nombre de los municipios y de los gobiernos, obsequios que los oficiales han correspondido á medida de sus recursos limitados.

El principal objeto del viaje del *Wilmington* ha sido llevar el pabellón americano á puertos donde rara vez se le ha visto, cultivar relaciones de amistad con los oficiales y naturales de aquellos lugares, y estimular el comercio americano siempre que sea posible. Al Capitan A. S. CROWNINSHIELD, de Washington, corresponde el honor de haber sido quien ideó estos viajes.

El día 4 de abril, llegó el *Wilmington* á Manaos que está situado á 1,000 millas de la desembocadura del poderoso Amazonas. Aquí el anchuroso río Negro une sus aguas plácidas y oscuras con la rápida corriente de amarillentas aguas del caudaloso Amazonas, enlazando así este río con el Orinoco. Este es el punto más al interior á donde ha llegado un buque de guerra de los Estados Unidos, y quizás el único de su clase y porte de cualquiera nación. El *Wilmington* subirá 1,500 millas, hasta el Solimoes, que es un ramal del Amazonas y de allí á Iquitos en el Perú; es decir cerca de 2,500 millas en el interior de Sud América, casi hasta el pié de los Andes y á pocos centenares de millas del Pacífico. El alto Amazonas ha estado siempre envuelto en una especie de misterio. Los compañeros de Pizarro, en el siglo de XVI, contaban maravillosas historias de las mujeres guerreras y la gran riqueza mineral. La misión del *Wilmington* es obtener informes definidos acerca de las gentes y las fuentes de riqueza de esta región tan poco conocida, y de las oportunidades que ofrezca á la expansión del comercio americano.

Luego, el *Wilmington* subirá por el río Madeira hasta la primera catarata, cerca de 600 millas de las fronteras de Bolivia. Así, pues, el viaje de la cañonera traerá al conocimiento del mundo la gran hoya del Amazonas, cuya extensión es enorme é ilimitadas sus riquezas.

LA REGIÓN DEL CAUCHO.

Al describir las regiones del interior del Brasil, exploradas hasta la fecha de la llegada de la expedición á Manaos, un corresponsal del "New York Tribune" dice como sigue:

La alza del precio del caucho (\$1 la libra del producto crudo) en los Estados Unidos y en Europa ha dado por resultado la paralización, quizás por muchos

años, del desarrollo de cualquier otra industria. Los indios y los mestizos portugueses piden y obtienen los precios que quieren por trabajar en los bosques de caucho y parece que son ellos los únicos que pueden soportar los terribles efectos de las fiebres miasmáticas. Hoy la industria del caucho es al mismo tiempo que una bendición para el brasilero una maldición, aunque por los momentos parece ser lo primero, pues todos hacen dinero con ella. Esto es fácil de entender, si se toma en consideración que la hoya del Amazonas, con su escasa población, exporta cerca de \$50,000,000 de caucho al año.

LA CIUDAD DE PARÁ.

Pará, la llave de los ricos productos de esta región, es una ciudad rica de cerca de 100,000 habitantes, situada á 70 millas de la boca del Amazonas. Como es bien sabido, el delta de este río por varios centenares de millas está compuesto de islas bajas, cubiertas por el agua en la alta marea, en los meses de julio y agosto, en donde abundan los árboles del caucho cuyo producto se conoce en el comercio bajo la denominación de "caucho de las islas," las cuales se extienden por 300 millas río arriba hasta Gurupa; de aquí en adelante por varios centenares de millas, los bosques, tropicales en su vegetación, tienen pocos árboles de caucho hasta cerca de Abidos, 300 millas más arriba, en donde son más abundantes; luego en los alrededores de Manaos es donde se encuentran el caucho fino del alto Orinoco, que viene de los ríos Tuara y Tavary, Río Negro, Río Branco, Solimoens, Puras, Madeira, y una multitud de otros tributarios.

NUEVA CIUDAD DEL INTERIOR.

Aún cuando Pará, por su riqueza y situación es la llave de la rica región del Amazonas, pues domina el valioso producto del delta y en gran parte el de las tierras del interior, tiene hoy un nuevo rival en Manaos para los productos del caucho del Perú, Bolivia, y el alto Amazonas. Manaos tiene cerca de 30,000 habitantes, pero es un joven gigante que se ha desarrollado de la noche á la mañana. Hoy posee un hermoso teatro, el palacio de justicia, ferrocarriles eléctricos, alumbrado eléctrico, acueductos modernos, cloacas y calles con pavimento de asfalto. * * *

El conocimiento exacto de los distritos productores del caucho, la colecta de las cosechas y su transporte, está circunscrito hoy á tres clases; la primera es la de los "aviadores," comerciantes que adelantan á crédito existencias de mercancías á los capataces que trabajan en los bosques. Los aviadores son, por lo general, portugueses que cuando llegan á conseguir un buen negocio lo guardan en secreto. La segunda clase la forman los negociantes de los bosques que son por lo general mestizos de portugues é indio, cavilosos y callados. Estos dominan por completo la tercera clase que son los indios, que trabajan en los bosques y recojen y curan el caucho. Estos indios son generalmente hospitalarios y comunicativos de por sí, pero el dialecto que hablan es poco conocido y los conocimientos que tienen son locales.

VALIOSO CARGAMENTO.

No hace mucho que un buque de 2,500 toneladas salió de Pará para Nueva York con un cargamento de caucho que fué asegurado en \$3,000,000. Hoy

sólo un buque cargado de plata ó de pieles de foca de las Islas Pribylov podría tener un cargamento tan rico. Naturalmente, un producto tan valioso y constante exige en pago muchos grandes cargamentos. De Europa y de Nueva York salen para el Amazonas tres veces al mes vapores repletos de carga, cuyo número puede aumentar pronto. Los Estados Unidos gozan de gran parte de este comercio, que puede aumentar con esfuerzos adecuados.

NUEVO FERROCARRIL PROYECTADO.

Un cuerpo de ingenieros enviado por la casa de ARTURO KOPPEL, que tiene negocios en Nueva York y Berlín, se ocupa actualmente en hacer un estudio preliminar para un ferrocarril que irá desde el río Uruguay, en dirección noreste, hasta los bosques vírgenes de la República del Brasil, y establecerá comunicación en su extremidad sudoeste con Tupaceretán, que es el término de una vía férrea que está ya abierta al tráfico,

Los ingenieros, mandados por la misma casa á estudiar la ruta de un proyectado ferrocarril en la provincia de Santa Catalina, han regresado y presentado sus informes, que están acompañados de muchos datos estadísticos.

Este Estado tiene gran necesidad de comunicarse con la costa por ferrocarril, y el tráfico actual parece indicar que una empresa de ese género sería lucrativa. Se cree también que el comercio aumentaría constantemente con el desarrollo del país.

El cultivo y colonización de los fértiles bosques de Río Grande do Sul, que es el Estado más meridional del Brasil, solamente serán posibles si los ferrocarriles ofrecen á los colonos los medios de enviar sus productos á la costa. En este Estado es donde se trata de construir el segundo de los ferrocarriles atrás mencionados.

GUATEMALA.

ADMINISTRACIÓN DEL PRESIDENTE CABRERA.

El Señor DON MANUEL ESTRADA CABRERA, Presidente de la República de Guatemala, es un hombre relativamente joven. Nació en Quezaltenango en 1857. Optó por la profesión de abogado, habiéndose graduado en derecho poco antes de entrar en su mayor edad. Desde que comenzó su carrera demostró grandes talentos para el foro. Es hombre de energía y su reputación como

abogado vino á aumentar con motivo de un tratado sobre las Leyes Penales, obra que llamó la atención y vino á ser libro de texto en el país. La opinión pública le distinguió desde temprano como predestinado á ser uno de los primeros hombres de estado de la República. Como estaba predicho rápidamente comenzó á subir desde Magistrado y Juez de los Tribunales en 1892, á Ministro del Interior y Justicia.

Cuando el Señor REYNA BARRIOS fué escogido para la presidencia de la República, la Asamblea Nacional eligió al Señor CABRERA para Vice Presidente. En febrero de 1898, el Presidente BARRIOS fué asesinado en trágicas circunstancias y por ministerio de la Constitución nacional el Vice Presidente, Señor CABRERA, sucedió á la presidencia, y pudo haber desempeñado tan alto puesto durante el resto del período de BARRIOS, pero prefirió convocar el pueblo á elecciones. Así se efectuó en octubre de 1898, siendo él electo por el período de seis años, convocatoria que aprobó por unanimidad el Congreso.

Al entrar en el desempeño de las funciones de su alto puesto el Presidente CABRERA encontró en condición deplorable la situación económica del país y para salir de ella no veía otros medios que hacer un arreglo con los acreedores del Gobierno, para obtener una próroga para el pago de las obligaciones existentes, lo cual logró, tras considerables dificultades.

Refiriéndose á la administración, el Señor DON JOSÉ TIBLE MACHADO, Cónsul General de Guatemala en Lóndres, dice lo que sigue en el "South American Journal:"

Desde que el Señor ESTRADA CABRERA, llamado por el pueblo, subió á la primera magistratura de la nación, nada ha ocurrido en el país que haya perturbado el orden constitucional ó el trabajo de regeneración y organización al cual el Gobierno que él preside se ha entregado con celo é inteligencia. Sus antiguos amigos ya sabían que especie de hombre era, y que poseyendo un espíritu enérgico y práctico tenía también los conocimientos y el grado de cultura necesarios al estadista, en el verdadero sentido de la palabra; y el pueblo al elegirlo á la presidencia tenía confianza en el patriota y en el porvenir del país.

Todas estas esperanzas se han realizado; día por día el Gobierno de ESTRADA CABRERA da nuevas pruebas de los deseos que le animan de hacer de Guatemala un país que, pequeño en tamaño, llegue á ser modelo de buena administración en la América latina. * * *

Las circunstancias bajo las cuales ESTRADA CABRERA tomó el timón de la Nave del Estado no eran muy halagadoras, especialmente desde el punto de vista fiscal. Á la muerte del Presidente REINA BARRIOS, después de la lucha fratricida que

provocó su ambición, las cajas del Tesoro estaban vacías y las rentas nacionales largamente comprometidas. La baja del precio del café, fuente de la riqueza de Guatemala, vino luego á complicar la situación. Sólo un buen gobierno, apoyado por los sentimientos y los deseos de todo un pueblo, y con una misión de paz, economía fiscal y justicia podría impedir que Guatemala llegase á aquella situación que es para las naciones lo que la bancarota para los particulares. Y el sufragio universal, con sorprendente intuición, demostró que ESTRADA CABRERA era un hombre digno y honrado, capaz de proceder con energía y firmeza para el bien del país.

HAWAII.

COMERCIO EN 1898.

MR. WILLIAM HAYWOOD, que fué Consul-General en Honolulu, ha enviado un informe al Departamento de Estado comparando los datos oficiales del Administrador General de aduanas durante los años de 1897 y 1898; lo cual es de interés si se considera que las islas del Hawaii hoy forman parte del territorio de los Estados Unidos.

Los ingresos totales en las aduanas alcanzaron en 1898 á \$896,975.70 contra \$708,493.05 en 1897, lo que arroja un aumento de \$188,482.65. Dice MR. HAYWOOD:

Pocas personas que no han vivido aquí podrán apreciar en toda su extensión cuánto depende del mercado de azúcar la prosperidad general de estas islas. Con excepción de las personas de tránsito en las islas, todo el que vive en ellas gana ó pierde según los productos de las haciendas. Con la anexión nació un sentimiento de seguridad en el mercado y si á esto se añade una cosecha anormalmente grande, y altos precios, no es sorprendente que se estén estableciendo nuevas plantaciones. Estas tienen capitales que varían de \$1,000,000 á \$3,500,000, los cuales se gastarán todos antes que se reciba algo del producto de la venta de azúcar. Gran parte de este dinero se destina á la compra de maquinaria y efectos para haciendas; como el 75 por ciento se gastará en los Estados Unidos. En números redondos, hay en toda probabilidad \$25,000,000 invertidos en azúcar. Las acciones de estas compañías azucareras están en manos de todas las clases y cada centavo que no se necesita en los negocios se invierte en azúcar. Los que compraron acciones en agosto pasado podrán realizar en el próximo agosto cerca de 100 por ciento de beneficio.

El siguiente cuadro representa el valor de las importaciones en 1898, provenientes de los países que siguen:

| País. | Valor. | Aumento. |
|------------------------------|-------------------|-------------------|
| Estados Unidos | \$8, 695, 591. 63 | \$1, 895, 563. 29 |
| Gran Bretaña | 1, 287, 726. 67 | 421, 945. 42 |
| Alemania | 352, 043. 65 | 159, 111. 46 |
| Colonias británicas | 481, 768. 01 | 300, 639. 90 |
| China | 328, 851. 87 | 68, 434. 47 |
| Japón | 354, 324. 98 | 62, 008. 64 |
| Francia | 43, 655. 55 | 12, 658. 23 |
| Islas del Mar Pacífico... .. | 7, 292. 12 | 1, 428. 08 |
| Otros países..... | 99, 636. 33 | *114, 965. 81 |

* Diminución.

De las importaciones la suma de \$1,282,075.72 corresponde á moneda acuñada americana. El grande aumento de las importaciones hechas de las colonias británicas se debe al carbón para el uso del ejército y la marina de los Estados Unidos. Casi todo el carbón de este último país queda al este del continente.

Las exportaciones durante el año alcanzaron á la suma total de \$17,346,744.79 contra \$16,021,775.19 en 1897, lo que demuestra un aumento de \$1,324,969.60. Los puertos de Honolulu y Mahukona tuvieron disminución en sus exportaciones durante 1898 comparada con la del año anterior, mientras que aumentaron las de Hilo y Kahului.

También añade Mr. HAYWOOD:

Que la prosperidad de las islas depende casi en su totalidad del principal producto que es el azúcar. Cualquiera causa que produzca baja en el precio de este artículo trae la pobreza. Con la anexión del Hawaii, los Estados Unidos han adquirido un territorio cuya población, si se exceptúan los asiáticos, es tan rica por cabeza como la más rica de cualquiera parte de mundo. En la condición próspera de hoy son buenos parroquianos de la tierra firme.

HONDURAS.

IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES EN 1898.

Los informes estadísticos que se han recibido de Honduras muestran que aquella pequeña República tuvo en 1898 un año bastante próspero. Durante ese período las importaciones ascendieron á \$1,166,441 y las exportaciones á \$1,235,952.

Se nota una disminución en las importaciones comparadas con las de 1897, particularmente en lo que se refiere á las de la Gran Bretaña y Alemania; mas hubo un aumento pequeño en el comercio con los Estados Unidos, de donde vinieron á Honduras siete décimas partes de los artículos extranjeros. El valor de las importaciones recibidas de cada uno de los países principales fué como sigue: Estados Unidos, \$816,622; Alemania, \$132,082; Gran Bretaña, \$103,914; Belize, \$31,504; otros países centro-americanos, \$30,531; España, \$22,063; Francia, \$18,133; otros, \$11,591.

De las exportaciones como una tercera parte remitió á los Estados Unidos, incluyendo frutas y nueces, principalmente plátanos y cocos, café y maderas. Las cantidades correspondientes á cada una de las naciones fueron éstas: Estados Unidos, \$988,987; América Central sin contar á Belize, \$115,573; Belize, \$49,160; Francia, \$24,806; Alemania, \$21,470; Gran Bretaña, \$11,596; las demás naciones, \$24,359.

El aumento mayor en un solo artículo se verificó en los plátanos, pues el valor total de las exportaciones ascendió á \$424,591. El segundo artículo de importancia fué la plata en barras, cuyo valor llegó al \$374,153. El ganado mayor vendido costó \$116,954; el café, \$79,667; cocos, \$71,656, y maderas, \$43,990. La guerra entre los Estados Unidos y España perturbó hasta cierto grado el comercio del país, pero se tiene confianza en que el tráfico de exportación mostrará considerable aumento cuando se completen los cuadros para el año económico de 1899.

MÉXICO.

ESTADÍSTICA AGRÍCOLA.

En su Mensaje al Congreso, al abrirse las actuales sesiones, el Señor Presidente DIAZ hizo una reseña de la situación en todos los ramos de la administración. Según el Mensaje Presidencial, las rentas de la Nación muestran notable incremento, y la minería, la agricultura, la industria fabril y otras han alcanzado gran prosperidad. Refiriéndose á la agricultura, el Mensaje dice:

La industria agrícola presenta á su vez notables adelantos. Según los datos ministrados por los gobiernos de los Estados á la Secretaría de Fomento, el valor

de la producción agrícola, en el año de 1897, ascendió á \$261,500,000 en números redondos, lo que da un aumento de \$36,500,000 respecto al valor que tuvo en 1896.

La exportación de productos agrícolas en los siete meses corridos del presente año fiscal ha llegado á \$21,156,000, resultando un aumento de \$6,099,000, sobre la exportación de los mismos productos en igual período del año fiscal precedente.

Ya advertí en mi informe del mes de setiembre, que había comenzado la exportación de cereales; ahora me es grato consignar que la naranja, cuya exportación se había detenido por el alto derecho impuesto á esa mercancía en los Estados Unidos, ha vuelto á tomar su curso afirmando el crédito de que goza. No obstante el derecho protector de la nación vecina, ha llegado á Kansas City la mencionada fruta procedente de Jalisco, San Luis Potosí y Sonora habiéndose vendido, por conducto del Agente de Fomento en aquella ciudad, hasta enero del presente año, 41,100 cajas de naranjas, cuyo producto bruto fué de \$121,898, oro americano.

El Secretario de Fomento acaba de publicar un "Anuario Estadístico de la República Mexicana" que contiene informes relativos á la producción agrícola in 1897. Se consigna allí que hay en México 8,101 haciendas; que de éstas 3,400 están dedicadas al cultivo de cereales; 1,560 á la cría de ganado; 1,385 á la caña de azúcar; 395 al henequén; 373 al café; 335 al algodón; 279 al pulque; 239 al cacao; 134 al mescal; 92 al tabaco, y 5 á la viña.

El cuadro que sigue da el valor de los cereales producidos en 1897, y demuestra un término medio de producción de un poco más de \$9 por habitante:

| Artículo. | Cantidad. | Valor. |
|---------------------------|---------------|---------------|
| Arrozkilógramos.. | 21, 136, 002 | \$2, 254, 462 |
| Cebadahectólitros.. | 3, 116, 479 | 5, 503, 243 |
| Maízid.... | 42, 954, 684 | 87, 232, 671 |
| Trigokilógramos.. | 263, 987, 047 | 18, 680, 475 |
| Total | | 113, 670, 851 |

Como el trigo y maíz no se exportan, y se consumen totalmente dentro del país, se puede calcular que la producción diaria por persona es como 3.43 hectólitros, ó sea cosa de 1 litro. Entre las otras producciones vegetales, se encuentran las siguientes: arvejas, \$3,816,734; frijoles, \$12,692,336; garbanzos, \$1,685,779; habas, \$668,475; lentejas, \$61,213. La producción de fibras es muy importante y promete muchísimo para el porvenir. El valor

respectivo de éstas es como sigue: ixtle, \$2,973,775; henequén, \$7,394,517; algodón, \$12,803,679. La producción de cacao, café, tabaco y vainilla ascendió á \$12,026,010; de estos artículos la vainilla representa un valor de \$192,244; el cacao, \$565,808; el tabaco, \$2,985,920, y el café, \$8,282,038. Otros productos fueron: caña de azúcar, \$15,690,029; plantas tintóreas, \$2,378,063; gomas y resinas, \$690,922; plantas curtientes, \$278,458; plantas medicinales, \$89,040. A éstos debe añadirse la producción de varias maderas, que fueron valoradas en \$17,860,128.

EXPORTACIONES DECLARADAS PARA LOS ESTADOS UNIDOS.

El Gobierno de los Estados Unidos publicó el mes pasado las listas de las exportaciones declaradas para los Estados Unidos, de las diferentes ciudades mexicanas, durante los tres meses que terminaron el 31 de marzo de 1898.

Fueron las exportaciones de Acapulco, cueros de venado y cabra, pieles, aletas de pescado, hule, limones, perlas y conchas, marinas, con una valuación total de \$15,933.42.

Las de Aguascalientes: frijoles, chile, cobre, loza, bordados, cueros de cabra, plomo en barras, mate, minerales y objetos de barro, con un valor de \$905,153.50.

Las de Chihuahua: ganado, frijoles, oro y plata en pasta, pieles, hierro en recortes y plata azul, ó de sulfito, \$685,435.32.

De ciudad Juarez: ganado, frijoles, oro y plata en pasta, café, pieles, miel de abejas, bordados, zapatos, minerales, piloncillo, sebo, tabaco, harina, \$264,625.

De Ciudad Porfirio Díaz: afrecho y frijoles, piloncillo, carbón de piedra, semilla de algodón, ganado, pieles, cueros, sombreros, ixtle, torta de orujo, azúcar, hilo en carreteles, \$109,875.

De Coatzacoalcos: asfalto, café, añil, guayacán, plumas de pájaros, hule, plata, pieles de caimán y de venado, cueros y maderas, \$124,107.63.

De Durango: oro, plata y plomo en barras, pieles de cabra, frijoles, \$44,549.78.

De Frontera: chicle, plumas de garza, cerda, hule, pieles, suelas y maderas, \$37,574.42.

De Guadalajara: objetos de barro y alfarería, plumas de garza, reliquias indias, pieles, cera blanca, sulfito, \$9,314.16.

De Guaymas; cobre y oro en barras, naranjas, guano, pieles, plumas, ganado, \$1,478,363.

De La Paz: chile, damiana, pieles, aletas de pescado, oro, cueros, concha de perla, sal, sulfuro, concha de carey, \$84,220.76.

De la ciudad de México: minerales antimoniales, raíz de hiniesta, oro y plata en pasta, pieles, miel de abeja, mármol, onix, \$551,863.57.

De Monterrey: cobre mate, pieles, cerda, cuernos, ixtle, plomo argentífero, pimienta, piloncillo, \$1,634,695.49.

De Laredo: ganado, frijoles, café, raíz de hiniesta, torta de algodón (pulverizado), pieles y cueros, ixtle, \$73,070.81.

De San Luis Potosí: frijoles, huesos, oro ó plata en pasta, cobre mate, café, chile, pieles, pelo, \$616,511.11.

De Tampico: oro, plata y plomo en barras, cerda, cedro, café, plumas, fustete, miel de abeja, ixtle, petróleo, zarzaparrilla, piel de caiman, de jabalí y otras clases, tomate, \$223,755.

De Veracruz: esencia de áloe, frijoles, huesos, chicle, café, plumas, ajos, sombreros, jalapa, minerales, ónix, acedera, guisantes, conchas marinas, pieles de caimán, venado y cabra, tabaco, vainilla, maderas, \$1,939,166.46.

De Tuxpán: asfalto, cedro, chicle, vejiga de pescado, fruta, miel de abeja, pieles, caoba, pimienta, hule, zarzaparrilla, vainilla, pieles de caimán y de venado, \$185,375.45.

GRAN TÚNEL EN UN DISTRITO MINERO.

El periódico, "The Chihuahua Enterprise," da la siguiente relación sobre el gran túnel que acaba de terminarse en Batopilas:

El túnel "Porfirio Díaz" en Batopilas acaba de ser concluido. Esto marca época en el progreso minero de México y es un gran triunfo para el espíritu de empresa americano. Proyectado en 1884 por el Gobernador ALEX. R. SHEPHERD, del Distrito de Columbia, Estados Unidos, se dió principio á su construcción en 1885, la que continuó sin interrupción á través de las montañas que contienen los ricos veneros de plata de este distrito, hasta que se estableció la comunicación con la veta de Roncesvalles, que queda á dos millas de la boca de dicho túnel, y que ofrece al minero un vasto campo de explotación que no se agotará por muchas décadas.

La construcción de la inmensa acequia ó zanja por donde corre el agua que sirve de fuerza motriz para la maquinaria con que se ha hecho el túnel comenzó en 1885, y se dió principio á los trabajos de perforación en el lugar escogido para la boca del mismo el año de 1887 en el aniversario del nacimiento del Presidente

de la República, con cuyo motivo se bautizó á la obra el nombre de Porfirio Diaz. Desde aquella época el progreso de los trabajos fué constante. Había que vencer innumerables obstáculos, ante los cuales se habría doblegado el común de los hombres, pero que sirvieron de insentivo al autor del proyecto, y su indomable voluntad desplegó mayor actividad. Aquel espíritu fuerte y enérgico que le distinguió en sus esfuerzos para transformar á Wáshington, la capital de su patria, en una nueva ciudad, volvió á aparecer en la realización de esta espléndida empresa minera en una República hermana. Cuando se piensa que todos los materiales para la obra había que traerlos en carretones ó en mulas, es fácil imaginar las dificultades con que se tropezaba.

Una vez trazado el plan para la construcción del túnel, los detalles relacionados con la parte técnica de la obra fueron confiados á Mr. WALTER M. BRODIE, ingeniero de minas, empleado por la *Batopilas Mining Company*, y cuando en 1896 los compresores nuevos y mejorados Ingersol-Sargent fueron instalados; los trabajos que debían llevar la empresa á su terminación fueron puestos bajo la inmediata dirección del Dr. FRANCIS D. MERCHANT, y á los esfuerzos de estos dos caballeros, bajo la vigilancia del espíritu empresario que lo dirigía todo, se debe el éxito final.

El túnel tiene 7,500 piés de largo, y corre casi de noroeste á sudeste. La comunicación con la veta de Roncesvalles se hizo en el punto primitivamente escogido, esto es, como á 4 millas y media del lugar donde se dió principio á los trabajos, siendo aquélla la distancia que los separa siguiendo los caminos abiertos en las montañas.

Al principio de la construcción se empleó trabajo manual; después taladros de Rand, y últimamente los de Ingersol-Sargent. Se necesitaron 105 toneladas de pólvora gigante y se atravesaron como 40 vetas de mineral de plata.

El túnel tiene 8 piés de alto y 12 de ancho, y pueden ponerse en el dos carriles para carros mineros. Estos carros están constantemente ocupados llevando los minerales de las varias minas que hay en el túnel á la hacienda donde son quebrantados por 85 bocartes. Antes de ahora se empleaban para este trabajo mulas y burros.

Al lado derecho de la entrada del túnel hay un hermoso camino que conduce al gran puente de hierro Miguel Ahumada, que está sobre el río Batopilas y que une la hacienda de San Miguel con la de San Antonio y con el mismo túnel.

Es un hecho histórico que fué un indio quien, en 1632, por primera vez descubrió minas de plata en el distrito de Batopilas, cerca del punto donde se dió principio al túnel Porfirio Diaz. A fines del siglo XVII Batopilas estaba en su mayor prosperidad, la cual continuó hasta los primeros años del siglo XVIII. En el siglo XIX el hecho se repite y otro período de prosperidad ha comenzado con la construcción del túnel Porfirio Diaz.

Por los archivos oficiales y por los informes del Gobierno, se ve que las minas de Batopilas han producido hasta esta fecha más de trescientos millones de pesos en plata.

LA ELECTRICIDAD COMO FUERZA MOTRIZ PARA FERROCARRILES URBANOS.

El Cónsul General BARLOW ha enviado al Departamento de Estado un informe relativo á los ferrocarriles urbanos de la ciudad de México. Dice que la compañía que es dueña de estos ferrocarriles en la capital, está para sustituir la fuerza animal, empleada hasta ahora, con la fuerza eléctrica. En el distrito que comprende á la ciudad hay como 300 millas de vía férrea que pertenecen á la Compañía de Ferrocarriles del Distrito Federal. Existe una línea corta que mide solamente una milla y media de largo y que se llama la Línea de Baños.

Hasta hace muy poco tiempo la compañía empleaba solamente mulas para la tracción de los carros. Estos animales son pequeños, fuertes y bien alimentados y caminan con rapidez. En los alrededores de la ciudad generalmente galopan. Para la comunicación con los pueblos de los suburbios la compañía tiene algunos carros grandes de 16 ruedas. Al llegar á los alrededores de la ciudad unen cinco ó más de estos carros en forma de tren y son tirados con bastante velocidad por locomotoras de calle. Las locomotoras y casi todos los carros que pertenecen á esta línea han sido contruidos en los Estados Unidos, aunque en los talleres de la compañía se hacen todas las reparaciones y aun se han construido algunos carros. Las líneas de los suburbios en que se emplea el vapor, continuarán funcionando aun después de que se haya introducido la electricidad como fuerza motriz, y servirán principalmente para el transporte de carga.

Estos ferrocarriles son administrados por una compañía de los Estados Unidos, cuyo Presidente es Mr. H. P. BRADFORD. Los conductores y cocheros son mexicanos. Las franquicias otorgadas son iguales á las que se han concedido en otras ciudades. El capital es de \$10,000,000. El precio de los pasajes en los ferrocarriles urbanos varía según la distancia; en la ciudad propia, es de cinco á seis centavos, mientras que en los suburbios llega á costar hasta treinta centavos.

La compañía tendrá su establecimiento propio para la producción de fuerza motriz eléctrica, la que obtendrá del carbón, y no habrá conexión con la instalación de luz eléctrica que ahora existe.

DEMANDA POR MINAS DE COBRE.

Un corresponsal del "Engineering and Mining Journal" dice que la presente alza en el precio del cobre es materia de interés en el Estado de Chihuahua, y que muchos mineros han abandonado sus exploraciones en busca de oro y plata para dedicarse á las minas de cobre.

Uno de los descubrimientos más recientes tuvo lugar en la línea de ferrocarril de Chihuahua y el Pacífico, 12 millas al oeste de Santa Isabel, descubrimiento hecho por unos contratistas de ferrocarril. La vena, que mide 8 piés de ancho, según dicen, tiene trazas de oro y plata además de 30 por ciento de cobre. Está situada en el nuevo distrito minero, que hasta ahora había recibido muy poca atención. Además de ésta se han descubierto otras á 125 millas al suroeste de la ciudad de Chihuahua, cerca de San Juan de Gracia. El Señor J. K. FRENCH, de Guerrero, ha comenzado á explotar algunas venas cuperíferas.

El negocio más importante que se ha hecho en México en minas de cobre, desde que ROTHSCHILD compró las propiedades mineras de Guerrero y Michoacán, es la venta de las minas de Mendoza á los Señores LEWISOHN, de Nueva York. Esta propiedad está en la vertiente occidental de Barranca del Cobre. Como 100 millas al oeste de Batopilas se encuentra uno de los depósitos más ricos en cobre de la República, que hoy pertenece á capitalistas de la ciudad de México, pero que antes habían sido explotados por capitales ingleses. El bajo precio del cobre hasta el presente, y la dificultad de llevar el mineral al mercado, han sido causa de que la propiedad no se haya explotado con la debida extensión.

PARAGUAY.

DEMANDA POR HACHAS.

En unos de sus últimos informes el Cónsul RUFFIN escribe de Asunción con referencia al uso de hachas en el Paraguay. Dice que el inmenso comercio en madera y el hecho de que los únicos combustibles empleados en el país son la leña y el carbón vegetal, son causa de la considerable demanda que tienen allí las hachas.

Innecesario es decir que estas deben ser de una calidad muy superior desde luego que las maderas empleadas—quebracho, lapacho, curupay, y iviraró—es muy dura y gruesa. La superioridad de las hachas fabricadas en los Estados Unidos es reconocida, mientras que las de origen inglés son de calidad inferior. Alemania ha enviado algunas muestras que, según se dice, son de acero de la mejor calidad, pero aún no ha logrado hacer venta alguna.

Los informes oficiales calculan para 1897 que las hachas importadas alcanzaron á 12,640 kilogramos, avaluadas en \$1,170 en oro. Las estadísticas para 1898 no han sido publicadas todavía, pero es general la opinión de que los números que arrojen serán mayores que los del año precedente. “No se emplean hachas de dos puntas; las de ‘Collins’ se detallan de \$8 á \$88 en papel moneda paraguayo, lo que equivale acerca de \$1.12 á \$12.32, moneda de los Estados Unidos, por docena.”

Hay poca demanda por hachuelas, pues en su lugar se usa el machete. Los derechos que graban las hachas son 10 por ciento *ad valorem*.

Los importadores de hachas son: CRAMER, WEYER Y MULLER; RUIZ Y JORBA, TRABUCATA Y CA., CROVATO Y RODI, todos de Asunción.

Generalmente los créditos en Paraguay son por seis meses. A veces se dan á seis meses después de presentación y á veces sólo cuatro meses, en cuyo caso se espera obtener un descuento especial.

PERÚ.

SITUACIÓN GEOGRÁFICA Y CONDICIÓN CLIMATOLÓGICA DE LA REPÚBLICA.

La República del Perú está situada entre el Ecuador al norte, el Brasil al este, Bolivia al sudeste, Chile al sur y el Océano Pacífico al oeste. El país está situado entre los paralelos 1° 32' y 19° 13' latitud sur, y 68° y 81° de longitud del meridiano de Greenwich. Las fronteras de la República con el Ecuador, Bolivia y Chile no están claramente definidas.

La topografía del país podría ser escasamente más variada. A lo largo de la costa el suelo es generalmente llano y arenoso y

está cortado por quebradas y valles que se extienden desde los Andes hasta el océano. En las montañas se levantan picos inmensos, cubiertos de nieves eternas; también hay mesas llamadas "punas," valles que se extienden através de las sierras ó corren paralelos á ellas y que forman inmensos precipicios y peligrosos desfiladeros. Estos distritos, que comprenden los lugares menos conocidos del país, están cubiertos de bosques inmensos ó de maraña y forman la parte más extensa del Perú.

La región de la costa se extiende desde el nivel del Océano Pacífico hasta las alturas de 1,500 á 2,000 metros. Las regiones más altas, ó sean las sierras, comprenden las zonas situadas desde el límite superior de la costa hasta 3,500 metros sobre el mar. Esta región puede ser dividida en cisandina y interandina, siendo ésta la región que comprende casi toda la parte del territorio cultivable situado entre las dos cordilleras. La puna abarca las regiones más frias, comprendidas entre la elevación de 3,500 á 4,500 metros sobre el nivel del mar, donde el clima es demasiado frio para la vegetación espesa. La cordillera comprende los puntos más altos de la región de las montañas que se extienden á todo el largo del país. La parte llamada Ceja de la Montaña forma la región trasandina de la vertiente oriental de la segunda cordillera. Con respecto á su altura—de 2,000 á 3,500 metros sobre el mar—debería pertenecer á sierra; pero tanto por su climatología como por su producciones constituye una región enteramente distinta.

La región llamada "La Montaña," que con más razón debía llamarse la región de los bosques, se extiende por la vertiente oriental desde la altura de 2,000 metros hasta los inmensos llanos bañados por el Amazonas. El Perú, si no fuera por su abundante vegetación tropical, podría llamarse "La Suiza de América." Tal vez ningún otro país en el mundo puede ofrecer reunido en su territorio tan extenso litoral con buenos y seguros puertos; luego, desiertos áridos cubiertos de abrasadora arena, interumpidos aquí allá por oasis de lozana vegetación, seguidos de una región sana y agradable donde reina una perpétua primavera y cuyo suelo produce todos los frutos de la zona templada; más allá, á medida que se suben las montañas, la temperatura es frígida y semi-frígida. Al descender del otro lado, las condiciones climatológicas son distintas, pasándose de una temperatura frígida á la templada y de ésta á la tórrida, siendo gradual el aumento de la humedad y la

densidad del follage, hasta llegar á las forestas enmarañadas, llenas de gérmenes miasmáticos peculiares á la América tropical.

Así pues, aunque el Perú está situado en la Zona Tórrida, posee tal variedad de elevaciones y condiciones climatológicas que le son peculiares, que puede producir todos los productos conocidos del hombre. En la costa el clima es cálido, atemperado por los vientos frescos del noreste. En la sierra el clima es seco, frio y vigorizador; en la montaña es caliente y húmedo. En la costa del litoral se carece completamente de lluvias y prevalece algunas veces un especie de llovizna que apenas humedece el suelo. El Departamento de Piura es una excepción, pues hay lluvias abundantes cada siete años. En la sierra durante el verano las lluvias son torrenciales; en la montaña llueve casi todo los días, pero el período de las grandes lluvias ocurre durante los primeros meses del año. Las lluvias comienzan á eso del mediodía y caen á intervalos durante la tarde; las mañanas son claras. En la costa la estación más fria tiene lugar durante los meses de julio y agosto, que se llaman meses de invierno. Durante este período el termómetro en Lima baja á 11° Centígrados, ó sea como 52° Fahrenheit. Durante los meses de verano, febrero y marzo, el termómetro sube á veces, en la sombra, hasta 88° Fahrenheit. El punto más frio de la República es el pueblo de Apo, Departamento de Arequipa, á 4,381 metros sobre el nivel del mar, donde el termómetro marca en invierno 4° bajo zero. Dícese que este caserío es el lugar más elevado del mundo que es habitado, despues de Chonta, pueblo de Bolivia.

En el Perú se encuentran las principales razas del mundo. La blanca está representada por los europeos y sus descendientes; la mongólica por los chinos llevados al país contratados; la negra por los descendientes de los esclavos africanos, y la indo-americana por los naturales que viven en estado salvaje y por los indios civilizados, descendientes de los Incas. Las razas mezcladas son numerosas.

Antes de la conquista del país por los españoles, hablaban los aborígenes ocho idiomas diferentes. Después de la conquista, el español fué generalizándose hasta ser el idioma de hoy, excepto en la ciudad de Etén, en donde todavía se oye el dialecto yunga. En la sierra se usa por lo general el keshua, y en la montaña las diferentes tribus salvajes hablan dialectos diferentes.

El Perú está dividido en 18 departamentos y dos provincias del litoral, subdivididos en 95 provincias, que á su vez se componen de 779 distritos. Los departamentos y las provincias del litoral están gobernados por prefectos, las provincias por subprefectos y los distritos por gobernadores.

La extensión territorial del Perú alcanza á 1,806,984 kilómetros cuadrados, sin contar el Departamento de Tarapacá, pero comprendiendo las islas y la parte del Lago Titicaca, que pertenece al Perú. La población se calcula entre 3,700,000 y 4,000,000. Las principales ciudades son: Lima, con 113,000 habitantes; Callao, 48,118; Arequipa, 35,000; Cuzco, 30,000; Catecaos, 25,000; Ayacucho, 20,000; y Chincha, 18,000.

ESTADOS UNIDOS.

COMERCIO CON LA AMERICA LATINA.

RELACIÓN DE LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES.

En la página 1979 aparece la última relación del comercio entre los Estados Unidos y la América latina, tomada de la compilación hecha por la Oficina de Estadística del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos, cuyo jefe es Mr. O. P. AUSTIN. Estos datos se refieren al vapor del comercio arriba mencionado. La estadística corresponde al mes de marzo de 1899, corregida en abril 27 del mismo año, comparada con la del período correspondiente del año anterior, y también comprende los datos referentes á los nueve meses que terminaron en marzo de 1899, comparados con igual período de 1898. Debe explicarse que las estadísticas de las importaciones y exportaciones de las diversas aduanas referentes á un mes cualquiera no se reciben en el Departamento del Tesoro hasta el 20 del próximo mes, necesitándose algún tiempo para su compilación é impresión, de suerte que los datos estadísticos correspondientes al mes de marzo, por ejemplo, no se publican sino en mayo.

AUMENTO EN LA MONEDA CIRCULANTE.

La cantidad de moneda circulante en los Estados Unidos se ha más que duplicado en los últimos veinte años; ha aumentado

el 50 por ciento desde 1896, y más del 25 por ciento desde el 1° de julio del mismo año. Un cuadro preparado últimamente por la Oficina de Estadística del Ministerio de Hacienda muestra que el 1° de julio de 1879 la cantidad en circulación era de \$818,631,793; el 1° de julio de 1889 dicha cantidad ascendía á \$1,379,964,770, y el 1° de abril de 1899 llegaba á \$1,927,846,942. En ningún período en la historia del país se ha visto un aumento más rápido en la cantidad de moneda circulante que en los últimos tres años.

El 1° de julio de 1896, principio del nuevo año económico, la cantidad en circulación era de \$1,509,725,200. El 1° de julio de 1897 había ascendido á \$1,646,028,246, lo que muestra un aumento de \$136,303,046. El 1° de julio de 1898 era de \$1,843,435,749, lo que deja ver un aumento durante el año de \$197,407,503, y á principios de abril llegó á \$1,927,846,942, ó sea un aumento de \$84,411,193 en nueve meses del año económico en curso. El aumento desde el 1° de julio de 1896 ha sido á razón de cerca de un millón de pesos por cada día de trabajo, y durante el año pasado el promedio ha sido considerablemente más de medio millón de pesos por cada día de trabajo.

La circulación por cabeza el 1° de abril de 1899 era la mayor que jamás se había visto á esa época del año en la historia de los Estados Unidos, pues, según datos oficiales del Ministerio de Hacienda, ascendía á \$25.45 por cabeza, mientras que el 1° de abril de 1898 era de \$23.69, el 1° de abril de 1897 de \$23.01, y el 1° de abril de 1896 de \$21.53.

El aumento en la moneda de oro circulante durante los últimos años pasados ha sido casi tan notable como el aumento total de la circulación. El 1° de abril de 1896 la moneda de oro en circulación ascendía á \$445,912,256, el 1° de abril de 1897 á \$517,125,757, el 1° de abril de 1898 á \$582,129,742, y el 1° de abril de 1899 á \$694,855,942.

URUGUAY.

EL GABINETE DEL SEÑOR PRESIDENTE CUESTAS.

Mr. WILLIAM R. FINCH, Ministro de los Estados Unidos en Montevideo, escribe al Departamento de Estado informándolo de la organización del nuevo Gabinete uruguayo, que es como sigue:

| | |
|--|--------------------------------|
| Ministro de Gobernación | Dr. DON SATURNINO CAMP. |
| Ministro de Hacienda..... | Dr. DON J. CAMPESTEGUI. |
| Ministro de Fomento | Dr. DON C. MARÍA DE PEÑA. |
| Ministro de Relaciones Exteriores..... | Dr. DON M. HERRERO Y ESPINOSA. |
| Ministro de Guerra y Marina | Gen. DON NICOMEDES CASTRO. |

ESTADÍSTICAS COMERCIALES PARA 1898.

El Departamento de Estadística de la Aduana ha publicado un cuadro detallado de las importaciones y exportaciones de la República durante el año fiscal de 1898, del cual se han extractado los datos siguientes:

IMPORTACIONES.

| | |
|--|---------------|
| Materias primas y maquinaria | \$6, 410, 694 |
| Mercancías secas y materiales para ropa..... | 4, 992, 444 |
| Comestibles, cereales y especia..... | 4, 317, 978 |
| Varios artículos no clasificados | 2, 699, 734 |
| Licores, en general | 2, 666, 357 |
| Ganado en pié | 2, 093, 851 |
| Ropa hecha | 1, 360, 909 |
| Tabaco y cigarros | 212, 389 |
| Total..... | 24, 784, 356 |

EXPORTACIONES.

| | |
|-----------------------------------|--------------|
| Productos de carnicería | 26, 243, 492 |
| Productos de la agricultura | 3, 315, 543 |
| Ganado en pié | 336, 925 |
| Otros productos..... | 284, 853 |
| Provisiones para buques..... | 96, 101 |
| Total..... | 30, 276, 914 |

Las importaciones de 1898, comparadas con las de 1897, arrojan un aumento de \$5,272,144 y las exportaciones \$875,343, lo que da un saldo á favor de las importaciones de \$4,296,801. Entre los productos de agricultura el trigo ocupa el primer lugar, pues su exportación alcanzó á \$2,406,716.15; las exportaciones

de harina de trigo llegaron á \$601,219.33. Sigue en importancia aceite de linaza y luego el afrechillo, una mezcla de afrecho ó salvado y harina de maíz y por último siguen las frutas frescas.

La mayor parte de los productos del país, que consiste en lana, cueros y tasajo va á Bélgica, Alemania, Brasil y Francia. Corresponde al Brasil el mayor número de caballos, mulas y ovejas que se exportan, así como también el maíz y el charque, ó sean largas tajadas de carne seca por la acción del sol y del aire. Italia, Francia y Bélgica reciben casi todo los cuernos que se exportan; la Gran Bretaña, Francia, Bélgica y los Estados Unidos reciben casi todo los cueros que constituyen la exportación de este artículo; el último país ocupa el primer lugar en lo referente á pieles de buey secas. Las seis séptimas partes de fertilizador de sangre lo reciben la Gran Bretaña y los Estados Unidos. Las exportaciones de cerda van á los Estados Unidos, Francia, Bélgica y Gran Bretaña, en el orden apuntado. Francia recibe las cuatro quintas partes de los cueros de oveja, mientras que la lana se envía á Bélgica, Francia, la Gran Bretaña y Alemania. Bélgica compra casi todo el extracto de carne y la Gran Bretaña la mayor parte de la ceniza de huesos. España recibe las dos quintas partes de la grasa y la Gran Bretaña una quinta parte; el Brasil ocupa el tercer puesto en este comercio. El mejor comprador de maíz es el Brasil y le siguen en orden la Gran Bretaña é Italia, así como aquél país, la Argentina y la Gran Bretaña fueron los principales compradores del trigo uruguayo.

Los países de donde se efectuaron las importaciones fueron los siguientes: La Gran Bretaña, que tiene el monopolio de té, soda, yute, hilo de coser, sombreros de fieltro, pieles de oveja, rastrillos, hierro en sunchos, tubos de plomo y hierro, trilladoras; también envía casi todos los jamones, pólvora, carbón de piedra, paño, y barniz. Ocupa el primer lugar en lo que se refiere á cerveza, confecciones, telas de algodón y de lino, de media lana, sombreros de paja, sacos de lino, pañuelos de algodón, mantas de algodón y de media lana, pinturas y aceites, loza y porcelana, artículos de tala-bartería y arneses, y la mitad de los calabrotos, cables, cuerdas, cocinas de hierro y bicicletas.

Alemania goza de monopolio en los siguientes artículos: Bacalao seco, botellas para vinos, y pianos; ocupa el primer lugar en

lo que se refiere á azúcar refinado, almidón, azul para lavar, ropa hecha, telas de algodón y de lino para camisas, cuellos y puños, medias de algodón, ponchos de lana y media lana, cobertores de algodón, toallas y servilletas, papel de imprimir, quincallería y efectos de uso doméstico. También envía como el 50 por ciento de las bicicletas, máquinas de coser, y cocinas de hierro y el 40 por ciento de alambres para cercas y cerveza.

Francia tiene el monopolio de pieles de cabritilla y tejas; le corresponde el primer lugar en telas de lana y telas de seda, calzado, corbatas de seda, artículos de media seda, gorras, guantes de cabritilla, paraguas, drogas, perfumería, mechas de lámpara, resortes y efectos para carruaje.

Bélgica tiene el monopolio en vigas y pilares de hierro, láminas de zinc y escopetas de cacería; ocupa el primer lugar en las exportaciones de vidrios para ventanas, vidrio cilindrado, espejos, cristalería, mantas, velas, papel blanco y cemento.

Corresponde á la Italia el primer lugar en mantas de algodón tegido y papel de envolver; el segundo en telas de algodón y envía como la mitad de los calabrotes y cables. La República Argentina envía casi todo el azúcar que se consume allí y el Canadá la mitad de la madera.

Los Estados Unidos tienen el monopolio de arados. Estos implementos tienen armazón de madera y han sustituido los arados de hierro ingleses; también tienen monopolio en bioldos y alquitrán y venden casi todas las hachas, cordeles para atar, roble, cedro, nogal y otras maderas duras y como la mitad del pino que se introducen. Durante el año pasado, también, proveyeron parte del carbón que se consumió.

VENEZUELA.

IMPORTACIONES DE LOS ESTADOS UNIDOS EN FEBRERO.

El Señor DON ANTONIO E. DELFINO, Cónsul General de Venezuela en Nueva York, ha enviado á la Oficina de las Repúblicas Americanas las siguientes estadísticas referentes á las exportaciones de mercancías del puerto de Nueva York á los de Venezuela

durante el mes de febrero de 1899, comparadas con las correspondientes al mismo mes en 1898: Número de bultos, 39,537; peso, 5,201,377 libras; valor \$226,907.69 en 1899, contra 52,204 bultos con un peso de 5,787,982 libras, avaluadas en \$217,061.10 en 1898, lo cual demuestra un aumento neto en el valor de \$9,846.59, debido á que las exportaciones de oro acuñado subieron á \$50,000 en oro, mientras que las exportaciones de mercancías disminuyeron en el valor de \$44,405.13 comparadas con las de febrero de 1898.

Las exportaciones se hicieron para los siguientes puertos: La Guaira, \$146,061.02 (\$50,000 oro acuñado); aumento, \$35,306.47; Puerto Cabello, \$34,698.91; aumento, \$1,511.07; Maracaibo, \$20,482.53; disminución, \$12,873.64; Ciudad Bolívar, \$12,487; disminución, \$12,229.90; Carúpano, \$5,932; aumento, \$1,433.42; La Vela, \$3,216; disminución, \$4,041.06; Guanta, \$2,385.51; aumento, \$459.51; Cumaná, \$1,644.72; aumento, \$847.72; Caño Colorado, no hubo exportaciones; disminución, \$567.

Los principales artículos exportados fueron los siguientes, avaluados como sigue: oro acuñado, \$50,000; harina de trigo, \$35,521.36; manteca, \$19,978.66; zarazas, \$18,422.30; dril de algodón de color, blanco, crudo y liencillo, \$15,998.10; víveres, \$15,201.50; quincallería miscelánea, \$10,938.73; kerosene, \$8,443.42; drogas y perfumería, \$7,141.40; mantequilla, \$6,515.59; alambre de púas y grapas, \$5,982.09; picadura para cigarillos, \$5,384; cordelería, \$4,929.78; maquinaria, \$4,385.05; ferretería, \$3,247.75.

OBSERVACIONES ACERCA DEL RÍO ORINOCO.

El Ministro de los Estados Unidos en Venezuela, Mr. FRANCIS B. LOOMIS, con fecha 3 de marzo de 1899, envía de Caracas un informe relativo al viaje que hizo en la cañonera americana *Wilmington*, por la costa norte de la República y por el interior del Orinoco. Los extractos que siguen se refieren al magnífico río y su ancho valle:

El río Orinoco tiene acerca de 20 millas de ancho en su desembocadura y forma una inmensa barra que empleamos una hora en pasar. Las aguas cenagosas del río se extienden por varias millas hacia el mar y comienzan á hacerse

notables desde que se ve tierra. En esta parte de la costa de Venezuela no hay señales para demarcar el rumbo, ni faros. El río pierde la mitad de su anchura como 50 millas más allá de la boca grande, y las márgenes á cada lado, que son muy bajas en toda la región del delta, están cubiertas de una vegetación espesa, compuesta de árboles y palmas. La vegetación tropical es suntuosamente bella.

Me detuve en todos los lugares en el Orinoco donde hay intereses americanos de alguna consideración. El primero de estos lugares que visité fué Manoa, en donde se encuentran las minas de Imataca, que llegan casi hasta la orilla del agua en Manoa, que está situada en el río Imataca como á cinco millas de su confluencia con el Orinoco. Las minas son ricas en mineral de hierro de muy buena calidad. Hoy se ventila en los tribunales de Venezuela el derecho de posesión de dichas minas.

Santa Catalina, un antiguo caserío sobre el río Santa Catalina, á tres millas de distancia de su desembocadura en el Orinoco, es el asiento de la Compañía del Orinoco, Limitada, compañía americana que tiene una concesión del Gobierno de Venezuela por la cual se le autoriza para explotar como 20,000 millas cuadradas en el territorio del valle del Orinoco. La compañía ha levantado un gran edificio de madera en Santa Catalina en donde tiene las oficinas y las habitaciones de sus empleados. Se han hecho muchos trabajos de exploración pero hasta ahora nada se ha efectuado con referencia á la colonización. Hoy el producto principal de los terrenos de la Compañía del Orinoco es balata, sustituto del caucho. En la concesión hecha á la Compañía del Orinoco hay grandes esperanzas de riqueza y razones sobradas para creer que existan allí ricos y variados depósitos de mineral. El suelo es extremadamente fértil y el clima tan agradable como el de cualquier otro lugar en el país. La compañía tiene un capital social de \$30,000,000.

La primera ciudad de alguna importancia en donde nos detuvimos fué Barrancas, á mitad de camino entre la boca del Orinoco y Ciudad Bolívar. También está cerca de la boca de Macaréo, uno de los caños que desemboca en el Golfo de Paria á corta distancia de Puerto España, y da la única vía de comunicación practicable para vapores de río entre Puerto España y el Orinoco. Barrancas tiene interés comercial por ser el mercado de reunión y embarque del ganado, que en su mayor parte va á Cuba. Este comercio tuvo su principio con motivo de la guerra hispano-americana.

El *Wilmington* se detuvo también en San Félix, ciudad de cerca de 2,000 habitantes, á seis ú ocho horas de Barrancas, en dirección de Ciudad Bolívar, de donde parten por el río los que van á las minas de oro del Callao. Dícese que en los últimos años se han exportado por San Felix más de \$40,000,000 en oro. Por algunos años esta región ha estado poco activa, pero hay indicaciones de que pronto revivirá el interés y hay algunos capitalistas americanos que tratan de obtener del Gobierno de Venezuela la concesión para construir un ferrocarril de San Felix á las minas, una distancia de 150 millas. Cuando esté construida esta vía habrá de ser una de las más provechosas de la América del Sur, porque todo el tráfico de las minas tendrá que hacerse por la línea y la región se desarrollará rápidamente cuando tenga establecida comunicación por rieles con el exterior.

En Guanta, puerto de Barcelona, que está doce millas al interior, hallamos al Presidente del Estado que nos esperaba. Fué obsequiado á bordo del *Wilmington* y uno de los cañones automáticos de Colt fué disparado para su entretenimiento. Este cañón, que hace 500 disparos por minuto, llamó mucho la atención tanto aquí como en otros lugares. Tuve el cuidado de hacer disparar este cañón cada vez que había á bordo oficiales del ejército, y el resultado ha sido que se ha hecho un pedido por varios cañones á los Estados Unidos. Este es el primer pedido de artillería que desde hace mucho tiempo el Gobierno de Venezuela ha hecho á los Estados Unidos; en realidad, no hay constancia de que se haya hecho otro.

En Guanta ví un tren cargado de carbón de las minas que quedan á 13 millas de distancia. Estas son las minas que el Gobierno hace poco arrendó á un sindicato italiano. Un buque de guerra italiano probó no hace mucho el carbón, dando informe favorable del producto. El puerto de Guanta es grande y en el muelle hay 30 piés de agua. Esto, por una parte, y por otra la cantidad de carbón bastante bueno, hacen de Guanta un puerto importante desde el punto de vista de la marina.

La visita del *Wilmington* hizo una agradable impresión en donde quiera que fué en Venezuela. La espléndida condición y apariencia de la tripulación y del buque fueron siempre el tema de las alabanzas de quienes los veían. Creo que este viaje dará por resultado aumentar notablemente el prestigio americano y la idea de la potencia y de los recursos del país, á que dió márgen la guerra, se hará más amplia y profunda. Habrá resultados positivos en el aumento del comercio con los Estados Unidos y si nuestros comerciantes y fabricantes saben aprovechar las condiciones favorables que se les han facilitado, deben recoger rica cosecha.

La navegación deriva beneficios del viaje del *Wilmington* por el Orinoco, porque bajo la dirección del Comandante TODD, el Teniente F. CARTER, oficial navegante, ha levantado una carta de navegación del curso del río desde la barra, frente á la Punta Barima hasta Ciudad Bolívar.

No pudimos visitar, por carecer de tiempo y cartas apropiado, los grandes talleres y fábrica de la New York and Bermudez Company (Asfalto), situado en el río San Juan, en uno de los caños del delta. No hay cartas de navegación de este caño y su falta es muy notable.

La New York and Bermudez Company es una corporación americana de importancia. Su gerente director me informó que tiene muchos obstáculos y que sus buques y cargamento sufren por la falta de cartas de navegación y pilotage apropiado.

MISCELÁNEA COMERCIAL.

REPÚBLICA ARGENTINA.

Material Ferroviario en Vez de Cañones. Un corresponsal inglés en Buenos Aires dice que el Gobierno de la República Argentina ha teleografiado á su comisionado militar en Alemania para que arregle con Herr KRUPP la entrega de 500 kilómetros de ferrocarril, sistema Decauvel, en lugar de los cañones y armamento que se habían pedido anteriormente, pero que aun no se hallaban entregados. El ferrocarril está destinado á Patagonia.

Inmenso Establecimiento de Refrigeración. Se asegura que el establecimiento de carne helada más grande del mundo se encuentra en Barracas, un suburbio de Buenos Aires, y pertenece á la Compañía Sansimena. Este establecimiento tiene capacidad suficiente para matar y preparar 3,500 carneros al día, y no menos de 91,000 al mes, contando 26 días de trabajo. Los cuartos de refrigeración miden cerca de 100,000 piés cúbicos, y pueden colgarse en ellos 6,000 carneros. Los almacenes, donde se guardan las reses muertas heladas mientras se las embarca, tienen una capacidad de 150,000 piés, ó sea espacio suficiente para 50,000 animales muertos.

BOLIVIA.

Arreglo de una Cuestión de Límites. El Consul en Pará, Mr. KENNEDY, dice que la antigua cuestión de límites entre la República del Brasil y la de Bolivia ha sido arreglada. El Gobierno brasileño accedió á lo que Bolivia reclamaba; y, en consecuencia, este último país ha establecido una aduana en el territorio disputado. Se dice que esta región contiene millares de valiosos árboles que producen goma elástica, y el Brasil sentirá cambio que se ha operado, pero su conducta ha sido magnánima.

COLOMBIA.

Concesión de Canal por Panamá. Se dice que el Cónsul General de Colombia en Nueva York, Señor EDUARDO ESPINOSA, ha recibido un despacho en el que se le anuncia que el Presidente ha convocado al Congreso para una sesión extraordinaria. Esto se ha hecho con el objeto de resolver si se debe prorogar por seis años la concesión de la Compañía de Canal de Panamá.

MÉXICO.

Se Desea una Fábrica de Ladrillos. Con fecha 14 de abril último, el Señor Don MANUEL VILLANUEVA escribió al BOLETÍN desde Totolápan, México, sugiriendo que se llame la atención de capitalistas á las ventajas que ofrece este pueblo para la inversión de fondos. Se expresa así:

“En este pueblo (Totolápan) correspondiente al Distrito de Yautepec, en el Estado de Morelos, México, por acciones se puede establecer una fábrica de

ladrillos en toda monta, porque hay muchísimo barro á propósito para su construcción, de superior calidad y con la ventaja de que el Ferrocarril Interoceánico pasa á dos kilómetros de distancia de la población; ésta aunque pequeña, porque sólo tiene dos mil habitantes, es primorosa por su situación topográfica, de una temperatura templada magnífica, propia para un sanitario. En la parte suroeste tiene un cerro grande al que abraza parte de la población con una figura de cofre y su vegetación del lado sur es de tierra caliente, y al norte de tierra fría. Tres horas en el expresado ferrocarril se hacen para trasportarse á la capital de la República, donde se consumiría con mucho aprecio el ladrillo por su buena clase."

Contrato de Armas de Fuego. Se anuncia de Nueva York que un pedido de 32,000 rifles de ejército de poco peso y mucha potencia ha sido hecho á dicha ciudad por el Gobierno mexicano. Se dice que este es el pedido mayor de material de guerra hecho á los Estados Unidos por una nación extranjera desde hace veinticinco años. Se dice que dos oficiales de artillería mexicanos han sido enviados por su Gobierno para vigilar la fabricación de dichos rifles. Estas armas serán de un solo tiro, de pequeño calibre y de mucho alcance. Son para el uso de la infantería.

PERÚ.

Derechos de Exportación sobre el Cacao. Según un despacho enviado al Ministerio de Relaciones Exteriores de la Gran Bretaña, el derecho de exportación sobre el cacao en el Perú ha sido reducido de 80 á 60 centavos por quintal de 46 kilogramos (101.41 libras). El decreto fué retroactivo en sus efectos, y dispone que si los derechos han sido cobrados á razón de 80 centavos desde el 12 de octubre de 1898, fecha en que se emitió la ley que ordena la reducción, los 20 centavos de diferencia se devuelvan á las personas que los pagaron.

Una Publicación Oportuna. La Oficina de las Repúblicas Americanas ha recibido del Cónsul General del Perú en la ciudad de Nueva York una obra titulada "Sinópsis Geográfica y Estadística del Perú," que abraza desde 1895 hasta 1898, publicada en lengua inglesa por L. H. JIMÉNEZ en la oficina tipográfica de "El Tiempo." La publicación está dividida en capítulos dedicados á la geografía, etnografía, división política, gobierno y administración, Ministerio de Relaciones Exteriores, condición legal de los extranjeros en el Perú, Ministerio de Justicia, Culto é Instrucción, Ministerio de Gobernación y Policía, Correos, Telégrafos y Teléfonos, Policía, Ministerio de Guerra y Marina, Ministerio de Hacienda y Comercio, Ministerio de Fomento, etc. Trata además este libro de la vía central, las obras públicas, las minas, etc. Este trabajo había sido antes publicado en la lengua castellana.

ESTADOS UNIDOS.

Construcción de Carros de Ferrocarril. Asegura el periódico The Railway Gazette que durante el mes de marzo de 1899 se pidieron á los Estados Unidos 21,667 carros. De éstos, 10,075 fueron carros de plataforma, carros para carbón y para minerales; 8,960 fueron carros cerrados de carga, carros para ganado, para muebles y de refrigeración; 575 fueron carros de plataforma,

1,700 carros de acero, y 357 carros de pasajeros y furgones. Los pedidos de carros durante los meses de enero y febrero de 1899 ascendieron á 37,027, y uniendo éstos á los de marzo se tiene un total de 58,694 carros contratados desde el 1º de enero. Durante los tres meses mencionados se pidieron 1,207 locomotoras, de las cuales 541 fueron pedidas en marzo.

URUGUAY.

Ventas de Tasajo para Cuba. El Cónsul SWALM informa que durante la última estación de beneficio de reses 300,000 cabezas de ganado han sido beneficiadas á razón, por término medio, de \$15 por cabeza. Para la preparación del tasajo rara vez se emplean las reses gordas sino que se usan vacas y toros flacos. Los embarques para Cuba, para donde los fletes son baratos, se efectúan por lo general en pequeños buques españoles. Durante la última guerra los embarques de tasajo para Cuba alcanzaron á 4,171,228 libras, avaluadas en \$246,360.

VENEZUELA.

Censo de Ganado. El Cónsul de los Estados Unidos en Maracaibo, Mr. PLUMACHER, con fecha 18 de marzo de 1899, informa que el Presidente ha expedido un decreto mandando levantar un censo del ganado en el país. Según los últimos datos, el número de cabezas de ganado, etc., en Venezuela es: Bueyes, 2,004,257; ovejas, 176,668; cabras, 1,667,272; caballos, 191,079; mulas, 89,186; asnos, 312,810; puercos, 1,618,214. Dice Mr. PLUMACHER que seguramente el nuevo censo arrojará cantidades mucho mayores. Se ha enviado copia del informe del Cónsul al Departamento de Agricultura.

BOLETIM MENSAL

DA

SECRETARIA DAS REPUBLICAS AMERICANAS,

UNIÃO INTERNACIONAL DAS REPUBLICAS AMERICANAS.

VOL. VI.

MAYO DE 1899.

Nº. 11.

MERCADORIAS AMERICANAS PARA OS MERCADOS AMERICANOS.

III.

MACHINAS AMERICANAS.

A mecanica applicada ao desenvolvimento das fontes de riqueza que a natureza encerra em seu seio, sempre providente, é o maior factor no progresso dos povos. Imperfeitos como eram os meios de que podiam dispôr os da antiguidade, aquelles que mais sobressaíram nas artes foram os que conquistaram o mundo então conhecido e levaram nova civilização a outras regiões. Esta lei natural do progresso humano está escripta com caracteres indeleveis na historia do mundo. Não é necessario fazer aqui uma demonstração de uma verdade bem conhecida, cujos exemplos abundam nos annaes de todos os povos da terra, desde os do Velho Continente até as raças do Novo Mundo.

Na historia moderna se repetem estes factos. Os povos conquistadores são aquelles mais adiantados nas artes mecanicas; os povos conquistados são os que carecem dos meios ou da faculdade de por em practica ou de desenvolver suas forças. Tenha-se entendido que nos referimos ás conquistas do commercio, que são as que unem as nações por meio de laços, tanto mais estreitos quanto que nelles vai o interesse particular de cada um, pedra angular do edificio da prosperidade.

Um paiz sem meios para desenvolver suas riquezas, é pobre ainda quando seu solo encerre todos os thesouros da terra. Que importa, por exemplo, que a Cordilheira dos Andes seja uma massa solida de metaes e de pedras preciosas, si não ha os meios adequados á sua extracção? De que vale que a fertilidade de um solo e que as condições do seu clima sejam taes que se deu alli todos os fructos da terra, si não ha como exploral-os? A agricultura, a industria mãi, tem tido necessidade da mineração para chegar a ser a sciencia que é hoje; e não teria alcançado jamais o desenvolvimento que hoje goza si outras sciencias não tivessem vindo em sua ajuda. Assim em todas as industrias, desde o emprego dos instrumentos primitivos dos tempos biblicos, até as ultimas applicações mais avançadas do vapor e da electricidade.

A força physica do homem é limitada; suas necessidades não têm limite e em obediencia á tendencia natural de alcançar a perfeição e o maior gráu de bemestar possivel, tem chegado, nos povos mais adiantados, a produzir meios mecanicos que multiplicam a força e centuplicam a producção. Hoje não se concebe o povo que não faz uso destes meios e seu posto no concerto das nações civilizadas é determinado pelo numero de industrias que floresçam em seu solo. E, como ao presente, a industria em seu pleno desenvolvimento não se concebe senão acompanhado do emprego de machinas, de aqui resulta que a civilização de um povo está em razão directa do numero de machinas que usa. É por isso que o emprego desta agencia de progresso tem-se estendido gradualmente na America Latina, á medida que as necessidades o tem exigido. Ainda não se tem chegado, todavia, ao fim desejado.

A America Latina é o campo mais fertil; é um campo relativamente virgem, pois nem sua agricultura, nem suas minas, nem suas outras industrias florescem como devem, tendo em conta a inexgotavel riqueza e a extensão de seu solo. É certo que em alguns paizes se têm feito grandes passos n'esta via e esses são os que devem servir de exemplo aos outros do continente; tambem é certo que em todos ha na actualidade machinas de vapor, luz electrica, estradas de ferro, etc., mas não menos certo é que estes mesmos elementos são escassos. Dizer, como muitos dizem, que não se necessitam todavia em muitos povos latino-americanos, é uma asseveração que mais prejudica ao que a faz que aquelle de quem se diz. Si não é assim, diga-se que é o que tem dado aos

Estados Unidos a proeminencia que hoje occupa? Quaes são as armas que lhe dão a victoria no campo de commercio? Porque o temem seus rivaes de Europa? A resposta é obvia; seus adiantamentos na industria, suas machinas sem numero, de todas as classes, tamanhos e condições, que multiplicam a producção, economisam o tempo, barateam o producto, dão de comer a seu povo e estendem seus beneficios a todos os paizes civilizados. Os Estados Unidos, hoje a primeira potencia productora do mundo, por razão natural, estão destinados a ser o maior mercado de abasto para os paizes do continente.

Lento será o progresso, pois os methodos empregados terão de modificar-se como o exijam as circumstancias, e os meios de comunicação que hoje existem com os paizes mais ao sul são deficientes; mas tem-se ganhado algo desde o Congresso Pan-Americano se reuniu nesta capital e as exposições de Chicago, Atlanta e Omaha mostraram ao mundo o que tem alcançado o paiz em todos os ramos da industria. Conseguir-se-ha mais ainda com as projectadas exposições que haverão de celebrar-se nos proximos annos, auxiliados pelos esforços de organizações commerciaes destinadas a dar a conhecer na America Latina as inexgotaveis fontes de producção americana, as reuniões de congressos commerciaes e todos os meios que hoje empregam os fabricantes e commerciantes deste paiz para alcançar o fim desejado. Os meios de comunicação rapidos virão á medida que as necessidades o exijam e os outros inconvenientes que hoje existem irão removendo-se segundo o demandem as circumstancias.

No artigo publicado no numero do BOLETIM correspondente ao mez de Março passado, se fez referencia á superioridade dos productos americanos em varios ramos da industria, segundo se exprimem aquelles chamados a estudar a materia nos grandes centros de producção da Europa e segundo as opiniões da imprensa influente d'alli nos circulos manufactureiros e mercantis. Todos attestam á superioridade do producto dos Estados Unidos.

Sabemos que as principaes fontes de riqueza dos paizes da America Latina são, em primeiro lugar, a agricultura e logo a mineração, industrias estas exploradas hoje em maior ou menor escala em cada um dos differentes paizes, segundo as necessidades do caso. A situação topographica da maior parte das Republicas que formam a União a cujos interesses serve a Secretaria das Repu-

blicas Americanas é um obstaculo ao progresso, porque difficulta o estabelecimento de meios de communicação interior rapida e a falta destes impede naturalmente o desenvolvimento dos meios de subsistencia, que seriam inuteis sem ter a facilidade de poder conduzir aos portos para vender a outros mercados, o producto do trabalho. Outro obstaculo é a escassez da população. A que ha, contando com a fertilidade do solo não se occupa demasiado do desenvolvimento da producção, que daria em resultado uma perda, visto que a producção que ha basta para satisfazer suas necessidades e o excedente não pode ser exportado facilmente ao exterior, nem levado aos mercados apartados do mesmo paiz.

Innegaveis como são estas verdades, não deixam por isso de ser contestaveis. A missão natural do homem é o aperfeiçoamento de seus meios de subsistencia, de suas commodidades, de seu bemestar, em uma palavra. Para conseguil-o ha que trabalhar, que vencer obstaculos para o qual faz uso de todos os recursos a seu alcance, os põe em jogo até lograr o objecto que se propõe.

Ja temos dito que os productos das industrias agricola e mineira são, em primeiro lugar, a base da riqueza da America Latina. Augmentar esses productos e estabelecer os meios de communicação rapidos que os ponham ao alcance dos mercados de consumo, sejam estrangeiros ou nacionaes, são os primeiros passos que ha que dar. Mas antes de introduzir os meios mecanicos, é necessario estudar quaes são os melhores. Por isto, as exposições são de tanta utilidade; mas como não todos possam gozar dos beneficios desta instrucção, a missão do BOLETIM começa a ser evidente; levar a todas as partes do continente a ensinaçào e demonstrar pelos meios a seu alcance, a vantagem dos productos americanos.

As machinas de todas as classes, e particularmente as agricolas, as de mineração e de estradas de ferro, são de absoluta necessidade nos paizes da America Latina, e vamos a demonstrar com as palavras de outros, a superioridade destes productos americanos em concorrência com os do resto do mundo. Já temos feito referencia a este assumpto em numeros anteriores do BOLETIM, em que se tem tido o cuidado de reproduzir sempre tudo que com relação á excellencia dos productos americanos e a procura que gozam no estrangeiro têm publicado os Relatorios Consulares e publicações industriaes, que representam a opinião dos circulos chamados a julgar da materia.

No relatório apresentado pelo chefe da Repartição de Estatísticas do Departamento do Thesouro, referente ao commercio estrangeiro dos Estados Unidos no anno fiscal que terminou no dia 30 de Junho de 1898, encontramos as seguintes palavras sob a epigraphe “A Habilidade do Trabalhador Americano é Universalmente Reconhecida:”

O facto de que nossas exportações de machinas delicadas e complicadas e outras manufacturas augmentam constantemente, demostra que a habilidade do trabalhador americano é universalmente reconhecida e a excellencia de seu trabalho aceita. Nossas exportações de relógios de parede e de bolso, machinas de escrever, machinas de coser, bicyclettas, instrumentos scientificos e machinas de estrada de ferro, não só augmentam de anno em anno, mas cada véz vão aos lugares mais distantes onde só são aceitaveis pela garantia que dá a experiencia de que são taes que ainda as pessoas menos conhecedoras podem trabalhar com ellas sem estar sujeitas á vigilancia ou ao cuidado daquelles mais peritos na materia. Nossas machinas de escrever, bicyclettas, machinas de coser, relógios de parede e de bolso, instrumentos scientificos e electricos, e locomotivas se encontram nos mercados mais remotos do mundo, onde sua procura augmenta annualmente, o qual mostra que têm dado resultados ainda em mãos d'aquelles não acostumados a empregar-os ou compol-os.

Os seguintes quadros, tomados da mesma obra, dão uma idéa das exportações de machinas americanas de todas as classes para os paizes do Continente Americano durante o anno fiscal corrido do 1º de Julho de 1897 a 30 de Junho de 1898:

EXPORTAÇÃO DE MACHINAS PARA A AMERICA LATINA.

| Paizes. | Bombas, etc. | Locomotivas, etc. | Motores a vapor, etc. | Caldeiras, etc. | Machinas de escrever. | Outras machinas. |
|---------------------|--------------|-------------------|-----------------------|-----------------|-----------------------|------------------|
| Argentina | \$34, 461 | | \$22, 683 | \$16, 050 | \$18, 187 | \$125, 308 |
| Bolivia | 111 | | | | 175 | 2, 435 |
| Brazil | 5, 461 | \$443, 531 | 5, 300 | 166, 486 | 4, 945 | 169, 817 |
| Colombia | 11, 324 | 43, 772 | 9, 781 | 14, 405 | 4, 228 | 157, 762 |
| Costa Rica | 1, 036 | | 4, 432 | 3, 168 | 515 | 56, 514 |
| Chile | 2, 834 | | 8, 033 | 17, 665 | 6, 735 | 60, 329 |
| Ecuador | 2, 555 | 2, 000 | | 797 | 1, 434 | 33, 868 |
| Guatemala | 1, 464 | 12, 240 | 570 | 3, 044 | 621 | 32, 357 |
| Haiti | 333 | | | 1, 966 | 90 | 6, 254 |
| Honduras | 4, 822 | | | 11, 123 | 441 | 16, 786 |
| Mexico | 81, 130 | 387, 994 | 38, 328 | 127, 551 | 28, 975 | 2, 377, 239 |
| Nicaragua | 705 | 3, 800 | 4, 296 | 2, 687 | 100 | 51, 218 |
| Paraguay | 17 | | | | | |
| Peru | 7, 780 | 11, 610 | 3, 313 | 17, 316 | 2, 718 | 79, 040 |
| Salvador | 1, 581 | 3, 450 | 105 | 1, 226 | 428 | 21, 309 |
| Santo Domingo | 1, 489 | 10, 450 | 1, 000 | 5, 283 | 90 | |
| Uruguay | 1, 036 | | 920 | 500 | 145 | 8, 944 |
| Venezuela | 3, 815 | 5, 000 | 1, 839 | 5, 652 | 1, 615 | 69, 309 |
| Total | 161, 954 | 923, 847 | 100, 600 | 394, 919 | 71, 442 | 3, 268, 489 |

As exportações de instrumentos de agricultura, machinas de coser, machinas electricas e machinas para fazer calçado alcançaram no periodo em referencia ás seguintes cifras:

| Paizes. | Instrumentos agricolas e accesorios. | Machinas electricas e partes. | Machinas de coser. | Machinas para calçado. |
|--------------------|--------------------------------------|-------------------------------|--------------------|------------------------|
| Argentina..... | \$377,054 | \$217,835 | \$77,188 | \$3,227 |
| Bolivia..... | | | 419 | |
| Brazil..... | 24,755 | 58,846 | 95,966 | |
| Colombia..... | 4,843 | 2,064 | 82,359 | |
| Costa Rica..... | 9,214 | 706 | 7,054 | 14 |
| Chile..... | 79,608 | 16,298 | 7,663 | 1,950 |
| Ecuador..... | 744 | 12,927 | 21,005 | |
| Guatemala..... | 681 | 86 | 7,527 | |
| Haiti..... | 769 | 3,566 | 938 | |
| Honduras..... | 142 | 241 | 4,151 | |
| Mexico..... | 124,368 | 55,693 | 197,692 | 62 |
| Nicaragua..... | 1,809 | | 3,626 | |
| Peru..... | 11,323 | 24,640 | 37,156 | |
| Salvador..... | 2,982 | | 4,072 | |
| Santo Domingo..... | 1,079 | 871 | 1,282 | |
| Uruguay..... | 103,366 | 12,031 | 14,342 | 77 |
| Venezuela..... | 909 | 4,484 | 17,525 | 3,572 |
| Total..... | 743,646 | 410,288 | 579,965 | 8,902 |

O numero de locomotivas exportadas para os ditos paizes foi como segue: Equador, Nicaragua e Salvador, 1 cada um; Brazil, Guatemala e Venezuela, 2 cada um; Peru, 3; Santo Domingo, 4; Colombia, 7; Mexico, 46. Si se toma em consideração que as vias ferreas da maior parte destes paizes estão em mãos de companhias francezas, inglezas e allemãs, se comprehenderá a superioridade do producto americano, que preferem aos de seus paizes respectivos. O numero dos outros motores de vapor e suas partes exportado para os ditos paizes foi assim: Argentina, 19; Brazil, Chile e Nicaragua, 4 cada um; Peru e Costa Rica, 6 cada um; Guatemala e Santo Domingo, 2 cada um; Colombia, 15; Mexico, 82; Salvador, 1; Uruguay, 3, e Venezuela, 5.

O valor total das machinas americanas de todas as classes exportadas para a America latina durante o anno em referencia alcançou á somma total de \$6,664,052. Como se vê estes algarismos demonstram que o emprego de machinas nos referidos paizes tende a augmentar e que o producto americano se acredita, porque deve ter-se em conta que as quantidades citadas referem-se sómente ás machinas americanas que importam os paizes da America latina.

É um facto tão bem sabido que o progresso colossal alcançado.

pelos Estados Unidos se deve em primeiro lugar ao desenvolvimento de sua riqueza agricola e mineira, que não é necessario fazer merito em detalhe dos meios empregados para elle. Baste saber que o genio do americano applicado a satisfazer suas necessidades tem logrado produzir os meios de desenvolver em immensa escala a agricultura e a mineração; e que si estes meios têm dado os enormes resultados que observamos neste paiz, é prova de sua adaptação para o objecto a que se applicam. Não é demais dizer que os instrumentos agricolas e as machinas para mineração fabricados neste paiz têm encontrado sahida ainda para os povos mais remotos do mundo, deslocando os identicos productos fabricados na Inglaterra, Allemanha, França e Belgica, sendo de notar que são falsificados em algumas partes da Europa e vendidos como productos genuinos americanos.

Vejamos agora as opiniões que as machinas americanas em geral e as locomotivas em particular merecem á imprensa estrangeira: "Transport," publicação inglesa, em seu numero de 7 de Abril deste anno diz assim :

O augmento que tem obtido no estrangeiro o emprego das locomotivas americanas é mostrado claramente pelo facto de que além dos pedidos por 30 locomotivas para a estrada de ferro Midland e 20 para a Great Northern, a fabrica de locomotivas de Baldwin de Philadelphia acaba de receber um de 10 locomotivas para expressos para a Estrada de Ferro do Estado em França. A dita casa tem enviado tambem suas locomotivas á Russia, Finlandia, America do Sul, Australia, Africa do Sul e China, a cujo ultimo paiz tem enviado 71 locomotivas. O primeiro pedido de importancia do estrangeiro foi recebido do Departamento da Guerra Britannico o anno passado, e consistia em 4 locomotivas para o Sudão, as quaes foram construidas e embarcadas dentro de 30 dias depois de receber a ordem.

O periodico mencionado refere-se a uma entrevista que teve lugar entre o presidente da fabrica de locomotivas referida e o correspondente do um periodico inglez. Perguntado aquelle como era que a fabrica podia construir locomotivas mais rapidamente que os inglezes e fazer concurrencia com elles com tão bom exito, replicou que a parede ingleza era em certo modo responsavel do actual estado de cousas; que relativamente o ferro e o carvão são mais baratos nos Estados Unidos; que as minas de carvão inglezas cada vez são mais profundas o que faz mais difficil sua exploração, e terminou com estas palavras :

Ademais, os appparelhos necessarios para fabricar locomotivas são mais modernos e muito mais efficazes na America que na Inglaterra. Outra vantagem é a de

que nossas locomotivas para exportação se constroem pelos modelos e desenhos americanos e a particularidade destes facilita sua construcção e nos permite fazel-as em menos tempo que os fabricantes estrangeiros.

“The Iron and Coal Trade Review,” outra publicação ingleza sob a epigraphie “Locomotivas Americanas para Estradas de Ferro Inglezas,” diz com data de 31 de Março o seguinte:

Como é natural, tem-se discutido muito a razão precisa á que obedece que os directores da companhia da estrada de ferro Midland tenham pedido 20 locomotivas aos Estados Unidos. A impressão geral e a explicação ostensiva é que o unico objecto que se teve foi conseguir a prompta entrega, devido á impossibilidade por parte das fabricas inglezas de fazer suas entregas a tempo. Um engenheiro inglez tem dito que a razão disto era que a companhia necessitava as locomotivas e podia obtel-as em America em tres mezes e por £500 menos em cada locomotiva do que custam na Inglaterra, onde teriam de aguardar 15 mezes, si não dous annos para conseguil-as.

O “Tribune” de Nova York sob o titulo de “As locomotivas americanas são as melhores,” publica a opinião de certas pessoas peritas na materia referente á controversia suscitada pelo embarque das locomotivas a que se faz referencia. Diz assim:

Publicações recentes asseguram que os fabricantes inglezes de locomotivas para estradas de ferro disputam que seus productos são superiores aos americanos. Dizem que as casas americanas contratam a construcção de uma locomotiva em seis mezes, enquanto que não ha casa ingleza que prometta fazel-o em menos de um anno; accrescentam que isto dá aos inglezes grandes vantagens sobre os americanos, e como resultado disto a locomotiva ingleza que tem sido montada com maior cuidado e precisão por causa do tempo empregado em fazel-a, resulta mais duradoura e mais perfeita que a americana.

Com referencia a isto o Presidente da Estrada de Ferro Central de Nova York que é considerado como o mais perito na practica que nos Estados Unidos ha em sua linha, disse como segue:

Posso dizer que fabricamos na America locomotivas melhores que as de nenhum outro lugar do mundo; duram mais, são construidas com o maior cuidado ainda que em menos tempo e podem arrastar um trem como rara vez se vem, na Inglaterra ou no continente. Estamos mandando mnitas locomotivas deste paiz á Russia, á India e a outros paizes da Europa. A practica tem demonstrado que as locomotivas americanas são superiores ás inglezas. * * * Temos aqui locomotivas que têm estado em serviço de 30 a 40 annos; começam a mostrar o estrago natural, mas todavia ás empregamos no trabalho.

Um dos directores da estrada de ferro West Shore, com referencia á materia, faz notar que o trafico é muito maior nos Estados Unidos que na Inglaterra, e por conseguinte as locomotivas

americanas hão de ser de mais resistencia e termina com estas palavras:

Hoje se fabricam locomotivas mais grandes para arrastar trens tão pesados. A locomotiva americana dura muito mais e supporta melhor o estrago conseguinte ao trabalho que o producto inglez e si podemos fabrical-as em menos tempo do que empregam os inglezes, quer dizer que ganhamos tempo.

Isto pelo que respecta a locomotivas. Ao terminar, daremos a opinião de diferentes escriptores com referencia ás machinas em geral. O "Iron and Coal Trade Review" ja citada, de data de 3 de março, com o titulo "Sugestão para os fabricantes inglezes de effectos electricos", diz assim:

Um engenheiro mecanico, muito conhecido, desejava o outro dia obter á maior brevidade um motor de cinco cavallos de força. Por telegrapho dirigiu-se aos principaes fabricantes de effectos electricos na Grã Bretanha, os quaes contestaram que não tinham o que necessitava. Ainda que não desejava fazer pedidos a casas americanas, sendo urgente sua necessidade dirigiu-se a um ou dous dos agentes das principaes fabricas americanas neste paiz (Inglaterra), vendo satisfeitos seus desejos sem perda de tempo.

Um periodico americano, "The Age of Steel," em sua edição de 25 de Março, faz notar que os americanos têm obtido grande parte do commercio com a colonia britannica da Cidade do Cabo, onde têm introduzido uma grande quantidade de machinas americanas para uma grande fabrica de phosphoros, emquanto que para Natal se têm feito repetidos embarques de arame farpado galvanizado a preços 20 por cento mais baixos que os inglezes. Tambem se tem recebido do sul da Africa dous pedidos que alcançam a \$2,500,000 por trilhos e tubos, os quaes tem conseguido neste paiz 20 por cento mais baratos que na Inglaterra e como os fabricantes escocizes recusaram fazer os tubos do tamanho necessario, o pedido se fez aos Estados Unidos.

A mesma publicação reproduz de um periodico de Glasgow o extracto de uma carta referente á rapidez com que os americanos despacham os pedidos que recebem e a excellencia de seus productos no ramo de manufacturas de ferro e aço. Trata-se de uma ponte que se desejava construir no Egypto, sobre o Atbara, antes que as inundações do Nilo tivessem lugar em Julho. Parece que o Sirdar pedio propostas em Dezembro á Inglaterra e á Escocia, de onde recebeu respostas offerecendo construir a ponte em um tempo que variava de seis a doze mezes. Telegraphou aos

Estados Unidos, de onde recebeu a resposta de que a ponte estaria prompta em seis semanas. Termina o artigo dizendo que o mesmo succedeu com umas locomotivas de 3 pés, 6 pollegadas de bitola para a estrada de ferro militar. Nos Estados Unidos ás seis semanas já se fizera o primeiro embarque.

O Dr. ALEXANDER PEEZ, reconhecida auctoridade de Vienna, em uma conferencia sobre o assumpto "A America é o rival mais poderoso de Europa," depois de uma revista geral do thema, exprime-se com referencia a certos productos americanos da maneira seguinte:

Desejo fallar sobre a industria da fabricação do papel. Todos nos sabemos que esta era uma de nossas industrias mais florescentes. Annos atraz—sinto fallar do passado—alguns periodicos da Inglaterra se imprimiam em papel austriaco. Os Estados Unidos têm usurpado este commercio e hoje enviam á Inglaterra a maior parte do papel de imprimir que se emprega alli. Na primavera passada estava em Trieste, e alli tive informação de que nos portos de Constantinopla, Fiume, Salonica e Trieste havia como 30,000 quintaes de ferro em linguados americanos, quasi em sua maior parte de Arkansas e do valle do Mississippi. Pode dizer-se que alli o ferro cae dos fornos directamente aos navios e que chega ao Mediterraneo pagando um frete muito baixo.

Pelo que se refere ás machinas bem sabemos a maneira como trabalham os americanos. As melhores machinas, poucos operarios mas bem pagos, eis aqui seu grande systema que não ha duvida será o systema do porvenir. Os Estados Unidos tambem tem feito grande progresso na chimica. O oleo de algodão que se fabricava antes, era um producto de uma cor fusca e os americanos hoje têm chegado a purifical-o até o ponto de vendel-o como oleo para a cozinha, em cujo ramo tem muitos consumidores. Não ha muito tempo que vi couro americano para calçado, fino, ligeiro e suave, produzido com a pelle de cabras nas fabricas dos Estados Unidos. Todos os experimentos feitos na Inglaterra e na Allemanha para fazer um producto igual não têm dado resultados.

Assentadas as premissas anteriores e em vista da opinião unanime que existe sobre a superioridade dos productos americanos, crémos que não é de absoluta necessidade fazer conclusões dilatadas que não viriam fazer senão uma repetição de factos demasiado conhecidos. Que a America latina compra machinas americanas demonstram os quadros anteriores; mas que estas sejam importações sufficientes para o desenvolvimento de suas industrias, é um ponto disputavel. Tomando em consideração o desejo manifesto do commerciante americano de estender seu commercio com os paizes que formam a União das Republicas Americanas, por uma parte, e por outra a qualidade do producto dos Estados

Unidos, crémos já chegada a hora em que as correntes commerciaes se dirijam á parte norte deste hemispherio em vez de seguir seu antigo curso ao velho mundo.

PRODUCCÃO E CONSUMO DO CAFÉ.*

O cafezeiro, que é indigena da Asia e Africa, encontrou seu verdadeiro habitat no continente americano, onde sua producção é presentemente muitas vezes superior á producção combinada do resto do mundo. A planta é natural dos tropicos e só pôde ser cultivada em regiões livres da grada, posto que o excessivo calor seja adverso ao são crescimento da planta ou á producção abundante do grão. O Mexico é o mais septentrional e o Paraguay o mais meridional dos paizes americanos onde o seu cultivo ha sido tentado com exito, e a area do territorio que em cada um d'aquelles paizes lhe é dedicada é menor do que geralmente suppõe-se. As verdadeiras regiões do café ficam entre os dois parallelos 15° ao norte e 15° ao sul do equador.

O cafezeiro attinge segundo a variedade uma altura de 8 a 25 pés. O tronco é coberto de uma casca cinzenta e suas flores abrem em cachos em redor dos galhos. De ordinario mantem-no pela póda á altura de cerca de 5 pés, afim de augmentar sua producção e facilitar a colheita do fructo. Os esguios e flexiveis ramos espalham-se então e vergam como os de uma maceira. As plantas nascem de semente e com um anno são transplantadas para fileiras com 10 pés de intervallo. Aos tres annos começam a produzir, mas só no quinto attingem sua plena producção, continuando a carregar annualmente durante vinte annos ou mais. As arvores quasi sempre teem flôres e encontra-se frequentemente na mesma arvore fructo em todas as suas phases, desde a florescencia até a plena maturidade. As verdadeiras colheitas são duas a tres por anno. Quando maduro, o fructo torna-se vermelho e finalmente roxo. Assemelha-se á cereja e a polpa que rodeia as sementes dizem ser muito doce e agradável ao paladar. Cada grão contem duas sementes, cujos lados chatos fazem-se frente no meio da polpa, separados por uma camada fina da mesma e por uma membrana resistente que de perto os envolve a ambos. Quando o fructo secco,

* Compilado de dados officiaes e informações fidedignas.

a polpa forma uma especie de casca ou vagem que é removida por um tratamento afim de preparar o grão para o mercado.

Nos paizes americanos o fructo é apanhado á mão com intervallos durante as estações da colheita. Na Arabia, onde não chove durante este tempo, podendo portanto o fructo permanecer na arvore deixam-no ahi amadurecer até quasi despegar-se e então sacodem os galhos em cima de pannos estendidos no chão. A perfeita maturidade do café arabe é uma das razões da sua superior qualidade. Deixam-no depois seccar á sombra e removem a polpa á mão. Nas Indias Orientaes e Occidentaes e nos paizes Centro e Sul-Americanos, o tratamento faz-se expondo o fructo em camadas de uma a varias pollegadas de espessura ao calor de sol, de modo a permittir a fermentação. Si os grãos não estão maduros, as sementes ficam com um gosto azedo ou fermentado. Depois de desaparecer a humidade, o fructo é passado entre cylindros de madeira e algumas vezes pilado em almofarizes de madeira e a polpa removida. A membrana resistente ou “pergaminho” é eliminada, depois de seccas as sementes, por um processo semelhante com um par de pesados rolos, e o restolho joeirado. Algumas vezes o café é expedido com a membrana, sendo limpo nos grandes centros ou mercados de café.

Assevera-se que desde tempos immemoriaes o café foi usado como remedio na Abyssinia e Ethiopia, mas nunca foi empregado como bebida antes do seculo decimo quinto. Na Abyssinia meridional a planta cresce selvagem em grande profusão, derivando-se seu nome de Kaffá, um districto d’esse paiz. Tambem cresce selvagem na Africa Occidental. Da Ethiopia o uso do café passou, ao que parece, á Persia no anno de 875, e á Arabia passou da Persia ou Africa a principio do seculo decimo quinto.

As mais antigas relações escriptas que referem-se ao café como bebida são arabes, e d’ellas deduz-se que o café tornou-se popular entre os trabalhadores intellectuaes da cidade Aden na segunda metade do citado seculo. D’ahi seu uso estendeu-se gradualmente a outras cidades. A primeira venda publica de café em Constantinopla fez-se em 1554, em Veneza em 1615 e na Allemanha em 1582. O primeiro escriptor inglez que fez menção d’elle foi em 1621 BURTON, na sua “Anatomia da melancholia.” O primeiro café aberto na Inglaterra foi o de um commerciante hebreu por nome JACOB, em Oxford, no anno de 1651. No começo do seculo

decimo oitavo o consumo de café nas ilhas Britannicas era apenas de 200,000 libras, mas o seu uso nas colonias que formam hoje os Estados Unidos já então era muito inferior ao da mãe patria. A cultura de café foi primeiro introduzida em Java, indo da Arabia, pelos Hollandezes entre os annos 1680 e 1690. Foi primeiro cultivado na America pelos Francezes na Martinica em 1717 e pelos Hollandezes em Surinam em 1718.

Segundo a Encyclopedia de Collier o consumo de café ha menos de dois seculos não excedia a capacidade da carga de uma carroça de dois cavallos, ao passo que em 1897-98, segundo um recente relatorio consular mandado de Santos, Brazil, por JULIÃO HAUGWITZ, a producção do mundo foi de 15,574,000 saccas de 132 libras cada, ou 2,056,768,000 libras, ou 1,028,334 toneladas pequenas, igual á capacidade de 34,263 carroças.

A composição do café bruto é a seguinte no dizer da Encyclopedia Britannica, tomando-se 100 partes como base :

| | | | |
|-------------------------------------|----|--|----|
| Materia lenhosa..... | 34 | Cafeina | 2 |
| Agua | 12 | Materia azolada analoga á legumina.. | 13 |
| Materia gordurosa..... | 13 | Materia salina, oleos essenciaes, etc .. | 8 |
| Gomma, assucar e acido cafeico..... | 18 | | |

No estado bruto os grãos não teem quasi sabor, mas, quando torrados, desenvolve-se certo oleo escuro, chamado cafeina, que dá ao café seu aroma caracteristico. Tomado moderadamente é uma das mais agradaveis e das mais saudaveis bebidas em uso. É a bebida mais popular nos Estados Unidos, o estimulante favorito entre todas as classes; no anno findo a 30 de Junho de 1898 a importação liquida foi de 851,691,084 libras.

Este algarismo, deduzindo-se 10 por cento para evaporação no torrar e aceitando o que diz uma auctoridade de Nova York (assegurando que cada libra de café moido faz 1.6 gallões de um cosimento conveniente para um organismo americano) é equivalente a 1,226,435,162 gallões de bebida. Dividindo-se este numero pelo dos habitantes dos Estados Unidos em 1898, de accordo com o calculo do Departamento do Thesouro, 74,389,000, temos um consumo total por individuo de 16.4 gallões. Como porem apenas 70 por cento dos habitantes dos Estados Unidos são bebedores de café, a média por consumidor eleva-se portanto a 23.5 gallões. Comparando com os habitantes dos Estados Unidos, os Francezes e Brasileiros usam apenas cerca de metade

da quantidade d'agua para cada libra de café. Uma decocção d'esta força é porem muito prejudicial ao estomago alem de excitar demasiado os nervos.

A Encyclopedia Britannica affirmava ha dois annos que o consumo per capita de café nos varios paizes europeus era a seguinte, calculada em libras: Hollanda, 21; Belgica, 13.89; Noroega, 9.08; Suissa, 7.03; Suecia, 7; Allemanha, 5.04; França, 3; Grã Bretanha, menos de 1.

O "Bulletin de Statistique et de Législation Comparée" para 1898 calcula o consumo em libras per capita nos seguintes paizes: Hollanda, 23; Dinamarca, 15; Belgica, 11; Estados Unidos, 9.95; Allemanha, 5.25; França, 3.25; Grã Bretanha, 0.70.

Em todo o mundo existe um constante rapido augmento no consumo do café, mas a quantidade produzida em 1898 parece ter excedido muito mesmo o augmento do consumo. Na America afóra o Brazil, a cultura do café está-se desenvolvendo muito rapidamente no Mexico, Costa Rica, Colombia e Venezuela. Ha uma differença extraordinariamente grande no preço do grão bruto—de 6 a 34 centavos por libra. Os preços mais altos são devidos ao pequeno supprimento das especies em favor das quaes existem marcadas preferencias, mais do que a qualquer differença no seu merito intrinseco. Por exemplo, existem boas qualidades de cafés mexicanos, centro-americanos, venezuelanos, de Ceylão e Jamaica que teem apparencia e perfume iguaes aos das melhores qualidades das Indias Orientaes, que são cotados de 10 a 14 centavos por libra mais.

As variedades indigenas da Africa e Asia do sudoeste são Moka, Myrtte, Aden e Bastardo; Marron de Reunião ou café mourisco; café de Galon de Mourovia; café Laurino, e café amarelo, o mais rico de todos em cafeina. Outras variedades classificadas como dando altos preços são: Mandheling, Ceylão, Coban, Bogotá, Guatemala escolhido, La Guayra, Maracaibo, Peaberry, mexicano e Santos escolhido. Os cafés communs do Brazil, Venezuela, Mexico, Colombia, Costa Rica, Guatemala, Nicaragua e Salvador pertencem a uma variedade conhecida por café vermelho. O café Yungas da Bolivia e Paraguay parece constituir uma classe a parte e é muito apreciado pelos que o teem usado, mas como a quantidade producida é limitada, não é bem conhecido nos mercados. É classificado a par do melhor café Rio.

O melhor café de commercio é o Moka e logo depois vem o Java. As sementes do primeiro são pequenas e de uma côr amarella escura. As dos de Java e variedades das Indias Orientaes são maiores e de um amarello desmaido. Os cafés americanos são geralmente de uma côr cinzenta azulada ou esverdinhada, devido á differença no solo e á humidade e tambem ao facto de serem colhidos quando ainda ligeiramente verdes. Algumas variedades venezuelanas assemelham-se muito ao Moka e são sem duvida frequentemente vendidas por tal. O Moka cultiva-se em Yemen, Arabia, mas muito do producto das Indias Orientaes é mandado para Moka e ahi reembarcado como café genuino do lugar. Algumas das qualidades superiores dos cafés brasileiros e das Indias Occidentaes são tambem vendidas debaixo do nome de Moka.

O café de Java divide-se em “amarello claro,” o mais novo e mais barato, e “escuro,” que é o mais antigo e mais estimado. Os principaes mercados para o café de Java são os Estados Unidos e a Hollanda.

Os cafezeiros da Liberia na costa occidental da Africa crescem muito mais e dão um grão muito maior que outras variedades. Elles prósperam em regiões baixas e humidas onde não prosperariam outros cafezeiros.

O café é o principal producto exportado de Porto Aden para os Estados Unidos, incluindo-se ahi o café da Abyssinia na Africa e da provincia de Yemen na Arabia. O primeiro é transportado em costas de camellos atravez as regiões de Somali, e depois em embarcação até o porto. Não obstante o facto de ser todo este café producto selvagem, o grão é muito maior que o arabico e mais fino o seu aroma. Si os naturaes experimentassem cultivá-lo e achassem que elle dá em grãos maiores e com uma producção superior por arvore, poderiam reduzir muito a producção das variedades menos ricas de outros paizes.

Todo o café produzido na Arabia é cultivado. A maior parte do café mandado para Aden é na casca, a qual se separa quebrando-a entre duas pedras. As mulheres fazem este trabalho, assim como o de classificar o grão. Exporta-se o melhor grão e os naturaes consomem as classes inferiores e as cascas. O café importado de Aden pelos Estados Unidos em 1898 é pouco mais de meio por cento do numero total de libras e 1.4 por cento do valor total; si a isto se junta as quantidades importadas da India ingleza

e hollandeza, o total geral alcança a cerca de 3 por cento do peso e valor total e é menos de 7 por cento da somma empregada.

As subdivisões dos cafés vermelhos são muito numerosas e estão baseadas ou nos districtos productores ou nos portos de embarque.

O café de Rio, no commercio, divide-se nas classes bom, fino, superior, regular e ordinario. Esta ultima denominação abrange os cafés de baixa classe e se compõe de café quebrado e materias estranhas. A qualidade fina consta de grãos de café de tamanho mais ou menos uniforme; a superior de grãos uniformes, mas contem cascas e outras substancias; na qualidade boa a igualdade do grão não é absolutamente necessaria, pode conter alguns grãos descorados, mas está livre de pedras e outras substancias. A classe regular contem alguns grãos defeituosos, cascas, pedaços de páu, pedras e a vezes terra; a ordinaria contem as mesmas substancias, mais ou menos em maior quantidade.

É um facto bem conhecido que a qualidade, o gosto e o aroma do café melhoram com o tempo e se crê que aos oito annos tem chegado á perfeição, si se conservão n'uma atmospherá perfeita-mente secca. Como se vende o café pelo peso, e como perda pela evaporação do agua nos grãos frescos, é por isto que os commerciantes desejam vendel-o a maior brevidade. O melhor café tem, pelo geral, uma côr amarella esverdinhada; o verde excessivo é considerado geralmente como mostra da não perfeita madurez do grão ou como pintura. Este café é nocivo e não deveria ser consumido.

As importações totaes de café nos Estados Unidos durante o anno fiscal findo em 30 de Junho de 1898, alcançaram a 870,514,455 libras, avaliadas em \$65,067,631, por termo médio 7.49 centavos por libra. Deste total a quantidade de 18,823,371 libras, avaliada em \$2,393,450 chegou aos Estados Unidos de transito para o estrangeiro ou foi reexportada pelos commerciantes norte-americanos. Assim pois as importações totaes foram 851,691,084 libras, avaliadas em \$62,674,181, ou seja á razão por termo médio de 7.36 centavos por libra. Tomando o calculo da população dos Estados Unidos que dá o Departamento do Thesouro, esta quantidade corresponde em proporção de mais de 11.44 libras por cada individuo, custando por termo médio, á razão de 84.2 centavos.

Das importações brutas como 76 por cento vem do Brazil, o que representa um pouco mais de 63 por cento da avaliação total;

mas deve recordar-se que da quantidade que se tem acreditado aos paizes da Europa, a maior parte veio originalmente do Brazil e dos outros paizes de America e tem sido logo reexportada para os Estados Unidos. Tomando os paizes da America em globo, resulta que delles veio 95 por cento do total das importações de café, o que representa como 91 por cento do valor total de todo o café comprado pelos Estados Unidos. Além do café, durante 1897-98 se importaram 857,810 libras de substitutos de café, avaliados em \$29,562.

Ainda quando nas importações de café de 1898, comparadas com as de 1897 houve um augmento de 132,868,875 libras de café, segundo os mesmos algarismos houve uma diminuição no valor que alcançou a \$16,476,753; é dizer; que a média do preço em globo nas importações baixou de 11.1 centavos em 1897 a 7.48 centavos em 1898.

Ainda que o consumo do café é tão grande, o emprego do chá, que é a bebida principal dos inglezes, é relativamente limitado. As importações de chá em 1898 alcançaram a 71,957,715 libras, avaliadas em \$10,054,283, contra 113,347,175 libras, avaliadas em \$14,835,862, durante 1897, o que mostra uma diminuição de 41,389,460 libras é de \$4,781,579 pelo que se refere a valores. O preço médio em 1897 foi de 13.1 e de 14 centavos em 1898. O chá importado em Londres durante o anno de 1898, segundo um periodico inglez, chegou a 265,800,000 libras.

O seguinte quadro, compilado dos algarismos officiaes publicados pela Repartição de Estatistica dos Estados Unidos, indica o numero de libras, o valor total e o promedio por libra em centavos do café importado aos Estados Unidos durante o anno que terminou a 30 de Junho de 1898:

| Paizes. | Quantidade. | Valor total. | Promedio. |
|---------------------------|----------------|--------------|------------------|
| | <i>Libras.</i> | | <i>Centavos.</i> |
| Brazil..... | 661,009,272 | \$41,119,002 | 6.22 |
| Venezuela..... | 62,983,327 | 6,171,043 | 9.80 |
| Mexico..... | 34,721,168 | 3,599,392 | 10.37 |
| Colombia..... | 26,866,104 | 3,082,202 | 11.40 |
| Costa Rica..... | 13,748,544 | 1,958,257 | 14.24 |
| Guatemala..... | 12,443,464 | 1,493,231 | 12.00 |
| Salvador..... | 7,559,110 | 722,611 | 9.56 |
| Antilhas Inglezas..... | 2,815,071 | 258,008 | 9.10 |
| Haiti..... | 2,786,961 | 276,584 | 9.92 |
| Nicaragua..... | 1,815,716 | 196,836 | 10.84 |
| Hawaii..... | 704,113 | 110,319 | 15.67 |
| Antilhas Hollandezas..... | 582,312 | 59,071 | 10.14 |

| Paizes. | Quantidade. | Valor total. | Promedio. |
|------------------------------------|----------------|--------------|------------------|
| | <i>Libras.</i> | | <i>Centavos.</i> |
| Honduras | 295, 931 | \$38, 248 | 12. 96 |
| Porto Rico | 180, 834 | 24, 217 | 13. 39 |
| Equador | 156, 563 | 12, 715 | 8. 11 |
| Peru | 63, 587 | 6, 830 | 10. 74 |
| Santo Domingo | 44, 405 | 5, 403 | 12. 16 |
| Guyana Hollandeza | 43, 660 | 3, 422 | 7. 81 |
| Honduras Britannica | 20, 547 | 4, 110 | 20. 00 |
| Cuba | 2, 576 | 506 | 19. 68 |
| Outros paizes da America | 75, 837 | 9, 806 | 12. 92 |
| Todos os paizes da America | 828, 919, 102 | 59, 152, 713 | 7. 14 |
| Europa | 14, 607, 478 | 1, 290, 109 | 8. 83 |
| Indias Orientaes Hollandezas | 14, 879, 942 | 2, 770, 627 | 18. 61 |
| Indias Orientaes Inglezas | 6, 457, 883 | 836, 818 | 12. 96 |
| Aden, Arabia | 4, 741, 556 | 890, 775 | 18. 76 |
| Outros paizes da Asia | 786, 549 | 111, 328 | 14. 20 |
| Australasia, etc. | 121, 945 | 15, 261 | 12. 50 |
| Total dos outros paizes | 41, 595, 353 | 5, 914, 918 | 14. 22 |
| Grande total | 870, 514, 455 | 65, 067, 631 | 7. 48 |

O Brazil é dos paizes productores de café do mundo o que mais produz e os calculos acerca do rendimento da colheita se referem ao anno economico corrido do 1º de Julho a 30 de Junho. O Vice-Consul dos Estados Unidos em Santos, JULIAN HAUGWITZ, diz que:

A historia da exportação de café do Brazil começa no Rio no anno de 1817, em cuja epocha se embarcaram 63,986 saccos. Em 1832, a exportação alcançou a 478,950 saccos; em 1840 a 1,000,000; em 1857, passou de 2,000,000, continuando a esta figura até 1875, em cujo periodo passou de 3,000,000 de saccos; em annos subsequentes começou a baixar a exportação devido ao aniquilamento das arvores nos districtos mais antigos. A historia em Santos data de 1850 em cuja epocha sahiram do porto cerca de 100,000 saccos; para 1871 as exportações haviam augmentado a 500,000 saccos; em 1877, a 1,000,000 de saccos, augmentando a 2,000,000 de saccos em 1884, a 300,000 em 1890 e em 1897-98 a 6,000,000 de saccos, producção que é provavel se sustenha nesta cifra no districto, emquanto que durem as actuaes condições economicas, ainda quando a extensão de terreno propria para o cultivo do café neste districto consular practicamente é illimitada e não ha no mundo melhor solo.

O direito de exportação com que os Governos dos Estados gravam o café no Brazil é 11 por cento ad valorem.

Depois do Brazil corresponde a Venezuela o segundo lugar entre os paizes productores de café da America, senão do mundo. O primeiro cafeeiro que se semeou no paiz foi plantado nas proximidades de Caracas em 1784 e as primeiras exportações que

se fizeram em 1789 pelo porto de La Guayra alcançaram a 233 quintaes, ou algum mais de uma tonelada. Ha no paiz grandes extensões de terreno que se adaptam admiravelmente ao cultivo da planta, cuja producção augmenta. A qualidade do café venezuelano é superior á dos cafés roxos. No mercado de Nova York os cafés de Venezuela se conhecem com os nomes de “La Guayra” e “Maracaibo;” á primeira classe correspondem os cafés de Caracas, Puerto Cabello e Cumaná, e á segunda os de Cucuta, Trujillo, Mérida, Tovar, Bocono, San Cristobal e outros pontos do interior.

O café de Mexico é considerado mais suave e por alguns respeitos superior ao producto de muitos outros paizes productores de café. Pelo geral a côr de seus grãos é mais verde que a do café ordinario, o qual se attribue á condição mineral do solo.

Os cafezaes da Colombia estão notavelmente isentos de enfermidades e a situação equatorial do paiz facilita achar localidades cuja temperatura seja adequado ao cultivo do fructo. No mercado de Nova York, geralmente se cotam sob a denominação de “Sabanilla” os cafés de Bogotá, Bocaramanga e outros pontos da Republica, que se exportam por aquelle porto.

Em 1796 se plantou o primeiro cafeeiro em Costa Rica, trazida a semente da Havana por Don FRANCISCO XAVIER NAVARRO, quem a semeou em Cartago. Desde que o paiz ganhou sua independencia os esforços do Governo tem-se dedicado ao desenvolvimento da industria do café.

A producção de café em Guatemala durante os ultimos annos tem-se mantido estacionaria ou pelo menos tem demonstrado muito pouco augmento. Até 1835, se considerava o cafeeiro no paiz como planta de ornamento. Os colonos allemães têm-se dedicado de tal sorte ao cultivo da planta, que, segundo se diz, mais da quarta parte das fazendas de café estão em suas mãos.

O café é o principal artigo de exportação da Republica do Salvador. É difficil obter estatisticas referentes á quantidade do producto, mas os calculos feitos para 1897-98 não indicam senão como a quarta parte do numero de saccos que produziã o paiz ha dez annos. Falta de transporte é uma das difficuldades que existem, mas é maior a escassez de braços.

O producto principal de Nicaragua, assim como dos outros paizes da America Central, é o café, cuja producção admite com-

paração favoravel com a de Mexico e de Venezuela. A escassez de braços tem produzido diminuição do producto. O solo, as condições do clima de Honduras e Belize são iguaes ás de Guatemala, e a qualidade do café mais ou menos a mesma. Falta de braços e obstaculo para a collecta de toda a colheita.

O café das Guyanas, o Equador e o Peru não differe por nenhum respeito do producto do Brazil e pelo commum se vende sob as denominações de “Rio” ou “Santos.” Os cafés da Bolivia e Paraguay, “Yungas,” pelo geral, se consomem naquelles paizes; pouco se sabe delles fora dos mercados productores e segundo se diz são excellentes.

Em Haiti, Santo Domingo, Porto Rico, Cuba e as Antilhas Inglezas e Hollandezas, o cultivo do café tem maior ou menor importancia. Ainda que o producto se considera superior as variedades do Brazil, nos ultimos annos os preços têm baixado na mesma proporção que os do café do Brazil, e os productores têm-se desanimado.

Os Estados Unidos e a Hollanda são os unicos paizes que admittem o café livre de direitos. Quando o Congresso dos Estados Unidos levantou o imposto sobre café, o Governo brasileiro augmentou immediatamente o direito provisional de exportação que pesava sobre seus productos a uma quantia igual aos direitos aduaneiros que antes causavam a sua entrada nos Estados Unidos. Todos ou quasi todos os paizes productores de café cobram direito de exportação sobre este fructo.

O seguinte quadro dá uma idéa da producção de café no mundo em 1898, segundo o indicam os calculos e informes obtidos das fontes que se citam:

CALCULO REFERENTE Á PRODUÇÃO DE CAFÉ NO MUNDO EM 1898.

| Paizes. | Libras. | Saccos. | Fontes de informação. |
|----------------------------|------------------|--------------|-------------------------|
| Brazil..... | 1, 533, 840, 000 | 11, 620, 000 | Consul americano. |
| Venezuela | 116, 407, 800 | 881, 877 | Cifras da exportação. |
| Guatemala | 60, 238, 000 | 456, 424 | Calculo nativo. |
| Haiti | 57, 000, 000 | 431, 812 | Dunring & Toon. |
| Mexico | 48, 145, 492 | 364, 729 | Official. |
| Costa Rica | 35, 461, 407 | 267, 889 | Idem. |
| Colombia | 34, 849, 639 | 264, 770 | Calculado. |
| Porto Rico | 26, 400, 000 | 200, 000 | Calculo hespanhol. |
| Salvador | 16, 500, 000 | 125, 000 | Dunring & Toon. |
| Antilhas Britannicas | 13, 200, 000 | 100, 000 | Idem. |
| Equador | 9, 858, 892 | 74, 681 | Relatorios britannicos. |
| Peru | 2, 733, 305 | 20, 707 | “El commercio.” |
| Santo Domingo..... | 2, 400, 700 | 18, 187 | Relatorio belga. |

CALCULO REFERENTE Á PRODUÇÃO DE CAFÉ NO MUNDO EM
1898—Continuação.

| Paizes. | Libras. | Saccos. | Fontes de informação. |
|--------------------------------|------------------|--------------|-----------------------|
| Antilhas Hollandezas | 924, 000 | 7, 000 | Calculado. |
| Hawaii | 726, 000 | 5, 500 | Em parte official. |
| Honduras | 612, 480 | 4, 640 | Calculo britannico. |
| Bolivia | 495, 000 | 3, 750 | Calculado. |
| Paraguay | 343, 407 | 2, 602 | Consul americano. |
| Guyana Hollandeza | 219, 166 | 1, 660 | Calculo britannico. |
| Cuba | 132, 000 | 1, 000 | Calculado. |
| Belize | 132, 000 | 1, 000 | Idem. |
| Total da America | 1, 960, 619, 288 | 14, 853, 228 | |
| Java | 101, 904, 000 | 772, 000 | Dunring & Toon. |
| Ceylão e as Indias Orientaes . | 31, 680, 000 | 240, 000 | Idem. |
| Padang | 5, 940, 000 | 45, 000 | Idem. |
| Celebes | 5, 940, 000 | 45, 000 | Idem. |
| Total de Asia e Africa . . . | 145, 464, 000 | 1, 102, 000 | |
| Grande total | 2, 106, 093, 288 | 15, 955, 228 | |

Mr. HAUGWITZ, apresenta os calculos dos Senhores DUNRING & TOON referentes á colheita de café para o anno fiscal de 1899, que dão um total geral de 1,638,120,000 libras. Os calculos para o anno de 1900, feitos pela mesma auctoridade, indicam que a colheita pode alcançar a 1,796,256,000 libras.

A existencia de café á vista nos Estados Unidos no dia 1º de Maio de 1899 era 1,221,758 saccos, incluindo as seguintes existencias: Existencia total em todos os portos dos Estados Unidos, 877,758 saccos; em caminho, procedente do Rio, em navios de vapor e de vela, 130,000; de Santos, 191,000; de Victoria, 15,000, e de Bahia, 8,000 saccos. Para o mesmo dia de 1898, a existencia total á vista nos Estados Unidos alcançara a 1,057,068 saccos.

Segundo relatorios da Repartição de Estatisticas, as importações de café nos Estados Unidos nos nove mezes que terminaram no dia 31 de Março de 1899, eram calculadas em 607,543,143 libras, no valor de \$39,656,888. As exportações de café durante o mesmo periodo chegaram a 22,934,454 libras, o qual deixa um total liquido de 584,608,689 libras. Corresponde ao Brazil, 78½ por cento do total geral ou sejam 477,072,485 libras. Nos dez annos corridos de 1888 a 1898 o Brazil enviou por termo médio pouco mais de 50 por cento do total. As importações da India

pelos primeiros nove mezes do presente anno fiscal alcançaram a 8,293,768 libras contra 12,571,590 libras em 1898 e 9,886,124 libras em 1897. Tambem houve uma diminuição nas importações de Mexico durante o mesmo periodo, comparadas com as de 1898.

A INDUSTRIA DE HERVA MATTE.

A Secretaria das Republicas Americanas deve ao Senhor JOAQUIM FRANCISCO DE ASSIS BRAZIL, Ministro do Brazil junto ao Governo dos Estados Unidos, o seguinte artigo sobre a herva matte, que é um dos principaes productos do Estado de Paraná, Brazil, assim como de outras porções das republicas sul-americanas. Tambem se dá a quantidade de matte que se exporta annualmente pelos varios portos.

UMA DAS PRIMEIRAS INDUSTRIAS DO BRAZIL.

É esta industria ainda a mais importante do Estado do Paraná não só pelo valor de sua exportação, como tambem por ser a que occupa maior numero de braços.

Quando o Estado do Paraná era apenas uma comarca da ex-provincia de São Paulo, alguns hespanhões descobriram n'ella a existencia do *ilex matte*, cujo uso já era conhecido na Republica do Paraguay, onde foi primeiramente descoberto pelos jesuitas ha cerca de um seculo. Conhecidas as suas qualidades nutrientes, o seu uso foi-se desenvolvendo pelas republicas do Paraguay, Argentina, Uruguay, Chile e Sul do Brazil, até quetornou-se de uso geral n'esses paizes. Na França, na Suissa e na Italia principia tambem á haver algum consumo do matte, graças as tentativas feitas, além de outras, pela Associação Propagadora.

O producto da arvore do matte é tomado de infusão como o chá da India e o café. É uma bebida alimentar de primeira ordem, tendo sobre seus similares as vantagens de ser menos excitante e mais barato.

O Estado do Paraná exporta actualmente para as republicas da America do Sul cerca de vinte milhões de kilogrammas annualmente, que tem o valor commercial de seis mil contos de reis ou cerca de doze milhões de francos, ou de trezentos e vinte e quatro mil libras inglezas (ao cambio de 19d. por 1\$000),

dando o rendimento para o Estado de mais de quatrocentos contos de reis, correspondente ao imposto de 20 reis por kilogramma de matte exportado para Montevidéo e Buenos Ayres, e de 30 reis para Valparaíso.

A exportação de herva matte no decennio de 1870 á 1879 regulou, em media, 13.430,927 kilogrammas annualmente; no periodo decorrido de 1880 á 1892 elevou-se, em media, á 16.390,795 kilogrammas annuaes, conforme a descriminação feita no seguinte quadro:

QUADRO COMPARATIVO DA EXPORTAÇÃO DE HERVA MATTE DESDE 1880 A 1898.

| Annos. | Montevidéo. | Buenos Ayres. | Valparaíso. | Total. |
|------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| | <i>Kilos.</i> | <i>Kilos.</i> | <i>Kilos.</i> | <i>Kilos.</i> |
| 1880 | 3, 678, 823 | 6, 440, 873 | 2, 579, 491 | 12, 699, 187 |
| 1881 | 3, 362, 275 | 7, 614, 104 | 1, 966, 568 | 12, 942, 947 |
| 1882 | 3, 962, 155 | 7, 136, 947 | 4, 068, 147 | 15, 167, 249 |
| 1883 | 3, 766, 390 | 8, 651, 890 | 2, 882, 451 | 15, 300, 731 |
| 1884 | 3, 308, 538 | 9, 032, 485 | 2, 183, 397 | 14, 524, 420 |
| 1885 | 5, 074, 285 | 6, 311, 998 | 2, 075, 026 | 13, 461, 599 |
| 1886 | 3, 303, 993 | 8, 761, 057 | 2, 459, 547 | 14, 524, 597 |
| 1887 | 5, 051, 491 | 10, 813, 518 | 3, 693, 892 | 19, 558, 901 |
| 1888 | 4, 532, 656 | 10, 367, 921 | 3, 353, 259 | 18, 253, 836 |
| 1889 | 5, 368, 607 | 10, 466, 885 | 2, 494, 194 | 18, 329, 686 |
| 1890 | 4, 317, 504 | 11, 729, 491 | 4, 545, 947 | 20, 592, 942 |
| 1891 | 4, 718, 573 | 12, 533, 831 | 1, 120, 419 | 18, 372, 823 |
| 1892 | 4, 740, 985 | 13, 577, 181 | 1, 033, 560 | 19, 351, 726 |
| 1893 | 7, 164, 424 | 12, 613, 192 | 990, 379 | 20, 767, 995 |
| 1894 | 5, 532, 841 | 10, 901, 557 | 1, 828, 133 | 18, 262, 531 |
| 1895 | 8, 831, 121 | 14, 831, 736 | 974, 563 | 24, 637, 419 |
| 1896 | 8, 073, 271 | 15, 724, 808 | 1, 300, 851 | 25, 098, 930 |
| 1897 | 4, 513, 031 | 13, 414, 718 | 567, 604 | 18, 492, 353 |
| 1898 | 7, 942, 420 | 14, 479, 940 | 498, 784 | 22, 921, 144 |

QUALIDADES NUTRITIVAS DO MATTE.

A herva matte apparece no mercado beneficiada em folhas quebradas, em pó ou em talos, preparando-se de infusão na agua fervendo, como o chá, e toma-se com ou sem assucar, conforme o gosto de cada um. É tambem muito usado o matte em pó de infusão n'um pequeno vaso, chamado "cuia," d'onde é aspirado por um tubo que termina em uma esphera ôca e perfurada, denominada "bomba."

O Dr. PECKOLT, notavel chimico do Rio de Janeiro, dá para as diversas especies de matte as seguintes analyses, relativamente á cafeina contida em mil grammas de matte do Paraná:

Ilex sorbilis, folhas seccas, 16.750 grammas; *Ilex paraguayensis*, folhas seccas, 7.678 grammas; *Ilex paraguayensis*, galhos seccos,

2.579 grammas; *Ilex guayabensis*, folhas seccas, 0.500 gramma; *Ilex sorbilis*, folhas frescas, 4.760 grammas; *Ilex sorbilis*, ramos seccos com folhas, 1.050 grammas.

Em igual porção de folhas seccas, deu a analyse os seguintes productos:

| | Grammas. |
|--|-----------|
| Chlorophylla e resina molle..... | 62.000 |
| Acido rezinoso..... | 20.694 |
| Cafeina..... | 7.678 |
| Acido matte-taninico..... | 12.288 |
| Materia saccharina..... | 47.048 |
| Materia extractiva amarga..... | 2.033 |
| Materia extractiva e acido organico..... | 8.815 |
| Stearoptena..... | 0.019 |
| Albumina, dextrina e outros saes..... | 39.666 |
| Materia lenhosa e aquosa..... | 799.729 |
| Total..... | 1,000.000 |

O mesmo Dr. PECKOLT fez as seguintes analyses comparativas entre o chá verde, o chá preto, o café e o matte:

[Em 1,000 partes.]

| | Chá verde. | Chá preto. | Café. | Matte. |
|------------------------------|------------|------------|--------|--------|
| Oleo essencial..... | 7.90 | 6.00 | 0.41 | 0.01 |
| Chlorophylla..... | 22.20 | 18.14 | 13.66 | 62.00 |
| Tannino..... | 178.00 | 128.80 | 16.39 | 12.28 |
| Resina..... | 22.20 | 36.40 | 13.66 | 20.69 |
| Cafeina ou theina..... | 4.50 | 4.30 | 2.66 | 2.50 |
| Materia extractiva, etc..... | 469.00 | 390.00 | 270.67 | 238.83 |
| Fibras e cellulose..... | 175.80 | 283.20 | 174.83 | 180.00 |
| Cinzas..... | 85.60 | 54.40 | 25.61 | 38.11 |

D'estas analyses deduz o Dr. CAMINHOÁ, professor da Faculdade de Medicina do Rio de Janeiro, as seguintes conclusões:

1ª. O matte contem menos oleo essencial, é, pois, menos excitante que o café, o chá preto e o chá verde, convindo mais ás pessoas nervosas, ás mulheres e creanças.

2ª. O matte contem mais resina que o café, menos que o chá verde e muito menos que o chá preto; é, pois, mais diuretico que o café, e como estimulante rivalisa com o chá verde.

A opinião do Dr. CAMINHOÁ tem sido confirmada por outros homens da sciencia, entre os quaes citaremos o Dr. LANKASTER, superintendente da secção dos productos animaes e alimenticios do Museu de South Kensington, o Dr. SCHNEPP, inspector adjuncto das aguas de Bonnes e o Dr. COUTY, sabio francez, além de muitos outros que têm usado e analysado o producto.

Transcripto do jornal "A Republica," de Curityba, de 5 de Novembro de 1898:

O MATTE E O ESTOMAGO.

Do "Jornal do Commercio" extrahimos a seguinte e interessante noticia sobre o matte, producto principal da industria d'este Estado:

"*Henrique de Saville*, o conhecido divulgador scientifico, que tanto abri-lhanta as paginas da "Nature," acaba de lançar um raio de luz no mysterio do estomago, com a particularidade de que enaltece a acção do matte, em competencia com seus soberbos rivaes, o chá e o café.

"O estomago, especie de retorta de paredes moveis, muda de forma tão depressa conforme recebe um alimento solido ou um liquido; estende-se em sentido vertical; o fundo abaixa e ao mesmo tempo alarga-se em sentido transversal; enfim, o fundo ergue-se para facilitar o peso da substancia alimenticia atraves do pyloro. Por fim, quando só fica muito pouco alimento, o estomago se desloca transversalmente, da direita para a esquerda, para voltar á tomar sua primeira posição.

"Estes movimentos successivos são curiosos. O estomago vazio, sobretudo, depois de dieta, é muito pequeno. Si se bebe, o órgão contrahe-se progressivamente ao receber o liquido. O fundo ergue-se sem cessar, para manter o equilibrio ao nivel do pyloro, a medida de sua evacuação no intestino. De sorte que as partes do organo, durante as distinctas phases da distensão e da evacuação, parecem, até certo ponto, representar successivamente um vaso alto e grande, arredondado na base, um vaso menos alto e mais largo, até que se chega a um vaso muito baixo que figura um estomago vazio. Os liquidos gazosos, a agua de Seltz, a limonada, provocam a mesma distensão que os alimentos solidos. Por esta razão, a fome é muito attenuada pela ingestão de liquidos carregados de gazes.

"Quanto ao mais, as deformações do estomago, variam sensivelmente com a natureza dos alimentos ou dos liquidos ingeridos. A agua de Seltz, da qual muitas pessoas abusam, dilata consideravelmente o estomago. De todas as bebidas a cerveja é aquella que deixa dilatado o estomago durante mais largo tempo, o que está de accordo com a observação vulgar visto como os grandes bebedores de cerveja são geralmente affligidos de um grande abdomen.

"As bebidas mais favoraveis para uma prompta evacuação do estomago são o chá e o café, e em primeiro lugar o matte, que se toma em infusão como chá quente.

"Compreende-se perfeitamente que um regimen secco convenha aos estomagos dilatados, posto que os liquidos absorvidos ao mesmo tempo que os alimentos solidos, permaneçam como estes no estomago e tendem a obstruil-o e a demorar os actos da digestão.

"Póde, pois, succeder que as dyspepsias não dependam unicamente do chimismo estomacal, da falta ou da abundancia do acido chlorydrico, da debilidade da contractibilidade das fibras musculares, se não tambem de um vicio nas posições relativas do pyloro e do cardiaco, e no jogo das deslocações successivas do organo.

“Estes novos estudos dos Snrs. BIANCHI e COMTE, ao fixar um ponto discutido em phisiologia, terão, além de tudo, a vantagem de contribuir talvez para melhorar o tratamento das dyspepsias.”

CULTIVO DO MATTE NO BRAZIL.

O matte (*Ilex paraguayense*) é um arbusto da família das ilecineaceas, cultivado em uma vasta extensão da America Meridional. Por ocasião da chegada dos jesuitas ao Paraguay, os Guaranys utilisavam o matte, mastigando-o; aquelles não tardaram á conhecer-lhe o valor e estabelecendo plantações, seguiram-lhe com attenção o desenvolvimento e estudaram-lhe as vantagens. Foram elles os primeiros a observar que a torrefacção desenvolvia no matte um perfume suave e communicava-lhe novas propriedades.

Durante algum tempo o Paraguay gozou da reputação de produzir a maior quantidade de matte e da melhor qualidade; hoje porém o Brazil excede-o. Só o Estado do Paraná exporta annualmente 22 milhões de kilogrammas.

Esta cultura tomou tal extensão que se encontra no interior das terras verdadeiras florestas de matte. Mr. BARBIER, enviado pelo governo francez em missão scientifica na America do Sul, avalia em mais de onze milhões a população que faz uso do matte.

A colheita faz-se a partir de Dezembro, prolongando-se até Agosto. Os colhedores partem em caravanas com as provisões, os instrumentos e gado necessarios á expedição. Chegados a um lugar conveniente, os hervadores instalam um rancho ou acampamento, entregam-se com ardor á colheita do matte, que é torrado e emballado no proprio local. Eis seu modo de proceder: Cortam-se os galhos das arvores, separando-os em brotos e ramos pequenos guarnecidos de folhas, e collocam-se em uma cova quadrada de seis pés de lado, na qual, sob a influencia de um fogo vivo soffre a torrefacção. Esta operação é a mais delicada; é d'ella que depende o aroma, e só uma longa experiencia pode realisar-a com perfeição. No fim de dois ou trez dias, a dessecação é completa; reduzem-se então os productos a pó grosseiro e collocam-se em surrões ou saccos de couro fresco, expondo em seguida ao sol.*

A qualidade do matte varia segundo sua origem e preparo: O

* Este é o primitivo processo da preparação do matte; hoje, porém, ha machinismos aperfeiçoados, que fazem a mesma obra melhor e mais rapidamente, em grandes engenhos centraes, para onde é levada a colheita de todo um districto.

matte das regiões visinhas do mar é peor, menos rico em gomma, rezina e menos aromatico que o que é colhido no centro do Paraná e Paraguay. As folhas novas de um anno ainda não têm quasi nenhuma das qualidades exigidas, ao passo que de 4 ou 5 annos, de cõr mais carregada, mais espessas, muito mais ricas em glandulas dão matte superior.

PROPRIEDADES DO MATTE.

Os primeiros viajantes que escreveram sobre o matte lhe attribuiram propriedades maravilhosas, e consideraram esta planta como uma panacéa universal. Os auctores Hispano-Americanos lhe attribuem uma efficacia soberana contra a gotta e as colicas. Effectivamente é notorio que estas affecções tão communs na Europa não se encontram nas populações que usam o matte. Esta planta, além d'isso, pela acção particular que exerce sobre os movimentos peristalticos dos órgãos de eliminação, apresenta a notavel propriedade de evitar as indigestões.

Os trabalhos realisados pelos Chimicos PARODO, PEMOTT, STENHANS, ROCKLEIDER, BYASSON, e pelos Doutores DAMASSET, MANTEGAZA, SHETRINKLY, MARVAUX, GUBLER, VULPRAN, BARBIER, etc., estabeleceram as virtudes do matte. Póde se resumir assim os resultados dos seus estudos:

COMPOSIÇÃO CHIMICA DO MATTE.

Por sua composição chimica o matte approxima-se do café e do chá, porém é muito mais rico em substancias rezinoides e gommosas. Seu alcaloide (mateina) chimicamente identico á cafeina é theina no chá preto e duplo da cafeina do melhor café. Por seus effeitos physiologicos, approxima-se igualmente em muitos pontos d'estas duas substancias e afasta-se em outro. Na ordem dos phenomenos nervosos, não é somnifugo como o café e o chá, e seu abuso mesmo não poderia ter inconvenientes. Em lugar de um estado de vigilia ancioso, as vezes espasmodico, produz uma sensação de satisfação, de exuberancia de vida. (Dr. MARGAUX.) Sua excitação é differente da que se exerce sobre a intelligencia; além de ser inoffensiva, é mais intensa, mais persistente, e as pessoas que se entregão a trabalhos intellectuaes encontram n'elle o condimento por excellencia. (Dr. MANTEGAZA.) Assim como

o Dr. MARVAUX, o Dr. GUBLER classifica-o entre os primeiros agentes physiologicos, que elle denomina “ceynamophoros,” para indicar que repara as forças e nao os tecidos.

O chimico SYASSON, em relatorio apresentado á Academia de Sciencias de Paris, assim se exprime :

Deve-se crêr que o valor dynamico do matte é enorme, pois permite aos soldados paraguayos e argentinos, bem como aos Gauchos, passarem sem alimentação solida durante um ou muitos dias, apesar das fadigas da caça em corridas nas vastas solidões da America Meridional.

N'estas regiões o offerecimento do matte é a primeira delicadeza para com um hospede. Faz parte essencial da razão regulamentar das tropas. Com o matte os soldados suportão melhor o cansaço ; a nostalgia que resulta de sua privação é um suplicio mortal. No Paraguay pode-se dizer : Sem matte não ha soldados.

O Dr. COUTY tratou de modo muito completo a questão do matte :

Fiz, disse elle, experiencias sobre mim mesmo e verifiquei que o matte pode substituir perfeitamente o café para uma pessoa que esteja habituada com este ; observei ao mesmo tempo que o matte não tem os inconvenientes do café ! Habitado a beber o café, tinha necessidade d'este excitante para poder trabalhar ; quando não o tomava, cansava-me e adormecia, porém bastava ultrapassar um pouco além para ter insomnia e palpitações. Substituir o café pelo matte, em diversas doses, é poder trabalhar á vontade, sem me cansar nem ter somno. Exagerando as doses não tive insomnia.

PREPARO.

O matte prepara-se por infusão ou decocção. A dose ordinaria é de 25 grammas pouco mais ou menos para um litro d'agua, podendo tambem ser regulada segundo o gosto de cada um. Deixa-se repousar 10 a 15 minutos e serve-se filtrando. Adoça-se á vontade e bebe-se assim ou então addicionando-se leite, rum, etc. Deve-se evitar o emprego de utensilios de ferro que deem cor escura ao liquido.

ALIMENTO.

O matte pelo gosto que lhe é proprio, muitas vezes só é apreciado depois de muitas experiencias. É um tonico poderoso de longo alcance que convém principalmente ás pessoas que se entregam á trabalhos peniveis do corpo e do espirito ; aos doentes e a todos que procuram resolver o problema de uma boa alimentação com uma despesa modica.

O jornal “La France” affirma que foi o matte que permittio ao Dr. TANNER suportar os 40 dias de jejum.

BEBIDA.

O matte é desalterante por excellencia e um grande reparador de forças. Convein aos homens de estudo aos quaes o uso do café é nocivo, pois que proporciona os mesmos effeitos, sem excitar o *systhema nervoso*. Pode-se bebel-o frio, porém, geralmente bebe-se quente e os amadores o absorvem por meio de uma “bombilha.”

O CODIGO DA NOMENCLATURA COMMERCIAL
NO PERU.

O ultimo relatorio da Directoria da Bolsa de Lima mostra que o Codigo de Nomenclatura Commercial preparado pela Secretaria das Republicas Americanas tem sido submettido pelo Governo á Bolsa em solicitude de seu relatorio e que esta ja o tem submettido. O relatorio faz notar a utilidade que derivaria a industria e o commercio peruanos da adopção do Codigo e indica a medida de nomear uma commissão que prepare um appendix á obra no qual estejam comprehendidos os termos de uso no Peru não mencionados no Codigo e aquelles que se referem a artigos que se designam no paiz de uma maneira particular. O relatorio termina dizendo que este appendix haverá de ser util não sómente no Peru, mas em todos os outros paizes que com elle mantêm relações commerciaes.

REPUBLICA ARGENTINA.

MELHORAMENTOS DO PORTO DE BUENOS AYRES.

No anno de 1882 passou no Congresso uma lei pela qual foi auctorizado o Governo argentino a contractar com o Senhor EDUARDO MADERO, de Buenos Ayres, a construcção de um systema de docas juntamente com armazens e depósitos de utensilios para aquella cidade. As docas deviam ser construidas no rio do lado de Buenos Ayres, entre o gazometro ao norte e o rio Riachuelo ao sul. A pedido do Senhor MADERO, um perito inglez, Sir JOHN HAWKSHAW, foi contractado como engenheiro e a sua firma deu parecer em Março de 1884. O contracto para os tra-

balhos geraes foi concedido a THOMAS A. WALKER e aos Senhores W. G. ARMSTRONG, MITCHELL & Co., fornecendo esta ultima firma todo o mecanismo hydraulico.

As obras do porto comprehendem o seguinte: Uma bacia ao sul, com uma superficie de 35 geiras e uma profundidade de 21 pés 3 pollegadas em maré baixa; quatro docas ligadas umas as outras por passagens, atravessadas por pontes levadiças e tendo na extremidade sul uma comporta de 442 pés 9 pollegadas de comprimento e 65 pés 6 pollegadas de largura, com uma profundidade acima das soleiras de 21 pés 9 pollegadas na maré baixa; e na extremidade norte uma comporta de 508 pés 4 pollegadas de comprimento e 82 pés de largura, com uma profundidade acima das soleiras de 22 pés na maré baixa. As duas comportas são atravessadas por pontes levadiças e a profundidade d'agua nas docas é de 23 pés 9 pollegadas na maré baixa. Ha uma bacia ao norte com uma superficie de 41 geiras e profundidade de 21 pés 3 pollegadas na maré baixa. A leste d'esta bacia fica a entrada para o canal norte que tem 328 pés de largura no fundo com um declive de 10 para 1. Este canal tem sido dragado até o ponto da sua intersecção com o canal sul, á distancia de 32,152 pés. No lado norte da bacia existem duas docas fluctuantes aparelhadas com todas as bombas necessarias. Uma doca tem 600 pés e a outra 492 pés de comprimento, e ambas uma profundidade de 20 pés acima das soleiras na maré baixa. A superficie total das quatro docas e duas bacias é de 174 geiras e a extensão total dos caes é de 27,821 pés. Treze armazens foram edificados no lado occidental das docas com uma capacidade total de 641,715 jardas cubicas e uma superficie de 202,751 jardas quadradas (41.89 geiras). Oito telheiros (um dos quaes de deposito) foram construidos com uma capacidade total de 122,040 jardas cubicas e uma superficie de 27,870 jardas quadradas (5.76 geiras).

Todas as mencionadas obras acham-se encerradas por um muro exterior de quasi 3 milhas de comprimento; 7,793 pés d'este muro são construidos de pedra e os restantes de madeira. Nos dois lados d'esta doca ficam vias ferreas ligando com as linhas principaes do norte e sul da Republica. A area total de terra conquistada ao rio por este melhoramento é de 926 geiras, das quaes 561 foram elevadas quasi ao nivel do caes. O custo total d'estas obras tem sido até esta data de perto de \$35,000,000.

O numero total de navios entrados no porto em 1897 foi de 901 com 2,342,391 toneladas registradas, o que demonstra um augmento em cinco annos de 212 no numero dos navios e 733,217 na tonelagem.

BRAZIL.

A VIAGEM DO "WILMINGTON."

Sob a rubrica de "Venezuela" no presente numero do BOLETIM MENSAL apparece uma noticia condensada do relatorio do Ministro LOOMIS, referente á viagem da canhoneira americana *Wilmington* pelo Orinoco. Os periodicos trazem artigos muito interessantes referentes á viagem da dita canhoneira em aguas do Brazil e dizem que, em todos os lugares aonde tem chegado, seus officiaes e tripulação têm sido recebidos com a maior hospitalidade, e que o publico em geral parece agradado de que os Estados Unidos hajam enviado um de seus navios de guerra em uma amistosa visita ás cidades do interior.

Até o dia 4 de abril, o *Wilmington* tinha visitado vinte portos, entre outros centros politicos e commerciaes de importancia, taes como Trinidad, Barcelona, Carúpano e La Guaira, na costa de Venezuela; Las Tablas, Barrancas e Ciudad Bolivar no Orinoco; Georgetown e Paramaribo, nas Guayanas Britannica e Hollandeza, e Pará e Manáos, no Brazil.

Todos dizem que nos lugares visitados a officialidade da canhoneira se fez sympathica e agradavel e ainda ha quem tenha dito que parecia escolhida especialmente para esta missão. Em todas as partes tem sido generosamente obsequiados, principalmente em nome dos municipios e dos governos, obsequios que os officiaes têm correspondido á medida de seus recursos limitados.

O principal objecto da viagem do *Wilmington* tem sido levar o pavilhão americano a portos onde rara vez tem-se visto, cultivar relações de amizade com os officiaes e naturaes daquelles lugares e estimular o commercio americano sempre que seja possível. A idéa destes viagens foi suggerida pelo Capitão A. S. CROWNINSHIELD.

No dia 4 de Abril o *Wilmington* chegou a Manáos que está situada a 1,000 milhas da foz do Amazonas. Aqui o grande Rio

Negro une suas aguas placidas e escuras com a rapida corrente das amarellas aguas do caudaloso Amazonas, enlaçando assim este rio com o Orinoco. Este é o ponto mais ao interior aonde tem chegado um navio de guerra dos Estados Unidos, e talvez o unico de sua classe de qualquer nação. O *Wilmington* subirá 1,500 milhas, até o Solimoens, que é um ramal do Amazonas, e de alli a Iquitos no Peru; é dizer cerca de 2,500 milhas no interior da America do Sul, quasi até o pé dos Andes e a poucos centenares de milhas do Pacifico. O Alto Amazonas tem estado sempre envolto em uma especie de mysterio. Os companheiros de PIZARRO no seculo decimo sexto contavam maravilhosas historias das mulheres guerreiras e a grande riqueza mineral. A missão do *Wilmington* é obter informações definidas acerca das gentes e as fontes de riqueza desta região tão pouco conhecida, e das oportunidades que offereça á expansão do commercio americano.

Logo, o *Wilmington* subirá pelo Rio Madeira até a primeira cataracta, cerca de 600 milhas das fronteiras da Bolivia. Assim, pois, a viagem da canhoneira trará ao conhecimento do mundo o grande valle do Amazonas, cuja extensão é enorme e illimitadas suas riquezas.

AS REGIÕES DA BORRACHA.

Ao descrever as regiões do interior do Brazil, exploradas até a data da chegada da expedição a Manáos, um correspondente do "New York Tribune" diz como segue:

A alta do preço da borracha (\$1 a libra do producto cru) nos Estados Unidos e na Europa tem dado por resultado a paralysação, talvez por muitos annos, do desenvolvimento de qualquer outra industria. Os indios e os mestiços portuguezes pedem e obtêm os preços que querem por trabalhar nas florestas de borracha e parece que são elles os unicos que podem supportar os terriveis effectos das febres palustres. Hoje a industria da borracha é ao mesmo tempo que uma benção para o brasileiro uma maldição, ainda que pelo momento parece ser o primeiro, pois todos fazem dinheiro com ella. Isto é facil de entender, si se toma em consideração que o vallé do Amazonas, com sua escassa população, exporta cerca de \$50,000,000 de borracha por anno.

PARÁ.

Pará, a chave dos ricos productos desta região, é uma cidade rica, de cerca de 100,000 habitantes, situada a 70 milhas da foz do Amazonas. Como é bem sabido, o delta deste rio por varios centenares de milhas está composto de ilhas baixas, cubertas pela agua na alta maré, nos mezes de Julho e Agosto, em que

abundam as arvores da borracha cujo producto é conhecido no commercio sob a denominação de “borracha das ilhas,” as quaes estendem-se por 300 milhas rio acima até Curupa; de aqui em adiante por varios centenares de milhas, as florestas, tropicaes em sua vegetação, têm poucas arvores de borracha até cerca de Abidos, 300 milhas mais arriba, onde são mais abundantes. Nos arredores de Manãos se encontra a borracha fina do Alto Amazonas, que vem dos rios Tuara e Tavary, rio Negro, rio Branco, Solimoens, Puras, Madeira e uma multidão de outros tributarios.

A NOVA CÍDADE DO INTERIOR.

Ainda quando Pará, por sua riqueza e situação, é a chave da rica região do Amazonas, pois domina o valioso producto do delta e em grande parte o das terras do interior, tem hoje um novo rival em Manãos para os productos da borracha do Perú, Bolivia e o Alto Amazonas. Manãos tem cerca de 30,000 habitantes, mas é um joven gigante que se tem desenvolvido da noite á manhã. Hoje possui um formoso theatro, o Palacio de Justiça, ferrocarris electricos, luz electrica, aqueductos modernos, esgotos e ruas com pavimento de asphalto.

AS CLASSES DE TRABALHADORES.

O conhecimento exacto dos districtos productores da borracha, a collecta das colheitas e seu transporte, está circumscripto hoje a tres classes: A primeira é a dos “aviadores,” commerciantes que adiantam a credito existencias de mercadorias ás cabeceiras que trabalham nas mattas. Os aviadores são, pelo geral, portuguezes, que quando chegam a conseguir um bom negocio o guardam em secreto. Os negociantes das mattas formam a segunda classe, os quaes são pelo geral mestiços de portuguez e indio, suspeitosos e calados. Estes dominam por completo a terceira classe que são os indios; que trabalham nas mattas e recolhem e curam a borracha. Estes indios são geralmente hospitaleiros e communicativos, mas o dialecto que fallam é pouco conhecido e os conhecimentos que têm são locais.

UMA CARGA VALIOSA.

Não ha muito que um navio de 2,500 toneladas sahiu de Pará para Nova York com um carregamento de borracha que foi segurado em \$3,000,000. Hoje só um navio carregado de prata ou de pelles de phoca das ilhas Pribylov poderia ter um carregamento tão rico. Naturalmente, um producto tão valioso e constante exige em pagamento muitos grandes carregamentos. Da Europa e de Nova York sahem para o Amazonas tres vezes por mez vapores repletos de carga, cujo numero pode augmentar prompto. Os Estados Unidos gozam de grande parte deste commercio, que pode augmentar com esforços adequados.

EXCURSÃO DOS REPRESENTANTES DIPLOMATICOS DOS ESTADOS UNIDOS A MINAS GERAES.

Todos os jornaes recebidos do Rio de Janeiro referem-se nos termos mais sympathicos ao Coronel CHARLES PAGE BRYAN, Ministro dos Estados Unidos no Brazil. Na verdade tudo quanto

se liga com a Legação e também com o Consulado Americano alli, invariavelmente merece grandes elogios por parte da imprensa da Republica. Dizem os periodicos que a diplomacia franca, despretenciosa e comtudo cheia de dignidade dos representantes dos Estados Unidos é uma innovação (*nouveau jeu*), destinada porem a merecer a estima do publico.

Em Março de 1899 o BOLETIM continha uma relação da visita do Ministro aos engenhos de assucar de Quissaman no Estado de Rio de Janeiro. Uma relação resumida da visita dos representantes diplomatico e consular dos Estados Unidos aos centros mineiros e commerciaes do Estado de Minas Geraes é dada nos seguintes telegrammas de jornaes :

“Bello Horizonte,” 8 de Março.—Os Senhores Coronel CHARLES PAGE BRYAN, EUGENE SEEGER e JAMES SHIPTON, Ministro, Consul Geral e addido militar dos Estados Unidos, aqui chegaram hoje, sendo recebidos na estação pelo Capitão CHRISTO, ajudante de campo do Presidente do Estado, Dr. SALLES, prefeito da capital, e outros cavalheiros. Seguiram na carruagem do Presidente para o Grande Hotel, onde lhes haviam sido reservadas accomodações.

Às 8 horas da noite o diplomata americano e seus companheiros foram recebidos em Palacio com as formalidades do estylo, e conversaram cordialmente durante cerca de meia hora com o Dr. SILVIANO BRANDÃO, Presidente do Estado, sobre as relações amigaveis existentes entre as duas grandes Republicas americanas, com relação ao futuro do Brazil e ao de Minas. No dia nove visitaram o quartel do 9º batalhão, sendo recebidos por toda a officialidade. Á sua chegada a banda tocou os hymnos americano e brasileiro.

“Ouro-Preto,” 10 de Março.—O Ministro norte-americano e seus estimaveis companheiros de viagem, que aqui chegaram recentemente acompanhados pelo Dr. ALCIDES MEDRADO, redactor do “Jornal Mineiro,” visitaram hontem as egrejas mais notaveis da cidade, quartel de policia, agencia fiscal, camara municipal, eschola de minas, museu do Dr. MAGALHÃES, mina da Passagem, cidade de Marianna e palacio episcopal, onde foram recebidos pelo excellentissimo prelado D. SILVERIO, exprimindo os viajantes a mais viva satisfação por tudo quanto viram e apreciaram.

“Miguel Burnier,” 10 de Março.—O Ministro Plenipotenciario dos Estados Unidos da America do Norte com o Consul Geral, o addido militar e o Senhor ALCIDES MEDRADO visitaram os importantes trabalhos das minas de Manganez do Senhor WIGG, que tem fornecido grande quantidade d’este mineral aos Estados Unidos. Os viajantes foram amavelmente recebidos pelos engenheiros, apreciando visivelmente o desenvolvimento d’esta nova industria e a excellente direcção dos trabalhos. Levaram d’este lugar a mais agradável impressão.

“Bello Horizonte,” 11 de Março.—O Ministro norte-americano e seus companheiros voltaram hontem de Ouro Preto a Honorio Bicalho afim de examinar os trabalhos da Companhia Aurifera de Minas Geraes, a qual emprega machinas americanas (de FRASER & CHALMERS, de Chicago) para extracção do ouro. Foi

recebido pelo Dr. MARCONDES, presidente da companhia, e percorreu as minas e dependencias, onde viu as machinas em actividade. Tudo deu-lhe optima impressão. Os viajantes foram depois para Juiz de Fôra, confessando-se muito gratos ás cortezias recebidas. Em Juiz de Fôra visitaram a fabrica de algodão do Senhor MAGALHÃES e os collegios Commercial e Americano. N'este foi-lhes offerecidos um banquete, a que assistiram todos os estudantes, os quaes applaudiram entusiasticamente os discursos patrioticos dos seus hospedes.

Em Entre Rios os viajantes visitaram as casas das machinas, tendo a satisfação de ahi encontrar apenas locomotivas Baldwin. O wagon especial posto a disposição dos diplomatas para este interessante passeio era construido por HARLAN & HOLLINGSWORTH.

A respeito da visita ás minas de manganéz, mencionada n'um dos telegrammas acima, publicamos a seguinte communicação mandada ao Senhor BRYAN em data de 13 de Março pelo proprietario das minas, CARLOS WIGG:

Em resposta ao pedido de V. Ex^a, verbalmente feito ao nosso gerente, Senhor H. K. SCOTT, por ocasião da recente visita á Usina Wigg, tenho muito prazer em informal-o que durante os annos de 1897-98 exportámos 20,000 toneladas de minerio de manganéz para os Estados Unidos (Philadelphia) no cumprimento de contractos feitos com a Carnegie Steel Company, Limited, de Pittsburgo, e chamo a attenção de V. Ex^a para as analyses medias de quatro carregamentos embarcados durante o anno passado e abaixo mencionadas.

Quanto a qualidade do mineral, é bastante dizer que sempre obtem os melhores preços do mercado, e espero renovar muito em breve as minhas agradaveis relações commerciaes com os Senhores CARNEGIE, temporariamente interrompidas em consequencia de outros contractos com firmas inglezas.

Analyse media de quatro carregamentos.

| | | | |
|----------------------------|--------|---------------------------------|--------|
| Silica | 1. 05 | Acido phosphorico..... | .07 |
| Peroxydo de manganéz..... | 77. 52 | Acido sulphurico | .06 |
| Protoxydo de manganéz..... | 6. 28 | Acido arsenico | .03 |
| Oxydo de ferro | 3. 30 | Oxydo de cobre | nenhum |
| Alumina | 1. 35 | Acido carbonico | 1. 19 |
| Baryta | 2. 96 | Agua combinada..... | 4. 58 |
| Magnesia..... | .38 | Manganéz metallico secco á tem- | |
| Cal | 1. 35 | peratura 210° F..... | 54.08 |

PARAGUAY.

SAHIDA PARA MACHADOS.

Em um dos seus ultimos relatorios o Consul RUFFIN escreve de Asunción a respeito do uso de machados no Paraguay. Elle diz que o commercio extensivo de madeiras, e o facto que lenha e

carvão de lenha são os únicos combustíveis usados n'aquelle paiz dão uma sahida consideravel para machados. Estes, como é patente, teem de ser d'uma qualidade de aço superior visto que a lenha usada, quebracho, lapacho, curupay e iviraró, é muito dura e densa. A superioridade dos machados feitos nos Estados Unidos é reconhecida, emquanto machados são relatados da Inglaterra d'uma qualidade inferior.

A Allemanha está mandando amostras que, segundo dizem, são da melhor qualidade de aço mas por emquanto não tem feito vendas.

Relatorios officiaes dão o total das importações de machados em 1897 em 12,640 kilogrammas, no valor de \$4,170 ouro. Os estatisticos para 1898 ainda não estão publicados, mas segundo a opinião geral os algarismos excederão muito aos do anno anterior. Machados de dous gumes não se usam. "Os machados Collins vendem-se a varejo a \$8 até \$88 por duzia, na moeda papel corrente no Paraguay, o que equivale acerca de \$1.12 a \$12.32 na moeda corrente dos Estados Unidos." Ha pouca sahida para machadinhos visto que em lugar d'estes usam-se machetes.

ESTADOS UNIDOS.

AUGMENTO NA MOEDA CIRCULANTE.

A quantidade de moeda circulante nos Estado Unidos tem-se mais que duplicado nos ultimos 20 annos: tem augmentado 50 por cento desde 1896, e mais de 25 por cento desde o 1° de Julho do mesma anno. Um quadro preparado ultimamente pela Reparação de Estatistica do Ministerio da Fazenda mostra que no dia 1° de Julho de 1879, a quantidade em circulação era de \$818,631,793; no dia 1° de Julho de 1889, era de \$1,379,964,770; e no dia 1° de Abril de 1899, era de \$1,927,846,942. Em nenhum periodo na historia do paiz tem-se visto um augmento mais rapido na quantidade de moeda circulante que nos ultimos tres annos.

No dia 1° de Julho de 1896, principio do novo anno economico, a quantidade em circulação era de \$1,509,725,200. A 1° de Julho de 1897 tinha ascendido a \$1,646,028,246, o que mostra um augmento de \$136,303,046. No dia 1° de Julho de 1898

era de \$1,843,435,749, ou um augmento durante o anno de \$197,407,503, e a principios de Abril chegou a \$1,927,846,942, ou seja um augmento de \$84,411,193 nos nove mezes do anno economico corrente. O augmento desde o 1º de Julho de 1896 tem sido á razão de cerca de um milhão de dollares por cada dia de trabalho, e durante o anno passado tem sido por termo médio consideravelmente mais de meio milhão de dollares por cada dia de trabalho.

A circulação por cabeça no dia 1º de Abril de 1899, era a maior que jamais se tinha visto a essa epocha do anno na historia dos Estados Unidos, pois, segundo dados officiaes do Ministerio da Fazenda, ascendia a \$25.45 por cabeça, emquanto que no dia 1º de Abril de 1898 era de \$23.69; no dia 1º de Abril de 1897, de \$23.01, e no dia 1º de Abril de 1896, de \$21.53.

O augmento na moeda de ouro circulante durante os ultimos annos passados tem sido quasi tão notavel como o augmento total da circulação. No dia 1º de Abril de 1896 a moeda de ouro em circulação ascendia a \$445,912,256; no dia 1º de Abril de 1897, a \$517,125,757; no dia 1º de Abril de 1898, a \$582,129,742, e o 1º de Abril de 1899, a \$694,855,942.

URUGUAY.

O GABINETE DO PRESIDENTE CUESTAS.

Mr. WILLIAM R. FINCH, Ministro dos Estados Unidos em Montevideo, n'uma communicação dirigida á Secretaria de Estado, diz que o novo gabinete do Uruguay compõe-se dos seguintes membros:

| | |
|--|----------------------------|
| Ministro do Interior | Dr. SATURNINO CAMP. |
| Ministro da Fazenda | Dr. J. CAMPESTEGUI. |
| Ministro das Obras Publicas | Dr. C. MARIA DE PENÁ. |
| Ministro das Relações Exteriores | Dr. M. HERRERO Y ESPINOSA. |
| Ministro da Guerra e da Marinha | Gen. NICOMEDES CASTRO. |

ESTADISTICAS COMMERCIAES PARA 1898.

A repartição statistica do serviço aduaneiro tem promulgado uma tabella classificada das importações e exportações da Republica pelo anno fiscal de 1898, da qual os seguintes dados foram extrahidos.

IMPORTAÇÕES.

| | |
|---|---------------|
| Material cru e machinas | \$6, 410, 694 |
| Fazendas e materiaes para vestidos..... | 4, 922, 444 |
| Comidas, cereaes, e especiaria. | 4, 247, 978 |
| Varias commodidades sem classificação | 2 699, 734 |
| Bebidas em geral..... | 2, 666, 357 |
| Gado em pé..... | 2, 093, 851 |
| Roupa feita | 1, 360, 909 |
| Tabaco e charutos..... | 212, 389 |
| Total..... | 24, 784, 356 |

EXPORTAÇÕES.

| | |
|-----------------------------|--------------|
| Productos de matadouro..... | 26, 243, 492 |
| Productos agricolas | 3, 315, 543 |
| Gado em pé..... | 336, 925 |
| Outros productos..... | 284, 853 |
| Viveres para navios..... | 96, 101 |
| Total..... | 30, 276, 914 |

Em comparação de 1897, as importações em 1898 foram \$5,-272,144 mais, e as exportações \$975,343 mais, mostrando um balanço de \$4,296,801 em favor das importações. Dos productos agricolas o trigo ganha primeiro logar tendo sido elle exportado no valor de \$2,406,716.15. As exportações de farinha de trigo importaram em \$601,219.33. A linhaça tem segundo logar em importância, seguida pelo “afrechillo,” uma mistura de farello e farinha de milho, e depois veem as fructas frescas.

COMMERCCIO MISCELLANEO.

REPUBLICA ARGENTINA.

Um Immenso Esfriador.

Dizem que o maior estabelecimento no mundo de carne gelada fica em Barracas, um arrebale de Buenos Aires, e pertence á propriedade da Companhia Sansimena. O “plant” (estabelecimento) tem capacidade de dar sahida a 3,500 por dia, ou uma sahida de 9,100 carneiros mortos por mez, contando 26 dias uteis no mez. Os quartos para gelar teem uma capacidade de quasi 100,000 pés cubicos, e teem logar para pendurar 6,000 carneiros. Os depositos em que os corpos são arrumados depois de gelados, esperando embarcação, teem capacidade de 150,000 pés, ou espaço bastante para 50,000 animaes mortos.

BRAZIL.

Exposição de Café em Paris.

Os cultivadores de café de São Paulo pretendiam exhibir seu producto na Exposição de 1900, mas suas esperanças têm sido frustradas. Quando, ha pouco tempo, decidiram definitivamente

fazer a exhibição, pediram á Commissão o espaço de 2,000 metros quadrados mas a Commissão só podia offerecer-lhes 80 metros quadrados. Por conseguinte tiveram de abandonar a idea, visto ser absolutamente impossivel fazer uma exposição efficiente em espaço tão restricto. Foi suggerida a idea de que não obstante isto os plantadores de São Paulo poderiam aproveitar-se da grande concorrência de pessoas á Exposição de Pariz para fazer exhibição de seu café, alugando predio proprio para este fim. Diz-se que em toda probabilidade o producto das vendas seria sufficiente para os gastos de uma tal empreza.

COLOMBIA.

Concessão do Canal do Panama. Dizem que o Consul-Geral da Colombia em Nova-York, Señor EDUARDO ESPINOSA, tem recebido um telegramma dizendo que uma sessão extraordinaria do Congresso foi convocada pelo presidente. A razão d'isso é com o fim de resolver se a concessão da Companhia do Canal do Panama extender-se-ha por seis annos.

MEXICO.

Deseja-se uma Fabrica de Tijolos. Em data de 14 de Abril ultimo, o Senhor MANUEL VILLANUEVA, escreveu ao BOLETIM de Totolápan, Mexico, suggerindo que se chame a attenção de capitalistas ás vantagens que offerece esta povoação para o emprego de fundos. Exprime-se assim:

“Nesta povoação (Totolápan) correspondente ao districto de Yantepec no Estado de Morelos, Mexico, se pode estabelecer por acções uma fabrica de tijolos, porque ha muito barro a proposito para sua construcção de superior qualidade e com a vantagem de que a Estrada de Ferro Interoceanica passa a dous kilometros de distancia da povoação. Ainda que tem só dous mil habitantes, a sua situação topographica é formosa e goza de um clima temperado, proprio para um sanitario. Na parte ao sudoeste ha um grande morro, no qual se tem construido parte da povoação. Este morro tem a forma de um cofre, e a vegetação do lado do sul é de terra quente e ao norte de terra fria. Totolápan está á distancia de 3 horas por estrada de ferro da capital da Republica, onde se consumiria com muito apreço o tijolo por sua boa classe.”

Contrato de Armas de Fogo. Annuncia-se de Nova York que um pedido de 32,000 clavinas militares de pouco peso tem sido feito á dita cidade pelo Governo mexicano. Diz-se que este é o pedido maior de material de guerra feito aos Estados Unidos por uma nação estrangeira desde ha 25 annos. Diz-se que dous officiaes de artilheria mexicanos têm sido enviados por seu Governo para vigiar a fabricação das ditas clavinas. Estas armas serão de um só tiro, de pequeno calibre e de muito alcance. São para o uso da infantaria.

PERU.

Publicação Opportuna. A Secretaria das Republicas Americanas recebeu do Consul Geral do Peru em Nova York, um exemplar do “Summario Geographico e Estatistico do Peru de 1895 a 1898,” publicado em inglez por LEONIDAS H. JIMENEZ, na typographia do “El Tempo” de Lima.

Essa publicação divide-se em capitulos que tratam das divisões geographicas, ethnographicas e politicas; Governo e administração; Secretaria das Relações Exteriores; Status legal de estrangeiros no Peru; Secretaria de Justiça, religião e instrução publica; Secretaria dos Negocios Interiores e Policia; correios, telegraphos e telephonos; Systema de policia; Secretaria dos Negocios da Marinha e da Guerra; finanças e commercio; Secretaria das Obras Publicas, etc.; A grande estrada de ferro Central; Obras publicas e minas, empresas, etc. Uma edição anterior desta publicação é editada em hespanhol.

**Direitos de Exportação
sobre o Cacão.**

Segundo um despacho enviado ao Ministerio de Relações Exteriores da Grã Bretanha, o direito de exportação sobre o cacão no Peru foi reduzido de 80 a 60 centavos por quintal de 46 kilogrammas. O decreto foi retroactivo em seus effeitos e dispõe que si os direitos têm sido cobrados á razão de 80 centavos desde o dia 12 de Outubro, data em que se approvou a lei que dispõe a reducção, os 20 centavos de differença se devolvam ás pessoas que os pagaram.

ESTADOS UNIDOS.

**Construcção de Carros de
Estrada de Ferro.**

O Railway Gazette é autoridade pela declaração que durante o mez de Março do 1899, encommendas foram feitas de 21,667 carros de estrada de ferro nas fabricas de carros de estrada de ferro nos Estados Unidos. Do numero dito, 10,075 eram carros "gondolas" e carros para carvão e de minerio; 8,960 eram carros de carga fechados, para gado, moveis, e de refrigeração; 575 eram carros de plataforma; 1,700 eram de aço, e 357 de aço para passageiros.

As encommendas de carros de estrada de ferro durante Janeiro e Fevereiro de 1899 ficaram em 37,027, e sommando estas com as de Março, importam em 58,694 carros de estrada de ferro que foram contractados desde 1 Janeiro. Durante os tres mezes mencionados, 1,207 locomotivas foram encommendadas, das quaes 541 foram contractadas em Março.

BULLETIN MENSUEL

DU

BUREAU DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES,

UNION INTERNATIONALE DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES.

VOL. VI.

MAI, 1899.

No. 11.

MARCHANDISES AMÉRICAINES POUR LES MARCHÉS AMÉRICAINS.

III

MACHINES AMÉRICAINES.

La mécanique appliquée au développement des sources de richesses que la nature, toujours prévoyante, contient dans son sein, est l'agent le plus indispensable du progrès des nations. Quoique les moyens dont les anciens pouvaient disposer, étaient primitifs les conquérants de l'époque étaient ceux qui se distinguèrent dans les arts mécaniques et portèrent une nouvelle civilisation dans d'autres régions. Cette loi naturelle du progrès humain est écrite en caractères indélébiles dans l'histoire du monde. Il est inutile de démontrer une vérité bien connue, dont les exemples abondent dans les annales des peuples de l'ancien et du nouveau continent.

Ces faits se répètent dans l'histoire moderne. Les peuples conquérants sont ceux qui sont les plus avancés dans les arts mécaniques; les vaincus sont ceux qui manquent des moyens ou du pouvoir de développer leurs ressources. Il est bien entendu que nous parlons des conquêtes commerciales, qui créent des liens entre les nations, liens très étroits en raison des intérêts individuels qui y sont attachés; ces intérêts sont la pierre fondamentale de l'édifice de la prospérité.

Un pays qui manque de moyens pour développer ses ressources est pauvre, bien qu'il contienne les trésors de la terre dans son sein. A quoi sert-il, par exemple, que la cordillère des Andes soit une masse solide de métaux utiles et de pierres précieuses, s'il n'y a pas de moyens convenables pour leur exploitation? Quand un pays posséderait tous les avantages nécessaires à la culture de tous les fruits de la terre, quelle en serait l'utilité si l'on ne pouvait les exploiter? L'agriculture, l'industrie mère, a eu besoin de l'exploitation minière pour devenir ce qu'elle est aujourd'hui, et elle n'aurait jamais atteint le degré de développement dont elle jouit à présent sans le secours des sciences. Il en est ainsi de toutes les industries, depuis l'emploi des outils primitifs dans les temps les plus reculés, jusqu'à l'emploi des plus récentes applications de la vapeur et de l'électricité.

La force physique de l'homme est limitée; ses nécessités sont illimitées, et conformément à son désir naturel à atteindre la perfection et le plus grand degré de bien-être, il a réussi, parmi les peuples les plus avancés, à développer des moyens mécaniques qui multiplient la puissance et centuplent la production. Il est inconcevable de voir à l'époque actuelle des nations qui ne se servent pas de ces moyens, quand on sait que leur rang parmi les peuples civilisés est déterminé suivant le nombre d'industries qui florissent sur leur sol; et aujourd'hui, comme on ne peut imaginer l'industrie dans son plus grand développement à moins d'être accompagnée par l'emploi de machines, il en résulte que la civilisation d'un peuple est en rapport direct avec le nombre de machines en usage. Donc, l'emploi de cet agent du progrès s'est étendu graduellement à mesure que la nécessité l'a exigé. Toutefois, les résultats désirés n'ont pas encore été atteints.

L'Amérique Latine est un des champs les plus fertiles; un champ comparativement vierge, car ni son agriculture, ni ses mines, ni ses autres industries ne florissent en proportion de la richesse inépuisable et de l'étendue de son sol. Il est vrai que dans quelques pays on a fait de grands progrès dans cette voie et ces progrès doivent servir d'exemples aux autres pays de ce continent. Il est vrai aussi qu'au moment actuel les machines à vapeur, le éclairage électrique, les chemins de fer, etc., sont employés dans tous ces pays; cependant, il n'en est pas moins vrai que ces

éléments de progrès sont rares. Dire, comme beaucoup de personnes, qu'il n'y en a pas besoin dans la plupart des pays de l'Amérique Latine, est une assertion plus préjudiciable à celui qui la fait qu'au pays auquel elle s'applique. S'il n'en est pas ainsi, à quoi peut-on attribuer donc la position importante des Etats-Unis? Quelles sont les armes qui leur font gagner des victoires sur le champ de commerce? Pourquoi sont-ils redoutés par leurs rivaux en Europe? La réponse est facile, leur progrès dans le développement industriel, le grand nombre de machines de toutes sortes, de toutes grandeurs et de toutes conditions qui multiplient la production, économisent le temps, diminuent le prix des produits, fournissent des provisions à leur population et étendent leurs avantages dans tous les pays civilisés. Les Etats-Unis, qui sont aujourd'hui les principaux producteurs du monde, sont destinés selon l'ordre naturel des choses, à devenir le plus grand marché d'approvisionnement pour les pays du continent.

Le progrès sera lent, car il faudra modifier, selon les circonstances, la méthode employée, ainsi que les moyens de communication si défectueux qui existent aujourd'hui dans les contrées du sud; mais un commencement d'amélioration a déjà eu lieu depuis la réunion de la Conférence Pan-Américaine dans notre capitale, et les expositions de Chicago, d'Atlanta et d'Omaha ont démontré au mode ce que le pays a atteint dans toutes les branches de l'industrie. Il est certain que de bons résultats seront obtenus par les expositions qui doivent avoir lieu prochainement par les efforts des organisations commerciales, destinées à faire connaître dans l'Amérique Latine les ressources inépuisables de la production américaine, par les congrès commerciaux et par tous les moyens dont se servent les fabricants et les commerçants de ce pays pour arriver au but désiré. Les moyens de communication rapides viendront à mesure que la nécessité l'exigera, et les autres obstacles qui existent maintenant seront écartés, suivant les circonstances.

Dans un article publié dans le BULLETIN du mois de mars, on a parlé de la supériorité des produits américains dans les nombreuses branches de l'industrie, d'après les opinions de ceux qui ont été appelés à faire une étude sur le sujet dans les grands centres de production de l'Europe, et selon les rapports de la presse influente

des cercles manufacturiers et commerciaux de l'Europe. Tous sont d'accord sur la supériorité des produits des Etats-Unis.

Il est un fait certain que les principales sources de richesses des pays de l'Amérique Latine sont premièrement l'agriculture et deuxièmement l'exploitation minière. Ces industries sont exploitées sur une échelle plus grande ou plus petite, selon les circonstances. La situation topographique de la majeure partie des Républiques formant l'Union, dont les intérêts sont servis par le Bureau des Républiques Américaines, est un obstacle au progrès puisqu'elle rend plus difficile l'établissement de moyens de communications intérieures rapides et constantes, et leur absence retarde naturellement le développement des moyens de subsistance qui seraient complètement inutiles à moins qu'il n'existât des facilités pour le transport des produits du travail aux ports pour leur vente dans d'autres marchés. Le petit nombre d'habitants est aussi une autre condition qui lui est contraire. La population actuelle, comptant sur la fertilité du sol, ne s'occupe pas trop d'augmenter une production qui serait complètement inutile, puisque la récolte suffit à la demande locale et qu'il n'existe aucun moyen d'expédier le surplus non seulement à l'étranger, mais même aux marchés les plus éloignés du propre pays.

Aussi incontestables que soient ces vérités, elles ne deviennent pas pour cette raison irréfutables. La mission naturelle de l'homme est de perfectionner ses moyens de subsistance et son bien-être. Pour atteindre ce résultat, il faut qu'il travaille, qu'il surmonte des obstacles; pour le faire, il se sert de toutes les ressources à sa disposition; il les emploie jusqu'à ce qu'il soit arrivé au but désiré.

On a déjà dit que les produits de l'agriculture et des industries minières sont surtout la base de la richesse de l'Amérique Latine. Le premier travail à faire doit avoir pour but d'augmenter ces productions et d'établir les moyens de communication qui pourront les mettre à la portée des marchés de consommation, qu'ils soient étrangers ou domestiques. Mais avant d'introduire les moyens mécaniques, il est nécessaire d'étudier ceux qui sont les meilleurs. C'est pour cette raison que les expositions sont d'une si grande utilité; mais tout le monde ne pouvant jouir des bénéfices de cette instruction, c'est alors que le BULLETIN commence à être utile en portant dans toutes les parties du continent l'instruction et démon-

trant par les moyens à sa disposition les avantages des produits américains.

Les machines de toutes sortes et surtout les machines destinées à l'agriculture, aux mines et aux chemins de fer, sont de la plus grande importance dans l'Amérique Latine. En prenant pour base l'appréciation des autres, nous essayerons de démontrer la supériorité des produits américains en les comparant avec ceux du monde entier. On a déjà parlé à ce sujet dans les numéros précédents du BULLETIN et on a toujours eu soin de reproduire des rapports consulaires et des publications commerciales donnant les meilleures opinions des personnes compétentes en pareille matière, tous rapports ayant trait au produit américain et à leur demande à l'étranger.

Dans un rapport fait au Chef du Bureau des Statistiques du Ministère des Finances, relativement au commerce étranger des Etats-Unis pendant l'année fiscale finissant le 30 juin 1898, nous trouvons les mots suivants sous le titre de "Supériorité universellement reconnue de l'ouvrier américain :"

L'augmentation constante de nos exportations de machines prouve que la supériorité de l'ouvrier américain est universellement reconnue, ainsi que l'excellence de son travail. Nos exportations de pendules et de montres, de machines à écrire, de bicyclettes, d'instruments scientifiques et de locomotives de chemins de fer augmentent non seulement d'année en année mais pénètrent de plus en plus dans des endroits éloignés, où elles ne sont acceptées que d'après la bonne réputation qu'elles ont pu acquérir en faisant un travail parfait même dans des mains inexpérimentées et sans la surveillance de ceux qui sont habiles à les diriger. Nos machines à écrire, nos bicyclettes et nos montres, nos instruments scientifiques et électriques et nos chemins de fer pénètrent dans les endroits les plus reculés du monde et les demandes croissent d'année en année, prouvant ainsi que tous ces produits de l'industrie méritent la confiance et sont dignes d'être placés entre les mains de personnes inexpérimentées dans leur emploi ou dans les réparations qui peuvent être nécessaires.

Les tableaux suivants, tirés du même ouvrage, donnent une idée des exportations de machines américaines de toutes sortes dans les pays du continent américain pendant l'année fiscale du 1^{er} juillet 1897 au 30 juin 1898:

EXPORTATIONS DE MACHINES DANS L'AMÉRIQUE LATINE.

| | Pompes, etc. | Locomo- tives, etc. | Moteurs à vapeur, etc. | Chau- dières, etc. | Machines à écrire. | Autres machines. |
|----------------------|-----------------|------------------------|---------------------------|--------------------------|-----------------------|---------------------|
| Argentine | \$34, 461 | | \$22, 683 | \$16, 050 | \$18, 187 | \$125, 308 |
| Bolivie | 111 | | | | 175 | 2, 435 |
| Brésil | 5, 461 | \$443, 531 | 5, 300 | 166, 486 | 4, 945 | 169, 817 |
| Colombie | 11, 324 | 43, 772 | 9, 781 | 14, 405 | 4, 228 | 157, 762 |
| Costa Rica | 1, 036 | | 4, 432 | 3, 168 | 515 | 56, 514 |
| Chili | 2, 834 | | 8, 033 | 17, 665 | 6, 735 | 60, 329 |
| Equateur | 2, 555 | 2, 000 | | 797 | 1, 434 | 33, 868 |
| Gautémala | 1, 464 | 12, 240 | 570 | 3, 044 | 621 | 32, 357 |
| Haïti | 333 | | | 1, 966 | 90 | 6, 254 |
| Honduras | 4, 822 | | | 11, 123 | 441 | 16, 786 |
| Mexique | 81, 130 | 387, 994 | 38, 328 | 127, 551 | 28, 975 | 2, 377, 239 |
| Nicaragua | 705 | 3, 800 | 4, 296 | 2, 687 | 100 | 51, 218 |
| Paraguay | 17 | | | | | |
| Pérou | 7, 780 | 11, 610 | 3, 313 | 17, 316 | 2, 718 | 79, 040 |
| Salvador | 1, 581 | 3, 450 | 105 | 1, 226 | 428 | 21, 309 |
| Saint-Domingue | 1, 489 | 10, 450 | 1, 000 | 5, 283 | 90 | |
| Uruguay | 1, 036 | | 920 | 500 | 145 | 8, 944 |
| Venezuela | 3, 815 | 5, 000 | 1, 839 | 5, 652 | 1, 615 | 69, 309 |
| | 161, 954 | 923, 847 | 100, 600 | 394, 919 | 71, 442 | 3, 268, 489 |

Les exportations d'outils agricoles, de machines à écrire, de machines électriques et de machines à fabriquer les chaussures ont atteint, pendant la période citée, les sommes suivantes :

| | Outils agricoles et leurs accessoires. | Machines électriques et leurs parties. | Machines à écrire. | Machines pour fabri- quer les chaussures. |
|----------------------|---|---|-----------------------|--|
| Argentine | \$377, 054 | \$217, 835 | \$77, 188 | \$3, 227 |
| Bolivie | | | 419 | |
| Brésil | 24, 755 | 58, 846 | 95, 906 | |
| Colombie | 4, 843 | 2, 064 | 82, 359 | |
| Costa Rica | 9, 214 | 706 | 7, 054 | 14 |
| Chili | 79, 608 | 16, 298 | 7, 663 | 1, 950 |
| Equateur | 744 | 12, 927 | 21, 005 | |
| Guatémala | 681 | 86 | 7, 527 | |
| Haïti | 769 | 3, 566 | 938 | |
| Honduras | 142 | 241 | 4, 151 | |
| Mexique | 124, 368 | 55, 693 | 197, 692 | 62 |
| Nicaragua | 1, 809 | | 3, 626 | |
| Pérou | 11, 323 | 24, 640 | 37, 156 | |
| Salvador | 2, 982 | | 4, 072 | |
| Saint-Domingue | 1, 079 | 871 | 1, 282 | |
| Uruguay | 103, 366 | 12, 031 | 14, 342 | 77 |
| Venezuela | 909 | 4, 484 | 17, 525 | 3, 572 |
| | 743, 646 | 410, 288 | 579, 965 | 8, 902 |

Voici le nombre des locomotives exportées dans ces différents pays : Equateur, Nicaragua et Salvador, 1 à chacun ; Brésil, Guatémala et Venezuela, 2 à chacun ; Pérou, 3 ; Saint-Domingue,

4; Colombie, 7; Mexique, 46. Si l'on considère que les entreprises de chemins de fer de la plupart de ces pays sont entre les mains de compagnies françaises, anglaises et allemandes, on comprendra alors la supériorité de la production américaine qui est préférée à celle de leurs pays respectifs. Le nombre d'autres moteurs à vapeur et de leurs parties qu'on a exportés aux dits pays se chiffre comme suit: République Argentine, 19; Brésil, Chili et Nicaragua, 4 à chacun; Guatémala et Saint-Domingue, 2 à chacun; Colombie, 15; Mexique, 82; Salvador, 1; Uruguay, 3, et Venezuela, 5.

La valeur totale des machines américaines de toutes sortes exportées dans l'Amérique Latine pendant l'année précitée a atteint un total de \$6,664,052. Ainsi qu'on le voit, ces chiffres montrent que l'emploi de machines dans lesdits pays va en augmentant, ainsi que la renommée du produit américain, car on doit se rappeler que les sommes citées ont rapport seulement aux machines américaines importées par les pays de l'Amérique Latine.

On sait si bien que le progrès énorme fait par les Etats-Unis est dû spécialement au développement de ses ressources agricoles et minières, qu'il est inutile de s'occuper de détails à ce sujet. Il suffit de savoir que l'habileté de l'américain appliquée à faire face à ses nécessités a réussi à produire les moyens de développer l'agriculture et l'exploitation minière sur une grande échelle, et si ces moyens ont produit les résultats énormes que nous observons dans ce pays, c'est une preuve qu'il est facile de les adapter à un objet quelconque. On peut assurer que les instruments agricoles et les machines pour l'exploitation minière inventés et fabriqués dans ce pays ont trouvé un débouché même dans les pays les plus reculés du monde, y remplaçant les productions similaires faites en Angleterre, en Allemagne, en France et en Belgique, et il est à remarquer que ces articles sont contrefaits dans quelques parties de l'Europe et vendus comme des productions américaines authentiques.

Voyons maintenant les appréciations que la presse étrangère fait au sujet des machines américaines en général et des locomotives en particulier. On lit dans une publication anglaise, "Transport," du 7 avril de l'année courante :

L'accroissement des demandes de locomotives américaines par les pays étrangers est visible d'une manière frappante. En voici quelques exemples: Le chemin

de fer anglais "Midland" (du centre) a commandé trente locomotives. Le Great Northern (anglais) en a commandé vingt, et les grands ateliers "Baldwin Locomotive Works" de Philadelphie ont reçu récemment une commande de dix locomotives pour le chemin de fer de l'Etat en France. La compagnie a fourni aussi des locomotives pour les chemins de fer de Russie, de Finlande, de l'Amérique du Sud, et soixante et onze pour la Chine. La première commande importante provenant de l'étranger a été reçue l'année dernière du Ministère de la Guerre en Angleterre pour quatre locomotives qu'on a construites et expédiées en trente jours environ après la réception de la commande.

Le journal cité fait mention d'une conversation qui a eu lieu entre le président des fabriques de locomotives nommées et le correspondant d'un journal anglais. Le premier, auquel on demandait comment son usine pouvait construire des locomotives en moins de temps que les usines anglaises et leur faire une concurrence aussi heureuse, a répondu que la grève anglaise était en quelque sorte responsable de l'état actuel des choses; que comparativement le fer et le charbon sont meilleurs marchés aux Etats-Unis et que les houillères anglaises deviennent de plus en plus profondes, ce qui rend plus difficile leur exploitation. Comme conclusion, il dit :

De plus les accessoires nécessaires à la construction des locomotives sont plus modernes en Amérique qu'en Angleterre et bien plus efficaces. Un autre avantage en notre faveur est que toutes nos locomotives construites pour le commerce extérieur le sont d'après la mode et le dessin américains. La particularité du dessin en rend la construction plus facile et nous permet de les construire plus rapidement que ne pourraient le faire les compagnies étrangères.

Une autre publication anglaise, "The Iron and Coal Trades Review," sous le titre de "Locomotives américaines pour les chemins de fer anglais," dit en date de 31 mars :

Il y a eu naturellement beaucoup de discussion relative aux raisons précises qui ont motivé les directeurs de la "Midland Railroad Co.," à commander vingt locomotives aux Etats-Unis. L'opinion dominante et l'explication claire de ce fait est le besoin d'assurer des livraisons promptes, les usines anglaises ne pouvant faire les livraisons dans le temps voulu. Un ingénieur anglais a donné pour raison que la compagnie pouvait avoir les locomotives en Amérique dans un délai de trois mois et pour £500 de moins qu'en Angleterre, où elle était obligée d'attendre quinze mois au moins et peut-être deux ans.

Le journal "The New York Tribune", sous le titre "Supériorité des machines américaines," publie les opinions de certains experts relativement à la discussion soulevée par l'expédition des locomotives précitées. L'article dit :

Il y a eu des rapports publiés récemment disant que les fabricants anglais soutiennent que les locomotives de construction anglaise sont bien supérieures à celles qui sont faites en Amérique. Il dit que si une compagnie américaine prend volontiers un engagement de construire une locomotive en six mois, aucune compagnie anglaise ne promettra d'en faire une en moins d'un an. Ils disent que ce délai donne aux Anglais un grand avantage sur les Américains, et que par conséquent, la machine anglaise, qui est montée avec plus de soin et de précision, pour cette raison même, a plus de durée et fait plus de travail que la machine américaine.

Le Président du chemin de fer New York Central, considéré comme l'un des hommes les plus pratiques dans ce genre d'affaires aux Etats-Unis, dit à ce sujet :

Vous pouvez dire de ma part que les locomotives construites aux Etats-Unis sont supérieures à celles de tout autre pays. Elles durent plus longtemps, elles sont construites avec soin, mais en moins de temps, et sont capables de conduire un train de wagons tel qu'on n'en voit pas souvent sur un chemin de fer anglais ou continental. Nous expédions beaucoup de locomotives en Russie, dans l'Inde et dans d'autres pays de l'Europe. Des essais pratiques ont démontré que les locomotives américaines sont supérieures aux locomotives anglaises. * * * Nous avons ici des locomotives qui ont servi pendant trente ou quarante ans. Elles commencent à devenir un peu soufflées et ébranlées, c'est vrai, mais elles rendent encore de bons services.

L'un des directeurs du chemin de fer West Shore, en parlant du même sujet, attire l'attention sur le fait que le trafic est bien plus considérable aux Etats-Unis qu'en Angleterre et que, par conséquent, les locomotives américaines doivent avoir une plus grande résistance. Il termine en disant :

Nous construisons des machines plus grandes qu'autrefois pour conduire ces trains si lourds, mais la locomotive américaine durera plus longtemps et supportera plus d'avaries que la locomotive de construction anglaise et si nous pouvons la construire en moins de temps que ne peuvent le faire les Anglais c'est autant de gagné.

Voilà pour ce qui concerne les locomotives. Comme conclusion, nous citerons les opinions de différents écrivains sur les machines en général. La "Iron and Coal Trades Review," déjà citée, du 3 mars dernier, sous le titre "Conseil aux compagnies anglaises d'électricité," s'exprime ainsi :

Il y a quelque temps, un ingénieur-mécanicien très connu désirait obtenir immédiatement un moteur de la force de 5 chevaux. Il a télégraphié à toutes les principales compagnies manufacturières électriques de la Grande-Bretagne, et il apprit qu'aucune ne possédait une de ces machines en magasin. Il ne

désirait pas faire de commande à une compagnie américaine, mais comme c'était un cas urgent, il s'adressa à un ou deux des agents des principales compagnies électriques américaines et il put obtenir ce qu'il désirait.

Un journal américain, "The Age of Steel," dans son numéro du 25 mars dernier attire l'attention sur les empiétements qu'ont fait les Américains dans le commerce avec la colonie anglaise de Cape Town, où une quantité considérable de machines américaines a été introduite pour une grande fabrique d'allumettes, tandis qu'on envoie à Natal de grandes cargaisons de fil de fer galvanisé bardé à des prix de 20 pour cent au-dessous des prix anglais. On a aussi reçu de l'Afrique du Sud deux commandes s'élevant à la somme de \$2,500,000 pour rails et tuyaux qu'on a achetés dans ce pays à un prix de 20 pour cent au-dessous des prix anglais, et les Ecossais, refusant de faire les tuyaux de la longueur exigée, on a envoyé la commande aux Etats-Unis. Le même journal emprunte à un journal de Glasgow l'extrait d'une lettre se rapportant à la rapidité avec laquelle les Américains ont expédié les commandes qu'ils ont reçues et à la supériorité de leur production en fait de manufactures de fer et d'acier. Le sujet de discussion était un pont qu'on désirait construire en Egypte sur l'Atbara avant l'arrivée des inondations du Nile en juillet. Il paraît que le Sirdar a fait des demandes en Angleterre et en Ecosse en décembre dernier et on lui a répondu qu'on pouvait construire le pont dans un délai variant de six mois à un an. Il télégraphia aux Etats-Unis et reçut une réponse lui faisant connaître que le pont serait prêt en six semaines. L'article se termine en disant que la même chose est arrivée à propos de locomotives pour un chemin de fer militaire d'une voie de 3 pieds 6 pouces. Aux Etats-Unis on les a aussi expédiées en six semaines.

Le Dr. ALEXANDRE PEEZ, de Vienne, autorité reconnue en cette matière, a fait un discours intitulé "L'Amérique est la rivale la plus redoutable de l'Europe." Après avoir passé en revue tout le sujet, il s'exprime de la manière suivante, relativement à certains produits américains :

Je désire aussi faire quelques remarques au sujet de l'industrie du papier. Nous savons tous que c'était l'une de nos plus florissantes industries. Autrefois (je regrette d'être obligé de parler du passé) quelques-uns de nos journaux anglais étaient imprimés sur du papier autrichien. Maintenant les Etats-Unis nous ont enlevé ce commerce et ils fournissent déjà la plus grande partie du

papier dont on se sert en Angleterre. Nous ne saurions faire trop d'attention aux Etats-Unis. Au printemps dernier j'étais à Trieste et j'ai appris qu'il y avait dans les ports de Constantinople, de Fiume, de Salonique et de Trieste environ 30,000 quintaux de fonte de fer, dont la plus grande partie provenait de l'Etat d'Arkansas et de la vallée du Mississipi. On peut dire que là, le fer tombe du fourneau dans les navires et il est transporté moyennant des prix très bas dans la Mer Méditerranée.

Quant aux machines, nous savons tous ce que les Américains accomplissent. Les meilleures machines et peu d'ouvriers pour les mettre en œuvre; ces ouvriers sont bien payés. Voilà leur grand système, et il n'est pas à douter que ce ne soit aussi le système de l'avenir. Dernièrement les Etats-Unis ont fait beaucoup de progrès dans la voie des sciences chimiques. L'huile de coton, produit de la graine de coton, était autrefois une pâte collante d'un brun noirâtre; les Américains ont trouvé le moyen de purifier cette matière, autrefois tout-à-fait inutile, et maintenant on vend le produit comme huile de cuisine à bon marché et elle trouve une vente facile. Il n'y a pas longtemps que j'ai vu du cuir américain, fin, léger et uni, pour chaussures. Il était fait de peau de chèvres indiennes, mais il était préparé aux Etats-Unis, et toutes les expériences faites en Angleterre et en Allemagne pour produire du cuir similaire n'ont pas réussi.

Ces prémisses étant établies et en vue de l'opinion unanime qui existe relativement à la supériorité des produits américains, il n'est pas absolument nécessaire d'en tirer des conclusions étendues qui serviraient seulement à la répétition de faits bien connus.

Tout ce que nous venons de dire montre clairement que l'Amérique Latine achète des machines américaines, mais il est probable que ces importations ne sont pas suffisantes pour le développement de ses industries. En prenant en considération le désir manifeste du commerçant américain pour étendre son commerce dans les pays formant l'Union des Républiques Américaines, d'une part, et de l'autre la qualité des productions des Etats-Unis, nous croyons que l'heure est arrivée où les courants commerciaux devraient couler vers la partie septentrionale de cette hémisphère au lieu de suivre leur ancienne course vers le Vieux Monde.

PRODUCTION ET CONSOMMATION DU CAFÉ.*

Le café, qui est une plante originaire de l'Asie et de l'Afrique, a été importé sur le continent américain, où sa production au moment actuel dépasse de beaucoup celle qu'on peut obtenir dans toutes les autres parties du monde. Cette plante vient des tro-

* Compilé des données officielles et d'autres sources authentiques.

piques et ne peut être cultivée que dans les régions où il n'y a pas de gelée, quoique les chaleurs excessives soient nuisibles à la bonne croissance de la plante ou à la production abondante de la graine. Parmi les contrées américaines où l'on cultive le café avec succès, c'est le Mexique, qui est le plus au nord, et le Paraguay le plus au sud, et la superficie de territoire où il croît dans chacun de ces pays est moindre qu'on ne le suppose généralement. Les véritables régions où l'on cultive le café s'étendent entre les deux parallèles 15° nord et 15° sud de l'équateur.

Le caféier atteint, suivant l'espèce, une hauteur de 8 à 25 pieds. Le tronc est couvert d'une écorce grisâtre et ses fleurs croissent en bouquets autour des branches. Généralement, on taille le caféier à une hauteur de 5 pieds, afin d'augmenter sa production et de faciliter la récolte de fruit. Les branches minces et souples s'étendent et se courbent comme les branches d'un pommier. Les plantes proviennent de semence, et au bout d'un an elles sont transplantées en rangées à 10 pieds de distance. A partir de trois ans, elles commencent à produire, mais elles ne sont pas en pleine maturité avant la cinquième année; elles continuent à produire pendant vingt ans ou même plus longtemps. Les arbres sont presque toujours en fleurs, et souvent on trouve sur un même arbre des fleurs, des boutons et des fruits.

Les récoltes se font deux ou trois fois par an. Quand le fruit est mûr, il devient rouge et enfin d'un pourpre foncé. Il ressemble à la cerise et l'on dit que la pulpe qui entoure les graines est très douce et savoureuse. Chaque baie contient deux graines, dont les côtés plates sont opposées l'une à l'autre dans l'intérieur de la pulpe; elles sont séparées par les couches minces de cette pulpe et par une membrane dure qui enveloppe les deux graines étroitement. A mesure que le fruit sèche, la pulpe forme une espèce de coquille ou cosse qu'on ôte au moyen d'un procédé de préparation afin d'envoyer la graine pour le marché.

Partout dans les pays américains le fruit est cueilli à la main, à des intervalles pendant la saison des moissons. En Arabie, où il n'y a pas de pluie pendant la saison des moissons, pour le faire tomber de l'arbre on laisse le fruit sur l'arbre jusqu'à ce qu'il soit prêt à tomber et alors on secoue l'arbre et le fruit tombe sur des draps déployés sur le gazon. La maturité parfaite du café d'Arabie est l'une des raisons de sa qualité supérieure. Ensuite

on le sèche à l'ombre et après on retire la pulpe à la main. Dans les Indes Orientales et Occidentales et dans les pays de l'Amérique du Sud et du Centre, la préparation du café est faite en exposant le fruit en couches de un à plusieurs pouces d'épaisseur à la chaleur du soleil, afin que la fermentation ait lieu. Quand le fruit n'est pas mûr, cette fermentation donne aux graines un goût âcre ou fermenté. Quand le suc disparaît, le fruit est passé entre des cylindres en bois, et quelquefois il est broyé dans des mortiers en bois et la pulpe en est retirée par l'eau. La membrane dure ou "parchemin" est retirée, quand les graines sont sèches, par un procédé similaire, au moyen d'une paire de cylindres lourds et les glumelles en sont retirées par le vannage. Quelquefois le café est expédié dans sa membrane, que l'on retire ensuite dans les grands centres du marché de café.

On affirme que depuis un temps immémorial on s'est servi du café en Abyssinie et en Ethiopie comme médecine, mais jamais comme breuvage avant le quinzième siècle. Dans l'Abyssinie du sud la plante pousse à l'état sauvage et en grande quantité, et son nom est dérivé de Kaffa, un district de ce pays. Il pousse à l'état sauvage dans l'Afrique occidentale. On dit que l'emploi du café comme breuvage a été introduit de l'Ethiopie en Perse vers l'année 875 J.-C., et dans l'Arabie, soit de la Perse ou de l'Afrique, vers le quinzième siècle. Les rapports écrits les plus reculés sur l'emploi du café comme breuvage sont faits par des écrivains arabes. Selon eux, il paraît que le café est devenu une boisson populaire parmi les travailleurs intellectuels dans la ville d'Aden, dans la seconde moitié du siècle cité. De là son emploi s'est répandu graduellement aux autres villes.

La première vente publique du café a eu lieu à Constantinople en 1554, à Venise en 1615, en Allemagne en 1582. C'est BURTON, l'écrivain anglais, qui en a parlé le premier en 1621, dans son "Anatomie de la Mélancolie." Le premier magasin de café ouvert en Angleterre fut celui de JACOB, un commerçant juif, à Oxford en 1651. Au commencement du dix-huitième siècle, la consommation du café dans les Iles Britanniques n'était que de 4,200,000 livres, mais son emploi dans le pays qui forme maintenant les Etats-Unis était même à cette époque considérablement au-dessus de la quantité consommée par la mère patrie. Le café fut d'abord introduit à Java de l'Arabie par les Hollandais entre

les années 1680 et 1690. En Amérique il a été cultivé d'abord par les Français dans la Martinique en 1717, et par les Hollandais à Surinam en 1718.

D'après l'Encyclopédie Collier, la consommation de café, il y a moins de deux siècles, ne dépassait pas deux charges, tandis que selon un récent rapport consulaire, soumis par JULIAN HAUGWITZ, de Santos, Brésil, la production du monde en 1897-98 était 15,574,000 sacs de 132 livres chacun, ou 2,056,768,000 livres ou 1,028,334 tonnes, équivalant à 34,278 chargements de wagons de chemin de fer.

L'analyse du café brut, selon l'Encyclopédie Britannique, en prenant 100 parties comme base, est comme suit :

| | | | |
|-------------------------------------|----|--|----|
| Matière boiseuse..... | 34 | Caféine | 2 |
| Eau..... | 12 | Matière azotée, analogue au légumine. | 13 |
| Matière grasse | 13 | Matière saline, huiles essentielles, etc. | 8 |
| Gomme, sucre et acide caféique..... | 18 | | |

A l'état brut les graines sont presque dépourvues d'arome, mais le rôtissage développe une huile brune particulière, qui donne au café son arome caractéristique. Pris avec modération, le café est un des breuvages les plus agréables, ainsi que l'un des plus sains en usage. C'est le breuvage national des Etats-Unis. C'est le stimulant favori de toutes les classes. Pendant l'année finissant le 30 juin 1898, les importations nettes étaient de 851,691,084 livres. En déduisant 10 pour cent pour l'évaporation en le rôtissant et en supposant que le rapport d'une autorité à New-York soit correct (à l'effet que chaque livre de café en poudre fait 1.6 gallon de décoction convenable au tempérament américain), ce total équivalait à 1,226,435,162 de gallons de breuvage. En le divisant par le nombre d'habitants aux Etats-Unis en 1898, suivant le Ministère des Finances, soit 74,389,000, on obtient un total individuel de 16.48 gallons. Mais puisque seulement 70 pour cent de la population des Etats-Unis prennent du café, la moyenne par consommateur s'est donc élevée à 23.55 gallons. Par comparaison avec les Etats-Unis, les Français et les Brésiliens n'emploient seulement qu'environ une moitié d'eau pour chaque livre de café. Une décoction de cette force est pourtant très nuisible à l'estomac et aux nerfs.

Il y a deux ans l'Encyclopédie Britannique faisait connaître que la consommation du café par tête dans les différents pays euro-

péens cités était, en livres, comme suit : Hollande, 21; Belgique, 13.89; Norvège, 9.08; Suisse, 7.03; Suède, 7; Allemagne, 5.04; France, 3; Grande-Bretagne, moins de 1 livre.

Le "Bulletin de Statistique et de Législation Comparée" pour 1898, publication française, estimait que la consommation par tête, en livres, dans les pays suivants était de : Hollande, 23; Danemark, 15; Belgique, 11; Etats-Unis, 9.95; Allemagne, 5.25; France, 3.25; Grande-Bretagne, 0.70.

Il y a une augmentation constante et rapide dans la consommation du café dans le monde entier, mais la quantité produite en 1898 semble avoir été supérieure de beaucoup, même à l'augmentation de la demande. En Amérique, outre le Brésil, la culture du café augmente très rapidement au Mexique, à Costa Rica, en Colombie et au Vénézuéla. Il y a une différence très considérable dans le prix du café brut, de 6 à 34 sous la livre. Les prix les plus élevés sont dûs aux petites quantités des espèces pour lesquelles on a une préférence spéciale, plutôt qu'à une différence de leurs mérites intrinsèques. Par exemple, il y a d'excellentes variétés de café provenant du Mexique, de l'Amérique Centrale, du Vénézuéla, de Ceylan et de la Jamaïque, cotées de 10 à 14 sous de plus par livre.

Les variétés indigènes de l'Afrique et du sud-ouest de l'Asie sont le Mocha, le Myrte, l'Aden et le Bâtard; le Marron, de la Réunion, ou café mauresque, le café de Galon provenant de la Monrovia; le café Laurine, et le café jaune (café amarello), qui est de tous les cafés le plus riche en caféine. Les autres variétés qui donnent des prix élevés sont : Mandheling, Ceylan, Coban, Bogota, Guatémala, La Guayra, de choix, Maracaïbo, Peaberry, mexicain de choix, et Santos. Les cafés ordinaires du Brésil, du Vénézuéla, du Mexique, de la Colombie, de Costa Rica, du Guatémala, du Nicaragua et du Salvador appartiennent à une variété connue sous le nom de café rouge (café vermelho). Le café Yungas, de la Bolivie et du Paraguay, semble être dans une classe particulière; il est beaucoup apprécié par ceux qui l'emploient, mais comme la quantité produite est limitée, il n'est pas bien connu dans les marchés. On le classe avec le meilleur café de Rio.

Le café le plus estimé dans le commerce est le Mocha, ensuite le Java. Les graines du premier sont très petites et d'un jaune foncé.

Celles des variétés du Java et des Indes Orientales sont plus grandes et d'un jaune pâle. Les cafés américains sont généralement d'une couleur bleuâtre ou verdâtre, à cause de la différence du sol et de l'humidité et aussi parce qu'ils sont cueillis avant leur maturité. Quelques variétés vénézuéliennes ressemblent de très près au Mocha, et sans doute elles sont souvent vendues comme tel. Le Mocha est cultivé dans l'Yemen, en Arabie; mais une grande partie du produit des Indes Orientales est expédié à Mocha, d'où il est réexpédié comme vrai Mocha. Quelques-unes des plus fines qualités des cafés des Indes Occidentales et du Brésil sont vendues aussi sous le nom de Mocha.

Le café de Java se divise en "jaune pâle"—le dernier récolté et le moins cher—et le "brun," qui est le plus vieux et le mieux apprécié. Les Etats-Unis et la Hollande sont les principaux marchés du café de Java. Les caféiers cultivés dans la République de Libérie, sur la côte occidentale de l'Afrique, atteignent une hauteur plus considérable et produisent un fruit plus gros que les autres variétés. Ils viennent bien dans les régions basses et humides où les autres caféiers ne réussissent pas.

Le café est le principal produit exporté de Port-Aden aux Etats-Unis. Ceci comprend le café de l'Abyssinie, en Afrique, ainsi que de la Province d'Yemen, en Arabie. Le café abyssinien est transporté à dos de mulets à travers les régions de Somali, et de là par bateaux au port. Nonobstant le fait que tout ce café est un produit sauvage, le fruit est plus grand que la variété de l'Arabie et son goût est plus délicat. Si les indigènes, en essayant de le cultiver, pouvaient obtenir de plus fortes graines avec une production plus considérable par arbre, ainsi qu'on a pu le faire avec les autres cafés sauvages, ils pourraient faire diminuer la production des variétés inférieures des autres pays.

Tout le café produit en Arabie est cultivé. La plus grande partie du café expédié à Aden est en coque (les grains séchés) qu'on broye entre deux pierres. Les femmes s'occupent de ce travail, ainsi que de la classification du café par qualité. On exporte les meilleures graines, tandis que les qualités inférieures, ainsi que les cosses, sont consommées par les indigènes. Le café que les Etats-Unis ont reçu d'Aden en 1898 représentait seulement un peu plus de la moitié d'un pour cent du total de livres

et 1.4 pour cent du coût total; en y ajoutant tout ce qu'on a reçu des Indes britanniques et des Indes occidentales hollandaises, le grand total n'est seulement qu'environ 3 pour cent du poids total et moins de sept pour cent de la somme dépensée.

Les subdivisions des cafés rouges sont très nombreuses et sont basées d'après les districts où ils sont produits ou d'après les ports ports d'où ils sont expédiés.

Au point de vue du commerce, le café de Rio est "bon," "fin," "supérieur," "régulier," "ordinaire," "trié," ou très ordinaire; ce dernier représente les qualités les plus inférieures et il se compose de graines cassées ou autrement imparfaites. La qualité fine consiste en café de graines de grosseur régulière; la qualité supérieure en graines de grosseur ordinaire, mais qui contiennent quelques cosses et des graines noires. Dans la qualité "bonne," l'égalité des graines n'est pas absolument nécessaire, et il peut y avoir quelques graines noires, mais les morceaux de bois, les cailloux et la poussière en sont exclus. La qualité régulière peut contenir des quantités de graines noires, de cosses, de morceaux de bois, et même de la poussière. La qualité "ordinaire" contient toutes les imperfections précédentes et quelques graines noires.

Il est un fait bien établi que la qualité du café, ainsi que le goût et l'arome, sont améliorés en le conservant, et on trouve qu'il a atteint le plus haut degré de perfection après huit ans, pourvu qu'on l'ait gardé dans une atmosphère parfaitement sèche. Puisque le café se vend au poids, et qu'il perd par l'évaporation de l'eau contenue dans les graines fraîchement préparées, les négociants préfèrent le vendre aussi vert que possible. Quand il est arrivé à parfaite maturité, sa couleur doit être d'un jaune verdâtre, pour la variété ordinaire. Lorsque le café est d'une couleur excessivement verte, c'est en général la preuve certaine qu'il n'est pas mûr ou qu'il a été colorié artificiellement. Ce café est nuisible et ne doit pas être employé.

Les importations totales de café aux Etats-Unis, pour l'exercice finissant le 30 juin 1898, ont été de 870,514,455 livres, évaluées à \$65,067,631, ou en moyenne 7.49 sous la livre. Sur ce grand total, 18,823,371 livres, évaluées à \$2,393,450, ont été reçues dans les ports des Etats-Unis en transit pour les pays étrangers, ou bien ont été réexportées par les négociants américains. En prenant

l'estimation de la population des Etats-Unis, ainsi que le donne le Ministère des Finances, cette somme équivaldrait à plus de 11.3 livres pour chaque individu, ou à un prix moyen de 84.2 sous pour chaque habitant du pays.

Sur les importations en gros, environ 76 pour cent proviennent du Brésil, ce qui représente un peu plus de 63 pour cent de l'évaluation totale, mais il faut se rappeler que du total crédité aux pays de l'Europe, une proportion qui n'est guère peu considérable, provenait en premier lieu du Brésil, et d'autres pays américains, d'où le café est réexporté en Amérique. En considérant les pays américains au point de vue total, ils ont fourni 95 pour cent des importations totales, ce qui représente d'environ 91 pour cent de l'évaluation totale de tout le café acheté par les Etats-Unis. En plus du café lui-même, on a importé en 1897-98 857,810 livres de produits similaires évaluées à \$29,562.

Le tableau suivant, fait d'après les chiffres officiels publiés par le Bureau de Statistiques des Etats-Unis, indique le nombre de livres, la valeur totale et la valeur moyenne par livre, en cents, du café importé aux Etats-Unis, pendant l'année finissant le 30 juin 1898.

Tandis qu'il y a eu une augmentation de 132,868,875 livres dans les importations de café en 1898 en comparaison avec l'année 1897, d'après la même comparaison, il y a eu aussi une diminution dans la valeur de \$16,476,753, c'est à dire que la moyenne des prix en gros du café est tombée à 11.1 cents en 1897, à 7.48 cents en 1898.

Bien que la consommation du café soit si grande, l'emploi du thé, qui est la grande boisson des Anglais, est comparativement limité. Les importations de thé en 1898 se sont élevées à 71,957,715 livres, représentant une valeur de \$10,054,283, contre 113,347,175 livres, évaluées à \$14,835,862, pendant l'année 1897, ce qui montre une diminution de 41,389,460 dans le nombre de livres, et de \$4,781,579 pour la valeur. En 1897 le prix moyen était de 13.1 cents et en 1898 de 14 cents. D'après un journal anglais, les importations de thé dans la ville de Londres seulement pendant l'année 1898 se sont élevées à 265,800,000 livres.

| Pays. | Livres. | Valeur totale. | Evaluation moyenne. |
|-------------------------------------|---------------|----------------|---------------------|
| | | | <i>Cents.</i> |
| Brésil..... | 661, 009, 272 | \$41, 119, 902 | 6. 22 |
| Vénézuéla. | 62, 983, 327 | 6, 171, 043 | 9. 80 |
| Mexique..... | 34, 721, 168 | 3, 599, 392 | 10. 37 |
| Colombie..... | 26, 866, 104 | 3, 082, 202 | 11. 40 |
| Costa Rica..... | 13, 748, 544 | 1, 958, 257 | 14. 24 |
| Guatemala..... | 12, 443, 464 | 1, 493, 231 | 12. 00 |
| Salvador..... | 7, 559, 110 | 722, 611 | 9. 56 |
| Indes occidentales anglaises..... | 2, 815, 071 | 258, 008 | 9. 10 |
| Haïti..... | 2, 786, 961 | 276, 584 | 9. 92 |
| Nicaragua..... | 1, 815, 716 | 196, 836 | 10. 84 |
| Hawaï..... | 704, 113 | 110, 319 | 15. 67 |
| Indes néerlandaises..... | 582, 312 | 59, 071 | 10. 14 |
| Honduras..... | 295, 931 | 38, 248 | 12. 96 |
| Porto Rico..... | 180, 834 | 24, 217 | 13. 39 |
| Equateur..... | 156, 563 | 12, 715 | 8. 11 |
| Pérou..... | 63, 587 | 6, 830 | 10. 74 |
| Saint-Domingue..... | 44, 405 | 5, 403 | 12. 10 |
| Guyane hollandaise..... | 43, 660 | 3, 422 | 7. 81 |
| Honduras britannique..... | 20, 547 | 4, 110 | 20. 00 |
| Cuba..... | 2, 576 | 506 | 19. 68 |
| Autres pays d'Amérique..... | 75, 837 | 9, 806 | 12. 92 |
| Amérique total..... | 828, 919, 102 | 59, 152, 713 | 7. 14 |
| Indes orientales néerlandaises..... | 14, 879, 942 | 2, 770, 627 | 18. 61 |
| Europe..... | 14, 607, 478 | 1, 290, 109 | 8. 83 |
| Indes orientales anglaises..... | 6, 457, 883 | 836, 818 | 12. 96 |
| Aden, Arabie..... | 4, 741, 556 | 890, 775 | 18. 76 |
| Autres pays d'Asie..... | 786, 549 | 111, 328 | 14. 20 |
| Australasie, etc..... | 121, 945 | 15, 261 | 12. 50 |
| Total..... | 41, 595, 353 | 5, 914, 918 | 14. 22 |
| Grand total..... | 870, 514, 455 | 65, 067, 631 | 7. 48 |

Le Brésil est le pays qui produit le plus de café et la récolte de café dure chaque année du 1^{er} juillet au 30 juin. JULIAN HAUGWITZ, vice-Consul des Etats-Unis à Santos, nous donne les renseignements suivants :

L'histoire des exportations de café du Brésil date de l'année 1817 à Rio, quand on a expédié 63,986 sacs (de 132 livres). In 1832 les chiffres ont atteint 478,950 sacs; en 1840, 1,000,000 de sacs; en 1851 les chiffres dépassaient 2,000,000 de sacs et ils sont restés à cette moyenne jusqu'en 1875, quand alors les exportations ont dépassé plus de 3,000,000 de sacs. C'est en 1881 que les exportations ont atteint le chiffre le plus élevé, c'est-à-dire, 4,377,418 sacs. Plus tard ce nombre a commencé à diminuer à cause de l'épuisement des arbres dans les anciens districts.

A Santos les rapports datent de 1850, quand près de 100,000 sacs ont quitté ce port. En 1871 les exportations se sont élevées à 500,000 sacs; en 1877, à 1,000,000 de sacs; en 1884 elles se sont élevées à 2,000,000 de sacs; en 1897-98, à 6,000,000 de sacs; la production de ce district restera en toute probabilité

près de ce chiffre, autant que dureront les conditions économiques, quoique la superficie disponible à la culture du café soit presque inépuisable et qu'il n'existe nulle part un sol plus convenable à cette culture.

La taxe perçue au Brésil par les gouvernements des Etats est de 11 pour cent ad valorem.

Le Vénézuéla vient après le Brésil, et occupe le second rang parmi les pays de l'Amérique cultivant le café, sinon du monde entier. C'est en 1784, près de Caracas, qu'on a commencé à planter le café, et les premières exportations expédiées en 1789 par le port de La Guayra, se sont élevées à 23 quintaux, ou un peu plus d'une tonne. Il y a de grands districts qui conviennent admirablement à la culture du café, et la quantité produite va toujours en augmentant. La qualité est au-dessus de la moyenne des cafés rouges. Les cafés du Venezuela sont connus dans le marché de New York sous le nom de "La Guayra" et "Maracaibo;" à la première classe apartiennent les cafés de Caracas, de Puerto Cabello, et de Cumana, et à la seconde, ceux de Cucuta, de Trujillo, de Mérida, de Tovar, de Bocono, de San Cristobal et d'autres points dans l'intérieur.

On considère que le café mexicain est plus doux et, sous certains rapports, supérieur au produit d'un nombre d'autres pays qui le cultivent aussi. Comme couleur il est généralement plus vert que le café ordinaire, mais on attribue ce fait à la composition minérale du sol.

On dit que les plantations de café de la Colombie sont remarquablement saines et que la situation équatoriale du pays fait trouver facilement des localités où la température convient à la croissance de l'arbre. Dans le marché de New York les cafés de Bogota, de Bucaramanga et d'autres points dans l'intérieur sont connus sous le nom de "Sabanilla" puisqu'ils sont expédiés de ce port.

On a commencé le plantage du café à Costa Rica en 1796. C'est FRANCISCO XAVIER NAVARRO qui a fait venir le premier la graine de la Havane et l'a semée à Cartago. Depuis son indépendence le Gouvernement s'est fait un devoir d'encourager la culture du café.

La production du café au Guatémala est restée stationnaire, ou montre une diminution pendant les dernières années. Jusqu'en

1835, on a regardé le caféier dans ce pays comme un arbuste ornemental. Les colons allemands se sont tellement emparés des terres caféières, que plus d'un quart des plantations sont, dit-on, entre leurs mains.

Dans la République de Salvador, le café est le principal article d'exportation. Les chiffres exacts quant aux quantités produites sont difficiles à obtenir, mais on estime à un quart d'augmentation la production des années 1898 et 1899, si on les compare aux années 1888 et 1889. Une grande difficulté se trouve dans le manque de transports, mais le manque de bras est le plus grand empêchement.

Ainsi que dans les autres Etats de l'Amérique du Centre, le café est la production principale du Nicaragua. Son produit peut se comparer favorablement avec celui du Mexique et du Vénézuéla. Le manque de bras a causé une diminution dans le produit.

Le sol, la surface et les conditions climatiques du Honduras sont pareilles à celles du Guatemala et la qualité du café est à peu près la même. Le manque de bras est un empêchement à la cueillette d'une pleine récolte.

Les cafés des Guyanes, de l'Equateur et du Pérou ne diffèrent en aucune manière de ceux du Brésil et on les vend souvent sous le nom de "Rio" ou "Santos." Les cafés de la Bolivie et du Paraguay, les "yungas," sont consommés principalement dans ces pays; ils sont peu connus dans les marchés du dehors, mais on dit que la variété est excellente.

A Haïti, à Saint-Domingue, à Porto Rico, à Cuba, aux Antilles britanniques et aux Antilles hollandaises, la culture du café est de plus ou moins d'importance. Quoique leur produit soit considéré supérieur aux variétés brésiliennes ces dernières années, les prix obtenus ont suivi en proportion la baisse des cafés brésiliens, et naturellement les producteurs sont très découragés.

Les Etats-Unis et la Hollande sont les seuls pays qui laissent entrer le café en franchise de droits. Quand le Congrès des Etats-Unis révoqua le droit sur le café, le Gouvernement du Brésil augmenta immédiatement le droit d'exportation provisionnel au montant du droit de douane, autrefois payé aux Etats-Unis. Presque tous les pays producteurs de café perçoivent un droit d'exportation.

Le tableau suivant donnera une assez bonne idée de la production universelle du café en 1898, d'après les estimations et les rapports reçus de différentes sources qui y sont désignées :

ESTIMATIONS DE LA PRODUCTION UNIVERSELLE DU CAFÉ EN 1898.

| Pays. | Poids en livres. | Sacs. | Sources d'information. |
|------------------------------------|------------------|--------------|----------------------------------|
| Brésil | 1, 533, 840, 000 | 11, 620, 000 | Consul des Etats-Unis. |
| Vénézuéla | 116, 407, 800 | 881, 887 | Exportations, Octobre à Octobre. |
| Guatemala | 60, 238, 000 | 456, 424 | Estimation indigène. |
| Haïti | 57, 000, 000 | 431, 812 | Dunring & Toon. |
| Mexique | 48, 145, 492 | 364, 729 | Rapport officiel. |
| Costa Rica | 35, 461, 497 | 267, 889 | Id. |
| Colombie | 34, 849, 639 | 264, 770 | Estimations. |
| Porto Rico | 26, 400, 000 | 200, 000 | Estimations espagnoles. |
| Salvador | 16, 500, 000 | 125, 000 | Dunring & Toon. |
| Antilles britanniques .. | 13, 200, 000 | 100, 000 | Id. |
| Equateur | 9, 858, 892 | 74, 681 | Rapport anglais. |
| Pérou | 2, 733, 305 | 20, 707 | "El Comercio." |
| Saint-Domingue | 2, 400, 700 | 18, 187 | Rapport belge. |
| Antilles hollandaises .. | 924, 000 | 7, 000 | Estimations. |
| Hawaï | 726, 000 | 5, 500 | Semi-officiel. |
| Honduras | 612, 480 | 4, 640 | Estimations anglaises. |
| Bolivie | 495, 000 | 3, 750 | Estimations. |
| Paraguay | 343, 407 | 2, 602 | Consul des Etats-Unis. |
| Guyane hollandaise .. | 219, 166 | 1, 660 | Estimations anglaises. |
| Cuba | 132, 000 | 1, 000 | Estimations. |
| Honduras britannique (Belize). | 132, 000 | 1, 000 | id. |
| Total pour l'Amérique. | 1, 960, 619, 288 | 14, 853, 228 | |
| Java | 101, 904, 000 | 772, 000 | Dunring & Toon. |
| Ceylan et Inde anglaise. | 31, 680, 000 | 240, 000 | id. |
| Padang | 5, 940, 000 | 45, 000 | id. |
| Célèbes | 5, 940, 000 | 45, 000 | id. |
| Total pour l'Asie et l'Afrique. | 145, 464, 000 | 1, 102, 000 | |
| Grand total | 2, 106, 093, 288 | 15, 955, 228 | |

M. HAUGWITZ donne les estimations de MM. DUNRING & TOON pour la récolte du café de l'année fiscale 1899, qui donnent un grand total de 1,638,120,000 de livres. Les estimations pour l'année suivante, 1900, d'après la même autorité indiquent une récolte de 1,796,256,000 de livres. La quantité de café connue dans les Etats-Unis le 1^{er} mai 1899 était de 1,221,758 sacs, divisée de la manière suivante: Stock total dans tous les ports des Etats-Unis, 877,758 sacs; sur vapeurs et voiliers venant de Rio, 130,000 sacs; de Santos, 191,000 sacs; de Victoria, 15,000 sacs, et de Bahia, 8,000 sacs. Le même jour de l'année 1898, le total du stock connu dans les Etats-Unis, était de 1,057,068 sacs.

D'après les rapports du Bureau des Statistiques, les importations de café dans les Etats-Unis pour les neuf mois finissant le 31 mars 1899 se sont élevées à 607,543,143 livres, évaluées à \$39,656,888. Les exportations de café pendant la même période se sont élevées à 22,934,454 livres, ce qui laisse une importation nette de 584,608,689 livres. Le Brésil a fourni 78½ pour cent du total général, ou 477,072,485 livres. Pendant les dix années, 1888-98, le total moyen fourni par le Brésil a égalé un peu plus de 50 pour cent du stock total. Les importations des Indes orientales pour les neuf premiers mois de l'année fiscale en cours se sont élevées à 8,293,768 livres, contre 12,571,590 livres en 1898, et 9,806,124 livres en 1897. Il y a eu une diminution dans les importations du Mexique pendant la même période en la comparant à l'année 1898.

L'INDUSTRIE DU YERBA MATÉ.

Le Bureau des Républiques Américaines doit à l'amabilité de Senhor JOAQUIN FRANCISCO DE ASSIS-BRASIL, Ministre du Brésil, aux Etats-Unis, l'intéressant article suivant qui décrit les propriétés du yerba maté, l'une des principales productions de l'État de Paraná, Brésil, et aussi de quelques parties de plusieurs des autres Républiques de l'Amérique du Sud. Les exportations totales de chacun des différents ports d'expédition y sont aussi données.

UNE INDUSTRIE IMPORTANTE DU BRÉSIL.

L'industrie du yerba maté occupe une place importante parmi les industries de l'État de Paraná à cause de la grande quantité exportée, ainsi que du nombre d'ouvriers qu'on emploie.

Quand l'État de Paraná n'était qu'une province de São Paulo, quelques Espagnols y découvrirent l'*Ilex maté*, dont l'emploi était déjà très connu au Paraguay, où il avait été découvert par les Jésuites presque un siècle auparavant.

A mesure qu'on découvrait les propriétés nutritives du maté il devint peu à peu un article d'usage général dans le Paraguay, le Chili et le midi du Brésil. En France, en Suisse et en Italie ce produit a commencé à entrer dans la consommation en quanti-

tés considérables par suite des efforts faits par l'*Associação Propagadora* pour son introduction dans ces pays.

On prend le maté en infusion comme le thé et le café. C'est un breuvage nourrissant de premier ordre, ayant l'avantage sur les breuvages similaires d'être moins stimulant et moins cher.

Les exportations de maté de l'Etat de Paraná s'élèvent actuellement à 20,000,000 de kilos environ par an, d'une valeur de 12,000,000 de francs ou £324,000 (\$1,575,936), fournissant à l'Etat un revenu de plus de 400 contos de reis (\$2,184,000). On perçoit un impôt de 20 reis (0.0109 cents) sur chaque kilo de maté exporté à Montévidéo, et de 30 reis (0.01638 cents) à Valparaiso.

La moyenne de l'exportation annuelle du yerba maté de 1870 à 1879 était de 13,430,927 kilos; de 1880 à 1892, 16,390,795 kilos, ainsi qu'on peut le voir par le tableau suivant :

EXPORTATION DE YERBA MATÉ DE 1880 À 1898.

| Années. | Montévidéo. | Buénos-Ayres. | Valparaiso. | Total. |
|-----------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| | <i>Kilos.</i> | <i>Kilos.</i> | <i>Kilos.</i> | <i>Kilos.</i> |
| 1880..... | 3,678,823 | 6,440,873 | 2,579,491 | 12,699,187 |
| 1881..... | 3,362,275 | 7,614,104 | 1,966,568 | 12,942,947 |
| 1882..... | 3,962,155 | 7,136,947 | 4,068,147 | 15,167,249 |
| 1883..... | 3,766,390 | 8,651,890 | 2,882,451 | 15,300,731 |
| 1884..... | 3,308,538 | 9,032,485 | 2,183,397 | 14,524,420 |
| 1885..... | 5,074,285 | 6,311,998 | 2,075,026 | 13,461,599 |
| 1886..... | 3,303,993 | 8,761,057 | 2,459,547 | 14,524,597 |
| 1887..... | 5,051,491 | 10,813,518 | 3,693,892 | 19,558,901 |
| 1888..... | 4,532,656 | 10,367,921 | 3,353,259 | 18,253,836 |
| 1889..... | 5,368,607 | 10,466,885 | 2,494,194 | 18,329,686 |
| 1890..... | 4,317,504 | 11,729,491 | 4,545,947 | 20,592,942 |
| 1891..... | 4,718,573 | 12,533,831 | 1,120,419 | 18,372,823 |
| 1892..... | 4,740,985 | 13,577,181 | 1,033,560 | 19,351,726 |
| 1893..... | 7,164,424 | 12,613,192 | 990,379 | 20,767,995 |
| 1894..... | 5,532,841 | 10,901,557 | 1,828,133 | 18,262,531 |
| 1895..... | 8,831,121 | 14,831,736 | 974,563 | 24,637,419 |
| 1896..... | 8,073,271 | 15,724,808 | 1,300,851 | 25,098,930 |
| 1897..... | 4,513,031 | 13,414,718 | 567,604 | 18,492,353 |
| 1898..... | 7,942,420 | 14,479,940 | 498,784 | 22,921,144 |

PROPRIÉTÉS NUTRITIVES DU MATÉ.

Le yerba maté entre au marché sous forme de feuilles brisées, de poudre grossière ou de tiges, et on le prépare en le faisant infuser dans de l'eau bouillante comme le thé. On le prend avec ou sans sucre, selon le goût individuel. On prépare aussi le maté dans un petit vase appelé "cuia," dont on suce le thé au moyen

d'un tube qui se termine en une sphère vide et perforée qu'on appelle "bomba."

Le Dr. PECKOLT, chimiste distingué de Rio de Janeiro, a fait une analyse des différentes espèces de yerba maté et voici les résultats qu'il a trouvés:

Ilex sorbilis, feuilles séchées, 16.750 grammes; *Ilex paraguayensis*, feuilles séchées, 7.678 grammes; *Ilex paraguayensis*, tiges séchées, 2.579 grammes; *Ilex guayabensis*, feuilles séchées, 0.500 grammes; *Ilex sorbilis*, feuilles fraîches, 4.760 grammes; *Ilex sorbilis*, branches séchées avec feuilles, 1.050 grammes.

Une analyse des feuilles séchées du maté a donné les produits suivants:

| | Grammes. |
|---|-----------|
| Chlorophylle et résine | 62.000 |
| Acide résineux | 20.694 |
| Caféine | 7.678 |
| Tanin | 12.288 |
| Substance saccharine | 47.048 |
| Essence amère | 2.033 |
| Acide organique | 8.815 |
| Stéaroptène | 0.019 |
| Albumine, dextrine et autres sels | 39.666 |
| Matière ligneuse et aqueuse | 799.729 |
| Total | 1,000.000 |

Le même Dr. PECKOLT a fait l'analyse comparative suivante du thé vert, thé noir, café et maté:

[Sur 1,000 parties.]

| | Thé vert. | Thé noir. | Café. | Maté. |
|---------------------------|-----------|-----------|--------|--------|
| Huile essentielle | 7.90 | 6.00 | 0.41 | 0.01 |
| Chlorophylle | 22.20 | 18.14 | 13.66 | 62.00 |
| Tanin | 178.00 | 128.80 | 16.39 | 12.28 |
| Caféine ou théine | 4.50 | 4.30 | 2.66 | 2.50 |
| Essence, etc. | 469.00 | 390.00 | 270.67 | 238.83 |
| Fibres et celluloux | 175.80 | 283.20 | 174.83 | 180.00 |
| Cendres | 85.60 | 54.40 | 25.61 | 38.11 |

De cette analyse le Dr. CAMINHOÁ, professeur à la Faculté de Medecine de Rio de Janeiro, tire les conclusions suivantes:

1. Le maté contient moins d'huile essentielle, est moins stimulant que le café et le thé noir ou vert, et par conséquent c'est un breuvage convenable surtout pour les personnes nerveuses, les femmes et enfants.

2. Le maté contient plus de résine que le café, moins que le thé vert et beaucoup moins que le thé noir; il est par conséquent plus diurétique que le café et comme stimulant il rivalise avec le thé vert.

L'opinion du Dr. CAMINHOÁ a été confirmée par d'autres hommes de science, parmi lesquels on peut citer le Dr. LANCASTER, directeur de la section des produits nutritifs du Musée de South Kensington; le Dr. SCHNEPP, sous-inspecteur des eaux de Bonnes, et le Dr. CONTY, le savant français, sans compter beaucoup d'autres qui se sont servis du produit et qui en ont fait l'analyse.

LA PRODUCTION DU MATÉ AU BRÉSIL.

Le maté (*Ilex paraguayensis*) est un arbuste de l'ordre de *Illicineæ*, que l'on cultive beaucoup dans l'Amérique du Sud. Lors de l'entrée des Jésuites au Paraguay ils trouvèrent que les "Guaranis" se servaient du maté en le mâchant, et il ne leur a pas fallu beaucoup de temps pour reconnaître sa valeur. Ils établirent des plantations et étudièrent soigneusement ses propriétés et sa culture. Ils furent les premiers à remarquer que le dessèchement du maté lui donne un arôme délicat ainsi que de nouvelles propriétés.

Pendant longtemps le Paraguay a joui de la réputation de produire la plus grande quantité et la meilleure qualité de maté, mais aujourd'hui il est surpassé par le Brésil. L'État de Paraná à lui seul en exporte 22,000,000 de kilogrammes par an.

La culture de cet arbuste a pris de telles proportions qu'il y a dans l'intérieur du pays, des forêts entières de maté. M. BARBIER, que le Gouvernement français a envoyé en mission scientifique dans l'Amérique du Sud, a reconnu que plus de 11,000,000 de personnes se servent du maté.

La récolte du maté commence en décembre et dure jusqu'au mois d'août. Une bande de moissonneurs partent pour ces endroits emportant avec eux les provisions, outils et bétail nécessaires pour l'expédition. En arrivant à un localité convenable, ils établissent un camp ou ranche et commencent immédiatement à recueillir le maté, qui est séché et emballé sur place. Voici comment ils s'y prennent: On abat les branches feuillues du maté et on les met dans un fossé de 6 pieds carrés environ, où

elles sont soumises à un feu vif pour les rôtir. Cette opération exige beaucoup de soin, puisque c'est de ce procédé que dépend l'arome du maté et ce n'est qu'après une longue expérience qu'on apprend quel degré de chaleur est nécessaire. Après deux ou trois jours de desséchement, les feuilles sont réduites en une poudre grossière et sont emballées en "serons," ou sacs faits de cuir cru, qu'on expose alors au soleil.*

La qualité du maté varie selon son origine et la méthode de préparation. Celui qu'on recueille sur la côte est le moins bon, étant moins riche en gomme et en résine et ayant moins d'arome que celui qui vient de l'intérieur du Paraná et du Paraguay. Les feuilles d'un an n'ont pas les propriétés nécessaires, tandis que celles de quatre ou cinq ans, étant plus foncées de couleur, plus épaisses et ayant un plus grand nombre de glandes, produisent le meilleur maté.

PROPRIÉTÉS DU MATÉ.

Les voyageurs qui ont écrit sur le maté lui ont attribué des propriétés merveilleuses et l'ont regardé comme un remède à tous les maux. Les écrivains hispano-américains lui attribuent une grande efficacité contre la goutte et la colique. En effet, il est reconnu que ces affections, qui sont si répandues en Europe, ne se rencontrent jamais parmi les personnes qui se servent du maté. De plus, cette plante, par suite de son action sur les mouvements péristaltiques sur les organes d'élimination, a la propriété de guérir l'indigestion. Les ouvrages des chimistes célèbres, PARODO, PEMOTT, STENHAUS, ROCKLEIDER, BYASSON, et des docteurs DAMASSET, MANTEGAZA, THETRINKLY, MARVAUX, GUBLER, VULPRAN, BARBIER, et d'autres, ont déjà établi les vertus du maté. Donc, il ne reste qu'à donner un résumé de leurs études.

COMPOSITION CHIMIQUE DU MATÉ.

Quant à sa composition chimique, le maté ressemble au café et au thé, seulement il est beaucoup plus riche en substances résineuses et glutineuses. Son alcaloïde (matéine), qui est chimiquement identique à la caféine et à la théine du thé noir, est le double

* Ce procédé-ci était la méthode primitive pour préparer le maté; aujourd'hui, cependant, des machines perfectionnés font mieux et plus rapidement le même travail dans les grandes usines centrales où l'on envoie le produit de tout un district.

de celui de la caféine du meilleur café. Il ressemble aussi sous beaucoup de rapports, par ses effets physiologiques, à ces deux substances, bien qu'il en diffère, parce que dans les indispositions nerveuses il ne produit pas l'insomnie comme le café et le thé, et même son emploi excessif n'amène pas d'effets délétères. Au lieu de l'insomnie, il produit une sensation agréable d'exubérance et de vie (Dr. MARVAUX). En plus de son innocuité, il est plus intense, plus persistant, et ceux qui s'adonnent aux travaux intellectuels le trouveront un stimulant par excellence (Dr. MANTEGAZA). Le Dr. GUBLER, le classe parmi les premiers agents physiologiques; il l'appelle "ceynamophoros," pour indiquer qu'il répare les forces et non les tissus.

Le chimiste SYASSON dit aussi, dans un rapport à l'Académie des Sciences de Paris :

Il faut croire que la puissance du maté est énorme, puisqu'il permet aux soldats du Paraguay et de l'Argentine, ainsi qu'aux gauchos, de vivre pendant plusieurs jours sans prendre de nourriture solide, malgré la fatigue de la chasse dans les vastes solitudes de l'Amérique du Sud. Dans ces régions le maté est la première chose qu'on offre à un visiteur. Il forme la partie principale de l'alimentation des soldats, qui peuvent mieux supporter la fatigue en en faisant usage. Quand ils en sont privés ils deviennent très découragés. Au Paraguay, on peut dire, sans maté il n'y a pas de soldats.

Le Dr. CONTY a discuté le sujet du maté très sérieusement. Il dit :

J'ai fait quelques expériences sur moi-même et j'ai remarqué que le maté peut très bien remplacer le café chez toute personne habituée à ce dernier. J'ai observé en plus que le maté ne produit aucun des effets délétères du café. Comme j'étais habitué à prendre le café, j'ai trouvé ce stimulant nécessaire pour me permettre de travailler; quand je ne le prenais pas je me sentais fatigué et endormi et quand je restais quelque temps sans en prendre, j'étais troublé d'insomnie et de palpitations. Après avoir substitué le maté au café, je pouvais travailler à volonté sans fatigue et sans avoir sommeil et en plus de temps mon insomnie avait disparu.

PRÉPARATION DU MATÉ.

On prépare le maté par infusion ou décoction. Ordinairement on emploie 25 grammes de maté pour un litre d'eau, mais naturellement cette quantité est réglée selon le goût individuel. On le laisse infuser de 10 à 15 minutes, et après l'avoir passé on le sert. On le sucre à son goût, et quelquefois on ajoute un peu de

lait ou du rhum. On doit éviter l'emploi d'ustensiles en fer, parce qu'ils donnent une couleur foncée au breuvage.

LE MATÉ COMME NOURRITURE.

Au premier abord, il arrive fréquemment qu'on n'aime pas le maté à cause de son goût particulier. Il agit comme tonique puissant surtout chez les invalides, chez ceux qui s'adonnent aux travaux physiques ou intellectuels excessifs et chez ceux qui essayent de résoudre le problème de nourriture excellente sans beaucoup de dépense. Le journal "La France" affirme que c'était le maté qui a permis au Dr. TANNER de supporter 40 jours de jeûne.

LE MATÉ COMME BOISSON.

Le maté désaltère parfaitement, et en même temps il est un grand stimulant. C'est une boisson qui convient spécialement aux hommes studieux à qui l'usage du café est nuisible, puisqu'il donne les mêmes résultats sans trop exciter le système nerveux. On peut le boire froid, mais généralement on le sert chaud et les amateurs de maté le prennent au moyen d'une "bombilla."

CODE DE LA NOMENCLATURE COMMERCIALE.

Le dernier rapport du Conseil des Directeurs de la Bourse de Lima montre que le Code de la Nomenclature Commerciale, publié par le Bureau des Républiques Américaines, a été soumis par le Gouvernement à la Bourse pour en faire un rapport que le conseil des Directeurs a soumis. Le rapport s'appuie sur les grands avantages que l'adoption de ce code offrira au commerce et à l'industrie du Pérou, et il conseille la nomination d'un comité pour faire un supplément à l'ouvrage. Ce supplément renfermera les termes en usage au Pérou qui ne sont pas mentionnés dans le code, et en plus ceux qui y sont publiés, ayant trait à des articles qui ont une désignation spéciale dans le pays. Le rapport se termine en disant que ce supplément sera utile non seulement au Pérou, mais dans tous les autres pays qui entretiennent des relations commerciales avec le Pérou.

BRÉSIL.

VOYAGE DU WILMINGTON.

Ce numéro du BULLETIN MENSUEL contient, sous la rubrique de Venezuela, un récit, extrait du rapport du Ministre LOOMIS, sur le voyage de la canonnière *Wilmington* des Etats-Unis sur l'Orénoque. Depuis, plusieurs articles intéressants ont paru dans les journaux décrivant le voyage de la même canonnière dans les eaux brésiliennes. D'après ces articles, il paraît que partout les officiers et l'équipage ont été accueillis avec hospitalité et qu'on a fait tout ce qui était possible pour leur être agréable. Le public en général semble content que le Gouvernement des Etats-Unis ait envoyé un bâtiment de guerre pour faire une visite amicale aux villes intérieures du pays.

A la date du 4 avril, le *Wilmington* avait déjà visité 20 ports, parmi lesquels des centres commerciaux et politiques très importants, comme Trinidad, Barcelona, Carupano, et La Guayra, situés sur le continent; Las Tablas, Barrancas et Ciudad Bolivar sur l'Orénoque; Georgetown et Paramaribo dans les Guyanes britanniques et hollandaises et Pará et Manáos au Brésil.

Il est universellement reconnu qu'à chaque point d'arrêt les officiers du navire ont su se faire accueillir avec respect et sympathie, et on a dit souvent qu'ils ont dû être choisis spécialement pour cette mission. Partout on a donné beaucoup de fêtes en leur honneur, généralement aux frais de la municipalité et du Gouvernement, et les officiers ont essayé de rendre ces fêtes de leur mieux, suivant les ressources limitées qui étaient à leur disposition.

Le principal objet du voyage du *Wilmington* a été de montrer le drapeau des Etats-Unis dans les ports où l'on ne le voit que rarement, et peut-être jamais; de se créer des relations amicales avec les officiers et le peuple; d'encourager les marchands des Etats-Unis et de stimuler le commerce américain autant qu'il est possible. C'est au Capitaine A. S. CROWNINSHIELD de Washington que l'on doit l'initiative de ces voyages.

Le 4 avril, le *Wilmington* est arrivé à Manáos, une distance de 1,000 milles en remontant le grand fleuve Amazone. Ici les eaux noires et tranquilles du large et profond Rio Negro se con-

fondent avec le courant rapide et jaune de l'Amazone qui ressemble à une mer, réunissant ainsi l'Amazone à l'Orénoque. C'est le point le plus reculé qui ait jamais été visité par un bâtiment de guerre des Etats-Unis ou d'autres nations. Le *Wilmington* remontera le Solimoens, un affluent de l'Amazone, sur une distance de 1,500 milles, à Iquitos, Pérou, qui se trouve à environ 2,500 milles dans l'intérieur de l'Amérique du Sud, près de la base des Andes et à quelques centaines de milles seulement du Pacifique. Il y a eu toujours beaucoup de mystère à propos de la haute Amazone. Les compagnons de PIZARRO au XVI^e siècle ont raconté des histoires merveilleuses de ses guerrières et de sa grande richesse minière. La mission du *Wilmington* sera d'obtenir des renseignements définitifs sur le peuple, les ressources peu connues de cette région et sur les occasions qui peuvent se présenter pour augmenter le commerce américain.

Ensuite, le *Wilmington* remontera la rivière Madeira jusqu'à la première cataracte, presque 600 milles de la frontière de la Bolivie. Ainsi le voyage de cette canonnière ouvrira à la connaissance du monde le grand bassin de l'Amazone, dont l'étendue est énorme et les ressources absolument sans limites.

LA RÉGION DU CAOUTCHOUC.

Un correspondant du "New York Tribune," en décrivant les régions intérieures du Brésil qui avaient été explorées jusqu'à la date de l'expédition à Manáos, dit :

Le prix élevé du caoutchouc (\$1 la livre pour l'article brut) aux Etats-Unis et en Europe a arrêté, pour le moment, et sans doute pour beaucoup d'années, toute autre forme d'industrie. Les Indiens et les métis portugais exigent et obtiennent leurs prix pour travailler dans les forêts d'arbres à caoutchouc, et eux seuls semblent capables de supporter les fièvres meurtrières et les miasmes qui s'exhalent.

Aujourd'hui l'industrie du caoutchouc est en même temps un bienfait et un fléau pour le Brésil, quoique maintenant on ne considère que les avantages, puisque tout le monde semble gagner de l'argent. On peut le comprendre facilement quand on considère que le bassin de l'Amazone, avec sa population disséminée, exporte annuellement du caoutchouc pour une valeur d'environ \$50,000,000.

LA VILLE DE PARÁ.

La clef de ce riche pays producteur est Pará, ville de 100,000 habitants environ. Cette ville, très riche et très prospère, est située à 70 milles au-dessus de l'embouchure de l'Amazone. Comme on le sait très bien, le delta de

l'Amazone sur une distance de plusieurs milles, se compose de grandes îles très basses couvertes d'eau en juillet et août; il y a une grande quantité de caoutchouc dont le produit est connu dans le commerce sous le nom de "caoutchouc des îles." Ce delta s'étend sur une distance de 300 milles en remontant l'Amazone à Gurupa. De là, sur une distance de plusieurs centaines de milles, la forêt contient peu d'arbres à caoutchouc. Toutefois, près d'Abidos, 300 milles plus loin, ils reparaissent en grand nombre et au-dessus de Manaos se trouve le beau caoutchouc de la haute Amazone, provenant des rivières Taura et Tavary, Madeira et des centaines d'autres cours d'eau qui passent aux environs de Manaos.

LA NOUVELLE VILLE DE L'INTÉRIEUR.

Tandis que Para, par sa richesse et sa situation est la clef de la riche région de l'Amazone, étant le centre de production du delta et en grande partie du haut pays, il a un nouveau rival pour la production du caoutchouc provenant du Pérou, de la Bolivie, et de la haute Amazone, dans la ville de Manáos, d'environ 30,000 habitants. Cette ville est de croissance récente et rapide; elle possède un bel opéra, un palais de justice, des tramways électriques, éclairage électrique, des établissements modernes pour la distribution des eaux, des égouts et des rues d'asphalte. * * *

TROIS CLASSES DE TRAVAILLEURS.

La connaissance exacte des districts productifs de caoutchouc, du cueillage de la récolte et de sa préparation et son transport est maintenant limitée à trois classes. Premièrement, aux "Aviadores" ou acheteurs, des marchands qui avancent de grands stocks de marchandises aux chefs dans la forêt. Les "Aviadores" sont pour la plupart des Portugais, et ayant une bonne affaire entre mains, ils n'en parlent pas beaucoup. Deuxièmement, les chefs, ou ceux qui tiennent des succursales de magasins dans la jungle, généralement des métis portugais qui sont soupçonneux et discrets; ceux-ci sont absolument les maîtres de la troisième classe, les Indiens qui travaillent dans les épaisses forêts tropicales et cueillent et préparent (à la fumée) le caoutchouc. Laisseus à eux-mêmes, les Indiens sont très hospitaliers et communicatifs, mais leurs dialectes sont peu compris et leurs connaissances sont limitées.

RICHE CARGAISON.

Dernièrement un navire, ne jaugeant que 2,500 tonneaux, a quitté Pará pour New York avec une cargaison de caoutchouc assurée pour \$3,000,000. Aujourd'hui il n'y a qu'un navire chargé d'or ou d'argent en lingots, ou encore de peaux de loutres des Iles Pribylov qui pourrait avoir une aussi précieuse cargaison. Naturellement cette production importante et constante demande de nombreuses cargaisons en retour. Des navires lourdement chargés quittent l'Europe et New York à destination de l'Amazone trois fois par mois et ce nombre pourra augmenter bientôt. Les Etats-Unis reçoivent une grande partie de ce commerce, et ils peuvent l'augmenter par suite d'efforts judicieux.

NOUVEAUX CHEMINS DE FER PROJÉTÉS.

Un corps d'ingénieurs, envoyé par la compagnie d'ARTHUR KOPPEL de New York et de Berlin, s'occupe actuellement de l'arpentage préliminaire d'un chemin de fer commençant à la rivière Uruguay en suivant une direction nord-est, pour pénétrer ensuite dans les forêts vierges de la République du Brésil communiquant à son terminus au sud-ouest avec Tupaceretan, point d'arrêt d'un chemin de fer déjà en exploitation.

Les ingénieurs envoyés par la même compagnie pour étudier un chemin de fer projeté dans la Province de Santa Catherina sont revenus et ont soumis leurs rapports qui sont accompagnés de beaucoup de renseignements statistiques.

Cet État a grand besoin de communications ferrées avec la côte, et le trafic actuel est suffisant pour faire réussir dès le commencement une entreprise de ce genre. On pense aussi que le trafic augmentera constamment par suite du développement du pays.

La facilité des communications permettra seulement l'ouverture et la colonisation des terres fertiles des forêts du Rio Grande do Sul, l'État le plus austral du Brésil. Ces communications pouvant permettre aux colons de transporter leurs produits à la côte, c'est dans cet état que le chemin de fer dont on a parlé plus haut doit se faire.

HAWAÏ.

COMMERCE EN 1898.

M. WILLIAM HAYWOOD, ex-Consul-Général à Honolulu, envoie un rapport au Ministère des Affaires Etrangères, comparant les rapports officiels du receveur général des douanes pour les années 1897 et 1898 qui présentent beaucoup d'intérêt maintenant que les Iles d'Hawaï font partie du territoire des Etats-Unis.

Les recettes totales des douanes en 1898 étaient de \$896,975.70, contre \$708,493.05 en 1897, soit une augmentation de \$188,428.65. M. HAYWOOD dit:

Il n'y a que les personnes ayant habité les îles qui peuvent apprécier jusqu'à quel point la prospérité de ce pays dépend du marché du sucre. A part la popu-

lation volante, tout le monde gagne ou perd, selon les bénéfices des plantations. L'annexion a fait naître un sentiment de confiance sur le marché, et quant à ceci on ajoute une récolte extraordinairement grande avec des prix élevés, et il n'est pas surprenant que de nouvelles plantations soient développées. Ces plantations sont capitalisées pour des sommes variant de \$1,000,000 à \$3,500,000, dont chaque sou doit être dépensé avant la réalisation de la vente du sucre. On emploie une grande partie de cet argent pour l'achat de machines et de fournitures. Sur cette somme on en dépense 75 pour cent aux Etats-Unis. Il y a probablement \$25,000,000 en chiffres ronds placés dans le sucre, qui en pratique sont entre les mains des habitants. Toutes les classes possèdent des actions de ces plantations. La plus petite somme qui n'est pas nécessaire au commerce est placée dans le sucre. Ceux qui ont acheté des actions en août dernier réaliseront au mois d'août prochain 100 pour cent de bénéfices sur leur placement.

Le tableau suivant montre la valeur des importations en 1897 provenant des pays cités :

| Pays. | Valeur. | Augmentation. |
|---------------------------------|-------------------|-------------------|
| Etats-Unis | \$8, 695, 591. 63 | \$1, 895, 563. 29 |
| Grande Bretagne | 1, 287, 726. 67 | 421, 945. 42 |
| Allemagne | 352, 043. 65 | 159, 111. 46 |
| Colonies britanniques | 481, 768. 01 | 300, 639. 90 |
| Chine | 328, 851. 87 | 68, 434. 47 |
| Japon | 354, 324. 98 | 62, 008. 64 |
| France | 43, 655. 55 | 12, 658. 23 |
| Iles du Pacifique | 7, 202. 12 | 1, 428. 08 |
| Autres pays | 99, 636. 33 | *114, 965. 81 |

* Diminution.

Sur les importations \$1,282,075.72 étaient en monnaie américaine. L'augmentation considérable des colonies britanniques est due au charbon pour l'usage de l'armée et de la marine des Etats-Unis. Presque tout le charbon se trouve dans la partie orientale de ce dernier pays.

Les exportations pour l'année se sont élevées à la somme totale de \$17,364,744.79, contre \$16,021,775.19 pour 1897, soit une augmentation de \$1,324,969.60. Les ports de Honolulu et de Mahukona sont très en arrière des exportations de 1897, tandis que Hilo et Kahuhui accusent une augmentation.

M. HAYWOOD ajoute aussi :

La prospérité de ces îles dépend presque entièrement de sa seule denrée principale—le sucre. Toute cause qui fait baisser le prix du sucre contribuera à l'appauvrissement du pays. Par l'annexion d'Hawaï, les Etats-Unis ont gagné un territoire aussi riche que toute autre, à l'exception des Asiatiques. Dans leur condition prospère actuelle, ils sont de bons clients du continent.

MEXIQUE.

STATISTIQUES D'AGRICULTURE.

Dans son message au Congrès, à l'ouverture de la session actuelle, le Président DIAZ passe en revue toutes les branches de l'Administration. D'après le message présidentiel, les revenus nationaux montrent une augmentation considérable, et l'exploitation minière, l'agriculture, les manufactures et les autres industries jouissent d'une grande prospérité. En ce qui concerne l'agriculture, le message dit :

L'industrie agricole présente de son côté des progrès notables. D'après les renseignements fournis par les gouvernements des Etats au Ministère de Fomento, la valeur de la production agricole en 1897 s'est élevée à \$261,500,000 en chiffres ronds, ce qui donne une augmentation de \$36,500,000 sur la valeur de cette production en 1896.

L'exportation des produits agricoles dans les sept premiers mois écoulés de l'année courante s'est élevée à \$21,156,000, soit une augmentation de \$6,099,000 pour l'exportation des mêmes produits sur la même période de l'année précédente. Dans mon rapport du mois de septembre, j'ai déjà fait remarquer que l'on avait commencé à exporter ces céréales, et je suis heureux, de faire observer à présent, que l'exportation des oranges qui avait été arrêtée à cause des droits élevés imposés sur cette marchandise aux Etats-Unis a repris son cours, affirmant ainsi le crédit dont jouit cet article. Malgré le droit protecteur établi par la nation voisine, des oranges venant de Jalisco, San Luis Potosi et Sonora ont été expédiées à Kansas City, où il en a été vendu, par l'entremise de l'agent du Ministère de Fomento dans cette ville, jusqu'en janvier de l'année courante, 41,000 caisses, représentant un produit brut de \$121,898 en monnaie d'or des Etats-Unis.

Le Ministre de Fomento a récemment publié un "Annuaire statistique de la République Mexicaine" donnant des détails et des données relatives à la production agricole de 1896. D'après cette publication, il y a 8,101 haciendas (plantations) au Mexique; sur ce nombre 3,400 sont consacrées à la culture des céréales, 1,560 à l'élevage du bétail, 1,385 à la canne à sucre, 395 au chanvre, 373 au café, 335 au coton, 279 à la pulque, 239 au cacao, 134 au mescal, 92 au tabac, et 5 à la culture de la vigne.

Le tableau suivant donne la valeur de la production des céréales en 1897 qui montre une moyenne d'un peu plus de \$9 par tête:

| Articles. | Quantité. | Valeur. |
|--------------------------|---------------|---------------|
| Riz. kilogrammes.. | 21, 136, 002 | \$2, 254, 462 |
| Orge hectolitres.. | 3, 116, 479 | 5, 503, 243 |
| Maïs id.... | 42, 954, 684 | \$7, 232, 671 |
| Blé kilogrammes.. | 263, 987, 047 | 18, 680, 475 |
| Total..... | | 113, 670, 851 |

Comme on n'exporte ni blé, ni maïs, puisque ces céréales sont entièrement consommées dans la République, on peut compter qu'environ 3.43 hectolitres ou environs 1 litre par jour est produit pour chaque personne. Quant aux légumes, on trouve les articles suivants: pois chiche, \$3,816,734; haricots, \$12,692,336; petits pois, \$1,685,779; haricots blancs, \$668,475; lentilles, \$61,213. La production des fibres est très importante et promet beaucoup pour l'avenir. Leurs valeurs respectives sont les suivantes: ixtle, \$2,973,775; henequen, \$7,394,517; coton, \$12,803,679. La production du cacao, du café, du tabac et de la vanille s'est élevée à \$12,026,010; sur ces articles la vanille se monte à \$192,244; le cacao, à \$565,808; le tabac, à \$2,958,920, et le café à \$8,282,038. Les autres produits sont comme suit: la canne à sucre, \$15,690,029; les plantes tinctoriales, \$2,378,063; les gommes et résines, \$690,922; les substances pour la tannerie, \$278,458; les plantes médicinales, \$89,040. Il faut ajouter à ceci la production des différents bois, évalués à \$17,860,128.

FORCE MOTRICE POUR TRAMWAYS ELECTRIQUES.

M. le Consul-Général BARLOW envoie au Ministère des Affaires Etrangères des renseignements sur les tramways de la ville de Mexico. Il dit que la compagnie à qui appartiennent les tramways de la capitale est sur le point de substituer l'électricité à la traction animale dont on s'est servi jusqu'ici. Dans le district dont fait partie la ville de Mexico, il y a une voie de 300 milles de longueur environ, appartenant à la "Compañía de Ferrocarriles del Distrito Federal." On appelle Ligne "Baños" (Bains), une courte ligne de 1½ milles.

Tout dernièrement encore, c'étaient les mulets qui fournissaient la traction de la compagnie. Ces animaux sont petits, vigoureux, bien nourris et voyagent rapidement. Au dehors de la ville, ils vont ordinairement au galop. Pour la communication avec les villes suburbaines, la compagnie a plusieurs tramways à 16 roues. A leur arrivée aux environs de la ville, cinq ou même plus de ces tramways sont réunis ensemble et forment ainsi des trains qui sont conduits rapidement au moyen de locomotives. Les locomotives et la plupart des wagons appartenant à cette ligne de chemins de fer sont construits aux Etats-Unis, quoique toutes les réparations soient faites dans les ateliers de la compagnie et que quelques wagons y aient été construits. On conservera les lignes à vapeur suburbaines après l'inauguration de la force motrice électrique; elles serviront principalement pour le transport du frêt.

La direction de ces tramways est sous le contrôle d'une compagnie des Etats-Unis, dont Mr. H. P. BRADFORD est le Président. Les conducteurs et cochers sont mexicains. Les franchises qu'on accorde sont à peu près les mêmes que celles accordées par d'autres villes. La capitalisation est de \$10,000,000. Le prix des places des tramways varie selon la distance parcourue, mais dans la ville proprement dite il est de cinq à six sous, tandis que dans les environs il monte quelquefois à trente sous.

La compagnie produira elle-même sa force motrice électrique avec son charbon, sans avoir recours aux usines de lumière électrique qui sont installées dans la ville.

ETATS-UNIS.

ACCROISSEMENT DE LA CIRCULATION D'ARGENT.

La monnaie en circulation aux Etats-Unis a plus que doublé dans les vingt dernières années; depuis 1896 elle a augmenté de 50 pour cent, et de plus de 25 pour cent depuis le 1^{er} juillet 1896. Un tableau que le Bureau des Statistiques du Ministère des Finances a préparé récemment montre que le 1^{er} juillet 1879, la quantité en circulation était de \$818,631,793; le 1^{er} juillet 1889, cette quantité s'est élevée à \$1,927,846,942. Aucune période dans l'histoire du pays n'a montré une augmentation plus

rapide dans la quantité d'argent en circulation pendant les trois dernières années.

Le 1^{er} juillet, 1896, le commencement de la nouvelle année fiscale, la quantité en circulation était de \$1,509,725,200. Le 1^{er} juillet 1897 elle s'était élevée à \$1,843,435,749, soit une augmentation pour cette année de \$197,407,503, et au commencement d'avril elle avait atteint \$1,927,846,942, soit une augmentation dans les neuf mois de l'année fiscale en cours de \$84,411,193.

L'augmentation depuis le 1^{er} juillet 1896 a été à raison d'environ un million de dollars pour chaque jour ouvrier, et pendant l'année dernière la moyenne s'est élevée considérablement à plus d'un demi million de dollars pour chaque jour ouvrier.

La circulation par tête, le 1^{er} avril 1899, était la plus considérable qui ait jamais été vue à cette période de l'année dans l'histoire des Etats-Unis. A cette date elle était, selon le rapport officiel du Ministère des Finances, de \$25.45 par tête, tandis que le 1^{er} avril 1898 elle était de \$23.69; le 1^{er} avril 1897, de \$23.01, et le 1^{er} avril 1896, de \$21.53.

L'accroissement de la circulation de la monnaie d'or pendant les dernières années a été tout aussi remarquable que l'augmentation générale de la circulation. Le 1^{er} avril 1896 la monnaie d'or en circulation s'est élevée à \$445,912,256; le 1^{er} avril 1897, à \$517,125,757; le 1^{er} avril 1898, à \$582,129,742, et le 1^{er} avril 1899, à \$694,855,942.

URUGUAY.

CABINET DU PRÉSIDENT CUESTAS.

M. WILLIAM R. FINCH, Ministre des Etats-Unis à Montévidéo, informe le Ministère des Affaires Etrangères de la formation du nouveau cabinet uruguayen, qui est constitué de la manière suivante :

| | |
|--|-------------------------------|
| Ministre du Gouvernement..... | le Dr. SATURNINO CAMP. |
| Ministre de Finance | le Dr. J. CAMPESTEGUI. |
| Ministre de Fomento | le Dr. C. MARIA DE PEÑA. |
| Ministre des Affaires Etrangères..... | le Dr. M. HERRERO Y ESPINOSA. |
| Ministre de la Guerre et de la Marine..... | le Général NICOMEDES CASTRO. |

STATISTIQUES COMMERCIALES POUR L'ANNÉE 1898.

Le Bureau des Statistiques du Service des Douanes vient de publier un état présentant, par espèces, les importations et les exportations de l'Uruguay pendant l'année fiscale 1898, dont on extrait les articles suivants :

IMPORTATIONS.

| | |
|--|---------------|
| Matériel brut et machines..... | \$6, 410, 694 |
| Cotonnades et tissus pour vêtements..... | 4, 992, 444 |
| Comestibles, céréales et épices..... | 4, 347, 978 |
| Produits divers, non classés..... | 2, 699, 734 |
| Liqueurs (boissons) en général..... | 2, 666, 357 |
| Bétail sur pied..... | 2, 093, 851 |
| Vêtements confectionnés..... | 1, 360, 909 |
| Tabac et cigares..... | 212, 389 |
| Total..... | 24, 784, 356 |

EXPORTATIONS.

| | |
|------------------------------|--------------|
| Produits des abattoirs..... | 26, 243, 492 |
| Produits agricoles..... | 3, 315, 543 |
| Bétail sur pied..... | 336, 925 |
| Autres produits..... | 284, 853 |
| Provisions pour navires..... | 96, 101 |
| Total..... | 30, 276, 914 |

En comparant avec l'année 1897, les importations de l'année 1898 accusent une augmentation de \$5,272,144 et les exportations de \$975,343, soit une balance de \$4,296,801 en faveur des importations. Le blé occupe la première place parmi les produits agricoles, les exportations s'étant élevées à \$2,406,716.15. Les exportations de farine de blé se sont montées à \$601,219.33. La graine de lin vient ensuite, puis "l'afrechillo," mélange de son et farine de maïs, et ensuite les fruits frais.

VENEZUELA.

RENSEIGNEMENTS SUR LA RIVIÈRE DE L'ORÉNOQUE.

M. FRANCIS B. LOOMIS, Ministre des Etats-Unis au Vénézuéla, écrit de Caracas, en date du 3 mars 1899, pour transmettre un rapport de son voyage à bord de la canonnière *Wilmington*, de la marine des Etats-Unis, voyage qu'il a fait sur la côte et dans l'intérieur de la République en remontant le cours de l'Orénoque.

Voici ce qu'il dit relativement au sujet de l'Orénoque et de la belle vallée au fond de laquelle coule ce cours d'eau magnifique :

L'embouchure de l'Orénoque a 20 milles de largeur environ et nous avons rencontré une immense barre qu'il nous a fallu une heure pour traverser. Les eaux troublées du fleuve s'étendent dans la mer sur une distance de plusieurs milles; on les remarque généralement en même temps qu'on aperçoit la terre. Il n'y a aucune indication pour se diriger, ni feux, ni phares sur cette partie de la côte du Venezuela. Environ 50 miles au-dessus de Boca Grande, la rivière diminue de la moitié de sa largeur; les rives qui sont très basses des deux côtés, dans toute la région du delta sont couvertes d'une grande quantité d'arbres et de plantes. La végétation tropicale est magnifique. Je me suis fait un devoir de m'arrêter là où il y avait des intérêts américains de quelque importance près de l'Orénoque. Le premier endroit de ce genre que j'ai visité est Manoa, le siège des mines d'Itamaca. Ces mines s'étendent presque au bord de l'eau à Manoa, qui est située sur la rivière Imataca à 5 milles environ au-dessus de son confluent avec l'Orénoque. Ces mines sont riches en minerai de fer de qualité supérieure et le droit à leur possession est actuellement en litige dans les cours vénézuéliennes.

Santa Catalina, un ancien village sur la rivière Santa Catalina, a trois milles de son confluent avec l'Orénoque, est le siège principal de la "Orinoco Company, Limited," compagnie américaine, qui possède une concession du Gouvernement vénézuélien, l'autorisant à exploiter un terrain de 20,000 milles carrés environ dans la vallée de l'Orénoque. La compagnie a construit un large bâtiment en bois qu'elle emploie comme bureaux et domicile pour ses employés. On a accompli beaucoup de travaux en fait de recherches et d'exploration, mais on n'a fait aucun effort pour la colonisation. Le principal produit qu'on a récolté jusqu'ici dans les terrains de la Compagnie Orénoque est le "balata," un remplaçant du caoutchouc. La concession de la compagnie Orénoque présente beaucoup d'occasions de travail et de richesses, et il y a toute raison de croire que les gisements minéraux sont très riches. Le sol est très fertile et le climat aussi agréable que partout ailleurs dans ce pays. Le capital de la compagnie est de \$30,000,000.

La première ville importante où nous nous sommes arrêtés est Barrancas, située à moitié route de l'embouchure de l'Orénoque à Ciudad Bolivar. Elle se trouve aussi près de l'embouchure du Macareo, un cours d'eau du delta qui se jette dans le Golfe de Paria, pas très loin de Port d'Espagne; ce bras de la rivière fournit la seule route intérieure navigable entre Port d'Espagne et l'Orénoque. Barrancas possède quelque intérêt commercial, étant l'endroit pour la livraison et l'expédition du bétail, dont la plus grande partie est expédiée à Cuba. Ce commerce existe seulement depuis la guerre.

Le *Wilmington* s'est arrêté aussi à Saint Félix, une ville d'environ 2,000 habitants, à six ou huit heures de Barrancas, dans la direction de Ciudad Bolivar. C'est le point de départ du fleuve pour les personnes allant à El Callao, district des mines d'or. On dit que les expéditions d'or de Saint Félix pendant les dernières années se sont élevées à une valeur de \$40,000,000. Il y a eu peu d'activité ces dernières années dans cette région; mais il y a des indices qui

annoncent une reprise d'affaires et les capitalistes américains essayent d'obtenir du Gouvernement vénézuélien une concession les autorisant à faire construire un chemin de fer de Saint Félix aux mines d'or, une distance de 150 milles environ. Quand cette route sera construite elle sera une des plus commerciales de l'Amérique du Sud, parce que tout le trafic d'aller et de retour des mines doit se faire par cette voie et la région se développera rapidement une fois qu'elle possédera des communications ferrées avec le monde du dehors.

A Guanta, le port de Barcelone, située à 12 milles à l'intérieur, nous avons trouvé le Président de l'Etat qui nous attendait. On l'a reçu à bord du *Wilmington* et pour lui être agréable on a tiré plusieurs coups d'un des canons automatiques de Colt. Ce canon dont on peut tirer 500 coups à la minute a produit ici une aussi grande impression que partout ailleurs. Je me suis fait un devoir toutes les fois qu'il y avait des officiers de l'armée à bord, de faire tirer de ce canon ce qui a eu pour résultat d'en faire commander plusieurs aux Etats-Unis. C'est la première commande d'artillerie envoyée aux Etats-Unis par le Gouvernement vénézuélien depuis très longtemps, car on ne trouve pas la trace d'autres commandes.

A Guanta j'ai vu un convoi de charbon amené des mines 13 milles de distance. Ce sont les mines qu'un syndicat italien a louées récemment du Gouvernement. Ce charbon a été essayé par un navire de guerre italien qui en a fait un rapport favorable. Le port de Guanta est très grand et il y a 30 pieds d'eau dans le quai. Ces avantages et la grande quantité de charbon d'assez bonne qualité qui s'y trouve pourront le rendre important au point de vue maritime.

La visite du *Wilmington* au Venezuela a produit partout une excellente impression. La condition exceptionnelle de notre bateau et la bonne tenue de notre équipage ont toujours attiré les louanges de tous ceux qui les ont vus. Le résultat de ce voyage sera, je pense, l'augmentation du prestige américain, et l'idée qu'on s'était formée de la puissance et des ressources américaines après la guerre sera encore plus grande. Des résultats pratiques s'en suivront aussi, en fait d'une augmentation de commerce avec les Etats-Unis, et si nos commerçants et fabricants veulent profiter des conditions favorables qui leur ont été créées, ils devront en retirer de gros bénéfices.

La navigation a profité du voyage du *Wilmington* sur l'Orénoque; une charte hydrographique du cours du fleuve depuis la barre au Point de Barima à Ciudad Bolivar a été faite, sous la direction du Commandant Todd, par le Lieutenant F. CARTER, officier de marine du *Wilmington*.

Nous n'avons pas pu visiter les grands ateliers et usines de la "Compagnie d'Asphalte New York and Bermuda," situés sur la rivière San Juan, l'un des cours d'eau du delta de l'Orénoque, à cause du peu de temps et du manque de cartes complètes. Aucune carte de ce cours d'eau n'a été faite, et il y en a un grand besoin.

La Compagnie New York and Bermuda est une association américaine très importante. Le Directeur m'informe qu'elle est très embarrassée sous beaucoup de rapports et que ses bateaux et cargaisons sont souvent en grand danger, à cause du manque de cartes nécessaires et de pilotage pour les diriger.

NOTES COMMERCIALES.

RÉPUBLIQUE ARGENTINE.

Un Immense Réfrigérateur. On dit que le plus grand établissement du monde pour les viandes conservées est à Barracas, aux environs de Buenos Ayres. Cet établissement, qui appartient à la compagnie Sansimena, est capable de la préparation de 3,500 têtes de bétail par jour, soit une production mensuelle de 91,000 carcasses de moutons, en comptant 26 jours de travail par mois. Les pièces réfrigérantes contiennent environ 100,000 pieds cubiques avec place pour suspendre 6,000 moutons. Les magasins dans lesquels les carcasses sont déposées après la réfrigération, en attendant qu'elles soient expédiées, ont une capacité de 150,000 pieds ce qui représente assez de place pour 50,000 carcasses.

Matériel pour Chemins de Fer au Lieu des Armes à Feu Demandées Précédemment. Un correspondant anglais à Buenos Ayres dit que le Gouvernement de la République Argentine a télégraphié à son représentant militaire en Allemagne de négocier avec Herr KRUPP pour 500 kilomètres de chemin de fer Decauville, au lieu de différentes armes à feu commandées précédemment et qui n'avaient pas encore été fournies. Ce chemin de fer est destiné à la Patagonie.

BOLIVIE.

Règlement de la Question des Frontières. Le Consul Américain à Para, M. Kennedy, dit que la vieille question entre la Bolivie et le Brésil, à propos des lignes de démarcation des deux pays, vient d'être réglée en pratique. Le Gouvernement brésilien a accordé les demandes de la Bolivie, et ce dernier pays a, par conséquent, établi une douane dans le territoire en litige. On dit que la section de terrain en litige contient plusieurs milliers d'arbres à caoutchouc d'une grande valeur et que c'est une grande perte pour le Brésil qui a fait preuve d'une grande magnanimité.

BRÉSIL.

Etablissement d'une Banque Italienne. Le South American Journal dit qu'on est sur le point d'établir une banque italienne à Rio de Janeiro, au capital de 5,000,000 de livres (\$965,000), et qu'aussi des succursales de cette banque seront établies dans toutes les capitales des différents Etats de la République, ainsi que dans les autres endroits où il existe des colonies italiennes. Les financiers brésiliens estiment que de \$40,000 à \$50,000, représentant les bénéfices et gages des industriels et ouvriers italiens, sont envoyés chaque année en Italie.

Nouveau Vice-Consul Général. Mr. W. LEONARD LOWRIE vient d'être nommé Vice-Consul Général à Rio de Janeiro par le Gouvernement des Etats-Unis. M. LOWRIE a été secrétaire particulier du Ministre BRYAN depuis la nomination de ce dernier. Il succède à Mr. JOHN T. LEWIS, qui a donné sa démission.

Exposition de Café à Paris. Les planteurs de café de São Paulo avaient l'intention d'exposer leurs produits à l'Exposition de Paris en 1900, mais ils viennent d'éprouver un échec. C'est tout dernièrement qu'ils se sont décidés à ce sujet et qu'ils ont fait une demande de 2,000 mètres carrés. Le Comité toutefois n'a pu leur offrir que 80 mètres carrés. Par conséquent, ils ont été obligés d'abandonner leur projet, puisqu'il est absolument impossible de faire une exposition convenable dans un espace aussi restreint. On a pensé que les planteurs de São Paulo pouvaient toutefois profiter du grand nombre de visiteurs à Paris pendant l'exposition pour exposer leurs cafés dans un bâtiment convenable loué à cet effet. On dit que les ventes seraient, en toute probabilité, suffisantes pour couvrir les dépenses de cette entreprise.

COLOMBIE.

Concession du Canal de Panama. On affirme que le Consul Général de Colombie, à New York, Señor EDUARDO ESPINOSA, a reçu une dépêche l'informant que le Président a convoqué une session spéciale du Congrès. Cette action est prise en vue de déterminer si l'on doit prolonger, pour six ans, la concession de la Compagnie du Canal de Panama.

PÉROU.

Droit d'Exportation sur le Cacao. D'après une dépêche au British Foreign Office, on a réduit le droit d'exportation sur le cacao du Pérou de 80 à 60 cents par quintal de 46 kilogrammes. Le décret a un effet rétroactif; il mande que si le droit a été perçu au taux de 80 cents depuis le 12 octobre 1898, date de la mise en vigueur de cette loi, que la différence de 20 cents soit rendue à ceux qui l'ont versée indûment.

Publication Opportune. Le Bureau des Républiques Américaines a reçu du Consul-Général du Pérou, à New York, un résumé géographique et statistique du Pérou depuis 1895 à 1898, publié en anglais par LEONIDAS H. JIMENEZ, à l'imprimerie du journal "El Tiempo" à Lima. Cette publication est divisée en chapitres consacrés aux sujets suivants: géographie, ethnologie, divisions politiques; gouvernement et administration; Ministère des Affaires Etrangères; état légal des étrangers au Pérou; Ministère de Justice, des Cultes et de l'Instruction; Ministère de l'Intérieur et police; postes, télégraphes et téléphones; système de police; Ministère de la Guerre et de la Marine, Finance et Commerce; Ministère des Travaux Publics, etc.; grande route centrale; travaux publics et mines, entreprises, etc. Une première édition de cette brochure est publiée en espagnol.

ETATS-UNIS.

Construction de Chemins de Fer. The Railway Gazette publie que pendant le mois de mars 1899, on a commandé 21,667 wagons aux ateliers de construction des Etats-Unis. Sur ce nombre il y a 10,075 fourgons destinés au transport de marchandises, de charbon et de minerais; 8,960 wagons fermés,

comprenant des wagons réfrigérateurs et des wagons pour transporter les marchandises, le bétail et les meubles; 575 wagons plats; 1,700 wagons en acier, et 357 wagons en acier pour voyageurs. Les commandes de wagons, pendant les mois de janvier et février 1899, se sont élevées à 37,027 et en ajoutant celles du mois de mars, on a 58,694 wagons commandés depuis le 1^{er} janvier. Pendant les trois mois en question on a commandé 1,207 locomotives, dont 541 en mars.

Consolidation de Journaux Commerciaux. La publication connue sous le nom de Providence Journal of Commerce, de Providence, Rhode Island, a été achetée récemment par The Providence Board of Trade Journal de la même ville. Le Journal est maintenant le seul journal de commerce de l'Etat. Il a une grande circulation, il est bien illustré et imprimé et fait honneur à la ville, à l'Etat, ainsi qu'à la Nation.

Admission Temporaire d'Ouvriers Etrangers. On admettra temporairement aux Etats-Unis des ouvriers étrangers sous contract pendant une partie de l'année actuelle. Toutefois, on ne prendra que les ouvriers amenés ici par les exposants étrangers à l'Exposition de Philadelphie, pour préparer et faire leurs étalages. Un projet du Congrès approuvé le 1^{er} mars 1899 les admet pour trois mois, selon les règlements prescrits par le Ministre des Finances.

MONTHLY BULLETIN

OF THE

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,

INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS.

VOL. VI.

JUNE, 1899.

No. 12.

FOREIGN TRADE OF THE UNITED STATES IN AGRICULTURAL PRODUCTS.

The report of the foreign trade of the United States, as compiled by the Department of Agriculture, for the fiscal year 1898, shows that it was the most remarkable year in the history of the country. While the exports were decidedly the largest ever reported, the imports were exceptionally small. For every dollar's worth of foreign imports brought into the United States nearly \$2 worth of United States commodities found a market in foreign lands. Of the merchandise of domestic origin that was shipped to foreign markets 70.93 per cent, measured in value, consisted of the various products of agriculture. The total value of these shipments in 1898 was \$858,507,942, an increase over the figures reported for 1897 of nearly 25 per cent, or of \$168,752,749. This was in excess of the next highest year (1892) of more than \$50,000,000.

The agricultural exports for 1898 show a greater gain, proportionately, than the nonagricultural. The trade in the former more than kept pace with the remarkable growth in the exportations of the manufactures of the United States. The falling off in agricultural imports during the year was almost as marked as the

increase in agricultural exports. In 1898, \$314,291,796 worth of foreign agricultural products were purchased by the United States, as against \$400,871,468 worth in 1897, a decrease of about 22 per cent. A large part of the growth in agricultural exports was due to the increased shipments of grain, occasioned by foreign deficiencies. In wheat and wheat flour alone, there was a gain of nearly \$100,000,000, while the total value of breadstuffs sent abroad advanced from \$197,857,219 in 1897 to \$333,897,119 in 1898. Although these immense gains in value resulted, in part, from the higher prices prevailing, at the same time there was an important increase in the quantity shipped. During the year 148,231,261 bushels of wheat were shipped, as against 79,562,020 in the previous year. The average annual export price in 1898 was 98.3 cents per bushel, or a total valuation of \$145,684,659; this was a gain of \$85,764,481 over 1897, when the average price was only 75.3 cents per bushel and the total value \$59,920,178. The shipments and total value were only exceeded once in the history of the country, viz, in 1892, when the wheat exports amounted to 157,280,351 bushels, valued at \$161,399,132.

The exports of wheat flour did not increase very much in quantity during 1898, but the gain in value was quite important, amounting to \$13,349,371, making a total value of \$69,263,718. The average export price per barrel was \$4.51 in 1898, as against \$3.84 in 1897. The flour exported in 1897 was equivalent to 65,562,952 bushels of wheat, and that in 1898 to 69,074,744 bushels. Stated in grain, the combined shipments of wheat and wheat flour would, therefore, amount to 145,124,972 bushels in 1897, and to 217,306,005 bushels in 1898.

Second only to the exports of wheat were the exports of indian corn (maize) during 1898. The shipments of this cereal have grown with remarkable rapidity during the last few years, aggregating in 1898, 208,744,939 bushels, or a gain over the previous year of 31,828,574 bushels. The advance in the export price of this commodity, while not so remarkable as in the case of wheat, was nevertheless important. The annual average in 1898 was 35.5 cents per bushel, as compared with 30.6 cents per bushel in 1897. The total value was \$74,196,850, or a gain of \$20,109,698. The increase in the exportations of corn meal was also very noticeable, and amounted to 827,651 barrels, valued at

\$1,766,068, as against 475,263 barrels, valued at \$902,061, in 1897. The shipments of corn meal were equivalent to 3,310,604 bushels of corn, the two together (corn and corn meal) amounting to 212,053,543 bushels in 1898.

The exportation of oats during the year was 69,130,288 bushels, or nearly double the quantity marketed in 1897, when only 35,096,736 bushels were shipped. The increase in valuation was exceptionally great—from \$8,756,207 in 1897 to \$20,632,914 in 1898. The average annual export price was 24.9 cents per bushel in 1897 and 29.8 cents in 1898.

The increase in the shipments of rye was nearly 100 per cent, or, from 8,560,271 bushels in 1897 to 15,541,575 bushels in 1898. The value of the shipments increased from \$3,667,505 to \$8,825,769, or, in the average price per bushel, from 42.8 cents to 56.8 cents.

While other grains show such a marked increase, the decline in barley is particularly noticeable. In 1897 the quantity sent abroad was 20,030,301 bushels, valued at \$7,646,384, and in 1898 only 11,237,077 bushels, valued at \$5,542,040, were shipped to foreign markets; the average annual export price, however, advanced from 38.2 cents to 49.3 cents per bushel.

After the leading breadstuffs, the most important gains made during 1898 occurred among the exports of meat products. Bacon was a conspicuous example, increasing from 500,399,448 pounds, valued at \$34,187,147, in 1897, to 650,108,933 pounds, valued at \$46,380,918, in 1898. The export price averaged 7.1 cents in 1898 as against 6.8 cents in 1897. The increase in the exportation of lard was nearly as marked. The export record for 1897 was 568,315,640 pounds, worth \$29,126,485, and that for 1898 709,344,045 pounds, worth \$39,710,672. The export price per pound advanced from 5.1 to 5.6 cents. The shipments of hams amounted to 200,185,861 pounds, worth \$18,987,525. This was a gain of 34,538,559 pounds in quantity and of \$3,017,504 in value. There was a decrease in the average annual price from 9.7 cents in 1897 to 9.5 cents in 1898. The exports of pickled pork increased in quantity 21,364,158 pounds, or to 88,133,078 pounds, in 1898. The average export price increased from 4.9 cents to 5.6 cents, making the total value of the shipments \$4,906,961. Both the exports of canned beef and salted or pickled beef declined in the

number of pounds and in total valuation. The exports of the former were 37,109,570 pounds, worth \$3,279,657, a loss of 16,910,202 pounds and of \$,376,651 in the aggregate valuation. The average export price increased from 8.6 to 8.8 cents per pound. In salted or pickled beef there was a loss of 23,398,461 pounds in quantity and of \$1,145,659 in value. The shipments of 1898 amounted to 44,314,479 pounds, worth \$2,368,467.

The shipments of butter during the year were only 25,690,025 pounds, a falling off of 5,655,199 in the number of pounds, and of \$628,599 in valuation. The export price showed an advance from 14.3 to 15 cents per pound. The value of the cotton-seed oil exported showed a gain of nearly 50 per cent over 1897, or a total of 40,230,784 gallons. The total value of the shipments rose from \$6,897,361 to \$10,137,619. There was a slight decline in the average annual valuation per gallon for 1898, or from 25.4 cents to 25.2 cents per gallon. The exports of oil cake and oil-cake meal showed an excess of 301,643,616 pounds, or a total of 1,358,136,702 pounds. The export price showed little change. The value of the shipments reported for 1898 was \$12,601,820 as against \$9,611,044 in 1897.

The number of cattle sent abroad in 1898 was 439,255 head, valued at \$37,827,500. The shipments in 1897 amounted to 392,190, worth \$36,357,451, the average annual export price declining from \$92.70 to \$86.12 per head. The number of sheep exported was 199,690, or 44,430 less than in 1897. The value of these animals fell from \$1,531,645 in 1897 to \$1,213,886 in 1898. The number of horses exported increased, being 51,150 in 1898 as compared with 39,532 in 1897. The export price per head averaged \$120.64 during 1897, and \$120.75 during 1898, or a total value in 1898 of \$6,176,569. The total quantity of hides and skins shipped in 1898 amounted to 11,536,073 pounds, valued at \$1,015,032, which indicates a falling off in quantity of 19,583,093 pounds, and in value of \$1,373,498, as compared with 1897. The average export price rose from 7.7 cents per pound to 8.8 cents.

Other agricultural exports during 1898 that exhibited a gain in value of more than \$1,000,000 were hops, fruits, and oleo oil. The increase in hops over 1897 amounted to 5,735,428 pounds in quantity and \$1,338,596 in value. American fruits marketed

abroad during 1898 were valued as high as \$8,851,878. This sum was \$1,238,378 in excess of the valuation for 1897. There was a gain of 19,073,125 pounds, and in value a gain of \$1,162,352 in the exports of oleo oil, the totals for 1898 being 113,506,152 pounds and \$6,742,061.

In several cases, among agricultural exports for the year there were gains in quantity accompanied by a falling off in value. A noticeable example was furnished by cotton, the most important item in the agricultural export trade of the United States. The shipments of this product increased from 3,103,754,949 pounds in 1897 to 3,850,264,295 pounds in 1898; but the total value of these shipments, owing to a drop of 1.4 cents per pound in the average export price, declined from \$230,890,971 in 1897 to \$230,442,215 in 1898, a loss of \$448,756. The average export price was only 6 cents per pound in 1898. Cheese was another export that showed an increased quantity and a diminished value. In quantity there was a gain of 2,222,663 pounds, and in value a loss of \$76,739. The exports are reported as 53,167,280 pounds, worth \$4,559,324. The average export price per pound fell from 9.1 cents to 8.6 cents. There are several instances, on the other hand, where an increase in the total value occurred in conjunction with a falling off as regards the quantity shipped. The exports of fresh beef are a case in point, the shipments of this product declining from 290,395,930 pounds in 1897 to 274,768,074 pounds in 1898, while the total value rose from \$22,653,742 to \$22,966,556. A comparison of the average export prices for the two years shows an advance from 7.8 cents per pound in 1897 to 8.4 cents per pound in 1898.

Agricultural products, other than those heretofore mentioned, that suffered a decline during 1898, were starch, beans and pease, and tobacco. The exports of starch amounted to 79,088,876 pounds, worth \$1,665,926, a falling off of 6,288,563 pounds and of \$294,377. The shipments of beans and pease decreased in quantity 45,935 bushels and their value \$16,293. The amount exported was 854,000 bushels, valued at \$1,094,094. The shipments of leaf tobacco were 252,258,002 pounds, worth \$21,924,327. This was a decline of 53,719,390 pounds in quantity and \$2,589,230 in value. The average annual export price rose from 8 cents to 8.7 cents per pound.

The distribution of the above-mentioned articles of export throughout the countries of Latin-America indicates noteworthy gains, according to the Monthly Summary of Commerce and Finance of the United States, prepared by the Bureau of Statistics, Treasury Department. This was especially the case with regard to the wheat sent to South America, which rose in value from \$165,292 in 1897 to \$1,705,171 in 1898. Wheat flour while substantially increasing for Santo Domingo and for South America in general, showed a slight falling off in 1898 for Latin-America as a whole. The shipments of maize increased in both Central and South America, but the returns for Mexico show a decrease in valuation from \$3,233,781 in 1897 to \$43,557 in 1898. While at the first glance these figures might indicate a very panicky condition of the commercial status, it must be borne in mind that the shipments of corn products from the United States to Mexico in 1897 were abnormally great, owing to the failure of the maize crop in the latter country, and that the figures for 1898 show only a return to a normal state.

The following countries increased materially the value of their imports of provisions, comprising meat and dairy products, from the United States: Beef, salted or pickled: Central America—1897, \$27,921; 1898, \$39,079; Colombia—1897, \$12,652; 1898, \$13,240; other South America—1897, \$153,416; 1898, \$175,027. Hams: Brazil—1897, \$1,733; 1898, \$3,262. Pork: Central America—1897, \$57,582; 1898, \$70,438. Lard: Central America—1897, \$111,747; 1898, \$156,161; Brazil, 1897, \$714,828; 1898, \$973,990; other South America—1897, \$646,087; 1898, \$681,023. Increased shipments of butter are noted for Central America, Mexico, Colombia, Brazil, and other South America, the most notable increase being for Brazil, to which country \$40,303 represent the exports for 1897 and \$92,191 the exports for 1898. Central America, Mexico, Argentina, Colombia, and "other South America" increased their imports of leaf tobacco. Other agricultural products show a slight general decline in value for the periods under comparison, as is shown in an exhaustive statement in the MONTHLY BULLETIN for September, 1898, page 433.

PRODUCTION OF IRON AND STEEL IN THE UNITED STATES.

According to the publication entitled "Statistics of the American and Foreign Iron Trades," for the year 1898, the production of iron and steel has greatly increased in the United States. In 1898 was witnessed the beginning of a movement in the iron trade of this country that has produced a revolution, the progress of which is being watched with the deepest interest by all exporting nations. This movement is no other than the consolidation of iron and steel firms, in order to create new corporations, which already control a capital estimated at more than \$500,000,000.

From these statistics it is ascertained that the exportation of iron and steel and manufactures thereof in 1898 amounted to \$82,771,550, against \$62,737,250 in 1897, and against \$48,670,218 in 1896, which shows an increase in two years of more than 70 per cent. Included in the exports of 1898 were 253,057 tons of pig iron, 291,038 tons of steel rails, 28,600 tons of ingots, blooms, and billets, 18,510 tons of steel-wire rods, and 24,195 tons of other steel rods and bars, 27,075 tons of steel plates and sheets, 74,665 tons of wire, 15,735 tons of cut nails and spikes, 13,714 tons of wire nails and spikes, and 34,038 tons of structural iron and steel. There were also exported 580 locomotives and large quantities of machinery made principally of iron and steel.

In the above figures agricultural implements are not included, the exportation of which amounted in 1898 to \$9,073,384, against \$5,302,807 in 1897 and \$4,643,729 in 1896. The importation of iron and steel by the United States has greatly diminished as a natural consequence of the enormous home production. Iron and steel, and manufactures thereof, were imported in 1880 in amounts aggregating \$80,443,362, and were exported only in quantities valued at \$15,156,703. In 1898 the amount of those articles exported represented a value of \$82,771,550, and the importation of the same was valued at only \$12,473,637, which shows that the conditions existing nineteen years ago have been entirely reversed.

The American manufactures of iron and steel compete favor-

ably with the English, even in the domain of Her Britannic Majesty. There are shipped to-day from the United States to England and her colonial possessions considerable amounts of pig iron, steel billets, steel rails, steel plates, structural steel, wire rods, wire nails, and cast-iron pipe. Lately an order has been received for 60 American locomotives to be used on two of the great railways running from England to Scotland, the Midland and the Great Northern. As a remarkable fact we may add that the British Government has ordered in the United States a steel railroad bridge, consisting of seven spans of 150 feet each, to be placed over the Atbara River in the Soudan. The BALDWIN LOCOMOTIVE WORKS, of Philadelphia, is now filling an order for 45 locomotives for railroads in India. The PENNSYLVANIA STEEL COMPANY has made a contract for the construction of a steel viaduct, 2,260 feet long and 320 feet high, over the Gokteik Gorge, in India. This work will cost \$700,000. The Russian Government has ordered from the PHOENIX BRIDGE COMPANY, of Phoenixville, Pennsylvania, 12 steel railway bridges, etc., etc.

During the year 1898 the consumption of pig iron in the United States averaged a little over a million tons per month.

The exportation of iron and steel first exceeded the importation in value in 1893. Five years later, in 1898, the exportation of those articles exceeded the importation by \$70,297,913.

In 1898 the exports of agricultural implements amounted to \$9,073,384, against \$5,302,807 in 1897. Mowers formed more than two-thirds of the total value of these exports, for they alone represented \$6,551,741.

The total production of pig iron in the United States during the year 1898 amounted to the enormous aggregate of 11,773,934 tons, against 9,652,680 tons in 1897, which shows an increase of nearly 22 per cent. In the same year, 1898, the production of Bessemer steel ingots in the United States amounted to 6,609,017 tons. The total weight of Bessemer steel rails in 1898 was 1,976,702 tons. The production of all kinds of steel in the same year was 8,932,857 tons.

It is estimated that the total consumption of iron ore in the United States during the year 1898 amounted to 21,193,000 tons.

ARGENTINE REPUBLIC.

EXTRACTS FROM PRESIDENT ROCA'S MESSAGE.

President JULIO A. ROCA, of the Argentine Republic, delivered his message at the opening session of the Argentine Congress on May 1, 1899. This address is a lengthy, but well-considered and interesting document. The first point to which attention is devoted is the recent boundary dispute between the Argentine Republic and Chile, which was happily settled by a joint commission sitting at Buenos Ayres. In speaking of this settlement the President says:

Hereafter, at peace with ourselves, at peace with the bordering States and with all nations, we shall no longer invest a considerable part of the public revenues in elements of destruction, but will devote them to giving impulse to our advancement in every line in order to become the great nation our patriotism foreshadows.

The demarcation of the Puna de Atacama, which has just been determined, has an importance far above the value of the territory in litigation. It has put an end to this long period of anxiety and unrest, the cause of so many sacrifices in both countries, which, following the wise inspirations of reason and consulting their own advantages, have finally come to understand each other.

Referring to the part taken by Hon. WILLIAM I. BUCHANAN, the United States Minister, in the settlement of the boundary question, the President says:

It has been a source of special gratification that the American Minister, Mr. BUCHANAN, has given his eminent services in a solution of the questions at issue between these Republics. It is not the first time that a Minister of our great sister Republic of the North has given decisive intervention in these boundary questions in favor of the maintenance of international peace. Both the people of Argentina and Chile on one side and on the other of the high Cordilleras, whose destinies have been at stake, ought never to forget this friendly and important service.

Upon the commercial question the President expresses himself as follows:

The crisis—graver than its predecessors, as it affected far greater interests, through which the Republic has been passing—is rapidly disappearing, as is demonstrated by several facts. The most noticeable of these is the general movement of the import and export trade, which for some years past has been showing increased activity. In 1898 it exhibited an excess of \$30,000,000 over

the previous year—unanswerable proof of the vitality of the country, which at last takes upon itself the reestablishment of the equilibrium almost always disturbed by an overplus of unproductive consumption.

The sum of \$32,000,000, in which the exports exceeded the imports during the past year, represents a considerable effort on the part of the labor and the production of the country, which will not be diminished this year according to available data, and shows in a measure the proportion in which the public resources are increasing and that the balance of international trade is modified in our favor.

An examination of the items making up the grand aggregate demonstrates that there has been an increase in the generality of the products and that new sources of wealth have sprung up which in a short time have experienced a considerable expansion. Among these is cattle on the hoof, which has already figured in the lists of exports to the amount of \$10,000,000 in gold.

Passing on to the financial status, the message says:

The foreign debt which directly burdens the nation is at the present time \$275,447,775, gold, not including in this amount \$34,000,000 of securities issued for the arrangement of the foreign debt of the Province of Buenos Ayres, the service of which is chargeable to it alone, nor \$7,000,000 issued to cancel the debt of the National Bank, chargeable to this institution.

The internal debt, payable in gold, chargeable to the nation, is \$40,375,877, and the paper debt, on the same footing, is \$104,595,933. It is time to separate from the statement of this debt a nominal amount represented by securities issued to guarantee the circulation of the fiduciary money, an amount which is only an element of confusion, since the nation has bought up the greater part of those securities and has made itself responsible for the issues of the banks. There is, therefore, no other debt in this connection, unless it be that involved in the paper money which those securities guarantee.

Enlarging upon the financial conditions of the country, the message says:

The Bank of the Argentine Nation (Banco de la Nacion) continues to make its beneficent action felt throughout the country. The advisability, however, of enabling it to engage in operations of international exchange and to more efficiently participate in matters related to money and credit is recognized.

The monetary question is one that demands our most serious attention. The country has existed almost always under a régime of inconversion, not, however, abandoning the hope of emerging therefrom, although a firm purpose or the necessary means to carry it into practice have been wanting. As the nation has advanced through the importation of men and capital and through open credit in foreign markets, the necessity of emerging from insecurity and fluctuations, which are a barrier to credit, drive away capital, restrain immigration, and enervate the commercial movement, has made itself felt more and more.

Compulsory circulation and a depreciation of money, or a constantly fluctu-

ating currency, making and unmaking fortunes, according to circumstances, also act as the most onerous and most cruel of taxes, weighing principally upon the poorer classes and disturbing all the relations of exchange and of civil life, either because the legal tender is depreciated in exaggerated disproportion, singularly favoring the debtors, or because it rapidly rises in value, notably aggravating the burden of debts.

It has been said that one of the most influential causes in the fluctuation of paper money is a want of confidence in the inclinations or tendencies of the Government. It is, therefore, advisable to firmly assert our purpose of getting away from this situation, and of resolutely advancing toward the resumption of specie payments.

The country is interested in solving this problem. What is required is that the liquidation of the past be effected in the least onerous and least violent conditions, reaching the point of equilibrium without sacrificing precious interests which have been created under the protection of a legal system. The public powers should examine this situation and lay down the line of conduct in accordance with prevailing circumstances.

The nation must some day resume specie payment or return to conversion—this latter can not be a sudden change or a precipitous solution. It is advisable, then, to establish a term within which to carry this out, or to determine the successive periods in which it is to be realized gradually, imitating other countries which, under like circumstances, gave a standard of conversion on a sliding scale until they entered fully into metallic circulation. Great Britain, which suspended conversion for fifty-two days and suffered the effects of compulsory circulation for twenty-four years, adopted that strictly equitable method.

Following that worthy example, we could give the necessary time for all corporate interests to prepare for and accommodate themselves to the new situation which would thus come without any violent shock to business. No one can be blind to the grave evils of the present uncertain situation; nor can there be any doubt that it will prolong itself indefinitely, with all its drawbacks, should it not be decided to put a stop by a system of gradual conversion through the designation of a standard to be based on actual conditions and facts.

To reach this result, there is recommended, among other measures, the creation of a strong metallic deposit in the Bank of the Nation. No better application could be made of the profits of this bank, susceptible as they are of largely increasing themselves, than by giving greater development and expansion to its operations.

We would thus harmonize all interests, seeking by the shortest route the reestablishment of a normal situation with sound and universal money, as a basis, at the same time quieting the justified clamor of those who have felt themselves injured through the fact of a rapid appreciation of the circulating medium.

BOLIVIA.

SURTAX ON IMPORTATIONS.

By a law enacted on January 23, 1899, an English translation of which has been furnished the Bureau of the American Republics by the "International Customs Journal," a surtax of 25 per cent on all importations has been established. The decree reads as follows:

ART. 1. On and after this date a surtax of 25 per cent on the total amount of import duties shall be collected in all the custom-houses of the Republic.

A NEW COMMERCIAL PORT.

As was noted in the May BULLETIN, the Republic of Brazil recently conceded the claims of Bolivia to a district which had been disputed by both parties. This was the Acré district, on the river of the same name, which is the main branch of the Purús River and one of the principal tributaries of the mighty Amazon.

The first act of the Bolivian Government was to establish a custom-house at Puerto Alonso, a town of some importance on the Acré River, as it is the outlet of a district rich in rubber.

It is said that previous to the settlement of this dispute the only interior port whence the products of Bolivia could be shipped was that of Villa Bella, on the Madeira River. This, however, was not a satisfactory place of shipment, because the Madeira offers many obstructions to navigation; on the other hand, the Purús and Acré Rivers are easily navigated during the high-water seasons.

BRAZIL.SUMMARY OF THE ADDRESS OF PRESIDENT CAMPOS SALLES
AT THE OPENING OF CONGRESS.

A Reuter press dispatch from Rio de Janeiro, May 3, stated that the Brazilian Congress was opened on that date and was addressed by President CAMPOS SALLES. In his remarks the President emphasized the fact that the acts of the Government during

the five months which had elapsed since he had been at the head of public affairs had been in perfect accord with his inaugural manifesto.

After alluding to the absolute tranquillity of the country, the President called attention to the firm foothold of republican institutions throughout the nation. He said this was particularly noticeable in the State of Minas Geraes, where the population, conservative as it was, had received him with acclamations during his recent tour of the State. The cheers that had greeted him had been more enthusiastic than on any similar occasion, and had been addressed not only to him, but to the Republic itself. The Government would therefore be in disagreement with public opinion if it did not pursue the policy of toleration which would rally to it the entire good will and effort of all Brazilians for the difficult, but still practicable, task of the economic and financial regeneration of the country. In regard to the army and navy, it was stated that the good order existing both at home and abroad would permit economy in the military service, but at the same time a force adequate to cope with emergencies should be maintained.

The President declared that under the present *régime* the presidential and legislative powers of the Government had their origin in the same electoral source. The result was that any assertion of supremacy for one of these powers over the other would produce absolutely sterile results for the country, and it was necessary, therefore, to work together for the common good.

Continuing, the President said that Brazil should follow the principle of exporting everything that could be produced in Brazil under better conditions than in other countries, and of importing everything that other countries could produce better than Brazil. He advised the continuance of strict retrenchment in national and State affairs, because no new taxes could be imposed. He asked for the revision of the pension law, and the creation of a new law dealing with stamp duties which had been appropriated by the separate States. He also advised the adoption of certain measures to improve the collection of customs and other dues. The address concluded with the following sentence :

Perseverance and financial economies will lead the Republic to the certain conquest of the supreme financial ideal, which has never been attained hitherto—the equilibrium of the budget—without the aid of forced issues or loans.

CONTROL OF FREIGHT RATES

In a communication to the Department of State, dated March 29, 1899, Mr. EUGENE SEEGER, Consul-General of the United States in Brazil, says that since March 15 freight rates from the port of Rio de Janeiro to the port of New York, U. S. A., have been controlled by "The European Steamship Trust." The rate established for the transportation of coffee is 40 cents, and 5 per cent primage, per bag of 60 kilograms (132 pounds). Continuing, Mr. SEEGER says:

Since last August the freights have been raised and lowered, and raised again to suit the purposes of the trust, till they have reached their present level. Whether they will remain there or not, depends on the view taken by the manager of the trust, as to the ability of the coffee trade to stand another raise. There is coffee enough here for all the steamers belonging to the trust, and for the few American vessels that venture into this port; but, as a rule, the sailing vessels, not chartered by coffee importers, have to leave for the United States in ballast, and independent steamers seem to have been effectually blocked out of the Brazilian trade.

The trust has an agreement with the coffee shippers here to pay them a rebate of 5 per cent at the end of every six months from the date of the agreement on all freights collected; provided, however, that this rebate is forfeited in case the shippers give freight to any vessel not belonging to the trust during the period stipulated. Through this arrangement the trust controls the regular shippers and American vessels go home in ballast.

It seems that these conditions should be brought to the attention of the leading merchants and capitalists in the United States, with a view of securing adequate action to remove the obstacles in the way of American enterprise and trade in Brazil.

RESOLUTION ADVOCATING THE ESTABLISHMENT OF
STEAMSHIP LINES.

Through the courtesy of Senhor Don DE ASSIS BRASIL, Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary from the Republic of Brazil to the United States, the Bureau of the American Republics has been furnished with a copy of a set of resolutions adopted by the Senate (May 5) and approved (May 16) by the Department of State of the State of Pará, Brazil. In transmitting this copy, Senhor BRASIL says:

The very many commercial benefits and advantages which the establishment of such a line of steamers would afford to the producers and manufacturers of both countries can hardly be enumerated. It would not only be the means of

bringing our merchants and traders into a more direct business intimacy with one another, but the many facilities which it would offer would be an incentive for greater and more extensive commercial and industrial enterprises than heretofore taken advantage of.

The resolutions, as translated, read as follows:

Whereas a regular line of navigation between the ports of Brazil and the United States, as formerly existed, will contribute to draw the two countries into closer relations; and

Whereas the trade between the two countries has increased tenfold in the last decade, four vessels now clearing the port of Pará for New York every month; and

Whereas the establishment of a competing steamship line will reduce the present high freight rates 25 per cent, at least, representing a yearly gain in favor of Pará trade of nearly £90,000, not only for the exportation of its leading products—rubber and chestnuts—but also for the exportation of Brazilian coffee and the importation of flour, our principal article of food; and

Whereas a reduction of freight rates on our leading products will enable our merchants to enter into competition with the gums and oleaginous seeds from other parts of the country, the Senate of Pará offers the following resolution to the Governor of Pará, in order that he may present the same to the Federal Government:

The Senate of Pará asks the Federal Government to reestablish the line of steamers which formerly existed between Rio de Janeiro and New York, touching at Bahia, Pernambuco, and Pará. In order to assist in the establishment of this line the State of Pará will contribute the sum of 60 contos, gold (\$32,760 United States currency).

BRITISH HONDURAS (BELIZE).

POSTAL MONEY-ORDER SERVICE WITH THE UNITED STATES.

In communicating with the Department of State of the United States, under date of April 20, 1899, Consul AVERY, representing the United States Government at Belize, has this to say with reference to a recent change in the postal system:

On April 1 the system of interchange of postal money orders between this colony and the United States went into effect. To send a money order from Belize to any city in the United States has required from twenty-five to thirty days. While the money was paid here, the order was issued from London, upon the receipt of mail advices from this post-office, and then sent to the receiver in the United States. There is no bank in the colony, and merchants disliked to sell drafts for less than \$15. Even by registered mail it was difficult to remit, for United States bills are scarce; but now the safe and convenient system of direct orders has been adopted, with the usual charge for different amounts.

CHILE.

MINERAL PRODUCTS IN ANTOFAGASTA PROVINCE.

MR. C. C. GREENE, United States Consul at Antofagasta, recently submitted a report to the Department of State of the United States regarding the mineral products of the Province of Antofagasta. According to the statistics for 1896, which are the latest available, the total value, in United States currency, of the Chilean mineral products exported from the port of Antofagasta was \$4,348,786. The Bolivian mineral exports, through the same port (exclusive of the value of 19,841 pounds of mercury, the valuation of which is not stated), were valued at \$4,836,036.

The province of Antofagasta is composed of three departments, *viz.*: Antofagasta, Taltal, and Tocopilla, the first named being the principal one. Each of the three departments has its own port, bearing the same name, from which almost all the products are shipped. Antofagasta is reported as wonderfully rich in gold, silver, copper, lead, and anhydrite. The gold is found in well-defined fissures or lodes. The great drawback to gold mining is the scarcity of water, which has to be conveyed for 36 miles by means of carts, costing on an average \$8.74 per ton. The yearly production of gold is therefore only about 440.92 pounds. The famous mines of Guanaco are situated in Taltal. Some ten or fifteen years ago these mines produced enough paying ore to keep four large establishments employed, but the production has decreased for various reasons, so that at present only about one-half a ton is the yearly output. Tocopilla produces but a small amount of gold.

The silver produced in Antofagasta in one mine alone in 1873, was 551,150 pounds (250,000 kilograms), but now from the ten principal mines, only 55,115 pounds (25,000 kilograms) is being produced yearly. There are some rich silver mines in Taltal, which produce an aggregate of about 50,000 pounds (22,860 kilograms) of pure silver per year. Tocopilla produces no silver.

The production of copper has greatly increased, owing to the higher quotations for pure copper. Ores are chiefly green car-

bonates, oxychlorides, and silicates, there being very little sulphuric copper. None of the mines of Antofagasta have any depth. The full production is estimated at 12,000 tons per year, of 15 per cent copper or 1,800 tons fine. There is a prospect of these mines being developed soon. In Taltal there are also several copper mines which produce about 4,000 tons a year of 18 per cent ore. Near the port of Tocopilla several copper mines have been worked to a depth of 200 fathoms. There are also rich copper mines in other portions of the Department. The total product of Tocopilla is 9,000 tons a year of 15 per cent ore.

In the two departments last named all the copper ore is sold to the Lotta Company, in the south of Chile. Nitrate of soda exists in all three departments. In Antofagasta there are extensive fields, which have been worked since 1870. Those at Salar have been worked out, but those farther in the interior employ from 800 to 1,000 men and produce from 30,000 to 35,000 tons a year. In Taltal the yearly production is about 90,000 tons. There are extensive fields in this department. The fields in Tocopilla are of undetermined extent; they belong to different owners and produce 100,000 tons a year.

In the department of Antofagasta there are some good lead mines containing a small percentage of silver, but at present they are not being worked, owing to the inadequate means of communication. There are also extensive fields of borate of lime about 160 miles from the coast; only two are being worked, those of Acostan and Carcoté. The production is about 7,000 tons a year. A "whole hill" of very pure salt, some 20 miles in length, exists about 150 miles from the coast, but the railway is too far removed to make it available for commerce. Enough iron is produced for fluxing purposes in the department, and sufficient carbonate of lime is quarried for the two smelting establishments. Near Sierra Gorda there are large deposits of sulphate of iron, which are worked on a small scale. Small deposits of anhydrite are found in different parts of the country near Caracoles, but it is not adapted for building purposes as it is soluble in water. That which has been quarried has been used for ornaments.

The Coal Trade Journal for May, page 246, in speaking of the coal industry of Chile in 1898, reports that the coal mines of Chile, of which the city of Coronel is the chief center, were in full opera-

tion throughout the year 1898, producing an aggregate of about 260,000 tons of bituminous coal. The larger part of this coal was purchased by steamers calling at the port of Coronel, and the remainder was sent to the copper mines of the province of Antofagasta. The price of the Chilean coal during the first part of the year was 8.50 pesos (\$3.15 United States currency) per ton, but at the close of the year had risen to 18 pesos (\$6.66) per ton. Most of the best coal was that of the "Compañía Carbonífera y Fundición Schwager," of Coronel. Four new shafts were sunk by this company during the year, and it is expected that by the end of the present fiscal year the output will have considerably increased.

The greater part of the machinery used in mining is of English origin, though what machinery has been bought from the United States has met with great favor. The SCHWAGER COMPANY has United States machinery, and, the Consul states, if more attention were paid by the manufacturers of the United States to the great mining industries of Chile a great deal of valuable machinery might be disposed of.

THE MANGANESE INDUSTRY.

Through the Department of the Interior of the United States the Bureau of the American Republics has received from Mr. C. T. WARD, Jr., of San Francisco de Limache, Chile, an article upon the manganese industry, together with drawings showing the location of the manganese deposits in Chile and printed matter describing the methods of mining and the importance of manganese in the manufacture of steel.

According to Mr. WARD's account, Dr. J. E. THORNER, a citizen of Canada, was the first discoverer, in 1881, of manganese deposits in Chile, on the Aculeo estate, 32 miles south of Santiago, but he was not aware of the importance of his find. Through the enterprise of Mr. WILLIAM C. TRIPLER, of New York, formerly United States Consul at Coquimbo and Santiago, manganese ore became one of the exports of the country. In 1882 Mr. TRIPLER endeavored to interest United States capitalists in this mine, but was unsuccessful, owing to "the difficulty in securing cheap freight rates from Chile." He then went to Europe, and, after the report of an English mining expert who had been sent to Aculeo, Dr.

THORNER's interest was purchased for £20,000, and a company, known as the "Aculeo Company, Limited," was formed and incorporated in England, January 1, 1884. A contract was made with Mr. TRIPLER for the shipment of 25,000 tons of the ore. The first shipment was not made, however, until March 3, 1888, when a bark of 466 tons was loaded at Valparaiso.

Work there has now practically ceased, owing to the discovery of richer and more convenient deposits. It was found that the Aculeo deposit was too far distant (130 miles) from Valparaiso; consequently Mr. TRIPLER located another and greater deposit about 50 miles from the port of Coquimbo, in the Province of the same name. Two years were required to construct a mule road to the nearest railroad, 20 miles distant. This mine was incorporated in England by the "Swansea-Chilean Mining Company, Limited," August 4, 1886, and soon 250 men were employed, the yearly output ranging from 10,000 to 15,000 tons. After this Mr. TRIPLER purchased other deposits 50 miles from the port of Carrizal. This was afterwards acquired by the "Chilean Manganese Company, Limited, of Coquimbo and Carrizal," capitalized in England at £125,000. Through Mr. TRIPLER's efforts a branch railroad was built connecting this mine with the railroad to Carrizal, enabling the company to ship 100 tons daily, if necessary.

Mr. WARD says that, at a point 30 miles south of Serena, the capital of the Province of Coquimbo, at an elevation of 1,431 meters, there are 40 manganese mines within a radius of 5 miles. These mines are 20 miles from the railway at Angostura and 40 miles from Coquimbo. No blasting is required. The only implement for mining is the crowbar. The ore is taken to Angostura on pack mules, ten of them carrying a ton. Some 1,500 tons have been shipped in this manner in a year.

The mines in the Carrizal district have been worked but a few years, but the ore is considered to be superior in quality to that of other parts of the country. Recently it was reported, says Mr. WARD, that 25,000 tons were contracted for to be delivered at the port of Philadelphia, U. S. A. In 1881 the consumption of manganese in the world was estimated at 30,000 tons, and in 1898 had increased to 450,000 tons.

PROPOSED MATCH FACTORY.

A correspondent of the "South American Journal" (issue of May 20), writing from Valparaiso, says that Mr. JOSÉ MARIA VASQUEZ, representing the Diamond Match Company, of the United States, is organizing a company for the purpose of establishing a match manufactory in Chile. The capital stock of the enterprise is to be about \$300,000, United States currency (£60,000), divided into 12,000 shares. The Diamond Match Company, of Chicago, U. S. A., is to contribute the necessary machinery free on board at the port of New York, which will be equivalent to the par value of 6,120 shares of the stock of the new company. The remaining shares are to be taken by Chilean capitalists. The sum of \$21,400 is to be devoted to the purchase of land (on which an option, it would seem, has been obtained), the erection of suitable buildings, etc., and the balance of the amount required is to form the working capital of the newly established enterprise.

The factory buildings are to be located at Poblacion Vergara, which is considered to be the most centrally established distributing point in the Republic.

The same correspondent says that a few years ago a firm started a manufactory in Chile with a view to securing the trade of the country in phosphorus matches, but it lacked the necessary capital to successfully compete with the matches of German manufacture, which had then, as now, almost a monopoly of the trade.

According to the latest available returns, as ascertained by this correspondent, the value of foreign matches bought by Chilean importers in one year was \$310,853, paying an *ad valorem* duty of 35 per cent. The sum named was divided between the following countries: Germany, \$274,738; Great Britain, \$27,075; Belgium, \$3,965; Italy, \$2,295; France, \$2,244; United States, \$536. If successful, the new company will materially affect Germany's trade with Chile.

COMMERCIAL TREATY WITH SWITZERLAND.

The "Diario Oficial" of January 31, 1899, contains the text of the treaty of commerce entered into by the Republic of Chile and the Swiss Confederation and ratified on that date. Relative to the "most-favored-nation" clause, it is noted that the

treaty does not include the special fiscal immunities accorded by Chile to the Latin-American countries.

A summary of the principal clauses of this treaty is as follows:

ART. 1. Chilean citizens and Chilean products in Switzerland, and Swiss citizens and Swiss products in Chile, shall henceforth enjoy, without restriction, the "most-favored-nation" treatment, and, consequently, shall be entitled to any favor, privilege, or immunity which may be accorded in either country to the citizens or products of any other nation.

ART. 2. The stipulation made in the foregoing article shall not include those cases where Chile may accord special favors, exceptions, or immunities to the products of other Latin-American countries.

It is understood that Switzerland, as a most favored nation, can not lay claim to such concessions, save when they may be made to a State not forming part of Latin America.

ART. 3. The present treaty shall come into force on the day when the ratifications are exchanged, and shall remain in force until one year after it may be denounced by one of the high contracting parties.

AMENDMENTS TO TARIFF LAWS.

The text of Law No. 1164, promulgated January 9, 1899, reads as follows:

The importation of cotton in the wool or raw, and of machines for the manufacture of cotton tissues shall, for a period of ten years from the promulgation of the present law, be exempt from all customs duties.

The following decree was promulgated January 17, 1899:

In future the customs at Antofagasta may admit into private warehouses in bond the following goods, subject to a guarantee being given in bills at three months date, intended to secure the clearance within that time:

Rice, oils, rockets, "chancaca" (raw sugar), matches, yarns, building wood, paraffin, empty sacks, tallow, candles, dynamite, and window glass, [except colored.]

According to the provisions of Law No. 1187, promulgated January 26, 1899, the importation, in transit, across certain points of the Cordillera, of the articles enumerated is authorized by the Government. The law reads as follows:

ART. I. The importation, in transit, of wool, horsehair, and skins in a natural state, across the passes at Antaco and Longuimai, in the customs district of Talcahuano, and at Pucon and Nahuelapi, respectively situated in the Valdivia and Melpulli districts, is authorized.

ART. II. The President of the Republic shall establish regulations to which shall be subject the importation into the country of the aforesaid goods and the shipment thereof abroad.

COLOMBIA.

TRADE OF PANAMA AND BOLIVAR.

Of the exports of the Department of Panama, Republic of Colombia, the United States took 85 per cent in 1898, as against 82 per cent in 1897, despite the fact that war between the United States and Spain was in progress during part of the year. But, notwithstanding the United States is such a liberal buyer from Colombia, the latter country took only about 30 per cent of its imports from the United States during the fiscal year named. This is a falling off from 1897 of 8 per cent, of which 3 per cent went to England and 5 per cent to Germany, and seem to be mainly attributable to European exporters granting buyers nine months (sometimes twelve months) credit, a method of doing business which is not countenanced by shipping merchants in the United States.

With reference to this, the British Consul at Panama, in a report to his Government issued in April, 1899, as No. 2289 of the "Annual Series of Diplomatic and Consular Reports" of Great Britain, says:

This advantage, which is more apparent than real, has frequently a contrary effect to that which it is intended to produce, and is seldom sought after or expected by better-class firms, to whom interest is a matter of consideration. I have been at pains to inquire into the subject, and find that the consensus of opinion is that six months at the outside is ample, and that three months is usually preferred.

The continuous advance in exchange and the depreciation in the value of silver, the consequent increase in prices for imported merchandise, without any advance in the prices for local labor, has had a demoralizing effect on the trade of the country, and has caused one or more lengthy strikes at the leading ports of entry.

The value of imports in the Department of Panama during 1898 was \$3,231,816.78, United States currency. This was divided between the following countries: Great Britain, \$959,730.92; United States, \$929,952.25; France, \$516,234.69; Germany, \$367,438.25; China, \$196,103.08; Spain, \$91,351.94; all other countries, \$171,005.65. At Cartagena, State of Bolivar,

the imports amounted to \$2,037,287.48, distributed as follows: Great Britain, \$794,511.39; United States, \$474,743.24; Germany, \$391,571.34; France, \$240,884.97; Spain, \$87,000.24; all other countries, \$48,576.30. This was an extraordinary decrease (nearly 50 per cent) as compared with 1897, when the imports amounted to \$3,814,608.50. The loss was confined to no single country, but to Great Britain was \$786,971.02, or 49 per cent; to France, \$429,733, or 64 per cent; to the United States, \$276,057.24, or 36 $\frac{2}{3}$ per cent; to Germany, \$272,936.41, or 41 per cent; other countries, \$111,622.76, or 45 per cent., the loss for all countries aggregating about 47 per cent.

At Santa Marta, also in Bolivar, imports were received to the value of \$60,298.78 from the following countries: United States, \$33,170.87; Great Britain, \$11,116.72; Germany, \$10,981.04; all others, \$5,030.15. The general traffic through Sabanilla or Puerto Colombia shows a decrease in imports of about one-sixth from 1897 totals, or of \$1,606,710.68. The amounts from each country are not specified.

To Panama the United States exports the greater proportion of boots, shoes, sheetings, earthenware, fine soaps, printing paper, anhydrous ammonia, bar and sheet iron, rope and twine, ale and beer, groceries and provisions, hardware, machinery, and kerosene. It is second in the following: Cottons, chemical products, and drugs and perfumery; third in linens and wines and spirits. Great Britain sends more of the following articles than any other country: Cottons, linens, woolens, crude drugs, and cut nails, and it sends all the coal imported at Panama. In trade in the following items it is second: Boots and shoes, ale and beer, and groceries and provisions. Germany sends the most chemical products, wire nails, cheap hose, and ready-made clothing. France sends all the fine chinaware, the greater part of the drugs and perfumery, wine and spirits, and wearing apparel. The trade with China is altogether in silks. Italy and France together send all the common felt hats. Spain sends all the cheap grades of shoes. Of the better class of footwear for men, those made in the United States are "preferred on account of their pretty shape and the soft cloth-like appearance of their uppers." The United States and Spain are making rapid advances in the trade in cottons, their products displacing those of British manufacture.

The British Consul says:

With regard to the United States cotton prints trade, which now is rather more than one-third of and second only to British trade, except in a few instances the American fabric is slightly dearer than the British article, but any excess in this direction is amply compensated for by the unquestionably better grade of material, the advantage of greater width, absence of stiffening, and permanence of dye. One thing, however, which rather militates against the States' prints is that the variety of patterns in each case or bale is extremely restricted. They (the exporters) have of late much improved their method of packing for export, and small, handy bales are more common than heretofore.

In a recent report to the Department of State, Mr. W. IRVIN SHAW, United States Consul at Barranquilla, speaking of the cotton goods trade in Colombia, and taking the country as a whole, says:

Of these, importations, it will be observed (from the tables forwarded) that England furnishes about 69.81 per cent; the United States, 10.89 per cent; France, about 9.21 per cent; Germany, about 6.26 per cent; and Italy, about 3.42 per cent. * * * While a large quantity of fine cotton textiles is sold here, there is a much greater demand for the cheaper and more ordinary grades. * * * England exports by far the largest proportion of such goods to this market.

The British Consul says:

The American sheetings are softer, less weighty, and generally of a nicer finish than the English. An extra good quality costs $13\frac{3}{4}$ cents, gold, less 2 per cent discount in New York, and this has a better acceptance here than another costing 7 pence (14 cents) in Manchester.

The British Consul reports that a San Francisco firm has the monopoly of the white soaps sold here. A case contains from 20 to 60 bars, according to the size of the bars, and the annual consumption is about 15,000 cases. A local factory turns out a fair article, but it contains more water than imported soaps. Panama consumes about 1,000 reams per annum of printing paper, which is all purchased from the United States. The anhydrous ammonia imported from the United States is used in the artificial ice factory. The price at New York, it is stated, is higher than at European ports, but low freight rates make the net cost less. Bar iron, sheet iron, and barbed wire, and almost all the rope and twine are imported from the United States at prices which can not be met by European firms, and they have another advantage in the time required for the delivery.

The export trade of the Department of Panama showed an advance for 1898 over 1897 of 19 per cent. The items showing the greatest percentage of increase are: Rubber, mahogany, ipecacuanha, cocobolo, medicinal balsams, bananas, and tortoise shells. The total value of the articles sent to the United States was \$777,792.69. Besides the articles named, the following are included: Cacao, cocoanuts, coffee, raw hides, skins, ivory nuts, and mother-of-pearl shells. Exports to other countries amounted to \$131,733.66—to Great Britain, 103,777.09; Germany, \$19,437.30; and France, \$8,519.27.

From Bocas del Toro, the seat of the banana industry, 2,029,021 racimes (bunches) of plantains were sent to the United States in 1896. The value of this product at the port of shipment was \$405,804. The fruit is conveyed from Barranquilla in small United States steamers to the markets of Mobile and New Orleans, the round trip being made in twelve days. Fifteen firms in Barranquilla, which has a population of 10,000, deal in bananas. From Barranquilla, the exports amounted to \$9,280,356.53, an increase over 1897 of \$670,303.57. The most important industry in this section is the manufacture of soap by two factories equipped with the latest appliances. A Spanish firm recently erected a modern candle factory, and has a good demand for its goods. Other industries are: Several distilleries, an iron factory, two tanneries with a monthly output of 3,000 hides, and a number of brick kilns and tile factories.

The exports from Barranquilla include the following items: Cotton, gold dust, gold in bars, silver, and tobacco. The amount of coffee exported was 296,449 bags, valued at \$5,196,477.26. The number of raw hides was 242,647, valued at \$578,845. Since the termination of the war several local firms have been sending cattle to Cuba.

While there was such a notable decrease in the amount of imports to Cartagena, as reported by the British Vice-Consul, there was also a marked increase in the amount of exports from the same port. In 1898 the value of exports was \$5,302,178.21, as against \$3,773,870.96 in 1897, or an increase of \$1,528,307.25. The shipments of coffee amounted to 86,604 bags, valued at \$509,073.48. The other principal items were gold to the amount of

\$1,106,574.61 and tobacco to the amount of \$1,015,314.54. Next in importance, and almost wholly an increase over 1897, was the amount received from shipments of cattle to Cuba—\$813,697.16. It is thought that the shipments of live stock to this island will continue during the greater part of 1899.

In Santa Marta, the British Vice-Consul says:

The cultivation of coffee in Santa Marta, on the slope of the Sierra Nevada, which was commenced about two years ago, is being pushed with much activity. The planters are principally British and American subjects and they express themselves highly satisfied with the look of the young trees. Notwithstanding the present extremely low price of coffee, the planters are well satisfied with the general prospects of the business, owing to the exceptional situation of the plantations which will enable the owners to transport their products to this port at a cost of about £1 (\$4.85) per ton, as compared with £14 (\$67.84) per ton, the quality being equally good, from the other coffee regions of the country. Good lands in a healthy region, at an altitude of from 3,000 to 4,000 feet, are still obtainable for prices ranging from 8 to 10 shillings (\$1.94 to \$2.42) per acre.

The production of bananas is continually on the increase, and the methods of cultivation are being improved, as the business is remunerative when properly managed.

THE SHOE AND LEATHER TRADE OF BARRANQUILLA.

In response to inquiries from a Massachusetts firm, Mr. W. IRVIN SHAW, United States Consul at Barranquilla, under date of March 1, 1899, transmitted to the Department of State a report on the trade in shoes and leather in the district which he represents. The report in full is printed in the Consular Reports for June 7.

Mr. SHAW says there are ten shoe factories in Barranquilla, employing 89 workmen, whose weekly output is from 30 to 240 pairs, or 612 pairs for all, each week. The men are paid by the piece, receiving 1.50 pesos for shoes with nailed soles and 2 pesos per pair for sewed soles. There are 23 foot-power sewing machines in use on which the uppers are made, and a few hand machines for perforating and eyelet work. All other work is done by hand. One manufacturer makes all the leather, both sole and upper, used in his factory. In the other factories most of the upper leather and all of the other materials are imported. The upper leather

comes from France, Germany, Italy, and the United States; thread from France, England, the United States, and Italy; finished uppers from the first-named country. The lasts come principally from France, though some are imported from the United States, England, Germany, and Italy. All of the sewing machines and most of the tools and small hand machines come from the United States. The elastic cloth is principally from France and Germany, England and the United States supplying small quantities. The copper and iron nails are principally from France, but some are imported from the United States. Buttons come principally from France, though some are from Germany and Italy. Most of the tape comes from France, several of the manufacturers having their names woven thereon. Wooden pegs are not used. One factory uses some imported ready-made uppers, which come from Italy.

Many styles of shoes of black, russet, and patent leather, in lace, button, and oxford ties, for men, women, and children, are now manufactured. Cloth and kid tops, patent-leather foxed and tipped, patent-leather dancing pumps, and white canvas shoes are made. Narrow shoes are popular, and those with tips are preferred. The prices range in men's black shoes from 9 to 12 pesos (\$2.61 to \$3.48) per pair. Men's russets cost from 8 to 11 pesos (\$2.32 to \$3.19); patent leather, sewed soles, from 10 to 14 pesos (\$2.90 to \$4.06), with nailed soles, from 6 to 8 pesos (\$1.74 to \$2.32) per pair. Women's sewed soles range from 7 to 9 pesos (\$2.03 to \$2.61) per pair, nailed soles from 6 to 8 pesos (\$1.74 to \$2.32); women's slippers from 5 to 6 pesos (\$1.16 to \$1.74). Many French, German, Austrian, Italian, and Spanish shoes are sold. English shoes imported are principally for the interior. These sell at about the same prices as those made in Colombia. Shoes from the United States are somewhat higher in price.

Shoes are in Class 14 of the tariff, and pay a duty of one peso per kilogram (2.2046 pounds) plus 50 per cent plus 25 per cent (54.3 cents). These duties are levied on the gross weight of the package, and are payable in Colombian currency at its face value. The high duty is an encouragement to the home industry.

The figures and data given relate to the better class of shoes and slippers. Articles of footwear worn by the greater propor-

tion of the population are "babuchas" (slippers) and "alpargatas" (a kind of sandal). The former are made with leather soles, without heels, the uppers being either of white canvas or cheap black velveteen, some of them having leather toe pieces. These are made principally by the women, and are sold in all the small shops and on the streets at from 5 to 12 reals (14.5 to 33.8 cents, gold) per pair. The alpargatas have woven-hemp soles with cotton or wool toe and heel pieces, and are made principally in the interior, costing 40 to 80 centavos (11.6 to 23.2 cents, gold) per pair.

Most of the sole leather is manufactured in Barranquilla. From two of the five tanneries in the city there is turned out about 4,500 sides per month, in addition to a few goat and calf skins. Three, however, do not run regularly, and their output is uncertain. The divi-divi berry and bark of the mangrove tree, which are ground and treated in somewhat the same manner as the barks used in the United States, are used for tanning purposes. The lime is of native production. By the processes employed, three months are required to make leather at a cost of about 2 pesos (about 58 cents, gold) per side. Divi-divi gives satisfactory results, but leaves the leather a very light color. The mangrove bark, giving a red-brown color, is said to be somewhat injurious. Mr. SHAW says he was told by one of the best tanners that any tanning extract that would serve the same purpose as the mangrove bark, without damaging the product, would find a ready sale among the leather manufacturers of Colombia.

Upper leather is principally of goatskins, as but few calves are killed. The prices of the native product, as given by Mr. SHAW, are: Sole leather, per pound, 0.80 pesos (23.2 cents); cut soles, per pair, 0.40 pesos (11.6 cents); goatskins, 4 pesos (\$1.16) each; calfskins, 8 pesos (\$2.32) each; green hides, weighing from 50 to 75 pounds each, sell at from 12 to 16 centavos (3.48 to 4.64 cents) per pound; dry salted hides at 20 centavos (5.8 cents) per pound, and dry salted, arsenic-cured hides from 31 to 32 centavos (8.9 to 9.2 cents) per pound. Mr. SHAW says he believes there will be a demand in Colombia in the near future for improved processes and machinery for tanning leather and for labor-saving machinery for manufacturing shoes. The United States should be in the field for furnishing this machinery, and also for the many supplies now coming from European countries.

Colombia exports a large quantity of hides and skins. During the year ended June 30, 1898, the number of hides exported was 208,294, weighing 2,336,357 kilograms, valued at \$587,659.40. The number of packages of goatskins was 1,615, weighing 32,749 kilograms, valued at \$24,535. About 87½ per cent of the hides and 26.8 per cent of the goatskins are shipped to the United States.

The production of salt is a Government monopoly. Coarse salt, for tanning and packing purposes, is secured by the evaporation of sea water, and is sold at 3.20 pesos (92.8 cents) per 100 pounds.

AGREEMENT WITH REFERENCE TO A MATCH MONOPOLY.

From Bogotá, Mr. JAMES C. McNALLY, Chargé d'Affaires of the United States in that city, transmits to the Department of State of the United States, under date of May 7, 1899, a translation of an agreement entered into between the Colombian Government, through the Minister of Hacienda (Secretary of the Treasury), Señor DON CARLOS CALDERÓN, and Baron DE MORAND, legal representative of the French Match Company, incorporated in the city of Paris, France, November 27, 1897.

It appears from this document that on October 6, 1897, the monopoly for the sale of matches in Colombia was sold at public auction by the Minister of Hacienda to EURIPIDES SALGAR, who, through his attorney, disposed of his rights to the company above referred to. This latter sale was not regarded as binding upon it by the Government, though the French company insisted that it had acquired all the rights and privileges conceded to SALGAR. According to the new agreement, the Colombian Government and the French Match Company mutually decide that both the original sale to SALGAR and the SALGAR sale of the contract "are without binding effects," but until "after the new sale of the monopoly, which is soon to be made, the French Match Company alone is empowered to import matches on the payment of the regular customs duties." Dealers having their matches in stock are permitted to dispose of them, and private parties whose matches are detained at the custom-house, provided they were purchased between January 11, 1899, the date of the resolution declaring free the importation and sale of matches (Diario Oficial, No. 10857), and

January 24, 1899 (Diario Oficial, No. 10868), when the above resolution was suspended, are to be permitted to receive them on the payment of the customary duties.

The Government acknowledges the receipt of 666,666.65 francs from the French Match Company, which is to be returned to its representative, with interest at 7 per cent, should the monopoly not be awarded to it. "The Government fixes the basis of the new sale of the monopoly in the sum of 640,000 francs, as the only price of the rent of the monopoly, without prohibiting higher offers, and lowering the proportional increase, which, according to the law 91 of 1886, should be paid by the monopolist every five years." Specifications of the new monopoly were to have been presented by the Government within ten days from the date (April 20, 1899) of the approval by the Government of this agreement.

HAITI.

SURTAX ON IMPORTATIONS.

The following is an extract from the law of February 25, 1899, relative to the payment in the custom-houses of the surtax of 25 per cent established by the law of October 2, 1898, to which reference was made in the MONTHLY BULLETIN for February, page 1420:

ART. 1. The surtax of 25 per cent on importations prescribed by Article 7 of the law of October 2, 1898, shall be collected and paid in treasury notes on and after March 14, 1899. The proceeds of this surtax shall be applied to the redemption of the treasury notes of 1 and 2 gourdes in circulation in the Republic.

COPPER AND IRON MINES.

A recent communication from the United States Minister to Haiti, Hon. W. F. POWELL, from Port au Prince, Haiti, to the "Age of Steel," reports several important mineral discoveries in the Republic of Haiti. Valuable copper and iron mines have been located within a short distance of the coast, in a district of easy access. The veins have been traced to a distance of several miles and are apparently rich in the minerals named. Another and more important discovery is that of cinnabar, a very rare ore.

This is also accessibly located, and, if as rich as reported, will yield millions to those who secure the concession to work it.

MEXICO.

PORT DUES OF THE REPUBLIC.

Dr. LIMANTOUR, the Minister of Finance of the Mexican Republic, has sent to all Mexican Consuls, for their Government and for the information of all exporters, the following circular, which explains itself:

The President of the Republic has been pleased to order that you endeavor, by all means in your power, to bring to the knowledge of shippers of merchandise to our country the fact that the Government has learned that some navigation companies commit the abuse of charging them for lighterage or moorage dues for loading and unloading, as well as other charges, expenses, and fiscal dues which are not legal (but are imposed by the navigation companies themselves, to the detriment of shippers or receivers), or, even when they are legally collectible, are much less than the amounts charged by the companies.

In consequence the President has decided that, by means of notices to be circulated by the consulate of which you are in charge, and to be conspicuously posted in the consular offices for the benefit of shippers and of companies that are not guilty of the abuse referred to, you give publicity to these facts, so that navigation companies may be required at least to prove the authenticity of the charges they make on account of port dues.

The bills in question should state that the only fiscal port due payable by merchandise upon its importation, and which according to law the custom-house should collect from importers and not from ships, is due from loading and unloading, which is applicable for the present only in the port of Vera Cruz, at the rate of \$1 silver per ton of 1,000 kilos of gross weight of merchandise, with the exception of the goods specified in circulars 83 and 85 of July 28 and September 30, 1898, and which only pay 50 cents per ton of their weight.

Those cargoes which are liable to the due mentioned, and which are unloaded wholly by means of lighters, or which are transferred from one ship to another, when both vessels are anchored in the port of Vera Cruz, and the transshipped cargoes are destined for other ports, are only subject to one-half of the amounts above mentioned.

All other port dues upon the traffic of the high seas are chargeable on the ships, not upon their cargoes.

It is also to be observed that, according to the laws of the country, no fiscal due is payable in gold, but in silver; and that those charges are also payable in silver which some companies are empowered by the Government to collect in the ports, as, for example, the so-called bar due, collected by the Tampico

Harbor Improvement Company; the charges for unloading merchandise on private wharves, such as those of Progreso, Frontera, and Laguna (Isla de Carmen); as also the expenses of lighterage, carriage, and others, which some companies are in the habit of charging shippers in addition to the ordinary freight rate.

Finally, with respect to those vessels which carry merchandise, with lighterage paid, to ports such as Vera Cruz, where dues for unloading and loading are charged, attention should be drawn to the fact that, if a vessel moors alongside a wharf or sea wall, there is nothing to be paid for lighterage, and then the dues for loading and unloading are collected in their entirety; whereas, if the cargo has to be lightered, the rates are reduced to one-half, as has before been said; but in either case the due for loading and unloading is a charge on importers and not on the vessels.

THE SUGAR INDUSTRY.

The Mexican Republic, according to a statement in "El Economista Mexicano," is now producing annually from 70,000 to 90,000 tons of sugar. The cane is being cultivated on about 2,800 *haciendas* and *ranchos*, which produce sugar, *panocha*, and *aguardiente*. All these products are for home consumption.

In contrast, "El Economista" states that in Cuba 500 plantations are producing 1,000,000 tons of sugar, or, in other words, Cuba produces more than twelve times the quantity produced in Mexico, on plantations less than one-fifth in number. The reason for this, quoting from the journal named, is because "sugar planting is carried on in Mexico to-day for the most part, as it has been for centuries, according to the most antiquated and traditional systems."

On a few plantations of greater importance, a combination of old and modern methods is employed, but these plantations are situated at too great an altitude above sea level to get the largest crops and for the successful development of the cane. On the other hand, in close proximity to the coast, the climate is both hot and humid, no irrigation is necessary, the cane grows rapidly, is ripe for cutting in less than one year, and during periods ranging from eight to fifteen years vigorous sprouts can be obtained from the original planting. These are the regions in which the sugar industry is practicable and to which the attention of planters is being drawn.

In the relatively high altitudes, where the great bulk of the cane is now grown, wood and other fuel is scarce, of poor quality,

and expensive. In fact, the planter is practically limited to "bagazo," the remnants of the cane, after grinding, for fuel. Moreover, the cane is very hard, and the percentage of saccharine matter is small.

On the coast, fuel is abundant, and its cost is not detrimental to the employment of the most perfect processes for the extraction of the juice of the cane. The climate renders the cane very soft, and by using the diffusion system it will yield from 12 to 13 per cent of sugar; while only a good system of grinding is used, the yield is fully 10 per cent, the average of the Antilles.

PARAGUAY.

INDUCEMENTS TO COLONISTS—AGRICULTURAL PRODUCTS.

In a recently published report, Mr. JOHN N. RUFFIN, United States Consul at Asuncion, writes regarding colonization in Paraguay, as a result of many inquiries received by him in regard to the offers of land to immigrants by the Government. In connection with his own observations, Mr. RUFFIN incloses copies of letters received by him from Señor CARLOS SANTOS, chief of the Paraguayan Immigration Bureau.

In these communications Señor SANTOS says:

Believing that the future advancement of the country depends in great part upon the development of agriculture, the Government has tried in every way in its power to favor immigration and to create centers of production with practical and industrial elements.

He further stated that there are tracts of land of considerable size on the River Paraguay, in the northern part of the Republic, excellent for agricultural and grazing purposes. These lands have the advantage of transportation for products down the Paraguay and Plate rivers. Of two recently established Italian colonies, one of 20 and the other of 8 square leagues, in Villa del Rosario and in San Pedro, he says the Government imposed as a condition that 35 families should settle in each league. The colonists received free passage from Montevideo or Buenos Ayres; exemption from taxes for ten years; free entry for their personal baggage, furniture, domestic utensils, seeds, iron, tools, and agricultural

machinery and expenses for embarking and reembarkeing; maintenance (board and lodging) for five days, and transportation to the place of permanent residence. The same conditions can be obtained by any colonizing enterprise. Again, he explains that "titles of property, according to a recent law, can be obtained in two years, without cost."

As to land sold in the colonies of the State, the price is \$1 (about 14 cents United States currency) per 7,600 meters, if in cash, or \$2 if in ten annual payments. If the Government grants a concession to any individual, he must agree with the Government upon the price at which he would sell the land to the colonists. A statement giving the price of the land in the different Departments shows that the cost varies from \$180 gold to \$25,000 gold per square league. The average is \$1,629. Only colonies founded by the Government are entitled to pecuniary aid. A house containing two rooms, 13 by 15 feet each, would cost, according to Mr. SANTOS, from \$120 to \$150 paper (\$17 to \$23 gold) and last six or seven years. The number of persons allowed to settle on a league of land is regulated by the Government. Spanish is the official language of the country, but Mr. SANTOS and also Señor Don JOSÉ S. DECOUND, Minister of Foreign Affairs, speak and write English. Their address is Asunción.

Speaking of the products of the country, Mr. RUFFIN says agriculture, on a large scale, would quickly repay investments. Tomatoes and potatoes would find a profitable market in the Argentine Republic and Uruguay. Tobacco produces well; cotton is raised for home consumption; two crops of corn may be grown each year, but the second crop is not generally satisfactory (the mills do not grind corn—the natives grind for themselves by crude methods); mandioca (a description of which was published in the BULLETIN for October, 1898, page 610) is called the bread of the Paraguayan, and is easily cultivated; sugar cane grows everywhere; peanuts, pease, and beans do well; oranges are plentiful (see BULLETIN for November, 1898, page 808), and rice grows in limited quantities. Other plants might do well, but no experiments have been made.

The experience of Mr. I. WAVRUNK, an immigrant from the United States, was published in the MONTHLY BULLETIN for

December, 1898, page 1010, and in a recent communication from him he reiterates his expressions of satisfaction with his new home.

PERU.

THE OROYA AND CERRO DE PASCO RAILROAD.

Writing from Lima, under date of May 11, 1899, Hon. IRVING B. DUDLEY, United States Minister to Peru, transmits to the Department of State of the United States a translation of a Supreme Decree of the Peruvian Government, under which bids are invited for the construction of a railroad from Oroya, the present terminus of the Central Railroad of Peru (Transandean line), to Cerro de Pasco, a distance of about 60 miles to the north. Mr. DUDLEY adds that Cerro de Pasco owes its existence to the celebrated silver mines in the vicinity, long the most productive in the world, and still very rich.

Recent important discoveries of copper deposits in that region, coincident with the notable rise in the price of copper, have undoubtedly stimulated the project of securing better and cheaper transportation by means of an all-rail communication from Cerro de Pasco to the port of Callao.

The translation inclosed is from "El Comercio" of May 6. According to this, the supreme decree authorizing the construction of the road, bears date May 5, 1899, and reads as follows:

Whereas the two proposals sent in for the building of a railroad to connect the Oroya and the Cerro de Pasco have been read, and considering the importance of the work proposed, the concession which should be made to the person or company offering the best guaranties and accepting the conditions fixed by the Government, within the limits according to the law of November 9, 1893,

It is resolved, That sealed proposals for the building and working of the said railroad be solicited by the Director of Public Works, the contract for which to be subject to the stipulations contained in the following clauses:

1. The grantee's obligations are the following:

(a) To construct a railroad of 1 meter and 4 centimeters in width, similar to the central, which, starting from the terminus of the latter at Oroya, shall end at Cerro de Pasco.

(b) The grade to be limited to a maximum of 3 per cent.

(c) The railroad to be furnished with the necessary number of locomotives, passenger and freight cars, etc., these, as well as the materials to be used in construction of the line, to be of the very best quality known.

(d) Main stations to be established at the terminii, and also at roadside at the inhabited parts along the track.

(e) A complete and definite study of the work to be made in accordance with the prescriptions of the Public Works regulations, to be presented for examination and approval to the Government, at latest within twelve months from the date of signing the contract, it being understood that within sixty days from the said date proofs must be forthcoming of the said surveys having been begun.

(f) The works of construction and road building shall be begun within a term not exceeding six months from the date on which the Government approves the surveys, it being understood that the amount of work to be executed shall not be less than one-third of the whole for each year, so that the railroad be definitely finished in three years from the beginning of the work.

(g) For each month's delay in the sending in of the surveys, the beginning of the work and the definite finishing of the same, a fine of £100 will be the contractor's liability. If, after the imposing of three of the said fines, the surveys (estimates) of the work be not forthcoming, or the work be not formally begun, the Government will be entitled to declare the forfeiture of the contract, with the loss to the contractor, and in favor of the National Treasury, of his deposit which is treated of in the following article.

(h) Each estimate to be accompanied by a certificate of having deposited at the National Treasury the sum of 300,000 sols in the Internal Debt bonds, which deposit will be returned to those whose estimates be not accepted, the only deposit retained being that of the favored contractor, as a guarantee for the fulfillment of his engagement, but will be returned to him as soon as he has completed 20 kilometers of the road.

(i) If the grantee fail to sign the corresponding contract within ten days from the date of its approval, the same will be null and void, and the deposit spoken of in the preceding article will be forfeited in favor of the Treasury.

(j) The working of the railroad will be subject to the general regulations already established.

(k) In fortuitous cases, which, in the judgment of the Government, are clearly proved, the term limits spoken of in the foregoing articles will not apply.

2. The grantee will enjoy the following rights:

(a) The property *ad perpetuam* of the railroad, its material, stations, and dependencies.

(b) The privilege of working the same during a term to be fixed, which in no case shall exceed twenty-five years.

(c) The gratuitous use of such lands as are required for the establishment of the line, its factories, stations, and other dependencies whenever the said lands can be fully disposed of by the Government and do not constitute public roads.

(d) Government aid in the expropriation of such private property as may be required for the use of the line, the expropriation to be effected for the account of the grantee.

(e) The freedom from import duties of road materials and rolling stock during the term granted for the conclusion of the works.

(*f*) The preference for the extension of the line and the building of branches. This right to be exercised within four months from the notification by the State of its invitation to build.

(*g*) With the authorization of the Government, the different sections of the road may be opened to the public as each is successively completed.

(*h*) Fares and freights to be charged for in national metallic coin and subject to the maximum of the following tariff:

Freights: For every 1,000 kilograms per kilometer, first class, 20 cents; second class, 18 cents; third class, 15 cents.

Fares: Per kilometer, first class, 5 cents; second class, 4 cents. Classification of the various varieties of merchandise will be opportunely fixed by agreement between the Government and the grantee; however, with the proviso that all ores not reduced to metal shall, in so far as the freight is concerned, be considered as belonging to the third class, irrespective of their grade.

Only one-half of the tariff prices shall be charged for passengers and freight for Government account, political authorities, police agents in uniform and in commission. Mail bags and their guards shall travel free.

(*i*) The grantee may consult the surveys that the Engineer REY Y BASADRE has made regarding this line, free from all obligations as regards the adoption of the same.

(*j*) The grantee may also transfer the contract with the previous approval of the Government.

3. The questions respecting the contract that may arise and are not of an administrative character shall be decided by the Tribunals of Justice.

4. All bids to be subject to all the stipulations contained in this resolution without the right to propose alterations or changes. The only point open to discussion will be the term over which the working privilege shall extend.

The bids received within the stipulated time shall be placed before the Government by the Director of Public Works in the identical form in which they are received.

The Government is free from all obligations to accept any one of the offers, or even to consider as the best one, that proposing the shortest privileged working term.

RECIPROCAL TRADE ADVANTAGES WITH THE UNITED STATES.

"El Comercio," of Lima, Peru, for May 4, 1899, contains a long editorial couched in a gratulatory vein because of the recent London market quotations for the three principal export products of Peru. They were: Copper, £77 (\$374.72 United States currency) per ton; silver, 28½ pence (57.79 cents) per troy ounce, and Peruvian granulated sugar, 13 shillings (\$3.16) per hundred-weight. "El Comercio" deems these quotations "very significant and encouraging," and says the advance in the prices of the

articles named "means greater profit and impulse to domestic commerce and industry."

According to the report on the Cerro de Pasco, published a short time ago by the National Mining Society, the monthly export of copper ore and mattes from Peru amounts to about 1,000 tons, and "the increase in price represents at least a couple of millions of sols (\$868,000) more a year in the total value of those exports."

The editorial cites certain European journals as authority for the statement that "the great silver producers in the west of the United States, by agreement with the owners of the principal reduction works, have formed a trust for the purpose of exercising a certain control over the price of silver and converting New York into the principal market for the purchase and sale of this metal.

* * * To this trust is attributed the purpose of advancing the price of silver 15 per cent, approximately; that is, to raise it from 27½ to 32 pence. At this price the intrinsic value in gold of our silver sol would be 24 pence, which would consolidate in a most satisfactory manner our present monetary *régime*," and at the same time relieve the silver mining industry of the loss it now experiences upon making sales of bullion through the difference between the metal and the money value of the silver.

The article next discusses the subject of the sugar industry as affected by the last United States tariff enactment providing for an additional duty on sugar coming from countries granting premiums on exportations, "a duty which, because of its amount always equaling that of the premium paid, is called by the English countervailing." It goes on to say that this provision has brought about the expected result, "and in fact has closed the doors to importations of beet sugar into the United States, since the sugar exporters of Germany, France, and Austria, being obliged to return, in the form of an additional duty, the premiums received, have ceased going to the American markets, and cane sugar, not burdened by an additional duty, has come to take the place of such importations."

This feature, according to the article, has caused the current of sugar exportations from Peru to change direction from Europe to New York, where "the small shipments made during last year have enabled the refiners of the United States to appreciate the

quality of our sugars; and being practically convinced of their excellence, they now pay higher prices for Peruvian grades than for those from other parts.

“Our sugar obtaining in New York 1 shilling more than in Liverpool, it can not surprise us that nearly the whole produced in recent months should have gone to the first-named port, nor that the greater part of the sugar to be produced up to July next has been purchased for the same destination.”

The influence which this change must exercise over the foreign commerce can not fail to be considerable, “and surely will greatly facilitate the exchange of some of our other products for the manufactures of the United States.”

“El Comercio” closes its editorial as follows:

This is a natural evolution, the proper result of the respective geographical situations of the two countries and of the general expansion of the commercial and political interests of the American Republics; and to the full realization of this idea the efforts of the statesmen, the wealth of the capitalists, and the energy of the promoters of the great Republic of the North will contribute.

The construction of a canal to unite the Atlantic and the Pacific, a work which it is no longer possible to place in doubt, and the establishment of a great international bank with branches in all the capitals of the American Republics—a project which has merited the approval of one of the branches of the legislative power of the United States*—will give great impulse to the trade between all the nations of this hemisphere. But what will undoubtedly lead to the greatest development of Pan-American commerce will be the construction of the Central Railway which, crossing the three Americas from north to south, will end by uniting New York and Buenos Aires.

The immensity of this work predisposes the mind to presume it Utopian; but when it is considered that of the 10,228 miles separating the metropolis of the North from that of the South 4,762 are constructed and the building of the remaining 5,456 only requires an outlay of \$174,000,000, of which more than \$100,000,000 would be spent in the United States itself in the purchase of rails, rolling stock, bridges, etc., a work which already has its principal branches constructed, no longer seems so impossible of realization. These branches would be the lines from Oroya to Callao, from Puno to Mollendo, from Oruro to Antofagasta, from Rosario to Mendoza, and thence to Santiago and Valparaiso, not to mention the Mexican railways.

A few years back the construction of a railroad through the African continent, beginning at Cairo and terminating at Cape Town, seemed even less feasible; nevertheless, it is now no longer possible to doubt that in a relatively short time that road will be established.

The existence of the great railroad of our continent, destined to join all the

*The bill was discussed, but did not pass either House of Congress.

Latin-American Republics to each other, will constitute their principal element of prosperity and cohesion, and at the same time will convert New York into the commercial and financial head and center of all this extensive and rich hemisphere. Her power and preponderance would reach such a degree that in the coming century we would see New York disputing with London the pre-eminence which, without a trace of rivalry, it has retained in the business world and especially in the financial world during the whole century which is so soon to terminate.

THE TRADE OF IQUITOS.

The establishment of regular lines of ocean steamships direct from European ports to the city of Iquitos, which is situated on the north bank of the Amazon River, 2,100 miles above its delta, has greatly aroused the commercial activities of that section of South America. The Geographical and Statistical Synopsis of Peru ("Sinopsis Geográfica y Estadística del Perú"), published at Lima in the present year, shows a notable increase in the commerce of the port of Iquitos. The exports and imports having risen from 1,594,238.20 sols* in 1892 to 4,732,328.52 sols in 1897, or over 200 per cent, while the commerce of the entire Republic increased during the same period 29.29 per cent.

The "British Board of Trade Journal" for May gives extracts from the report of the British consular officer at Iquitos on the trade at that port, which has recently become the capital of the Department of Loreto. The Consul states that Iquitos has been rapidly pushing forward, and that the establishment of direct communication by means of two lines of steamers starting from Liverpool during the past year will no doubt give a decided impetus to trade. Hitherto all goods from Europe have been transshipped at Para, where, owing to the Brazilian customs regulations, great delays were caused in their reaching Iquitos, while complaints of losses were frequent. As goods are now delivered without transshipment, much loss is avoided.

The article gives additional information about the trade of the neighboring territory, a part of which is contained in the following quotations:

The imports consist of all kinds of manufactured goods from Europe and the United States. Those from Europe are shipped at Liverpool, the starting point of the steamers, Hamburg, Havre, and Lisbon, all of which ports are

* The Peruvian sole was worth \$0.434 in United States currency April 1, 1899.

called at on the outward voyage. It is encouraging to note that the English goods come in larger quantities than French or German, especially as the principal importing houses are nearly all one or other of the latter. There is only one English importing firm. From Portugal very little reaches Iquitos besides wine, potatoes, onions, and other provisions. Germany sends large quantities of beer, of which some also comes from England, though the latter does not appeal to the native taste so well as the less bitter German. Canned provisions come from all countries, as a large part of the food that is consumed in Iquitos is preserved.

Unfortunately, no statistics are available of the various imports and their value. With very few exceptions, it may be said that everything has to be imported. The native supplies consist of little beyond the roughest and commonest articles of food for the consumption of the Indian and laboring class population. Manufacturers may be said to be nonexistent, and even such articles as might be produced are almost neglected. Tobacco in some districts is grown in limited quantities, but neither quality nor quantity are such as to induce foreign trade. There are also a few small distilleries of "cachassa," the native form of alcoholic liquor, prepared from sugar cane. Fine fiber hats, generally known in England as "Panama," are manufactured in one district; but beyond a limited export to Brazil, there is none but local trade in them. The whole department is extremely backward in manufacturing. This, to a great degree, is owing to the apathy of the native population and the fewness of the inhabitants. Iquitos is almost the only center of trade, and by far the most important one. The above remarks apply specially to it, but it may be taken as representative of the whole department.

Trade is almost entirely in the hands of foreigners, among whom it is said about twenty-five nationalities are represented. The native Peruvians of the superior class are principally officials in Government employ. The bulk of the population of Iquitos consists of Indians and half-breeds. The population of the city is variously estimated at from 8,000 to 12,000. The inhabitants of all classes are pleasant to get along with, though Europeans find the dilatoriness and delays which occur with everything rather trying. The Indians are peaceable and well disposed, but they are incorrigibly indolent and without ambition. Almost all the rough work is done by them.

Rubber forms the chief article of export. Most of it goes to Europe, and very little attention is given to other productions of the district. The chief classes are caucho and jebe, the present prices of which may be taken as 30 and 50 sols per arroba of 15 kilograms, respectively. It may be stated that these figures show a marked increase during the year. The average for 1898 is given as 26 sols per arroba for caucho and 49 sols per arroba for jebe. A slightly lower grade of this may be named as about 2 sols lower in price. There is also sernambi, or scrap rubber, both of jebe and caucho, the average price of which during the year is given as 37 sols per arroba. The total value of all classes during the past year is given as £202,916, as compared with £206,047 the year before, the quantities being 1,140,523 kilograms in 1897, and 829,935 in 1898.

This falling off may be accounted for by the increasing inaccessibility of the caucho-bearing trees, those within easy reach having become scarce owing to the wasteful method of gathering the gum. The process has been to cut down the tree instead of merely tapping it. The trees are all wild, and it will take some years to allow them to grow sufficiently to gather from again. Another reason for this falling off last year, and one of perhaps equal weight with the former, is that a large number of the caucheros or rubber gatherers have gone to the Jurua and other Brazilian rivers, whence, however, there are grounds for saying the bulk of them will return. As a rule, the caucheros are not familiar with the collection of jebe, or fine rubber, but they are learning, and when they return to Peru will probably devote more attention to it. The proportion of this to caucho has considerably increased lately. Jebe, or fine rubber, is gathered by tapping the trees, a certain number of which are placed under the control of a gatherer, who visits them daily to collect the yield.

In addition to rubber, the district yields sarsaparilla, vanilla, cacao, cocoa, copaiba, and various gums. None of these are regular articles of trade, owing to the expense of labor and its scarcity. There is little doubt that these and many other natural products might, with improved labor, be cultivated successfully. The products of the district are practically unknown, and will require much time for development.

Indigo plants grow wild in the immediate neighborhood of Iquitos, but no attempt is made to cultivate or prepare the product. For a purely local industry this seems to promise the best results. The climate, however, is very enervating until the high mountains are reached. On all the navigable rivers it may be considered much the same as Iquitos. Fever of a malarial kind is the chief illness to be feared. Yellow fever is said not to be known.

Gold is known to be found on many of the rivers, and during the past year several parties have been out and are still prospecting. So far all that has been got is in the form of dust and hardly in remunerative quantities. From the indications it seems probable that gold in quantity does exist, but the precise localities have not been discovered. One party is now out on the Napo, where it is said they have found gold in fair quantity. In some places where it exists it is not safe for any but large, well-organized parties to venture, owing to the hostility of wild Indians.

The main rivers are fairly well known, but the smaller rivers are almost unexplored. Traffic is conducted by means of canoes and a few launches, of which several have Iquitos as their headquarters. Except along the margins of the rivers, the country is quite unknown, as the bulk of it is covered by dense forest growth. It undoubtedly offers a rich field for commercial exploration.

Skilled labor is costly and scarce, but there is little demand for it at present. In Iquitos, carpenters, builders, and other mechanics are said to earn from 8 to 12 sols per day. Living is proportionately dear. The climate is a very trying one for Englishmen, and no one, says the British Vice-Consul, should go there unless he has something definite in view.

SALVADOR.

LAWS RELATIVE TO CUSTOMS.

The following laws relative to importations and import dues have been promulgated by the Minister of Hacienda:

AN IMPOST OF 25 CENTAVOS.

In virtue of a decree, dated December 21, 1898, an impost of 25 centavos silver per 46 kilograms of goods imported into the Republic shall be collected on and after January 1 next.

IMPORTATIONS FROM NICARAGUA, HONDURAS, AND COSTA RICA.

In virtue of a decree of January 4, 1899, the importation of products of the soil and industry proceeding from the Republics of Nicaragua, Honduras, and Costa Rica shall simply be subject to the payment of the taxes levied on goods of foreign origin. Exception is made for sole leather, boots and shoes, saddle- (*galapagos*) for ladies and men, fine or common, also cowhides for the manufacture of valises, which, in addition, shall be liable to a surtax of 4 per cent, calculated according to the evaluation tariff applicable to goods proceeding from Central American Republics.

The present decree shall enter into effect twelve days after its publication.

PRIVILEGED TREATMENT OF ARTICLES FOR MINING INDUSTRIES.

Notwithstanding Article 4 of the decree of November 30, 1898, it is decreed:

ART. 1. The following articles, imported by owners of mines being worked, shall not be liable to warehouse charges or pass dues:

Machines of iron and their accessories, including pumps, motors, bearings (*chumaseras*), pulleys and belts (*fajas*) of all kinds. Iron vises, lifting machines, anvils, forges, iron chains, steel cables, iron rails, vats, capstans and all other necessary apparatus. Coke, dynamite, large weighing machines capable of weighing from 4 to 5 tons, octagonal steel bars for the manufacture of drills and borers, machine oil, miners' lamps, picks, chisels, hammers, and sledge hammers for crushing ores, wheelbarrows, chemical products used as flux and for analyses in laboratories, crucibles, mortars, furnaces, balloons (*balanzones*), cupels of clay, small balances for analyses, fire bricks, and mercury.

ART. 2. To enjoy the privileged treatment in question, the owner of the mines must furnish to the ministry of finance the corresponding consular invoices to enable this Administration to give the necessary authorization to the customs.

ART. 3. Should the above-described articles not be destined to mining operations, they shall be subject to the ordinary treatment.

ART. 4. Owners of mines availing themselves of the privilege in question, who may take advantage thereof by using for any other purpose except mining

the above-mentioned articles, shall be deprived of this privilege in the future and incur a fine equal to treble the amount of duties and imposts to which such goods are subject.

ART. 5. All contrary dispositions are repealed.

UNITED STATES.

TRADE WITH LATIN AMERICA.

STATEMENTS OF IMPORTS AND EXPORTS.

The following is the latest statement, from figures compiled by the Bureau of Statistics, United States Treasury Department, O. P. AUSTIN, Chief, showing the value of the trade between the United States and the Latin-American countries. The report is for the month of April, 1899, corrected to May 27, 1899, with a comparative statement for the corresponding period of the previous year; also for the ten months ending April, 1899, compared with the corresponding period of the fiscal year 1898. It should be explained that the figures from the various custom-houses, showing imports and exports for any one month, are not received at the Treasury Department until about the 20th of the following month, and some time is necessarily consumed in compilation and printing, so that the returns for April, for example, are not published until some time in June.

IMPORTS OF MERCHANDISE.

| Articles and countries. | April— | | Ten months ending April— | |
|--|----------|---------|--------------------------|-------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Chemicals: | | | | |
| Logwood (<i>Palo campeche</i> ; <i>Páu campeche</i> ; <i>Campeche</i>)— | | | | |
| Mexico | \$583 | \$372 | \$21, 700 | \$18, 932 |
| Coal, bituminous (<i>Carbón bituminoso</i> ; <i>Carvão betuminoso</i> ; <i>Charbon de terre</i>): | | | | |
| Mexico | 17, 836 | 18, 860 | 160, 786 | 209, 243 |
| Cocoa (<i>Cacao</i> ; <i>Coco ou Cacao cru</i> ; <i>Cacao</i>): | | | | |
| Brazil | ----- | 28, 578 | 161, 206 | 629, 184 |
| Other South America | 106, 641 | 94, 974 | 989, 749 | 1, 033, 396 |

IMPORTS OF MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | April— | | Ten months ending April— | |
|---|-------------|-------------|--------------------------|---------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Coffee (<i>Café; Café; Café</i>): | | | | |
| Central America..... | \$642, 068 | \$841, 089 | \$3, 497, 479 | \$3, 835, 426 |
| Mexico | 422, 876 | 356, 628 | 3, 009, 861 | 1, 959, 477 |
| Brazil..... | 3, 117, 431 | 2, 800, 872 | 35, 244, 158 | 29, 343, 143 |
| Other South America..... | 1, 108, 316 | 609, 233 | 7, 587, 559 | 5, 714, 647 |
| Cotton, unmanufactured (<i>Algodón en rama; Algodão em rama; Coton, non manufacturé</i>): | | | | |
| South America | 27, 730 | 28, 789 | 112, 740 | 120, 521 |
| Fibers: | | | | |
| Sisal grass (<i>Heneguen; Heneguen; Hennequen</i>)— | | | | |
| Mexico | 424, 282 | 885, 231 | 3, 644, 153 | 7, 379, 376 |
| Philippine Islands | 326, 133 | 924, 817 | 2, 663, 826 | 2, 713, 872 |
| Fruits: | | | | |
| Bananas (<i>Plátanos; Bananas; Bananes</i>)— | | | | |
| Central America..... | 196, 840 | 187, 132 | 1, 193, 713 | 1, 405, 122 |
| South America..... | 56, 737 | 94, 989 | 445, 809 | 437, 366 |
| Oranges (<i>Naranjas; Laranjas; Oranges</i>)— | | | | |
| Mexico | 109 | 262 | 134, 598 | 137, 035 |
| Furskins (<i>Pieles finas; Pelles; Fourrures</i>): | | | | |
| South America | 4, 590 | 8, 161 | 38, 777 | 126, 623 |
| Hides and skins (<i>Cueros y pieles; Couros e pelles; Cuirs et peaux</i>): | | | | |
| Central America..... | 13, 091 | 21, 057 | 163, 359 | 225, 825 |
| Mexico | 105, 198 | 140, 719 | 1, 494, 793 | 1, 558, 460 |
| South America | 1, 293, 861 | 1, 305, 734 | 7, 463, 004 | 8, 149, 672 |
| India rubber, crude (<i>Goma elástica; Borrachacrua; Caoutchouc brut</i>): | | | | |
| Central America..... | 48, 826 | 96, 075 | 367, 846 | 701, 445 |
| Mexico | 4, 816 | 17, 798 | 29, 906 | 102, 311 |
| Brazil..... | 990, 918 | 608, 874 | 13, 515, 363 | 14, 518, 033 |
| Other South America..... | 50, 114 | 105, 175 | 529, 804 | 803, 564 |
| Lead, in pigs, bars, etc. (<i>Plomo en galápagos, barras, etc.; Chumbo em lingüados, barras, etc.; Plombs en saumons, en barres, etc.</i>): | | | | |
| Mexico | 110, 247 | 112, 361 | 1, 418, 482 | 1, 554, 902 |
| Sugar, not above No. 16 Dutch standard (<i>Azúcar, no superior al No. 16 de la escala holandesa; Assucar não superior ao No. 16 de padrão holandez; Sucre, pas au-dessus du type hollandais No. 16</i>): | | | | |
| Central America..... | 79, 914 | 15, 403 | 79, 914 | 75, 526 |
| Mexico | 2, 197 | 10, 682 | 21, 904 | 24, 848 |
| Cuba..... | 3, 676, 782 | 3, 007, 137 | 8, 536, 679 | 10, 125, 748 |

IMPORTS OF MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | April— | | Ten months ending April— | |
|--|-----------|-----------|--------------------------|------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Sugar, not above No. 16 Dutch standard—Continued. | | | | |
| Brazil | \$465,483 | \$106,755 | \$1,833,885 | \$670,127 |
| Other South America | 156,157 | 276,336 | 3,531,543 | 4,947,098 |
| Philippine Islands | | | 223,591 | 969,323 |
| Hawaiian Islands | 1,588,276 | 1,299,045 | 12,082,794 | 12,037,360 |
| Tobacco, leaf (<i>Tabaco en rama; Tabaco em folha; Tabac en feuilles</i>): | | | | |
| Mexico | 12,077 | 770 | 214,485 | 212,916 |
| Cuba | 251,126 | 895,564 | 2,814,712 | 4,024,471 |
| Wood, mahogany (<i>Caoba; Mogno; Acajou</i>): | | | | |
| Central America | 30,404 | | 139,116 | 314,117 |
| Mexico | 3,220 | 24,326 | 268,626 | 298,842 |
| Cuba | | | 833 | 7,603 |
| South America | 2,578 | 348 | 41,457 | 14,759 |
| Wool (<i>Lana; Lã; Laine</i>): | | | | |
| South America— | | | | |
| Class 1 (clothing) | 243,615 | 141,929 | 751,489 | 218,275 |
| Class 2 (combing) | | | 9,598 | 106 |
| Class 3 (carpet) | 218,025 | 34,949 | 478,093 | 312,565 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE.

| | | | | |
|--|--------|--------|----------|-----------|
| Agricultural implements (<i>Instrumentos de agricultura; Instrumentos de agricultura; Machines agricoles</i>): | | | | |
| Central America | \$181 | \$128 | \$14,394 | \$5,902 |
| Mexico | 9,273 | 31,863 | 97,701 | 173,510 |
| Santo Domingo | 219 | 258 | 1,056 | 591 |
| Cuba | 147 | 7,204 | 7,817 | 21,051 |
| Porto Rico | 209 | 687 | 2,504 | 1,999 |
| Argentina | 20,266 | 79,606 | 334,604 | 1,378,034 |
| Brazil | 2,521 | 4,221 | 23,771 | 32,620 |
| Colombia | 279 | 64 | 2,948 | 1,436 |
| Other South America | 10,501 | 18,178 | 158,663 | 253,538 |
| Animals: | | | | |
| Cattle (<i>Ganado vacuno; Gado; Bé-tail</i>)— | | | | |
| Central America | | | 7,018 | 3,320 |
| Mexico | 16,765 | 4,565 | 58,680 | 85,810 |
| South America | 82 | 2,250 | 6,962 | 5,193 |
| Hogs (<i>Cerdos; Porcos; Cochons</i>)— | | | | |
| Mexico | 287 | 13,162 | 44,366 | 58,625 |
| Horses (<i>Caballos; Cavallos; Chevaux</i>)— | | | | |
| Central America | 1,000 | 100 | 10,580 | 5,690 |
| Mexico | 8,666 | 7,845 | 75,100 | 69,879 |
| South America | 1,050 | | 5,700 | 3,839 |
| Sheep (<i>Carneros; Carneiros; Moutons</i>)— | | | | |
| Mexico | 822 | 824 | 9,110 | 11,492 |
| South America | 1,157 | 950 | 10,134 | 7,770 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | April— | | Ten months ending April— | |
|---|----------|----------|--------------------------|-------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Books, maps, engravings, etc. (<i>Libros, mapas, grabadas, etc.; Livros, mappas, gravuras, etc.; Livres, cartes de géographie, gravures, etc.</i>): | | | | |
| Central America..... | \$1, 326 | \$3, 553 | \$33, 302 | \$30, 215 |
| Mexico | 4, 017 | 6, 829 | 111, 467 | 48, 545 |
| Santo Domingo..... | 12 | 546 | 455 | 9, 572 |
| Cuba | 94 | 7, 217 | 22, 506 | 31, 303 |
| Porto Rico..... | 10 | 2, 128 | 1, 332 | 12, 657 |
| Argentina..... | 1, 686 | 874 | 24, 735 | 15, 603 |
| Brazil | 6, 105 | 2, 087 | 150, 725 | 41, 235 |
| Colombia | 570 | 5, 691 | 16, 621 | 46, 657 |
| Other South America | 407 | 1, 836 | 35, 634 | 112, 883 |
| Breadstuffs: | | | | |
| Corn (<i>Maiz; Milho; Maïs</i>)— | | | | |
| Central America..... | 5, 355 | 4, 065 | 54, 845 | 29, 493 |
| Mexico | 1, 514 | 9, 992 | 41, 146 | 34, 506 |
| Santo Domingo..... | | 119 | 166 | 168 |
| Cuba | 60, 012 | 15, 201 | 415, 803 | 156, 737 |
| Porto Rico..... | | | 80 | |
| South America | 1, 022 | 2, 244 | 35, 169 | 19, 784 |
| Wheat flour (<i>Harina de trigo; Farina de trigo; Farine de blé</i>)— | | | | |
| Central America..... | 108, 057 | 88, 807 | 958, 578 | 852, 399 |
| Mexico | 14, 153 | 18, 560 | 64, 354 | 111, 714 |
| Santo Domingo..... | 24, 000 | 9, 251 | 147, 687 | 127, 562 |
| Cuba | 65, 995 | 113, 044 | 1, 160, 736 | 1, 383, 267 |
| Porto Rico..... | 61, 185 | 46, 261 | 450, 493 | 416, 140 |
| Brazil | 211, 530 | 301, 739 | 2, 780, 899 | 2, 838, 983 |
| Colombia | 20, 739 | 64, 114 | 438, 712 | 340, 879 |
| Other South America..... | 127, 971 | 137, 375 | 1, 464, 606 | 1, 159, 987 |
| Wheat (<i>Trigo; Trigo; Blé</i>)— | | | | |
| Central America..... | 2, 280 | 2, 362 | 35, 649 | 28, 447 |
| South America | 83, 037 | 49, 250 | 1, 533, 383 | 190, 393 |
| Carriages, cars, etc., and parts of (<i>Carriages, carros y sus accesorios; Carriages, carros e partes de carros; Voitures, wagons et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America..... | 4, 786 | 2, 679 | 35, 243 | 35, 454 |
| Mexico | 18, 824 | 46, 907 | 469, 431 | 380, 361 |
| Santo Domingo..... | 132 | 762 | 23, 374 | 21, 687 |
| Cuba | 4, 230 | 8, 161 | 22, 194 | 97, 948 |
| Porto Rico..... | 365 | 1, 953 | 5, 821 | 4, 417 |
| Argentina..... | 8, 592 | 56, 558 | 194, 403 | 497, 007 |
| Brazil | 213, 535 | 4, 825 | 507, 606 | 103, 245 |
| Colombia | 1, 698 | 1, 507 | 36, 336 | 22, 057 |
| Other South America..... | 2, 250 | 2, 583 | 69, 114 | 46, 827 |
| Cycles and parts of (<i>Biciclos y sus accesorios; Bicyclos e accesorios; Bicyclettes et leurs parties</i>): | | | | |
| Central America..... | 445 | 49 | 6, 952 | 4, 733 |
| Mexico | 5, 825 | 6, 788 | 53, 566 | 42, 804 |
| Santo Domingo..... | 196 | 27 | 1, 134 | 253 |
| Cuba | 304 | 4, 965 | 9, 214 | 13, 066 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | April— | | Ten months ending April— | |
|---|--------|---------|--------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Cycles and parts of—Continued. | | | | |
| Porto Rico..... | \$713 | \$394 | \$3,359 | \$2,345 |
| Argentina..... | 8,769 | 32,170 | 72,463 | 181,901 |
| Brazil..... | 9,351 | 1,907 | 80,237 | 48,599 |
| Colombia..... | 440 | 931 | 14,691 | 6,650 |
| Other South America..... | 2,996 | 4,275 | 42,245 | 42,354 |
| Clocks and watches (<i>Relojes de pared y de bolsillo; Relogios de parede e de bolso; Pendules et montres</i>): | | | | |
| Central America..... | 1,201 | 274 | 6,582 | 2,295 |
| Mexico..... | 1,464 | 3,217 | 17,030 | 23,861 |
| Argentina..... | 541 | 3,293 | 24,345 | 21,432 |
| Brazil..... | 7,486 | 3,373 | 37,563 | 58,097 |
| Other South America..... | 4,855 | 7,324 | 75,178 | 77,796 |
| Coal (<i>Carbón; Carvão; Charbon</i>): | | | | |
| Central America..... | 688 | 914 | 18,744 | 10,538 |
| Mexico..... | 88,089 | 115,636 | 741,154 | 1,003,489 |
| Santo Domingo..... | 433 | 1,434 | 9,284 | 11,019 |
| Cuba..... | 30,368 | 78,472 | 459,805 | 565,188 |
| Porto Rico..... | | 7,611 | 21,014 | 42,998 |
| Brazil..... | 18,484 | | 64,546 | 130,745 |
| Colombia..... | | 1,464 | 32,434 | 32,005 |
| Other South America..... | 45 | 1,756 | 17,640 | 156,945 |
| Copper (<i>Cobre; Cobre; Cuivre</i>): | | | | |
| Mexico..... | 7,639 | 3,450 | 18,705 | 24,432 |
| Cotton, unmanufactured (<i>Algodón no manufacturado; Algodão não manufacturado; Coton non manufacturé</i>): | | | | |
| Mexico..... | 69,974 | 92,229 | 1,274,370 | 1,033,599 |
| Cotton cloths (<i>Tejidos de algodón; Fazendas de algodão; Coton manufacturé</i>): | | | | |
| Central America..... | 41,677 | 47,793 | 324,953 | 434,510 |
| Mexico..... | 38,634 | 46,500 | 342,381 | 394,296 |
| Santo Domingo..... | 21,657 | 23,386 | 90,450 | 136,599 |
| Cuba..... | 969 | 68,186 | 12,163 | 269,793 |
| Porto Rico..... | 128 | 23,956 | 2,206 | 66,344 |
| Argentina..... | 14,558 | 12,607 | 152,934 | 164,911 |
| Brazil..... | 59,454 | 43,850 | 456,861 | 458,083 |
| Colombia..... | 17,164 | 27,651 | 232,996 | 301,939 |
| Other South America..... | 53,046 | 98,170 | 875,294 | 1,187,469 |
| Wearing apparel (<i>Ropa de algodón; Roupa de algodão; Vêtements en coton</i>): | | | | |
| Central America..... | 20,575 | 18,285 | 171,722 | 174,878 |
| Mexico..... | 26,953 | 41,450 | 262,475 | 326,609 |
| Santo Domingo..... | 2,075 | 1,167 | 17,895 | 24,910 |
| Cuba..... | 2,703 | 21,186 | 11,715 | 81,369 |
| Porto Rico..... | 298 | 5,972 | 1,678 | 16,681 |
| Argentina..... | 466 | 6,207 | 25,497 | 60,071 |
| Brazil..... | 5,296 | 2,563 | 44,779 | 35,609 |
| Colombia..... | 3,078 | 3,468 | 33,982 | 37,196 |
| Other South America..... | 2,923 | 8,480 | 30,234 | 44,844 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | April— | | Ten months ending April— | |
|--|----------|----------|--------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Fruits and nuts (<i>Frutas y nueces; Frutas e nozes; Fruits et noisettes</i>): | | | | |
| Central America..... | \$2, 032 | \$1, 884 | \$32, 339 | \$22, 912 |
| Mexico..... | 3, 466 | 6, 867 | 47, 548 | 67, 048 |
| Santo Domingo..... | 8 | 102 | 1, 347 | 1, 729 |
| Cuba..... | 1, 237 | 2, 768 | 38, 175 | 55, 018 |
| Porto Rico..... | 24 | 278 | 2, 348 | 3, 744 |
| Argentina..... | 565 | 2, 768 | 7, 660 | 14, 097 |
| Brazil..... | 494 | 1, 161 | 10, 728 | 15, 558 |
| Colombia..... | 1, 211 | 768 | 9, 307 | 6, 573 |
| Other South America..... | 1, 104 | 2, 064 | 21, 792 | 19, 310 |
| Hides and skins (<i>Couros y pieles; Couros e pelles; Cuir et peaux</i>): | | | | |
| Central America..... | | | | |
| Mexico..... | 210 | 256 | 1, 994 | 1, 841 |
| Instruments: | | | | |
| Electric and scientific apparatus (<i>Aparatos eléctricos y científicos; Aparelhos electricos e científicos; Appareils électriques et scientifiques</i>)— | | | | |
| Central America..... | 4, 920 | 2, 594 | 51, 453 | 73, 084 |
| Mexico..... | 29, 039 | 22, 516 | 235, 166 | 341, 065 |
| Argentina..... | 34, 657 | 29, 757 | 87, 099 | 182, 772 |
| Brazil..... | 2, 659 | 11, 700 | 82, 352 | 101, 393 |
| Other South America..... | 6, 717 | 19, 347 | 106, 058 | 100, 089 |
| Iron and steel, manufactures of: | | | | |
| Steel rails (<i>Carriles de acero; trilhos de aço; rails de acier</i>)— | | | | |
| Central America..... | 540 | 87 | 10, 719 | 33, 627 |
| Mexico..... | 113, 658 | 28, 372 | 458, 821 | 456, 134 |
| South America..... | 27, 631 | 12, 955 | 114, 039 | 217, 012 |
| Builders' hardware, and saws and tools (<i>Materiales de metal para construcción, sierras y herramientas; Ferragens, serras, e ferramentas; Matériaux de construction en fer et acier, scies, et outils</i>)— | | | | |
| Central America..... | 6, 890 | 6, 716 | 71, 255 | 67, 266 |
| Mexico..... | 37, 438 | 43, 024 | 362, 414 | 277, 368 |
| Santo Domingo..... | 1, 511 | 882 | 11, 890 | 9, 784 |
| Cuba..... | 4, 114 | 32, 039 | 56, 961 | 191, 705 |
| Porto Rico..... | 334 | 4, 717 | 9, 439 | 10, 068 |
| Argentina..... | 10, 299 | 15, 071 | 117, 736 | 185, 806 |
| Brazil..... | 20, 080 | 25, 550 | 139, 481 | 182, 148 |
| Colombia..... | 5, 372 | 8, 503 | 74, 528 | 91, 209 |
| Other South America..... | 8, 398 | 32, 416 | 173, 393 | 194, 831 |
| Sewing machines and parts of (<i>Máquinas de coser y accesorios; Machinas de coser e accesorios; Machines à coudre et leurs parties</i>)— | | | | |
| Central America..... | 971 | 1, 313 | 25, 756 | 16, 883 |
| Mexico..... | 20, 199 | 50, 935 | 181, 439 | 212, 311 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | April— | | Ten months ending April— | |
|--|---------|---------|--------------------------|----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Sewing machines, etc.—Continued. | | | | |
| Santo Domingo..... | \$28 | \$316 | \$1, 236 | \$2, 210 |
| Cuba | | 1, 056 | 2, 785 | 5, 627 |
| Porto Rico | 394 | 318 | 3, 120 | 1, 747 |
| Argentina | 1, 586 | 6, 636 | 70, 216 | 118, 729 |
| Brazil | 10, 376 | 25, 720 | 79, 456 | 89, 811 |
| Colombia | 11, 495 | 5, 611 | 70, 476 | 54, 592 |
| Other South America..... | 3, 888 | 9, 997 | 85, 475 | 106, 385 |
| Leather, other than sole (<i>Cuero, distinto del de suelo; Couro não para solas; Cuirs, autres que pour semelles</i>): | | | | |
| Central America..... | 1, 164 | 601 | 4, 187 | 9, 380 |
| Mexico | 572 | 468 | 8, 312 | 7, 220 |
| Santo Domingo..... | 30 | 39 | 569 | 1, 425 |
| Cuba | 120 | 2, 302 | 2, 298 | 7, 743 |
| Porto Rico | 102 | 866 | 1, 394 | 5, 978 |
| Argentina..... | 1, 909 | | 4, 360 | 27, 170 |
| Brazil..... | 6, 960 | 5, 208 | 45, 960 | 36, 712 |
| Colombia | 479 | 749 | 3, 181 | 2, 139 |
| Other South America..... | 1, 236 | 1, 961 | 11, 554 | 25, 319 |
| Boots and shoes (<i>Calzado; Calçados; Chaussures</i>): | | | | |
| Central America..... | 6, 370 | 12, 714 | 75, 690 | 78, 384 |
| Mexico | 5, 901 | 25, 837 | 61, 210 | 153, 222 |
| Colombia | 1, 987 | 2, 688 | 32, 810 | 26, 750 |
| Other South America..... | 4, 909 | 1, 523 | 23, 799 | 32, 652 |
| Naval stores: Rosin, tar, etc. (<i>Resina yalquitrán; Resina e alcatrão; Résine et goudron</i>): | | | | |
| Central America..... | 2, 707 | 784 | 13, 477 | 11, 785 |
| Mexico | 1, 192 | 877 | 8, 134 | 7, 189 |
| Santo Domingo..... | 1, 532 | 640 | 5, 517 | 3, 641 |
| Cuba | 434 | 1, 076 | 7, 543 | 7, 538 |
| Porto Rico | 36 | 46 | 814 | 993 |
| Argentina..... | 13, 354 | 2, 752 | 72, 320 | 72, 820 |
| Brazil | 13, 551 | 51, 319 | 175, 027 | 201, 954 |
| Colombia | 818 | 2, 373 | 10, 173 | 11, 876 |
| Other South America | 3, 390 | 7, 941 | 79, 812 | 69, 471 |
| Turpentine, spirits of (<i>Aguarrás; Agua-raz; Térébenthine</i>): | | | | |
| Central America | 243 | 268 | 2, 612 | 2, 803 |
| Mexico | 324 | 354 | 2, 059 | 3, 571 |
| Santo Domingo..... | 71 | 31 | 447 | 491 |
| Cuba | 1, 011 | 5, 148 | 15, 352 | 26, 516 |
| Porto Rico | 27 | 914 | 1, 648 | 3, 281 |
| Argentina..... | 21, 918 | 5, 378 | 95, 245 | 30, 863 |
| Brazil | 10, 016 | 3, 238 | 58, 606 | 44, 620 |
| Colombia | 368 | 866 | 3, 694 | 5, 678 |
| Other South America..... | 3, 103 | 3, 809 | 37, 355 | 29, 132 |
| Oils, mineral, crude (<i>Aceites minerales, crudos; Oleos minerales, crus; Huiles minérales, brutes</i>): | | | | |
| Mexico | 27, 868 | 33, 276 | 282, 652 | 297, 073 |
| Cuba | | 15, 640 | 207, 649 | 159, 168 |
| Porto Rico..... | | | 51, 808 | |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | April— | | Ten months ending April— | |
|---|-----------|-----------|--------------------------|-------------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Oils, mineral, refined or manufactured (<i>Aceites minerales refinados ó manufacturados; Oleos mineraes, refinados ó manufacturados; Huiles minérales, raffinées ou manufacturées</i>): | | | | |
| Central America..... | \$15, 895 | \$17, 933 | \$96, 275 | \$116, 278 |
| Mexico | 11, 347 | 19, 944 | 151, 098 | 139, 112 |
| Santo Domingo..... | 909 | 705 | 49, 764 | 38, 645 |
| Cuba | 2, 165 | 8, 662 | 31, 358 | 116, 323 |
| Porto Rico..... | 739 | 2, 122 | 22, 677 | 51, 981 |
| Argentina..... | 101, 610 | 94, 408 | 801, 787 | 567, 904 |
| Brazil..... | 88, 781 | 108, 209 | 1, 214, 572 | 1, 327, 871 |
| Colombia | 9, 695 | 14, 880 | 79, 502 | 99, 856 |
| Other South America..... | 40, 848 | 114, 257 | 684, 884 | 640, 291 |
| Oils, vegetable (<i>Aceites vegetales; Oleos vegetaes; Huiles végétales</i>): | | | | |
| Central America..... | 101 | 551 | 2, 301 | 3, 444 |
| Mexico | 11, 384 | 60, 254 | 289, 209 | 391, 267 |
| Santo Domingo..... | 4, 136 | 4, 387 | 20, 294 | 23, 033 |
| Cuba | 532 | 1, 031 | 2, 774 | 12, 701 |
| Argentina..... | 353 | 4, 192 | 4, 188 | 23, 699 |
| Brazil..... | 32, 881 | 9, 030 | 215, 759 | 166, 978 |
| Other South America..... | 10, 575 | 9, 151 | 80, 046 | 79, 393 |
| Paraffin and paraffin wax (<i>Parafina y cera de parafina; Paraffina e cera de paraffina; Paraffine et cire de cette substance</i>): | | | | |
| Central America..... | 2, 070 | 4, 062 | 17, 978 | 25, 170 |
| Mexico | 18, 122 | 13, 283 | 138, 594 | 185, 243 |
| Brazil..... | 849 | 1, 210 | 9, 238 | 10, 594 |
| Other South America..... | 102 | 1, 076 | 5, 230 | 6, 163 |
| Provisions, comprising meat and dairy products: | | | | |
| Beef, canned (<i>Carne de vaca en latas; Carne de vacca em latas; Bœuf conservé</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1, 310 | 2, 337 | 24, 473 | 17, 397 |
| Mexico | 480 | 2, 522 | 12, 033 | 15, 936 |
| Santo Domingo..... | 4 | 16 | 33 | 66 |
| Cuba | 344 | 1, 511 | 6, 412 | 12, 872 |
| Argentina..... | | | 357 | 1, 127 |
| Brazil..... | 2, 367 | 1, 577 | 15, 947 | 15, 594 |
| Colombia | 277 | 241 | 5, 156 | 3, 680 |
| Other South America..... | 682 | 1, 344 | 10, 560 | 9, 867 |
| Beef, salted or pickled (<i>Carne de vaca, salada ó en salmuera; Carne de vacca, salgada ou em salmoura; Bœuf, salé ou en saumure</i>)— | | | | |
| Central America..... | 5, 069 | 4, 019 | 33, 407 | 28, 158 |
| Mexico | 77 | 6 | 492 | 580 |
| Santo Domingo..... | 258 | 553 | 1, 643 | 2, 897 |
| Cuba | 183 | 959 | 13, 720 | 25, 295 |
| Porto Rico..... | | 20 | 859 | 925 |
| Brazil..... | 274 | 267 | 1, 112 | 2, 397 |
| Colombia | 919 | 1, 502 | 9, 802 | 11, 426 |
| Other South America..... | 11, 861 | 15, 860 | 132, 871 | 148, 804 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | April— | | Ten months ending April— | |
|---|----------|---------|--------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Tallow (<i>Sebo; Sebo; Suif</i>)— | | | | |
| Central America..... | \$10,002 | \$7,707 | \$79,001 | \$71,203 |
| Mexico..... | 2,042 | 5,568 | 21,701 | 29,019 |
| Santo Domingo..... | 7,397 | 3,371 | 25,839 | 15,756 |
| Cuba..... | 2,965 | | 13,231 | 19,092 |
| Porto Rico..... | 26 | | 287 | 347 |
| Brazil..... | 68 | 1,999 | 24,560 | 34,890 |
| Colombia..... | 784 | 1,992 | 14,873 | 10,208 |
| Other South America..... | 404 | 1,442 | 10,224 | 18,885 |
| Bacon (<i>Tocino; Toucinho; Lard fumé</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1,000 | 1,281 | 13,762 | 14,722 |
| Mexico..... | 404 | 1,024 | 8,140 | 12,236 |
| Santo Domingo..... | 191 | 272 | 1,412 | 1,377 |
| Cuba..... | 45,291 | 44,396 | 672,008 | 467,928 |
| Porto Rico..... | 7,382 | 7,271 | 33,013 | 59,829 |
| Brazil..... | 26,367 | 10,762 | 477,124 | 394,285 |
| Colombia..... | 29 | 234 | 1,054 | 1,497 |
| Other South America..... | 1,913 | 2,005 | 25,137 | 13,703 |
| Hams (<i>Jamones; Presunto; Jam-bons</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1,853 | 1,993 | 24,120 | 18,974 |
| Mexico..... | 1,031 | 1,838 | 18,248 | 26,672 |
| Santo Domingo..... | 750 | 956 | 5,331 | 6,330 |
| Cuba..... | 30,284 | 35,554 | 365,243 | 427,034 |
| Porto Rico..... | 111 | 2,204 | 50,941 | 10,481 |
| Brazil..... | 816 | 151 | 2,922 | 3,197 |
| Colombia..... | 622 | 1,597 | 11,106 | 11,990 |
| Other South America..... | 4,162 | 8,410 | 73,608 | 70,614 |
| Pork (<i>Carne de puerco; Carne de porco; Porc</i>)— | | | | |
| Central America..... | 9,113 | 6,238 | 60,042 | 52,987 |
| Santo Domingo..... | 603 | 422 | 3,204 | 3,968 |
| Cuba..... | 1,072 | 1,588 | 14,103 | 29,087 |
| Porto Rico..... | 24,899 | 21,412 | 176,219 | 139,385 |
| Brazil..... | 70 | | 555 | 5,840 |
| Colombia..... | 486 | 973 | 6,235 | 7,222 |
| Other South America..... | 13,448 | 24,495 | 171,800 | 200,605 |
| Lard (<i>Manteca; Banha; Saindoux</i>)— | | | | |
| Central America..... | 16,515 | 15,150 | 116,866 | 128,344 |
| Mexico..... | 6,828 | 17,582 | 153,165 | 141,165 |
| Santo Domingo..... | 3,209 | 3,313 | 18,544 | 20,723 |
| Cuba..... | 82,761 | 110,296 | 1,027,657 | 1,111,733 |
| Porto Rico..... | 28,195 | 22,312 | 190,630 | 200,572 |
| Argentina..... | 1,200 | 401 | 2,954 | 3,006 |
| Brazil..... | 142,617 | 89,545 | 881,997 | 1,007,851 |
| Colombia..... | 9,421 | 12,452 | 93,560 | 73,392 |
| Other South America..... | 55,224 | 75,784 | 512,753 | 500,063 |
| Oleo and oleomargarine (<i>Grasay oleomargarina; Oleo é oleomargarina; Oléo et oléomargarine</i>)— | | | | |
| Central America..... | 306 | 200 | 858 | 2,102 |
| Mexico..... | 291 | 98 | 823 | 671 |
| Colombia..... | 1,273 | 1,800 | 6,532 | 8,695 |
| Other South America..... | 1,005 | 2,007 | 13,583 | 16,640 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | April— | | Ten months ending April— | |
|--|----------|----------|--------------------------|-----------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Butter (<i>Mantequilla</i> ; <i>Manteiga</i> ; <i>Beurre</i>)— | | | | |
| Central America..... | \$3, 191 | \$3, 859 | \$40, 699 | \$38, 397 |
| Mexico..... | 2, 577 | 5, 726 | 34, 403 | 43, 167 |
| Santo Domingo..... | 1, 436 | 2, 148 | 6, 151 | 9, 403 |
| Cuba..... | 613 | 7, 975 | 8, 087 | 90, 957 |
| Porto Rico..... | | 239 | 2, 407 | 6, 881 |
| Brazil..... | 9, 741 | 8, 781 | 76, 980 | 136, 192 |
| Colombia..... | 797 | 1, 838 | 16, 522 | 12, 300 |
| Other South America..... | 7, 148 | 16, 249 | 69, 536 | 105, 523 |
| Cheese (<i>Queso</i> ; <i>Queijo</i> ; <i>Fromage</i>)— | | | | |
| Central America..... | 1, 275 | 1, 730 | 15, 001 | 14, 790 |
| Mexico..... | 934 | 2, 245 | 12, 176 | 15, 871 |
| Santo Domingo..... | 506 | 757 | 3, 282 | 4, 082 |
| Cuba..... | 3, 445 | 6, 567 | 25, 888 | 69, 015 |
| Porto Rico..... | 280 | 4, 065 | 1, 535 | 20, 998 |
| Brazil..... | 75 | 35 | 257 | 638 |
| Colombia..... | 561 | 713 | 9, 216 | 6, 315 |
| Other South America..... | 1, 789 | 1, 323 | 15, 080 | 11, 846 |
| Seeds (<i>Semillas</i> ; <i>Sementes</i> ; <i>Semence</i>)— | | | | |
| Central America..... | 387 | 582 | 4, 647 | 3, 308 |
| Mexico..... | 478 | 319 | 28, 621 | 15, 092 |
| Santo Domingo..... | 77 | 55 | 664 | 189 |
| Cuba..... | 84 | 137 | 2, 612 | 3, 322 |
| Porto Rico..... | | 266 | 19 | 397 |
| Argentina..... | | 4, 923 | 348 | 7, 355 |
| Brazil..... | | 200 | 858 | 999 |
| Colombia..... | 107 | 259 | 1, 516 | 1, 349 |
| Other South America..... | 75 | 229 | 1, 769 | 1, 713 |
| Sugar, refined (<i>Azúcar refinado</i> ; <i>Assucar refinado</i> ; <i>Sucre raffiné</i>): | | | | |
| Central America..... | 4, 114 | 2, 666 | 44, 786 | 16, 232 |
| Mexico..... | 2, 062 | 4, 169 | 13, 413 | 16, 693 |
| Santo Domingo..... | 98 | 74 | 1, 504 | 1, 075 |
| Colombia..... | 2, 611 | 1, 444 | 24, 201 | 12, 735 |
| Other South America..... | | 252 | 5, 018 | 1, 676 |
| Tobacco, unmanufactured (<i>Tabaco no manufacturado</i> ; <i>Tabaco não manufacturado</i> ; <i>Tabac non manufacturé</i>): | | | | |
| Central America..... | 2, 513 | 2, 099 | 28, 014 | 19, 784 |
| Mexico..... | 5, 887 | 19, 033 | 114, 421 | 126, 703 |
| Argentina..... | 529 | 3, 415 | 3, 904 | 20, 080 |
| Colombia..... | 787 | 629 | 6, 432 | 4, 979 |
| Other South America..... | 12, 325 | 7, 848 | 83, 299 | 79, 961 |
| Tobacco, manufactures of (<i>Manufacturas de tabaco</i> ; <i>Manufacturas de tabaco</i> ; <i>Tabac fabriqué</i>): | | | | |
| Central America..... | 4, 872 | 3, 463 | 37, 195 | 46, 017 |
| Mexico..... | 476 | 637 | 17, 386 | 9, 082 |
| Cuba..... | 23, 952 | 21, 716 | 146, 292 | 132, 155 |
| Argentina..... | | 5 | 1, 807 | 4, 176 |

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

| Articles and countries. | April— | | Ten months ending April— | |
|--|--------|---------|--------------------------|---------|
| | 1898. | 1899. | 1898. | 1899. |
| Tobacco, manufactures of—Cont'd. | | | | |
| Brazil | | | \$560 | \$500 |
| Colombia | \$440 | \$552 | 2,984 | 4,352 |
| Other South America | 7,138 | 9,420 | 64,076 | 71,190 |
| Wood, unmanufactured (<i>Madera no manufacturada; Madeira não manufacturada; Bois brut</i>): | | | | |
| Central America | 2,805 | 4,145 | 48,362 | 26,697 |
| Mexico | 37,086 | 4,043 | 203,116 | 229,519 |
| Cuba | | 835 | 14,863 | 33,356 |
| Argentina | 595 | 778 | 7,085 | 13,522 |
| Brazil | | 240 | 7,278 | 4,254 |
| Colombia | 286 | | 22,393 | 20,599 |
| Other South America | 18,160 | 274 | 49,300 | 26,192 |
| Lumber (<i>Maderas; Madeiras; Bois de construction</i>): | | | | |
| Central America | 1,326 | 6,710 | 33,084 | 50,154 |
| Mexico | 77,866 | 98,682 | 699,730 | 648,467 |
| Santo Domingo | 872 | 4,506 | 32,189 | 26,424 |
| Cuba | 2,173 | 47,759 | 258,076 | 607,563 |
| Porto Rico | 2,065 | 6,769 | 51,129 | 44,907 |
| Argentina | 91,839 | 136,584 | 755,884 | 838,463 |
| Brazil | 44,075 | 56,476 | 575,412 | 384,230 |
| Colombia | 805 | 4,684 | 48,350 | 35,338 |
| Other South America | 25,175 | 55,213 | 386,253 | 398,627 |
| Furniture (<i>Muebles; Mobilia; Meubles</i>): | | | | |
| Central America | 3,078 | 1,964 | 69,706 | 30,118 |
| Mexico | 11,756 | 28,587 | 129,704 | 196,466 |
| Santo Domingo | 1,591 | 1,114 | 10,666 | 6,692 |
| Cuba | 2,666 | 17,923 | 24,910 | 58,703 |
| Porto Rico | 164 | 3,818 | 6,041 | 15,921 |
| Argentina | 2,911 | 5,431 | 59,494 | 57,689 |
| Brazil | 3,022 | 3,009 | 33,095 | 26,145 |
| Colombia | 2,230 | 3,320 | 29,200 | 23,593 |
| Other South America | 3,066 | 7,973 | 62,263 | 55,187 |

POCAHONTAS COAL.

“La Producción Nacional,” a fortnightly publication of Buenos Ayres, in its issue of April 19 makes an interesting comparison of the respective merits of English and American coals, with special reference to the qualities of the Pocahontas coal of Virginia, the purpose of the comparison being, according to the paper quoted, to correct an erroneous opinion which has generally been admitted as an indisputable fact.

Attention is called to the fact that the belief universally exists that English coal is the cheapest and the best. While this fact

is conceded for the past, it is now acknowledged that coal from the Pocahontas mines occupies the first place among the production of the entire world. These mines, which have been in working for only a short time, the first output of 4,735 tons being in 1892, have constantly increased their production, and in 1898 reached a total of 4,600,000 tons. The Pocahontas coal is of the so-called soft variety, semi-bituminous, and recommends itself because of its enormous heating power, which makes it the greatest steam-generating coal for engines, and it is further desirable on account of the relatively small quantity of cinders and ashes, and the fact that the smoke given off is almost a minimum.

This coal has been adopted officially by the United States Government for use on its cruisers, and Great Britain has also tried it and to some extent adopted it, greatly to the astonishment of her home producers, who believed their domestic coal unapproachable. This in itself is a guaranty and recognition of the first-class quality of the Pocahontas coal.

In this connection the following reports from two prominent British subjects furnish conclusive evidence. Sir JULIAN PAUNCEFOTE, British Ambassador in Washington, in March, 1894, addressed Lord ROSEBURY, then Prime Minister, in the following terms, a copy of the report being later transmitted to the two Houses of Parliament by order of the Queen:

The great coal crisis of 1893 and the facilities it has afforded foreign competitors have been the subject of much discussion in the press, showing to the public that it is an error to believe that England produces the cheapest coal in the world. On the contrary, as regards the United States, we must bear them in mind lest we lose our supremacy as a coal-producing country. Attention has been called to the fact that the United States having for some years past produced their coal at a price a little more than half that of our own country, the time will come when they will be in a position to compete with us in our own markets. The Virginia coals are of the best quality known for the production of steam; their superiority is shown by the small quantity of cinders and sulphur they leave and the enormous proportion of carbon and volatile fuel they contain.

Supplementary to this statement is an address delivered by Mr. T. FORSTER BROWN, of Cardiff, before the Society of Arts on April 26, 1899, in which the matter is reviewed as follows:

While we have in Great Britain large unworked coal resources, sufficient probably to maintain a rate of exhaustion exceeding our present annual output for 300 years, or thereabouts, we are now rapidly exhausting the best and cheap-

est of these resources, and in 50 years, approximately, the greater part of the most valuable of our coal supplies will have been exhausted, except only such as can be worked at a greatly increased cost, which cost, after half a century, will rapidly increase. The United States of America possess far more extensive coal fields than those of Great Britain, and that country already produces coal at a somewhat cheaper cost than we do, and, so far as physical conditions affect the cost, will continue to produce cheaply for a far longer period than we can. With the exhaustion, therefore, of the cream of our coal fields, and when we shall have nothing left but our more costly coal to work, the American competition will become of far more serious import to this country in all our commercial relations than it is likely to be in the immediate future.

When the Brazilian Government in 1898 called for bids for furnishing 120,000 tons of coal for use on the Central Railway of Brazil, of the eleven tenders submitted on October 31, one of the American bids was by far the lowest of all. This coal was offered in competition with the so-called Cardiff coal, which, according to the foregoing opinions, it equals, if not surpasses, at all points of comparison.

Consul MAYER, of Buenos Ayres, writing to the Department of State of the United States, under date of December 27, 1898, reported the arrival of the first shipment, by sailing vessels, of American coal at that port. He noted the fact as a new era for American shipping and predicted that within a short time Argentina would receive her entire coal supply from the United States.

The MONTHLY BULLETIN of the Bureau of the American Republics contains in its April issue, page 1754, a comparative statement of the coal production of the countries of the world, showing the enormous advantage of the United States over all competitors; and the distribution of this product to the various Latin-American countries is given each month in the BULLETIN, in a summary prepared from figures furnished by the Bureau of Statistics, Treasury Department, Washington, D. C.

"The Brazilian Review" of May 9, 1899, page 393, contains the following notice:

The German steamship *Dalecarlia* arrived at Santos on March 30, with 2,034 tons of Pocahontas coal, consigned to Messrs. LEON & Co., Messrs. CASTNER, CURRAN and BULLITT's sole agent for the State of São Paulo. Reports from São Paulo state that this coal is daily gaining in favor, and if, as the American Consul at Buenos Ayres says, a good deal will yet have to be done before it drives the British article out altogether, yet it is well that Britishers should look to their laurels, otherwise they are likely to be hard run by their rival ere long.

CREATION OF NEW INSULAR OFFICES.

On May 8, President McKINLEY issued the following Executive order (which was not published until May 26) for the government of the islands which came under the control of the United States as a result of the war with Spain:

EXECUTIVE MANSION,
Washington, May 8, 1899.

By virtue of the authority vested in me as the Commander in Chief of the Army and Navy of the United States, I hereby order and direct that during the maintenance of the military government by the United States in the island of Cuba and all islands in the West Indies west of the seventy-fourth degree west longitude, evacuated by Spain, there are hereby created, and shall be maintained, the offices of Auditor of the Islands, one Assistant Auditor for auditing the accounts for the Department of Customs, and one Assistant Auditor for auditing the accounts of the Department of Post-Offices, who shall be appointed by the Secretary of War, and whose duties shall be to audit all accounts of the islands.

There is hereby created and shall be maintained the office of Treasurer of the Islands, which shall be filled by the appointment thereto of an officer of the Regular Army of the United States. The Treasurer of the Islands shall receive and keep all moneys arising from the revenues of the Islands, shall disburse or transfer the same only upon warrants issued by the Auditor of the Islands and countersigned by the Governor-General.

All rules and instructions necessary to carry into effect the provisions of Executive orders relating to said islands shall be issued by the Secretary of War.

WILLIAM McKINLEY.

An identical order was issued for Porto Rico and another for the Philippines, so that all the groups are to be alike as to government.

PACKING GOODS FOR EXPORT.

In the course of an article on "textile matters" the "Commercial Bulletin," of Boston, in its issue for May 27, 1899, says:

When packing textile goods for foreign trade instructions and requirements should be carefully followed, for it is frequently desired that packages be made or formed so as to be easily handled at the place of destination, according to the means of transit to the interior parts of these foreign lands.

English houses generally charge for the small extra outlay in packing goods for export. Cotton goods are put in waterproof bales only. These are cheaper, better, and easier to handle than packing cases. The following is a system which a Manchester (England) mill uses. The materials are placed in the following order when baling cloth in large quantities for export: Light circular band of steel (outside), linen canvas (24-pick goods), brown paper, patent tar cloth, double gray paper, linen oilcloth, white paper, the cotton goods (middle), white paper, linen oilcloth, double gray paper, patent tar cloth, brown paper (outside), linen canvas, light circular band of steel.

URUGUAY.

PRINCIPAL EXPORTS DURING FIRST QUARTER OF 1899.

The principal exports of the Republic of Uruguay, as explained in detail in the MONTHLY BULLETIN for May, are animal and agricultural products. During the first quarter of 1899 the number of dry oxhides exported was 544,506, of which 269,232 were sent to the United States. This was nearly the extent of the consignments to this country, the only other item being 167 bales of hair (992 pounds each), 420 bales of goatskins (815.70 pounds each), 1,258 bales of wool (992 pounds each), and 2,721 bales (110 pounds each) of hay.

Of the salted oxhides, 233,004 out of 240,752 were taken by Germany and Belgium. Germany also took all of the 27,187 dry horsehides and all of the 10,353 salted horsehides. Of the 12,829 bales of hay exported, France was the purchaser of 10,931. Nearly all of the tallow, which consisted of 4,633 pipes (881.84 pounds each), 3,561 hogsheads (440.9 pounds each), and 5,164 casks (220.45 pounds each), went to Great Britain and Italy. France took one-half of the wool, which amounted to 189,263 bales. All of the frozen wethers (sheep carcasses), 421,725 in number, went to Great Britain. Nearly all the butter—12,671 cases out of 13,300—was shipped to England.

The figures with reference to the exports of products which are regarded as purely agricultural were as follows: 362,492 tons of wheat; 77,439 tons of maize; 85,581 tons of linseed; 5,117 tons of wheat flour; 12,446 tons of bran; 145,570 bales of hay, of which 142,026 were sent to Brazil; 53,017 tons of quebracho; 3,153 tons of sugar; 35,004 bags of pollards; 20,305 bags of oilseed; 1,126 bales of tobacco, and 314 bags of birdseed.

ANNUAL MESSAGE OF PRESIDENT CUESTAS.

Hon. WILLIAM R. FINCH, United States Minister to Uruguay, under date of April 10, 1899, transmits to the Department of State of the United States the published translation of the annual message of President CUESTAS, addressed to the Uruguayan Congress on March 28, setting forth the financial conditions of the

Republic. The Bureau of the American Republics has been furnished a copy of this translation by the Secretary of State, as follows:

The Public Powers having been organized in accordance with constitutional principles, a circumstance which promises the country a period of peace, concord, and labor, the first duty of the Executive has been to study the financial situation, in order to propose to the Chambers the adoption of certain measures tending to guarantee the strict fulfillment of all the State obligations, with the conviction that this will redound to the benefit of the moral, political, and economical interests of public administration. For this purpose it is necessary to make a brief retrospect of the financial situation of the Republic just before signing the pact of September, 1897, which terminated the last civil war.

On August 25, 1897, the administration owed, in addition to ten months local payments in arrears, nearly all the war expenses due to the forces defending the Government, a considerable number of sundry debts, and \$846,000 in current account to the Bank of the Republic. The Provisional Government, with the approval of the Council of State, canceled the monthly payments in arrears by the emission of the Treasury Certificates Debt for \$5,017,400, and for the war supplies by the Extraordinary 1897 Loan, Second Series, and also withdrew from the general revenue the sums necessary to pay off the other debts. There only remained awaiting subsequent consideration the account current with the Bank of the Republic and the amount of the pacification loan realized after the peace of September, and which was paid out of the general revenue. These explanations are necessary to show that there still remains an important balance of the expenses caused by the civil war, which is not yet canceled, and which it will be impossible to cancel if some resource is not available other than the general revenue and administrative economies.

Meanwhile the most interesting problem confronting the Government of a country like this, considering its economical conditions, is the assurance of the regular payment of all its obligations, it being possible in this way only to regulate public administration on the basis of strict morality in the fulfillment of administrative functions, and at the same time to prevent the impairment of the public credit by the postponement of certain obligations causing unfavorable comments on the stability and solidity of the Government. Although the statement prepared by the General Accountant of the probable state of the Treasury at the end of the fiscal year 1898-99 shows a deficit of \$1,666,570, certain explanations will convince you that this unfavorable balance does not proceed from a revenue insufficient to meet the expenditure, for the financial policy followed from August 25, 1897, to March 1, 1899, struggling with the difficulties inherent in one of the most agitated periods of our political life, clearly shows that it is possible to break with the dismal tradition of annual deficits if the public revenues are handled with energy, honesty, and prudent economy.

Having thoroughly explained the financial situation, the President proceeds to urge the necessity of reduction of expenses from

July to October, during which time the revenue is at a minimum. For this purpose an elimination of the extraordinary expenses authorized by the law of November is ordered, by which an economy of \$138,000 is effected, leaving a deficit of \$1,500,000, to meet which the Executive submits a bill, as follows:

The accompanying bill authorizes the issue of two bonds (\$1,400,000 and \$600,000, respectively) for \$2,000,000, destined to the payment of the balance owing to the bank and the reimbursement of the expenses of pacification and the charity subsidies paid out of the general revenue, which sums charged to the present period have given rise to the deficit. By means of one of these bonds the Executive proposes definitely to cancel the balance owing the bank on August 25, 1897, at the same time asking your authority to effect any operation of credit possible under conditions most favorable to the State, the other bond remaining in the power of the Government as a reserve fund to be applied to future contingencies so long as the present financial difficulties exist.

Apart from the immediate necessity of wiping out the deficit, the Executive considers that it complies with a paramount obligation in giving account to the Chambers of the situation of the public finances. * * * As regards the proposed combination, the Executive considers it the only one possible in the present economical and financial situation. The deficit thus balanced or neutralized, both Executive and Chambers may enter upon, without obstacle, the study of the Budget, sanctioning one that will include all necessities and harmonize all interests. That this task should not be difficult is shown by the calculations (not yet published) accompanying this message, which show that the revenue from August 25, 1897, to March 1, 1899, was sufficient to meet all the expenses figuring in the Budget. If, after this highly significant fact, peace and tranquillity are assured, the Executive can guarantee that it will make no further applications for resources to meet obligations in arrears, for it is firmly convinced that order and honesty in the management of the revenue will be a powerful help in the task of balancing the Budget.

MARCH STATEMENT OF THE BANK OF THE REPUBLIC.

Through the Department of State of the United States the Bureau of the American Republics has been furnished with a copy of a dispatch, bearing date of April 22, 1899, from the United States Minister to Uruguay, Hon. WILLIAM R. FINCH, transmitting a condensation of the March statement of the Bank of the Republic, located at Montevideo. Some of the figures of the balance sheet for February, which is as printed below, are interpolated for convenience in comparison:

Credit: Unissued shares of second series, \$5,000,000; unissued bonus shares, \$1,962,366.30; various debtors of the head office and branches, \$8,243,703.46 (in February, \$7,939,456); value of

deposits, \$2,973,645.40 (in February, \$4,726,156); guarantee of judicial deposits, \$750,000 (nominal); in bonds of the extraordinary 1897 loan at 59.80 per cent, \$448,500; cash in hand, \$4,447,260.28 (in February, \$4,632,294); grand total, \$23,075,475.44.

Debit: Capital, nominal, \$12,000,000; various creditors, \$2,943,092.14 (in February, \$2,880,967); due depositors, \$2,973,645.40; judicial deposits, \$407,863.09; service of the extraordinary loan of 1897, payments by the direction general of direct taxes, \$50,985.61; notes in circulation, \$4,511,395.50 (in February, \$4,414,380.50; reserve fund, \$37,633.70; prevision fund, \$150,000; total, \$23,075,475.44.

CUSTOMS RECEIPTS AT MONTEVIDEO IN APRIL, 1899.

Under date of May 8, United States Minister FINCH transmits to the Department of State at Washington an item regarding the customs receipts of Montevideo during April, 1899, taken from the official report of the custom-house, as follows;

Importations, \$859,877.42; exportations, \$122,038.63; departmental estimates, \$95,000; total, \$1,076,916.05.

The receipts from the same sources in the month of April, 1898, were \$1,018,950, and for the same month of 1897, \$702,361.

Accompanying the above, the Minister adds the following local comment:

These receipts are the highest for any April on record, except that of 1895, when they reached \$1,115,869. Especially satisfactory are the higher figures for the importations, which are \$859,877.42, against \$894,260 in March last and \$830,492 in April of last year. This indicates a general revival in trade. Unfortunately the revival has come late in the season, and we can hardly expect these high figures to be maintained in the approaching winter months, when business is slack, both as regards imports and exports. We are entering upon the dull season of the year, which will last from now to October or November next.

The customs receipts for the first four months of the present year amounted to \$3,765,621, against \$3,904,113 in the same period last year. There is, therefore, a decrease of about \$140,000, which, however, will undoubtedly be atoned for in the succeeding months of the year, as the spirit noticeable in the early part of 1898 was not sustained.

VENEZUELA.

IMPORTS FROM THE UNITED STATES IN APRIL, 1899.

From the comprehensive tables forwarded the Bureau of the American Republics by Señor ANTONIO E. DELFINO, representing the Venezuelan Government as Consul-General at the port of New York, the following statistics of the shipments of United States products to the several Venezuelan ports of entry for the month of April, as compared with the same month in 1898, have been obtained:

In April, 1899, the number of packages was 47,369, weighing 2,559,363.45 kilograms (5,642,372.66 pounds), and valued at \$253,631.62. In April, 1898, the number of packages was 56,656, with a total weight of 2,869,955.27 kilograms (6,327,103.39 pounds), and a total valuation of \$228,289.08. The shipments show an increase for 1899 of \$25,342.54 in valuation, but the grand total includes \$55,000 in gold coin, which was wholly a gain, the value of all other articles being \$29,657.46 less than for the month of April, 1898.

The total value of the shipments to each of the several ports was as follows: La Guaira (including \$55,000 in gold coin), \$132,701.01, increase \$21,699.16; Maracaibo, \$39,623.89, decrease \$1,018.58; Puerto Cabello, \$38,986, increase \$24,148.13; Ciudad Bolivar, \$22,730, decrease \$21,849.49; La Vela, \$8,057, decrease \$1,690.68; Carúpano, \$7,254.18, increase \$2,125.28; Guanta, \$2,105.35, increase \$1,735.35; Caño Colorado, \$1,136.33, increase \$324.33; Cumaná, \$1,037, decrease \$131.

The shipments of merchandise included the following items: Wheat flour, \$43,373; lard, \$29,806; groceries, \$11,431.98; drugs and perfumery, \$11,430.08; kerosene, \$11,430; machinery, \$9,675.64; butter, \$9,122; notions, \$8,605.97; printed and white cottons, \$8,598.94; calicoes, \$7,299.46; unbleached cottons, \$6,645.60; cord, etc., \$6,037; hardware, \$5,777.69; barbed wire, \$5,634; chewing tobacco, \$4,164; cigarette tobacco, \$4,114; soap and candles, \$3,319; paints and oils, \$2,452.30; sails and sailcloth, \$2,288; printing paper and type, \$1,474.41; axes and agricultural implements, \$1,274; sewing machines, \$1,094.

CREATION OF A MATCH MONOPOLY.

From Caracas, under date of May 22, 1899, Hon. FRANCIS B. LOOMIS, United States Minister to Venezuela, transmits to the Department of State a copy of a law concerning the creation of a match monopoly by the Venezuelan Government. Mr. LOOMIS states that this is a novel step on the part of the Government, which will bring to it 600,000 bolivars (\$120,000) annually. The translation of this law is as follows:

The Congress of the United States of Venezuela hereby decrees:

ART. 1. The proceeds from the sale, manufacture, and exportation of matches in the country are placed under the control of the Government as a national revenue.

ART. 2. The existing manufacturers of matches in the Republic shall be indemnified on the date of the promulgation of this law; they shall be paid in cash for their factories, taking into account the plant, stock on hand, commercial importance of the business, etc. As long as the manufacturers are not indemnified as above stipulated they are to remain in full possession of their plants and shall continue to do business. The taking over by the Government of the factories shall be in accordance with the law on the subject.

ART. 3. The National Government shall establish as many factories as may be necessary for home consumption and exportation.

ART. 4. The prices of matches for consumption shall be fixed by the Government, but never to exceed present prices of any particular brand.

ART. 5. The Government can lease the business of manufacture, importation, and sale of matches for a period not to exceed twenty-five years.

ART. 6. In case of the lease mentioned in the foregoing article, the prices of matches shall be fixed in the contract in accordance with the provisions of article 4.

ART. 7. The National Executive shall take the necessary steps for regulating this law, and report to Congress at its next general session.

In the same communication Mr. LOOMIS encloses the following translation from "El Pregonero," explaining the present status of the match industry in the Republic.

It is said that some French capitalists have submitted a proposition to our Government looking to the control for twenty-five years of the importation, manufacture, and sale of matches. These capitalists are members of the syndicate that have similar monopolies in Colombia, Bolivia, Guatemala, and other southern Republics. This syndicate will manufacture matches like the celebrated ones consumed in England, which are the best in the world; that is to say, not inferior to the English brands of R. BELL & Co. (Royal Vestas) and BRYANT & MAY (Royal Vestas Wax); and they will manufacture brands similar to those made in Caracas at present, and which will be sold at the same or a lower price, never at a higher.

Until this plant is installed the syndicate will be permitted to import from their shops in Europe. For this there will be a definite time fixed.

The existing factories in Venezuela, five in Caracas, two in Maracaibo, and a very small one in Valencia will shut down, and the Government will indemnify them in gold, giving them six months to dispose of their stock on hand.

The syndicate shall pay to the Government for this privilege the sum of 150,000 pesos in gold annually. The company shall pay the tariff duties on matches imported, in accordance with the existing tariff schedule. The annual payments shall be made through the *Crédit Lyonnais* of Paris or London, at the option of the Government, and there shall be deposited in said *Crédit Lyonnais* to the Government's order the sum of 100,000 francs as a guaranty for the fulfillment of the contract.

At the end of twenty-five years the business, buildings, machinery, etc., shall revert to the Government.

INCREASE IN TARIFF RATES.

In a communication to the Department of State of the United States, under date of May 22, 1899, a copy of which has been forwarded to the Bureau of the American Republics by the Secretary of State, Hon. FRANCIS B. LOOMIS, United States Minister to Venezuela, says that at a recent session of the Venezuelan Congress, which adjourned for the year on Saturday, May 20, a new tariff law was enacted. Owing to the numerous amendments made to the original bill, it was not possible for the Minister to get a corrected copy for transmission. He writes that—

It can be said, however, that there will be an average increase of 25 per cent on existing duties. A very few articles—flour being one of them—are excepted.

In addition to the advance in duties made by the new law, power is given to the President to add 25 per cent more to the new schedules, to any or all of them, as he may see fit; in short, the new law makes it possible for the President to regulate the tariff pretty much as he deems best.

The President informed me Saturday, May 20, that the new duties would probably not be imposed for sixty or seventy days. I think, however, that no date has been fixed as yet for putting the new tariff into effect.

Minister LOOMIS adds that he hopes to send a copy of the new law by the next mail.

VALUE OF THE BOLIVAR, PESO, AND DOLLAR.

In transmitting the returns showing the value of exports declared for the United States at Puerto Cabello for the quarter ended March 31, 1899, LUTHER T. ELLSWORTH, United States

Consul, reports as follows to the Department of State of the United States relative to Venezuelan currency:

Venezuelan peso.—No coin of this designation is in circulation, but 4 bolivars pay all accounts of 1 peso, and it is still the custom to render accounts in pesos. The Treasurer of the United States has fixed the value of the bolivar, the monetary unit of Venezuela, at 19.3 cents, which makes the value of the peso 77.2 cents in United States currency.

Venezuelan dollar.—This is in actual circulation, and is of silver. It calls for 5 bolivars, and calculating the bolivar at our Treasury valuation, the Venezuelan dollar is worth 96.5 cents. In rendering accounts, making invoices, purchasing products of the country, market values, etc., this dollar is not considered, it being well understood that the peso is the basis of calculation; but in paying accounts, etc., it is taken at its face value—5 bolivars (96.5 cents United States).

TRADE MISCELLANY.

ARGENTINE REPUBLIC.

A new German Publication.

"South America, with Special Reference to the Argentine Republic," is the title of a recent work upon the latter country. It is published in the German language, and is from the pen of Dr. P. MÄRTENS, for many years connected with German journalism in Buenos Ayres. The author clearly announces that the object of the book is to increase the interest of Germany and the Germans in Argentina. He discusses the financial condition of the country, giving important statistics upon agriculture and mining, and more especially on the most important Argentine industry—cattle-raising—showing the prospects in store for immigrants, with carefully prepared estimates as to the cost of reaching the country from Germany. The work is published by JOHANNES RÄDE, Berlin, Germany.

COSTA RICA.

An Interesting Historical Work.

The Bureau of the American Republics has received from the Government of Costa Rica an interesting historical work, issued officially at San José from the press of the National Printing Office. It is the first volume of "Documents Relating to the Independence," and contains the minutes of the city and town councils of the then Province of Costa Rica from the end of 1821 to December, 1823, compiled by Don FRANCISCO MARÍA IGLESIAS, who has been engaged in collecting the data now issued since 1883, when he was appointed by the President of the Republic to arrange and organize the national archives. A second volume is in course of preparation and will contain the documents relating to the appointment and installation of the Governing Junta, the provisional compact, the first public efforts at constitutional government, and all the preliminary steps leading up to the final

organization of Costa Rica into a State. (Archivos Nacionales—Documentos Relativos á la Independencia—Actas de los Ayuntamientos desde fines de 1821 hasta diciembre de 1823—FRANCISCO MARÍA IGLESIAS—Tipografía Nacional, San José, Costa Rica, 1899.)

HAITI.

Petitions for Lower Export Duties. The "New York Tribune" for May 18 contains the following item: "In the Republic of Haiti the present financial crisis has increased a movement in favor of the withdrawal of the exportation duties on coffee. These duties have to be paid in gold, and the principal newspapers of Port au Prince, the capital, and Cape Haytien, as well as those of the secondary cities of the Republic, are urging the signing of a petition to the Government against the maintenance of the coffee duties. They advocate also the lowering of the export duties on cocoa to 1 gourde and on logwood to 50 centimes."

MEXICO.

Award of Contracts for Waterworks. The contract for the system of waterworks for the city of San Juan Bautista, according to information received by "Modern Mexico," has been awarded to United States firms through Mr. PHILIP G. RODER, their Mexican agent. The amount involved is something over \$200,000, and includes the cast-iron pipes from the AMERICAN PIPE and FOUNDRY COMPANY, of Chattanooga, Tenn.; the valves from the MICHIGAN BRASS and IRON COMPANY, of Detroit, Mich., and the miscellaneous material from the MILLER & KETTIG COMPANY, of Birmingham, Ala.

Statistical Work in Preparation. The well-known Mexican journalist, Don ALFONSO E. LÓPEZ, is writing a book, in Spanish and English, on the statistics, finances, agriculture, etc., of the States of Yucatán, Campeche, and Chiapas.

Experiments in Flax Culture. It is probable that the raising of flax for the production of linen will become one of the industries of Mexico. Experiments were recently made at the National Agricultural School, on the outskirts of the City of Mexico, where a plat of ground was sown in flax seed. At the end of sixty-one days the shoots from these had, in some instances, reached a height of 41 inches, and gave every indication of taking kindly to the soil and climate, which seems to be well adapted to the cultivation of this plant. The Department of Promotion has become interested in the new venture and purposes giving it every encouragement. The only drawback to this cultivation in the great valley of Mexico is the lack of water, which, however, can be usually overcome by irrigation. Experiments in this line are also being conducted in the State of Tlaxcala.

PARAGUAY.

Importation of Dolls. In one of the recent reports of Consul JOHN N. RUFFIN to the Department of State of the United States mention is made of the importation of dolls in Asunción. Probably this is the

first consular report that ever treated of this subject, though there have been reports regarding the manufacture and sale of toys in general. Curiously enough, Mr. RUFFIN deems the subject of sufficient importance to couple it with a report on the sale of axes in the Paraguayan Republic. He says: "Dolls, especially of higher grades, seem to be a good article of importation. Although the official statistics for the year 1897 give an import of only 867 kilograms (1,911 pounds), with an estimated value of \$174 gold, I am convinced that the actual sales are far greater. The figures for 1897 may have been unusually small. One dealer in hardware has sold in one of the last months in 1898 about \$300 worth of dolls and imported more in the same year than is given above for all the stores of the city during the entire preceding year. The best class of dolls is in demand, selling at from \$4.50 to \$6 each. Importers of the above-named articles (this includes axes as well) are: Cramer, Weyer y Muller, Rius y Jorba, Trabucati y Cia., Crovato y Rodi—all in Asunción."

Mr. RUFFIN's report is dated February 28, 1899, and is published in full in the United States Consular Reports for the month of May.

UNITED STATES.

"The City of Buenos Ayres." The "Chautauquan" for June, pages 249-256, contains a most interesting descriptive article, profusely illustrated, entitled "The City of Buenos Ayres," from the pen of Mr. WILLIAM ELEROY CURTIS, the first Director of the Bureau of the American Republics. Having traveled extensively in South America and being a keen observer, Mr. CURTIS's articles naturally contain much information and abound with statistics of a reliable character.

Coal Mining Machinery. The statement is made, on the authority of "American Trade," published by the National Association of American Manufacturers, that the firm of LANZONI, MARTINI & Co., of Rome, Italy, is shortly to be in the market for a considerable quantity of machinery and contractors' supplies, required for the working of the Guanta coal mines in Venezuela. American machinery and supplies will be seriously considered by the Italian firm, as it will be in a hurry to place the contracts and obtain the deliveries of the machinery, etc., at an early date. The undertaking involves the expenditure of many thousands of dollars.

Capitation Tax Applies to Islands. Acting Secretary of War MEIKLEJOHN, in response to an inquiry, announced, May 3, that the capitation tax imposed by the laws and regulations issued by the Treasury Department August 16, 1898, and which tax is imposed at all ports of entry upon immigrants coming to the United States, has equal force in the cases of all immigrants applying for entry at the ports of Cuba, Porto Rico, and the Philippines.

Woodworking. The J. A. FAY and EGAN COMPANY, among the largest manufacturers for working wood in the world, and whose plant is located in Cincinnati, Ohio, are building a large addition to their plant and are equipping it with the latest improved tools. On May 1 they raised the wages of their employees 10 per cent without solicitation from their men.

URUGUAY.

Construction of Light-houses.

The "Moniteur Officiel" of Paris, France (issue of May 11), says that, according to a communication received from the French Minister at Montevideo, it appears that in consequence of the projected construction of a light-house on the island of Lobos, a bill has just been introduced into the Paraguayan Congress for the redemption of all the light-houses granted to private enterprises, by means of a loan of 650,000,000 piasters, bearing 7 per cent annual interest.

VENEZUELA.

Decorations for United States Citizens.

United States Minister LOOMIS has informed the Department of State at Washington that the Venezuelan Government desires to confer upon Admiral SAMPSON and the commanding officers of the North Atlantic Squadron of the United States, who recently visited La Guayra with him, and also upon Commander C. C. TODD, of the *Wilmington*, the decoration of the Order of the Bust of Bolivar. President ANDRADE, in this way, desires to express the cordial appreciation of the Government of Venezuela to the United States of the friendly disposition evinced by the visit of Admiral SAMPSON and the squadron under his command.

New British Consular Offices.

The British Government is increasing its consular service in Venezuela. It has lately established consular agencies at Barrancas and Puerto Tablas, in the Province of Bolivar, with Mr. THOMAS DOUNER in charge of the former and Mr. EDWARD MATHISON in charge of the latter post. Their appointments date from January 19, 1899. The United States is not represented at either of these places.

BOLETÍN MENSUAL

DE LA

OFICINA DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS,

UNIÓN INTERNACIONAL DE REPÚBLICAS AMERICANAS.

VOL. VI.

JUNIO, 1899.

No. 12.

MERCANCÍAS AMERICANAS PARA LOS MERCADOS AMERICANOS.

IV.

LA MAQUINARIA AGRÍCOLA AMERICANA.

En el último número del BOLETÍN se publicó el tercero de la presente serie de artículos consagrados á llevar al conocimiento de los países que forman la Unión de que es órgano esta Oficina, la superioridad reconocida de aquellos productos de fabricación americana, cuyo empleo en el fomento de las industrias de la América latina habrá de producir notables resultados.

La principal fuente de riqueza de las naciones que están al sur de los Estados Unidos es la agricultura, que en muchas, si no en la totalidad de ellas, es el único sostén de sus habitantes, por la carencia de otras industrias en estado de desarrollo suficiente á las necesidades de la vida industrial y comercial. De aquí el intercambio de los productos naturales, únicos explotables, por los de la manufactura en todos sus ramos, y la necesidad de perfeccionar y aumentar aquéllos á medida que las circunstancias lo exigen. Para lograr esto se debe comenzar por procurarse los medios más adecuados al fin propuesto, los instrumentos más á propósito al cultivo de la tierra, los que den mejores resultados en la preparación del producto; en una palabra, los que perfeccionen la producción y así aumenten el comercio.

Del éxito que los instrumentos y la maquinaria agrícola americanos han alcanzado no hay que dudar. Fuera del consumo que tienen en este país, cuya riqueza tuvo por base la agricultura que es hoy uno de sus principales sostenes, aquellos productos de la industria manufacturera americana se exportan al presente para los países de Europa y sus colonias, para el Asia y para el África, lo cual demuestra su adaptabilidad y su excelencia, pues van allá en competencia con los de los fabricantes franceses, ingleses, alemanes, belgas, etc., que hasta hace poco tenían un monopolio casi exclusivo de estos productos.

El Director de la Oficina de Estadística del Ministerio de Hacienda de los Estados Unidos, en el informe que precede á los cuadros estadísticos del comercio extranjero de los Estados Unidos, correspondientes al año fiscal que terminó el 30 de junio de 1898, dice así, bajo el epígrafe, "Desarrollo de nuestras exportaciones de manufacturas:"

El año de nuestro centenario, 1876, cuando exhibimos ante el mundo nuestra habilidad en las industrias mecánicas y productoras, parece haber marcado nuevo rumbo á nuestro comercio de exportación. Antes de aquella fecha el balance del comercio nos había sido casi siempre contrario, y desde entonces casi siempre nos ha sido favorable. Antes de aquella fecha nuestras exportaciones en general nunca alcanzaron á \$600,000,000 por año; en 1898 pasaron de \$1,200,000,000.

* * * De 1876 á 1898 nuestras exportaciones aumentaron á Sud América en 53.6 por ciento; á la América inglesa, 88.4 por ciento; á Europa, 96 por ciento; á Asia y Oceanía, 441.4 por ciento, y al África, 306.5 por ciento. Nuestras exportaciones de instrumentos de agricultura, que en 1876 apenas llegaron á \$2,256,449, fueron el año pasado (1898) de \$7,609,732. * * *

Son dignos de mencionarse las guarismos que representan las exportaciones de instrumentos agrícolas americanos para los países del Viejo Continente, durante el año en referencia, y que calcula así la mencionada estadística :

| | |
|---------------------------|---------------|
| Gran Bretaña | \$1, 145, 025 |
| Bélgica..... | 160, 728 |
| Francia..... | 1, 252, 167 |
| Alemania..... | 1, 232, 242 |
| Italia..... | 50, 832 |
| Países Bajos | 200, 244 |
| España..... | 6, 637 |
| Las Antillas | 18, 189 |
| China | 4, 283 |
| Japón..... | 3, 401 |
| Australia Británica | 697, 565 |
| Africa | 224, 306 |

Á lo cual se debe agregar la cantidad de \$780,213 exportada para el Canadá, colonia inglesa.

Las exportaciones para la América latina, según datos extractados de la estadística en referencia, durante el año fiscal corrido de 1º de julio de 1897 á 30 de junio de 1898, alcanzaron á la suma de \$743,646, repartidos como sigue :

| Países. | Guadañado- ras, segadoras y accesorios. | Arados, cultivadoras y accesorios. | Otros im- plementos y accesorios. |
|---------------------|---|--|---|
| Argentina | \$182, 283 | \$151, 737 | \$43, 034 |
| Brasil | 908 | 11, 375 | 12, 472 |
| Colombia | 238 | 873 | 3, 732 |
| Costa Rica | 7, 585 | 424 | 1, 205 |
| Chile | 10, 425 | 38, 137 | 31, 046 |
| Ecuador | 493 | | 251 |
| Guatemala | 91 | 248 | 342 |
| Haití | | 23 | 446 |
| Honduras | 5 | 51 | 86 |
| México | 8, 511 | 47, 730 | 68, 127 |
| Nicaragua | 1, 312 | 18 | 479 |
| Perú | | 7, 005 | 4, 318 |
| Salvador | 2, 833 | 61 | 88 |
| Santo Domingo | 74 | 480 | 525 |
| Uruguay | 46, 208 | 48, 886 | 8, 272 |
| Venezuela | 50 | 570 | 281 |
| Totales | 261, 024 | 307, 618 | 175, 004 |

Este cuadro muestra el consumo de instrumentos agrícolas americanos de todas clases en los países de la América latina, correspondiendo á la Argentina el primer lugar, con \$377,054, y siguen luego en este orden: México, \$124,368; Uruguay, \$103,366; Chile, \$79,608; Brasil, \$24,755; Perú, \$11,323; Costa Rica, \$9,214; Colombia, \$4,843; Salvador, \$2,982; Nicaragua, \$1,809; Santo Domingo, \$1,079; Venezuela, \$909; Haití, \$769; Ecuador, \$744; Guatemala, \$681, y Honduras, \$142.

No es necesario dilatarse en comentarios acerca de lo que revela el cuadro anterior; pero no se puede comprender cómo el comercio americano en instrumentos agrícolas, producto sin rival de la manufactura de este país, producto de primera necesidad para el fomento de la principal fuente de riqueza de la América latina, alcance en ciertos países á una cifra casi insignificante, cuando para Europa y sus colonias llega á millones, sin hacer referencia al África y al Asia. Esto sólo es explicable suponiendo que sea el comienzo de una era mercantil que llegará á ser floreciente, porque así lo impone el desarrollo progresista de las Repúblicas latinas de este hemisferio.

En vista de los números que arrojan los cuadros que aparecen más arriba, sólo resta llamar la atención á los agricultores y comerciantes de aquellas repúblicas de Centro y Sud América que están escasamente representadas en la estadística, á la superioridad reconocida en el mundo entero de la maquinaria é instrumentos americanos para la agricultura, como lo demuestran las importaciones que de ellos hacen los países de Europa, manufactureros de idénticos productos; como lo prueban los resultados que merced á la agricultura han alcanzado los Estados Unidos, y como se ve por las importaciones de la Argentina, México, Uruguay, Chile y Brasil, todos, con excepción de México, situados á gran distancia de este país y careciendo de medios de comunicación rápidos por mar que faciliten el tráfico.

Sin más comentarios y siguiendo el plan adoptado en la preparación de estos artículos, á continuación se leerá lo que á este objeto se ha extractado de los Informes Consulares publicados por la Oficina de Comercio Extranjero del Departamento de Estado, en lo que va corrido del año.

El Cónsul americano de Edimburgo, Mr. FLEMING, bajo el rubro "Maquinaria Agrícola de los Estados Unidos en Escocia," dice, en el número de enero de los citados Informes, lo que sigue:

En las labranzas de Escocia la maquinaria agrícola de fabricación americana se emplea extensamente. La mayor parte de la maquinaria para haciendas fabricada en los Estados Unidos, ha sido preferida desde hace tiempo por los agricultores de aquí á causa de su precio, calidad y diseño. Aun cuando las máquinas escocesas tienen grandes méritos, las de fabricación americana se han adueñado del mercado por la facilidad con que se adaptan á las necesidades especiales del agricultor escocés. Los americanos adaptaron su maquinaria al mercado. Hago referencia á Escocia en particular, pero igual cosa puede decirse en general del Reino Unido. * * * El arado de acero enfriado, al principio no se adaptaba á las necesidades del agricultor escocés, que prefería hacer un surco angosto y no consideraba conveniente voltear el surco, prefiriendo que terminase en ángulo. Se alteró el arado de modo á satisfacer los deseos del agricultor, de lo cual ha resultado que el arado americano goza hoy del favor general.

El Cónsul americano en Burdeos, Mr. TOURGÉE, bajo el rubro "Máquinas é Instrumentos de Agricultura," dice, en los Informes correspondientes á febrero, lo que sigue:

El aumento en la importación de estos artículos es testimonio fehaciente de la superioridad del producto americano. Al mismo tiempo soy de opinión que el

estudio de las condiciones agrícolas de esta región aumentaría extensamente la demanda por ciertas clases de implementos de agricultura. Por ejemplo, he notado que el arado que se emplea para el cultivo de las viñas, aun las pertenecientes á los propietarios más ricos, es tirado por una yunta de bueyes, uncida á una viga de madera de seis á ocho pulgadas de diámetro y de ocho á diez pies de largo, á cuyo extremo posterior está el arado. ¿Por qué no emplear el arado americano tirado por un caballo ó por una mula, en vez de los bueyes y de la grande y desairada viga de madera? No es porque no sepan que existen instrumentos perfeccionados. * * * Si emplean los bueyes y la pesada viga es por que creen que por este método obtienen los mejores resultados. Si los fabricantes americanos desean venderles instrumentos de agricultura deben proporcionarles algo equivalente á lo que hoy emplean ó que ha demostrado claramente sus ventajas económicas.

Aquello que se considera como lo mejor en Kansas ó en Ohio no debe necesariamente ser recomendado, por esta razón, al inteligente agricultor del suroeste de la Francia, y es imposible hacer que nadie compre un instrumento sino abriga el convencimiento que en su interés está el usarlo. * * * El buen sentido desplegado por los fabricantes americanos al mejorar sus productos en forma y acabado, debían aplicarlo á llamar la atención de aquellos que no demuestran mayor interés en aprender ó cambiar, si es que esperan conseguir los mercados europeos. El estudio inteligente de las condiciones de consumo es tan importante como el dominio de la economía del producto. Estas condiciones no se pueden adivinar ni aprender, sino por medio de la observación concienzuda de una persona perita en los detalles de cada ramo especial de producción.

En el mismo número de la publicación citada, el Cónsul-General americano en Bogotá, Mr. McNALLY, dice, refiriéndose al comercio de Colombia con este país, que por regla general se prefiere allí la maquinaria americana, cuando los fabricantes se convencen de las dificultades que hay para el tráfico y consienten en fabricarla á propósito, y añade: “esto se refiere especialmente á maquinaria para el uso de las plantaciones de café y de azúcar.” En el mismo folleto el Cónsul-General en Guatemala, Mr. BEAUPRÉ, hace notar que los Estados Unidos han conservado su puesto como los primeros importadores al país y que gozan de una buena parte del comercio guatemalteco en ferretería, hierro y acero en todas sus formas, instrumentos de agricultura, maquinaria, etc., é indica las mejoras que, á su juicio, deben introducirse en los productos americanos de este ramo con el objeto de alcanzar mayor consumo en aquel mercado, como puede verse en el BOLETÍN correspondiente al mes de enero del presente año.

En el número de marzo de la obra referida, el Cónsul americano en Ciudad Juárez, Mr. KINDRICK, dice, bajo el mote

“Maquinaria Agrícola de los Estados Unidos en México,” entre otras cosas, lo que sigue :

Los instrumentos agrícolas americanos que se importan á México, á lo menos por la frontera, no tienen competencia extranjera. Nuestros fabricantes tienen un campo y un mercado abiertos para su uso, y además de esta ventaja, la maquinaria agrícola de los Estados Unidos goza de una demanda creciente. En primer lugar los instrumentos de labranza de los Estados Unidos son mejores que los de cualquier otro país. Nuestros fabricantes gozan de la ventaja de transporte rápido y fletes moderados, además de que todos los instrumentos de agricultura entran á México libres de derechos de aduana. * * * El arado y cultivador americano llegaron con los ferrocarriles, y su empleo ha ido extendiéndose gradualmente entre los hacendados en pequeño y aun entre los que se hallau distantes de las líneas de comunicación.

Están remplazando el arado egipcio de madera y otros instrumentos primitivos, con los cuales los mexicanos han venido sacando de la rica tierra sus fuentes de existencia. Á medida que los instrumentos agrícolas americanos vienen á reemplazar los anticuados en uso hasta hoy, se comprende cual es su empleo y su valor, y cada arado americano es una lección objetiva que representa la posibilidad de aumentar el producto con una cantidad dada de trabajo en un número de acres dado. El desarrollo de la agricultura significa tanto para México cuanto significaba para los Estados Unidos. Es más importante que la explotación de minas y la erección de refinерías de mineral. Así lo ha comprendido México, y el resultado ha sido la liberalidad con que es tratada la maquinaria agrícola americana. Su entrada libre á la República lo demuestra.

En el número de abril, el Cónsul-General de los Estados Unidos en la Ciudad de Cabo, Mr. Stowe, refiriéndose al comercio americano con Puerto Elizabeth se expresa así, acerca de la materia de que se trata:

Encuentro que este es un excelente mercado para arados. Durante muchos años el conocido como “número 75” ha tenido grandes ventas. Es un arado de hierro colado con una reja ajustable en el timón y que hace cortes de 9 á 12 pulgadas de ancho. De los informes recibidos me he convencido que éste está siendo reemplazado por otro del mismo modelo, pero que tiene la vertedera y la reja de acero y timón de madera. De las fábricas de Nueva York y de Kentucky han llegado grandes cantidades de estos arados, los cuales han tenido muy buena aceptación. Se me ha informado de que se necesita un arado de este modelo, pero hecho todo de acero y que pronto llegará al mercado. Se dice que los fabricantes alemanes están haciendo un arado todo de acero á un precio más barato que el que cobran los americanos. Los fabricantes de arados alemanes indudablemente imitan los estilos americanos en las clases de arados de asiento y sin asiento. Me extrañó saber la extensión á que han llegado las ventas de arados de asiento y de múltiple reja. Tengo informes de un comerciante, que me manifestó haber vendido en tres años 4,000 arados de asiento fabricados por una casa de Illinois.

Las anteriores opiniones, tomadas al azar de las publicaciones oficiales ya citadas, son bastante á demostrar que el empléu de la maquinaria americana y los instrumentos para el cultivo de la tierra y la explotación de sus frutos se hace cada vez más extenso, alcanzando éxito cumplido en donde quiera que se han usado. Por qué no habría de alcanzarlo en la América Latina no se puede imaginar, y así se recomienda el estudio de tan importante materia, en primer lugar á los agricultores que son los que han de derivar beneficios más directos de su aplicación, y á los comerciantes á quienes toca introducirlos, creándose así un nuevo ramo mercantil que habrá de rendirles ganancias positivas.

COMERCIO EXTERIOR DE LOS ESTADOS UNIDOS EN PRODUCTOS AGRÍCOLAS.

El informe sobre el comercio exterior de los Estados Unidos, según ha sido preparado por el Ministerio de Agricultura para 1898, demuestra que este año es el más notable en la historia del país. Mientras que las exportaciones fueron decididamente las mayores que se han hecho hasta ahora, las importaciones fueron extraordinariamente pequeñas. Por cada peso de mercancías extranjeras importadas en los Estados Unidos, se han exportado productos por valor de cerca de dos pesos. De las mercancías nacionales enviadas á mercados extranjeros, 70.93 por ciento, calculado el valor, se componía de productos agrícolas. El valor total de estas exportaciones en 1898 fué de \$858,507,942, lo cual es un aumento sobre las cifras correspondientes á 1897 de cerca de 25 por ciento, ó sea un valor de \$168,752,749. Esta cantidad excede á la de 1892, que fué el año de mayor exportación en \$50,000,000.

La exportación de productos agrícolas en 1898 muestra un aumento proporcional mayor que la de otra clase de artículos. La primera se mantuvo á la altura del notable crecimiento á que ha llegado en los Estados Unidos la exportación de manufacturas. La disminución en la cantidad de productos agrícolas importados durante el año fué casi tan notable como el aumento en la exportación de los mismos. En 1898 los Estados Unidos compraron por valor de \$314,291,796 de productos agrícolas extranjeros,

contra \$400,871,468 en 1897, lo cual indica una reducción de cerca de 22 por ciento. Una gran parte del aumento de la exportación de productos agrícolas fué debida á la mayor demanda de granos en los mercados extranjeros. En trigo y en harina solamente hubo un aumento de valor de cerca de \$100,000,000, mientras que el valor total de los cereales enviados al extranjero ascendió de \$197,857,219 en 1897, á \$333,897,119 en 1898.

Aunque este enorme aumento en el valor de las exportaciones resultó en parte de haber sido más altos los precios que prevalecieron, es un hecho que la cantidad exportada aumentó también considerablemente. Durante ese mismo año se embarcaron 148,231,261 *bushels* de trigo, contra 79,562,020 en el año precedente. El promedio anual de precio en 1898 fué de 98.3 centavos por *bushel*, ó sea un valor total de \$145,684,659. Esto representa una ganancia de \$85,764,481 sobre 1897, cuando el promedio de precio fué solamente de 75.3 centavos por *bushel*, y el valor total de \$59,920,178. Los cargamentos y el valor total solamente han sido excedidos en la historia del país en 1892, cuando la exportación de trigo ascendió á 157,280,351 *bushels*, valorados en \$161,399,132.

La exportación de harina de trigo no aumentó mucho en 1898, pero su valor subió considerablemente, pues ascendió á \$13,349,371, ó sea un valor total de \$69,263,718. El promedio en el precio de harina para la exportación fué de \$4.51 por barril en 1898, y de \$3.84 en 1897. La harina exportada en 1897 equivalía á 65,562,952 *bushels* de trigo, y la embarcada en 1898 á 69,074,744 *bushels*. La exportación combinada de trigo y harina en 1897 fué, según se ve, de 145,124,972 *bushels*, y en 1898 de 217,306,005.

Después de la exportación de trigo ocupó el primer lugar en 1898 la de maíz. Los cargamentos de este cereal han aumentado rápidamente durante los últimos años, y ascendieron en el pasado año económico á 208,744,939 *bushels*, ó sea un aumento sobre el año anterior de 31,828,574 *bushels*. El aumento en el precio de este artículo para la exportación, aunque no es tan notable como el de trigo, es, sin embargo, importante. El promedio en 1898 fué de 35.5 centavos por *bushel*, contra 30.6 centavos en 1897. El valor total fué de \$74,196,850, ó sea un aumento de \$20,109,698. El aumento en la exportación de harina de maíz fué también muy

notable y ascendió á 827,651 barriles, valorados en \$1,766,068, contra 475,263 barriles en 1897, valorados en \$902,061. Los cargamentos de harina de maíz representaron 3,310,604 *bushels* de maíz, y ambos artículos juntos, el maíz y la harina del mismo grano, ascendieron á 212,053,543 *bushels* en 1898.

La exportación de avena durante ese año fué de 69,130,288 *bushels*, ó sea una cantidad doble de la que se mandó á los mercados durante el año anterior, cuando solamente se exportaron 35,096,736 *bushels*. El aumento en el valor de la cantidad exportada fué notable, pues ascendió de \$8,756,207 en 1897, á \$20,632,914 en 1898. El promedio anual en el precio del artículo para la exportación fué de 24.9 centavos por *bushel*, contra 29.8 en 1898.

El aumento en la exportación de centeno fué cerca de ciento por ciento, pues ascendió de 8,560,271 *bushels* en 1897, á 15,541,575 *bushels* en 1898. El valor de los cargamentos aumentó de \$3,667,505 á \$8,825,769, ó sea de 42.8 centavos á 56.8 centavos, calculando según el precio medio del *bushel*.

Mientras que la exportación de otros granos ha aumentado de una manera tan considerable, la disminución en la de cebada es digna de notarse. La cantidad exportada en 1897 fué de 20,030,301 *bushels*, valorados en \$7,646,384. En 1898 solamente se exportaron 11,237,077 *bushels*, valorados en \$5,542,040. El promedio del precio anual para la exportación subió de 38.2 centavos, que antes había sido, á 49.3 centavos por *bushel*.

Después de los principales cereales, el aumento más importante en 1898 se verificó en la exportación de productos de carne, siendo de notar el tocino, que ascendió de 500,399,448 libras en 1897, valoradas en \$34,187,147, á 650,108,933 libras en 1898, valoradas en \$46,380,918. El precio de este artículo para la exportación fué por término medio de 7.1 centavos en 1898, contra 6.8 centavos en 1897. El aumento en la exportación de manteca de puerco fué casi tan notable como el del artículo anterior, pues en 1897 se exportaron 568,315,640 libras, con un valor de \$29,126,485, y en 1898 la exportación fué de 709,344,045 libras, con un valor de \$39,710,672. El precio de este artículo para la exportación subió de 5.1 centavos por libra á 5.6 centavos. Los cargamentos de jamones ascendieron á 200,185,861 libras, con un valor de \$18,987,525. Esto representa un aumento de

34,538,559 libras en cuanto á la cantidad, y de \$3,017,504 en cuanto al valor. Hubo una disminución en el promedio del precio anual de este artículo para la exportación, pues de 9.7 centavos en 1897, bajó á 9.5 centavos en 1898.

La exportación de puerco en salmuera aumentó en 21,364,158 libras en 1898, y el total fué de 88,133,078 libras. El promedio del precio de este artículo para la exportación aumentó de 4.9 centavos á 5.6 centavos, y el valor de los cargamentos fué de \$4,906,961. Tanto la exportación de carne de vaca en latas como en salmuera disminuyó en cantidad y en valor. La exportación de carne en latas fué de 37,109,570 libras, con un valor de \$3,279,657, lo cual muestra una disminución de 16,910,202 en cuanto á la cantidad, y de \$1,376,651 en cuanto al valor. El promedio en el precio de este artículo para la exportación aumentó de 8.6 centavos á 8.8 por libra. En la exportación de carne de vaca en salmuera hubo una disminución de 23,398,461 libras en cuanto á la cantidad, y de \$1,145,659 en cuanto al valor. Los cargamentos en 1898 ascendieron á 44,314,499 libras, con un valor de \$2,368,467.

Los cargamentos de mantequilla durante ese año llegaron solamente á 25,690,025 libras, lo cual indica una disminución de 5,655,199 libras en cuanto á la cantidad y de \$628,599 en cuanto al valor. Hubo un aumento en el precio de este artículo para la exportación, pues de 14.3 centavos que antes era, subió á 15 centavos por libra. La cantidad de aceite de semilla de algodón exportada aumentó cerca de 50 por ciento sobre 1897, y el total fué de 40,230,784 galones. El valor de los cargamentos subió de \$6,897,361 á \$10,137,619. Hubo una ligera disminución en el promedio del valor anual por galón en 1898, pues de 25.4 centavos que antes era, llegó á 25.2 centavos por galón. La exportación de torta de linaza y de harina de torta de linaza mostró un aumento de 301,643,616 libras, ó sea un total de 1,358,136,702 libras. El precio de este artículo para la exportación varió muy poco. El valor de los cargamentos fué de \$12,601,820 en 1898, contra \$9,611,044 en 1897.

El número de cabezas de ganado vacuno exportado en 1898 fué de 439,255, con un valor de \$37,827,500. En 1897 se exportaron 392,190 cabezas, con un valor de \$36,357,451. El promedio en el precio anual para la exportación bajó de \$92.70 á \$86.12. El

número de carneros exportados en ese año fué de 199,690, ó sea 44,430 menos que en 1897. El valor de estos animales bajó de \$1,531,645 en 1897, á \$1,213,086 en 1898. El número de caballos exportados aumentó, pues fué de 51,150 en 1898, contra 39,532 en 1897. El precio por cabeza para la exportación fué por término medio de \$120.64 en 1897, y de \$120.75 en 1898, y el valor total en este último año fué de \$6,176,569. La cantidad total de pieles y cueros exportados en 1898 fué de 11,536,073 libras, valoradas en \$1,015,032, lo cual muestra una disminución de 19,583,093 libras en cuanto á la cantidad, y de \$1,373,498 en cuanto el valor, en comparación con el año de 1897. El promedio del precio para la exportación subió de 7.7 centavos por libra á 8.8 centavos.

Entre los artículos cuya exportación aumentó en 1898 en un valor de más de \$1,000,000 figuraron el lúpulo, las frutas y el eceite de grasa. El aumento en el lúpulo sobre 1897 fué de 5,735,428 libras en cuanto á la cantidad, y de \$1,338,596 en cuanto al valor. Las frutas americanas enviadas á los mercados extranjeros en 1898 tuvieron un valor de \$8,851,878. Esta suma excedió en valor á la exportada en 1897 en \$1,238,378. En la exportación de aceite de grasa hubo en 1898 un aumento de 19,073,125 libras en cuanto al peso, siendo la cantidad de 113,506,152 libras, y de \$1,162,352 en cuanto al valor, siendo el total de \$6,742,061.

En algunos casos se notó en ese año un aumento en la cantidad de productos agrícolas exportados, con una disminución en el precio. Ejemplo notable de esto fué el algodón, que ocupa el primer lugar entre los productos agrícolas de exportación de los Estados Unidos. Los cargamentos de este artículo aumentaron de 3,103,754,949 libras en 1897 á 3,850,264,295 libras en 1898, pero el valor total de los mismos bajó de \$230,890,971 en 1897 á \$230,442,215 en 1898, debido á una reducción de 1.4 centavos por libra en el promedio del precio para la exportación. El promedio de este mismo precio fué solamente de 6 centavos por libra en 1898. Lo expuesto indica una pérdida de \$448,756. El queso es otro artículo de exportación que aumentó en cantidad y disminuyó en valor. En la cantidad hubo un aumento de 2,222,663 libras, y en valor una disminución de \$76,739. La exportación fué de 53,167,280 libras, con un valor de \$4,559,324.

El promedio del precio para la exportación bajó de 9.1 centavos á 8.6 centavos por libra.

En algunos casos, por otra parte, se vió un aumento en el valor total junto con una reducción en cuanto á la cantidad exportada. Un ejemplo de esto es la carne de vaca fresca: los cargamentos de este artículo bajaron de 290,395,930 libras que fueron en 1897, á 274,768,074 libras en 1898, mientras que el valor total subió de \$22,653,742 á \$22,966,556. Una comparación del promedio de los precios para la exportación durante los dos años muestra un aumento, pues de 7.8 centavos por libra en 1897 subió á 8.4 centavos por libra en 1898.

Otros artículos agrícolas que sufrieron una reducción en 1898 fuéron el almidón, los frijoles, los guisantes y el tabaco. La exportación de algodón ascendió á 79,088,876 libras, con un valor de \$1,665,926, lo cual muestra una reducción de 6,288,563 libras en cuanto al peso, y de \$294,377 en cuanto al valor. Los cargamentos de frijoles y guisantes sufrieron una reducción de 45,935 *bushels* por lo que toca á la cantidad, y de \$16,293 por lo que hace al valor. La cantidad exportada fué de 854,000 *bushels*, con un valor de \$1,094,094. Los cargamentos de tabaco en rama fuéron de 252,258,902 libras, con un valor de \$21,924,327. Esto muestra una disminución de 53,719,390 libras en cuanto á la cantidad, y de \$2,589,230 en cuanto al valor. El promedio del precio anual para la exportación se elevó de 8 centavos á 8.7 centavos por libra.

La distribución de los artículos atrás mencionados en los diversos países de la América latina demuestra que la exportación de los mismos ha aumentado considerablemente, según se ve por el "Monthly Summary of Commerce and Finance of the United States," publicación preparada por la Oficina de Estadística del Ministerio de Hacienda. Se notó especialmente dicho aumento en el trigo que se exportó á la América del Sur, pues su valor, que en 1897 fué de \$165,292, se elevó en 1898 á \$1,705,171. En cuanto á la harina de trigo, aunque la cantidad exportada á Santo Domingo y á la América del Sur en general aumentó, el total enviado á toda la América latina en 1898 sufrió una ligera reducción.

Los cargamentos de maíz para la América Central y del Sur

aumentaron, pero en México el valor de este artículo disminuyó, pues en 1897 la cantidad enviada á aquel país tuvo un valor total de \$3,233,781, y en 1898 solamente de \$43,557. A primera vista esto parece indicar que el tráfico en ese grano ha caído de una manera lamentable, pero conviene recordar que los cargamentos de maíz de los Estados Unidos para México en 1897 fueron extraordinariamente grandes, debido á que la cosecha en aquel país sufrió una reducción enorme en dicho año. La cantidad exportada en 1898 prueba solamente que las cosas han vuelto á su estado normal.

La importación de provisiones de los Estados Unidos, incluyendo carne y productos de lechería, aumentó notablemente en los países siguientes: la América Central importó carne en salmuera por valor de \$27,921 en 1897, y en 1898 por valor de \$39,079; Colombia, \$12,652 en 1897, y \$13,240 en 1898. Otros países sudamericanos importaron de dicho artículo \$153,416 en 1897, y \$175,027 en 1898. El Brasil importó en 1897 jamones por valor de \$1,733, y en 1898 por valor de \$3,262. La América Central importó en 1897 carne de puerco por valor de \$57,582, y en 1898 por valor de \$70,438. La manteca de puerco importada en la América Central en 1897 tuvo un valor de \$111,747, y en 1898 de \$156,161. El Brasil importó de este artículo por valor de \$714,828 en 1897, y por valor de \$973,990 en 1898. Otros países sudamericanos importaron en 1897 por valor de \$646,087, y en 1898 por valor de \$681,023.

Los cargamentos de mantequilla para la América Central, México, Colombia, el Brasil y otros países sudamericanos aumentaron, y el aumento más notable se verificó en el Brasil, pues á aquel país se envió de dicho artículo en 1897 una cantidad valorada solamente en \$40,303, mientras que en 1898 ascendió á \$92,191. La exportación de tabaco en rama á la América Central, México, la República Argentina, Colombia y otros países sudamericanos aumentó. La exportación de otros productos agrícolas sufrió una ligera reducción en cuanto el valor durante los años en referencia, como se ve por la minuciosa relación publicada en la página 433 del BOLETÍN MENSUAL, correspondiente al mes de setiembre de 1898.

PRODUCCIÓN DE HIERRO Y ACERO EN LOS ESTADOS UNIDOS.

Según la publicación titulada "Statistics of the American and Foreign Iron Trades," correspondiente al año de 1898, la producción de hierro y acero ha aumentado notablemente en los Estados Unidos. En 1898 se inició en el tráfico de hierro en este país un movimiento que ha producido una verdadera revolución, y cuyo progreso es motivo del interés más vivo. Este movimiento no es otro que la unión de varias compañías fabricantes de hierro y acero, á fin de formar nuevas corporaciones que disponen de un capital calculado en más de 500 millones de *dollars*.

Según la citada publicación, la exportación de hierro y acero y de manufacturas de los mismos ascendió á un valor total en 1898 de \$82,771,550, contra \$62,737,250 en 1897, y contra \$48,670,218 en 1896, lo cual muestra un aumento en dos años de más de 70 por ciento. En la cantidad exportada en 1898 van incluidas 253,057 toneladas de hierro en lingotes, 291,038 toneladas de rieles de acero, 28,600 toneladas en barras, goas y galápagos, 18,510 toneladas de varillas de alambre de acero, 24,195 toneladas de varillas y barras de otra clase de acero, 27,075 toneladas de acero en planchas y hojas, 74,665 toneladas de alambre, 15,735 toneladas de clavos y espigones cortados, 13,714 toneladas de clavos y espigones de alambre, y 34,038 de hierro y acero para construcciones. Se exportaron además en el mismo año 580 locomotoras y grandes cantidades de maquinaria hecha principalmente de hierro y acero. Las cifras anteriores no comprenden las cantidades de instrumentos de agricultura que se exportaron, y que en 1898 representaron un valor de \$9,073,384, contra \$5,302,807 en 1897, y \$4,643,729 en 1896.

La importación de hierro y acero en los Estados Unidos ha disminuido mucho, como era natural en presencia de la enorme producción nacional de dichos artículos. En 1880 se importaron en este país hierro y acero y manufacturas de los mismos por valor de \$80,443,362 y se exportaron solamente por valor de \$15,156,703. En 1898 los citados artículos se exportaron en una

cantidad valorada en \$82,771,550, y se importaron solamente por valor de \$12,473,637, lo cual demuestra que las condiciones existentes hace diez y nueve años se han cambiado por completo.

Las manufacturas de hierro y acero americanas compiten favorablemente con las inglesas, aun en los dominios de Su Majestad Británica. De los Estados Unidos se envían hoy á Inglaterra y sus colonias en considerables cantidades hierro y acero en lingotes, rieles y planchas de acero, acero para construcciones, varillas y clavos de alambre y tubos de hierro fundido. Ultimamente se han pedido 60 locomotoras americanas para dos de los grandes ferrocarriles que corren de Inglaterra á Escocia, el Midland y el Great Northern. Como cosa notable puede citarse el hecho de que el Gobierno británico ha pedido á los Estados Unidos un puente de acero para ferrocarril, que tendrá siete arcos de 150 pies de luz cada uno, y que será puesto sobre el río Atbara en el Sudán. En los talleres de BALDWIN, en Filadelfia, se están construyendo en la actualidad 45 locomotoras para los ferrocarriles de la India. La PENNSYLVANIA STEEL COMPANY ha celebrado un contrato para la construcción de un viaducto de acero que tendrá 2,260 pies de largo y 320 de alto, y que será colocado en una garganta de montaña en la India, conocida con el nombre de Gokteik Gorge. Esta obra va á costar \$700,000. También el Gobierno ruso ha pedido á la PHOENIX BRIDGE COMPANY, de Phoenixville, Pa., 12 puentes de acero para ferrocarril.

Durante el año de 1898 el consumo de hierro en lingotes en los Estados Unidos fué de algo más de un millon de toneladas al mes por término medio.

La exportación de hierro y acero excedió por primera vez en valor á la importación en 1893. Cinco años más tarde, en 1898, la exportación de dichos artículos excedió á la importación en \$70,297,913.

En 1898 se exportaron instrumentos de agricultura por valor de \$9,073,384, contra \$5,302,807 en 1897. De la cantidad exportada en 1878, las segadoras formaron más de dos terceras partes, pues representaron un valor de \$6,551,741.

La producción total de hierro en lingotes ascendió en los Estados Unidos durante el año de 1898 á la enorme cantidad de 11,773,934 toneladas, contra 9,652,680 toneladas en 1897, lo cual muestra un aumento de cerca de 22 por ciento. En el mismo

año de 1898 se produjeron en el país 6,609,017 toneladas de acero de Bessemer en lingotes. El peso total de los rieles de acero de Bessemer producidos en 1898 fué de 1,976,702 toneladas. La producción de acero de todas clases en el mencionado año fué de 8,932,857 toneladas.

Se calcula que la cantidad de mineral de hierro beneficiado en los Estados Unidos en 1898 fué de 21,193,000 toneladas.

EXPOSICIÓN PAN-AMERICANA DE BÚFALO, N. Y.

PRESIDENTES DE LAS COMISIONES PERMANENTES.

Presidente—JOHN G. MILBURN.

Secretario—EDWIN FLEMING.

Tesorero—GEORGE L. WILLIAMS.

Comisionado-General—JOHN B. WEBER.

Comisión Ejecutiva—JOHN N. SCATCHERD.

Comisión Económica—S. M. CLEMENT.

Comisión de Impresiones y Accesorios—WILLIAM H. HOTCHKISS.

Comisión de Asuntos Jurídicos y de Seguros—HERBERT P. BISSELL.

Comisión de Publicidad—GEORGE BLEISTEIN.

Comisión de Concesiones.—H. J. PIERCE.

Comisión de Relaciones Exteriores y Nacionales—CHARLES R. HUNTLEY.

Comisión de Exhibiciones—FRANK P. BAIRD.

Comisión de Trasportes—W. CARYL ELY.

Comisión de Festejos—JOHN G. MILBURN.

Comisión de Conferencias sobre el Empadronamiento de Obreros—HERBERT P. BISSELL.

Comisión de Música—F. C. M. LAUTZ.

Comisión de Convenciones—CONRAD DIEHL.

REGLAMENTO PARA LLEVAR Á EFECTO LAS DISPOSICIONES DE LA LEY DICTADA Á FIN DE FOMENTAR LA CELEBRACIÓN DE UNA EXPOSICIÓN PAN-AMERICANA EN BÚFALO, N. Y.

I.

Á fin de obtener el privilegio de introducción libre de que habla la ley, todo bulto destinado á la Exposición debe traer una ó más etiquetas puestas por el que lo remita, y en las cuales esté pintada la bandera del país á que pertenece. Esta etiqueta debe tener un tamaño de 8 por 12 pulgadas, y debe llevar escrita claramente en letras negras la siguiente inscripción: "Pan-American Exposition at Buffalo, N. Y."

Todos los bultos deben venir dirigidos con claridad de esta manera :

- (1) "Collector of Customs, Buffalo, N. Y."
- (2) "Exhibits for Pan-American Exposition."
- (3) Los bultos deben traer escrito el nombre del consignatario ó agente á quien vienen consignados en el primer puerto de los Estados Unidos á que han de arribar.
- (4) Deben traer las marcas y números de embarque.
- (5) También el nombre y la dirección del expositor.

II.

Cada grupo de objetos debe venir acompañado de una factura por duplicado, en la que aparezca el nombre del expositor, las marcas y números de los paquetes, con una descripción de lo que contienen y una declaración de la cantidad y precio de mercado de cada objeto por separado en el país de procedencia. Esta factura debe ser firmada por el expositor, y no habrá menester de otro comprobante. Una de estas facturas será remitida por el correo al administrador de aduana de Búfalo, y la otra al consignatario de los objetos en el puerto adonde primero han de llegar.

III.

Como materia de conveniencia, se recomienda que todos los bultos destinados á la Exposición vengán consignados á un agente ó comisionado en el puerto de entrada, quien atenderá á todos los asuntos relacionados con la traslación de los paquetes del buque que los traiga á la línea de transporte en depósito que ha de llevarlos á Búfalo.

IV.

Los administradores de aduana en los puertos de entrada darán los nombres de las compañías de transporte en depósito. Los objetos pueden ser llevados á Búfalo por dichas compañías, ya se ocupen en el transporte de mercancías aforadas ó no aforadas. Los objetos destinados á la Exposición quedan exentos por este artículo de examen y aforo en el puerto de entrada.

V.

El consignatario de las mercancías en el primer puerto de entrada debe presentar á la aduana la factura ya mencionada, con

un conocimiento de embarque y la partida de aduana por duplicado, hecha según la forma especial prescrita al efecto por el Ministerio de Hacienda, en la que se verá el nombre del embarcador ó propietario extranjero, el nombre del navío en que vengan los objetos, las marcas y números de los paquetes, con una relación sobre la naturaleza de lo que contienen y de su precio en el extranjero, según aparezca en la factura. La partida de aduana debe indicar también cual es la línea de transporte en depósito que llevará los objetos á Búfalo, y debe ser firmada por el consignatario. No habrá necesidad de otra declaración. No es permitido incluir en una sola partida de aduana diferentes cargamentos, porque habiéndose hecho esto en exposiciones anteriores, dió por resultado mucha confusión. Cada partida de aduana debe contener, por lo mismo, la consignación de un solo grupo de objetos. Los objetos deben ser consignados en la partida de aduana al "Collector of Customs, Buffalo," y no hay necesidad de hacer un cómputo de los gastos en esta partida de aduana, pero la cantidad que se cargue contra la fianza de la compañía de transporte será el doble del valor de la factura.

VI.

Una vez llenado este requisito, el Administrador de aduana dará un permiso especial en que se lean las palabras "Pan-American Exposition," autorizando la traslación de los objetos al ferrocarril de transporte en depósito para que los lleve á Búfalo; tomará nota de una de las partidas de aduana y conservará la misma en el archivo de su oficina, enviando la otra por el correo, junto con la factura, al Administrador de aduana de Búfalo.

VII.

El permiso será presentado por el agente ó consignatario al inspector, á bordo del buque en que vengan los objetos, quien los entregará á un carretero debidamente autorizado, para que los conduzca, bajo la vigilancia de un empleado de aduana, á la compañía de transporte.

VIII.

El consignatario deberá también preparar un manifiesto de los objetos, el cual, después de haber sido debidamente certificado,

será entregado al conductor del carro que contenga aquéllos, y una copia duplicada debe ser remitida por el correo al Administrador de aduana de Búfalo. A la llegada á Búfalo de cualquier carro que contenga tales objetos, el conductor ó agente de la compañía de ferrocarril dará cuenta de la llegada con la presentación del manifiesto al empleado de aduana designado para recibirlo, quien comparará dicho manifiesto con la copia recibida por el correo, y estará presente cuando se abra el carro, teniendo cuidado de identificar los paquetes por medio de las marcas y números, según se describan en el manifiesto.

IX.

Estas disposiciones se aplicarán también á los objetos que vengan á la Exposición de países fronterizos. Todos los objetos destinados á la Exposición provenientes del Canadá ó de México, que vengan en carros expresos y bajo sello consular, deben ser consignados por él que los remita al "Collector of Customs, Buffalo;"

X.

Los edificios y espacios destinados á los fines de la Exposición deben ser considerados como almacenes y locales de depósito de aduana, y todos los objetos extranjeros puestos allí bajo la vigilancia de los empleados, y que hubieren sido importados especialmente para ser exhibidos allí, serán vistos como mercancías en depósito. Á fin de obtener la entrada de dichos objetos, no se requiere en Búfalo partida de almacenaje, pero aquéllos estarán bajo la vigilancia de la aduana, de conformidad con las disposiciones generales referente á mercancías en depósito.

XI.

De conformidad con una ley especial del Congreso que dispone la celebración de la Exposición Pan-Americana, se permite, mientras dure ésta, la venta de objetos, pero no pueden ser entregados antes de que termine el certamen. Los empleados de la Exposición tienen obligación de ver que se cumpla con esta última restricción, porque teniendo en sus manos la policía local, son responsables de lo que allí se exhiba. Cuando el Administrador de aduana haya recibido los derechos correspondientes á un objeto exhibido, considerará á éste como fuera del dominio

de la aduana, con excepción de lo que concierne á la vigilancia necesaria para garantizar la exportación del mismo, con devolución de los derechos.

XII.

Al cerrarse la Exposición todos los objetos que deban ser exportados serán trasportados en depósito á la costa ó al puerto de embarque, y de allí se exportarán de conformidad con las disposiciones generales referentes á la exportación inmediata de efectos en depósito, según sean modificadas por reglas especiales que se darán á su debido tiempo.

XIII.

Toda mercancía importada por un expositor en exceso de los artículos debidamente instalados en la Exposición, será puesta y retenida en un almacén á expensas del importador, mientras no se haya hecho la entrada en la aduana para el pago de derechos ó para la exportación. El retiro de mercancías almacenadas bajo estas condiciones, si se hace con el objeto de colocarlas en la Exposición, estará sujeto á las disposiciones referentes á las entradas de aduana en el primer puerto adonde lleguen, y no se exigirá el pago de ningún derecho. Dichas mercancías deben ser entregadas á la Exposición bajo la vigilancia de un empleado de aduana.

Los objetos que hayan sido introducidos por los expositores en exceso de los que tienen en la Exposición, y que hayan sido almacenados por su cuenta, pueden ser retirados en cualquier tiempo para disponer de ellos, mediante el pago de los derechos y gastos. Siempre que objetos de esta clase, que hayan pagado derechos, sean exportados sin haber salido de la vigilancia del Administrador de aduana, los derechos pagados, menos el uno por ciento, serán devueltos, con tal que los derechos pagados sobre dichos objetos exportados hayan ascendido á \$50. Los objetos que entren á la aduana destinados á la exportación, y que no hayan pagado derechos, no están sujetos á aforo.

XIV.

Los objetos traídos por empresarios ó directores de compañías teatrales para uso temporal, pueden entrar libres de derechos, mediante una fianza satisfactoria de que serán exportados dentro

de seis meses después de su introducción, según se dispone en el párrafo 645 del Arancel de Aduanas de 24 de julio de 1897.

XV.

Debe entenderse de una manera clara y terminante que los Estados Unidos no son responsables por ninguna pérdida, accidente ó daño sufrido en las mercancías importadas para ser exhibidas en la Exposición, ni por ninguna deuda, contrato ó gasto relativos al transporte, cuidado y manejo de las mismas.

XVI.

Todas las entradas, facturas, permisos, extractos é informes relativos á las mercancías importadas de conformidad con la ley de 3 de marzo de 1899, deben hacerse por separado, y deben ser marcados con estas palabras "Pan-American Exposition."

XVII.

A su debido tiempo se expedirán disposiciones adicionales especiales referentes al retiro de objetos de la Exposición para disponer de ellos en el país, al transporte y á la exportación al terminar el certamen.

XVIII.

Los privilegios otorgados en virtud de estas disposiciones son únicamente á beneficio de los expositores pan-americanos, con la mira de evitarles, en cuanto sea posible, dilaciones y dificultades en el manejo de los asuntos aduaneros relacionados con la importación de sus objetos.

Cualquiera tentativa de aprovecharse de estas disposiciones á fin de evadir las leyes fiscales de los Estados Unidos, hará incurrir al culpable en las penas que las leyes imponen, incluyendo confiscación de los objetos, multa y prisión.

BOLIVIA.

RECARGO SOBRE LOS DERECHOS DE IMPORTACIÓN.

Una ley de 23 de enero de 1899 dispone un recargo de 25 por ciento sobre los derechos de importación, según se ve por la traducción inglesa de la misma que ha enviado á la Oficina de

las Repúblicas Americanas el Boletín Internacional de Aduanas de Bruselas. El decreto dice así:

ART. 1°.—Desde la fecha, en todas las Aduanas de la República se cobrará el 25 por ciento de recargo sobre el total de las liquidaciones de derechos de importación.

NUEVO PUERTO ABIERTO AL COMERCIO.

Según se manifestó en al BOLETÍN del mes de mayo, la República del Brasil acaba de reconocer los derechos de Bolivia sobre un distrito que cada una de las dos naciones reclamaba como suyo. Es éste el distrito de Acré, situado sobre el río del mismo nombre, que es el brazo principal del río Purús, y que es uno de los principales afluentes del caudaloso Amazonas.

El primer acto del Gobierno boliviano fué establecer una aduana en Puerto Alonzo, pueblo de alguna importancia sobre el río Acré, como que es la salida de un distrito rico en goma elástica.

Se dice que antes del arreglo de esta dificultad, el único puerto interior donde podían ser embarcados los productos de Bolivia era Villa Bella, sobre el río Madeira. No era éste, sin embargo, un lugar aparente para hacer dichos embarques, porque la navegación del Madeira presenta muchos obstáculos, mientras que es muy fácil navegar en los ríos Purús y Acré durante la estación de las aguas.

BRASIL.

EXTRACTO DEL DISCURSO DEL PRESIDENTE CAMPOS SALLES AL ABRIRSE LAS SESIONES DEL CONGRESO.

Un despacho de Rio Janeiro fechado el 3 de mayo y dirigido á la Agencia Reuter, dice que el Congreso brasileño dió principio á sus sesiones en aquella fecha, y que el Presidente CAMPOS SALLES le dirigió un discurso, en el cual habló con énfasis acerca de que los actos de su Gobierno durante los cinco meses que han transcurrido desde que se halla al frente de los negocios, han estado en todo de acuerdo con su manifiesto inaugural.

Después de aludir á la absoluta tranquilidad de que el país goza, el Presidente llamó la atención á las sólidas bases sobre que

descansan las instituciones republicanas en toda la nación, y manifestó que esto era especialmente de notar en el Estado de Minas Geraes, donde la población, á pesar de ser conservadora, le había recibido con aclamaciones durante su último viaje á dicho Estado. Los vítores con que le saludaron fueron más entusiastas que en otras ocasiones parecidas, y fueron dirigidos no solamente á él personalmente sino á la República misma. El Gobierno, por tanto, estaría en desacuerdo con la opinión pública, si no adoptara una política de tolerancia que le atrajera las simpatías y la cooperación de todos los brasileños para llevar á cabo la difícil pero realizable tarea de regenerar al país desde el punto de vista económico. En cuanto al ejército y la armada, el Presidente manifestó que la situación exterior é interior permitiría hacer economías en el servicio militar, manteniendo al mismo tiempo una fuerza adecuada á cualquier emergencia que pudiera presentarse.

El Presidente declaró que bajo el régimen actual, el poder ejecutivo y legislativo reconocían el mismo origen, y que cualquier esfuerzo por parte de uno para dominar al otro sería estéril en sus resultados, por lo cual era necesario que ambos trabajasen de común acuerdo en pro del bienestar general.

Más adelante el Presidente dijo que el Brasil debería adoptar como principio el exportar todo aquello que puede producir en mejores condiciones que otros países, y el importar cuanto otras naciones producen mejor que el Brasil. Recomendó la práctica de la más estricta economía en la administración nacional y en la de los Estados, por no ser posible decretar nuevos impuestos. Pidió que se revisara la ley sobre pensiones, y que se dictara una nueva ley sobre los derechos del timbre, que los diferentes Estados se habían apropiado. Asimismo aconsejó la adopción de ciertas medidas para mejorar el sistema de recaudación de derechos de aduana y otros. El discurso terminó con estas palabras:

La perseverancia y la economía llevarán á la República á la conquista segura de un ideal económico que hasta ahora no ha sido posible alcanzar, á saber: el equilibrio en el presupuesto, sin la ayuda de emisiones forzosas ó de empréstitos.

CHILE.

PRODUCTOS MINERALES EN LA PROVINCIA DE ANTOFAGASTA.

Mr. C. C. GREENE, Cónsul de los Estados Unidos en Antofagasta, ha enviado últimamente al Departamento de Estados un informe relativo á los productos minerales de dicha provincia. Según los datos estadísticos correspondientes al año de 1896, que son los últimos que ha sido posible obtener, el valor total de los productos minerales chilenos exportados del puerto de Antofagasta, fué de \$4,348,786 en moneda de los Estados Unidos. Los minerales bolivianos exportados por la misma vía tuvieron un valor de \$4,836,036, sin contar 19,841 libras de ázogue, cuyo valor no se ha hecho constar.

La provincia de Antofagasta se compone de tres departamentos, á saber: Antofagasta, Taltal y Tocopilla, siendo el primero el más importante. Cada uno de estos departamentos tiene su puerto del mismo nombre, por el cual salen todos los productos. Se asegura que Antofagasta es una tierra sumante rica en oro, plata, cobre, plomo y anhidrita. El oro se encuentra en filones bien determinados, y la única dificultad que presenta la explotación de minas de este metal es la escasez de agua, pues hay que traerla en carretas, por una distancia de 36 millas, y el costo por término medio es de \$8.74 la tonelada. Por esta razón la cantidad de oro producida anualmente es solamente como de 440.92 libras. Las famosas minas de Guanaco están situadas en Taltal. Hace 10 ó 15 años estas minas producían suficiente mineral para mantener cuatro establecimientos, pero la producción ha disminuido por varias razones, de suerte que en la actualidad la producción anual es solamente como de media tonelada. De Tocopilla sale solamente una pequeña cantidad de oro.

Una sola mina de plata de Antofagasta produjo 551,150 libras en 1873, pero al presente diez de las principales minas producen al año solamente 55,115 libras. Hay algunas minas ricas de plata en Taltal que producen cerca de 50,000 libras de plata pura cada año. Tocopilla no produce plata.

La producción de cobre ha aumentado notablemente, debido á que los precios que se pagan por este metal en su estado puro son más altos ahora. El cobre se encuentra principalmente en la forma de carbonatos, oxiclóruos y silicatos, pero hay muy pocos sulfuros. Ninguna de las minas de Antofagasta es profunda. Se calcula que la producción anual es de 12,000 toneladas, que contienen 15 por ciento de cobre, ó sean 1,800 toneladas de metal puro. Se espera que estas minas tomarán pronto mayor incremento. En Taltal existen también varias minas de cobre que producen anualmente cosa de 4,000 toneladas de mineral, que contiene 8 por ciento de cobre. Cerca del puerto de Tocopilla se han explotado varias minas de cobre hasta una profundidad de 200 brazas. Hay asimismo ricas minas de cobre en otras partes del Departamento.

La producción total de Tocopilla al año es de 9,000 toneladas de mineral, que contiene 15 por ciento de cobre. Todo el cobre de los dos departamentos que se acaban de nombrar es vendido á la Compañía Lotta, al sur de Chile. En los tres departamentos se encuentran depósitos de nitrato de sosa. En Antofagasta hay grandes yacimientos que no han sido explotados desde 1870. Los de Salar lo han sido, y los que están más al interior emplean de 800 á 1,000 trabajadores, y producen de 30,000 á 35,000 toneladas por año. La producción total del departamento de Taltal es como de 90,000 toneladas al año. Existen en este departamento grandes yacimientos. Aun se ignora la extensión de los depósitos de Tocopilla, que pertenecen á diferentes dueños, y producen 100,000 toneladas anualmente.

En el departamento de Antofagasta hay algunas buenas minas de plomo que contiene una pequeña cantidad de plata, pero no se las explota en la actualidad, debido á la dificultad en los medios de comunicación. Hay también extensos yacimientos de borato de cal como á 160 millas de la costa. Solamente dos de estos están en explotación, el de Acostan y el de Carcote. La producción es como de 7,000 toneladas al año. Una colina entera de pura sal, como de 20 millas de largo, existe á unas 150 millas de la costa, pero su gran distancia de la vía férrea impide su explotación. El departamento produce suficiente hierro y carbonato de cal para el uso de los dos establecimientos de fundición que existen allí. Cerca de Sierra Gorda hay dos grandes depósitos

de sulfato de hierro que se están explotando en pequeña escala. En diferentes partes del país, cerca de Caracoles, se encuentran pequeños depósitos de anhidrita, pero no es buena para construcciones por ser muy soluble en agua. La que se ha sacado se usa para ornamentaciones.

El periódico "The Coal Trade Journal," correspondiente al mes de mayo de 1899, al hablar, en la página 246, de la industria carbonífera de Chile durante el año de 1898, dice que las minas de carbón, cuyo centro principal es la ciudad de Coronel, estuvieron en explotación durante el año de 1898, y produjeron como 260,000 toneladas de carbón bituminoso. La mayor parte de este artículo fué vendido á los vapores en el puerto de Coronel, y el resto fué enviado á las minas de cobre de la provincia de Antofagasta. El precio del carbón chileno durante la primera parte del año, fué de 8.50 pesos (\$3.15 en moneda de los Estados Unidos, por tonelada), pero al fin del año se había alzado á 18 pesos (\$6.66) la tonelada. La mayor parte del carbón de mejor calidad provino de la Compañía Carbonífera y Fundición Schwager, de Coronel. Esta compañía ha hecho cuatro pozos nuevos durante el año, y se espera que al terminar el presente año económico la producción habrá aumentado considerablemente.

La mayor parte de la maquinaria empleada en la explotación de las minas es inglesa, pero la que se ha traído de los Estados Unidos ha resultado muy satisfactoria. La Compañía Schwager usa maquinaria americana, y si los fabricantes de los Estados Unidos prestaran más atención á la industria minera de Chile, podrían vender en este país una gran cantidad de maquinaria.

COLOMBIA.

COMERCIO DE PANAMÁ Y BOLÍVAR.

De las exportaciones verificadas por el Departamento de Panamá, República de Colombia, en 1898, los Estados Unidos compraron 85 por ciento, contra el 82 por ciento en 1897, no obstante la guerra Ibero-Americana que tuvo lugar durante parte de dicho año. Á pesar de que los Estados Unidos importan con tanta liberalidad de Colombia, ésta, durante el año fiscal men-

cionado, sólo importó de los Estados Unidos como el 30 por ciento de su comercio extranjero, lo cual indica una disminución de 8 por ciento con respecto al comercio en 1897, 3 por ciento del cual fué á Inglaterra, y 5 por ciento á Alemania.

Los exportadores europeos ofrecen créditos de nueve y hasta de doce meses, método que no aceptan los embarcadores de los Estados Unidos. Refiriéndose á esto, el Cónsul inglés en Panamá dice, en su informe á su Gobierno, lo que sigue:

Esta ventaja, más aparente que real, produce á veces resultados distintos á los que se esperan, y de ella hacen uso rara vez las casas principales de comercio, á quienes la cuestión de intereses es materia de importancia. Me he tomado el trabajo de averiguar el punto, y he visto que la opinión general es que seis meses es tiempo más que suficiente, y que por lo general se prefiere el término de tres meses.

La continua alza en las ratas de cambio y la depreciación del valor de la plata, el aumento consiguiente del precio de las mercancías importadas, sin que aumente el del trabajo del país, han producido un efecto notable en el comercio y dado margen á una ó más grandes huelgas en los principales puertos de exportación.

El valor de las importaciones hechas por el Departamento de Panamá, durante 1898, alcanzó á \$3,231,816.78, oro americano. Este total fué repartido como sigue: Gran Bretaña, \$959,730.92; Estados Unidos, \$929,952.25; Francia, \$516,234.69; Alemania, \$367,438.25; China, \$196,103.08; España, \$91,361.94; otros países, \$171,005.64. En Cartagena, Estado de Bolívar, las importaciones subieron á \$2,037,287.48, repartidas como sigue: Gran Bretaña, \$794,511.39; Estados Unidos, \$474,743.24; Alemania, \$391,571.34; Francia, \$240,884.97; España, \$87,000.24; otros países, \$48,576.30. Esto indica una disminución extraordinaria, casi del 50 por ciento, en comparación con 1897, para cuya fecha las importaciones aumentaron á \$3,814,608.50. Las pérdidas no afectaron un solo país sino que se repartieron así: Gran Bretaña, \$786,971.02, ó sea 49 por ciento; Francia, \$429,733, ó 64 por ciento; Estados Unidos, \$276,057.24, ó 36½ por ciento; Alemania, \$272,936.41, ó 41 por ciento; otros países, \$111,622.76, ó 45 por ciento, alcanzando la pérdida total á cerca de 47 por ciento.

En Santa Marta, que también pertenece á Bolívar, las importaciones alcanzaron á \$60,298.78, de los siguientes países: Estados Unidos, \$33,170.87; Gran Bretaña, \$11,116.72; Alemania,

\$10,981.04: otros países, \$5,030.15. El comercio en general por Sabanilla ó Puerto Colombia arroja una disminución en las importaciones de cerca de un sexto del valor á que subieron en 1897, ó sea \$1.606,710.68. No se especifican las cantidades correspondientes á cada país.

Los Estados Unidos exportan para Panamá la mayor cantidad de calzado, telas para sábanas, efectos de loza, jabones finas, papel de imprimir, amoniaco anhidro, hierro en barras y en hojas, cordelería y cuerdas, cervezas, provisiones y comestibles, ferretería, maquinaria y kerosene. Ocupan el segundo lugar como exportadores de telas de algodón, productos químicos, drogas y perfumería, y les corresponde el tercer lugar en las exportaciones de telas de lino, vinos y licores espirituosos. La Gran Bretaña exporta los siguientes artículos en mayor cantidad que cualquier otro país: telas de algodón, de lino, de lana, drogas y clavos cortados y todo el carbón de piedra que allí se consume: ocupa el segundo lugar en lo que se refiere á calzado, cervezas, provisiones y víveres.

De Alemania se importa la mayor parte de los productos químicos, clavos de alambre, calcetas y calcetines baratos y ropa hecha. Francia envía toda la loza fina de China, la mayor parte de las drogas y perfumería, vinos y licores espirituosos y piezas de vestido. El comercio con China está circunscrito á sedas. Italia y Francia envían todos los sombreros de fieltro ordinarios, y España todo el calzado barato. Entre el calzado de mejor calidad para hombre, el que se fabrica en los Estados Unidos obtiene la preferencia "por lo bonito de su forma y la apariencia suave de la parte superior." Los Estados Unidos y España adelantan mucho en el comercio de telas de algodón y sus productos toman el lugar de los de fabricación inglesa.

Dice el Cónsul británico:

Con referencia al comercio en zarazas americanas, que hoy es igual á algo más de la tercera parte del comercio inglés y que en importancia sigue á éste, el producto americano es, con pocas excepciones, algo más caro que el artículo inglés; pero cualquiera diferencia que haya en precio está suficientemente equilibrada con la calidad incuestionablemente superior del material, el mayor ancho, la carencia de cola ó goma y la permanencia de los tintes. Una de las cosas que son contrarias á las zarazas americanas es el número reducido de pintas ó diseños en cada caja ó fardo. Los exportadores últimamente han perfeccionado el método de empacar para la exportación y hoy se encuentran más comunmente que antes pacas pequeñas.

En un informe enviado recientemente al Departamento de Estado por Mr. W. IRVÍN SHAW, Cónsul americano en Barranquilla, este señor, al referirse al comercio de telas de algodón en Colombia, tomando el país en conjunto, se expresa así:

Se observará que de estas exportaciones (se refiere á los cuadros estadísticos que envía) Inglaterra manda como 69.81 por ciento; los Estados Unidos 10.89 por ciento; Francia como 9.21 por ciento; Alemania como 6.26 por ciento, é Italia como 3.42 por ciento. * * * Aunque aquí se vende una gran cantidad de telas finas de algodón, es mayor la demanda que existe por las clases más baratas y ordinarias. * * * Inglaterra exporta la mayor cantidad de estas telas á este mercado.

El Cónsul inglés dice:

Las telas americanas para sábanas son más suaves, pesan menos y por lo general tienen un acabado más bonito que las telas inglesas. Géneros de esta clase de buena calidad cuestan 13 $\frac{3}{4}$ centavos en oro, menos 2 por ciento de descuento en Nueva York, y tienen mejor aceptación aquí que las que cuestan 7 peniques (14 centavos) en Manchester.

Una casa de San Francisco tiene el monopolio de la venta aquí de jabones blancos; la caja contiene de 20 á 60 barretas, según el tamaño de éstas, y el consumo anual alcanza á 15,000 cajas. Una fábrica nacional produce un artículo bastante bueno, pero que contiene mayor proporción de agua que los jabones importados. En Panamá se consumen por año como 1,000 resmas de papel de imprimir, todo comprado en los Estados Unidos. El amoníaco anhidro, que se importa de los Estados Unidos, se emplea en la fabricación de hielo artificial. El precio en Nueva York es más alto que en los puertos de Europa, pero lo bajo del flete hace que cueste menos. Hierro en barras y en hojas, alambre de púas y casi todo lo referente á cordelería se importa de los Estados á precios con los cuales no pueden competir las casas europeas, á lo cual se añade la ventaja del corto tiempo en que se reciben.

El comercio de exportación de los Departamentos mencionados demostró un aumento de más de 19 por ciento en 1898 contra 1897. Los artículos que demuestran mayor aumento son: Caucho, caoba, ipecacuana, cocobolo, bálsamos medicinales, bananos y carey. El valor total de los artículos enviados á los Estados Unidos alcanzó á \$777,792.69. Además de los artículos mencionados, se exportaron también los siguientes: cacao, coco, café, cueros crudos, pieles, tagua y conchas de nácar. Las exportaciones para los otros

países alcanzaron á \$131,733.66, así: Gran Bretaña, \$103,777.09; Alemania, \$19,437.30, y Francia, \$8,519.27.

De Bocas del Toro, asiento de la industria de la explotación del plátano, se enviaron en 1896 á los Estados Unidos 2,029,021 racimos. La fruta viene de Barranquilla en pequeños vapores americanos á los mercados de Mobile y Nueva Orleans. El viaje redondo lo hacen en doce días. En Barranquilla, ciudad que tiene una población de 10,000 habitantes, hay quince casas negociantes en plátanos, cuyas exportaciones en 1898 alcanzaron á \$9,280,356.53, ó sea un aumento de \$670,303.57 sobre 1897. La industria más importante de esta sección es la fabricación de jabón, que se efectúa en dos fábricas montadas con los adelantos modernos. Una casa española montó hace poco una fábrica de velas y sus productos gozan de buena demanda. Las otras industrias de la ciudad son varias destilerías, una fundición, dos curtiembres cuyo producto mensual alcanza á 3,000 cueros, y muchas fábricas de ladrillos y tejas.

Las exportaciones de Barranquilla comprenden los siguientes artículos: algodón, oro en polvo y en pasta, plata y tabaco. La cantidad de café exportada alcanzó á 294,449 sacos, avaluados en \$5,196,477.26. El número de cueros crudos fué 242,647, avaluados en \$578,845. Desde que terminó la guerra varias casas de comercio han estado enviando ganado en pie á Cuba.

Notable como fuera la disminución en la cantidad de las importaciones hechas por Cartagena, según informa el Vicecónsul británico, también tuvo lugar un notable aumento en las exportaciones hechas por el mismo puerto. En 1898, el valor de las exportaciones alcanzó á \$5,302,178.21, contra \$3,773,870.96 en 1897, ó sea un aumento de \$1,528,307.25. Las exportaciones de café alcanzaron á 86,604 sacos, avaluados en \$509,073.48. Los otros artículos exportados fueron oro, por valor de \$1,106,577.61, y tabaco, por valor \$1,015,314.54. Siguen en importancia, indicando aumento sobre el año anterior, la exportación de ganado en pie para Cuba, que produjo \$813,697.16. Se cree que los embarques de ganado en pie para aquella isla continuarán durante la mayor parte de 1899.

Refiriéndose á Santa Marta, dice el Vicecónsul inglés:

El cultivo de café en Santa Marta, en la vertiente de la Sierra Nevada, que comenzó hace como dos años, está adquiriendo mucha actividad. Los cultiva-

dores por lo general son ingleses y americanos, que, según se expresan, están muy satisfechos con la apariencia que presentan los árboles. No obstante lo bajo del precio del café en la actualidad, los cultivadores están bien satisfechos del negocio, á causa de la situación excepcional de las plantaciones, que permitirá á sus dueños situar sus productos en el puerto á razón de una libra esterlina por tonelada, contra £14 por tonelada, que paga el café que viene de los mejores distritos del interior, siendo la calidad la misma. Buenos terrenos en una región saludable, á la altura de 3,000 á 4,000 pies, se pueden conseguir pagando de 8 chelines á 10 chelines por acre.

La producción del plátano sigue en aumento, y los métodos de cultivo se van perfeccionando, porque el negocio es remunerativo cuando se le maneja bien.

HAITI.

RECARGO EN LOS DERECHOS DE IMPORTACIÓN.

A continuación se leerá un extracto de la ley de 25 de febrero de 1899, relativa al pago en las aduanas del recargo de 25 por ciento establecido por la ley de 2 de octubre de 1898, á que se hizo referencia en el BOLETÍN MENSUAL de febrero, página 1420:

ART. 1º. A partir del 14 de mayo de 1899, el recargo de 25 por ciento impuesto á la importación en virtud del artículo 7 de la ley de 2 de octubre de 1898, se percibirá en billetes del tesoro destinándose el importe á retirar los billetes del tesoro de 1 ó 2 gourdes que circulan en la República.

MÉXICO.

DERECHOS DE PUERTO DE LA REPÚBLICA.

El Dr. LIMANTOUR, el Ministro de Hacienda de la República mexicana, ha enviado la circular siguiente á todos los cónsules para su gobierno y para conocimiento de todos los exportadores:

El Presidente de la República se ha servido disponer que ese Consulado, por todos los medios que tenga á su alcance, haga saber á los remitentes de efectos á nuestro país, que el Gobierno tiene noticia de que algunas compañías navieras cometen el abuso de cobrarles por alijo ó atraque á los muelles, por toneladas de carga y descarga, y por otros títulos, gastos ó derechos fiscales que ó no se causan, sino que son supuestos por las compañías en fraude de los remitentes ó destinatorios, ó que aun cuando se causen, su monto es muy inferior á la cantidad que por ellos les cobran.

Recomienda á Ud. el Presidente que en los avisos que circule el Consulado y fije en sus officios, cuide de manifestar que en beneficio de los remitentes de efectos á la República, así como de las empresas, que no cometen el abuso á que antes me refiero, ha dispuesto que se haga esa advertencia para que en todo caso pueda comprobarse la exactitud de los cargos que hagan las compañías por razón de derechos de puerto.

En esa advertencia debe expresarse que el único derecho fiscal de puerto que causan las mercancías á su importación y el cual, conforme á la ley, las aduanas deben cobrar á los importadores (y no á los buques), es el de “carga y descarga,” aplicable, por ahora, solamente en el puerto de Veracruz, y á razón de un peso (plata) por cada tonelada de 1,000 kilos del peso bruto de las mercancías, excepto las especificadas en las circulares números 83 y 85, de julio 28 y setiembre 30 de 1898, las cuales mercancías causan, solamente, cincuenta centavos por cada tonelada de su peso.

Los cargamentos sujetos al derecho expresado que se descarguen en su totalidad por medio de alijo, ó los que se trasborden de un buque á otro de los fondeados en el puerto de Veracruz, viniendo destinados á otros puertos, sólo pagan la mitad de las cuotas antes señaladas.

Todos los demás derechos de puerto establecidos en el tráfico de altura, recaen sobre los buques y no sobre las mercancías.

Debe advertirse, además, que conforme á las leyes del país ningún derecho fiscal se paga en oro, sino en plata, y que también son pagaderas en plata las retribuciones que cobran en los puertos algunas compañías, autorizadas para ello por el Gobierno; por ejemplo, el llamado derecho de barra cobrado por la empresa canalizadora del puerto de Tampico, las remuneraciones por descarga en muelles de particulares ó de empresas constructoras, tales como los establecidos en Progreso, Frontera y Laguna (Isla de Carmen), así como los gastos de alijo, conducción y otros que algunas empresas acostumbran cargar á los remitentes como adicionales al flete.

Por último, respecto de aquellos buques que conducen mercancías con alijo pagado para puertos, como el de Veracruz, en que se causa el derecho de carga y descarga, debe llamarse la atención sobre la circunstancia de que si el buque atraca á los muelles ó malecones, no hay gasto de alijo, y entonces, aquel derecho se cobra íntegro, mientras que habiendo alijo se reduce á la mitad, como antes se dice; pero en uno y en otro caso el mencionado derecho de carga y descarga es aplicable á los importadores y no á los buques.

LA INDUSTRIA AZUCARERA.

Dice “El Economista Mexicano” que la República de México produce anualmente de 70,000 á 90,000 toneladas de azúcar. La caña de azúcar se cultiva actualmente en cerca de 2,800 haciendas y ranchos, que producen el azúcar conocido con el nombre de *panocha* y también aguardiente. Estos productos se consumen en el país.

Á manera de contraste, afirma "El Economista" que en Cuba 500 plantaciones están produciendo 1,000,000 de toneladas de azúcar cada año, ó en otras palabras la isla produce más de doce veces la cantidad producida en México, con un número de plantaciones que no es la quinta parte de las que existen en dicha República. Según el citado periódico, la causa de esto es que en México se sigue todavía en las haciendas de caña, en su mayor parte, el mismo sistema tradicional y anticuado que se ha seguido por siglos.

En algunas pocas de las plantaciones de más importancia se ha adoptado una combinación de métodos antiguos y modernos, pero estas haciendas están situadas á una elevación demasiado grande sobre el nivel del mar para producir buenas cosechas y para el perfecto desarrollo de la caña. Por otra parte, en la vecindad de las costas, el clima es caliente y húmedo; no hay necesidad de riego y la caña crece rápidamente, de suerte que está lista para ser cortada en menos de un año, y durante un período que varía de 8 á 15 años se pueden obtener retoños de las plantas primitivamente sembradas. Es en estas regiones donde la industria azucarera daría buenos resultados, y se está llamando hacia ellas la atención de los plantadores. En las alturas donde en la actualidad crece la mayor parte de la caña de azúcar, la madera y otros combustibles son escasos, de mala calidad y caros. El hecho es que los plantadores se ven obligados á emplear como combustible el bagazo que queda de la caña después de molida. Además, la caña es muy dura y contiene poca sustancia sacarina.

En la costa se obtiene combustible en abundancia, y su precio no es un obstáculo para el empleo de los procedimientos más perfectos en la extracción del jugo de la caña. El clima hace que la caña sea muy suave, y usando el método de difusión, rinde de 12 á 13 por ciento de azúcar. Cuando se usa simplemente un buen método de molienda, se obtiene no menos de 10 por ciento, que es el promedio en las Antillas.

PARAGUAY.

ALICIENTES Á LA COLONIZACIÓN—PRODUCTOS AGRÍCOLAS.

Como resultado de muchas preguntas que se le han hecho cerca de las concesiones de terrenos que el Gobierno paraguayo hace á los inmigrantes, el Cónsul de los Estados Unidos, Mr. RUFFIN, ha enviado un informe relativo á la colonización en aquel país. Además de sus propias observaciones, Mr. RUFFIN envía copias de algunas cartas que ha recibido del Señor CARLOS SANTOS, jefe de la Oficina de Inmigración del Paraguay.

En dichas comunicaciones el Señor SANTOS dice que creyendo el Gobierno que el progreso futuro del país depende en gran parte del desarrollo de la agricultura, ha tratado, por cuantos medios están á su alcance, de proteger la inmigración y de crear centros de producción con los elementos adecuados al efecto. Agrega, además, que hay comarcas de considerable tamaño sobre el río Paraguay al norte de la República, que son excelentes terrenos agrícolas y de pasto, los cuales ofrecen gran facilidad para el transporte de productos por los ríos Paraguay y de la Plata. Refiriéndose á las dos colonias italianas recientemente fundadas en la Villa del Rosario, una de 20 leguas cuadradas y la otra de 8, dice que el Gobierno impuso como condición que 35 familias debían establecerse en cada legua cuadrada. Se les da el pasaje libre desde Montevideo ó Buenos Aires; se les exime de impuesto por diez años; se les permite introducir sin pagar derechos su equipaje, muebles, utensilios domésticos, semillas, herramientas y maquinaria para la agricultura.

Se les dan los gastos de embarco y reembarco, manutención y alojamiento por cinco días, y trasportación al lugar donde van á fijar su residencia permanente. Las mismas condiciones pueden ser obtenidas por cualquiera empresa colonizadora. Asegura también el Señor SANTOS que, según una ley últimamente promulgada, se pueden obtener títulos de propiedad sin costo alguno en el término de dos años. En cuanto á los terrenos que se venden en las colonias del Estado, su precio es de un peso (como 14 centavos en moneda de los Estados Unidos) por 7,600 metros cuadrados, si se paga al contado, y de 2 pesos si el pago se hace en

diez anualidades. Cuando el Gobierno otorga una concesión á algún individuo, éste debe convenir en el precio á que va á vender los terrenos á los colonos.

Un informe en que se dan los precios de los terrenos en los diferentes departamentos muestra que aquél varía de \$180, oro, á \$25,000, oro, por legua cuadrada. El promedio es de \$1,629. Solamente las colonias fundadas por el Gobierno tienen derecho á recibir auxilios pecuniarios. Una casa con dos cuartos, de 13 x 15 pies cada uno, cuesta, según el Señor SANTOS, de \$120 á \$150 en papel (\$17 á \$23 en oro) y dura de seis á siete años. El Gobierno es el que señala el número de personas que debe establecerse en cada legua cuadrada. El idioma oficial del país es el castellano, pero tanto el Señor SANTOS como el Señor Don JOSÉ S. DECOUD, Ministro de Relaciones Exteriores, hablan y escriben el inglés. Ambos residen en la Asunción.

Al hablar de los productos del país, Mr. RUFFIN dice que las empresas agrícolas en gran escala darían pronto buenas utilidades. Asegura que los tomates y las patatas se venderían muy bien en la República Argentina y en el Uruguay. El tabaco se da bien. Se cultiva el algodón para el consumo del país. Se pueden obtener cada año dos cosechas de maíz, pero la segunda es generalmente poco satisfactoria. No hay molinos para moler el maíz, y los naturales lo muelen de una manera muy primitiva. La mandioca, de la cual se dió una descripción en la página 610 del BOLETÍN MENSUAL correspondiente al mes de octubre de 1898, es llamada el pan de los paraguayos, y su cultivo es muy fácil. La caña de azúcar crece por todas partes. Los cacahuetes, los guisantes y los frijoles se dan bien. Las naranjas son abundantes (véase el BOLETÍN del mes de noviembre, página 808). El arroz se produce en cantidades limitadas. Pueden darse muy bien otros productos del reino vegetal, pero hasta ahora no se ha experimentado con ellos.

En el BOLETÍN MENSUAL del mes de diciembre de 1898, página 1010, se publicó una catta de Mr. I. WAVRUNK, inmigrante de los Estados Unidos, relativa al Paraguay, y últimamente se ha recibido una comunicación suya en la que se manifiesta muy satisfecho de su nuevo hogar.

SALVADOR.

LEYES RELATIVAS Á LAS ADUANAS.

Las siguientes leyes acerca de los derechos de importación y exportación han sido dictadas por el Gobierno del Salvador:

IMPUESTO DE 25 CENTAVOS.

En virtud de un acuerdo de 21 de diciembre de 1898, se ha creado un impuesto de 25 centavos, plata, sobre cada 46 kilos de mercaderías que se importen en la República, debiendo regir esta disposición desde el 1º de enero próximo en adelante.

IMPORTACIÓN DE NICARAGUA, HONDURAS Y COSTA RICA.

En virtud de un acuerdo de 4 de enero de 1899, los productos y artefactos nacionales procedentes de las Repúblicas de Nicaragua, Honduras y Costa Rica, pagarán únicamente los impuestos establecidos por la importación de mercaderías extranjeras, con excepción de la suela, calzado, galápagos para señora, finos ú ordinarios, sillas para montar, finas ú ordinarias, y vaquetas para maletas, que pagarán, además de dichos impuestos, el cuatro por ciento (4 por ciento) sobre la tarifa de aforos señalada á los artículos procedentes de las Repúblicas de Centro-América. El presente acuerdo comenzará á regir doce días después de su publicación.

PRIVILEGIOS CONCEDIDOS Á LOS INSTRUMENTOS DE MINERÍA.

ART. 1º. Por todo derecho é impuesto pagarán el almacenaje y guías los artículos siguientes que fueren importados por los propietarios de minas en explotación:

Maquinaria de hierro y accesorios, inclusive bombas, motores, chumaceras, poleas, y fajas de toda clase.

Tornillos de banco de hierro, malacates, yunques, fraguas, cadenas de hierro, cables de acero, rieles de hierro, cubas, cabrestantes, y otros implementos que sean necesarios. Carbón de cok, pólvora dinamita, balanzas grandes (capacidad de 4 á 5 toneladas), acero ochavado para fabricar barrenos y brocas, aceite para máquinas, lámparas de mineros, picos, cinceles, martillos y mazos para machacar minerales, carretillas de mano, productos químicos para el uso en el trazo de fundir y en los análisis en el laboratorio, crisoles, morteros, hornos, balanzones, copelas de arcilla, balanzas chicas para análisis, ladrillos refractarios y azogue.

ART. 2º. Para gozar del beneficio á que se refiere el artículo anterior, el propietario de minas deberá presentar al Ministerio de Hacienda las facturas consulares respectivas á fin de que por esa oficina se dé á la aduana la orden correspondiente.

ART. 3º. Los artículos mencionados pagarán los derechos é impuestos como está establecido, cuando no vengán destinados para el servicio de minas.

ART. 4º. Los mineros que abusando de este privilegio emplearen los mencionados artículos en usos distintos que el de las minas, perderán el privilegio en lo sucesivo y sufrirán una multa triple al valor de los derechos é impuestos que les correspondería pagar por los mismos artículos.

ART. 5º. Quedan derogadas todas las disposiciones que se opongan al presente.

ESTADOS UNIDOS.

COMERCIO CON LA AMERICA LATINA.

RELACIÓN DE LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES.

En la página 2180 aparece la última relación del comercio entre los Estados Unidos y la América latina tomada de la compilación hecha por la Oficina de Estadística del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos, cuyo jefe es Mr. O. P. AUSTIN. Estos datos se refieren al valor del comercio arriba mencionado. La estadística corresponde al mes de abril de 1899, corregida en mayo 27 del mismo año, comparada con la del período correspondiente del año anterior, y también comprende los datos referentes á los diez meses que terminaron en abril de 1899, comparados con igual período de 1898. Debe explicarse que las estadísticas de las importaciones y exportaciones de las diversas aduanas referentes á un mes cualquiera no se reciben en el Departamento del Tesoro hasta el 20 del próximo mes, necesitándose algún tiempo para su compilación é impresión, de suerte que los datos estadísticos correspondientes al mes de abril, por ejemplo, no se publican sino en junio.

CARBÓN DE POCAHONTAS.

“La Producción Nacional,” publicación quincenal de Buenos Aires, hace, en su número de 19 de abril, una comparación interesante entre el mérito del carbón inglés y el del americano, refiriéndose especialmente al de Pocahontas, en Virginia. Según el mencionado periódico, el objeto que se propone al hacer la comparación, es destruir una opinión errónea, generalmente admitida como verdad indiscutible.

Llama la atención dicho periódico al hecho de que universalmente se cree que los carbones ingleses son los mejores y los más

baratos. Si esto fué cierto en lo pasado, ahora hay que reconocer que el carbón de las minas de Pocahontas ocupa el primer lugar entre todos los del mundo. Estas minas que han estado en explotación durante pocos años, produjeron en 1892 unas 4,735 toneladas, pero su producción ha aumentado constantemente, pues en 1898 se extrajeron de ellas 4,600,000 toneladas. El carbón de Pocahontas es de los llamados blandos, semibituminoso, y se recomienda por su enorme fuerza calorífica que lo designa como el carbón más generador de vapor para las máquinas, por su pequeña cantidad de escorias y cenizas, y la mínima cantidad de humo que desprende.

Este carbón ha sido adoptado oficialmente por el Gobierno de los Estados Unidos á bordo de sus cruceros, y también ha sido probado y adoptado hasta cierto grado por la Gran Bretaña, con no poco asombro de los ingleses, los cuales creían de buena fe que sus carbones nacionales eran inmejorables. Esto es en sí mismo para el carbón de Pocahontas una garantía y reconocimiento de calidad de primer orden.

Como prueba concluyente de lo dicho, se citan á continuación los informes dados por dos súbditos británicos muy prominentes. Sir JULIAN PAUNCFOTE, Embajador de Su Majestad Británica en Washington, dirigió, en marzo de 1894, un informe á Lord ROSEBERRY, en aquella época Primer Ministro del Reino, informe que fué transmitido á las dos cámaras del Parlamento inglés por orden de la Reina. Sir JULIAN se expresa de esta manera:

La gran crisis carbonífera de 1893 y las facilidades que ha dado á los competidores extranjeros han sido objeto de mucha discusión en la prensa, demostrando al público que es un error el creer que Inglaterra produce el carbón más barato en el mundo. Al contrario, en cuanto se refiere á los Estados Unidos, debemos tenerlos siempre presentes, si no queremos perder nuestra supremacía como país productor de carbón. Se ha llamado la atención al hecho de que habiendo los Estados Unidos desde hace unos cuantos años producido su carbón á un precio de poco más de la mitad del de nuestro país, tiempo vendrá en que podrán competir con nosotros en nuestros mismos mercados. Los carbones de Virginia son, como calidad, de los mejores que existen para la producción del vapor; su superioridad está demostrada por la pequeña cantidad de ceniza y de azufre que dejan, y la enorme proporción de carbón y combustible volátil que contienen.

En apoyo de lo expuesto, se puede citar un discurso pronunciado por Mr. T. FORSTER BROWN, de Cardiff, ante la Sociedad de

Artes, el 26 de abril de 1899, en el que habló del asunto como sigue :

Aunque tenemos en la Gran Bretaña numerosos depósitos de carbón que aun no han sido explotados y que probablemente son suficientes para hacer frente por 300 años, poco más ó menos, á un consumo anual superior á nuestra producción actual, estamos agotando rápidamente el mejor y más barato de los carbones que se producen, y en 50 años aproximadamente la mayor parte de nuestros más valiosos depósitos de dicho mineral estará completamente agotada, con excepción de aquellas minas que sólo se podrá explotar mediante gastos muy crecidos, los cuales después de medio siglo aumentarán rápidamente. Los Estados Unidos de América poseen depósitos carboníferos mucho más extensos que los de la Gran Bretaña. Ya aquel país produce carbón á menos costo que nosotros, y en cuanto las condiciones físicas pueden afectar el precio, es claro que continuará produciéndolo muy barato por un período mucho más largo que nosotros. Agotados nuestros principales depósitos de carbón, y cuando solamente nos queden minas que serán muy costoso explotar, la competencia americana será mucho más seria para este país en todas nuestras relaciones comerciales de lo que puede probablemente serlo en un futuro inmediato.

Cuando, en 1898, el Gobierno brasileño pidió que se le presentaran propuestas relativas al precio á que se le venderían 120,000 toneladas de carbón para el Ferrocarril Central del Brasil, de las once ofertas sometidas el 31 de octubre, una de las americanas fué la más baja de todas. Este carbón fué ofrecido en competencia con el llamado de Cardiff, al cual iguala, si es que no lo supera bajo todos conceptos, según las opiniones citadas atrás.

El Cónsul de los Estados Unidos en Buenos Aires, Mr. MAYER, informó al Departamento de Estado, con fecha 27 de diciembre de 1898, que habían llegado á aquel puerto en buques de vela los primeros cargamentos de carbón americano. Menciona este hecho como el principio de una nueva era para la marina mercante americana, y predice que dentro de poco tiempo la Argentina recibirá de los Estados Unidos todo el carbón que consume.

En el BOLETÍN MENSUAL de la Oficina de las Repúblicas Americanas correspondiente al mes de abril, aparece, en la página 1754, un cuadro comparativo de la producción de carbón en todos los países del mundo, y en él se muestran las enormes ventajas de que los Estados Unidos gozan sobre todos sus competidores. Asimismo se da cada mes en la citada publicación cuenta de la distribución de dicho artículo entre los varios países latino-americanos,

según el resumen preparado con datos que suministra la Oficina de Estadística del Ministerio de Hacienda de los Estados Unidos.

El periódico, "The Brazilian Review," en el número correspondiente al 9 de mayo de 1899, dice, en la página 393, lo siguiente :

El vapor alemán, *Dalecarlia*, llegó á Santos el 30 de marzo próximo pasado, trayendo 2,034 toneladas de carbón de Pocahontas, consignadas á los Señores LYON & Co., únicos agentes de CASTNER, CURRAN & AULLITT para la venta en el Estado de Sao Paulo. De dicho Estado escriben que este carbón es cada día más y más solicitado, y que si es verdad que hay todavía mucho que hacer antes de que, según dice el Consul americano en Buenos Aires, sustituya por completo al carbón inglés, no es menos cierto que los ingleses deben andar con cuidado, si no quieren encontrar antes de mucho tiempo una competencia poderosa.

CREACIÓN DE NUEVOS EMPLEADOS INSULARES.

Con fecha 8 de mayo, el Presidente McKINLEY dió el siguiente decreto ejecutivo, que no se hizo público hasta el 26 del mismo mes, relativo al gobierno de las islas que, como resultado de la guerra con España, quedaron bajo la administración de los Estados Unidos :

MANSIÓN EJECUTIVA,
Washington, 8 de mayo, 1899.

En virtud de las facultades de que me hallo investido como Comandante en Jefe del Ejército y de la Marina de los Estados Unidos, por las presentes ordeno y dispongo que, mientras los Estados Unidos mantengan el gobierno militar en la Isla de Cuba y en todas las islas de las Antillas, al occidente del grado setenta y cuatro, longitud este, evacuadas por España, se manden crear y se mantengan los empleos de Revisor (Auditor) de las islas, un sub-revisor, encargado de examinar las cuentas del Departamento de Aduanas, y un sub-revisor con el cargo de examinar las cuentas del Departamento de Correos, los cuales serán desempeñados por personas nombradas por el Secretario de la Guerra y cuyos deberes consistirán en examinar todas las cuentas de las islas.

Por las presentes se manda crear y mantener el cargo de Tesorero de las Islas, que será desempeñado por el oficial del ejército regular de los Estados Unidos que se nombre al efecto. Dicho Tesorero de las Islas está en el deber de recibir y custodiar todo el dinero que produzcan las rentas de las islas, y hacer los desembolsos y trasposos de dichos fondos, solamente en vista de las cédulas que emita el Revisor de las Islas, refrendadas por el Gobernador General.

Todas las leyes é instrucciones necesarias para hacer efectivas las disposiciones contenidas en las ordenanzas ejecutivas referentes á dichas islas, serán dadas por el Secretario de la Guerra.

WILLIAM McKINLEY.

Un decreto igual se dió para Puerto Rico y otro para las Filipinas, de suerte que todas estas islas tendrán un mismo sistema de gobierno.

CONDICIÓN DE LAS COSECHAS EL 1º DE JUNIO DE 1899.

En la Circular publicada por el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos para junio de 1899, acerca de las cosechas del país, aparecen las estadísticas siguientes referentes á los cereales, el algodón y las frutas:

Trigo de Primavera.—Los informes preliminares indican una reducción de cerca de 470,000 acres ó sea 2.5 por ciento en el área de cultivo. La condición ó estado se calcula en 9.4 por ciento, comparada con 100.9 por ciento el 1º de junio de 1898; 89.6 por ciento para la fecha correspondiente de 1897, y 98.2 por ciento el promedio medio del mes de junio por los últimos 13 años.

Trigo de Invierno.—La condición se calcula por término medio en 67.3 por ciento, comparada con 90.8 por ciento en junio 1º, de 1898, 78.5 para la misma fecha de 1897, y 83.4 el promedio medio de junio durante los últimos 13 años.

Avena.—Número total de acres 169,000 ó sea siete-décimos de 1 por ciento menos que en 1898. El promedio de la condición fué 88.7 por ciento comparado con el estado correspondiente al 1º de junio de 1898, y 91.2 el promedio medio para junio en 13 años.

Cebada.—Los informes recibidos indican un aumento de 3.1 por ciento en el número de acres de cultivo, sobre 1898. Se calcula en 91.4 por ciento el promedio de la condición de este cereal comparada con 78.8 por ciento para junio 1º, de 1898, y 89.6 por ciento el promedio medio por los últimos 13 años.

Centeno.—Este cereal demuestra una disminución de 8.9 por ciento en el número de acres de cultivo; el promedio de su condición es 84.5 por ciento comparado con 97.1 en junio 1º de 1898, y el promedio medio de 91.3 por ciento durante los 13 últimos años.

Arroz.—En el Estado de Louisiana, que es el principal productor de arroz, hubo un aumento de 7 por ciento en el número de acres de cultivo, y en todos los otros Estados en los cuales la industria es de suficiente importancia para merecer su examen, con excepción de Alabama y Mississippi, se notó algún aumento. En el primer Estado la condición es 8 puntos bajo el promedio general de los últimos cinco años, pero en los otros tres Estados el tanto por ciento fué dos en uno, dos en otro y en el otro ocho, sobre el promedio.

Algodón.—Los informes indican que ha habido una disminución de cerca de ocho por ciento en la extensión del área de cultivo, siendo el promedio de la condición 85.7, comparado con 89 por ciento el 1º de junio de 1898, y 88.1 el promedio medio por los últimos 13 años.

Frutos.—En los 13 Estados que según el último censo tienen 3,000,000 ó más manzanos en fruto, la cosecha demuestra que para el 1º de junio la condición era más ó menos igual al promedio del mismo mes durante los 13 últimos años.

El prospecto de la cosecha de melocotones ó duraznos indica que no será igual al promedio regular, aún cuando se debe tomar en consideración la inmensa extensión de terreno y las variadas condiciones climatológicas de los Estados Unidos que hacen difícil la pérdida total de la fruta.

URUGUAY.

LOS PRINCIPALES ARTÍCULOS DE EXPORTACIÓN DURANTE EL PRIMER TRIMESTRE DE 1899.

Los principales artículos de exportación de la República del Uruguay son, según se expuso minuciosamente en el *BOLETÍN MENSUAL* correspondiente al mes de mayo, productos animales y agrícolas. Durante el primer trimestre de 1899 el número de cueros de buey secos exportados fué de 544,506, de los cuales 269,232 se enviaron á los Estados Unidos. Esto fué casi todo lo que se exportó para este país, porque el resto se compuso de 167 pacas de pelo, con un peso de 992 libras cada una; 420 pacas de pieles de cabra, con un peso de 815.70 libras cada una; 1,258 pacas de lana, con un peso de 992 libras cada una, y 2,721 pacas de heno, con un peso de 110 libras cada una.

De los cueros de buey salados, 233,004, en un total de 246,752 exportados, fueron enviados á Alemania y á Bélgica. Alemania tomó también todos los 27,187 cueros de caballo secos y los 10,353 cueros de caballo salados que se exportaron. De las 12,829 pacas de heno que se exportaron, Francia tomó 10,931. Casi todo el sebo exportado, que consistió en 4,633 pipas, con un peso de 881.84 libras cada una; 3,561 bocoyes, con un peso de 440.9 libras cada uno, y 5,164 barricas, con un peso de 220.45 libras cada una, fué á la Gran Bretaña y Italia. Francia tomó la mitad de las lanas, lo cual ascendió á 189,263 pacas. Todos los carneros helados, que ascendieron á 421,725, fueron á la Gran Bretaña. Casi toda la mantequilla (12,671 cajas, en un total de 13,300), fué enviada á Inglaterra.

En cuanto á la exportación de productos esencialmente agrícolas, las cantidades fueron las siguientes: trigo, 362,492 toneladas; maíz, 77,439 toneladas; linaza, 85,581 toneladas; harina de trigo, 5,117 toneladas; afrecho, 12,446 toneladas; heno, 145,570 pacas (de las cuales 142,026 fueron enviadas al Brasil);

quebracho, 53,017 toneladas; azúcar, 3,153 toneladas; 35,004 sacos de moyuelo; 20,305 sacos de semilla para sacar aceite; 1,126 pacas de tabaco, y 314 sacos de semillas para pájaros.

RENTAS ADUANERAS DE MONTEVIDEO EN ABRIL DE 1899.

Con fecha 8 de mayo, el Ministro de los Estados Unidos, Mr. FINCH, trasmite al Departamento de Estado en Washington noticias referentes á los productos de la aduana de Montevideo durante el mes de abril, tomados de un informe oficial de la aduana.

Las importaciones fueron \$859,877.42; las exportaciones, \$122,038.63; presupuesto de los departamentos, \$25,000; total, \$1,076,916.05.

Los productos de los mismos ramos en el mes de abril de 1898 alcanzaron á \$1,018,950 y por el mismo mes de 1897, á \$702,361.

Acompañando los expresados datos aparece el comentario que extractamos como sigue:

Estas entradas son las mayores de que se tenga noticia referentes á cualquier mes de abril, con excepción de 1895, en cuya fecha llegaron á \$1,115,869. Los números que arrojan las importaciones, \$859,877.42, son especialmente satisfactorios, comparados con \$894,260 en marzo último, \$830,492 en abril del año pasado. Esto indica que el comercio en general se ha reanimado. Desgraciadamente esta animación ha sido tardía, y apenas podemos esperar que cantidades tan altas se conserven en los próximos meses de invierno cuando los negocios son flojos, tanto en las importaciones como en las exportaciones. Estamos entrando en la estación más pesada del año que dura desde ahora hasta octubre ó noviembre próximos.

Las entradas de aduana durante los cuatro primeros meses del presente año alcanzaron á \$3,765,621, contra \$3,904,113 durante el mismo período del año pasado. Por consiguiente hay una disminución de cerca de \$140,000 que indudablemente se resarcirá en los meses subsiguientes, pues el espíritu que parecía preceder durante los comienzos de 1898 no se ha mantenido firme.

VENEZUELA.

IMPORTACIONES PROCEDENTES DE LOS ESTADOS UNIDOS EN EL MES DE ABRIL DE 1899.

Los siguientes datos estadísticos acerca de los embarques hechos de productos americanos para varios puertos de Venezuela durante el mes de abril, comparados con igual mes del año de 1898, han

sido preparados de los cuadros remitidos á la Oficina de las Repúblicas Americanas por el Señor DON ANTONIO E. DELFINO, Cónsul-General de Venezuela en Nueva York.

En abril de 1899 el número de bultos exportados de los Estados Unidos alcanzó á 47,369, con un peso de 2,559,363.45 kilogramos, valorados en \$253,631.62. En abril de 1898 el número de bultos fué 56,656, con peso total de 2,869,955.27 kilogramos, valorados en \$228,289.08. Los embarques durante 1899 indican un aumento de \$25,342.54, pero aquí están incluídos \$55,000 en oro acuñado, lo cual reduce el valor de todos los otros artículos á \$29,657.46, comparado con el mes de abril de 1898.

El valor total de los embarques, hechos para cada uno de los puertos, fué como sigue: La Guaira (incluyendo \$55,000 en oro acuñado), \$132,701.01; aumento, \$21,699.16. Maracaibo, \$39,623.89; disminución, \$1,018.58. Puerto Cabello, \$38,986; aumento, \$24,148.13. Ciudad Bolívar, \$22,730; disminución, \$21,849.49. La Vela, \$8,057; disminución, \$1,690.68. Carúpano, \$7,254.18; aumento, \$2,125.28. Guanta, \$2,105.35; aumento, \$1,735.35. Caño Colorado, \$1,136.33; aumento, \$324.33. Cumaná, \$1,037; disminución, \$131.

Los embarques de mercancías fueron, entre otros, los siguientes: harina de trigo, \$43,373; manteca, \$29,806; víveres, \$11,431.98; drogas y perfumería, \$11,430.08; kerosene, \$11,430; maquinaria, \$9,675.64; mantequilla, \$9,122; quincallería y miscelánea, \$8,605.97; dril de algodón de color y blanco, \$8,598.94; zarazas, \$7,299.46; dril crudo de algodón y liencillo, \$6,645.60; cordelería, etc., \$6,037; ferretería, \$5,777.69; alambre de púas y grapas, \$5,634; tabaco de mascar, \$4,164; picadura para cigarrillos, \$4,114; jabonería y velería, \$3,319; aceites y pinturas, \$2,452.30; lona y loneta, \$2,288; efectos de imprenta (papel, tipo, etc.), \$1,474.41; hachas é instrumentos agrícolas, \$1,274; máquinas de coser, \$1,094.

MISCELÁNEA COMERCIAL.

REPÚBLICA ARGENTINA.

Nueva Publicación Alemana. Con el título de “La América del Sur, y Especialmente la Argentina,” se acaba de publicar una obra sobre aquella República. El libro está escrito en lengua alemana, y su autor es el Dr. P. MARTENS, que por muchos años fué periodista en Buenos Aires. El escritor dice con toda claridad que el objeto que se propone es hacer que Alemania y los alemanes se interesen más en la Argentina. Trata de la condición económica del país, y da importantes datos estadísticos sobre la agricultura y la minería y con especialidad sobre la más importante de las industrias argentinas, á saber: la cría de ganado. Muestra á los inmigrantes las ventajas que ofrece el país y les da datos cuidadosamente preparados acerca de lo que cuesta ir de Alemania á la Argentina. La obra ha sido publicada por JOHANNES RADE, de Berlin, Alemania.

COSTA RICA.

Interesante Trabajo Histórico. La Oficina de las Repúblicas Americanas ha recibido del Gobierno de Costa Rica un interesante trabajo histórico, publicado oficialmente en San José, é impreso en la Tipografía Nacional. Es el primer tomo de “Documentos Relativos á la Independencia,” y contiene las actas de los ayuntamientos, de la entonces Provincia de Costa Rica, desde fines de 1821 hasta diciembre de 1823, compilados por Don FRANCISCO MARÍA IGLESIAS, que se ha ocupado desde 1883 en recoger los informes que ahora se publican, habiendo sido nombrado por el Presidente de la República para arreglar y organizar los archivos nacionales. Un nuevo tomo está en vía de preparación, y contendrá el nombramiento é instalación de la Junta Gubernativa, el Pacto provisional, primer débil ensayo constitutivo, y todos los acuerdos y demás actos públicos desde su instalación hasta que definitivamente se organizó el Estado. (Archivos Nacionales; Documentos Relativos á la Independencia. Actas de los Ayuntamientos desde fines de 1821 hasta diciembre de 1823. Francisco María Iglesias. Tipografía Nacional, San José, Costa Rica, 1899.)

MÉXICO.

Ensayos en el Cultivo del Lino. Es probable que el cultivo del lino llegará á ser una de las industrias de México. Últimamente se han hecho ensayos en la Escuela Nacional de Agricultura, en los alrededores de la ciudad de México, donde se sembró de lino un pedazo de tierra. Al cabo de sesenta y un días, los tallos habían, en ciertos casos, adquirido una altura de 41 pulgadas, y parecían adaptarse perfectamente al suelo y al clima, que es muy aparente para el cultivo de esta planta. La Secretaría de Fomento se interesa mucho en esta nueva empresa y piensa darle todo su apoyo. La única dificultad para este cultivo en el gran valle de México es la falta de agua, la cual, sin embargo,

puede suplirse por medio de riego. También en el Estado de Tlaxcala se están haciendo ensayos del mismo cultivo.

Obra Estadística en Preparación. El bien conocido periodista mexicano, Don ALFONSO E. LÓPEZ, está escribiendo un libro, en español y en inglés, sobre la estadística, condición económica y agricultura, etc., de los Estados de Yucatán, Campeche y Chiapas.

ESTADOS UNIDOS.

El Sistema de Capitación Aplicado á las Islas. En contestación á una pregunta que se le dirigió, el Ministro de la Guerra interino, Señor MEIKLEJOHN, contestó, con fecha 3 de mayo, que el sistema de capitación impuesto por las leyes y reglamentos expedidos por el Ministerio de Hacienda el 16 de agosto de 1898, y que se aplica á los inmigrantes que llegan á cualquier puerto de los Estados Unidos, es igualmente aplicable á todo inmigrante que quiera entrar á los puertos de Cuba, Puerto Rico y las Filipinas.

Trabajos en Madera. La Compañía J. A. FAY & EGAN, que es una de las más grandes del mundo dedicadas á trabajos en madera, y cuya fábrica está situada en Cincinnati, Ohio, está en la actualidad dando mayores proporciones á dicho establecimiento, que será provisto de los instrumentos más modernos y perfectos. Sin que los operarios empleados en los talleres lo solicitaron, la compañía les aumentó sus salarios el 1º de mayo en un 10 por ciento.

VENEZUELA.

Condecoraciones para Ciudadanos de los Estados Unidos. El Ministro LOOMIS ha informado al Departamento de Estado que el Gobierno de Venezuela desea condecorar al Almirante SAMPSON y á los principales oficiales del Escuadrón del Atlántico del Norte, que últimamente estuvieron en La Guayra, así como al comandante C. C. TODD, del *Wilmington*, con el Busto del Libertador. El Presidente ANDRADE desea manifestar de esta manera cuánto aprecia el Gobierno de Venezuela los sentimientos amistosos del de los Estados Unidos, evidenciados con la visita del Almirante SAMPSON y del escuadrón que comanda.

BOLETIM MENSAL

DA

SECRETARIA DAS REPUBLICAS AMERICANAS,

UNIÃO INTERNACIONAL DAS REPUBLICAS AMERICANAS.

VOL. VI.

JUNHO DE 1899.

No. 12.

MERCADORIAS AMERICANAS PARA OS MERCADOS AMERICANOS.

IV.

AS MACHINAS AGRICOLAS AMERICANAS.

No ultimo numero do BOLETIM foi publicado o terceiro da presente serie de artigos consagrados a levar ao conhecimento dos paizes que formam a União de que é orgão esta Secretaria, a superioridade reconhecida daquelles productos de fabricação americana, cujo emprego no desenvolvimento das industrias da America Latina haverá de produzir notaveis resultados.

A principal fonte de riqueza das nações que estão ao sul dos Estados Unidos é a agricultura, que em muitas, si não em todas dellas, é o unico sustento de seus habitantes, pela carencia de outras industrias em estado de desenvolvimento sufficiente ás necessidades da vida industrial e commercial. D'aqui a troca dos productos naturaes, unicos que se podem explorar, pelos da manufactura em todos seus ramos e a necessidade de aperfeiçoar e augmentar aquelles á medida que as circumstancias o exigem. Para conseguir isto deve-se começar por procurar os meios mais adequados ao fim proposto, os instrumentos mais a proposito ao cultivo da terra, os que deem melhores resultados na preparação

do producto, em uma palavra, os que aperfeiçoem a producção e assim augmentem o commercio.

Do exito que os instrumentos e as machinas agricolas americanos teem alcançado, não ha que duvidar. Fôra do consumo que teem neste paiz, cuja riqueza teve por base a agricultura que é hoje uma das suas principaes industrias, aquelles productos da industria manufactureira americana exportam-se ao presente para os paizes da Europa e suas colonias, para a Asia e a Africa, o qual mostra sua excellencia, pois vão alli em concorrência com os dos fabricantes francezes, inglezes, allemães, belgas, etc., que até ha pouco tinham um monopolio quasi exclusivo destes productos.

O Director da Repartição de Estatisticas da Secretaria do Thesouro dos Estados Unidos, no relatorio que precede aos quadros estatisticos do commercio estrangeiro dos Estados Unidos, correspondentes ao anno fiscal que terminou no dia 30 de Junho de 1898, diz assim, sob a epigraphe, “Desenvolvimento de nossas exportações de manufacturas:”

O anno de nosso centenario, 1876, quando exhibimos perante o mundo nossa habilidade nas industrias mecanicas e productoras parece ser marcado nova era para nosso commercio de exportação. Antes daquella data o balanço do commercio tinha sido quasi sempre contra nós e desde então quasi sempre tem sido em nosso favor. Antes daquella data nossas exportações em geral nunca alcançaram a \$600,000,000 por anno; em 1898 passaram de \$1,200,000,000. * * * De 1876 a 1898 nossas exportações para a America do Sul augmentaram em 53.6 por cento; para a America ingleza em 88.4 por cento; para a Europa 96 por cento; para a Asia e Oceania 441.4 por cento, e para a Africa 306.5 por cento. Nossas exportações de instrumentos agricolas que em 1876 apenas chegaram a \$2,256,449, foram no anno passado \$7,609,732. * * *

São dignos de mencionar-se os algarismos que representam as exportações de instrumentos agricolas americanos para os paizes do Velho Continente, durante o anno em referencia, e que calcula assim a mencionada estatistica:

| | |
|----------------------------|---------------|
| Grã Bretanha | \$1, 145, 025 |
| Belgica | 160, 728 |
| França | 1, 252, 167 |
| Allemanha | 1, 232, 242 |
| Italia | 50, 832 |
| Paizes Baixos | 200, 244 |
| Hespanha | 6, 637 |
| As Antilhas | 18, 189 |
| China | 4, 283 |
| Japão | 3, 401 |
| Australia Britannica | 697, 565 |
| Africa | 224, 306 |

Ao qual deve-se accrescentar \$780,213 exportado para o Canadá, colonia ingleza.

As exportações para a America Latina, segundo dados tomados da estatistica em referencia, durante o exercicio de 1897-98, alcançaram a quantia de \$743,646, repartidos como segue:

| Paizes. | Ceifeiras, segadoras e accessorios. | Arados, cultivadores e accessorios. | Outros instrumentos e accessorios. |
|---------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|------------------------------------|
| Argentina | \$182, 283 | \$151, 737 | \$43, 034 |
| Brazil | 908 | 11, 375 | 12, 472 |
| Colombia..... | 238 | 873 | 3, 732 |
| Costa Rica..... | 7, 585 | 424 | 1, 205 |
| Chile..... | 10, 425 | 38, 137 | 31, 046 |
| Equador..... | 493 | | 251 |
| Guatemala..... | 91 | 248 | 842 |
| Haiti | | 23 | 446 |
| Honduras | 5 | 51 | 86 |
| Mexico..... | 8, 511 | 47, 730 | 68, 127 |
| Nicaragua | 1, 312 | 18 | 479 |
| Peru | | 7, 005 | 4, 318 |
| Salvador..... | 2, 833 | 61 | 88 |
| Santo Domingo | 74 | 480 | 525 |
| Uruguay | 46, 208 | 48, 886 | 8, 272 |
| Venezuela | 50 | 570 | 281 |
| Totaes | 261, 024 | 307, 618 | 175, 004 |

Este quadro mostra o consumo de instrumentos agricolas americanos de todas as classes nos paizes da America Latina, occupando o primeiro lugar a Argentina com \$377,054, e seguem logo nesta ordem: Mexico, \$124,368; Uruguay, \$103,366; Chile, \$79,608; Brazil, \$24,755; Peru, \$11,323; Costa Rica, \$9,214; Colombia, \$4,843; Salvador, \$2,982; Nicaragua, \$1,809; Santo Domingo, \$1,079; Venezuela, \$909; Haiti, \$769; Equador, \$744; Guatemala, \$681, e Honduras, \$142.

Não é necessario fazer commentarios acerca do que revela o quadro anterior; mas não se pode comprehender como o commercio americano em instrumentos agricolas, producto sem rival da manufactura do paiz, producto de primeira necessidade para o desenvolvimento da principal fonte de riqueza da America Latina alcance em certos paizes a uma cifra quasi insignificante, quando para Europa e suas colonias chega a milhões, sem fazer referencia á Africa e á Asia. Isto só é explicavel suppondo que seja o começo de uma era mercantil que chegará a ser florescente, porque assim o impõe o desenvolvimento progressista das republicas latinas deste hemispherio:

Em vista dos algarismos acima dados, só resta chamar a attenção dos agricultores e commerciantes daquellas republicas da America Central e do Sul que estão escassamente representadas na estatistica para a superioridade reconhecida no mundo inteiro das machinas e instrumentos americanos para a agricultura, como o demonstram as importações que delles fazem os paizes de Europa, manufactureiros de identicos productos; como o provam os resultados que teem alcançado os Estados Unidos; as importações da Argentina, Mexico, Uruguay, Chile e Brazil, todos, com excepção de Mexico, situados a grande distancia deste paiz e que carecem de meios de comunicação rapidos por mar que facilitem o commercio.

Sem mais commentarios e seguindo o plano adoptado na preparação destes artigos, se lerá em seguida o que a este objecto se tem extrahido dos Relatorios Consulares publicados pela Reparação de Commercio Estrangeiro da Secretaria de Estado.

O Consul americano, Mr. FLEMING, de Edimburgo, sob a epigraphé “Machinas Agricolas dos Estados Unidos em Escocia,” diz no numero de Janeiro dos citados Relatorios, o que segue :

Nas fazendas de Escocia empregam-se extensamente as machinas agricolas de fabricação americana. A maior parte das machinas para fazendas fabricadas nos Estados Unidos tem sido preferida desde ha tempo pelos agricultores de aqui por causa de seu preço, qualidade e desenho. Ainda quando as machinas escocezas teem grandes meritos, as de fabricação americana teem obtido maior sahida pela facilidade com que se adaptam ás necessidades especiaes do agricultor escocez. Os americanos adaptam suas machinas ao mercado. Faço referencia á Escocia em particular, mas igual cousa pode dizer-se em geral do Reino Unido * * *. O arado de aço resfriado, ao principio não se adaptava ás necessidades do agricultor escocez, que preferia fazer um sulco angusto e não considerava conveniente voltear o sulco, preferindo que terminasse em angulo. Alterou-se o arado de modo de satisfazer os desejos do agricultor, do qual tem resultado que o arado americano goza hoje do favor geral.

O Consul SOURGÉE de Bordeaux, sob a epigraphé “Machinas e Instrumentos de Agricultura,” diz nos Relatorios correspondentes a Fevereiro, o que segue :

O augmento na importação destes artigos é testemunho convincente da superioridade do producto americano. Ao mesmo tempo sou de opinião que o estudo das condições agricolas desta região augmentaria extensamente a demanda por certas classes de instrumentos de agricultura. Por exemplo, tenho notado que o arado que se emprega para o cultivo dos vinhedos, ainda os pertencentes aos proprietarios mais ricos, é tirado por uma junta de bois jungida a uma viga

de madeira de seis a oito pollegadas de diametro e de oito a dez pés de comprimento, a cujo extremo posterior está o arado.

Por que não empregar o arado americano tirado por um cavallo ou por uma mula, em vez dos bois e da grande viga de madeira? Não é por que não sabem que existem instrumentos aperfeiçoados. * * * Si empregam os bois e a pesada viga é porque creem que por este methodo obteem os melhores resultados. Si os fabricantes americanos desejam vender-lhes instrumentos de agricultura, devem proporcional-os algo equivalente ao que hoje empregam o que tem demonstrado claramente suas vantagens economicas. O que é considerado como o melhor em Kansas ou em Ohio não pode necessariamente ser recomendado, por esta razão, ao intelligente agricultor do sudoeste da França, e é impossivel fazer que elle compre o que não abrigue o convencimento que está em seu interesse usal-o. * * *

O bom senso manifestado pelos fabricantes americanos ao melhorar seus productos em forma e acabado deve ser applicado a chamar a attenção daquelles que não demonstram maior interesse em aprender ou mudar, si é que esperam conseguir os mercados europeós. O estudo intelligente das condições de consumo é tão importante como o dominio da economia do producto. Estas condições não se podem adivinhar nem aprender, sinão por meio da observação conscienciosa de uma pessoa perita nos detalhes de cada ramo especial de producção.

No mesmo numero da publicação citada, o Consul-Geral americano em Bogotá, Mr. McNALLY, diz referindo-se ao commercio de Colombia com este paiz que por regra geral preferem-se alli as machinas americanas quando os fabricantes convencem-se das difficuldades que ha para o commercio e consentem em fabrical-as a proposito e accrescenta “isto refere-se especialmente ás machinas para o uso das plantações de café e de assucar.” No mesmo folheto o Consul-Geral em Guatemala, Mr. BEAUPRÉ, faz notar que os Estados Unidos teem conservado seu posto como os primeiros importadores ao paiz e que gozam de uma boa parte do commercio de Guatemala em ferragens, ferro e aço em todas suas formas, instrumentos de agricultura, machinas, etc., e indica as melhoras que a seu juizo devem ser introduzidas nos productos americanos deste ramo com o objecto de alcançar maior consumo naquelle mercado, como pode ver-se no BOLETIM correspondente ao mez de Janeiro do presente anno.

No numero de Março da obra referida, o Consul KINDRICK, de Ciudad Juarez, diz, sob o titulo “Machinas Agricolas dos Estados Unidos em Mexico,” entre outras cousas, o que segue:

Os instrumentos agricolas americanos que se importam no Mexico, ao menos pela fronteira, não teem concorrência estrangeira. Nossos fabricantes teem um

campo e um mercado abertos para seu uso e além desta vantagem, as machinas agricolas dos Estados Unidos gozam de uma demanda crescente. Em primeiro lugar, os instrumentos de lavoura dos Estados Unidos são melhores do que os de qualquer outro paiz. Nossos fabricantes gozam da vantagem de transporte rapido e fretes moderados, além de que todos os instrumentos de agricultura entram a Mexico livres de direitos aduaneiros. * * * O arado e cultivador americano chegou com as estradas de ferro e seu emprego tem ido estendendo-se entre os fazendeiros em pequeno ainda os distantes das linhas de comunicação.

Estão substituindo o arado egypcio de madeira e outros instrumentos primitivos, com os quaes os mexicanos teem vindo saccando da rica terra suas fontes de existencia. A medida que os instrumentos agricolas americanos vem a substituir os antiquados em uso até agora, se comprehende qual é seu emprego e seu valor e cada arado americano é uma lição objectiva que representa a possibilidade de augmentar a producção com uma quantidade dada de trabalho em um numero de geiras dado. O desenvolvimento da agricultura significa tanto para o Mexico quanto significou para os Estados Unidos. É mais importante que a exploração de minas e o estabelecimento de refinarias de mineral. Assim o tem comprehendido o Mexico e o resultado tem sido a liberalidade com que se teem tratado as machinas agricolas americanas. Sua entrada livre á Republica o prova.

No numero de Abril o Consul-Geral STOWE, da cidade do Cabo, referindo-se ao commercio americano com Porto Elizabeth, exprime-se assim:

Encontro que este é um excellente mercado para arados. Durante muitos annos o conhecido como "numero 75" tem tido grandes vendas. É um arado de ferro fundido com uma relha ajustavel no timão e que faz cortes de 9 a 12 pollegadas de largura. Das informações recebidas estou convencido de que este está sendo substituído por outro do mesmo modelo, mas que tem a aiveca e a relha de aço e tímão de madeira.

Das fabricas de Nova York e de Kentucky teem chegado grandes quantidades destes arados os quaes teem tido muito boa aceitação. Fui informado de que se necessita um arado deste modelo, mas feito todo de aço e que prompto chegarão ao mercado. Diz-se que os fabricantes allemães estão fazendo um arado todo de aço a um preço mais barato que o que cobram os americanos. Os fabricantes de arados allemães indubitavelmente imitam os estylos americanos nas classes de arados de assento e sem assento. Me estranhou saber a extensão a que teem chegado as vendas de arados de assento e de serie. Tenho informações de um commerciante, que me manifesta ter vendido em tres annos, 4,000 arados de assento fabricados por uma casa de Illinois.

As anteriores opiniões, tomadas das publicações officiaes já citadas, bastam para demonstrar que estão-se empregando cada vez mais extensamente as machinas e instrumentos americanos no cultivo da terra e a exploração de seus fructos e que estes teem alcançado exito em qualquer logar onde se teem usado. Porque

não haveria de alcançal-o na America Latina não se pode imaginar, e assim se recommenda o estudo de tão importante assumpto, em primeiro lugar aos agricultores que são os que hão de receber beneficios mais directos de sua applicação e aos commerciantes a quem toca introduzil-os creando-se assim um novo ramo mercantil que haverá de render-lhes ganhos positivos.

COMMERCIO EXTERIOR DOS ESTADOS UNIDOS EM PRODUCTOS AGRICOLAS.

O relatorio sobre o commercio exterior dos Estados Unidos, segundo tem sido preparado pelo Ministerio da Agricultura para o exercicio de 1898, mostra que este anno é o mais notavel na historia do paiz. Ainda que as exportações foram decididamente as maiores que se teem feito até agora, as importações foram extraordinariamente pequenas. Por cada dollar de mercadorias estrangeiras importadas nos Estados Unidos, teem se exportado productos por valor de cerca de dous dollares. Das mercadorias nacionaes enviados para mercados estrangeiros, 70.93 por cento, calculado o valor, se compunha de productos agricolas. O valor total destas exportações em 1898 foi de \$858,507.942, o qual é um augmento sobre os algarismos correspondentes a 1897 de cerca de 25 por cento, ou seja um valor de \$168,752,749. Esta quantia excede á de 1892, que foi o anno de maior exportação, em \$50,000,000.

A exportação de productos agricolas em 1898 mostra um augmento proporcional maior que a de outra classe de artigos. A primeira manteve-se á altura do notavel crescimento a que tem chegado nos Estados Unidos a exportação de manufacturas. A diminuição na importação de productos agricolas durante o anno foi quasi tão notavel como o augmento na exportação dos mesmos. Em 1898 os Estados Unidos importaram productos agricolas no valor de \$314,291,796, contra \$400,871,468 em 1897, o qual indica uma redução de cerca de 22 por cento. Uma grande parte do augmento da exportação de productos agricolas foi devida á maior procura de grãos nos mercados estrangeiros. Em trigo e em farinha de trigo sómente houve um augmento de valor de cerca de \$100,000,000, em quanto que o valor total dos

cereaes enviados ao estrangeiro ascendeu de \$197,857,219 em 1897, a \$333,897,119 em 1898.

Ainda que este enorme augmento no valor das exportações resultou em parte de haver sido mais altos os preços que prevaleceram, é um facto que a quantidade exportada augmentou tambem consideravelmente. Durante esse mesmo anno se embarcaram 148,231,261 alqueires de trigo, contra 79,562,020 no anno anterior. O preço médio annual por alqueire em 1898 foi de 98.3 centavos, ou seja um valor total de \$145,684,659; isto representa um augmento de \$85,764,481 sobre 1897, quando o preço médio por alqueire foi sómente de 75.3 centavos, e o valor total de \$59,920,178. Os carregamentos e o valor total sómente teem sido excedidos na historia do paiz em 1892, quando a exportação de trigo ascendeu a 157,280,351 alqueires, avaliados em \$161,399,132.

A exportação de farinha de trigo não augmentou muito em 1898, mas seu valor subiu consideravelmente, pois ascendeu a \$13,349,371, ou seja um valor total de \$69,263,718. O preço médio da farinha exportada foi de \$4.51 por barril em 1898, contra \$3.84 em 1897. A farinha exportada em 1897 equivalia a 65,562,952 alqueires de trigo, e a embarcada em 1898 a 69,074,744 alqueires. A exportação combinada de trigo e farinha em 1897 foi, segundo se vê, de 145,124,972 alqueires, e em 1898 de 217,306,005.

Depois da exportação de trigo occupou o primeiro lugar em 1898 a de milho. Os carregamentos deste cereal teem augmentado rapidamente durante os ultimos annos, e ascenderam em 1898 a 208,744,939 alqueires, ou seja um augmento sobre o anno anterior de 31,828,574 alqueires. O augmento no preço deste artigo para a exportação, ainda que não é tão notavel como o de trigo, é, sem embargo, importante. A média em 1898 foi de 35.5 centavos por alqueire, contra 30.6 centavos em 1897. O valor total foi de \$74,196,850, ou seja um augmento de \$20,109,698. O augmento na exportação de farinha de milho foi tambem muito notavel e ascendeu a 827,651 barris no valor de \$1,766,068, contra 475,263 barris em 1897, no valor de \$902,061. Os carregamentos de farinha de milho representaram 3,310,604 alqueires de milho, e ambos artigos juntos, o milho e a farinha de milho, ascenderam a 212,053,543 alqueires em 1898.

A exportação de avêa durante o anno foi de 69,130,288

alqueires, ou seja uma quantidade quasi dupla da que se exportou durante o anno anterior, quando sómente se exportaram 35,096,736 alqueires. O augmento no valor da quantidade exportada foi notavel, pois ascendeu de \$8,756,207 em 1897 a \$20,632,914 em 1898. O preço médio do artigo para o anno de 1897 foi de 24.9 centavos por barril, contra 29.8 em 1898.

O augmento na exportação de centeio foi cerca de 100 por cento, pois ascendeu de 8,560,271 alqueires em 1897 a 15,541,575 alqueires em 1898. O valor dos carregamentos augmentou de \$3,667,505 a \$8,825,769, ou seja de 42.8 centavos a 56.8 centavos, calculando segundo o preço médio do alqueire.

Ainda que a exportação de outros grãos tem augmentado de uma maneira tão consideravel, a diminuição na de cevada é muito notavel. A quantidade exportada em 1897 foi de 20,030,301 alqueires, avaliados em \$7,646,384. Em 1898 sómente se exportaram 11,237,077 alqueires, avaliados em \$5,542,040. A média do preço annual para a exportação subiu de 38.2 centavos, que antes havia sido a 49.3 centavos por alqueire.

Depois dos principaes cereaes, o augmento mais importante em 1898 verificou-se na exportação de productos de carne, sendo de notar o toucinho, que ascendeu de 500,399,448 libras em 1897, avaliadas em \$34,187,147 a 650,108,933 libras em 1898, avaliadas em \$46,380,918. O preço deste artigo para a exportação foi por termo médio de 7.1 centavos em 1898, contra 6.8 centavos em 1897. O augmento na exportação de banha foi quasi tão notavel como o do artigo anterior, pois em 1897 exportaram-se 568,315,640 libras, com um valor de \$29,126,485, e a exportação em 1898 foi de 709,344,045 libras com um valor de \$39,710,672. O preço deste artigo para a exportação subiu de 5.1 centavos por libra a 5.6 centavos. Os carregamentos de presuntos ascenderam a 200,185,861 libras, com um valor de \$18,987,525. Isto representa um augmento de 34,538,559 libras em quanto á quantidade e de \$3,017,504 em quanto ao valor.

Houve uma diminuição na média do preço annual deste artigo para a exportação, pois de 9.7 centavos em 1897, baixou a 9.5 centavos em 1898. A exportação de porco em salmoura augmentou em 21,364,158 libras em 1898, e o total foi de 88,133,078 libras. O preço médio deste artigo para a exportação augmentou de 4.9 centavos a 5.6 centavos, e o valor dos carregamentos foi de

\$4,906,961. Tanto a exportação de carne de vacca em latas como em salmoura diminuiu em quantidade e em valor. A exportação de carne em latas foi de 37,109,570 libras, com um valor de \$3,279,657, o qual mostra uma diminuição de 16,910,202 em quanto á quantidade, e de \$1,376,651 em quanto ao valor. A média no preço d'este artigo para a exportação augmentou de 8.6 centavos a 8.8 por libra. Na exportação de carne de vacca em salmoura houve uma diminuição de 23,398,461 libras em quanto á quantidade e de \$1,145,659 em quanto ao valor. Os carregamentos em 1898 ascenderam a 44,314,499 libras, com um valor de \$2,368,467.

Os carregamentos de manteiga durante esse anno chegaram sómente a 25,690,025 libras, o qual indica uma diminuição de 5,655,199 libras em quanto á quantidade, e de \$628,599 em quanto ao valor. O preço deste artigo para a exportação subiu de 14.3 centavos a 15 centavos por libra. A quantidade de oleo de caroço de algodão exportada augmentou cerca de 50 por cento sobre 1897, e o total foi de 40,230,784 galões. O valor dos carregamentos subiu de \$6,897,361 a \$10,137,619. Houve uma ligeira diminuição na média do valor annual por galão em 1898, pois de 25.4 centavos que antes era, chegou a 25.2 centavos por galão. A exportação de massa de linhaça e de farinha de massa de linhaça mostrou um augmento de 301,643,616 libras, ou seja um total de 1,358,136,702 libras. O preço deste artigo para a exportação variou muito pouco: o valor dos carregamentos foi de \$12,601,820 em 1898, contra \$9,611,044 em 1897.

O numero de cabeças de gado vaccum exportado em 1898 foi de 439,255, com um valor de \$37,827,500. Em 1897 exportaram-se 392,190 cabeças, com um valor de \$36,357,457. O preço médio annual para a exportação baixou de \$92.70 a \$86.12. O numero de carneiros exportados neste anno foi de 199,690, ou seja 44,430 menos que em 1897. O valor destes animaes baixou de \$1,531,645 em 1897, a \$1,213,086 em 1898. O numero de cavalloos exportados augmentou, pois foi de 51,150 em 1898, contra 39,532 em 1897. O preço por cabeça para a exportação foi por termo médio de \$120.64 em 1897, e de \$120.75 em 1898, e o valor total neste ultimo anno foi de \$6,176,569. A quantidade total de pelles e couros exportados em 1898 foi de 11,536,073

libras, avaliadas em \$1,015,032, o qual mostra uma diminuição de 19,583,093 libras em quanto á quantidade, e de \$1,373,498 em quanto ao valor, em comparação com o anno de 1897. A média do preço para a exportação subiu de 7.7 centavos por libra a 8.8 centavos.

Entre os artigos cuja exportação augmentou em 1898 em um valor de mais de \$1,000,000, figuram o lupulo, as fructas e o oleo de graxa. O augmento no lupulo sobre 1897 foi de 5,735,428 libras em quanto á quantidade, e de \$1,338,596 em quanto ao valor. As fructas americanas enviadas aos mercados estrangeiros em 1898, tiveram um valor de \$8,851,878. Esta somma excedeu em valor á exportada em 1897 em \$1,238,378. Na exportação de oleo de graxa houve em 1898 um augmento de 19,073,125 libras em quanto ao peso, sendo a quantidade de 113,506,152 libras, e de \$1,162,352 em quanto ao valor, sendo o total de \$6,742,061.

Em alguns casos se notou um augmento na quantidade de productos agricolas exportados, com uma diminuição no preço. Exemplo notavel disto foi o algodão, que occupa o primeiro lugar entre os productos agricolas de exportação dos Estados Unidos. Os carregamentos deste artigo augmentaram de 3,103,754,949 libras em 1897, a 3,850,264,295 libras em 1898, mas o valor total dos mesmos baixou de \$230,890,971 em 1897, a \$230,442,215 em 1898, devido a uma redução de 1.4 centavos por libra na média do preço para a exportação. O preço médio deste artigo para a exportação foi sómente de 6 centavos por libra em 1898. O queijo é outro artigo de exportação que augmentou em quantidade e diminuiu em valor. Na quantidade houve um augmento de 2,222,663 libras, e em valor uma diminuição de \$76,739. A exportação foi de 53,167,280 libras, com um valor de \$4,559,324. O preço médio para a exportação baixou de 9.1 centavos a 8.6 centavos por libra.

Em alguns casos, por outra parte, se viu um augmento no valor total junto com uma redução em quanto á quantidade exportada. Um exemplo disto é a carne de vacca fresca; os carregamentos deste artigo baixaram de 290,395,930 libras que foram em 1897, a 274,768,074 libras em 1898, enquanto que o valor total subiu de \$22,653,742 a \$22,966,556. Uma compila-

ção do promedio dos preços para a exportação durante os dous annos, mostra um augmento, pois de 7.8 centavos por libra em 1897 subiu a 8.4 centavos por libra em 1898.

Outros artigos agricolas que soffreram uma redução em 1898 foram o amido, o feijão, as ervilhas e o tabaco. A exportação de algodão ascendeu a 79,088,876 libras, com um valor de \$1,665,926, o qual mostra uma redução de 6,288,563 libras em quanto ao peso e de \$294,377 em quanto ao valor. Os carregamentos de feijão e ervilhas soffreram uma redução de 45,935 alqueires pelo que toca á quantidade, e de \$16,293 em quanto ao valor. A quantidade exportada foi de 854,000 alqueires, com um valor de \$1,094,094. Os carregamentos de tabaco em rama foram de 252,258,902 libras, com um valor de \$21,924,327. Isto mostra uma diminuição de 53,719,390 libras em quanto á quantidade, e de \$2,589,230 em quanto ao valor. A média do preço annual para a exportação elevou-se de 8 centavos a 8.7 centavos por libra.

A distribuição dos artigos acima mencionados nos diversos paizes da America Latina mostra que a exportação dos mesmos tem augmentado consideravelmente, segundo se vê pelo "Monthly Summary of Commerce and Finance of the United States," publicação preparada pela Repartição de Estatistica do Ministerio da Fazenda. O dito augmento notou-se especialmente no trigo que se exportou para a America do Sul, pois seu valor que em 1897 foi de \$165,292, elevou-se em 1898 a \$1,705,171. Quanto á farinha de trigo, ainda que a quantidade exportada para Santo Domingo e a America do Sul em geral augmentou, o total enviado para toda a America Latina em 1898 soffreu uma ligeira redução.

Os carregamentos de milho para a America Central e do Sul augmentaram, mas em Mexico o valor deste artigo diminuiu, pois em 1897 a quantidade enviada áquelle paiz teve um valor total de \$3,233,781, e em 1898 sómente de \$43,557. Á primeira vista isto parece indicar que o commercio nesse grão tem caído de uma maneira lamentavel, mas convem recordar que os carregamentos de milho dos Estados Unidos para o Mexico em 1897 foram extraordinariamente grandes, devido a que a colheita naquelle paiz soffreu uma redução enorme no dito anno. A

quantidade exportada em 1898 prova sómente que as cousas têm -volto a seu estado normal.

A importação de productos alimenticios dos Estados Unidos, incluindo carne e productos de queijeira, augmentou notavelmente nos paizes seguintes: A America Central importou carne em salmoura por valor de \$27,921 em 1897, e em 1898 por valor de \$39,079; Colombia, \$12,652 em 1897, e \$13,240 em 1898; os demais paizes sul-americanos, \$153,416 em 1897, e \$175,027 em 1898. O Brazil importou em 1897 presuntos por valor de \$1,733, e em 1898 por valor de \$3,262. A America Central importou em 1897 carne de porco por valor de \$57,582, e em 1898 por valor de \$70,438. A manteiga de porco importada na America Central em 1897 teve um valor de \$111,747, e em 1898 de \$156,161.

O Brazil importou deste artigo por valor de \$714,828 em 1897, e por valor de \$973,990 em 1898. Outros paizes sul-americanos importaram em 1897 por valor de \$646,087, e em 1898 por valor de \$681,023. Os carregamentos de manteiga para a America Central, Mexico, Colombia, Brazil e outros paizes sul-americanos augmentaram, e o augmento mais notavel verificou-se no Brazil, pois áquelle paiz se enviou do dito artigo em 1897 uma quantidade avaliada sómente em \$40,303, enquanto que em 1898 ascendeu a \$92,191. A exportação de tabaco em rama para a America Central, Mexico, a Republica Argentina, Colombia, e outros paizes sul-americanos augmentou. A exportação de outros productos agricolas soffreu uma ligeira redução em quanto ao valor durante os annos em referencia, como se vê pela minuciosa relação publicada na pagina 433 do BOLETIM MENSAL, correspondente ao mez de Setembro de 1898.

PRODUÇÃO DE FERRO E AÇO NOS ESTADOS UNIDOS.

Segundo a publicação intitulada "Statistics of the American and Foreign Iron Trades," correspondente ao anno de 1898, a produção de ferro e aço tem augmentado notavelmente nos Estados Unidos. Em 1898 iniciou-se no commercio de ferro

neste paiz um movimento que tem produzido uma verdadeira revolução, e cujo progresso é motivo do interesse mais vivo. Este movimento não é outro que a união de varias companhias fabricantes de ferro e aço, afim de formar novas corporações que dispõem de um capital calculado em mais de 500 milhões de dollares.

Segundo a citada publicação a exportação de ferro e aço e de manufacturas dos mesmos ascendeu a um valor total em 1898 de \$82,771,550, contra \$62,737,250 em 1897 e contra \$48,670,218 em 1896, o qual mostra um augmento em dous annos de mais de 70 por cento. Na quantidade exportada em 1898 vão incluidas 253,057 toneladas de ferro em linguados, 291,038 toneladas de trilhos de aço, 28,600 toneladas em barras, 18,510 toneladas de varetas de arame de aço, 24,195 toneladas de varetas e barras de outra classe de aço, 27,075 toneladas de aço, em chapas e folhas, 74,665 toneladas de arame, 15,735 toneladas de pregos e pregões cortados, 13,714 toneladas de pregos e pregões de arame, e 34,038 de ferro e aço para construcções. Exportaram-se alem disto 580 locomotivas e grandes quantidades de machinas feitas principalmente de ferro e aço. Os algarismos anteriores não comprehendem as quantidades de instrumentos de agricultura que se exportaram, e que em 1898 representaram um valor de \$9,073,384, contra \$5,302,807 em 1897 e \$4,643,729 em 1896.

A importação de ferro e aço nos Estados Unidos tem diminuido muito, como era natural, em vista da enorme producção nacional dos ditos artigos. Em 1880 se importaram neste paiz ferro e aço e manufacturas dos mesmos por valor de \$80,443,362, e se exportaram sómente por valor de \$15,156,703. Em 1898 os citados artigos exportaram-se em uma quantidade avaliada em \$82,771,550, e importaram-se sómente por valor de \$12,473,637, o qual mostra que as condições existentes ha 19 annos têm-se mudado por completo.

As manufacturas de ferro e aço americanas fazem concorrência favoravel com as inglezas ainda nos dominios de sua Magestade Britannica. Dos Estados Unidos se enviam hoje para a Inglaterra e suas colonias em consideraveis quantidades ferro e aço em linguados, trilhos e chapas de aço, aço para construcções, varetas e pregos de arame e tubos de ferro fundido. Ultimamente tem-se pedido sessenta locomotivas americanas para duas das grandes

estradas de ferro que correm da Inglaterra á Escocia, a Midland e a Great Northern.

Como cousa notavel pode citar-se o facto de que o Governo britannico tem pedido aos Estados Unidos uma ponte de aço para estrada de ferro, que terá sete arcos de 150 pés de luz cada um, e que será posta sobre o rio Albara no Sudão. Nas officinas de BALDWIN, em Philadelphia, se estão construindo na actualidade 45 locomotivas para as estradas de ferro da India. A PENNSYLVANIA STEEL COMPANY tem celebrado um contracto para a construcção de um viaducto de aço que terá 2,260 pés de comprimento e 320 de altura, e que será collocado em uma garganta de montanha na India, conhecida com o nome de Gokteik Gorge. Esta obra vai a custar \$700,000. Tambem o Governo russo tem pedido á PHOENIX BRIDGE COMPANY, de Phoenixville, Pennsylvania, doze pontes de aço para estradas de ferro.—

Durante o anno de 1898 o consumo de ferro em linguados nos Estados Unidos foi de algo mais de um milhão de toneladas ao mez por termo médio.

A exportação de ferro e aço excedeu, por primeira vez, em valor á importação em 1893. Cinco annos mais tarde, em 1898, a exportação dos ditos artigos excedeu á importação em \$70,-297,913.

Em 1898 exportaram-se instrumentos de agricultura por valor de \$9,073,384, contra \$5,302,807 em 1897. Da quantidade exportada em 1898, as ceifeiras formaram mais de duas terças partes, pois representaram um valor de \$6,551,741.

A producção total de ferro em linguados ascendeu nos Estados Unidos durante o anno de 1898 á enorme quantidade de 11,773,934 toneladas, contra 9,652,680 toneladas em 1897, o qual mostra um augmento de cerca de 22 por cento. No mesmo anno de 1898 produziram-se no paiz 6,609,017 toneladas de aço de Bessemer em linguados. O peso total dos trilhos de aço de Bessemer produzidos em 1898 foi de 1,976,702 toneladas. A producção de aço de todas as classes no mencionado anno foi de 8,932,857 toneladas.

Calcula-se que a quantidade de mineral de ferro beneficiado nos Estados Unidos em 1898 foi de 21,193,000 toneladas.

EXPOSIÇÃO PAN-AMERICANA EM BUFFALO, N.Y.

Presidente—JOHN GEORGE MILBURN.

Secretario—EDWIN FLEMING.

Thesoureiro—GEORGE L. WILLIAMS.

Commissario Geral—JOHN B. WEBER.

PRESIDENTES DAS COMMISSÕES PERMANENTES.

Commissão Executiva—JOHN N. SCATCHERD.

Commissão Economica—S. M. CLEMENT.

Commissão de Impressões e Accessorios—WILLIAM H. HOTCHKISS.

Commissão de Assumptos Juridicos e de Seguros—HERBERT. P. BISSELL.

Commissão de Publicidade—GEORGE BLEISTEIN.

Commissão de Concessões—H. J. PIERCE.

Commissão de Relações Exteriores e Nacionais.—CHAS. R. HUNTLY.

Commissão de Exibições.—FRANK P. BAIRD.

Commissão de Transportes.—W. CARYL ELY.

Commissão de Festejos.—JOHN G. MILBURN.

Commissão de Conferencias sobre o Recenseamento de Trabalhadores.—

HERBERT P. BISSELL.

Commissão de Musica.—F. C. M. LAUTZ.

Commissão de Convenções.—CONRAD DIEHL.

REGULAMENTO PARA LEVAR A EFFEITO AS DISPOSIÇÕES DA
LEI EXPEDIDA AFIM DE DAR ANIMO Á CELEBRAÇÃO DE
UMA EXPOSIÇÃO PAN-AMERICANA EM BUFFALO, N. Y.

I.

Afim de obter o privilegio de entrada livre, todos os volumes que se destinarem á Exposição devem trazer colladas pelo expedidor estrangeiro uma ou mais etiquetas representando a bandeira do paiz a que pertencem. Esta etiqueta deve ter cerca de 8 por 12 pollegadas em tamanho, e deve trazer estampada em simples letras pretas a seguinte inscripção: “Pan-American Exposition at Buffalo, N. Y.”

Todos os volumes devem vir dirigidos claramente desta maneira:

(1) “Collector of Customs, Buffalo, N. Y.”

(2) “Exhibits for Pan-American Exposition.”

(3) Os volumes devem trazer escripto o nome do consignatario ou agente a quem vem consignados no primeiro porto dos Estados Unidos a que tem de chegar.

- (4) Devem trazer as marcas e numeros de embarque.
- (5) O nome e a residencia do expositor.

II.

Cada grupo de objectos deve vir acompanhado de uma factura em duplicata, a qual indicará o nome do expositor, as marcas e numeros dos volumes, com uma descripção de seu conteudo e uma declaração da quantidade e do valor commercial de cada volume no paiz de sua producção. Esta factura deve ser assignada pelo expositor, mas não requerará outra verificação. Uma destas facturas deverá ser remettida pelo correio ao Administrador de Alfandega de Buffalo, e a outra ao consignatario dos objectos no porto aonde primeiro teem de chegar.

III.

Para maior conveniencia, se recommenda que todos os volumes destinados á Exposição venham consignados a um agente ou commissario no porto de entrada, a quem competirá a baldeação dos volumes do navio para uma linha de transporte em deposito que ha de levar-os para Buffalo.

IV.

Os nomes de companhias devidamente afiançadas serão dados pelos administradores de alfandegas nos portos de entrada. Os objectos podem ser transportados para Buffalo por companhias devidamente afiançadas para o transporte de mercadorias avaliadas e não avaliadas. O exame e a avaliação de objectos no porto de entrada ficam por este artigo suspensos.

V.

O consignatario das mercadorias no primeiro porto de entrada deve apresentar á alfandega a factura mencionada, com um conhecimento e despacho em duplicata feitos segundo a forma especial que o Ministerio da Fazenda prescrever para esse fim, na qual se verá o nome do proprietario estrangeiro ou expedidor, o nome do vapor em que venham os objectos, as marcas e numeros dos volumes, com uma relação de seu conteudo e seu valor no paiz de onde procedem, segundo appareça na factura. O despacho deve tambem indicar a linha de transporte em deposito que

levará os objectos para Buffalo, e deve ser assignado pelo consignatario. Não se exigirá outra declaração. Não se permittirá incluir em um só despacho differentes carregamentos, porque havendo-se feito isto em exposições anteriores deu em resultado muita confusão. Cada registro deve conter a consignação de um só grupo de objectos e os objectos devem ser consignados no despacho ao "Collector of Customs, Buffalo," e não é necessario computar os direitos neste despacho, mas a quantia pela qual é responsavel a companhia de transporte afiançada será dupla do valor consignado na factura.

VI.

Uma vez preenchido este requisito o administrador expedirá uma licença especial com as palavras "Pan-American Exposition," autorisando a transferencia dos objectos á linha de transporte em deposito para que os leve a Buffalo, e tomará nota de um dos despachos de alfandega e o conservará no archivo de seu escriptorio, enviando o outro pelo correio com a factura ao administrador de alfandega de Buffalo.

VII.

A licença deverá ser apresentada pelo agente ou consignatario ao inspector a bordo do vapor em que venham os objectos, o qual os enviará a um carreteiro devidamente auctorizado, para que os conduzam sob a vigilancia de um empregado de alfandega, á companhia de transporte.

VIII.

O consignatario deverá tambem preparar um manifesto dos objectos, o qual depois de devidamente reconhecido, deverá ser entregue ao conductor do wagon que contenha aquelles, e uma copia duplicada deve ser remettida pelo correio ao administrador de alfandega de Buffalo. Á chegada a Buffalo de qualquer wagon que contenha taes objectos, o conductor ou agente da companhia via ferrea, deverá annunciar sua chegada pela apresentação do manifesto ao empregado de alfandega designado para recebê-lo, o qual o comparará com a copia recebida pelo correio, e estará presente quando se abra o wagon, tendo cuidado de identificar os volumes por meio das marcas e numeros segundo se descrevam no manifesto.

IX.

Estas disposições serão também applicaveis aos objectos que os paizes estrangeiros adjacentes aos Estados Unidos enviarem á Exposição. Todos os objectos destinados á Exposição que chegarem do Canadá ou Mexico, por wagons de transito, sob sello consular, deverão ser consignados pelo expedidor estrangeiro ao "Collector of Customs at Buffalo."

X.

Os edificios e terrenos reservados, para os fins da Exposição, devem ser considerados armazens e terrenos afiançados, e todos os objectos estrangeiros collocados alli sob a vigilancia dos empregados de alfandega, os quaes tiverem sido importados especialmente para serem exhibidos alli, serão considerados como mercadorias em deposito. Não se exigirá um registro dos objectos no armazem de Buffalo, mas estes deverão ser guardados sob a vigilancia da alfandega, de conformidade com as disposições geraes referentes a mercadorias em deposito.

XI.

Dé conformidade com uma lei especial do Congresso que dispõe a celebração da Exposição Pan-Americana, se permittirá emquanto que dure esta a venda de objectos, mas não podem ser entregues antes de que termine o certamen. Os empregados da Exposição teem obrigação de ver que se cumpra com esta ultima restricção, porque tendo em suas mãos a policia local são responsaveis pela protecção do que alli se exhiba. Quando o administrador de alfandega tiver recebido os direitos correspondentes a um objecto exhibido, este será considerado fora do dominio da alfandega, com excepção do que respeita á vigilancia necessaria para garantir a exportação do mesmo com reembolso dos direitos.

XII.

Ao encerrar-se a Exposição todos os objectos que se destinarem á exportação serão transportados em deposito á costa ou ao porto de embarque, e de alli se exportarão de conformidade com as disposições geraes referentes á exportação immediata de effectos em deposito, segundo sejam modificadas por regulamentos especiaes que se darão a seu devido tempo.

XIII.

Toda mercadoria importada por um expositor em excesso dos artigos devidamente installados na Exposição será posta e retida em um armazem á custa do importador enquanto não se tiver feito o despacho na alfandega para o pagamento de direitos ou para a exportação. A retirada de mercadorias armazenadas sob estas condições, si se faz com o objecto de collocar-as na Exposição, estará sujeita ás disposições referentes ás entradas de alfandega no primeiro porto aonde cheguem, e não se exigirá o pagamento de nenhum direito. As ditas mercadorias devem ser entregues á Exposição a cargo de um empregado de alfandega.

As mercadorias que tiverem sido importadas por expositores em excesso das usadas na Exposição, e depositadas a sua custa, podem ser retiradas para consumo a qualquer tempo, mediante o pagamento dos direitos e despesas. Quando mercadorias desta classe sobre as quaes se tiverem pago os direitos forem exportadas sem deixar de ficar sob a guarda do administrador, os direitos que se tiverem pago, menos 1 por cento, serão restituídos, com a condição de que os direitos pagos sobre um volume assim exportado tenham subido a \$50. Mercadorias destinadas a Exposição, quando sejam exportadas sem pagar os direitos estão sujeitas á avaliação.

XIV.

Artigos importados por empresarios ou proprietarios de espectaculos, para uso temporario nestes, podem entrar livres de direitos, prestando-se fiança de se exportarem dentro de seis mezes depois da sua importação, de conformidade com o paragrapho 645 da lei de tarifa approvada no dia 24 de Julho de 1897.

XV.

Deve entender-se de uma maneira clara e terminante que os Estados Unidos não são responsaveis por nenhuma perda, accidente ou damno soffrido nas mercadorias que hão de exhibir-se na exposição, nem por nenhuma divida, contrato, ou gasto relativo ao transporte, cuidado e manejo das mesmas.

XVI.

Todos os despachos, facturas, licenças, extractos e relatorios relativos a mercadorias importadas de conformidade com a lei de

3 de Março de 1899, devem ser lavrados separadamente e marcados com estas palavras: "Pan-American Exposition."

XVII.

A seu devido tempo se expedirão disposições addicionaes especiaes referentes á retirada de objectos da Exposição para dispor delles no paiz ou para exportação ao terminar a Exposição.

XVIII.

Os privilegios concedidos em virtude destas disposições são unicamente a beneficio dos expositores pan-americanos, com o fim de livral-os, tanto quanto possivel, de demoras e vexames em conexão com os negocios de alfandega relacionados com a importação de seus objectos.

Qualquer tentativa para usar destas disposições afim de transgredir as leis de tarifa dos Estados Unidos sujeitará o infractor a todas as penalidades prescriptas por essas leis, incluindo-se a confiscação das mercadorias, multa e prisão.

BOLIVIA.

UM NOVO PORTO COMMERCIAL.

Como se noticiou no BOLETIM correspondente ao mez de Maio, a Republica do Brazil cedeu ultimamente á Bolivia o districto do Acré que era reclamado por ambos os paizes. Este districto está situado no rio do mesmo nome, que é o affluente maior do rio Purús, e um dos principaes tributarios do caudaloso Amazonas.

O primeiro acto do Governo boliviano foi estabelecer uma alfandega em Puerto Alonso, que é uma cidade de importancia situada no Acré e porto de sahida de um districto muito rico em borracha.

Dizem que previamente á determinação desta questão, o unico porto de onde se poderiam embarcar os productos da Bolivia, era o de Villa Bella, no rio Madeira. Este ponto de embarque, porém, não era satisfactorio, porque o Madeira offerece muitos obstaculos á navegação; os rios Purús e Acré, pelo contrario, podem ser navegados facilmente durante as inundações.

BRAZIL.

EXTRACTO DA MENSAGEM QUE O PRESIDENTE CAMPOS SALLES APRESENTOU AO CONGRESSO, AO INICIAREM-SE OS TRABALHOS DAS DUAS CAMARAS.

Um despacho do Rio de Janeiro em data de 3 de Maio e dirigido á Agencia REUTER, diz que a sessão solemne de abertura do Congresso do Brazil realizou-se naquella data e que o Presidente CAMPOS SALLES apresentou-lhe uma mensagem, na qual fallou com emphase acerca de que os actos do seu Governo durante os cinco mezes que teem decorrido desde que se acha á frente dos negocios publicos, teem estado de accordo com seu manifesto inaugural.

Depois de fazer referencia á absoluta tranquillidade de que o paiz goza, o Presidente chamou a attenção para as solidas bases sobre que descansam as instituições republicanas em toda a nação, e manifestou que isto era especialmente de notar no Estado de Minas Geraes, onde a população, apesar de ser conservadora, o tinha recebido com aclamações durante sua ultima viagem ao dito Estado. As vivas com que o saudaram foram mais entusiasticas que em outras occasiões parecidas, e foram dirigidas não sómente a elle pessoalmente mas á Republica mesma. O Governo, portanto, se acharia desviado da direcção claramente indicada pela corrente geral da opinião, si não adoptasse a politica de tolerancia, attrahindo a boa vontade, o concurso dos esforços de todos os brasileiros para a obra difficil mas realizavel, da reconstrucção economica e financeira desta grande Nação. Quanto ao exercito e armada, o Presidente manifestou que a situação exterior e interior permittiria fazer economias no serviço militar, mantendo ao mesmo tempo uma força adequada a qualquer emergencia que pudesse apresentar-se.

O Presidente declarou, que, sob o regimen actual, o poder executivo e legislativo reconheciam a mesma origem, e que qualquer esforço por parte de um para dominar o outro seria esteril em seus resultados, pelo qual era necessario que ambos trabalhassem de commum accordo em pro do bemestar geral.

Mais adiante o Presidente disse que o Brazil deveria adoptar o principio de exportar tudo quanto pode produzir em melhores condições que os outros paizes e importar o que as outras nações

possam produzir em melhores condições que o Brazil. Recomendou a practica da mais estricta economia na administração nacional e na dos estados, por não ser possível decretar novos impostos. Pediu que se fizesse a revisão da lei sobre montepios e que se creasse uma nova lei sobre os impostos do sello, que os differentes estados tinham apropriado. Assim mesmo aconselhou a adopção de certas medidas para melhorar o systema de cobrança de direitos aduaneiros e outros. A mensagem terminou com estas palavras :

Uma conducta de firmeza e perseverança, tendo em vista produzir e economizar, conduzirá a Republica á conquista segura do supremo ideal financeiro nunca até hoje attingido—o equilibrio orçamentario sem emissão nem empréstimo.

CHILE.

PRODUCTOS MINERAES NA PROVINCIA DE ANTOFAGASTA.

Mr. C. C. GREENE, Consul dos Estados Unidos em Antofagasta, remetteu ultimamente á Secretaria de Estado dos Estados Unidos um relatorio sobre os productos mineraes da Provincia de Antofagasta. Segundo as estatisticas para 1896, que são as mais recentes que se podem obter, o valor total dos productos mineraes do Chile exportados do Porto de Antofagasta foi de \$4,348,786 (moeda americana). O valor dos productos mineraes da Boliva exportados pelo mesmo porto (sem contar o valor de 19,841 libras de azougue) foi de \$1,836,033.

A Provincia de Antofagasta comprehende tres secções, a saber: Antofagasta, a mais importante, Toltol e Tocopilla. Cada secção tem um porto do mesmo nome, pelo qual se exportam quasi todos os productos. Dizem que o districto de Antofagasta é muito rico em ouro, prata, cobre, chumbo e anhydrita. Encontra-se o ouro em veios ou jazidas bem marcados. Um grande obstaculo á exploração de ouro é a escassez d'agua que tem de ser levada em carros por uma distancia de 36 milhas, custando pela média \$8.74 por tonelada. Por conseguinte a producção annual do ouro é sómente de 440.92 libras. As afamadas minas de Guanaco estão situadas em Toltol. Estas minas ha 10 ou 15 annos produziam minerio de ouro em quantidade sufficiente para

manter quatro grandes estabelecimentos, mas por varias razões a producção tem diminuido de modo que hoje só produzem meia tonelada por anno. Tocopilla produz uma pequena quantidade de ouro.

A prata produzida em Antofagasta em uma só mina em 1873, foi de 551,150 libras (250,000 kilogrammas), mas hoje a producção das 10 principaes minas juntas não excede a 55,115 libras (25,000 kilos) por anno. Ha algumas ricas minas de prata em Toltol que produzem um total de 50,000 libras (22,860 kilogrammas) de prata pura por anno. Tocopilla não produz prata.

A producção de cobre tem augmentado muito devido á alta no preço de cobre puro. Os minerios consistem principalmente de carbonatos, oxychloruretos e silicatos, havendo pouco cobre sulphurico. As minas de Antofagasta teem pouco fundo. Calcula-se a producção total por anno em 12,000 toneladas de cobre de 15 por cento ou 1,800 toneladas finas. Espera-se que essas minas se explorem brevemente. Ha tambem em Toltol diversas minas de cobre que produzem umas 4,000 toneladas de minerio de cobre de 18 por cento por anno. Perto do porto de Tocopilla ha varias minas de cobre que teem sido exploradas á uma profundidade de 200 braças. Existem tambem em outras partes do districto ricas minas de cobre. A producção total de Tocopilla é de 9,000 toneladas de minerio de 15 por cento por anno. Todo o minerio de cobre produzido nos districtos de Toltol e Tocopilla é vendido á Companhia Lotta no sul do Chile. Nitrato de soda existe em todos os tres districtos. Em Antofagasta ha extensos terrenos que teem sido trabalhados desde 1870. Os de Salar teem sido esgotados, mas os mais no interior empregam de 800 a 1,000 operarios e produzem de 30,000 a 35,000 toneladas por anno. Em Toltol, a producção annual é de umas 90,000 toneladas. Ha extensos terrenos neste districto. Os terrenos em Tocopilla pertencem a differentes donos e produzem 100,000 toneladas por anno.

No districto de Antofagasta existem excellentes minas de chumbo que contem uma pequena porcentagem de prata, mas actualmente não estão sendo trabalhadas devido á falta de meios de communicacão. Ha tambem extensos terrenos de borato de cal á distancia de 160 milhas da costa; os de Acostan e Carcote

estão sendo explorados e produzem umas 7,000 toneladas por anno. Á distancia de 150 milhas da costa ha um morro inteiro de sal puro de quasi 20 milhas de comprimento, mas como a estrada de ferro está muito distante, não pode ser tirado para a exportação. O districto produz ferro sufficiente para a fundição e o carbonato de cal suppre os dous fornos da mesma fundição. Na vizinhança de Sierra Gorda ha grandes depositos de sulphato de ferro que são explorados em pequena escala. Encontram-se em differentes partes do paiz perto de Caracoles pequenos depositos de anhydrita que não se adapta bem aos fins de construcção, pois dissolve-se n'agua. O que tem sido produzido é usado para ornamentos.

O "British Trade Journal," ao fallar da industria de carvão no Chile em 1898, diz que os depositos de carvão do Chile, dos quaes a cidade de Coronel é o principal centro, estavam em operação durante o anno de 1898, produzindo um total de cerca de 260,000 toneladas de carvão betuminoso. A maior parte deste carvão foi comprada por vapores que tocaram no porto de Coronel e o resto foi enviado ás minas de cobre da Provincia de Antofagasta. O preço do carvão chileno durante a primeira parte do anno foi de 8.50 pesos por tonelada, mas ao fim do anno tinha subido a 18 pesos por tonelada. A maior parte do carvão de melhor qualidade foi o da "Compañía Carbonífera y Fundición Schwager" de Coronel. Quatro novas aberturas foram feitas por esta companhia durante o anno e se espera que pela conclusão do presente anno fiscal a producção terá augmentado consideravelmente.

As machinas que se usam nas minas vêm em sua maior parte da Inglaterra, ainda que as machinas que teem vindo dos Estados Unidos teem dado muita satisfação. A Companhia Schwager usa machinas dos Estados Unidos e si os fabricantes americanos dessem maior attenção ás grandes industrias mineiras do Chile, poderiam vender um numero consideravel de machinas americanas.

COLOMBIA.

COMMERCIO DE PANAMA E BOLIVAR.

Das exportações feitas pelo districto de Panama, Republica da Colombia, os Estados Unidos compraram 85 por cento em 1898, contra 82 por cento em 1897, não obstante a guerra hispano-americana que teve lugar durante parte do dito anno. Mas apezar de que os Estados Unidos importam com tanta liberalidade da Colombia, este paiz, durante o anno fiscal mencionado, só importou dos Estados Unidos como 30 por cento de seu commercio estrangeiro, o qual indica uma diminuição de 8 por cento com respeito ao commercio em 1897, 3 por cento do qual foi para a Inglaterra e 5 por cento para a Allemanha.

Os exportadores europeus offerecem creditos de nove e até de doze mezes, methodo que não aceitam os embarcadores dos Estados Unidos. Referindo-se a isto, o Consul inglez em Panama diz em seu relatorio a seu Governo o que segue:

Esta vantagem, mais apparente que real, produz a vezes resultados distinctos aos que se esperam e della fazem uso rara vez as casas principaes de commercio a quem a questão de interesses é materia de importancia. Tenho tomado o trabalho de averiguar o ponto e tenho visto que a opinião geral é que seis mezes é prazo mais que sufficiente, e que pelo geral prefere-se o prazo de tres mezes.

A continua alta na taxa de cambio e a depreciação do valor da prata, o augmento consequente do preço das mercadorias importadas, sem que augmente o do trabalho do paiz tem produzido um effeito notavel no commercio do paiz e occasionado uma ou mais grandes paredes nos principaes portos de exportação.

O valor das importações feitas pelo Departamento de Panama, durante o anno de 1898, alcançou a \$3,231,816.78, ouro americano. Este total foi repartido entre os paizes seguintes: Grã Bretanha, \$959,730.92; Estados Unidos, \$929,952.25; França, \$516,234.69; Allemanha, \$367,438.25; China, \$196,103.08; Hespanha, \$91,351.94; os demais paizes, \$171,005.65. Em Cartagena, que pertence ao Estado de Bolivar, as importações alcançaram a \$2,037,287.48, repartidas como segue: Grã Bretanha, \$794,511.39; Estados Unidos, \$474,743.24; Allemanha,

\$391,571.34; França, \$240,884.97; Hespanha, \$87,000.24; outros paizes, \$48,576.30.

Isto indica uma diminuição extraordinaria, quasi de 50 por cento, em comparação com 1897, em cujo anno as importações alcançaram a \$3,814,608.50. As perdas não affectaram um só paiz mas repartiram-se assim: Grã Bretanha, \$786,971.02, ou seja 49 por cento; França, \$429,733, ou 64 por cento; Estados Unidos, \$276,057.24, ou 36½ por cento; Allemanha, \$272,936.41, ou 41 por cento; outros paizes, \$111,622.76, ou 45 por cento, alcançando a perda total a cerca de 47 por cento.

Em Santa Marta, que tambem pertence a Bolivar, as importações alcançaram a \$60,298.78, dos seguintes paizes: Estados Unidos, \$33,170.87; Grã Bretanha, \$11,116.72; Allemanha, \$10,981.04; outros paizes, \$5,030.15. O comércio geral por Sabanilla ou Porto Colombia, mostra uma diminuição nas importações de cerca de um sexto do valor a que subiram em 1897, ou seja \$1,606,710.68. Não se especificam as quantias correspondentes a cada paiz.

Os Estados Unidos exportam para Panama a maior quantidade de calçado, fazendas para lençoes, louça de barro, sabão fino, papel de imprimir, ammonia anhydra, ferro em barras e em folhas, cordoaria e barbante, cervejas, productos alimenticios, ferragens, machinas, e kerosene; occupam o segundo lugar na exportação dos seguintes artigos: algodão, productos chimicos, drogas, e perfumarias, e lhes corresponde o terceiro lugar nas exportações de telas de linho, vinhos, e bebidas espirituosas. A Grã Bretanha exporta os seguintes artigos em maior quantidade que qualquer outro paiz: telas de algodão, de linho, de lã, drogas e pregos cortados e todo o carvão de pedra que se consome alli; occupa o segundo lugar no que se refere a calçado, cervejas, viveres, e productos alimenticios. Da Allemanha se importa a maior parte dos productos chimicos, pregos de arame, meias baratas e roupa feita. França envia toda a louça fina de China, a maior parte das drogas e perfumarias, vinhos, e licores espirituosos e vestidos. O commercio com China está circumscripto a sedas. Italia e França exportam todos os chapéos de feltro ordinarios. Hespanha envia todo o calçado barato. Entre o calçado de melhor qualidade para homens, o que se fabrica nos Estados Unidos obtem a preferencia “pelo bonito de sua forma e a apparencia suave de panno da parte superior.”

Os Estados Unidos e Hespanha adiantam muito no commercio de telas de algodão e seus productos tomam o lugar dos de fabricação inglez.

Diz o Consul britannico:

Com referencia ao commercio em chitas americanas, que hoje é igual a pouco mais da terça parte do commercio inglez e que em importancia segue a este, com poucas excepções o producto americano é um pouco mais caro que o artigo inglez; mas qualquer differença que haja em preço está sufficientemente equilibrada com a qualidade inquestionavelmente superior do material, a maior largura, a ausencia de gomma e a permanencia das tintas. Uma das cousas que são contrarias ás chitas americanas é o numero reduzido de desenhos em cada caixa ou fardo. Os exportadores ultimamente teem aperfeiçoado o methodo de empacotar para a exportação e hoje encontram-se mais commummente fardos pequenos.

Em um relatorio enviado recentemente á Secretaria de Estado por Mr. W. IRVIN SHAW, Consul americano em Barranquilla, este senhor ao referir-se ao commercio de telas de algodão em Colombia, exprime-se assim:

Observar-se-ha que destas exportações (refere-se aos quadros estatisticos que envia) que Inglaterra manda como 69.81 por cento; os Estados Unidos, como 10.89 por cento; França, como 9.21 por cento; Allemanha, como 6.26 por cento, e Italia, como 3.42 por cento. * * * Ainda que se vende aqui uma grande quantidade de telas finas de algodão, ha maior procura das classes mais baratas e ordinarias * * *. Inglaterra exporta a maior quantidade destas telas neste mercado.

O Consul inglez diz:

As fazendas americanas para lenções são mais suaves, pesam menos e pelo geral teem um acabado mais bonito do que as fazendas inglezas. Generos desta classe de boa qualidade custam 13½ centavos em ouro, menos 2 por cento de desconto em Nova York e teem maior sahida aqui do que as que custam 7 pence em Manchester.

Uma casa de San Francisco tem o monopolio da venda aqui de sabão branco; a caixa contem de 20 a 60 barras segundo o tamanho destas e o consumo annual alcança a 15,000 caixas. Uma fabrica nacional produz um artigo bastante bom, mas contem maior proporção de agua que o sabão importado. Em Panama consomem-se por anno como 1,000 resmas de papel de imprimir, todo comprado nos Estados Unidos. A ammonia anhydra que se importa dos Estados Unidos emprega-se na fabricação de gelo artificial. O preço em Nova York é mais alto

que nos portos de Europa, mas os baixos fretes fazem que custe menos. Ferro em barras e em folhas, arame farpado, e quasi toda a cordoalha e barbante importam-se dos Estados Unidos a preços com os quaes não podem competir as casas europeas, ao qual se accrescenta a vantagem do curto tempo em que se recebem,

O commercio de exportação dos Departamentos mencionados mostra um augmento de mais de 19 por cento em 1898 contra 1897. Os artigos que mostram maior augmento são: borracha, mogno, ipecacuanha, cocobolo, balsamos medicinaes, bananas, e tartaruga. O valor total dos artigos enviados aos Estados Unidos alcançou a \$777,792.69. Além dos artigos mencionados, exportaram-se tambem os seguintes: cacáo, coco, café, couros crus, pelles, taguas, e conchas de madreperola. As exportações para os outros paizes alcançaram a \$131,733.66, assim: Grã Bretanha, \$103,777.09; Allemanha, \$19,437.30, e França, \$8,519.27.

De Bocas do Toro, o centro da industria da exploração da banana se enviaram para os Estados Unidos em 1896, 2,029,021 cachos. A fructa vem de Barranquilla em pequenos vapores americanos aos mercados de Mobile e Nova Orleans. Faz-se a viagem de ida e volta em doze dias. Em Barranquilla, cidade que tem uma população de 10,000 habitantes, ha 15 casas negociantes em bananas, cujas exportações em 1898 alcançaram a \$9,280,356.53, ou seja um augmento de \$670,303.57 sobre 1897. A industria mais importante desta secção é a fabricação de sabão. Ha duas fabricas montadas com machinas modernas. Uma casa hespanhola montou ha pouco uma fabrica de velas, e seus productos gozam de boa venda. As outras industrias da cidade são varias fabricas de distillação, uma fundição, 2 fabricas de cortir cuja producção mensal alcança a 3,000 couros e muitas fabricas de tijolos e telhas.

As exportações de Barranquilla comprehendem os seguintes artigos: algodão, ouro em pó e em barra, prata e tabaco. A quantidade de café exportada alcançou a 296,449 saccas, avaliadas em \$578,845. Desde que terminou a guerra varias casas de commercio teem estado enviando gado em pé a Cuba.

Notavel como fôra a diminuição na quantidade das importações feitas por Cartagena, tambem houve um notavel augmento nas exportações feitas pelo mesmo porto. Em 1898, o valor das

exportações alcançou a \$5,302,178.21, contra \$3,773,870.96 em 1897, ou seja um augmento de \$1,528,307.25. As exportações de café alcançaram a 86,604 saccas avaliadas em \$509,073.48. Os outros artigos exportados foram ouro, por valor de \$1,106,577.61, e tabaco por \$1,015,314.54. Seguem em importancia indicando augmento sobre o anno anterior, a embarcação de gado em pé para Cuba que produziu \$813,697.16. Crê-se que os embarques de gado em pé para aquella ilha continuarão durante a maior parte de 1899.

Referindo-se a Santa Marta, o Vice-Consul inglez diz :

O cultivo de café em Santa Marta, na vertente da Sierra Nevada, que começou ha como dous annos está adquirindo muita actividade. Os cultivadores pelo geral são inglezes e americanos que segundo se exprimem estão muito satisfeitos com a apparencia das arvores. Não obstante o baixo preço de café na actualidade os cultivadores estão bem satisfeitos do negocio. Devido á situação excepcional das plantações os donos poderão transportar seus productos ao porto á razão de uma libra esterlina por tonelada contra £14 por tonelada que paga o café que vem dos melhores districtos do interior sendo a qualidade a mesma. Bons terrenos em uma região salubre, á altura de 3,000 a 4,000 pés, podem-se conseguir pagando de 8 schillings a 10 schillings por geira.

A producção de bananas está augmentando constantemente e os methodos de cultivo vão-se aperfeiçoando porque o negocio é remunerativo quando se lhe maneja bem.

MEXICO.

A INDUSTRIA DO ASSUCAR.

Segundo “El Economista Mexicano” a Republica do Mexico produz actualmente de 70,000 a 90,000 toneladas de assucar por anno. Está-se cultivando a canna em umas 2,800 fazendas e ranchos, os quaes produzem o assucar “parrocha” e aguardente. Todos estes productos destinam-se ao consumo domestico.

Em contraste, “El Economista” diz que em Cuba 500 fazendas produzem 1,000,000 toneladas de assucar, quer dizer, Cuba produz mais que doze vezes a quantidade produzida no Mexico, ainda que o numero das plantações em Cuba seja um quinto menos que o das do Mexico. A razão disto, segundo o jornal

citado, é que a industria do assucar é practicada hoje no Mexico como tem sido por seculos, de accordo com os methodos antiquados e tradicionaes.

Em algumas plantações de importancia se usam os methodos modernos e velhos em combinação, mas essas plantações estão situadas a uma elevação demasiado grande acima do nivel do mar para obter as maiores colheitas e assegurar o bom desenvolvimento da canna. Por outro lado, sendo em proximidade da costa, o clima é quente e ao mesmo tempo humido, e por conseguinte não se necessita irrigação. A canna cresce rapidamente, amadurece em menos de um anno, e durante periodos de 8 a 15 annos, se podem obter novas e robustas plantas da primeira planta. Essas são as regiões em que a industria do assucar é praticavel e para as quaes se está chamando a attenção dos cultivadores.

Nos lugares de grande elevação onde a maior parte da canna é cultivada, a lenha e outro combustivel é escasso, custoso e de má qualidade. De facto, o plantador limita-se practicalmente ao bagaço para combustivel. Além disto a canna é muito dura e a porcentagem da materia saccharina é pequena.

Na costa se pode obter o combustivel em abundancia e seu preço não é desvantajoso para o emprego dos methodos mais modernos para a extracção do sumo da canna, e, usando-se o systema de diffusão, dá de 12 a 13 por cento de assucar; ao passo que si se usa um bom systema de moer a canna, dá 10 por cento de assucar, que é a média para as Antilhas.

ESTADOS UNIDOS.

CARVÃO DE POCAHONTAS.

A "Producción Nacional," publicação quinzenal de Buenos Ayres, faz, em seu numero de 19 de Abril, uma comparação interessante entre o merito do carvão inglez e o do americano, referindo-se especialmente ao de Pocahontas na Virginia. Segundo o periodico mencionado, o objecto da comparação é destruir uma opinião erronea, geralmente admittida como verdade indiscutivel.

Chama-se a attenção para o facto de que é crença universal que

o carvão inglez é o melhor e o mais barato. Ainda que se concede isto no passado, agora é reconhecido que o carvão das minas de Pocahontas occupa o primeiro lugar entre todos os do mundo. Estas minas que tem estado em exploração durante poucos annos, produziram em 1892 umas 4,735 toneladas, mas sua producção tem augmentado constantemente, pois em 1898 se extrahiram dellas 4,600.000 toneladas. O carvão de Pocahontas é dos chamados brandos, semi-betuminoso, e recommenda-se por sua enorme força calorifica que o faz o carvão mais generator de vapor para as machinas, por sua pequena quantidade de escorias e cinzas, e a minima quantidade de fumo que desprende.

Este carvão tem sido adoptado officialmente pelo Governo dos Estados Unidos a bordo de seus cruzadores, e tambem tem sido provado e adoptado até certo gráu pela Grã Bretanha, com não pouco assombro dos inglezes que creiam que seu carvão nacional era muito superior. Isto é em si mesmo para o carvão de Pocahontas uma garantia e reconhecimento de qualidade de primeira ordem.

Como prova concludente do dito, citam-se em seguida os relatorios dados por dous subditos britannicos muito proeminentes. Sir JULIAN PAUNCEFOTE, Embaixador de Sua Magestade Britanica em Washington, dirigiu em Março de 1894, um relatorio a Lord ROSEBERRY, naquella epocha Primeiro Ministro do Reino, relatorio que foi transmittido ás duas Camaras do Parlamento inglez, por ordem da Rainha. Sir JULIAN se exprime desta maneira:

A grande crise de carvão de 1893 e as facilidades que tem dado aos competidores estrangeiros, tem sido objecto de muita discussão na imprensa, demonstrando ao publico que é um erro creer que a Inglaterra produz o carvão mais barato no mundo. Ao contrario, em quanto se refere aos Estados Unidos, devemos tel-os sempre presentes, si não queremos perder nossa supremacia como paiz productor de carvão. Tem-se chamado a attenção para o facto de que havendo os Estados Unidos desde ha alguns annos produzido seu carvão a um preço de pouco mais da metade do de nosso paiz, tempo virá em que poderão fazer concorrência connosco em nossos mesmos mercados. Os carvões da Virginia são dos melhores que existem para a producção do vapor; sua superioridade está demonstrada pela pequena quantidade de cinza e de sulphuro que deixam, e a enorme proporção de carvão e combustivel volatil que conteem.

Em apoio do exposto, pode-se citar um discurso pronunciado por Mr. T. FORSTER BROWN, de Cardiff, perante a Sociedade de

Artes, em 26 de Abril de 1899, no que fallou do assumpto como segue :

Ainda que temos na Grã Bretanha numerosos depositos de carvão que ainda não teem sido explorados e que provavelmente são sufficientes para fazer frente por 300 annos pouco mais ou menos a um consumo annual superior á nossa producção actual, estamos esgotando rapidamente o melhor e mais barato dos carvões que se produzem, e em 50 annos approximadamente a maior parte de nossos mais valiosos depositos do dito mineral estará completamente esgotada, com excepção daquellas minas que só se poderá explorar mediante gastos muito crescidos, os quaes depois de meio seculo augmentarão rapidamente.

Os Estados Unidos da America possuem depositos de carvão muito mais extensos que os da Grã Bretanha. Já aquelle paiz produz carvão a menos custo que nós, e em quanto as condições physicas podem affectar o preço, é claro que continuará produzindo-o muito barato por um periodo muito mais largo que nós poderemos fazel-o. Esgotados nossos principaes depositos de carvão e quando sómente nós fiquem minas que será muito custoso explorar, a concorrência americana será muito mais seria para este paiz em todas nossas relações commerciaes do que pode provavelmente sel-o no futuro immediato.

Quando em 1898, o Governo brasileiro solicitou propostas para o supprimento de 120,000 toneladas de carvão para consumo na Estrada de Ferro Central do Brazil, das onze propostas submittidas em 31 de Outubro, uma das americanas foi a mais baixa de todas. Este carvão foi offerecido em concorrência com o chamado de Cardiff, ao qual iguala si não o supera sob todos conceptos, segundo as opiniões citadas atraz.

O Consul dos Estados Unidos em Buenos Ayres, Mr. MAYER, informou á Secretaria de Estado, com data de 27 de Dezembro de 1898, que haviam chegado áquelle porto em navios de vela os primeiros carregamentos de carvão americano. Menciona este facto como o principio de uma nova era para a marinha mercante americana e prediz que dentro de pouco tempo a Argentina receberá dos Estados Unidos todo o carvão que consome.

No BOLETIM MENSAL da Secretaria das Republicas Americanas correspondente ao mez de Abril, apparece, na pagina 1754, um quadro comparativo da producção de carvão em todos os paizes do mundo, o qual mostra as enormes vantagens de que os Estados Unidos gozam sobre todos seus competidores. Assim mesmo se dá cada mez na citada publicação conta da distribuição do dito artigo entre os varios paizes latino-americanos, segundo o resumo preparado com dados que subministra a Repartição de Estatística

da Secretaria da Fazenda dos Estados Unidos. O periodico, "The Brazilian Review," no numero correspondente a 9 de Maio de 1899, diz, na pagina 303, o seguinte:

O vapor allemão *Dalecarlia* chegou a Santos no dia 30 de Março proximo passado, trazendo 2,034 toneladas de carvão de Pocahontas, consignados aos Senhores LEON & CA., unicos agentes de CASTNER, CURRAN e BULLITT para a venda no Estado de São Paulo. Segundo noticias recebidas do dito Estado, este carvão é cada dia mais e mais solicitado e ainda que ha muito que fazer antes de que substitua por completo o carvão inglez, não é menos certo que os inglezes devem andar com cuidado si não queiram encontrar antes de muito tempo uma concurrencia poderosa.

CONDIÇÃO DAS COLHEITAS NO DIA 1º DE JUNHO DE 1899.

Na circular publicada pela Secretaria da Agricultura dos Estados Unidos para Junho de 1899, acerca das colheitas do paiz, apparecem as estatisticas seguintes referentes aos cereaes, o algodão e as fructas:

Trigo de primavera.—As informações preliminares indicam uma redução de cerca de 470,000 geiras, ou seja 2.5 por cento na area de cultivo. A condição média calcula-se em 94 por cento comparada com 100.9 por cento em 1º de Junho de 1898; 89.6 por cento para a data correspondente de 1897, e 98.2 por cento a média do mez de Junho pelos ultimos treze annos.

Trigo de inverno.—A condição pela média é calculada em 67.3 por cento, comparada com 90.8 por cento em 1º de Junho de 1898; 78.5 para a mesma data de 1897 e 83.4 por cento a média de Junho durante os ultimos treze annos.

Aveia.—Numero total de geiras 169,000, ou seja sete-decimos de 1 por cento menos que em 1898. A média da condição foi 88.7 por cento comparada com o estado correspondente ao 1º de Junho de 1898, e 91.2 a média para Junho em treze annos.

Cevada.—As informações recebidas indicam um augmento de 3.1 por cento no numero de geiras de cultivo, sobre 1898. Calcula-se em 91.4 por cento a média da condição deste cereal comparada com 78.8 por cento para Junho 1º de 1898, e 89.6 por cento a média pelos ultimos treze annos.

Centeio.—Este cereal mostra uma diminuição de 8.9 por cento no numero de geiras de cultivo; a média de sua condição é 84.5 por cento comparada com 97.1 em 1º Junho de 1898 e a média de 91.3 por cento durante os ultimos treze annos.

Arroz.—No Estado da Louisiana, que é o principal productor de arroz, houve um augmento de 7 por cento no numero de geiras de cultivo e em todos os outros Estados nos quaes a industria é de sufficiente importancia para ser notada, com excepção da Alabama e Mississippi, houve tambem algum augmento. No primeiro Estado mencionado a condição é 8 pontos baixo a média geral dos ultimos cinco annos, mas nos outros tres Estados a porcentagem foi 2 em um, 2 em outro e no outro 8, sobre a média.

Algodão.—Segundo as informações recebidas houve uma redução de cerca de 8 por cento na extensão da area de cultivo, sendo a média da condição 85.7 comparada com 89 por cento no dia 1º de Junho de 1898 e 88.1 a média pelos ultimos treze annos.

Fructas.—Nos treze Estados que segundo o ultimo censo teem 3,000,000 ou mais de maceiras em fructo, a colheita mostra que para o 1º de Junho a condição era mais ou menos igual á média do mesmo mez durante os ultimos treze annos. A perspectiva da colheita de pecegos indica que não será igual á média regular, ainda quando se deve tomar em consideração a immensa extensão de terreno e as variadas condições climaticas dos Estados Unidos que fazem difficil a perda total da fructa.

URUGUAY.

OS PRINCIPAES ARTIGOS DE EXPORTAÇÃO DURANTE O PRIMEIRO TRIMESTRE DE 1899.

Os principaes artigos de exportação da Republica do Uruguay são, segundo se expoz minuciosamente no BOLETIM MENSAL correspondente ao mez de Maio, productos animaes e agricolas. Durante o primeiro trimestre de 1899 o numero de couros de boi seccos exportados foi de 544,506, dos quaes 269,232 foram enviados aos Estados Unidos. Isto foi quasi todo o que se exportou para este paiz, porque o resto compoz-se de 167 fardos de pello, com um peso de 992 libras cada um, 420 fardos de pelles de cabra, com um peso de 815.70 libras cada um, 1,258 fardos de lã, com um peso de 992 libras cada um, e 2,721 fardos de feno, com um peso de 110 libras cada um.

Dos couros de boi salgados, de um total de 240,752 exportados, 233,004 foram enviados para a Allemanha e a Belgica. Allemanha tomou tambem todos os 27,187 couros de cavallo seccos e os 10,353 couros de cavallo salgados que se exportaram. Dos 12,829 fardos de feno que se exportaram, a França tomou 10,931. Quasi todo o sebo exportado que consistiu de 4,633 pipas, com um peso de 881.84 libras cada uma, 3,561 toneis, com um peso de 220.45 libras cada um, e 5,164 barricas, com um peso de 220.45 libras cada uma, foi á Grã Bretanha e Italia. A França tomou a metade das lãs, que ascendeu a 189,263 fardos. Todos os carneiros gelados que ascenderam a 421,725, foram á Grã Bretanha. Quasi toda a manteiga (12,671 caixas em um total de 13,300) foi enviada á Inglaterra.

Quanto á exportação de productos essencialmente agricolas, as quantidades foram as seguintes: trigo, 362,492 toneladas; milho, 77,439 toneladas; linhaça, 85,581 toneladas; farinha de trigo, 5,117 toneladas; farelo, 12,446 toneladas; feno, 145,570 fardos (dos quaes 142,026 foram enviados ao Brazil); quebracho, 53,017 toneladas; assucar, 3,153 toneladas; 35,004 saccos de farinha meia fina; 20,305 saccos de semente para saccar azeite; 1,126 fardos de tabaco e 324 saccos de sementes para passaros.

BULLETIN MENSUEL

DU

BUREAU DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES,

UNION INTERNATIONALE DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES.

VOL. VI.

JUIN, 1899.

No. 12.

PRODUITS AGRICOLES. COMMERCE DES ÉTATS-UNIS AVEC L'ÉTRANGER.

Le rapport sur le commerce étranger, fait par le Ministre de l'Agriculture des Etats-Unis, pour l'année fiscale 1898, montre que cette année est la plus remarquable commercialement dans l'histoire du pays. Jamais les exportations n'ont été aussi grandes et les importations aussi petites. Pour chaque dollar de marchandises étrangères importées aux Etats-Unis, on en a exporté pour une valeur de deux dollars environ sur les marchés de l'étranger. Sur le total des marchandises d'origine domestique expédiées à l'étranger, 70.93 pour cent (en valeur) se composaient de divers produits agricoles. La valeur totale de ces exportations en 1898 s'est élevée à \$858,507,942, soit une augmentation de 25 pour cent environ, ou de \$168,725,749 sur l'année 1897. D'après ces chiffres, il ressort une augmentation de \$50,000,000 sur l'année 1892, qui représentait jusqu'ici le maximum.

Toute proportion gardée, ce sont les produits agricoles qui accusent la plus grande augmentation pendant l'année 1898, et la croissance remarquable dans ce genre de commerce a suivi de très près celle des exportations manufacturées de la République. La diminution dans les importations agricoles pendant l'année était presque aussi marquée que l'augmentation dans les exportations agricoles. En 1898 les Etats-Unis ont acheté des produits

agricoles étrangers pour une valeur de \$314,291,796 contre \$400,871,468 en 1897, soit une diminution de 22 pour cent environ. Une partie considérable de l'accroissement dans les exportations agricoles est due à l'augmentation dans les envois de grains, occasionnée par l'insuffisance des récoltes à l'étranger.

Il y a eu une plus-value de \$1,000,000 environ dans le blé et la farine de blé seulement, tandis que la valeur totale des céréales envoyées à l'étranger s'est élevée de \$197,857,219 en 1897 à \$333,897,119 en 1898. Quoique ces augmentations énormes en valeur aient résulté en partie des prix plus élevés en cours, il y a eu en même temps une augmentation importante dans la quantité expédiée. Pendant l'année, on a expédié 148,231,261 boisseaux de blé contre 79,562,020 dans l'année précédente. En 1898 la moyenne du prix d'exportation a été de 98.3 cents par boisseau, soit une valeur totale de \$145,684,659; cette somme accuse une augmentation de \$85,764,481 sur 1897, quand le prix moyen n'était que 75.3 cents par boisseau et la valeur totale que \$39,920,178. Ces expéditions et cette évaluation totales n'ont été dépassées qu'une fois dans l'histoire du pays, en 1892, quand les exportations de blé se sont élevées à 157,280,351 boisseaux, d'une valeur totale de \$161,399,132.

Les exportations de farine de blé n'ont pas beaucoup augmenté en quantité pendant 1898, mais l'augmentation en valeur a été très importante, s'élevant à \$13,349,371, ce qui fait une valeur totale de \$69,263,718. Le prix moyen d'importation par baril a été de \$4.51 en 1898 contre \$3.84 en 1897. La quantité de farine exportée en 1897 équivalait à 65,562,952 boisseaux de blé et celle exportée en 1898 à 69,074,744 boisseaux, ou, si l'on fait le calcul en grains, les expéditions de blé et de farine de blé s'élèveraient par conséquent à un total de à 145,124,972 boisseaux pour 1897 et à 217,306,005 boisseaux pour 1898.

En 1898 les exportations de maïs viennent immédiatement après celles de blé. Les expéditions de ce grain ont augmenté d'une manière remarquable pendant ces dernières années, atteignant un total pendant l'année fiscale dernière de 208,744,939 boisseaux, soit un gain sur l'année précédente de 31,828,574 boisseaux. Quoique la hausse du prix d'exportation de cette denrée ne soit pas aussi remarquable que celle du prix de blé, elle a été cependant très importante. En 1898 le prix moyen annuel a été de

35.5 cents contre 30.6 cents par boisseau en 1897. La valeur totale a été de \$74,196,850, ce qui donne une augmentation de \$20,109,698 sur l'année précédente. L'augmentation dans les exportations de farine de maïs a été aussi très remarquable, s'élevant à 827,651 barils, d'une valeur de \$1,766,068, contre 475,263 barils, évalués à \$902,061, en 1897. Les expéditions de farine de maïs se montent à 3,310,604 boisseaux, les deux ensemble (maïs et farine de maïs) s'élevant en 1898 à 212,053,543 boisseaux.

L'exportation d'avoine pendant l'année a été de 69,130,288 boisseaux, ou presque le double de la quantité exportée pendant l'année antérieure, quand elle n'a atteint que 35,096,736 boisseaux. L'augmentation dans l'évaluation a été exceptionnellement grande; de \$8,756,207 en 1897 à \$20,632,914 en 1898. La moyenne du prix annuel d'exportation était 24.9 cents par boisseau en 1897 et 29.8 cents en 1898.

L'augmentation dans les expéditions de seigle a été de 100 per cent environ, soit 8,560,271 boisseaux en 1897 et 15,541,575 boisseaux en 1898. La valeur des expéditions a augmenté de \$3,667,505 à \$8,825,769, ou de 42.8 cents à 56.8 cents dans le prix moyen du boisseau.

Tandis que les céréales accusent une augmentation si marquée, la diminution dans les exportations d'orge est particulièrement frappante. En 1897 la quantité envoyée à l'étranger a été de 20,030,301 boisseaux, évalués à \$7,546,384, et en 1898 on a seulement expédié 11,237,077 boisseaux, évalués à \$5,542,040; toutefois, la moyenne du prix annuel d'exportation s'est élevée de 38.2 cents à 49.3 cents par boisseau.

Après les principales céréales, les augmentations les plus importantes ont eu lieu dans les exportations de produits animaux. Le lard est un exemple frappant, augmentant de 500,399,448 livres, évaluées à \$34,187,147 en 1897, à 650,108,933 livres, évaluées à \$46,380,918 en 1898. La moyenne du prix d'exportation a été de 7.1 cents en 1898, contre 6.8 cents en 1897. L'augmentation dans l'exportation du saindoux a été presque aussi marquée. L'exportation pour 1897 se monte à 568,315,640 livres, évaluées à \$29,126,485, tandis que celui de 1898 atteint 709,344,045 livres, évaluées à \$39,710,672. Le prix d'exportation par livre s'est élevé de 5.1 cents à 5.6 cents. Les expéditions de jambons se

sont élevées à 200,185,000 livres, d'une valeur de \$18,987,525, soit un gain de 34,538,559 livres en quantité et de \$3,017,504 en valeur. Il y a eu une diminution dans la moyenne du prix annuel d'exportation de 9.7 cents en 1897 à 9.5 cents en 1898. Le porc en saumure a augmenté en quantité de 21,364,158 livres, soit 88,133,078 livres en 1898. La moyenne du prix annuel d'exportation a augmenté de 4.9 cents à 5.6 cents, la valeur des expéditions étant de \$4,906,961. Les exportations de bœuf salé ou en saumure ont diminué en volume et en valeur, les exportations du premier étant de 37,109,570 livres, évaluées à \$3,279,657, soit une perte de 16,910,202 livres et de \$1,376,651 en valeur sur l'année précédente. Le prix moyen d'exportation a augmenté de 8.6 cents à 8.8 cents par livre. En ces deux produits il y a eu une diminution de 23,398,461 livres en la quantité exportée et de \$1,145,659 en valeur, en 1898 les expéditions se sont seulement élevées à 44,314,479 livres, d'une valeur de \$2,368,467.

Les expéditions de beurre pendant l'année ont été seulement de 25,690,025 livres, soit une diminution de 5,655,199 en livres et de \$628,599 en valeur, quoique le prix d'exportation a accusé une augmentation de 14.3 à 15 cents par livre. La valeur des exportations de l'huile de graine de coton a montré une augmentation de presque 50 pour cent sur 1897, soit un total de 40,230,784 gallons, la valeur totale des expéditions montant de \$6,897,361 à \$10,137,619. Il y a eu une légère diminution dans la moyenne de l'évaluation annuelle par gallon pour 1898, soit de 25.4 cents à 25.2 cents par gallon. Les expéditions de tourteaux et de farine de tourteau ont montré une augmentation de 301,643,616 livres, ou un total de 1,358,136,702 livres. Le prix d'exportation montre peu de variation; la valeur des expéditions signalées pour 1898 était de \$12,601,820, contre \$9,611,044 en 1897.

Le nombre de bestiaux expédiés à l'étranger en 1898 a été de 439,255, d'une valeur de \$37,827,500; les expéditions en 1897 se sont élevées à 392,190 têtes, d'une valeur de \$36,357,451. La moyenne du prix annuel d'exportation a baissé de \$92.70 à \$86.12 par tête. Le nombre de moutons exportés a été de 199,690, soit 44,340 de moins qu'en 1897. La valeur de ces animaux a baissé de \$1,531,645 en 1897, à \$1,213,886 en 1898. Le nombre de chevaux exportés a augmenté, étant de 51,150 en 1898 au lieu de

39,532 en 1897, la moyenne du prix d'exportation par tête étant de \$120.64 en 1897 et de \$120.75 en 1898, soit une valeur totale en 1898 de \$6,176,569. La diminution dans les expéditions de cuirs et de peaux se monte à 19,583,093 livres, soit un total en 1898 de seulement 11,536,173 livres, évaluées à \$1,015,032 contre \$2,388,530 en 1897. Le prix moyen d'exportation s'est élevé de 7.7 cents la livre à 8.8 cents.

Les autres produits agricoles qui ont montré une augmentation de plus de \$1,000,000 dans l'année 1898 sont les houblons, les fruits et l'huile oléo (oléomargarine). L'augmentation en houblon sur 1897 s'est élevée à 5,735,428 livres et à \$1,338,596. On évalue à \$3,851,878 les fruits américains expédiés aux marchés étrangers pendant l'année 1898. Cette somme dépassait de \$1,238,378, la valeur reconnue en 1897. On a constaté une augmentation de \$1,162,352 dans les exportations d'huile oléo, les totaux pour 1898 étant de 113,506,152 livres d'une valeur de \$6,742,061.

Dans plusieurs cas il y a eu dans les exportations agricoles pour l'année 1898 une augmentation en quantité, accompagnée d'une diminution en valeur. Le coton, qui est la plus importante denrée dans le commerce agricole d'exportation des Etats-Unis, en fournit un exemple remarquable. Les exportations de ce produit ont augmenté de 3,103,754,949 livres in 1897, à 3,850,264,295 livres en 1898; mais la valeur totale de ces expéditions, par suite d'une baisse de 1.4 cents par livre dans le prix moyen d'exportation, a diminué de \$230,890,971 en 1897 à \$230,442,215 en 1898, soit une perte de \$448,750; le prix moyen d'exportation n'a été que 6 cents la livre en 1898. Le fromage est un autre article d'exportation qui a montré une augmentation en quantité et une diminution en valeur. Il y a eu une augmentation en quantité de 2,222,663 livres et une perte en valeur de \$76,739, les rapports indiquant que les exportations ont été de 53,167,280 livres, évaluées à \$4,559,324, tandis que le prix moyen d'exportation par livre est tombé de 9 cents à 8.6 cents. D'un autre côté, il y a plusieurs exemples d'une augmentation dans la valeur totale accompagnée d'une diminution dans la quantité expédiée. Les exportations de bœuf frais, par exemple, ont diminué de 290,395,930 livres en 1897 à 274,768,075 livres en 1898, tandis que la valeur totale s'est élevée de \$22,653,742 à \$22,966,556. Une comparaison des prix moyens

d'exportation pour les deux dernières années montre une hausse de 7.8 cents par livre en 1897 à 8.4 cents par livre en 1898.

Les produits agricoles, autres que ceux dont on a parlé, qui ont souffert une diminution en 1898 sont l'amidon, les haricots, les petits pois et le tabac. Les exportations d'amidon se sont élevées à 79,088,876 livres, d'une valeur de \$1,665,926, soit une diminution sur 1897 de 6,288,563 livres et \$294,377. Les expéditions d'haricots et de petits pois ont diminué de 45,935 boisseaux en quantité et de \$16,293 en valeur. On a exporté en tout 854,000 boisseaux, évalués à \$1,094,094. Les expéditions de tabac en feuilles ont été de 252,258,002 livres, d'une valeur de \$21,924,327, soit une diminution en quantité de 53,719,390 livres et de \$2,589,230 en valeur. Le prix moyen d'exportation s'est élevé de 8 cents à 8.7 cents la livre.

La distribution des articles d'exportation cités plus haut, dans les pays de l'Amérique Latine montre, d'après le Sommaire Mensuel du Commerce et des Finances des Etats-Unis, compilé par le Bureau de Statistiques au Ministère des Finances, des gains considérables. Il en a surtout été ainsi pour le blé expédié dans l'Amérique de Sud, qui a augmenté en valeur de \$165,292 en 1897 à \$1,705,171 en 1898. Bien que les expéditions de farine de blé à Saint-Domingue et dans l'Amérique du Sud accusent en général une augmentation, elles montrent toutefois en 1898 une légère diminution pour l'Amérique Latine, prise en entier. Les expéditions de maïs ont augmenté dans l'Amérique du Sud, tandis que celles pour le Mexique sont tombées de \$3,233,781 en 1897 à \$43,557 en 1898. A première vue, on pourrait croire que ces chiffres indiquent une panique dans les conditions commerciales, mais il faut se rappeler que les expéditions en 1897 au Mexique de maïs provenant des Etats-Unis ont été excessivement grandes, à cause de la mauvaise récolte dans ce dernier pays, et que les chiffres pour 1898 indiquent seulement un retour à un état normal.

Les pays suivants ont augmenté matériellement la valeur de leurs importations de provisions, y comprenant les viandes et les produits de laiterie des Etats-Unis: bœuf salé ou en saumure; Amérique Centrale, 1897, \$27,921, 1898, \$39,079; Colombie, 1897, \$12,652, 1898, \$13,240; autres pays de l'Amérique du Sud, 1897, \$153,416, 1898, \$175,027; jambons, Brésil, 1897, \$1,733, 1898, \$3,262; porc, Amérique Centrale, 1897, \$57,582,

1898, \$70,438; saindoux, Amérique Centrale, 1897, \$111,747, 1898, \$156,161; Brésil, 1897, \$714,828, 1898, \$973,990; autres pays de l'Amérique du Sud, 1897, \$646,087, 1898, \$681,023. On remarque aussi une augmentation dans les expéditions de beurre dans l'Amérique Centrale, au Mexique, en Colombie, au Brésil et dans les pays de l'Amérique du Sud; l'augmentation la plus remarquable a eu lieu pour le Brésil, où les exportations en 1897 se sont élevées à 40,303 et en 1898 à \$92,191. Les importations de tabac en feuilles ont augmenté dans l'Amérique Centrale, le Mexique, l'Argentine, la Colombie et dans les autres pays de l'Amérique du Sud. On constate une légère diminution en valeur dans d'autres produits agricoles pour les périodes correspondantes, ainsi que le montre le rapport détaillé dans le BULLETIN MENSUEL du mois de septembre 1898, p. 433.

PRODUCTION DE FER ET D'ACIER AUX ETATS-UNIS.

D'après la publication intitulée "Statistics of the American and Foreign Iron Trades" pour l'année 1898, la production du fer et de l'acier a beaucoup augmenté aux Etats-Unis. L'année 1898 a vu le commencement d'un mouvement dans le commerce du fer du pays qui a produit une véritable révolution, et dont on observe les développements avec le plus grand intérêt. Ce mouvement n'est autre chose que la consolidation de compagnies pour l'extraction du fer et de l'acier, afin de créer de nouvelles sociétés qui possèdent déjà un capital estimé à plus de \$500,000,000.

D'après la publication citée plus haut, l'exportation du fer et de l'acier, ainsi que des objets manufacturés avec ces métaux, s'est élevée en 1898 à \$82,771,550 contre \$62,737,250 en 1897, et contre \$48,670,218 en 1896, soit une augmentation en deux ans de plus de 70 pour cent. Dans les exportations de 1898, on compte 253,057 tonnes de fonte de fer, 291,038 tonnes de rails en acier, 28,600 tonnes de lingots et de loupe, 18,500 tonnes de baguettes en fil d'acier et 24,195 tonnes d'autres baguettes et barres en acier, 27,075 tonnes d'acier en plaques et en feuilles, 74,665 tonnes de fil de fer, 15,735 tonnes de clous et de chardons faits à

la mécanique, 13,714 tonnes de clous et de chardons en fil de fer et 34,038 tonnes de fer et d'acier pour la construction.

On a aussi exporté 580 locomotives, ainsi que de grandes quantités de machines faites principalement de fer et d'acier. Les chiffres ci-dessus ne comprennent pas les instruments agricoles dont les exportations en 1898 se sont élevées à \$9,073,384, contre \$5,302,807 en 1897 et \$4,643,729 en 1896. L'importation de fer et d'acier dans les Etats-Unis a beaucoup diminué par suite de la production énorme de ces articles dans le pays. En 1880, les importations de fer et d'acier et d'objets manufacturés en même métal, se sont élevées à \$80,443,362, tandis que les exportations ne s'élevaient qu'à \$15,156,703. En 1898, le montant de l'exportation de ces articles a représenté une valeur de \$82,771,550, et l'importation de ces mêmes articles ne s'est élevée qu'à \$12,473,637, ce qui prouve que les conditions qui existaient, il y a dix-neuf ans, ont été complètement bouleversées.

Les fabriques américaines de fer et d'acier font une concurrence favorable aux fabriques anglaises, même dans les domaines de Sa Majesté Britannique. On expédie aujourd'hui des Etats-Unis, en Angleterre et dans ses colonies, des quantités considérables de fonte de fer, de lingots d'acier, de rails en acier, de plaques d'acier, d'acier pour la construction, de baguettes en fil de fer, de clous en fil de fer et de tuyaux en fonte. Dernièrement on a reçu une commande de soixante locomotives américaines destinées aux grands chemins de fer Midland et Great Northern allant d'Angleterre en Ecosse. Nous pouvons noter le fait surprenant que le Gouvernement britannique a récemment commandé aux Etats-Unis un viaduc en acier pour chemins de fer, consistant en sept arcades de 150 pieds chacun, pour la rivière Atbara dans le Soudan. Les usines de Baldwin pour la fabrication de locomotives à Philadelphie sont occupées maintenant à remplir une commande de 45 locomotives destinées aux chemins de fer de l'Inde. La compagnie d'acier de Pennsylvanie a passé un contrat pour la construction d'un viaduc en acier de 2,260 pieds de longueur sur 320 pieds de hauteur pour la gorge de Gokteik dans l'Inde. Ce travail coûtera \$700,000. Le Gouvernement russe a commandé à la Compagnie des Ponts de Phoenix, à Phoenixville, Pennsylvanie, douze ponts en acier pour chemins de fer.

En 1898, la moyenne de la consommation de la fonte de fer

aux Etats-Unis s'est élevée à un peu plus d'un million de tonnes par mois. En 1893, la valeur des exportations de fer et d'acier a dépassé celle des importations. Cinq ans plus tard, en 1898, l'exportation de ces articles a dépassé de \$70,297,913 l'importation.

En 1898, les exportations d'instruments agricoles se sont élevées à \$9,073,384, contre \$5,302,807 en 1897. Sur ce total les faux qui, à elles seules représentaient \$6,551,741, ont constitué plus des deux-tiers des exportations totales.

La production totale de la fonte de fer dans les Etats-Unis, pendant l'année 1898, s'est élevée à la quantité énorme de 11,773,934 tonnes, contre 9,652,680 tonnes en 1897, ce qui montre une augmentation de presque 22 pour cent. Dans la même année, 1898, la production de lingots d'acier Bessemer, aux Etats-Unis, s'est élevée à 6,609,017 tonnes. En 1898, le poids total des rails en acier Bessemer était de 1,976,702 tonnes. Dans la même année la production d'acier de toute espèce s'est élevée à 8,932,857 tonnes.

On estime que la consommation de minerai de fer aux Etats-Unis pendant l'année 1898 s'est élevée à 21,193,000 tonnes.

BOLIVIE.

SURTAXE SUR LES IMPORTATIONS.

Le Bureau des Républiques Américaines vient de recevoir du Bulletin International des Douanes une traduction française de la loi du 23 janvier 1899, établissant une surtaxe de 25 pour cent applicable à l'importation. Le décret est ainsi conçu :

ART. 1^{er}. A partir de ce jour, il sera perçu dans toutes les douanes de la République une surtaxe de 25 pour cent sur le montant total des liquidations de droits d'importation.

OUVERTURE D'UN PORT.

Ainsi qu'on l'a fait connaître dans le BULLETIN du mois de mai, la République du Brésil vient de reconnaître les prétentions de la Bolivie sur un district auquel ces deux pays prétendaient avoir droit. C'est le district d'Acré, situé sur la rivière du même nom, branche principale de la rivière Purús, l'un des principaux tributaires des Amazones.

Le premier acte du Gouvernement bolivien a été d'établir un bureau des douanes à Puerto Alonso, ville de quelque importance sur la rivière Acré, et voie d'écoulement d'un district riche en caoutchouc.

On dit qu'avant le règlement de cette difficulté, le seul port intérieur d'où l'on pouvait expédier les produits de la Bolivie était Villa Bella sur la rivière Madère. Toutefois ce port ne satisfaisait pas aux besoins du commerce, le Madère présentant de nombreux obstacles à la navigation, tandis que le Purús et l'Acré sont facilement navigables avec les hautes eaux.

BRÉSIL.

RÉSUMÉ DU DISCOURS DU PRÉSIDENT CAMPOS SALLES PRONONCÉ À L'OUVERTURE DU CONGRÈS.

Le 3 mai, une dépêche de Rio de Janeiro de l'Agence Reuter, a fait connaître que le Président CAMPOS SALLES a prononcé un discours à l'ouverture du Congrès qui a eu lieu à cette date.

Dans son discours, le président a fait spécialement remarquer que les actes du Gouvernement pendant les cinq mois qui se sont écoulés depuis son entrée au pouvoir, ont été en accord parfait avec son manifeste prononcé à l'occasion de son inauguration.

Après avoir fait allusion à la tranquillité absolue du pays, le Président a attiré l'attention sur la faveur dont y jouissent les institutions républicaines; on l'a surtout remarquée dans l'Etat de Minas Geraes, où la population, toute conservatrice qu'elle soit, l'a reçu avec des acclamations pendant le voyage récent qu'il a fait dans cet Etat. Les applaudissements avec lesquels on l'a reçu y ont été plus enthousiastes que dans toute autre occasion semblable, et ces applaudissements s'adressaient non seulement à lui, mais à la République elle-même. Par conséquent, le Gouvernement se mettrait en opposition à l'opinion publique, s'il ne poursuivait pas la politique de tolérance qui doit lui attirer la bienveillance et l'aide de tous les Brésiliens pour l'accomplissement de la tâche difficile, mais encore possible, de la reconstitution économique et financière du pays. Quant à l'armée et à la marine, le message dit que le bon ordre qui existe à l'intérieur, aussi bien qu'à l'extérieur, permettra de réaliser des économies

dans le service militaire mais en même temps on doit maintenir une force suffisante pour faire face aux exigences qui pourraient survenir.

Le Président a déclaré que sous le régime actuel les pouvoirs législatifs du Gouvernement ayant leur origine dans la même source électorale, il en résultait que toute assertion de suprématie par l'un de ces pouvoirs sur l'autre produirait des résultats absolument stériles pour le pays, et qu'il était donc de toute nécessité de travailler ensemble pour assurer le bien-être général.

Le Président a ajouté que le Brésil devrait suivre le principe d'exporter tout ce que le pays produit dans de meilleures conditions que d'autres contrées et d'importer tous les produits de l'étranger, supérieurs à ceux du Brésil. Il a conseillé d'exercer toujours la même économie que maintenant dans les affaires nationales et municipales, puisqu'on ne pouvait imposer de nouvelles taxes. Il a demandé la révision de la loi sur les pensions et la création d'une nouvelle loi sur les droits de vente des timbres que se sont appropriés les différents Etats. Il a aussi conseillé l'adoption de certaines mesures pour l'amélioration de la perception des impôts de douane et autres. Le discours se termine par la phrase suivante :

La persévérance et les économies financières conduiront la République à la conquête certaine de l'idéal financier le plus élevé, à l'équilibre du budget sans l'obligation d'avoir recours à des émissions ou emprunts forcés.

CHILI.

PRODUCTIONS MINÉRALES DANS LA PROVINCE D'ANTOFAGASTA.

Mr. C. C. GREENE, Consul des Etats-Unis à Antofagasta, a soumis dernièrement un rapport au Ministère des Affaires Etrangères des Etats-Unis, relativement à la production minérale de la Province d'Antofagasta. D'après les statistiques pour l'année 1896, qui sont les dernières qu'on ait pu obtenir, la valeur totale, en monnaie des Etats-Unis, de la production minérale du Chili, exportée par le port d'Antofagasta, s'est élevée à \$4,348,786. Les exportations minérales de la Bolivie par le même port (à l'ex-

ception de 19,841 livres de mercure, dont la valeur n'est pas donnée) sont évaluées à \$1,836.036.

La province d'Antofagasta se compose de trois départements: Antofagasta, Toltol et Tocopilla, le premier étant le plus important. Chacun des trois départements possède un port du même nom et c'est par ces ports qu'on expédie presque tous les produits. On dit qu'Antofagasta est d'une richesse merveilleuse en or, argent, cuivre, plomb et anhydrite. On trouve l'or dans des fissures ou filons bien marqués. La grande difficulté à l'exploitation aurifère est le manque d'eau, qu'il faut transporter une distance de 36 milles au moyen de charrettes au prix de \$8.74 par tonne; il en résulte que la production annuelle de l'or est seulement de 440,92 livres. Les fameuses mines de Guanaca sont situées dans le Toltol. Il y a 10 ou 15 ans, ces mines produisaient assez de minerai pour employer quatre grands établissements, mais la production a diminué pour de nombreuses raisons, de sorte qu'à présent le rendement annuel n'est qu'une demie tonne environ. Le département de Tocopilla ne produit qu'une très petite quantité d'or.

L'argent produit dans l'Antofagasta en 1873 par une seule mine était de 551,150 livres (250,000 kilogrammes), mais actuellement la production annuelle des 10 principales mines ne s'élève qu'à 55,115 livres (25,000 kilogrammes). Il y a quelques riches mines d'argent dans le Toltol qui produisent en tout environ 50,000 livres (22,860 kilogrammes) d'argent pur par an. Le Tocopilla ne produit pas d'argent.

La production du cuivre a beaucoup augmenté par suite de la hausse de prix du cuivre pur. Les minerais sont principalement les carbonates verts, les oxychlorures et les silicates; il y a très peu de cuivre sulfurique. Toutes les mines d'Antofagasta sont près de la surface. On estime la production entière à 12,000 tonnes par an, dont 15 pour cent de cuivre, soit 1,800 tonnes de cuivre fin. On a l'intention d'augmenter d'ici peu le développement de ces mines. Dans le Toltol, il y a aussi plusieurs mines de cuivre qui produisent environ 4,000 tonnes par an, dont 18 pour cent de minerai. Près du port de Tocopilla on a exploité plusieurs mines de cuivre d'une profondeur de 200 toises. Il y a aussi de riches mines de cuivre sur d'autres points du départe-

ment. La production totale de Tocopilla est de 9,000 tonnes par an, dont 15 pour cent de minéral.

Dans les deux départements dont nous venons de parler, on vend tout le minéral de cuivre à la Compagnie Lotta, dans le midi du Chili. Le nitrate de soude se trouve dans les trois départements; dans l'Antofagasta il y en a des gisements étendus qui ont été exploités depuis 1870. Ceux de Salar ont été épuisés, mais ceux qui sont situés plus loin dans l'intérieur emploient de 800 à 1,000 hommes, et produisent 30,000 à 35,000 tonnes par an. La production annuelle du Toltol est d'environ 90,000 tonnes. Il y a de nombreux gisements dans ce département. L'étendue des gisements dans la Tocopilla est indéterminée; ils appartiennent à des propriétaires différents et produisent 100,000 tonnes par an.

Dans le Département d'Antofagasta, il y a quelques bonnes mines de plomb, qui contiennent une petite quantité d'argent, mais à présent elles ne sont pas en exploitation à cause des moyens insuffisants de communication. Il y a aussi des gisements étendus de borate de chaux, à environ 160 milles du littoral, mais deux mines seulement sont en exploitation, celles d'Acostan et de Carcote. La production est d'environ 7,000 tonnes par an. Il existe à 150 milles de la côte environ, une colline de sel très pur, ayant à peu près vingt milles de longueur, mais le chemin de fer est trop éloigné pour que ce produit puisse être utile au commerce. Il y a assez de fer produit dans le département pour les besoins de la fabrication et on extrait des carrières assez de carbonate de chaux pour les deux fonderies. Près de Sierra Gorda, il y a de grands gisements de sulfate de fer qu'on exploite sur une petite échelle. On trouve des gisements peu considérables d'anhydrite dans différentes parties du pays, près de Caracoles, mais, étant soluble dans l'eau, il n'est pas propre à la construction. Ce qu'on a extrait a été employé pour l'ornementation.

Le "Coal Trade Journal," page 246, en parlant de l'industrie houillère du Chili en 1898, dit que les mines de charbon du Chili, dont la ville de Coronel est le centre principal, étaient en pleine exploitation pendant l'année 1898, produisant en tout environ 260,000 tonnes de charbon bitumineux. Les vapeurs faisant escale au port de Coronel ont acheté la plus grande partie du charbon et on a envoyé le reste aux mines de cuivre de la

province d'Antofagasta. Pendant la première partie de l'année le prix du charbon chilien était de 8.50 pesos (\$3.15 en monnaie des Etats-Unis) par tonne. La plupart du meilleur charbon provenait des mines de la "Compañía Carbonífera y Fundición Schwager" de Coronel. Cette compagnie a ouvert quatre nouveaux puits pendant l'année, et on compte qu'à la fin de l'année fiscale en cours, le rendement aura augmenté considérablement.

La plus grande partie des machines dont on se sert dans l'exploitation minière sont d'origine anglaise, quoique les machines qu'on a importées des Etats-Unis aient été favorablement reçues. La compagnie Schwager se sert de machines des Etats-Unis et si les fabricants des Etats-Unis prêtaient plus d'attention aux grandes industries minières du Chili, on pourrait y expédier une grande quantité de machines de valeur.

TRAITÉ DE COMMERCE AVEC LA SUISSE.

Le "Diario Oficial" du 31 janvier 1899 contient le texte d'un traité de commerce conclu entre la République du Chili et la Confédération Suisse, ratifié à cette date. Relativement à la "clause de la nation la plus favorisée," on remarque que le traité ne renferme pas les privilèges spéciaux fiscaux que le Chili a accordés aux pays de l'Amérique latine.

Voici un résumé des clauses principales de ce traité :

ART. 1. Les sujets chiliens et les produits chiliens en Suisse, et les sujets suisses et les produits suisses au Chili, jouiront désormais, sans restriction, des privilèges de la nation la plus favorisée, et par conséquent auront droit aux faveurs, immunités ou privilèges accordés dans l'un ou l'autre pays aux sujets ou aux productions de toute autre nation.

ART. 2. La stipulation faite dans l'article précédent ne comprend pas le cas où le Chili peut accorder des faveurs, des exceptions ou des immunités spéciales aux produits des autres pays de l'Amérique latine.

Il est entendu que la Suisse, comme nation la plus favorisée ne peut prétendre à de telles concessions, sauf quand elles seront faites à un Etat qui ne fait pas partie de l'Amérique latine.

ART. 3. Le traité actuel entrera en vigueur le jour de l'échange des ratifications et restera en vigueur pendant un an. Ensuite il pourra être abrogé par l'une des parties au contrat.

AMENDEMENTS APPORTÉS AUX LOIS DE DOUANE.

La loi No. 1164, promulguée le 9 janvier, 1899, prescrit que :

L'importation de coton en coquille ou brut et de machines pour la fabrique de tissus de coton sera exempte de tous droits de douane pendant une période de 10 ans, à dater de la promulgation de la présente loi.

On a promulgué le décret suivant le 17 janvier, 1899 :

À l'avenir, les douanes d'Antofagasta pourront admettre dans les magasins particuliers en entrepôt, les marchandises suivantes, sujettes à l'émission d'une caution en traites payables à trois mois, destinées à garantir leur sortie de la douane dans ce délai :

Riz, huiles, fusées, chancaca (sucre brut), allumettes, fil de laine, bois de construction, parafine, sacs vides, suif, bougies, dynamite, vitres pour fenêtres, à l'exception de vitres de couleurs.

D'après les stipulations de la loi No 1187, promulguée le 26 janvier, 1899, le gouvernement autorise l'importation en transit des articles suivants en passant par certains endroits de la Cordillère. La loi est ainsi conçue :

ART. I. On autorise l'importation en transit de laine, de crin et de peaux à l'état naturel, à travers les cols d'Antaco et de Longuimai dans le district douanier de Talcahuano, ainsi qu'à Pincon et à Nahuelapi, situés respectivement dans les districts de Valdivia et Melpulli.

ART. II. Le président de la République établira des règlements auxquels sera soumise l'importation dans le pays des marchandises précitées, ainsi que leur expédition à l'étranger.

COLOMBIE.

COMMERCE DES DÉPARTEMENTS DU PANAMA ET DU BOLIVAR.

En 1898, les Etats-Unis ont pris, malgré la guerre hispano-américaine pendant une partie de l'année, 85 pour cent des exportations du Département du Panama, République de Colombie, contre 82 pour cent en 1897. Mais bien que les Etats-Unis achètent si libéralement à la Colombie, ce dernier pays n'a reçu des Etats-Unis pendant la même période que 30 pour cent de ses importations, une diminution de 8 pour cent sur 1897, dont 3 pour cent au profit de l'Angleterre et 5 pour cent au profit de l'Allemagne.

Cette diminution semble due principalement aux exportateurs

européens qui accordent un terme de neuf mois (quelquefois douze mois) de crédit, méthode commerciale qui ne trouve pas faveur avec les expéditeurs des Etats-Unis.

Le Consul d'Angleterre à Panama, dans un rapport à son Gouvernement, dit à ce sujet :

Cet avantage, qui est plus apparent que réel, a souvent un effet contraire à celui qu'il est destiné à produire, et les commerçants les plus importants qui connaissent le mieux leurs intérêts n'en profitent que rarement. J'ai fait une enquête minutieuse à ce sujet, d'où il résulte que l'opinion générale est que six mois au plus, sont suffisants, et que même, ordinairement, on préfère trois mois.

La hausse continuelle du change et la dépréciation dans la valeur de l'argent avec la hausse conséquente dans le prix des marchandises importées, sans aucune augmentation dans les prix de travail local, a eu un effet désastreux sur le commerce du pays et a provoqué plusieurs grèves de longue durée dans les principaux ports d'entrée.

La valeur des importations dans le Département du Panama pendant l'année 1898 s'est élevée à \$3,231,816.78 en monnaie des Etats-Unis, répartie comme suit entre les pays suivants : Grande Bretagne, \$959,730.92 ; Etats-Unis, \$929,952.25 ; France, \$516,234.69 ; Allemagne, \$367,438.25 ; Chine, \$196,103.08 ; Espagne, \$87,000.24 ; tous les autres pays, \$48,576.30. C'est une diminution extraordinaire (presque 50 pour cent) en comparaison avec l'année 1897, dans laquelle les importations se sont élevées à \$3,814,608.50. La perte ne s'est pas bornée à un seul pays, mais elle se répartit entre les différents pays de la manière suivante : Grande Bretagne, \$786,971.02, ou 49 pour cent ; France, \$429,733, ou 64 pour cent ; Etats-Unis, \$267,057, soit 24 ou 36 $\frac{2}{3}$ pour cent ; Allemagne, \$272,936.41, ou 41 pour cent ; autres pays, \$111,622.76, ou 45 pour cent ; la perte pour tous les pays s'élève à 47 pour cent environ.

A Santa Marta, située aussi dans le Bolivar, on a reçu des pays suivants, des importations pour une valeur de \$60,298.78 : Etats-Unis, \$33,170.87 ; Grande Bretagne, \$11,116.73 ; Allemagne, \$10,981.04 ; autres pays, \$5,030.15. Le trafic général par Sabanilla ou Puerto Colombie accuse une diminution dans les importations d'un sixième environ sur les totaux de 1897, soit \$1,606,710.68 ; on n'a pas spécifié les sommes pour chaque pays.

Les Etats-Unis exportent à Panama la plus grande partie des

articles suivants : bottes et bottines, toiles pour draps, poterie, savons fins, papier d'impression, ammoniacque, anhydre, acier en barres et en plaques, cordes et ficelles, ale et bière, épicerie, et comestibles de toutes sortes, quincaillerie, machines et huile de pétrole. Ils occupent seconde place pour les articles suivants : cotonnades, produits chimiques, drogues et parfumeries ; et troisième pour les toiles de lin, les vins et spiritueux. La Grande Bretagne expédie le plus des articles suivants : cotonnades, toiles de lin, lainages, drogues bruts et clous faits à la mécanique, ainsi que tout le charbon. Elle vient en seconde ligne dans le commerce des articles suivants : bottes et bottines, ale et bière, épicerie et comestibles. L'Allemagne envoie la plupart des produits chimiques, des clous en fil de fer, de la bonneterie et des vêtements confectionnés de bas prix. La France envoie toute la faïence fine, la plupart des drogues et de la parfumerie, des vins et spiritueux et des habillements. C'est la Chine qui fournit toutes les soieries. L'Italie et la France ensemble envoient tous les chapeaux de feutre de qualité ordinaire. L'Espagne envoie toutes les qualités ordinaires de chaussures. Pour la première qualité de chaussures pour hommes, on préfère la chaussure de fabrique américaine à cause de sa jolie forme et du dessus qui imite le drap.

Les Etats-Unis et l'Espagne font des progrès rapides dans le commerce des cotonnades, leurs produits remplaçant ceux des fabricants anglais.

Le Consul anglais, dit :

Les Etats-Unis tiennent maintenant le premier rang dans le commerce des étoffes de coton et l'Angleterre vient seulement en seconde ligne. Le tissu de fabrication américaine, sauf quelques exceptions, est un peu plus cher que l'article anglais, mais cette différence de prix est plus que compensée par la qualité supérieure du tissu, l'avantage d'une plus grande largeur, l'absence d'apprêt et la bonne qualité de la teinture. Toutefois l'absence de variété dans les dessins contenus dans chaque caisse ou ballot fait beaucoup de tort aux tissus de coton des Etats-Unis. Dans ces derniers temps les fabricants ont beaucoup amélioré leur genre d'emballage pour l'exportation, et des paquets petits et commodes se voient plus souvent qu'autrefois.

M. W. IRVIN SHAW, Consul des Etats-Unis à Barranquilla, s'exprime comme suit dans un rapport récent au Ministère des Affaires Etrangères au sujet du commerce de cotonnades blanches en Colombie :

Sur ces importations, on remarquera que l'Angleterre fournit 69.81 pour cent environ ; les Etats-Unis, 10.89 pour cent ; la France, 9.21 pour cent :

l'Allemagne, 6.26 pour cent, et l'Italie 3.42 pour cent. Tandis que l'on vend ici une grande quantité de tissus de coton très fins, il y a une demande bien plus considérable pour les qualités ordinaires à meilleur marché.

L'Angleterre importe la plus grande partie de ces marchandises pour ce marché.

Le Consul anglais dans la même localité dit :

Les cotonnades américaines pour draps sont plus fines, moins lourdes et généralement mieux tissées que celles provenant d'Angleterre. Une qualité extra coûte 13 $\frac{3}{8}$ cents en or, moins 2 pour cent d'escompte à New York, et celle-ci trouve une vente plus facile ici, qu'une autre qualité coûtant 7 pence (14 sous) à Manchester.

Une compagnie de San Francisco possède le monopole des savons blancs qui se vendent ici. Une caisse contient de 20 à 60 pains de savon selon la largeur de ces pains, et la consommation annuelle est de 15,000 caisses environ. Une fabrique locale produit un article de qualité moyenne, mais il contient plus d'eau que les savons d'importation. Le département du Panama consomme environ 1,000 rames de papier d'impression par an, qu'on achète entièrement aux Etats-Unis. On se sert de l'ammoniaque anhydre importée des Etats-Unis, dans les fabriques de glace artificielle. Le prix est plus élevé à New York que dans les ports européens, mais le bas prix du fret diminue le prix net. On importe des Etats-Unis, à des prix qui rendent impossible la concurrence des compagnies européennes, le fer en barres, le fer en plaques et le fil de fer bardé, et le peu de temps nécessaire à la livraison est un grand avantage.

Le commerce d'exportation du département de Panama montre une augmentation de 19 pour cent pour l'année 1898, si on la compare à l'année 1897. Les articles montrant la plus grande augmentation sont le caoutchouc, l'acajou, l'ipecacuanha, le coco bolo, les baumes médicaux, les bananes, et les écailles de tortue. La valeur totale des articles expédiés aux Etats-Unis s'est élevée à \$777,792.69. En plus des articles cités, on a exporté les suivants : Cacao, noix de coco, café, cuirs verts, peaux, ivoire végétal, et coquillages en nacre. Les exportations pour les autres pays se sont élevées à \$131,733.66, réparties comme suit : Grande Bretagne, \$103,777.09; Allemagne, \$19,407.30, et France, \$8,519.27.

En 1896, on a expédié aux Etats-Unis de Bocas del Toro,

centre de l'industrie des bananes, 2,029,021 régimes de plantains. Le fruit est transporté de Barranquilla aux marchés de Mobile et de la Nouvelle Orléans par petites vapeurs qui appartiennent aux Etats-Unis; le temps nécessaire pour le voyage, aller et retour, est de douze jours. Il y a à Barranquilla, ville de 10,000 habitants, quinze compagnies qui font le commerce des bananes. Les exportations de Barranquilla se sont élevées à \$9,280,356.53, soit une augmentation sur 1897 de \$670,303.57. L'industrie la plus importante dans ce pays est celle de la fabrication de savon par deux usines montées avec des appareils les plus perfectionnés. Une compagnie espagnole vient de faire construire une usine moderne pour la fabrication de bougies et elle trouve une vente facile pour ses marchandises. Les autres industries qu'on y remarque sont: plusieurs distilleries, une fonderie de fer, deux tanneries avec une production mensuelle d'environ 3,000 peaux, et plusieurs fours à briques, ainsi que des fabriques de tuiles.

Les exportations de Barranquilla comprennent les articles suivants: coton, or en poudre, or en lingots, argent et tabac. Le total des exportations de café s'est élevé à 296,449 sacs, d'une valeur de \$5,196,477.26. Le nombre des cuirs verts s'est élevé à 242,647, d'une valeur de \$578,845.

Depuis la fin de la guerre à Cuba plusieurs compagnies locales ont commencé à y expédier des bestiaux.

Tandis qu'il y a eu une diminution marquée dans le nombre des importations à Cartagène, il y a eu aussi une augmentation considérable dans les exportations de ce même port. En 1898, la valeur des exportations était de \$5,302,178.21 contre \$3,773,870.96, soit une augmentation de \$1,528,307.25. Les expéditions de café se sont élevées à 86,604 sacs, évalués à \$509,073.48. Les autres principaux articles exportés étaient, l'or, pour la somme de \$1,106,574.61 et le tabac pour la somme de \$1,015,314.54. Vient ensuite l'expédition de bestiaux à Cuba pour une valeur de \$813,697.16, et l'on croit que les expéditions de bétail sur pied dans cette île continueront pendant la plus grande partie de l'année 1899.

Le vice-Consul d'Angleterre à Santa Marta, dit:

La culture du café à Santa Marta, qu'on a commencée sur les pentes de la Sierra Nevada il y a deux ans environ, se poursuit avec beaucoup d'énergie.

Les planteurs qui sont principalement des sujets anglais et américains, se montrent très contents de l'aspect des jeunes arbres. Malgré le prix extrêmement bas du café, les planteurs sont très satisfaits des conditions générales de leur entreprise, vu la situation exceptionnelle des plantations qui leur permettra de transporter leurs produits à ce port, à une dépense d'environ £1 (\$4.85) par tonne, au lieu de £14 (\$67.84) par tonne, dépense occasionnée par le transport du café provenant des meilleurs districts caféiers de l'intérieur, la qualité du café étant la même. On peut encore obtenir de bons terrains dans une région si lubre à une altitude de 3,000 à 4,000 pieds, à des prix variant de 8 shillings, à 10 shillings (\$1.94 à \$2.42) l'acre.

La production des bananes augmente continuellement et on améliore les méthodes de culture, le commerce étant très rémunérateur quand il est bien dirigé.

HAÏTI.

MINES DE CUIVRE ET DE FER À HAÏTI.

Une communication récente de Mr. W. F. POWELL, de Port-au-Prince, Haïti, au journal "Age of Steel," fait connaître que plusieurs découvertes minérales très importantes ont eu lieu dans la République d'Haïti. On a trouvé de riches mines de cuivre et de fer à peu de distance de la côte dans un district d'accès facile; les veines ont été suivies sur une distance de plusieurs milles et elles paraissent très riches. Une autre découverte, plus importante encore, est celle du cinabre, minéral très rare. On l'a trouvé aussi dans une région d'accès facile, et s'il est aussi riche que les rapports l'indiquent, il rapportera des millions à ceux qui obtiendront l'autorisation de l'exploiter.

SURTAXE SUR LES IMPORTATIONS.

La loi du 25 février 1899, relative au paiement en douane de la surtaxe de 25 pour cent, établie par la loi du 2 octobre 1898, dont on a parlé dans le BULLETIN MENSUEL du mois de février, page 1420, dit :

ART. 1^{er}. La surtaxe de 25 pour cent à l'importation prévue par l'article 7 de la loi du 2 octobre 1898 sera perçue et payée en billets de caisse à partir du 14 mars 1899 et affectée au retrait des billets de caisse d'une et deux gourdes en circulation dans la République.

MEXIQUE.

L'INDUSTRIE DU SUÈRE.

La République Mexicaine, dit un rapport publié par "El Economista Mexicano," produit actuellement de 70,000 à 90,000 tonnes de sucre par an. La canne est cultivée dans 2,800 haciendas et ranchos environ, qui produisent de la cassonade et de l'eau-de-vie. Tous ces produits sont destinés à la consommation domestique.

Par contre, "El Economista" dit que 500 plantations à Cuba produisent 1,000,000 de tonnes de sucre, ou en d'autres termes, Cuba produit plus de douze fois la quantité produite au Mexique avec un nombre de plantations cinq fois moins grand. La raison en est, d'après le journal cité, que le plantage du sucre se fait encore aujourd'hui au Mexique en grande partie d'après les systèmes les plus surannés, suivis depuis des siècles.

On emploie sur quelques grandes plantations une combinaison de méthodes anciennes et modernes, mais ces plantations sont situées à une altitude trop au-dessus du niveau de la mer pour obtenir les plus grandes récoltes et le meilleur développement de la canne. D'un autre côté, sur la côte, le climat est chaud et humide, l'irrigation n'est pas nécessaire, la canne pousse rapidement, et en moins d'un an elle est mûre pour la récolte, et pendant des périodes variant de 8 à 15 ans on peut obtenir des pousses du plantage originel. Ce sont là les régions où l'industrie sucrière est praticable, et c'est sur elles que l'attention des planteurs commencent à se fixer.

Aux altitudes relativement élevées, où l'on cultive la plus grande partie de la canne, le bois et les autres combustibles sont rares, de qualité inférieure et très coûteux ; le planteur est de fait limité à l'emploi de *bagazo*, résidu de la canne après le broyage, comme combustible. D'ailleurs, la canne est très dure et le pour et le pour cent de matière saccharine et petit.

Par contre, sur la côte, le combustible est abondant et le bas prix permet l'emploi des procédés les plus perfectionnés pour l'extraction du suc de la canne. Le climat rend la canne très molle, et en se servant du système de diffusion elle peut produire de 12 à 13

pour cent de sucre; tandis que lorsqu'on emploie seulement un bon système de mouture, le rendement est au moins de 10 pour cent, la moyenne de celui des Antilles.

PARAGUAY.

AVANTAGES OFFERTS À LA COLONISATION.—PRODUITS AGRICOLES.

En réponse à de nombreuses demandes d'information reçues relativement aux concessions de terre que le Gouvernement du Paraguay accorde aux immigrants, Mr. RUFFIN, Consul des Etats-Unis à Asunción, communique, dans un rapport de date récente sur la colonisation au Paraguay, ses propres observations, ainsi que des copies de lettres qu'il a reçues du Señor CÁRLOS SANTOS, Chef du Bureau d'Immigration du Paraguay.

Dans ces communications le Señor SANTOS dit :

Croyant que l'avancement futur du pays dépend en grande partie du développement de l'agriculture, le Gouvernement a essayé par tous les moyens possibles de favoriser l'immigration et de créer des centres de productions avec des éléments pratiques et industriels.

Il dit, en outre, qu'il y a d'excellents terrains d'étendue considérable sur la rivière Paraguay, au nord de la République, qui conviennent à l'agriculture et au pâturage et qui offrent de grandes facilités pour le transport des produits par les rivières Paraguay et la Plata. Relativement aux deux colonies italiennes établies récemment dans la Villa del Rosario et San Pedro, il dit que le Gouvernement a imposé comme condition que trente-cinq familles devront s'établir sur chaque lieue carrée. On leur fournit gratis le transport de Montévidéo ou de Buenos-Ayres; elles sont exemptes de taxes pendant dix ans et peuvent faire entrer en franchise de douanes leurs effets personnels, meubles, ustensiles de ménage, semences, outils et machines agricoles. On leur paye les frais d'embarquement et de rembarquement, d'entretien (nourriture et logement) pendant cinq jours, et de transport à l'endroit où elles vont établir leur résidence permanente. Toute entreprise de colonisation peut obtenir les mêmes conditions. Le Señor SANTOS explique aussi que, d'après une loi récente, on peut

obtenir des "titres de propriété sans aucune dépense, à l'expiration de deux ans."

Quant aux terrains vendus dans les colonies de l'Etat, le prix est de \$1 (environ 14 cents en monnaie des Etats-Unis) par 7,600 mètres si on paye en argent comptant, ou de \$2, si on fait dix paiements annuels. Si le Gouvernement accorde une concession à un individu, celui-ci doit convenir avec le Gouvernement du prix auquel il doit vendre le terrain aux colons. Un rapport dans lequel les différents départements sont indiqués montre que le prix varie de \$180 en or à \$25,000 en or par lieue carrée; le prix moyen est de \$1,629. Mais les colonies établies par le Gouvernement ont seulement droit à l'assistance pécuniaire. Une maison contenant deux pièces, ayant chacune 13 pieds de largeur sur 15 de longueur, coûte, d'après le Señor SANTOS, de \$120 à \$150 en papier monnaie (\$17 à \$23 or) et peut durer de six à sept ans. Le Gouvernement se réserve le droit de fixer le nombre de personnes pouvant s'établir sur chaque lieue de terrain. L'espagnol est la langue officielle du pays, mais le Señor SANTOS, ainsi que le Señor Don JOSÉ S. DECOUND, Ministre des Affaires Etrangères, parle et écrit l'anglais. Ils résident à Asunción.

En parlant des produits du pays, Mr. RUFFIN exprime l'opinion que l'agriculture pratiquée sur une grande échelle rapporterait en peu de temps de gros bénéfices sur le capital placé. Il dit que les tomates et les pommes de terre trouveraient un débouché profitable dans la République Argentine et l'Uruguay. Le tabac produit bien; on cultive le coton pour la consommation locale; on peut obtenir chaque année deux récoltes de maïs, mais la seconde n'est pas généralement bonne; il n'y a pas de moulins pour moudre le blé, les indigènes se servant d'une manière très primitive. On appelle mandioca (on en a publié une description à la page 610, dans le BULLETIN d'octobre 1898) le pain des Paraguayens et on peut le cultiver très facilement; la canne à sucre pousse partout; les arachides, les petits pois et les haricots réussissent bien; les oranges sont très abondantes (voir BULLETIN de novembre 1898, page 808). Le pays produit le riz en quantités limitées. Il y a beaucoup d'autres plantes qu'on pourrait cultiver, quoique leur culture n'a pas encore été essayée.

On a publié dans le BULLETIN de décembre 1898, page 1050, une lettre de Mr. I. WAVRUNK, immigrant des Etats-Unis, donnant

ses impressions sur la manière dont il a été accueilli dans le pays, et dernièrement on a reçu de lui une communication exprimant beaucoup de satisfaction avec sa nouvelle patrie.

PÉROU.

COMMERCE D'IQUITOS.

L'établissement de lignes régulières de vapeurs allant directement des ports européens à la ville d'Iquitos, située sur la rive nord de la rivière Amazone, à 2,100 milles au-dessus de son delta, a éveillé l'activité commerciale de cette section de l'Amérique du Sud. Le "Résumé Géographique et Statistique du Pérou" ("Sinópsis Geográfica y Estadística del Perú"), publié cette année à Lima, constate une augmentation marquée dans le commerce du port d'Iquitos, où les exportations et les importations se sont élevées de 1,594,238.20 soles en 1892 à 4,732,328.52 soles en 1897, soit à plus de 200 pour cent, tandis que le commerce de la République entière a augmenté de 29.29 pour cent pendant la même période.

Le "Journal of the British Board of Trade," pour le mois de mai, publie des extraits du rapport fait par l'agent consulaire anglais à Iquitos sur le commerce de ce port. Cet agent dit que la ville d'Iquitos avance rapidement dans la voie du progrès et que l'établissement l'année dernière de communications directes au moyen de deux lignes de vapeurs partant de Liverpool a donné indubitablement une impulsion sérieuse au commerce. Jusqu'ici il fallait transborder toutes les marchandises venant de l'Europe à Pará, ce qui, par suite des formalités de la douane brésilienne, causait de grands délais dans la réception des marchandises à Iquitos et aussi des réclamations au sujet de pertes fréquentes. Comme ces marchandises sont livrées aujourd'hui sans transbordement, on évite beaucoup de pertes.

L'article donne des informations additionnelles que nous reproduisons ici sur le commerce du territoire voisin :

Les importations consistent en toutes sortes d'articles fabriqués provenant de l'Europe et des Etats-Unis. Ceux qui viennent de l'Europe sont expédiés de Liverpool, point de départ des vapeurs de Hambourg, du Havre et de Lisbonne, où les navires font escale en allant. Il est encourageant de remarquer que les

marchandises anglaises viennent en plus grandes quantités que celles de France ou d'Allemagne quand on considère surtout que ce sont ces derniers pays qui ont les principales maisons d'importation. Il n'y a qu'une maison anglaise d'importation. Le Portugal n'envoie, pour ainsi dire, à Iquitos que du vin, des pommes de terre, des oignons et d'autres produits alimentaires. L'Allemagne envoie de grandes quantités de bière, dont une partie vient aussi d'Angleterre, bien que les habitants du pays préfèrent la bière allemande, qui est moins amère. Les conserves proviennent de tous les pays, et une partie des aliments consommés à Iquitos sont des conserves.

Malheureusement, on n'a pas pu se procurer de statistiques sur les différentes importations et leurs valeurs. A peu d'exceptions près, on peut dire qu'il faut tout importer. Les provisions indigènes se composent seulement des aliments les plus communs et les plus ordinaires pour la consommation de l'Indien et de la classe ouvrière. On peut dire qu'il n'y a pas de fabricants, et même les articles qu'on pourrait produire sont presque entièrement négligés. Dans certains districts on cultive le tabac en quantités limitées, mais ni la quantité ni la qualité ne sont de nature à encourager le commerce étranger. Il y a aussi quelques petites distilleries de cachassa, une liqueur alcoolique indigène, préparée avec la canne à sucre. On fabrique dans un district spécial des chapeaux fins de fibre, désignés généralement en Angleterre sous le nom de "Panamas," mais en dehors d'une exportation légère au Brésil, le commerce en est entièrement local. L'industrie manufacturière du Département entier est très en retard, à cause principalement de l'apathie de la population indigène et du petit nombre d'habitants. La ville d'Iquitos est presque le seul centre du commerce et de beaucoup le plus important, et c'est à cette ville que les remarques ci-dessus s'appliquent d'une manière plus spéciale, mais elles s'appliquent au Département tout entier.

Le commerce est presque entièrement entre les mains d'étrangers qui représentent, dit-on, 25 nationalités. Les Péruviens natifs de classe supérieure sont principalement des fonctionnaires du Gouvernement. La plus grande partie de la population d'Iquitos consiste en Indiens et en métis; la population de la ville est de 8,000 à 12,000 habitants environ. Il est très facile d'entretenir de bons rapports avec les habitants de toutes les classes, quoique les Européens trouvent les lenteurs et les délais qui surviennent en toutes choses, très ennuyeux. Les Indiens sont paisibles et bien disposés, mais ils sont d'une indolence incorrigible et sans aucune ambition. Ce sont eux qui font tout le travail grossier.

Le caoutchouc forme le principal article d'exportation. On en expédie la plus grande partie en Europe, et l'on s'occupe très peu des autres produits du district. Les principales variétés de caoutchouc sont celles de caucho et de jebe, dont les prix actuels sont de 30 à 50 soles par arroba de 15 kilos. Il est à remarquer que ces chiffres accusent une augmentation considérable pendant l'année. Le prix moyen pour l'année 1898 a été de 26 soles par arroba pour le caucho, et de 40 soles par arroba pour le jebe. On trouve une qualité de ce caoutchouc un peu inférieure, dont le prix est d'environ 2 soles de moins. Il y a aussi le sernambi, ou débris de caoutchouc, composé du jebe, ainsi que du caucho, dont le prix moyen pendant l'année a été de 37 soles par arroba. On

estime à 202,916 livres sterling la valeur de toutes les qualités pendant l'année écoulée, contre 206,047 pour l'année précédente; en 1897 de 1,140,523 kilos, et en 1898, 829,935 kilos.

Cette diminution est due à l'inaccessibilité toujours croissante des arbres produisant du caucho, ceux qui sont d'accès facile étant devenus rares, par suite des méthodes destructives du cueillage de la gomme. Au lieu de pratiquer une entaille dans l'arbre, on l'abattait. Les arbres sont tous sauvages, et il faudra plusieurs années pour leur permettre d'atteindre une croissance suffisante pour permettre une autre récolte.

Une autre cause de la diminution dans le rendement de caoutchouc l'année dernière, et qui a peut-être autant d'importance que la raison citée précédemment, est qu'un grand nombre de ceux qui recueillent le caoutchouc sont partis pour la Jurua et autres rivières brésiliennes, d'où, toutefois, on a de bonnes raisons de le croire, la majeure partie reviendra. En général, les Caucheros ne sont pas familiers avec la récolte du jebe, ou caoutchouc fin, mais ils l'apprennent, et à leur retour au Pérou, ils y consacreront sans doute plus d'attention. La proportion du jebe au caucho a considérablement augmenté dans ces derniers temps.

On récolte le jebe ou caoutchouc fin au moyen d'insicions pratiquées sur l'arbre, un certain nombre d'arbres étant placés sous la surveillance du récolteur qui les visitent journellement pour recueillir le caoutchouc.

En plus du caoutchouc, le district produit de la salsepareille, du cacao, du coco, du copahu et des gommes diverses. Aucun de ces articles n'est un article régulier de commerce, à cause des prix élevés et du manque de bras. Il est presque certain que ces produits, ainsi que beaucoup d'autres produits naturels, avec l'application du travail amélioré, pourraient être cultivés avec succès. Les produits du district sont, pour ainsi dire, inconnus et leur développement exigera beaucoup de temps.

L'indigotier pousse à l'état sauvage dans le voisinage immédiat d'Iquitos, mais on n'a fait aucun essai de culture ou de préparation. Comme industrie purement locale, elle devrait promettre les meilleurs résultats. Toutefois le climat est très énervant avant d'arriver aux hautes montagnes, et il en est de même sur tous les fleuves navigables. La maladie principale qu'on a à craindre est la malaria et les fièvres qui s'en suivent, mais on dit que la fièvre jaune est inconnue.

On trouve l'or dans plusieurs des rivières, et pendant l'année écoulée on a envoyé plusieurs corps de mineurs pour en faire la recherche. Jusqu'ici on n'a obtenu que de l'or à l'état de poussière et cela en quantités peu rémunératrices. D'après les indications, il semble que l'existence de l'or, en quantités considérables, est un fait incontestable, mais on n'a pas découvert les endroits précis des gisements. Une compagnie de mineurs est maintenant établie sur la rivière Napo, où ils ont trouvé, paraît-il, l'or en quantités assez considérables. Il est très dangereux de pénétrer dans quelques endroits où l'or existe, à cause de l'hostilité des Indiens sauvages, à moins, toutefois, d'avoir une escorte considérable et bien organisée.

Les fleuves principaux sont assez bien connus, mais on n'a pas exploré les plus

petites rivières. Le trafic se fait au moyen de canots et de quelques chaloupes, dont plusieurs ont Iquitos pour rendez-vous principal. Sauf sur le bord des rivières, le pays est presque inconnu, car la plus grande partie est couverte d'une forêt épaisse. Il offre, sans doute, un riche champ à l'exploitation commerciale.

Le travail de métier est coûteux et rare, mais jusqu'ici la demande en a été très limitée. Dans la ville d'Iquitos, on dit que les charpentiers, les constructeurs de maisons et autres mécaniciens gagnent de 8 à 12 sols par jour. La vie est proportionnellement chère. Le climat est très éternant pour un anglais, et personne, dit le vice-Consul britannique, ne devrait s'y rendre, à moins qu'il n'ait quelque projet bien défini en vue.

SALVADOR.

DÉCRETS RELATIFS AUX DOUANES.

Le Ministre des Finances a promulgué les décrets suivants relatifs aux droits d'importation et d'exportation :

DÉCRET ÉTABLISSANT UN IMPÔT DE 25 CENTAVOS.

En vertu d'un décret du 21 décembre 1898 et à partir du 1^{er} janvier prochain, il sera perçu un impôt de 25 centavos argent par 46 kilogrammes de marchandises importées dans la République.

Décret relatif au régime applicable aux importations provenant des Républiques du Nicaragua, du Honduras et de Costa Rica :

En vertu d'un décret du 4 janvier 1899, l'importation des produits du sol et de l'industrie provenant des Républiques du Nicaragua, du Honduras et de Costa Rica sera simplement assujettie au paiement des taxes frappant les marchandises de provenance étrangère. Il est fait exception pour le cuir à semelles, les chaussures, les selles (*galapagos*) pour dames et pour hommes, fines ou ordinaires, ainsi que les vachettes pour la fabrication des valises, lesquels acquitteront en plus une surtaxe de 4 pour cent, calculée d'après le tarif des évaluations applicable aux marchandises provenant des Républiques du Centre-Amérique.

Décret relatif au régime de faveur applicable à l'importation des articles destinés aux industries minières :

Par dérogation à l'article 4 du décret du 30 novembre 1898 (voir 5^e suppl.) il a été décrété :

ART. 1^{er}. Ne seront assujettis qu'au droit de magasinage et de passavant les articles suivants importés par les propriétaires des mines en exploitation :

Machines en fer et leurs accessoires, y compris les pompes, les moteurs, les coussinets (*chumaseras*), les poulies et les courroies (*fajas*) de toute sorte. Étaux en fer, machines élévatoires, enclumes, forges, chaînes en fer, câbles en

acier, rails en fer, cuves, cabestans et tous autres appareils nécessaires. Coke, dynamite, grandes balances pouvant peser de 4 à 5 tonnes, barres d'acier octogonales, pour la fabrication des barres à mines et des forêts, huile pour machines, lampes pour mineurs, pics, ciseaux, marteaux et masses pour broyer les minerais, brouettes, produits chimiques servant de flux et aux analyses dans les laboratoires, creusets, mortiers, fours, ballons (*balanzones*), coupelles en argile, petites balances pour analyses, briques réfractaires et mercure.

ART. 2.—Pour bénéficier du régime de faveur dont il s'agit, le propriétaire des mines devra présenter au Ministère des Finances les factures consulaires correspondantes pour que cette administration puisse donner à la douane l'autorisation nécessaire.

ART. 3.—Si les articles ci-dessus désignés n'étaient pas destinés à l'exploitation des mines, ils suivraient le régime commun.

ART. 4.—Les propriétaires de mines qui, se prévalant du privilège dont il s'agit, en abuseraient pour affecter à un usage autre que les mines les articles susmentionnés ne pourront plus à l'avenir user de ce privilège et encourront une amende du triple du montant des droits et impôts auxquels ces marchandises sont assujetties.

ART. 5.—Sont abrogées toutes dispositions contraires.

ETATS-UNIS.

CONDITION DES RÉCOLTES, LE 1^{er} JUIN 1899.

On trouve dans la circulaire sur les récoltes, publiée par le Ministère de l'Agriculture des Etats-Unis, les statistiques suivantes sur la condition des céréales, du coton et des fruits :

Blé de printemps.—Les premiers rendements indiquent une réduction d'environ 470,000 acres, ou 2.5 pour cent, dans la superficieensemencée. La moyenne accuse 9.4 pour cent contre : 1^o, 100.9 pour cent, le 1^{er} juin 1898 ; 2^o, 89.6 pour cent, le 1^{er} juin 1897, et 3^o, 98.2 pour cent, moyenne des récoltes pour le mois de juin pendant les treize dernières années.

Blé d'hiver.—La moyenne accuse 67.3 pour cent contre : 1^o, 90.8 pour cent, le 1^{er} juin 1898 ; 2^o, 78.5 pour cent, le 1^{er} juin 1897, et 3^o, 83.4 pour cent, moyenne des récoltes pour le mois de juin pendant les treize dernières années.

Avoine.—La superficie totaleensemencée est de 169,000 acres, soit sept-dizièmes de 1 pour cent de moins qu'en 1898 ; la moyenne accuse 88.7 pour cent contre 98 pour cent le 1^{er} juin 1898, et 91.2 pour cent, moyenne des récoltes pour le mois de juin pendant les treize dernières années.

Orge.—Les rapports indiquent une augmentation de 3.1 pour cent dans la superficieensemencée en comparant avec l'année 1898. La moyenne accuse 91.4 pour cent contre 78.8 pour cent le 1^{er} juin 1898, et 89.6 pour cent, moyenne des récoltes pendant les treize dernières années.

Seigle.—On constate une diminution de 8.9 dans la superficie d'acres ensemencés; la moyenne accuse 84.5 pour cent, contre 97.1 pour cent le 1^{er} juin 1898, et 91.3 pour cent, moyenne des treize dernières années.

Riz.—Il y a eu dans la Louisiane, principal Etat productif du riz, une augmentation de 7 pour cent dans la superficie ensemencée, et dans tous les autres Etats où l'industrie est assez importante pour en faire mention il y a eu aussi une augmentation, excepté dans les Etats de l'Alabama et du Mississipi. Dans l'Etat cité, en premier lieu, la condition est de 8 points au-dessous de la moyenne générale pour les cinq dernières années, mais dans les trois autres Etats le tant pour cent était de 2.2 et de 8 points au-dessus de la moyenne.

Les rapports sur le coton indiquent une réduction d'environ 8 pour cent sur la superficie ensemencée; la moyenne est de 85.7 pour cent contre 89 pour cent le 1^{er} juin 1898, et 88.1 pour cent, moyenne pour les treize dernières années.

Fruits.—Dans les treize Etats, ayant 3,000,000 ou plus de pommiers portant des fruits, à l'époque du dernier recensement, la récolte montre que les conditions le 1^{er} juin étaient à peu près semblables à la moyenne du même mois pour les treize dernières années. La récolte de pêches sera presque perdue, d'après ce que l'on peut en juger maintenant, pour les Etats-Unis, pays d'une si vaste superficie et de conditions climatériques aussi variées

VENEZUELA.

IMPORTATIONS PROVENANT DES ETATS-UNIS EN AVRIL 1899.

Le Señor ANTONIO E. DELFINO, Consul-Général du Venezuela à New York, a transmis au Bureau des Républiques Américaines des états dont on a extrait les données suivantes, sur les expéditions de produits des Etats-Unis aux différents ports d'entrée du Venezuela pour le mois d'avril, comparées avec celles du même mois de l'année 1898.

En avril 1899, le nombre des paquets s'élevait à 47,369, d'un poids total de 2,559,363.45 kilogrammes d'une valeur de \$253,631.62. En avril 1898, le nombre des paquets s'élevait à 56,656 d'un poids total de 2,869,955.27 kilogrammes d'une valeur totale de \$228,289.08. Les expéditions accusent une augmentation pour 1899 de \$25,342.58 en valeur, mais le total général comprend \$55,000 en or monnayé, un gain net, la valeur de tous les autres articles étant de \$29,657.46 de moins que celle du mois d'avril 1898.

La valeur totale des envois à chacun des nombreux ports a été comme suit : La Guaira (y compris \$55,000 valeur de l'or monnayé), \$132,701.01, augmentation de \$21,699.16; Maracaibo, \$39,623.89, diminution de \$1,018.58; Puerto Cabello, \$38,986, augmentation de \$24,148.13; Ciudad Bolivar, \$22,730, diminution de \$21,849.49; La Vela, \$8,057, diminution de \$1,690.68; Carúpano, \$7,254.18, augmentation de \$2,125.28; Guanta, \$2,105.35, augmentation de \$1,735.35; Caño Colorado, \$1,136.33, augmentation de \$324.33; Cumaná, \$1,037 diminution de \$131.

Les expéditions de marchandises comprenaient les articles suivants : farine de blé, \$43,373; saindoux, \$29,806; épicerie, \$11,431.98; drogues et parfumerie, \$11,430.08; huile de pétrole, \$11,430; machines, \$9,675.64; beurre, \$9,122; mercerie, \$8,605.97; cotons imprimés et blancs, \$8,598.94; calicots, \$7,299.46; cotons non blanchis, \$6,654.60; cordages, etc., \$6,037; quincaillerie, \$5,777.69; fil de fer bardé, \$5,634; tabac à chiquer, \$4,164; tabac pour cigarettes, \$4,114; savon et bougies, \$3,319; couleurs et huiles, \$2,452.30; voiles et tissus pour voiles, \$2,288; papier d'impression et caractères d'imprimerie, \$1,474.41; haches et instruments agricoles, \$1,274; machines à coudre, \$1,094.

VALEUR DU BOLIVAR, DU PESO, ET DU DOLLAR.

En transmettant son rapport sur la valeur des exportations déclarée à Puerto Cabello pour les Etats-Unis pendant le trimestre finissant le 31 mars 1899, Monsieur le Consul ELLSWORTH donne les renseignements suivants sur la monnaie vénézuélienne :

Peso vénézuélien.—Il n'y a aucune pièce de cette dénomination en circulation, mais 4 bolivars acquittent les factures de 1 peso, et c'est encore l'habitude de faire les comptes en pesos. Le Trésorier des Etats-Unis a fixé la valeur du bolivar, l'unité monétaire du Venezuela, à 19.3 sous, ce qui fait que la valeur du peso est de 77.2 sous en monnaie des Etats-Unis.

Dollar vénézuélien.—Il est en circulation actuelle, et est en argent. Il vaut 5 bolivars et en calculant le bolivar selon l'évaluation faite au Ministère des Finances, le dollar vénézuélien vaut 96.5 sous. Dans les comptes, les factures, pour les achats de produits du pays, les prix de vente courants, etc., on ne compte pas en ce dollar; il est entendu que le peso est la base de la circulation; mais pour le paiement des comptes, etc., il est pris à sa valeur nominale, 5 bolivars (96.5 sous en monnaie des Etats-Unis).

INDEX.

| | |
|---|------------|
| AMERICAN GOODS FOR AMERICAN MARKETS. | Page. |
| Agricultural machinery (S. P.)..... | 2205, 2251 |
| American machinery..... | 1930 |
| Cotton goods..... | 1356 |
| Superiority of American products..... | 1550 |
| ANNUAL REPORT OF THE BUREAU..... | 1157 |
| ARGENTINE REPUBLIC: | |
| Animal hair, exports of..... | 1808 |
| Buenos Ayres, business houses (United States) in..... | 1757 |
| Buenos Ayres harbor improvements | 1958 |
| Coal, United States..... | 1611 |
| Crops, condition of..... | 1418 |
| Cotton, cultivation of..... | 1186 |
| Custom-house law for 1899..... | 1569 |
| Exports to Brazil..... | 1221 |
| Immigration, Italian, extent of | 1758 |
| Imports and exports, 1898..... | 1756 |
| Industrial Congress..... | 1382 |
| Railway material instead of guns..... | 1996 |
| Refrigerator at Barracas... .. | 1996 |
| Refrigerating steamers, petition for | 1221 |
| Roca, Julio A., President, extracts from message of..... | 2145 |
| "South America with Special Reference to the Argentine Republic"..... | 2201 |
| Tin plate, demand for..... | 1808 |
| Trade returns, foreign | 1185 |
| Trolley cars from United States in Buenos Ayres..... | 1571 |
| ARBITRATION IN CENTRAL AMERICA..... | 1380 |
| ASPÍROZ, MANUEL, AMBASSADOR FROM MEXICO..... | 1379 |
| ASPÍROZ, MANUEL, MEXICAN AMBASSADOR, PRESENTATION OF..... | 1753 |
| BELIZE (British Honduras): | |
| Postal money-order service with the United States..... | 2151 |
| BOLIVIA: | |
| Boundary line between Bolivia and Brazil..... | 1996 |
| Importations, surtax on..... | 2148 |
| Mineral exports, value of | 1959 |
| Puerto Alonso, new commercial port | 2148 |
| Tin mines and production..... | 1187, 1572 |
| BRAZIL: | |
| Bicycles from United States in Para | 1419 |
| Boundary dispute, arbitration of | 1612 |
| Budget law of December 31, 1898, extract from..... | 1761 |
| Campos Salles, President, address of, at the opening of Congress..... | 2148 |
| Coffee crop of 1898—Exports of..... | 1419 |

| | |
|--|-------|
| BRAZIL—Continued. | Page. |
| Coffee crop, 1899-1900..... | 1575 |
| Coffee crops under the Empire | 1808 |
| Coffee, exhibition of, at Paris | 1997 |
| Freight rates, control of | 2150 |
| Import dues and customs receipts | 1611 |
| Imports from France, decrease of | 1612 |
| Iron and steel, trade in, with United States | 1612 |
| Iron trade, details of | 1759 |
| Italian Bank, establishment of | 1997 |
| Lowrie, W. Leonard, vice-consul at Rio de Janeiro | 1997 |
| Machinery, agricultural, purchases of | 1577 |
| Para, commerce of | 1188 |
| Quissaman sugar estates, the | 1577 |
| Railroads, projected | 1966 |
| Rubber regions..... | 1961 |
| Santa Catharina, State of | 1964 |
| Sergipe, State of | 1574 |
| Stationery, demand for | 1384 |
| Steamship lines, establishment of, resolution advocating | 2150 |
| Tariff rates, increase of | 1419 |
| Treaties of extradition, approval of | 1418 |
| Tour of United States diplomatic representatives in Minas Geraes | 1962 |
| United States, expressions of good will toward | 1192 |
| United States goods, outlook for | 1192 |
| "Wilmington," cruise of the | 1960 |
| Wines from California, market for | 1419 |
| BUTTER MADE FROM PEANUTS | 1568 |
| BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS, GOVERNMENT OF THE | 1741 |
| CALDERON, CLIMACO, NEW MINISTER FROM COLOMBIA | 1556 |
| CALVO, J. B., APPOINTED MINISTER PLENIPOTENTIARY FROM COSTA RICA | 1177 |
| CHILE : | |
| Acts of Congress—Public expenditures for 1899 | 1763 |
| Antofagasta Province, mineral products in | 2152 |
| Canned goods in | 1809 |
| Chile and the International Union | 1375 |
| Iron foundry, bounty for establishment of | 1612 |
| Land Mortgage Bank of Chile | 1766 |
| Manganese industry, the | 2154 |
| Match factory, proposed erection of, at Población Vergara | 2156 |
| Mineral wealth of the Republic | 1579 |
| New ministry | 1193 |
| Parcels-post treaty with the United States | 1809 |
| Shoes, manufacture of | 1765 |
| *Stationery and printing paper | 1193 |
| Sugar-bounty law, new | 1767 |
| Switzerland, commercial treaty with | 2156 |
| Tariff laws, amendments to | 2157 |
| COAL, PRODUCTION OF | 1754 |
| COCOANUT OIL IN CUBA | 1183 |
| CODE OF COMMERCIAL NOMENCLATURE, ADOPTION OF, BY PERUVIAN GOVERNMENT | 1957 |
| COFFEE, PRODUCTION AND CONSUMPTION OF | 1939 |
| COFFEE MARKET, CONTROL OF | 1381 |

| | |
|---|-------|
| COLOMBIA: | Page. |
| Coffee, repeal of export duty on | 1612 |
| Colombian Traction and Express Company | 1420 |
| Customs regulations | 1580 |
| "La Republique de Colombie," publication received | 1419 |
| Match monopoly, agreement concerning | 2165 |
| Panama Canal concession | 1997 |
| Shoe and leather trade of Barranquilla, the | 2162 |
| Trade of Panama and Bolivar | 2158 |
| Trade statistics | 1768 |
| Trade with New Orleans, value of (correction) | 1221 |
| Trade with the United States | 1384 |
| COMMERCIAL POSSIBILITIES IN MEXICO | 1180 |
| COSTA RICA : | |
| Decrees, official | 1770 |
| "Documents Relating to the Independence," publication received | 2201 |
| Mines and agriculture | 1581 |
| Rubber culture, growing interest in | 1194 |
| CUBA : | |
| Life-insurance contract, publication received | 1420 |
| ECUADOR: | |
| Cacao, crop of, in 1898 | 1420 |
| Consular fee, official | 1613 |
| Gold standard, adoption of | 1770 |
| Guayaquil and Quito Railway | 1195 |
| Tariff, modification of | 1420 |
| Trading port, opening of | 1613 |
| Treaty of reciprocity with Chile. | 1385 |
| EMORY, FREDERIC, REAPPOINTED DIRECTOR, PROVISIONALLY | 1748 |
| FOREIGN TRADE OF THE UNITED STATES IN AGRICULTURAL PRODUCTS | 2137 |
| GUATEMALA: | |
| Agricultural conditions and prospects | 1583 |
| Cabrera, President, administration of | 1967 |
| Commerce, foreign, control of | 1196 |
| Puerto Barrios and Northern Railway | 1727 |
| HAITI: | |
| Commercial development, possibilities of | 1773 |
| Copper and iron mines | 2166 |
| Export duties, petitions to lower | 2202 |
| Import duties, increase of | 1420 |
| Importations, surtax on | 2166 |
| Mineral deposits | 1199 |
| Sugar, manufacture of | 1198 |
| United States capital, demand for | 1613 |
| HASTINGS, GENERAL, APPOINTMENT AND DECLINATION OF, AS DIRECTOR OF THE BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS | 1745 |
| HAWAII: | |
| Commerce in 1898 | 1969 |
| HONDURAS: | |
| Import and export statistics for 1898 | 1970 |
| Imports from the United States | 1200 |
| New presidential administration | 1589 |
| Resources of the Republic | 1590 |
| Tin, deposits of | 1809 |
| United States school books, adoption of | 1809 |

| | Page. |
|--|-------|
| INTERCONTINENTAL RAILWAY, REPORT ON | 1558 |
| INTERNATIONAL EXPOSITIONS AND THE BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS... | 1749 |
| IRON AND STEEL, PRODUCTION OF, IN THE UNITED STATES..... | 2143 |
| LEAGUE OF COFFEE-GROWING COUNTRIES..... | 1560 |
| MEXICO: | |
| Agricultural statistics..... | 1971 |
| Antimony mines | 1810 |
| Binding twine, free admission of | 1809 |
| Bottle makers, chance for..... | 1613 |
| Brick manufactory desired..... | 1997 |
| Business firms of the United States, addresses wanted | 1222 |
| Central Bank, establishment of..... | 1998 |
| Chemical and Pharmaceutical Laboratory | 1222 |
| Compressed-air motive power | 1222 |
| Copper properties, demand for | 1974 |
| Electric power for street railways | 1972 |
| Electrical appliances, demand for | 1998 |
| Exhibition of native products, proposed..... | 1421 |
| Export, new articles of..... | 1594 |
| Exports and imports, increase of | 1421 |
| Exporters, United States, watchfulness of the | 1614 |
| Flax, experiments in culture of..... | 2202 |
| Firearms, contract for, with the United States..... | 1998 |
| Foreign trade for six months..... | 1614 |
| German colony, new..... | 1222 |
| Ginger, cultivation of..... | 1810 |
| Industries, official encouragement of..... | 1386 |
| Machinery, United States, sale of..... | 1615 |
| Marble, reported discovery of..... | 1614 |
| "Porfirio Diaz" tunnel at Batopilas | 1973 |
| Port dues..... | 2167 |
| Railroad traffic, increase in | 1201 |
| Rubber production, estimated profits in..... | 1203 |
| Shoes, market for | 1777 |
| Spanish colony, new..... | 1613 |
| Statistical work in preparation..... | 2202 |
| Suchil Rubber and Coffee Company | 1222 |
| Sugar industry, the | 2168 |
| Sulphur mining in the volcano of Popocatepetl | 1780 |
| Tabasco mahogany | 1222 |
| Tariff law, modifications of..... | 1387 |
| Traction, electric, in the capital | 1202 |
| Trade with Chiapas, business opportunities for | 1778 |
| Trade with United States | 1593 |
| United States incorporation certificates, recognition of—Mining taxes | 1780 |
| Waterworks, award of contracts for..... | 2202 |
| Yucatan and the port of Progreso | 1775 |
| NICARAGUA : | |
| Coffee and sugar crops | 1421 |
| Internal-revenue and customs regulations | 1392 |
| Mosquito Reservation, resources of..... | 1781 |
| New ministry | 1204 |
| PAN-AMERICAN EXPOSITION AT BUFFALO (S., P.)..... | 2220 |

| | |
|--|-------|
| PARAGUAY: | Page. |
| Aceval Emilio, new President | 1393 |
| Agricultural products..... | 2169 |
| Axes, demand for | 1975 |
| Colonists, inducements to..... | 2169 |
| Cotton piece goods from Spain | 1810 |
| Dolls, importations of..... | 2202 |
| Immigration to the Republic | 1397 |
| Market for canvas, rope, and varnish | 1595 |
| Native lumber and the furniture trade..... | 1204 |
| Shoes, firearms, and ammunition, imports of | 1396 |
| United States capital, opportunities for..... | 1782 |
| War trophies returned..... | 1810 |
| PERU: | |
| Central American steamship service | 1223 |
| Cocoa, export duty on | 1998 |
| Exports, excess of..... | 1615 |
| Foreign residents, legal rights of..... | 1786 |
| Fuels peculiar to the Republic..... | 1205 |
| Geographic and climatic conditions | 1976 |
| Geographic and statistical synopsis of Peru from 1895 to 1898..... | 1999 |
| Gold currency, attempt to establish | 1398 |
| International Commercial College at Philadelphia | 1784 |
| Iquitos, trade of..... | 2176 |
| Machinery, market for | 1787 |
| Oroya and Cerro de Pasco Railroad, the | 2171 |
| Paris Exposition, pavilion at | 1811 |
| Patent law, new..... | 1788 |
| Trade, reciprocal, advantage of, with United States..... | 2173 |
| PORTO RICAN CURRENCY | 1382 |
| PROVISIONAL DIRECTOR, REPORT OF..... | 1748 |
| ROMERO, MINISTER, DEATH OF..... | 1175 |
| SALVADOR: | |
| Customs, laws relating to | 2179 |
| SANTO DOMINGO: | |
| Banana district, new | 1582 |
| SOUTH AMERICAN TRADE | 1367 |
| UNITED STATES: | |
| Advancement of wages | 1811 |
| American Railway and Steamship Company, prospective..... | 1207 |
| City of Buenos Ayres, the descriptive article | 2203 |
| Cotton, crop of, in 1897-98 | 1616 |
| Exporters' Gazette..... | 1812 |
| Farmers' National Congress..... | 1223 |
| Foreign department of General Electric Company | 1224 |
| Foreign trade, means of securing..... | 1811 |
| Glass, new uses for..... | 1811 |
| Horses, American, market for | 1615 |
| Industrial association, new | 1224 |
| Insular offices, new, creation of | 2193 |
| Laborers, foreign, admitted temporarily | 1999 |
| Machinery for coal mining..... | 2203 |
| Maritime policy, suggested..... | 1206 |

UNITED STATES—Continued.

Page.

| | |
|--|------------|
| McDonald, Randal T., death of | 1224 |
| Money, increased circulation of | 1990 |
| Philadelphia Exposition | 1223 |
| Pocahontas coal..... | 2190 |
| Railway cars, building of..... | 1999 |
| Tax, capitation, applied to islands..... | 2203 |
| Trade, enormous balance of | 1399 |
| TRADE WITH LATIN AMERICA— | |
| October, 1898, and for ten months ending October..... | 1208 |
| December, 1898, and for twelve months ending December..... | 1402 |
| January, 1899, and for seven months ending January..... | 1596 |
| February, 1899, and for eight months ending February..... | 1789 |
| March, 1899, and for nine months ending March | 1979 |
| April, 1899, and for ten months ending April..... | 2180 |
| Trade paper, consolidation of..... | 1999 |
| Woodworking | 1421, 2203 |
| Yellow fever, prevention of..... | 1799 |

URUGUAY:

| | |
|---|------|
| Bank of the Republic, March statement of the..... | 2196 |
| Coal from the United States, new market for..... | 1219 |
| Commercial statistics for 1898..... | 1991 |
| Cuestas, President, annual message of..... | 2194 |
| Cuestas, President, Cabinet of..... | 1991 |
| Cuestas, President, election of | 1812 |
| Cuestas, President, message of..... | 1566 |
| Cuestas, President, sketch of..... | 1567 |
| Customs receipts at Montevideo, 1898..... | 1607 |
| Customs receipts at Montevideo, April, 1899..... | 2197 |
| Exports during first quarter of 1899..... | 2194 |
| Imports from the United States, value of..... | 1412 |
| Jerked beef, shipments of, to Cuba..... | 1999 |
| Light-houses, construction of | 2204 |
| Live stock, movement of, 1898 | 1607 |
| Paper, market for | 1800 |
| Railway, Central Uruguay, report of..... | 1616 |
| Rice, experiments in growing..... | 1616 |
| Seal fisheries, products of | 1413 |

VENEZUELA:

| | |
|--|------|
| Andrade, President, message of the | 1801 |
| Arbitration brief in behalf of the Republic..... | 1805 |
| Bureau of American Republics, extract from President's message | 1812 |
| Coal mines, lease of | 1422 |
| Consular officers, British, new | 2204 |
| Cotton goods, decision relative to..... | 1417 |
| Cotton goods, manufactory at Caracas..... | 1609 |
| Currency, comparative value of..... | 2200 |
| Decorations for United States citizens..... | 2204 |
| El Callao gold mines | 2000 |
| Hat trade of the Republic | 1415 |
| Imports from United States, April, 1899..... | 2198 |
| Imports from United States, December, 1898..... | 1414 |
| Imports from United States, February, 1899 | 1993 |

| | |
|---|-------|
| VENEZUELA—Continued. | Page. |
| Live stock, census of | 2000 |
| Loomis, Minister, popularity of..... | 1807 |
| Maracaibo, port of..... | 1608 |
| Match monopoly, creation of..... | 2199 |
| Monument to United States citizens | 1610 |
| Municipal improvements | 1422 |
| National exposition in 1900 | 1219 |
| Orinoco River, report on | 1994 |
| Peso, value of..... | 1416 |
| Steamship service, new | 1421 |
| Tariff rates, increase in | 2200 |
| VALUE OF AMERICAN TRADE WITH GREAT BRITAIN..... | 1183 |
| YERBA MATÉ INDUSTRY | 1950 |









